



АГЕНТСТВО ПЕРСПЕКТИВНЫХ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

# СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАУКИ И ТЕХНОЛОГИЙ

Периодический научный сборник



2016 № 5-6  
ISSN 2413-0869

ПО МАТЕРИАЛАМ XIV МЕЖДУНАРОДНОЙ  
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ  
Г. БЕЛГОРОД, 31 МАЯ 2016 Г.

АГЕНТСТВО ПЕРСПЕКТИВНЫХ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ  
(АПНИ)

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ  
НАУКИ И ТЕХНОЛОГИЙ

**2016 • № 5-6**

**Периодический научный сборник**

*по материалам  
XIV Международной научно-практической конференции  
г. Белгород, 31 мая 2016 г.*

**ISSN 2413-0869**

**СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАУКИ И ТЕХНОЛОГИЙ**

2016 • № 5-6

**Периодический научный сборник**

**Выходит 12 раз в год**

**Учредитель и издатель:**

ИП Ткачева Екатерина Петровна

**Главный редактор:** Ткачева Е.П.

**Адрес редакции:** 308000, г. Белгород, Народный бульвар, 70а

**Телефон:** +7 (919) 222 96 60

**Официальный сайт:** issledo.ru

**E-mail:** mail@issledo.ru

Информация об опубликованных статьях предоставляется в систему **Российского индекса научного цитирования (РИНЦ)** по договору № 301-05/2015 от 13.05.2015 г.

Материалы публикуются в авторской редакции. За содержание и достоверность статей ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте: **www.issledo.ru**

*По материалам XIV Международной научно-практической конференции «Современные тенденции развития науки и технологий» (г. Белгород, 31 мая 2016 г.).*

**Редакционная коллегия**

*Духно Николай Алексеевич*, директор юридического института МИИТ, доктор юридических наук, профессор

*Васильев Федор Петрович*, профессор МИИТ, доктор юридических наук, доцент, чл. Российской академии юридических наук (РАЮН)

*Тихомирова Евгения Ивановна*, профессор кафедры педагогики и психологии Самарского государственного социально-педагогического университета, доктор педагогических наук, профессор, академик МААН, академик РАЕ, Почётный работник ВПО РФ  
*Алиев Закир Гусейн оглы*, Институт эрозии и орошения НАН Азербайджанской республики к.с.-х.н., с.н.с., доцент

*Стариков Никита Витальевич*, директор научно-исследовательского центра трансфера социокультурных технологий Белгородского государственного института искусств и культуры, кандидат социологических наук

*Ткачев Александр Анатольевич*, доцент кафедры социальных технологий НИУ «БелГУ», кандидат социологических наук

*Шаповал Жанна Александровна*, доцент кафедры социальных технологий НИУ «БелГУ», кандидат социологических наук

*Трапезников Сергей Викторович*, начальник отдела аналитики и прогнозирования Института региональной кадровой политики (г. Белгород)

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>СЕКЦИЯ «ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ» .....</b>	<b>6</b>
<i>Алекян В.А.</i> ФОРМЫ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ГРАЖДАНСКИМ ПРАВОМ ПРИ СОВЕРШЕНИИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ СДЕЛОК .....	6
<i>Амирханова Х.М.</i> РЕГУЛИРОВАНИЕ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ ТРУДОВЫМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ РОССИИ .....	9
<i>Болдырева М.Л., Степанюк А.В.</i> ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ОЦЕНКИ ОСКВЕРНЕНИЯ КАК ПРИЗНАКА ВАНДАЛИЗМА .....	12
<i>Булгаков В.В., Кашлева Ю.Ю., Попова Н.Д.</i> ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ .....	14
<i>Веренич И.В.</i> ПРОБЛЕМЫ ПРАВОНАРУШЕНИЯ В СФЕРЕ СТРОИТЕЛЬСТВА И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ .....	17
<i>Золотова А.А.</i> К ВОПРОСУ О НЕДОБРОСОВЕСТНОСТИ ВЕДЕНИЯ ПЕРЕГОВОРОВ ..	22
<i>Сафроненко Н.В., Гудзяк Л.П.</i> К ВОПРОСУ О ДЕКРИМИНАЛИЗАЦИИ СТАТЬИ 166 УГОЛОВНОГО КОДЕКСА РФ .....	25
<i>Семендужева М.И.</i> ПРОБЛЕМЫ ОПТИМИЗАЦИИ СУДЕБНОЙ ПОЛИТИКИ В РФ .....	28
<i>Степанюк А.В.</i> НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ РЕГЛАМЕНТАЦИИ ПРАВА ОТКАЗА ОТ НАСЛЕДСТВА .....	32
<i>Степанюк О.С., Степанюк А.В.</i> НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ В КОНТЕКСТЕ РАЗЪЯСНЕНИЯ, ДАННОГО ВЕРХОВНЫМ СУДОМ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ОТНОШЕНИИ ПУНКТА «Г» ЧАСТИ 2 СТАТЬИ 158 УГОЛОВНОГО КОДЕКСА РФ .....	34
<i>Чиркова Е.В.</i> КЛАССИФИКАЦИЯ НЕПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫХ ПРАВООЩИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ .....	36
<b>СЕКЦИЯ «ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ И КУЛЬТУРОЛОГИЯ» .....</b>	<b>39</b>
<i>Алексеева И.В.</i> «ТЕОРИЯ МУЗЫКИ» В ВУЗЕ ДЛЯ СПЕЦИАЛИСТОВ ХОРЕОГРАФИЧЕСКОГО ИСКУССТВА .....	39
<i>Монахова М.А.</i> ОПРЕДЕЛЕНИЕ УРОВНЯ РАЗВИТИЯ ХУДОЖЕСТВЕННО-ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ У БАКАЛАВРОВ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ ПЕРВОГО КУРСА НА ЗАНЯТИЯХ ПАСТЕЛЬНОЙ ЖИВОПИСЬЮ .....	42
<b>СЕКЦИЯ «ДЕМОГРАФИЯ» .....</b>	<b>46</b>
<i>Кудухова М.А., Гурдзибеев В.В.</i> АНАЛИЗ НАСЕЛЕНИЯ СЕВЕРНОЙ ОСЕТИИ В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ XX ВЕКА .....	46
<b>СЕКЦИЯ «ПОЛИТОЛОГИЯ» .....</b>	<b>48</b>
<i>Ондар С-Д.А.</i> ЧАСТНЫЙ БИЗНЕС И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В СОВРЕМЕННОМ КИТАЕ .....	48
<i>Темирбулатова М.М.</i> СРЕДСТВА МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ КАК ОРУДИЕ ПОЛИТИЧЕСКОЙ БОРЬБЫ .....	50
<b>СЕКЦИЯ «ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ» .....</b>	<b>52</b>
<i>Абилдаева Ж.Т.</i> ПОДХОДЫ К МОДЕЛИРОВАНИЮ ПАРАМЕТРОВ РИСОВОДЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В КЫЗЫЛОРДИНСКОЙ ОБЛАСТИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН .....	52
<i>Антипова Е.А., Субботина А.А.</i> СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРОГРАММНЫХ ПРОДУКТОВ ДЛЯ АВТОМАТИЗАЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА .....	54

<i>Антропова А.А., Таратухина Т.С., Королёв О.Л.</i> ИМИТАЦИОННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ.....	57
<i>Аполяр И.Д.</i> РЕАЛИЗАЦИЯ БИЛЕТОВ НА МАССОВЫЕ СПОРТИВНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ.....	61
<i>Байкалова Н.А.</i> ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ПО ДАННЫМ БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ.....	63
<i>Бадмацыренова Т.З., Колокольцов Р.Д.</i> СТАТИСТИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ НАСЕЛЕНИЯ И ФАКТОРЫ, ОКАЗЫВАЮЩИЕ ВЛИЯНИЕ НА НЕЕ .....	65
<i>Варзина Е.Б.</i> ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ПРЕФЕРЕНЦИЙ В РАМКАХ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА ЕАЭС .....	67
<i>Волкова И.А., Ступальская М.О.</i> ФАКТОРЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ КНР.....	70
<i>Гаврилова К.С., Суханова М.В., Сутченко А.С.</i> ОБ УРОВНЕ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В МАЛЫХ ГОСУДАРСТВАХ ЕВРОПЫ.....	72
<i>Дудниченко И.Р.</i> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРОГРАММНЫХ ПРОДУКТОВ В ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ .....	76
<i>Журавлев И.В.</i> НИЗКИЙ УРОВЕНЬ ДОХОДОВ ДОМОХОЗЯЙСТВ – ФАКТОР, УГНЕТАЮЩИЙ ФУНКЦИИ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ: НА ПРИМЕРЕ ВОСПРОИЗВОДСТВА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА .....	79
<i>Заварухина А.А.</i> ФОРМИРОВАНИЕ ТОРГОВОГО АССОРТИМЕНТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ .....	82
<i>Кожемякин Д.А., Суханова Е.И.</i> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕТОДА РАСПОЗНАВАНИЯ ПАТТЕРНОВ ДЛЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ ВРЕМЕННЫХ РЯДОВ.....	85
<i>Корытченкова М.А., Никишин А.Ф.</i> РОЛЬ АССОРТИМЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ В СОВРЕМЕННОЙ ТОРГОВЛЕ .....	90
<i>Курбанова П.Ю.</i> ВЛИЯНИЕ ИМПОРТА ГЕННОМОДИФИЦИРОВАННЫХ ПРОДУКТОВ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ .....	92
<i>Нуруллин Н.Н.</i> СПЕЦИФИКА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В СФЕРЕ ЭЛЕКТРОННОЙ ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИИ.....	95
<i>Петрова Н.Н.</i> МЕСТО ДИРЕКТ-КОСТИНГА В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ .....	99
<i>Полозов Н.А.</i> ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ДОРОЖНЫМ ДВИЖЕНИЕМ В УЛИЧНО-ДОРОЖНУЮ СЕТЬ ГОРОДА .....	102
<i>Примака К.А., Суханова Е.И.</i> МОДЕЛИРОВАНИЕ ФОРМИРОВАНИЯ РАВНОВЕСНОЙ ЦЕНЫ НА ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОМ РЫНКЕ .....	105
<i>Путинцева В.В.</i> ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И БУХГАЛТЕРСКОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПРОФСОЮЗНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ.....	108
<i>Ратанина Д.А., Кучеренко С.А.</i> НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА ОРГАНИЗАЦИЙ ХИМИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА .....	110
<i>Рожкова О.С., Кучеренко С.А.</i> ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ.....	113
<i>Скуматова А.В., Юдина Г.А.</i> ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА АМОРТИЗАЦИИ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ .....	116

<i>Соколова А.А., Белоусов Р.А.</i> ИНДИКАТИВНЫЙ АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ МЕСТНОГО БЮДЖЕТА.....	118
<i>Соколова А.А., Мкртчян З.Р.</i> О СИСТЕМЕ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ (КРІ) КАК ИНСТРУМЕНТ ОЦЕНКИ ТРУДА ПЕРСОНАЛА .....	121
<i>Степанова О.И.</i> УЧЕТ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И АНАЛИЗ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ..	123
<i>Стыро А.М.</i> ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ В РФ.....	125
<i>Тихонова М.В., Степанов Б.В.</i> ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	127
<i>Ткаченко А.А., Мироненко О.В.</i> КОРРУПЦИЯ В СТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ.....	131
<i>Франтова Ю.И.</i> ПОДКАСТИНГ КАК ИННОВАЦИОННЫЙ МЕТОД ИЗУЧЕНИЯ АНАЛИТИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН.....	133
<i>Чеглакова Л.С., Кислицына В.В.</i> ФРАНЧАЙЗИНГ: ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ.....	137
<i>Якимчук С.В., Якимчук Ю.А., Махлис В.А.</i> ОСОБЕННОСТИ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА В БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ.....	140
<b>СЕКЦИЯ «ПЕДАГОГИКА И ПСИХОЛОГИЯ» .....</b>	<b>144</b>
<i>Азизов А.А., Алькин С.А.</i> К ВОПРОСУ О ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ БАРЬЕРАХ ОБУЧЕНИЯ В ВУЗЕ ИНЖЕНЕРНОГО ПРОФИЛЯ .....	144
<i>Большанина Л.В.</i> ФОРМИРОВАНИЕ НАВЫКА ЧТЕНИЯ С ГУБ У ДЕТЕЙ С НАРУШЕННЫМ СЛУХОМ.....	146
<i>Илиджев А.А.</i> МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ФОРМИРОВАНИЯ ОБЩЕКУЛЬТУРНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ .....	148
<i>Нечаенко И.Я.</i> ОСОБЕННОСТИ САМООЦЕНКИ У ПОДРОСТКОВ.....	150
<i>Прудывус М.А.</i> ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ОРИЕНТАЦИЯ ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ .....	152
<i>Смыков И.А., Прошкина А.В.</i> ВЛИЯНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ РЕЧЕВОГО РАЗВИТИЯ ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ НЕДОСТАТОЧНОСТЬЮ НА ФОРМИРОВАНИЕ СОЦИАЛЬНОГО ИНТЕЛЛЕКТА.....	154
<i>Толоконникова О.И., Прошкина А.В., Лещенко С.Г.</i> ОСОБЕННОСТИ КОММУНИКАТИВНЫХ НАВЫКОВ У ДЕТЕЙ С ОБЩЕМ НЕДОРАЗВИТИЕМ РЕЧИ.....	157

## СЕКЦИЯ «ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ»

### ФОРМЫ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ГРАЖДАНСКИМ ПРАВОМ ПРИ СОВЕРШЕНИИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ СДЕЛОК

*Алесян В.А.*

студентка 2 курса Юридического института, НИУ «БелГУ»,  
Россия, г. Белгород

Научный руководитель – доцент кафедры уголовного права и процесса Юридического института НИУ «БелГУ», канд. юрид. наук, доцент Степанюк А.В.

Статья посвящена проблематике противодействия с преступлениями, связанными с использованием различных форм злоупотребления гражданским правом при совершение гражданско-правовых сделок, сделок в обход закона, использование гражданских прав в целях ограничения конкуренции, а также злоупотребление доминирующим положением на рынке.

*Ключевые слова:* злоупотребление гражданским правом, сделка, противодействие преступлениям, договор.

В известной римской сентенции «*Summum ius, summa iniuria*» («высшее право-высшая несправедливость») выражается одна из основных ее идей – каждое право должно иметь пределы его осуществления в противном случае происходит нарушение прав других лиц, что в свою очередь исключает соблюдение важных для гражданского оборота принципов добросовестности и разумности.

Данный принцип римского права нашел свое отражение в п.3 ст.17 Конституции Российской Федерации, который установил: «Осуществление прав и свобод человека и гражданина не должно нарушать права и свобод других лиц».

Этот конституционный принцип нашел отражение в ст.10 ГК РФ, которая установила:

1. Не допускаются осуществление гражданских прав исключительно с намерением причинить вред другому лицу, действия в обход закона с противоправной целью, а также иное заведомо недобросовестное осуществление гражданских прав (злоупотребление правом).

Не допускается использование гражданских прав в целях ограничения конкуренции, а также злоупотребление доминирующим положением на рынке.

2. В случае несоблюдения требований, предусмотренных пунктом 1 настоящей статьи, суд, арбитражный суд или третейский суд с учетом характера и последствий допущенного злоупотребления отказывает лицу в защите принадлежащего ему права полностью или частично, а также применяет иные меры, предусмотренные законом.

3. В случае если злоупотребление правом выражается в совершении действий в обход закона с противоправной целью, последствия предусмотр-

ренные пунктом 2 настоящей статьи применяются, поскольку иные последствия таких действий не установлены настоящим Кодексом.

4. Если злоупотреблением правом повлекло нарушение права другого лица, такое лицо вправе требовать возмещения причиненных этим убытков.

5. Добросовестность участников гражданских правоотношений и разумность их действий.

Именно положения этой нормы гражданского законодательства является темой настоящей статьи. Формы злоупотребления гражданскими правами при совершении гражданско-правовых сделок, является целью нашего исследования.

Итак, **статья 10 ГК РФ** устанавливает недопустимость действий граждан и юридических лиц, осуществляемых исключительно с намерением причинить вред другому лицу, а также злоупотребление правом в иных формах. Не допускается использование гражданских прав в целях ограничения конкуренции, а так же злоупотребление доминирующим положением на рынке.

Исходя из недопустимости злоупотребления гражданскими правами по требованиям арбитражного управляющего, кредиторов с целью защиты прав и интересов кредиторов при банкротстве недействительной может быть признана сделка должника, совершенная до или после возбуждения дела о банкротстве, которая направлена на нарушение прав и законных интересов кредиторов (в том числе, совершенная по заведомо заниженной цене сделка по отчуждению третьим лицам имущества должника, с целью уменьшения конкурсной массы должника) (пункт 10 Постановления Пленума ВАС РФ от 30.04.2009 N 32 “О некоторых вопросах, связанных с оспариванием сделок по основаниям, предусмотренным Федеральным законом, “О несостоятельности (банкротстве)”).

Если на момент заключения договора цессии одна из сторон уже отвечала признакам неплатежеспособности, что исключало возможность отчуждения ликвидного актива в обычном порядке, то такая сделка имеет признаки злоупотребления гражданским правом. При этом расчета уступленное право по договору цессии произведен в порядке статьи 410 ГК РФ договор цессии, исходя из недопустимости злоупотребления гражданскими правами (пункт 1 статьи 10 ГК РФ) и необходимости защиты прав и законных интересов кредиторов должника правомерно признается недействительным.

Пунктом 4 Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 30.06.2008 №30 «О некоторых вопросах, возникающих в связи с применением арбитражными судами антимонопольного законодательства» предусмотрено, что судами оценивая действия (бездействие) как злоупотребление доминирующим положением, следует учитывать положения статьи 10 ГК РФ, части 2 статьи 1, части 1 статьи 13 Закона о защите конкуренции, в частности определять, были совершены данные действия в допустимых пределах осуществления гражданских прав либо ими налагаются на контрагентов неразумные ограничения или ставятся необоснованные условия реализации контрагентами своих прав.

Под сделкой в обход закона понимается сделка, экономическая (хозяйственная), цель которой противоречит цели закона, но не самому закону.

Стоит отметить, что в современной отечественной судебной практике еще не выработано четких квалифицирующих признаков такой сделки, что не позволяет однозначно относить те или иные сделки к сделкам в обход закона. Нередко такие сделки смешивают с противоправными сделками, а также сделками, противоречащими закону.

Понятие злоупотреблением правом с 1 марта 2013 г. стало более конкретным – законодатели вывели его новый вид под названием «обход закона». Термин «обход закона» стал одной из самых критикуемых новаций в рамках реформы гражданского законодательства. Противники этого нововведения говорили, что совершенно чуждо российскому праву и его применение может привести к абсурдным ситуациям, в частности, прикрывающим возможность структурирования сделок. Так, п.6 информационного письма Президиума ВАС РФ от 25.11.2008 №127 «Обзор практики применения арбитражными судами статьи 10 ГК РФ» указывает, что институт злоупотребления правом имеет резервный характер. Если есть специальная норма, направленная на борьбу с тем или иным нарушением, то применять нужно ее, а не более общую статью 10 ГК РФ. Кроме того, поскольку об обходе закона говорится как о недобросовестном поведении, эту норму нужно рассматривать в совокупности с новым п.5 статьи 10 ГК РФ, где расширяется презумпция добросовестности участников гражданских правоотношений и разумности их действий.

Некоторые намеки на обход закона уже сейчас содержатся в тексте проекта Постановления Пленума ВАС РФ о вопросах применения Федерального закона от 26.12.95 №208 – ФЗ «Об акционерных обществах» в частности применения норм об обязательном предложении при выкупе более 30,50 и 75% акций (статья 84.2). Такое предложение не обязательно, если переход акций происходит внутри группы аффилированных лиц. Потому создание искусственной аффилированности для такой цели может быть признано действиями в обход закона и, следовательно, обязанность предложить акции для приобретения миноритариям в силе.

Следует отметить, что сделки совершенные со злоупотреблением права, в том числе и в обход закона, могут иметь признаки состава уголовного преступления, предусмотренного статьей 159 уголовного кодекса, или иными нормами уголовного права.

К сожалению, невозможно в небольшой статье отразить весь спектр проблем, связанных с квалификацией сделок совершенных со злоупотреблением гражданскими правами и направленными в обход закона. К сожалению и в судебных органах, как арбитражного суда, так и судов общей юрисдикции, зачастую судьи избегают применения норм статьи 10 ГК РФ, тем более в совокупности с применением статьи 169 ГК, влекущей ничтожность таких сделок.

Однако, Постановления Пленума Верховного суда РФ и информационные письма судебных органов по судебной практике применения норм статьи 10 ГК РФ, должны изменить существующую практику право применения.

### Список литературы

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации. – Москва: Проспект, 2015г.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 30.03.2016).
3. Новицкий И.Б. Римское право.-Изд.7-е, стереотипное.- М., 2015г.
4. Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации.
5. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 25 февраля 2014 №165, №208-ФЗ.

## РЕГУЛИРОВАНИЕ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ ТРУДОВЫМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ РОССИИ

*Амирханова Х.М.*

Юридический институт, Северо-Кавказский федеральный университет,  
Россия, г. Ставрополь

В статье раскрываются основные проблемы регулирования рабочего времени. В современных условиях, работники -как одна из сторон трудовых правоотношений, нуждаются в четком установлении продолжительности рабочего дня, и в правовой защите, в случае грубого нарушения работодателем этого условия, а также разграничении рабочего графика в связи с различными категориями граждан, профессий и должностей.

*Ключевые слова:* работник, работодатель, правовое регулирование рабочего времени, продолжительность рабочего дня, ненормированный рабочий день.

Данная тема актуальна в настоящее время, так как практика показывает, что многие работодатели не владеют знаниями трудового законодательства, или сознательно действуют по своему усмотрению. Заключая трудовой договор, работник исходит из ожидания обычной продолжительности рабочего времени, а для работодателя в принципе характерно стремление к противоположному результату. Это характерно для любого капиталистического производства [1, с. 195]. Поэтому работодатели, считая, что законодательство не дает им возможности получить максимальную прибыль, стесняет их действия по управлению трудом работников, часто идут на грубейшие его нарушения: увеличивают продолжительность рабочего времени, чаще, чем можно, привлекают к сверхурочной работе, не устанавливают сокращенное рабочее время, не предоставляют положенных по законодательству отпусков и т.д. Таким образом, проблема правового регулирования рабочего времени сохраняет постоянную актуальность [2, с. 89].

Рассмотрим некоторые из проблем.

Во-первых, очень часто на практике появляются трудности по установлению нормы по продолжительности рабочего времени для сотрудников, которые привлекаются к работе на условии частичной занятости. В нашем законодательстве не определены максимальные и минимальные временные

границы труда. Обычно, решением такого вопроса считается определение уменьшенной в два раза нормы продолжительности рабочего времени. Данная норма усматривает как интересы работника, так и интересы работодателя. В отличие, допустим от моментов, когда работодатель должен утвердить неполную норму продолжительности рабочего дня либо рабочей недели для беременной женщины в точном совпадении с её просьбой либо когда неполная норма продолжительности рабочего времени определяется по согласию сторон. В первом случае не соблюдаются интересы работодателя, так как работница может потребовать значительного уменьшения нормы продолжительности рабочего дня либо недели, что, конечно же, может повлечь за собой определенные трудности для работодателя в организации осуществления трудовой деятельности.

Во втором случае не гарантируется соблюдение интересов работника, так как работодатель имеет право не определять ту норму продолжительности рабочего дня либо недели, которую хотел бы сам работник и которая дала бы возможность ему совместить работу с иным видом занятости. В зарубежных странах такой вопрос регулируется соответствующим образом. В Италии определены минимальные нормы неполного рабочего дня, это четыре часа, при рабочей неделе в двенадцать либо двадцать четыре часа [3, с. 63].

В целях согласования интересов сторон трудовых отношений, защиты прав и интересов сторон, нужно на уровне законодательства решить вопрос о норме продолжительности рабочего дня или рабочей недели. Возможно утвердить, чтобы продолжительность рабочего времени при работе на условиях неполного рабочего времени не могла превысить четыре часа в день, а в течение недели или иного учетного периода, не могла превысить и половины нормы рабочего времени в неделю либо же нормы рабочего времени за иной учетный период.

Во-вторых, особенное значение прикрепляется к вопросу об основаниях введения ненормированного рабочего дня для определенных должностей. Законотворчество в полной мере возложило данные вопросы на локальный уровень правового регулирования, на котором работодатели, уже по своему решению, вводят ненормированный рабочий день при отсутствии серьезных оснований, что приводит к тому, что работодатели могут привлекать работников к исполнению ими рабочих обязанностей сверх установленной нормы и с минимальной компенсацией, а именно трехдневным ежегодным как дополнительным оплачиваемым отпуском.

Появляется необходимость провести ограничение допустимости режима ненормированного рабочего дня. Для этого необходимо Правительству РФ установить типовые перечни должностей, для которых будет предусмотрена возможность введения ненормированного рабочего дня. Затем, в ТК РФ добавить положения о том, что, ненормированный рабочий день можно устанавливать только согласно такому Типовому перечню, а также добавление в

списки должностей, которые не установлены типовыми перечнями, не означает под собой режим ненормированного рабочего дня для работников, которые занимают такие должности.

В-третьих, российский законодатель игнорирует мировой опыт в сфере защиты лиц пожилого возраста.

В Российской Федерации, в общем, сформировалось мнение, что люди пенсионного возраста меньше имеют способности к труду и считаются нежелательными работниками. В зарубежных странах, напротив, кадровая политика начальства предприятий в развитых странах не формируется на сокращении в производстве лиц пред пенсионного возраста. Становится выгоднее вкладывать свои средства в сохранение способности к труду и сохранение носителей высочайшей квалификации, которые, обычно, проявляют больше стремления к трудовой деятельности и усердия в труде. На самом деле, опыт говорит нам о том, что рабочие старших возрастов намного меньше отвлекаются на посторонние действия и общение, отличаются наиболее высокой трудовой дисциплиной [4, с. 341].

Мы пришли к выводу, что работники пенсионного возраста представляются достаточно привлекательными для работодателей, которые стремятся иметь в своем штате наиболее квалифицированных и опытных работников и при этом иметь высокую производительность, чем от молодых работников. Разница лишь в том, что физиология пожилым работникам не позволяет работать во всю силу, им сложнее работать на производствах, где необходима быстрая и точная реакция. Пожилые работники удовлетворительно осуществляют привычную для них работу, но очень быстро устают. Учитывая такие особенности пожилых работников, можно установить для них оптимальные условия труда, позволяющие им высокоэффективно выполнять свою трудовую функцию.

Резюмируя изложенное можно заключить, что зарубежный опыт, можно ввести в трудовое законодательство соответствующие положения, например, включить в ст. 93 ТК РФ положения о том, что по заявлению работников пенсионного возраста, предоставляется неполный рабочий день.

В целом предложенные положения будут способствовать улучшению организации труда и повысят реальность установленных норм рабочего времени.

#### **Список литературы**

1. Маркс К., Энгельс Ф. Сочинения. 2-е изд., том 49, М.: Политиздат. 1974. 560 с.
2. Рофе А.И. Организация и нормирование труда // под ред. А.И. Рофе, М.: МИК. 2011. 408 с.
3. Касьянов Г.Ю. Совместительство: сложные вопросы // под ред. Г.Ю. Касьянова, М.: АБАК. 2012. 112 с.
4. Гейхман В.Л., Дмитриева И.К. Трудовое право. Учебник // под ред. В.Л. Гейхмана, И.К. Дмитриевой, М.: Юрайт. 2015. 558 с.

## ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ОЦЕНКИ ОСКВЕРНЕНИЯ КАК ПРИЗНАКА ВАНДАЛИЗМА

**Болдырева М.Л.**

студентка группы 01001402 Юридического института,  
НИУ «БелГУ», Россия, г. Белгород

**Степанюк А.В.**

доцент кафедры уголовного права и процесса, канд. юрид. наук, доцент,  
НИУ «БелГУ», Россия, г. Белгород

В работе рассматривается проблема уголовно-правовой оценки осквернения как признака объективной стороны вандализма согласно Уголовному кодексу РФ, а также приводится уголовно-правовая характеристика данного понятия.

*Ключевые слова:* оценочные понятия уголовного закона, вандализм, осквернение, общественная безопасность.

Действующее уголовное законодательство весьма обстоятельно регламентирует вопросы ответственности за общественно опасные действия, посягающие на общественную безопасность и общественный порядок. Одним из видов такого криминального поведения является осквернение зданий и сооружений, порча имущества на общественном транспорте или в иных общественных местах. В целом, данные действия носят общее название вандализм (ст.214 УК РФ). Борьбе с этим опасным общественным явлением мешают недостатки правовой регламентации понятия данного преступления, а также то, что закрепленные в законе признаки вандализма выражены довольно общими категориями, что является причиной их неоднозначного или даже противоречивого толкования, причем не только практическими работниками, но и учеными. Остановимся на одном из них, а именно на выяснении содержания понятия «осквернение».

Данный термин относится к категории оценочных понятий. Ни в диспозиции, ни в примечании ст.214, ни в других нормах УК РФ, где встречается это слово (ст.244, ч.3 ст.354.1), не дается его законодательной трактовки. Правоприменительная практика под осквернением понимает различные действия, приводящие к обезображиванию пользующихся общественным вниманием зданий и сооружений, изменению их внешнего или внутреннего вида за счёт нанесения буквенно-цифровых, графических и иных изображений неприличного характера. Сюда также может относиться: наклеивание плакатов, репродукций, фотографий, оскорбляющих общественную нравственность, загрязнение стен домов, витрин магазинов, автобусных остановок и других сооружений, приводящее к нарушению их общего вида и причиняющее заметный ущерб их эстетическим свойствам и характеристикам, совершение других безнравственных, циничных действий. Осквернение может также заключаться в глумлении над общепринятыми духовными и историческими

ценностями (нанесение фашистской символики, оскорбляющей чувства ветеранов, на культовых зданиях и сооружениях и т.д.) [3, с.12].

Таким образом, осквернение предполагает совершение таких действий, которые направлены, во-первых, не столько на уничтожение предметов, подвергающихся акту вандализма, сколько на грубое поругание, с тем чтобы принизить их подлинную ценность и значение. Во-вторых, непристойные, оскорбительного характера изображения и надписи должны быть заметны для широкого круга лиц. Общественная опасность посягательства состоит в нарушении виновным лицом общественного порядка с целью возбудить у членов общества (у публики) чувство возмущения, негодования непристойностью и, как правило, анонимностью совершенного деяния. При квалификации названных действий следствие и суд должны учитывать, как содержание надписей и рисунков, так и возможности их устранения, и их масштабы (размеры), в частности, соотношение с размерами сооружения, а также характер самого здания или иного сооружения [4, с.340]. Например, безобидная шуточная надпись или рисунок на стене обычного дома не должны восприниматься как уголовно наказуемое деяние. Не являются осквернением и, следовательно, не образуют состава вандализма действия, не рассчитанные на нарушение общественного порядка, например, нанесение нецензурных слов на заборе заброшенного здания в безлюдном месте, а также нанесение надписей, не противоречащих общественной нравственности, например, художественное изображение на заборе или стене здания природы, животных, пристойных изречений, лозунгов [2, с.47]. Однако подобные действия, совершенные в помещениях, имеющих культурное значение (библиотеки, музеи и т.п.), могут быть квалифицированы как вандализм.

Но, пожалуй, основной проблемой при определении признаков осквернения зданий и сооружений является разрешение вопроса, что применительно к каждому конкретному случаю считать проявлением пренебрежительного, циничного отношения к обществу, что признавать аморальным, а что не нарушает сложившиеся этические нормы. Например, распространенным способом совершения вандализма путем осквернения является нанесение с помощью аэрозольных баллончиков или маркеров с краской разных рисунков, надписей и изображений, так называемые «граффити». Одни считают нагромождения ярких букв и замысловатых символов вредительством, другие – произведениями уличного искусства, без которого невозможно сейчас представить современный город. Во многих населенных пунктах местная власть, понимая незначительную эффективность борьбы с «уличными художниками» только карательными мерами, разрешает разрисовывать стены лишь в специально отведенных для этого местах. Мировую известность получили работы британского уличного художника Бэнкси, которые сейчас настолько популярны, что их вырезают вместе со стенами и продают на международных аукционах [1].

Из этого можно сделать вывод, что, если лицо привлечено к ответственности за вандализм в форме осквернения, которое по смыслу ст.214 выражается в нанесении оскорбительных, циничных, нецензурных изображе-

ний, надписей и в других действиях, приводящих к поруганию, обезображиванию пользующихся общественным вниманием зданий и сооружений, суд в приговоре обязан привести соответствующие доводы. Для этого, по нашему мнению, мало оценки судьи в этом вопросе, в некоторых случаях необходимо привлекать экспертов-лингвистов и искусствоведов для дачи экспертного заключения.

#### Список литературы

1. Громов А. Британские ученые раскрыли личность Бэнкси. [Электронный ресурс] // Газета.ru: сетевой журнал. 2016. URL: <http://www.gazeta.ru/social/2016/03/04/8107355.shtml>
2. Донченко А.Б. Ненаказуемый вандализм? // Российская юстиция. 2008. № 6.
3. Карабущенко П.Л. Вандализм как культурно-исторический феномен // Гуманитарные исследования. 2011. № 4.
4. Постатейный Комментарий к Уголовному кодексу РФ 1996 г. / Под ред. Наумова А.В. М.: Норма, 2007.

## ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

**Булгаков В.В.**

доцент кафедры гражданского права, канд. юрид. наук,  
Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина,  
Россия, г. Тамбов

**Кашлева Ю.Ю., Попова Н.Д.**

студентки 2 курса Института права и национальной безопасности,  
Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина,  
Россия, г. Тамбов

Включение земельных участков в гражданский оборот обусловило необходимость разработки специальных правил их перехода от одного лица к другому. Такая необходимость объясняется тем, что земельный участок является не только (и не столько) объектом недвижимости, сколько объектом природы, составной частью окружающей среды. Исходя из этого обстоятельства, законодателем были установлены те или иные особенности совершения всех сделок с земельными участками. Наследование земельных участков не стало каким-либо исключением. В данной статье рассматриваются наиболее часто возникающие проблемы при наследовании земельных участков. На основе теоретических представлений, а также взглядов учёных в статье проводится анализ проблем и предлагаются различные пути решения.

*Ключевые слова:* земельный участок, имущественные права, право пожизненного наследуемого владения.

Всем хорошо известно, что в состав наследства входит принадлежавшие наследователю на день открытия наследства вещи, иное имущество, в том числе имущественные права и обязанности [2]. В данной статье мы рассмотрим возможность включения в наследство не только самого земельного участка, как вещи телесной, но также некоторого круга имущественных прав на землю.

«Земельным участком является часть земной поверхности, границы которой определены в соответствии с федеральными законами» [3]. Согласно Гражданскому кодексу Российской Федерации, земельные участки представляют собой объекты недвижимости, права на которые требуют государственной регистрации для полного и законного их осуществления. Стоит заметить, что при наследовании земельного участка наследник обладает правом собственности на почвенный слой, а также водные объекты и растения, но у него не возникает права собственности на недра. Здесь необходимо определить грань между землёй и недрами. Согласно Закону Российской Федерации «О недрах» от 21 февраля 1992 г., «собственники земельных участков имеют право по своему усмотрению, в их границах осуществлять без применения взрывных работ добычу общераспространённых полезных ископаемых, не числящихся на государственном балансе и строительство подземных сооружений для своих нужд на глубину до пяти метров, а также устройство и эксплуатацию бытовых колодцев и скважин на первый водоносный горизонт, не являющийся источником централизованного водоснабжения». Таким образом, наследник обладает правом собственности на поверхностный слой глубиной не более пяти метров, за которым начинаются недра.

Одним из неразрешённых до настоящего времени и довольно-таки актуальным является вопрос о наследовании права пожизненного наследуемого владения. Иными словами, последнее представляет собой бессрочную аренду, древнеримский эмпфитевзис [6]. Здесь может сложиться несколько различных ситуаций. Не вызывает споров такая ситуация, где указанное выше право на земельный участок переходит к одному единственному наследнику. Но на практике распространён обратный случай – когда на право пожизненного наследуемого владения землёй претендует ни один, а сразу несколько наследников. Установлено правило, по которому право пожизненного наследуемого владения земельным участком входит в состав наследства и наследуется на общих основаниях. Следует заострить внимание на том, что в состав наследства в данном случае входит именно вещное право, а не объект материального мира, то есть – земельный участок. Если земельный участок может быть разделён между несколькими наследниками, то каждый из них будет обладать правом пожизненного земельного владения причитающейся ему части земельного участка [5]. Существуют также земельные участки, которые не могут быть разделены, т.е. неделимые участки. Неделимым земельным участком является земельный участок, раздел которого невозможно осуществить без нарушений требований к образуемым или изменённым земельным участкам [1].

Существует несколько точек зрения на наследование права пожизненного наследуемого владения на земельные участки, раздел которых невозможен. Некоторые юристы считают целесообразным применять по аналогии положения п. 2 ст. 1182 Гражданского кодекса Российской Федерации, то есть они подтверждают возможность возникновения общего долевого права пожизненного наследуемого владения. Другие считают, что мнение о невозможности образования общего наследуемого владения противоречит ст. 1181

Гражданского кодекса российской Федерации. Указанные выше подходы являются не совсем корректными и верными, так как они указывают на создание нового вещного права – общего долевого пожизненного наследования. На наш взгляд, наиболее предпочтительным является утверждение о том, что в отношении ограниченных вещных прав «закон сам устанавливает все их разновидности и определяет составляющие их конкретные правомочия исчерпывающим образом». Стоит сказать о том, что ст.216 и глава 17 Гражданского кодекса хоть и не устанавливают закрытого перечня вещных прав на земельные участки, но подразумевает обязательность упоминания о вещном праве в нормах кодекса. При более точном толковании положений ст.265-267 Гражданского кодекса и ст.21 Земельного кодекса, становится понятно, что законодатель вложил в понятие пожизненного наследуемого владения именно односубъектный характер этого вещного права.

Подводя итог вышесказанному, можно прийти к выводу, что наследникам права пожизненного наследуемого владения необходимо выяснить, кому из них достанется указанное право, а кому – справедливая компенсация, размер которой должен быть определен соглашением между наследниками или же решением суда [4]. Несомненно, указанная выше неопределенность требует разрешения путём внесения соответствующих поправок в ныне существующие нормативно-правовые акты.

Реализуя свое конституционное право распорядиться принадлежащим ему земельным участком посредством составления завещания, наследодатель тем не менее связан определенными ограничениями, как непосредственно указанным в ГК РФ (например, об обязательной доле в наследстве), так и вытекающими из требований земельного законодательства. В данном случае речь идет о том, что ст.1 ЗК РФ провозглашает принцип «единой судьбы» земельных участков и прочно связанных с ними объектов, который конкретизируется, например, в ст.35 ЗК РФ. Согласно п.4 данной статьи, отчуждение здания, строения, сооружения, находящихся на земельном участке и принадлежащих одному лицу, проводится вместе с земельным участком, за исключением следующих случаев:

- 1) отчуждение части здания, строения, сооружения, которая не может быть выделена в натуре вместе с частью земельного участка;
- 2) отчуждение здания, строения, сооружения, находящихся на земельном участке, изъятом из оборота в соответствии со ст. 27 ЗК РФ.

Не допускается отчуждение земельного участка без находящихся на нем здания, строения, сооружения в случае, если они принадлежат одному лицу.

Таким образом, является недопустимой ситуация, когда наследодатель – собственник земельного участка и индивидуального жилого дома, завещает земельный участок одному лицу, а жилой дом – другому. В данном случае такое завещание как односторонняя сделка попадает под общие требования недействительности сделок и может быть признана ничтожной как несоответствующее требованиям закона.

### Список литературы

1. Федеральный закон «Земельный кодекс Российской Федерации» от 25.10.2001 № 136-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2001. № 44. Ст. 4147.
2. Федеральный закон «Гражданский кодекс Российской Федерации» (часть первая), от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1994. N 32. Ст. 3301.
3. Федеральный закон от 02.01.2000 г. № 28-ФЗ «О государственном земельном кадастре» // Собрание законодательства РФ. 2000. № 2. Ст. 149.
4. Булгаков В. В. Концепция справедливости в праве: автореферат диссертация на соискание научной степени кандидата юридических наук (12.00.01) Белгород, 2002. 163 с.
5. Ельникова Е. В. Некоторые вопросы наследования земельных участков // Нотариус. 2002. № 2. С. 10-14.
6. Писарев Г.А. Наследование земельных участков, принадлежащих на праве пожизненного наследуемого владения // Наследственное право. 2008. № 3. [Электронный ресурс]. СПС «КонсультантПлюс».

## ПРОБЛЕМЫ ПРАВОНАРУШЕНИЯ В СФЕРЕ СТРОИТЕЛЬСТВА И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

*Веренич И.В.*

доцент кафедры криминалистики и право, канд. юрид. наук,  
Международный славянский институт, Россия, г. Москва

Концепция долгосрочного социально-экономического развития в Российской Федерации на период до 2020 г. определяет главной целью оптимизацию условий труда, направленную на сохранение профессионального здоровья и обеспечения профессионального долголетия работников, занятых в сфере строительства. Реализация данной цели предполагает улучшение условий труда, эффективное противодействие производственному травматизму и профессиональным заболеваниям.

Авторами произведен контент-анализ статических данных по травматизму в производстве в целом и по сфере строительства зданий и сооружений, а также криминалистический анализ уголовных правонарушений в данной сфере. Выявлены особенности, связанные с правовой документацией, годовой динамикой травматизма на строительных площадках, а также сформированы предложения по предотвращению травматизма как следствия нарушения требований безопасности труда.

*Ключевые слова:* строительство, уголовные правонарушения, безопасность труда.

В настоящее время в Российской Федерации непрерывно увеличивается количество объектов строительства, что связано с увеличением населения страны, повышением его благосостояния, а также роста производственных мощностей. Возведение новых зданий и сооружений является показателем и, в то же время, неотъемлемой частью развития России.

Вместе с тем, данная сфера деятельности неразрывно связана с большим объемом используемых денежных масс и других материальных ценностей, имеет свои особенности со стороны методического и регламентного обеспечения деятельности специалистов, а работник, связанный со строительством объектов, неизменно подвергается комплексу неблагоприятных факторов труда, которые, при несоблюдении ряда требований и положений

руководящих документов по безопасности труда, как отраслевых, так и межведомственных, приводят к возникновению травматизма на производственных площадках. К таковым факторам относят высотные и земляные работы, технологическую сложность работ и т.д. [4]. Всё это приводит к появлению детализированных документов, регламентирующих охрану труда работников строительной сферы, а также установления различных видов ответственности за их нарушение.

Концепция долгосрочного социально-экономического развития в Российской Федерации на период до 2020 года определяет главной целью оптимизацию условий труда, направленную на сохранение профессионального здоровья и обеспечения профессионального долголетия работников, занятых в сфере строительства [2].

Реализация данной цели предполагает улучшение условий труда, эффективное противодействие производственному травматизму и профессиональным заболеваниям [5].

Основой для всестороннего улучшения трудового процесса является тот факт, что на сферу строительства, по статистике [4], приходится около 35% несчастных случаев, включающих смерть работника, либо тяжкий вред его здоровью. Ежегодно травмы на производстве получают более 200 тыс. человек, умирают от воздействия опасных производственных факторов около 180 тыс. человек. Коэффициент частоты производственного травматизма со смертельным исходом в расчете на 1000 работающих стабильно составляет 0,124, что более чем в два раза превышает соответствующие показатели в США и странах Евросоюза [5].

По данным Федеральной службы государственной статистики (табл. 1) по Российской Федерации наблюдается тенденция к уменьшению случаев производственного травматизма и, как следствие, случаев смертельного исхода (представлен отрезок от 2011 до 2014 года).

Таблица 1

**Сводная статистика по производственному травматизму**

Период наблюдения	Травматизм		
	Всего	Погибло	Травмировано
2011 год	43600	1820	41780
2012 год	40400	1820	38580
2013 год	35600	1700	33900
2014 год	31300	1460	29840 чел.

Как видно из таблицы, удельный вес смертельных исходов вплоть до 2013 года имел тенденцию к повышению и снизился только в 2014 году. Данная динамика носит относительный характер ввиду уменьшения абсолютных значений числа случаев производственного травматизма.

На протяжении ряда лет наблюдается рост аварийности и травматизма при проведении строительных работ [6].

## Сводная статистика по травматизму на строительных площадках

Период наблюдения	Травматизм		
	Всего	Погибло	Травмировано
2011 год	264	135	129
2012 год	509	263	246
2013 год	587	341	246
2014 год	604	341	263

В отличие от смертельных исходов по производственной сфере в целом летальные исходы при строительном травматизме занимают не только больше половины всех случаев травматизма, но и имеют, несмотря на сходные изменения относительных показателей, тенденцию к увеличению абсолютных значений как общего числа травм, так и количества травм со смертельным исходом.

Годовая динамика доли, занимаемой строительным травматизмом в структуре смертельных исходов на производстве носит выраженный негативный характер.

Ввиду малой длины числовых рядов (четыре года) не представляется возможным достоверный прогноз встречаемости смертельных исходов травматизма в строительстве, а также доли, занимаемой строительным травматизмом в структуре смертельных исходов при производственных травмах. Накопление статистической информации по данному вопросу и дальнейшая обработка массивов данных является задачей дальнейших исследований.

Таким образом, на фоне снижения общего количества случаев травматизма и количества летальных исходов по производству в целом, неуклонно растет доля травматизма строительного, а также неблагоприятная динамика со стороны частоты наступления летальных исходов вследствие травм на строительной площадке.

*Криминалистическая характеристика преступлений, связанных с травматизмом при производстве строительных работ.* Преступления в сфере строительства представляют существенную проблему, нарушая не только общественную безопасность и безопасность труда, но и ухудшая экономические показатели, приводя тем самым к внушительным трудо- и финансовым потерям.

Преступления в сфере строительства – это криминалистическое понятие. Оно не связано с каким-либо одним составом преступлений, более того, оно объединяет деяния, предусмотренные различными главами Уголовного кодекса Российской Федерации [1].

Согласно классификации, предложенной [1], преступления в сфере строительства подразделяются:

1. По наличию и направленности умысла: Умышленные преступления: умысел направлен на обогащение виновного за счёт манипуляций в процессе строительства, перехода права собственности на строительные объекты и т.п.; умысел направлен на причинение вреда жизни и здоровью людей либо повреждение или уничтожение имущества путём воздействия на строительные объекты.

2. Неосторожные преступления, совершённые в процессе строительства или эксплуатации зданий и сооружений.

По механизму действий виновного: нарушение различных правил строительства и эксплуатации зданий и сооружений, повлекшее причинение вреда личности или имуществу; воздействие с целью разрушения на строительные объекты; действия, направленные на обогащение виновного.

Очевидно, что правонарушения, связанные с несоблюдением требований руководящих документов по охране труда, относятся к двум принципиально противоположным группам: преступлению без злого умысла, повлекшему причинение вреда личности или имуществу; умышленному причинению вреда жизни и здоровью людей либо повреждению или уничтожению имущества путём воздействия на строительные объекты.

Ввиду попадания преступлений второй группы под действие статей Уголовного кодекса Российской Федерации, не имеющих прямого отношения к сфере строительства, в настоящей статье произведен анализ правонарушений первой группы.

Некоторые исследователи отмечают [1, 7], что в УК РФ нет единой главы, где были бы объединены все преступления, посягающие на безопасность труда, но имеются отдельные составы, так или иначе нарушающие установленное Конституцией РФ право на труд в безопасных условиях. К таковым относятся: 1) нарушение правил охраны труда (ст. 143); 2) нарушение правил безопасности при ведении горных, строительных или иных работ (ст. 216); 3) нарушение правил безопасности на взрывоопасных объектах (ст. 217); 4) нарушение требований пожарной безопасности (ст. 219); 5) преступления против жизни и здоровья человека, связанные с нарушением правил охраны труда (ст. 109, 111, 112, 115, 118); 6) должностные преступления в сфере охраны труда (ст. 201, 285, 286, 293).

Вывод 1. Уголовные правонарушения в сфере строительства, связанные с несоблюдением требований руководящих документов по безопасности труда, являются проблемой интегрального характера, затрагивающую интересы различных областей правоприменения и требующую мультидисциплинарного подхода и анализа целого комплекса факторов. Положительным является тот факт, что в условиях современной уголовно-правовой политики не стоит ожидать её либерализации по отношению к преступлениям в сфере строительства зданий и сооружений [3].

Согласно материалам доклада Заместителя Председателя Комитета по страхованию и финансовым рискам НОСТРОЙ на Российском инвестиционно-строительном форуме в 2015 году, основными причинами высокого травматизма работников строительной промышленности являются: нарушение требований безопасности при выполнении работ; нарушение трудового распорядка и дисциплины труда; недостатки в оборудовании рабочих мест; ненадёжность машин, механизмов и оборудования; пренебрежение средствами индивидуальной защиты; неудовлетворительное содержание зданий, сооружений и территорий; недостатки в подготовке и обучении работников по охране труда; неудовлетворительная организация производства работ.

Исходя из перечня причин, можно предположить, что подавляющее большинство преступлений в области обеспечения безопасности труда связано с несоблюдением требований руководящих документов по обеспечению безопасности труда; недостаточной регламентацией труда; низкой оснащённостью и содержанием рабочих мест и площадок;

Вывод 2. Изложенные в статье криминалистические и статистические аспекты травматизма при производстве строительных работ показали отсутствие системности в подходе к их анализу. Проблема уголовных правонарушений в сфере строительства зданий и сооружений является на данный момент не решенной полностью, что требует совершенствования нормативно-правовой базы и оптимизации аналитического и следственного процессов по их классификации и предупреждению.

В РФ наблюдается постепенное сокращение количества случаев производственного травматизма при ухудшении ситуации с травмами, в том числе и со смертельным исходом, в сфере строительства. Данное обстоятельство требует дальнейшего анализа причин уголовных правонарушений в сфере строительства зданий и сооружений, накопления статистической информации для дальнейшего прогнозирования и оценки примененных организационно-профилактических мероприятий.

С учетом выявленных групп причин строительного травматизма, можно выдвинуть следующие предложения.

1. В ходе проверок со стороны обеспечения безопасности труда особое внимание необходимо обращать на соответствие процессов управления трудом требованиям отраслевых и межведомственных документов.

2. Для контроля качества регламентации труда и отдыха работников и других аспектов безопасности трудового процесса целесообразно ввести наблюдателей на строительных площадках.

3. Необходима организация консультативного органа, уполномоченного оказывать консультативно-правовую помощь и давать разъяснения по руководящим документам по обеспечению безопасности трудовой деятельности.

4. Для качественной и своевременной подготовки специалистов в области охраны труда важно непрерывное взаимодействие строительных организация и образовательных органов.

Вывод 3.

В настоящий момент нет единого подхода к анализу уголовных правонарушений со стороны безопасности труда в сфере строительства, что требует совершенствования нормативно-правовой базы и оптимизации аналитического и следственного процессов по их классификации и предупреждению.

Количество случаев производственного травматизма в Российской Федерации имеет тенденцию к ежегодному сокращению. Несмотря на положительную динамику по производству в целом, ситуация с травматизмом, с том числе летальным, в сфере строительства зданий и сооружений остается на низком уровне.

Для предупреждения уголовных правонарушений в области строительства целесообразно руководствоваться следующими рекомендациями, реализуемыми на отраслевом и административном уровнях:

а) в ходе проверок со стороны обеспечения безопасности труда особое внимание необходимо обращать на соответствие процессов управления трудом требованиям отраслевых и межведомственных документов;

б) для контроля качества регламентации труда и отдыха работников и других аспектов безопасности трудового процесса целесообразно ввести наблюдателей на строительных площадках;

в) необходима организация консультативного органа, уполномоченного оказывать консультативно-правовую помощь и давать разъяснения по руководящим документам по обеспечению безопасности трудовой деятельности;

г) для качественной и своевременной подготовки специалистов в области охраны труда важно непрерывное взаимодействие строительных организаций и образовательных органов.

#### **Список литературы**

1. Веренич, И. В. Использование специальных знаний в процессе расследования преступлений, совершенных в сфере строительства, эксплуатации зданий и сооружений : автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. 12.00.09. – М., 2010. – 27 с.

2. Вешняков, Д.Ю. уголовно-правовая охрана безопасности труда в Российской Федерации : автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. 12.00.08. – СПб., 2013. – 30 с.

3. Григонис Э.П., Ларионов В.Н. Уголовно-правовая политика России (на примере преступлений в сфере строительства и транспорта) // Преступления и иные правонарушения в сфере строительства и транспорта. СПб.: Изд-во «Лема», ООО «МНИОЦ», 2015. С. 51-64.

4. Кучерков, И.А. Ответственность за преступные нарушения правил безопасности при ведении строительных работ / И.А. Кучерков // Правовые вопросы строительства. – 2003. – № 1. – С. 58.

5. Марковиченко, С.В. Характеристика и предупреждение преступных нарушений правил охраны труда : автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. 12.00.08. – Омск, 2009. – 23 с.

6. Письмо Минстроя России от 25 марта 2015 г. № 8336-ЮР/08. – 20 с.

7. Рождествина А.А. О некоторых условиях ответственности за преступления, связанные с нарушением правил охраны труда // Советник юриста. – 2011. – № 4.

## **К ВОПРОСУ О НЕДОБРОСОВЕСТНОСТИ ВЕДЕНИЯ ПЕРЕГОВОРОВ**

*Золотова А.А.*

Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского (ННГУ), Россия, г. Нижний Новгород

В статье акцентируется внимание на проблему недобросовестности ведения переговоров, особенности и значения преддоговорного этапа, поднимается вопрос об отсутствии закрепления понятия добросовестности и его оценочности. Переговоры являются

важным основанием, формирующим правоотношения между субъектами и порождающим юридическую связь.

*Ключевые слова:* недобросовестность, переговоры, ответственность.

Стороны, заключающие договор, зачастую моделируют, формируют будущую основу договора уже на преддоговорном этапе. Это порождает между ними юридическую связь, и, кроме того, помогает найти и закрепить экономический и юридический интерес сторон.

Как и все прочие гражданско-правовые явления переговоры основаны на некоторых принципах. Главным из которых является добросовестность ведения переговоров. Принцип получил своё закрепление в международных актах, например, Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА. А на национальном уровне в ч.3 статьи 1 ГК РФ декларируется, что «...участники гражданских правоотношений должны действовать добросовестно». Касательно обязательств, ч.3 статьи 307 ГК РФ закрепляет обязанность участников при установлении, исполнении обязательства и после его прекращения действовать добросовестно, учитывая права и законные интересы друг друга. Кроме того, новеллы Гражданского кодекса 8 марта 2015 года об обязательствах закрепили и положение об ответственности за недобросовестное поведение сторон договора.

Обобщая данное положение, суть сводится к тому, что стороны должны действовать добросовестно во время переговоров, иначе виновная сторона обязуется возместить убытки противоположной. Это придаёт переговорам самостоятельное юридическое значение и право выступать основанием для возникающих прав и обязанностей, а неисполнение этих обязанностей – основанием для ответственности виновной стороны. Законодатель определил, что в таких случаях недобросовестным поведением является ведение переговоров при заведомом отсутствии намерения достичь соглашения с другой стороной. Недобросовестным поведением также является:

- предоставление неполной или недостоверной информации, в т.ч. умолчание об обстоятельствах, которые в силу характера договора должны быть доведены до сведения другой стороны (подп. 1 п.2 ст. 434.1 ГК РФ);

- внезапное и неоправданное прекращение переговоров о заключении договора при таких обстоятельствах, при которых другая сторона переговоров не могла разумно этого ожидать (подп.2 п.2 ст. 434.1 ГК РФ);

- раскрытие конфиденциальных данных в процессе переговоров (п. 4 ст. 434.1 ГК РФ. [1].

Правовой институт преддоговорной ответственности для национального гражданского законодательства не новый. Принятие данных изменений в новой редакции Гражданского кодекса очевидно продиктовано стремлением защитить права и интересы сторон гражданско-правового отношения до того, как стороны свяжут себя более прочными правовыми узами – договором. Но учитывая то, что данная норма уже критикуется, так как может предоставить основания недобросовестным участникам оборота неосновательно обвинять

другую сторону в срыве или затягивании переговоров, в случае не заключения договора (например, когда условия, предложенные контрагентом менее выгодны для другой стороны), требовать в связи с этим компенсации своих убытков, вовлекать добросовестных участников оборота в судебные разбирательства и прочее. В данном случае добросовестная сторона, участник переговоров, по-прежнему вправе защищать свои позиции, основываясь на принципе свободы заключения договора, закрепленного в статье 1, статье 421 ГК РФ и др. нормах. Принцип добросовестности и честной деловой практики при своей реализации выступает своеобразной преградой и для неограниченной реализации принципа свободы договора с участием предпринимателей и тем самым способствует обеспечению достижения еще одной цели, которая ставилась в Концепции развития гражданского законодательства, – повышения стабильности гражданского оборота [2].

Существует и ещё одна проблема. Как известно, до сих пор в законодательстве не было дано определения добросовестности. Что с одной точки зрения вводит в затруднение, связанное с оценочностью понятия, не только теоретиков, но и практиков. Но с другой стороны есть мнение, о том, что законодательное закрепление данного понятия может навредить правоприменителю. Позволяя судам не формулировать данное положение каждый раз. Чаще всего под добросовестностью понимается эталон поведения. В частности, в ч.3 статьи 307 добросовестность раскрывается через обязанность сторон взаимно оказывать необходимое содействие для достижения цели и предоставлять информацию, учитывать законные интересы друг друга. Верховный суд РФ в Постановлении Пленума указывает: «Предполагается, что каждая из сторон переговоров действует добросовестно и само по себе прекращение переговоров без указания мотивов отказа не свидетельствует о недобросовестности соответствующей стороны. На истце лежит бремя доказывания того, что, вступая в переговоры, ответчик действовал недобросовестно...» [3]. Так же указывает, что, оценивая добросовестность или недобросовестность сторон следует исходить из поведения, ожидаемого от любого участника гражданского оборота.

Юридическое значение преддоговорных контактов сторон, помимо перечисленного, заключается и в том, что при возникновении спора по поводу толкования условий договора суд, устанавливая истинную волю сторон, прибегает к исследованию предшествующих договору переговоров и переписки, т.е. к тем контактам, которые имели место в преддоговорный период взаимоотношения сторон. Однако эти факты оцениваются в аспекте доказывания, но не с позиции правообразующего эффекта.

Таким образом, на практике важно максимально использовать возможности, предоставляемые нам законодателем, дабы подстраховаться при ведении переговоров и сократить риск недобросовестности другой стороны, через следующие процедуры:

- стороны могут заключать соглашение о ведении переговоров. Это обеспечит возможность закрепить ответственность и её размер при недобросовестности одной из сторон. Данное положение ГК РФ является диспози-

тивным, что даёт право прописать ответственность, отличающуюся от законодательной.

- в ходе ведения переговоров составлять протоколы по ходу ведения переговоров. Это поможет систематизировать, организовать сам процесс переговоров и послужит доказательством добросовестности той или иной стороны в случае её обвинения.

- по окончании ведения переговоров составлять протокол результатов. Там закрепятся те условия, о которых стороны договорились, и вопросы, которые впоследствии будут обсуждаться.

#### **Список литературы**

1. Гражданский кодекс РФ Федеральный закон № 51-ФЗ от 30.11.1994// URL: <http://docs.cntd.ru/document/9027690> (дата обращения: 23.05.2016).

2. Илюшина М.Н. Модернизация концептуальных основ правового регулирования договорных отношений в сфере предпринимательской деятельности в проекте ГК РФ // Предпринимательское право. 2013. № 3.

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7 "О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств"// URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_195783/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_195783/) (дата обращения: 23.05.2016).

## **К ВОПРОСУ О ДЕКРИМИНАЛИЗАЦИИ СТАТЬИ 166 УГОЛОВНОГО КОДЕКСА РФ**

*Сафроненко Н.В., Гудзяк Л.П.*

студентки 2 курса Юридического института, НИУ «БелГУ»,  
Россия, г. Белгород

Научный руководитель – заведующая кафедрой уголовного права  
и процесса Юридического института НИУ «БелГУ», канд. юрид. наук,  
доцент Степанюк О.С.

Научный руководитель – доцент кафедры уголовного права и процесса Юри-  
дического института НИУ «БелГУ», канд. юрид. наук, доцент Степанюк А.В.

Работа посвящена обоснованию необходимости декриминализации ст.166 УК РФ. Анализируются общие и отличительные признаки угона и хищения транспортных средств. Обращается внимание на проблематичность установления субъективной стороны хищения транспортных средств. Проанализирован законопроект по вопросу исключения ст.166 из УК РФ.

*Ключевые слова:* неправомерное завладение транспортным средством, угон, хищение, ст.166 УК РФ, декриминализация.

Нередко на практике существует проблема разграничения неправомерного завладения автомобилем или иным транспортным средством без цели хищения (далее – угон) (ст.166 УК РФ) и хищения транспортных средств.

Чтобы разобраться в причине её возникновения, рассмотрим общие и отличительные признаки указанных преступлений.

Объект преступления как при угоне, так и при хищении транспортных средств совпадает: основной – отношения собственности, дополнительный – жизнь и здоровье человека. Предметом хищения является любое чужое имущество, угона – только автомобиль или иное транспортное средство. Объективная сторона хищения состоит в противоправном безвозмездном изъятии и (или) обращении чужого имущества в пользу виновного или других лиц, причинившем ущерб собственнику или иному владельцу этого имущества. Объективной стороной угона является неправомерное завладение чужим автомобилем или другим транспортным средством, и поездка на нем. Хищение считается оконченным с момента, когда виновный незаконно приобретает реальную возможность пользоваться или распоряжаться имуществом по своему усмотрению (исключение составляет разбой), угон является оконченным «с момента отъезда либо перемещения транспортного средства с места, на котором оно находилось» (абз.2 п.20) [3]. И угон, и хищение причиняют имущественный ущерб собственнику или иному владельцу транспортного средства. Таким образом, объективные признаки рассматриваемых деяний по существу не отличаются.

Решающее значение для разграничения хищения и угона имеет субъективная сторона преступления. Оба деяния характеризуются прямым умыслом, но при угоне обязательным является отсутствие цели хищения, что прямо закреплено в названии и диспозиции ст.166 УК РФ. То есть целью угонщика является не обращение транспортного средства в свою собственность или собственность других лиц, а временное пользование им без согласия собственника или иного владельца.

О направленности умысла виновного на хищение транспортного средства свидетельствуют такие признаки, как продолжительное время пользования транспортным средством; изменение его внешнего вида; имеющиеся у виновного подложные документы на право владения транспортным средством; разукomплектование и переоборудование транспортного средства; продажа транспортного средства. Действия же угонщика обычно характеризуются отсутствием проявления заботы о транспортном средстве, следствием чего является его порча, разукomплектование и даже гибель. Однако не всегда содержание субъективной стороны возможно установить по объективным признакам преступления. Ситуации, когда угонщик транспортного средства задержан в момент перемещения на нем, когда он оставил транспортное средство в гараже или у своего дома, когда он застигнут у транспортного средства, которое он не смог эксплуатировать по техническим причинам, схожи с хищениями. При таких обстоятельствах трудно четко разграничить угон и хищение [2, с.47]. В подобных случаях доказать корыстную цель, необходимую для квалификации содеянного как хищения, возможно, только если сам виновный даст соответствующие показания. Но, скорее всего, он будет утверждать, что у него не было цели похитить транспортное средство. Так как доказать хищение лишь по факту незаконного завладения транспорт-

ным средством невозможно, максимум, что могут предъявить виновному, так это обвинение в угоне. Это приводит к тому, что хищение транспортного средства квалифицируется как его угон, ответственность за который является менее строгой.

Депутат Государственной Думы РФ О.А. Нилов в законопроекте № 1048192-6 «О внесении изменений в УК РФ в части признания утратившей силу статьи 166 УК РФ» предлагает исключить ст.166 УК РФ и квалифицировать неправомерное завладение транспортным средством независимо от цели, как деяние, предусмотренное ст.158 УК РФ. В пояснительной записке к законопроекту он обращает внимание на существующие в практике сложности в установлении умысла виновного на хищение транспортного средства. Отмечается, что, если виновный не успел реализовать похищенное транспортное средство, то он осуждается в соответствии со ст.166 УК РФ, если успел – в соответствии со ст.158 УК РФ, несмотря на то, что объективные стороны данных преступлений одинаковы. Нилов О.А. приходит к выводу, что «по своей правовой природе угон является кражей и выделение данного преступления в отдельный состав при невозможности доказывания субъективной стороны преступления является лишь способом для лиц, совершивших кражу в значительном или крупном размере, избежать более строгого наказания, которое они должны нести» и поэтому считает необходимым исключить ст.166 из УК РФ [1].

Правительство РФ и Верховный Суд РФ в своих официальных отзывах не поддержали данный законопроект. Правительство РФ отмечает, что «реализация идеи законопроекта возможна при условии, что в силу ст.10 УК это не повлечет за собой освобождение от юридической ответственности в виде прекращения уголовного дела (уголовного преследования) или освобождение от наказания лиц, ранее совершивших угон транспортных средств...». На данное обстоятельство также обращал внимание и Верховный Суд РФ. И Правительство РФ, и Верховный Суд РФ подчеркивают, что угон характеризуется отсутствием цели хищения, что отличает его от кражи. Верховный Суд РФ отмечает, что реализация законопроекта повлечет необходимость доказывания корыстной цели завладения транспортным средством как одного из обязательных признаков хищения [1].

Как мы отмечали выше, иногда единственным доказательством наличия у виновного корыстной цели являются его же показания. Осознавая возможность с их помощью смягчить себе ответственность, виновный редко её упускает, утверждая, что цели хищения у него не было, что в итоге приводит к неправильной оценке содеянного: хищение квалифицируется как угон. Но даже если из объективных признаков видно, что совершен угон, разве виновный таким образом не получает возможность распорядиться транспортным средством по своему усмотрению, как и похититель? Ведь именно в этом и выражается корыстная цель. Следовательно, угон и хищение совпадают не только по объективным, но и по субъективным признакам. Поэтому, по нашему мнению, необходимо исключить ст.166 из УК РФ и квалифицировать неправомерное завладение транспортным средством как его хищение.

### Список литературы

1. Пакет документов при внесении законопроекта «О внесении изменений в УК РФ в части признания утратившей силу статьи 166 УК РФ» // URL: [http://asozd.duma.gov.ru/addwork/scans.nsf/ID/252361C8983B7BB143257F990053F31F/\\$File/1048192-6\\_18042016\\_1048192-6.PDF?OpenElement](http://asozd.duma.gov.ru/addwork/scans.nsf/ID/252361C8983B7BB143257F990053F31F/$File/1048192-6_18042016_1048192-6.PDF?OpenElement) (дата обращения 25 мая 2016 г.).
2. Плохова В. И. Угон транспортных средств квалифицировать как хищение имущества // Российская юстиция. 2003. № 11.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 9 декабря 2008 г. № 25 «О судебной практике по делам о преступлениях, связанных с нарушением правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, а также с их неправомерным завладением без цели хищения» (с изм. и доп.) // Справочная правовая система «КонсультантПлюс: Судебная практика».

## ПРОБЛЕМЫ ОПТИМИЗАЦИИ СУДЕБНОЙ ПОЛИТИКИ В РФ

*Семендуева М.И.*

аспирант 2 курса заочной формы обучения кафедры «Теория и история права и государства», Северо-Кавказский федеральный университет, Россия, г. Ставрополь

Научный руководитель – заведующий кафедрой теории и истории государства и права СКФУ филиала в г. Пятигорск, д.ю.н., профессор Мазуренко А.П.

Статья посвящена исследованию института судебной политики в Российской Федерации, проблемам, связанным с ее реализацией.

*Ключевые слова:* судебная политика, правовая политика, судебная власть, судебное правотворчество, проблемы оптимизации судебной политики в РФ.

Выступая в качестве основополагающего инструмента в конструировании и оптимизации правовой политики Российской Федерации наряду с законодательной и исполнительной властью, органы правосудия формируют ее особый вид- судебную политику. Это объясняется возросшим влиянием судов на общественные отношения, так, по статистической отчетности Верховного суда в 2015 году поступило более 17 млн. гражданских дел, что на 21, 4 % больше чем в 2014 году по аналогичной категории дел. Указанные статистические данные отчетливо характеризуют несколько наметившихся современных факторов: усложнение общественных отношений в связи с развитием новых отраслей экономики, и возросшее доверие населения к судам. Однако, судебная действительность такова: несмотря на то, что в основе судебных актов лежит закон и принципы, закрепленные в нем, решения, выносимые судьями по схожим категориям дел, часто носят противоречивый характер, противоположны друг другу. Более того, при рассмотрении дел в коллегиальном порядке судьи, входящие в состав коллегии, могут иметь разные подходы. Сказанное свидетельствует о том, что процесс вынесения судебных решений не является столь простым и не ограничивается исключительно правовыми факторами. Избежать подобного рода правовых проблем, кото-

рые, к сожалению, не являются редкостью, в судебной системе Российской Федерации, а наоборот, приобретают масштабный характер, способный подорвать изнутри противоречивостью, а где-то, и противозаконностью решений, и без того еще не крепкий аппарат судебной власти, можно лишь при помощи грамотно разработанной, направленной только на защиту прав и законных интересов человека в России, судебной политики.

Отмечая важность формирования и функционирования судебной политики в современном демократическом государстве, необходимо понимать, что данная категория правовой политики является сравнительно новой для территории постсоветского пространства и воспринимается многими авторами по-разному. Институт судебной политики государства получил широкое распространение в англосаксонской юридической литературе, однако в зарубежных научных трудах нет единого мнения в вопросе предназначения судебной политики, некоторые авторы отождествляют судебную политику с вкладом судов в область публичной политики, с их деятельностью в случае отхождения от ранее сформированных прецедентов или их отмены, при толковании конституционных прав граждан, либо восполнения пробелов закона [9, р.4].

Преподаватель американского университета «Cambridge» Malcolm M. Feeley рассматривает судебную политику как правовой процесс, посредством которого судьи осуществляют власть на основе убеждения или суждения о том, что их действия будут производить социально- полезные, а так же желаемые для всего общества результаты [8, р.5].

В российской правовой действительности направление судебной политики пока не получило достаточного распространения и признания, так, не всеми авторами раскрывается содержание и сущность категории «Судебная политика» в правовом пространстве России, кроме того, нет ее единого толкования.

Е.Балыкова в кандидатской диссертации отмечает приоритеты судебно-правовой политики, использует термин «Судебная политика», не раскрывая его содержания [2, с.25].

А. Фомин, подробно раскрывая принципы судебной политики, как, закрепленные в Конституции Российской Федерации, руководящие положения, отражающие сущность и содержание научно-обоснованной деятельности государственных органов и институтов по созданию эффективного правосудия и повышению качества судебной деятельности, не упоминает в работе о сущности судебной политики [5, с.2-8].

В. Шевцов, не раскрывая содержания понятия «судебной политики» выделяет, что она направлена, в первую очередь, на правильное применение действующего законодательства и осуществляется в определенных им рамках. Законодательство динамично, но в процессе своего совершенствования в силу объективных причин, не способно отображать общественные требования во всем объеме. Обнаруживая имеющиеся в законодательстве пробелы, суд восполняет их на основе права и закона [7, с.303].

Обращаясь к юридическим словарям мы не находим определения об-суждаемого понятия, за исключением толкового словаря 2007 года выпуска, в котором указывается, что судебная политика- это направленность граждан-ской юрисдикции на максимальное удовлетворение юридических интересов граждан, организаций и общества в целом при осуществлении правосудия по гражданским делам [6, с.367]. Здесь «налицо» целый ряд недочетов. Во- пер-вых, авторы решили ограничить судебную политику разрешением только гражданских дел. Однако, на наш взгляд, правильнее охватить все направле-ния судебной деятельности, поскольку они развиваются пропорционально развитию законодательного процесса страны. Кроме того, не правильно сво-дить судебную политику к только направленности, поскольку любая полити-ка, в том числе и судебная, есть деятельность, в которую входят идеи, подхо-ды, позиции.

Правильное и обоснованное толкование понятия «Судебная политика» является необходимым и обязательным фактором для осмысления содержа-ния последней, для определения ее необходимости в судебной системе стра-ны, а следовательно, рационального использования и применения.

В этой связи интересным представляется подход А.С. Гамбарян к опре-делению понятия судебной политики. Согласно его утверждению, судебная политика- целеустремленная деятельность Конституционного суда РФ, Кас-сационного суда, Европейского суда по правам человека, которая отражается в относительно устойчивых и имеющих нормативный характер актах, осу-ществляется в рамках судебного усмотрения и призвана обеспечить право-вую определенность и способствовать развитию права [3, с.8].

Д.И. Артемова отождествляет судебно-правовую и судебную политику, определяя ее как научно- обоснованную, последовательную и системную де-ятельность государства, его органов и должностных лиц, иных негосудар-ственных субъектов по выработке идей в сфере организации и осуществле-ния правосудия [1, с.40].

На наш взгляд, более оптимальным воспринимать судебную политику как особую разновидность законной деятельности судебных органов по орга-низации судоустройства и разработке стратегических направлений судебной деятельности, позволяющих усовершенствовать основы осуществления пра-восудия, повысить качество судебной деятельности в целом.

Будучи инородным элементом в правовой системе России, судебная политика, распространенная в англо-саксонских правовых системах, не вос-принимается правоведами как неотъемлемый элемент судебной деятельности в РФ, между тем, никем и не отрицается важность ее существования в право-вом поле, поскольку, именно благодаря слаженной направленности судебной деятельности видится возможным достижение необходимых результатов. Под последними понимается: реформирование судебной ветви власти, еди-нообразие в применении закона, повышение качества выносимых решений,

исключение судейского произвола. Конечной целью видится создание в стране правового государства.

Указанное не умаляет права судей на судебное усмотрение, или, на «внутреннее убеждение», не ограничивает принцип независимости судей. И. Михайловская по этому поводу пишет: «Следует подчеркнуть, что политика (государства в целом, отдельных его институтов, иных организаций и т.п.) всегда осуществляется в форме выбора одного из нескольких решений. Если выбора нет, то нет и политики» [4, с.168]. Грамотно разработанная судебная политика позволит избавить судей от влияния внешних факторов на применение ими законодательства при вынесении судебных актов, даст возможность урегулировать разногласия в понимании и трактовке законодательства. Однако, строится она должна в правовом поле, и осуществляться в установленном законом порядке.

Изложенное свидетельствует о том, что осуществление судебной политики является необходимым элементом судебной деятельности, важнейшим свойством которой будет являться ее правовое закрепление, осуществление в установленном законом порядке и формах, т.е. определяться законодательной политикой. Признание за судами права на осуществление судебной политики необходимо для стимулирования законов и усовершенствования правосудия в нашей стране.

#### Список литературы

1. Артемова Д.И., Личко Е.В. Влияние судебной политики на судебное реформирование России // Вестник Пензенского государственного университета. – 2014. – №3(7). – С. 40.
2. Балыкова Е. Институт судебной власти в системе политико-правового обеспечения национальной безопасности.: автореф. Дис.... канд.юрид.наук: Ростов-на-Дону, 2007. – С. 25.
3. Гамбарян А.С. Судебная политика: Понятия и институциональная система // Судебная власть и уголовный процесс.: Воронежский государственный университет. – 2013. – № 2. – С. 8.
4. Михайловская И. Роль решений конституционного суда в реформировании уголовного судопроизводства в Российской Федерации// Конституционное право: Восточно-европейское обозрение. – 2001. – № 3 (36). – С. 168.
5. Терехин В.А., Фомин А.А. Принципы судебной политики // Ленинградский юридический журнал. – 2014. – №4 (38). – С. 2-8.
6. Толковый словарь юридических терминов/ сост. А.Н. Головистикова, Л.Ю. Грудцына: М.: Эксмо, 2008. – С. 307.
7. Шевцов В.С. Право и судебная власть в Российской Федерации. М., 2003. – С. 303.
8. Malcolm M. Feeley., Edward L. Rubin. Judicial policy making and the modern state: USA, 2000. – P. 5.
9. Rasumssen Hjatte. On law and Policy in the European court of justice.MartinusNijhoff publishers. The Nitherlands, 1986. – P. 4.

## НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ РЕГЛАМЕНТАЦИИ ПРАВА ОТКАЗА ОТ НАСЛЕДСТВА

*Степанюк А.В.*

доцент кафедры гражданского права и процесса Юридического института,  
к.ю.н., доцент, НИУ «БелГУ», Россия, г. Белгород

В работе рассматриваются отдельные аспекты института отказа от наследства. Рассмотрен вопрос конкретизации круга лиц, в отношении которых возможен направленный отказ от наследства. Выявлена проблематика регламентации отказа от наследства единственного наследника, которому было завещано все имущество наследодателя.

*Ключевые слова:* право отказа от наследства, перечень наследников в отношении которых возможен направленный отказ от наследства, ограничения права на отказ от наследства, «правотворчество» Пленума Верховного Суда РФ.

Возможность отказаться от наследства является одним из важнейших прав наследника (ст.1157 ГК РФ). В ГК вопрос реализации этого права регламентирован достаточно детально. Однако некоторые аспекты данного правового института обращают на себя внимание и заслуживают быть отмеченными.

*Во-первых*, это вопрос о круге лиц в пользу которых наследник может отказаться от наследства. Перечень указанных лиц предусмотрен в абз.1 п.1 ст.1158 ГК РФ. Конституционный Суд РФ в 2013 году признал указанный абзац не соответствующим Конституции РФ в той мере, в какой данное законоположение в силу неопределенности своего нормативного содержания в части определения круга лиц из числа наследников по закону, в пользу которых наследник вправе отказаться от наследства, допускает возможность неоднозначного истолкования и, следовательно, произвольного применения института направленного отказа от наследства от в этой части [2].

В результате редакция абз.1 п.1 ст.1158 ГК РФ была изменена: «Наследник вправе отказаться от наследства в пользу других лиц из числа наследников по завещанию или наследников по закону любой очереди независимо от призвания к наследованию, не лишенных наследства (пункт 1 статьи 1119), а также в пользу тех, которые призваны к наследованию по праву представления (статья 1146) или в порядке наследственной трансмиссии (статья 1156)» [1]. Ключевым моментом изменения явилось то, что в отличие от ранее действовавшей редакции в настоящее время отказ от наследства возможен «в пользу других лиц из числа наследников по завещанию или наследников по закону любой очереди независимо от призвания к наследованию». В результате расширились возможности наследника в части направленного отказа.

*Во-вторых*, абз. 2 п.1 ст.1158 ГК РФ предусматривает перечень ограничений права на отказ от наследства. Так, не допускается отказ в пользу кого-либо из лиц, указанных в абз.1 п.1 ст.1158 ГК РФ от имущества, наследу-

емого по завещанию, если все имущество наследодателя завещано назначенным им наследникам (абз.3 п.1 ст.1158 ГК РФ).

Причины подобного ограничения, установленного законодателем, вполне объяснимы. Если наследодатель завещал все свое имущество определенным им лицам, то, соответственно, он не желал того, чтобы его имущество после смерти оказалось в собственности иных лиц. Предоставление одному или нескольким наследникам по завещанию возможности отказа от своей части наследственного имущества в пользу иных лиц, не относящихся к числу наследников, предусмотренных в завещании, можно рассматривать как нарушение последней воли завещателя. В связи с этим Пленум Верховного Суда РФ дал следующее разъяснение: «В случае, если все имущество наследодателя завещано назначенным им наследникам, допускается лишь отказ от наследства без указания лиц, в пользу которых наследник отказывается от наследственного имущества (безусловный отказ); при этом доля отказавшего наследника переходит к остальным наследникам по завещанию пропорционально их наследственным долям, если завещанием не предусмотрено иное распределение этой части наследства или отказавшемуся наследнику не подназначен наследник (абзац третий пункта 1 статьи 1158, абзац второй пункта 1 статьи 1161 ГК РФ)...» [3, п.45]. Однако, далее Пленум Верховного Суда РФ указал, что «...при отказе единственного наследника по завещанию, которому завещано все имущество наследодателя, – наследникам по закону» [3, п.45]. Следует отметить, что толкование данное Пленумом Верховного Суда РФ в отношении отказа от наследства одного из нескольких наследников, перечисленных в завещании, полностью соответствует букве гражданского закона. Однако в абз.3 п.1 ст.1158 ГК РФ говорится только о ситуации, когда все имущество завещано нескольким наследникам, но ничего не говорится о ситуации, когда все имущество завещано только одному наследнику. То есть регламентация на данный случай в ГК РФ отсутствует.

В данном случае Пленум Верховного Суда РФ дает расширительное толкование абз.3 п.1 ст.1158 ГК РФ и фактически создает правовую норму, поскольку его разъяснения обязательны для нижестоящих судов. Подобная практика в деятельности Пленума Верховного Суда РФ не редкость [4]. По нашему мнению, подобного рода разъяснения, давая которые Пленум Верховного Суда РФ фактически берет на себя роль «законодателя», не соответствуют ст.126 Конституции РФ. В соответствии с ч.1 ст.104 Конституции РФ Верховный Суд РФ является субъектом законодательной инициативы и при выявлении пробелов в законе высшей судебной инстанции следует не восполнять их своим толкованием, а обращаться в орган законодательной власти с соответствующим законопроектом.

#### **Список литературы:**

1. Федеральный закон от 15 февраля 2016 г. № 22-ФЗ «О внесении изменения в статью 1158 части третьей ГК РФ» // Справочная правовая система «КонсультантПлюс: Законодательство».
2. Постановление Конституционного Суда РФ от 23 декабря 2013 г. № 29-П «По делу о проверке конституционности абзаца первого пункта 1 статьи 1158 ГК РФ в связи с

жалобой гражданина М.В. Кондрачука» // Справочная правовая система «Консультант-Плюс: Судебная практика».

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29 мая 2012 года № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» // Справочная правовая система «Консультант-Плюс: Судебная практика».

4. Степанюк О.С., Степанюк А.В. Проблема «правотворческих» разъяснений Пленума Верховного Суда Российской Федерации // Современные тенденции развития науки и технологий. 2015. № 8. Часть VI. С. 115-119.

## **НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ В КОНТЕКСТЕ РАЗЪЯСНЕНИЯ, ДАННОГО ВЕРХОВНЫМ СУДОМ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ОТНОШЕНИИ ПУНКТА «Г» ЧАСТИ 2 СТАТЬИ 158 УГОЛОВНОГО КОДЕКСА РФ**

***Степанюк О.С.***

заведующая кафедрой уголовного права и процесса Юридического института,  
к.ю.н., доцент, НИУ «БелГУ», Россия, г. Белгород

***Степанюк А.В.***

доцент кафедры уголовного права и процесса Юридического института,  
к.ю.н., доцент, НИУ «БелГУ», Россия, г. Белгород

В работе анализируются отдельные аспекты толкования Пленумом Верховного Суда РФ квалифицирующего признака – кража, совершенная из одежды, сумки или другой ручной клади, находившейся при потерпевшем (п.«г» ч.2 ст.158 УК РФ). Обосновывается вывод о том, что официальное разъяснение Верховного Суда РФ не только не содержит исчерпывающего ответа на вопрос о квалификации кражи у умершего потерпевшего, но и порождает новые вопросы, связанные с использованием понятия «непосредственная близость от потерпевшего», которое имеет оценочный характер.

*Ключевые слова:* кража, совершенная из одежды, сумки или другой клади, находящейся при потерпевшем; кража после наступления смерти потерпевшего; непосредственная близость от потерпевшего.

В соответствии с п.1 постановления Пленума Верховного Суда от 24 мая 2016 г. № 23 [2] постановление Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» от 27 декабря 2002 года № 29 (далее – постановление № 29) было дополнено п.23.1. Данный пункт посвящен толкованию вопросов, возникающих при квалификации кражи, совершенной из одежды, сумки или другой ручной клади, находившейся при потерпевшем (п.«г» ч.2 ст.158 УК РФ). В данном случае, речь идет о деяниях, которые в литературе обобщенно называются «карманная кража» [5, с.406]. Следует отметить, что данный квалифицирующий признак в УК РФ появился только в 2002 году [1]. Со времени закрепления в ч.2 ст.158 УК РФ квалифицирующего признака, предусмотренного п.«г», в правоприменительной практике сформировался ряд вопросов, нуждавшихся в разъяснении.

Пункт 23.1 постановления № 29 гласит: «Обратить внимание судов на то, что, по смыслу закона, ответственность по пункту «г» части 2 статьи 158

УК РФ наступает за совершение кражи из одежды, сумки или другой ручной клади, находившихся только при живом лице. Если лицо совершает кражу из одежды, сумки или другой ручной клади после наступления смерти потерпевшего, его действия в этой части не образуют указанного квалифицирующего признака.

Нахождение имущества при потерпевшем означает, что одежда, сумка или другая ручная кладь, из которых совершается хищение этого имущества, находятся на потерпевшем, в его руках или непосредственной близости от потерпевшего.

Особенности состояния потерпевшего (например, сон, опьянение, потеря сознания, психическое расстройство и т.п.) значения для квалификации преступления по пункту «г» части 2 статьи 158 УК РФ не имеют, так как использование субъектом преступления состояния потерпевшего не исключает его умысла на хищение из одежды, сумки или другой ручной клади и лишь указывает на тайный характер такого хищения».

Обратим внимание на некоторые аспекты п.23.1 постановления № 29.

Во-первых, Верховным Судом РФ (далее – ВС РФ) дан ответ на вопрос – образует ли кража из одежды, сумки или другой ручной клади после наступления смерти потерпевшего соответствующий квалифицирующий признак. Позиция ВС РФ однозначна – нет, не образует. Очевидно, что виновный в данном случае должен осознавать, что потерпевший мертв. Однако, ВС РФ не указал, как оценивать действия виновного. По-нашему мнению, его действия должны быть квалифицированы по ч.1 ст.158 УК РФ. Эту позицию ВС РФ высказал в 2012 году в определении № 11-О11-99 [3]. Но, в 2008 году ВС РФ только указывал, что кража у умершего потерпевшего не квалифицируется по п.«г» ч.2 ст.158 УК РФ (постановление Президиума ВС РФ № 225-П08 [4]). Однако, если стоимость похищенного не превышает одной тысячи рублей, то ответственность будет наступать по ст.7.27 КоАП РФ? Очевидно, что ВС РФ не дал исчерпывающего толкования по вопросу кражи у умершего потерпевшего.

Во-вторых, ВС РФ отметил, что «нахождение имущества при потерпевшем означает, что одежда, сумка или другая ручная кладь, из которых совершается хищение этого имущества, находятся на потерпевшем, в его руках или непосредственной близости от потерпевшего». Как определить содержание «непосредственная близость» – полметра, метр, рядом, около, в пределах видимости и т.д.? Главное, что вещи не надеты на потерпевшего и не находятся в его руках. Он откладывает их, оставляет на вешалке, ставит недалеко от себя, но при этом не может постоянно осуществлять визуальный контроль за ними. В результате у виновного будут основания указывать, что он рассматривал вещи как забытые, поскольку к ним никто не проявлял внимания. А то, что потерпевший находился совсем рядом он знать не мог.

По нашему мнению, новые разъяснения, которые даны Пленумом Верховного Суда РФ, не дают полного ответа на вопросы, возникшие в правоприменительной практике, а использование оценочной категории «непосредственная близость» скорее порождает вопросы, нежели дает ответы.

### Список литературы

1. Федеральный закон от 31 октября 2002 года № 133-ФЗ «О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс РФ, Уголовно-процессуальный кодекс РФ и Кодекс РФ об административных правонарушениях» // Справочная правовая система «Консультант-Плюс: Законодательство».
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 мая 2016 г. № 23 «О внесении изменений в отдельные постановления Пленума Верховного Суда РФ по уголовным делам» // Справочная правовая система «КонсультантПлюс: Судебная практика».
3. Пункт 4 Обзора судебной практики Верховного Суда РФ за первый квартал 2012 года // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2012. № 10.
4. Пункт 3 Обзора судебной практики Верховного Суда РФ за третий квартал 2008 года // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2009. № 2.
5. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / Отв. ред. В.М. Лебедев. 13-е изд., перераб и доп. М.: Юрайт, 2013. 1069 с.

## КЛАССИФИКАЦИЯ НЕПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫХ ПРАВООЩИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Чиркова Е.В.*

магистрант юридического института, НИУ «БелГУ»,  
Россия, г. Белгород

В статье рассматривается проблемы классификации и систематизации неправительственных правозащитных организаций в России. Указывается на необходимость более точно определить места НПО в системе общественных организаций и правозащитной системе России в целом.

*Ключевые слова:* неправительственные правозащитные организации, общественные объединения, правозащитное движение.

Правозащитные неправительственные организации в России играют важную роль в современной системе обеспечения прав и свобод человека и гражданина [3, с. 54]. Взаимодействие с ними является одним из приоритетных направлений работы государственных органов. На данном этапе развития правозащитного движения в России необходимо рассмотреть виды неправительственных правозащитных организаций, а также привести их к единой системе.

В науке не сложилось единого подхода к систематизации НПО. Так классификация правозащитных неправительственных организаций может быть проведена по различным основаниям [4, с. 8].

1. В зависимости от территориального расположения правозащитные неправительственные организации выделяются:

I. Международные;

II. Национальные: 1) местные общероссийские; 2) региональные; 3) межрегиональные.

Базовым элементом в рассматриваемой системе являются местные НПО, под которыми понимаются объединения, деятельность которых в соот-

ветствии с их уставными целями осуществляется в пределах определенного муниципального образования. Региональные НПО – это объединения, деятельность которых в соответствии с уставными целями осуществляется в пределах территории одного субъекта Российской Федерации. Количество структурных подразделений, необходимых для получения статуса регионального общественного объединения, определяется нормативными актами соответствующего субъекта РФ [2].

Межрегиональные НПО – это объединения, которые осуществляют свою деятельность в соответствии с уставными целями на территориях менее половины субъектов Российской Федерации. Общероссийскими являются НПО, которые осуществляют свою деятельность в соответствии с уставными целями на территориях более половины субъектов Российской Федерации.

В юридической литературе сложилось мнение о необходимости включения международных правозащитных НПО в систему неправительственных правозащитных организаций Российской Федерации и в правозащитную структуру России в целом. К таким относят НПО, образованные в Российской Федерации и при условии, если в соответствии с уставом в иностранных государствах создается и осуществляет свою деятельность хотя бы одно структурное подразделение НПО – организация, отделение или филиал и представительство.

Данная позиция современных правоведов, на наш взгляд, является спорной. В данном исследовании, предлагаем рассматривать международные правозащитные НПО на одном уровне с национальными, а не включать их в систему российских НПО, что и подтверждается тем, что законодатель выделил правовое регулирование международных правозащитных организаций в отдельную главу [1].

2. В зависимости от социально-правового статуса:

- зарегистрированные;
- зарегистрированные в качестве иностранного агента;
- незарегистрированные;
- организации, деятельность которых признана нежелательной на территории Российской Федерации;
- нелегальные (запрещенные государством).

3. На практике сложилась классификация НПО в зависимости от организационно-правовой формы:

1) автономная некоммерческая организация; 2) ассоциация крестьянских (фермерских) хозяйств; 3) ассоциация экономического развития; 4) движение; 5) иные некоммерческие организации; 6) национально-культурная автономия и др.;

4. Также правозащитные неправительственные организации можно классифицировать по защищаемым отдельным видам прав и свобод:

– защищающие личные права и свободы, человека и гражданина (право на жизнь на свободу передвижения, неприкосновенность личности и т.д.);

- защищающие политические права и свободы (свобода совести, свобода собраний, союзов и т.д.);
- защищающие экономические права и свободы;
- защищающие социальные и культурные права и свободы человека и гражданина.

Г.А. Прокопович в соответствии с основным предметом и формами деятельности среди российских общественных правозащитных организаций выделяет три основные группы [5, с. 25]. Первая – это классическая правозащита, включающая в себя прежде всего помощь конкретным людям, права которых были нарушены. Вторая – это группа организаций, осуществляющих контроль со стороны гражданского общества над деятельностью органов государственной власти для предотвращения нарушения ими конституционных прав граждан. Третья группа организаций – это те организации, которые также перестают ограничиваться собственно правозащитой или гражданским контролем деятельности власти, а включаются в процессы гражданского участия в ее реформировании и повышении ее эффективности. Это может быть участие в подготовке определенных законопроектов или, например, участие в развитии определенных политических и правовых практик.

Приведенные классификации не являются исчерпывающими. Учитывая огромное количество правозащитных неправительственных организаций, необходимо комплексное реформирование законодательства, регулирующего деятельность некоммерческих неправительственных организаций, для более точного определения места НПО в системе общественных организаций и правозащитной системе России в целом.

#### **Список литературы**

1. О некоммерческих организациях: Федеральный закон от 12.01.1996 №7-ФЗ (ред. от 23.05.2016) // Собрание законодательства РФ, 15.01.1996, № 3, ст. 145.
2. Письмо Минюста РФ от 19.01.1996 № 08-09-11-96 «О Федеральном законе «Об общественных объединениях» // СПС «Консультант плюс».
3. Андреева О.С. Неправительственные организации (определения, понятия, сущность) // Власть. – 2009. – № 9. С. 54-56.
4. Гушин В.З. Некоторые аспекты защиты конституционных прав и свобод человека и гражданина // Конституционное и муниципальное право. – 2007. – № 21. – С. 8-9.
5. Прокопович Г.А. О необходимости построения модели правозащитной деятельности в Российской Федерации // Гражданское общество в России и за рубежом. 2015. – № 2. – С. 24-26.

## СЕКЦИЯ «ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ И КУЛЬТУРОЛОГИЯ»

### «ТЕОРИЯ МУЗЫКИ» В ВУЗЕ ДЛЯ СПЕЦИАЛИСТОВ ХОРЕОГРАФИЧЕСКОГО ИСКУССТВА

*Алексеева И.В.*

профессор кафедры теории музыки, д-р искусствоведения, профессор,  
Уфимский государственный институт искусств им. Загира Исмагилова,  
Россия, г. Уфа

В статье предпринимается попытка демонстрации эффективности курса «Теория музыки» для студентов-хореографов вуза. Рассматриваются профилизация и интеграция научных знаний в развитии творческого мышления молодых специалистов хореографии. Прогнозируется адаптация научных результатов к использованию в учебном процессе для студентов специальности «Педагогика балета» вузов искусства и культуры.

*Ключевые слова:* музыкально-теоретические дисциплины, профилизация, межпредметные связи, адаптация научных теорий для музыкальной педагогики.

Как известно, в вузах искусства последовательно осуществляется профилизация предметов музыкально-теоретического цикла для специалистов различных направлений. Параллельно происходят процессы интеграции знаний в научных исследованиях и их адаптации для музыкально-педагогической практики. В этой связи возрастает роль межпредметных связей. Названные процессы особенно актуальны в работе преподавателя вуза музыковеда со студентами непрофильных специальностей, к примеру, «Педагогика балета». В учебном плане названного направления на профессиональную подготовку нацелен предмет «Теория музыки».

Он является одним из предметов, объединяющих студентов различных специальностей и может быть направлен как на профессиональное, так и на общехудожественное образование. Вместе с тем, наполнение тематического плана музыкально-теоретической дисциплины и её изучение студентами различных специальностей, и в частности, хореографов, должно быть приближено к их профессиональной деятельности – концертной, театральной или педагогической. Тем более, что названный предмет даёт возможность системного подхода к процессу освоения студентами курса, что позволит им глубоко и всесторонне проникнуть в закономерности не только музыкального, но и художественного языка в целом. Кроме того, открываются перспективы развития у студентов практических навыков и творческого мышления в разных видах их художественной деятельности.

Парадокс заключается в том, что на освоение «Теории музыки» отводится весьма скромный отрезок времени – полгода и объём 35 часов. Тем более, что в состав обучающейся группы обычно входят студенты с различной подготовкой. Так, часть из них имеет среднее специальное образование, другая, – такового не имеет. Перед преподавателем встаёт ряд сложных вопросов: как грамотно и креативно выстроить курс, одинаково доступный по ма-

териалу для всех без исключения студентов; стоит ли повторять и/или продолжать уже пройденный в хореографическом колледже курс «Теории музыки», обучающий грамматике музыкального языка; как приблизить содержание предмета к практике специалиста – хореографа, работающего с различными по возрастной ориентации коллективами; на какой стилевой материал должен опираться предмет и целый ряд других. Кроме того, преподавателю предстоит решить проблему баланса профессиональных музыковедческих и хореографических дефиниций, а также формируемых в результате общепрофессиональных, педагогических и профессиональных компетенций дисциплины.

Модель профессионала-хореографа, получившего высшее образование по специальности «Педагогика балета» включает следующие составляющие: концертно-театральную (солирование, участие в ансамбле, создание творческой интерпретации танца, постановка хореографического спектакля и т.д.) и педагогическую деятельность (обучить разнообразным танцевально-пластическим навыкам учеников, а также знаниям жанров, стилей и умениям применить их в практической деятельности). Во всех видах практики специалист должен уметь слышать, понимать и работать с музыкальными образцами, не относясь к ним как к вспомогательному материалу. Кроме того, выпускнику необходимо сформировать жанрово-стилевые эталоны музыкально-хореографического искусства, творчески свободно работать с музыкальным текстом, подчиняя его своей творческой задаче.

Воспитание молодого специалиста-хореографа на занятиях по «Теории музыки» осуществляется в опоре на общие закономерности художественного мышления: метафоричность, диалогичность, вариативность. При этом, результатом обучения и воспитания специалиста широкого профиля должно стать формирование у выпускника способности ориентироваться в разнообразных явлениях художественной реальности, давать им профессиональную оценку. Такая цель обязывает к преподаванию дисциплин музыкально-теоретического цикла для студентов-хореографов в тесной связи с практикой.

В этой связи, предлагается адаптация в курсе «Теории музыки» научных достижений музыковедения в области теорий музыкального стиля, музыкального жанра, музыкального содержания, музыкального текста. В практический обиход студентов должны быть введены дефиниции музыкальной поэтики – понятия образа автора, героя, персонажа, а также дефиниции события и сюжета. Центральное роль в профессиональном обучении хореографов принадлежит теории музыкального жанра. Сложившаяся в трудах А.А. Альшванга, М.Г. Арановского, А.Г. Коробовой, Е.В. Назайкинского, О.В. Соколова, А.Н. Сохора, М.С. Старчеус, В.А. Цуккермана, она призвана установить межпредметные связи между дисциплинами музыкально-теоретического цикла и хореографического искусства. Функция жанра – в отображении роли самого искусства в обществе, диктовала необходимые требования к выбору выразительных средств, способов исполнения, а также регламентировала содержание творчества. Объединяющая музыку и её хореографическое «решение» роль жанра проявляется в полифункционально-

сти и комплексности категории с целым рядом признаков относительно устойчивых для данной исторической эпохи, эволюции в процессе перемены социальной роли искусства. У студентов-хореографов она позволяет сформировать представление о жанре как о системно организованном феномене, художественного содержания которого обусловлено исторически первичным признаком жанра – условиями бытования и типом коммуникации, в которую он включён. В опоре на сложившуюся в музыковедении теорию жанра с разделением на обиходные и преподносимые жанры (А.Н. Сохор) становится возможным постижение студентами специфики самых разнообразных танцевальных направлений и стилей прошлого и современности, а также творческого создания самостоятельных композиционных и драматургических решений хореографических постановок и многое другое. Студентам предлагается дополнительная литература для постижения механизмов формирования, развития и эволюции конкретных танцевальных жанров (см. список литературы).

Для первичных (обиходных) жанров типичны утилитарность; синкретизм или единство в коммуникативной «цепи» композитор – исполнитель – слушатель; простота содержания; относительная стабильность существования; типизация средств выразительности; конкретность образно-смысловых ассоциаций в момент восприятия; черты универсализма. Для преподносимых: отсутствие утилитарного предназначения; усложнённость средств музыкальной выразительности; новый тип коммуникации, где каждое «звено» автономно; нестабильность жанровых черт; генетическая связь с первичными жанрами; направленность на преподнесение слушателю.

Особая роль принадлежит культурному контексту, который свёрнут в жанре и связан с «памятью культуры» (Ю.М. Лотман). Вероятно, информация о культурном контексте способна в любой момент развернуться в музыкально-хореографическом произведении и подключить механизм «наведения внимания» (Б.В. Асафьев) в момент восприятия. В этой связи наблюдения за автономным функционированием фольклорных музыкально-танцевальных образцов, таких, к примеру, как контрданс, менуэт, вальс, танго и участием их в преподносимой музыке – симфонии, опере, мюзикле и других даёт возможность специалистам-выпускникам воспринимать стабильную и мобильную, предметно-изобразительную и опосредованно выразительную роли музыки в танцевальных жанрах при формировании художественного содержания. Важным становится системное представление о способности жанров к жанровым преобразованиям и трансформациям, отклонениям и модуляциям, микстам внутри музыкально-хореографического текста.

Завершая изложение, подчеркнём особую роль предметов музыкального цикла для студентов-хореографов вуза. Разумеется, предложенный вариант решения проблемы адаптации и профилизации научных теорий в области музыковедения к практике обучения студентов хореографического отделения вуза не является универсальным. Названная проблема по-прежнему актуальна и ждёт новых решений.

### Список литературы

1. Арбо, Т. Оркезография, или Трактат о танце в форме диалога, с помощью которого каждый может легко изучить благородное искусство танца и практиковаться в нём, написанный Туано Арбо, жителем Лангра // Музыкальная академия. 1999. № 1-2. С. 135-142, 119-126.
2. Вюилье, Г. Танцы, их история и развитие с древних времён до наших дней. СПб., 1902. 213 с.
3. Максимова, А.Е. Балетто Фабрицио Карозо и его трактат «Благородство дам» (Nobilta di Dame)// Старинная музыка: Практика. Аранжировка. Реконструкция: Материалы науч.-практич. конф. МГК им. Чайковского. М., 1999. С. 58-69.
4. Пылаева, Л.Д. Французская куранта XVII века: к истории танца барокко // Старинная музыка. 2008. №.3. С. 16-22.
5. Рубаха, Е.А. Танец и симфония // Музыкальная академия. 1998. № 1. С. 136-139.
6. Яворский, Б.Л. Сюиты Баха для клавира / Б.Л. Яворский. – М., 1947. – 53 с.

## ОПРЕДЕЛЕНИЕ УРОВНЯ РАЗВИТИЯ ХУДОЖЕСТВЕННО-ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ У БАКАЛАВРОВ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ ПЕРВОГО КУРСА НА ЗАНЯТИЯХ ПАСТЕЛЬНОЙ ЖИВОПИСЬЮ

*Монахова М.А.*

студентка Института культуры и искусств,  
Московский городской педагогический университет, Россия, г. Москва

В статье рассматривается уровень развития творческих способностей студентов первого курса бакалавра, отделения изобразительного искусства, на примере работы с пастелью. Данные приводятся на основании проведения констатирующего эксперимента.

*Ключевые слова:* творческие способности, пастельная живопись, экспериментальная деятельность.

Актуальность исследования основывается на профессиональном становлении и развитие творческой личности студентов, способных к принятию важных решений в любых ситуациях, на воспитании специалистов способных анализировать и систематизировать полученную информацию, творчески размышлять и грамотно использовать свои художественные возможности.

При анализе психолого-педагогической литературы было выявлено, что накоплено достаточно много теоретического и эмпирического материала, который отражает проблемы развития художественно-творческих способностей студентов в условиях дополнительного образования, но тем не менее, изучение развития художественно-творческих способностей студентов при работе пастелью, нуждается в дальнейшем исследовании.

Проведение экспериментальной работы по развитию художественно-творческих способностей у бакалавров педагогического образования проходило на базе Московского Городского Педагогического университета, института культуры и искусств на направлении изобразительного искусства с марта по май 2016 года. В констатирующем эксперименте принимали участие студенты 1 курса (бакалавры).

Основная цель констатирующего этапа проведения исследования заключается в выявлении уровня владения студентами изобразительными навыками, определении владения материалом (акварель, пастель), знаний композиционного строя, творческого и образного мышления, умения применять свои творческие способности на практике.

При проведении констатирующего эксперимента были поставлены следующие задачи:

- определить общий уровень владения художественным материалом студентов 1 курса бакалавров педагогического образования;
- выявить степень проявления творческих способностей на занятиях по изобразительному искусству;
- определить проявление творческих способностей в нестандартных условиях, например, на пленэре, в условиях ветра, дождя и т.д.;
- проанализировать при каких условиях студенты проявляют творческую активность в работе;
- подготовить ряд методических разработок для активизации творческих способностей.

Для решения поставленных задач была проведена педагогическая работа и использованы следующие методы: наблюдение уроков живописи; анализ учебных программ для студентов бакалавров 1 курса; проведение опроса среди студентов; проведение занятий живописи по теме «смешанная техника» акварель, пастель; проведение пленэра в Московском зоопарке; беседы с педагогами и студентами; анкетирование.

Представленные в анкете вопросы направлены на выявление уровня общей заинтересованности студентов в художественном творчестве, на их индивидуальных предпочтениях в искусстве. Ответы на данные вопросы отражали степень владения графическим материалом (пастель), не входящим в программу обучения бакалавра, личные предпочтения в живописи, уровень знаний истории изобразительного искусства.

Проведенное анкетирование определило, что студенты мало знакомы с правилами и принципами работы мягким материалом, выявлен недостаток знаний студентов в области изобразительного искусства, а именно студенты не смогли назвать художников, работающих в технике пастельной живописи. Недостаточный опыт восприятия произведений искусств, неблагоприятно сказывается на формировании гибкости и вариативности мышления.

Для подтверждения данных анкетирования, студентам были даны задания, направленные на выявление уровня практического владения материалом и творческого мышления и проведение пленэра.

Пленэр как один из видов практической деятельности студентов способствует формированию навыков изобразительной деятельности в нестандартных условиях. Работая на пленэре, художник наблюдает окружающую действительность на открытом воздухе при воздействии постоянно меняющегося освещения. Непосредственное общение студентов с природой пробуждает образное восприятие, эмоциональный отклик, проявление творческих способностей.

Диагностику уровня владения студентами творческими способностями было решено проводить на основе анализа работ, выполненных на занятиях, поскольку итоговая работа и есть истинное отражение творческих решений. По итогам проведенных занятий был составлен график, отражающий практический уровень владения студентами изобразительными навыками и творческого подхода на этапе констатирующего эксперимента. При анализе студенческих работ оценивался общий уровень владения изобразительными средствами, а так же применение творческого потенциала в художественной деятельности, в практической работе с художественным материалом. График был составлен с учетом разработанных критериев оценки студенческих работ и проявления творческих способностей.

На основе проведенных занятий и анализе итоговых работ студентов в смешанной технике, можно сделать вывод, что недостаточный уровень подготовки, низкий опыт рисования в условиях самостоятельной деятельности, слабая степень заинтересованности в изучении художественно-творческой деятельности великих мастеров живописи, приводит к низкому уровню проявлению студентами творческих способностей.

При анализе учебных программ 2015 года было выделено значительное сокращение часов практических занятий живописи и рисунку, так же в учебной программе бакалавров отсутствуют занятия на пленэре. Это в значительной мере отстраняет студентов от художественной деятельности.

В рамках занятий живописью студенты изучают свойства цвета, тоновые и цвето-тоновые отношения предметов, явления цветовой гармонии и колористического единства. В программе так же присутствуют дисциплины по декоративно-прикладному искусству, перспективе, композиции, история изобразительного искусства, дизайн, скульптура, компьютерная графика, теория и методика преподавания изобразительного искусства.

Практика экспериментальной деятельности показала, что студенты мало практикуются в свободное от учебы время, несмотря на то, что в учебной программе на самостоятельную работу отведено достаточно времени. Из наблюдений видно, что студенты не привыкли и не приучены к самостоятельной работе. Образование в целом сменило направление на самообразование личностей, на их саморазвитие. Теснейшим образом с этой проблемой связана индивидуализация обучения.

Результаты констатирующего эксперимента свидетельствуют, что развитие интереса студентов к творчеству, формирование потребности в познании себя в большей степени происходит в процессе практико-ориентированной творческой деятельности. Формирование творческой активности студентов возможно путем комплексного применения интерактивных методик. Творческие способности предполагают интерес к творческой деятельности, эмоционально-волевые усилия, готовности действовать самостоятельно. Таким образом, проявление творческих способностей выступает как естественный для человека способ самореализации в искусстве.

### Список литературы

1. Семенова М. А. Акварель. Эстетико-педагогический аспект: монография / М. А. Семенова. – М.: Ювента, 2013. – 176 с
2. Семенова М. А. Творческое использование художественных материалов в акварельной живописи // Начальная школа плюс До и После: ежемесячный научно-методический и психолого-педагогический журнал № 9. – М.: ООО «Баласс», 2012. – С. 82-86.
3. Семенова М. А. Эстетика постановки натюрморта в акварельной живописи / М. А. Семенова // Начальная школа плюс До и После: ежемесячный научно-методический и психолого-педагогический журнал № 5/11. – М.: ООО «Баласс», 2011. – С. 86-89.

## СЕКЦИЯ «ДЕМОГРАФИЯ»

### АНАЛИЗ НАСЕЛЕНИЯ СЕВЕРНОЙ ОСЕТИИ В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ XX ВЕКА

*Кудухова М.А., Гурдзибеев В.В.*

студенты факультета географии и геоэкологии,  
Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова,  
Россия, г. Владикавказ

В статье анализируются изменения численности, а также этнического, полового и возрастного состава населения Северной Осетии в первой половине XX века.

*Ключевые слова:* динамика населения, естественный прирост; миграции; этнический, половой, возрастной состав населения; этногенез.

Присоединение Осетии к России оказало весьма благоприятное влияние на ее социально-экономическое развитие. Прежде всего, значительно улучшились демографические показатели: повысилась рождаемость, снизилась смертность [1].

По данным Первой Всеобщей переписи населения Российской Империи 1897 г., в современных границах Северной Осетии проживало 197,6 тыс.чел., в том числе в горах – 40,0 тыс.чел. (20,2%), на равнине – 157,6 тыс.чел. (79,8%). Число поселений достигало 331, в том числе 2 города (Владикавказ и Моздок), 160 сел, 87 хуторов, 35 отселков, 9 станиц, 6 поселков, 3 колонии и слободы, 29 дач, урочищ, ферм, заводов [3].

За 1897-1913 гг. численность населения Северной Осетии увеличилась на 76,5 тыс.чел. (38,7%). Плотность населения возросла с 24,7 до 34,3 чел./км<sup>2</sup>.

За 1914-1926 гг. численность населения Северной Осетии сократилась на 2,3 тыс. чел. (1,2%) и достигла 271,7 тыс.чел., численность городского населения увеличилась на 0,6 тыс.чел. (0,7%). Статус поселка городского типа получил Беслан. Таким образом, к концу 1926 г. в Северной Осетии было уже три городских поселения. Численность сельского населения сократилась на 3,7 тыс.чел. (2,1%) и достигла 181,4 тыс.чел. [2].

К началу 1939 г. численность населения Северной Осетии достигла 408 тыс.чел., т.е. за 1927-1938 гг. она увеличилась на 51,5%. Численность городского населения выросла почти в 2 раза и достигла 174 тыс.чел. Численность сельского населения увеличилась на 30% (234 тыс.чел.). Удельный вес городского населения к 1939 г. достиг 42,7%, это в 1,4 раза выше, чем в среднем по Северному Кавказу и почти столько же, сколько в Ростовской области. С этого времени Северная Осетия и Ростовская область были самыми урбанизированными регионами Северного Кавказа, попеременно уступая лидерство друг другу [5].

К началу 1939 г. в Северной Осетии было уже 5 городских поселений. Это, помимо Владикавказа, Моздока и Беслана, получившие в 1938 г. статус

городских поселений Алагир и Садон. В 1941 г. статус поселка городского типа (ПГТ) получил Мизур, в состав которого вошло сразу несколько поселений. Таким образом, к концу 1941 г. в Северной Осетии насчитывалось уже 6 городских поселений [4].

Индустриализация и коллективизация отразились на этнической ситуации как в целом по РСФСР, так и в Северной Осетии [6].

Так, удельный вес осетин уменьшился с 60,3% до 51,2% , но значительно вырос удельный вес у русских (с 21,8% до 36,3%). В связи с ускоренной ассимиляцией сократилась численность считавших себя белорусами и украинцами. Практически без изменений остался удельный вес немцев и армян, несмотря на увеличение их численности [7].

Значительно изменила этническую ситуацию Великая Отечественная война. В 1942 г. в Северную Осетию из Краснодарского края выслали греков, а из Северной Осетии были выселены немцы. В феврале 1944 г. из сел Пригородного района были выселены ингуши. Осетин, проживающих в Грузии, а также семьи из разоренных войной областей Российской Федерации и Украины переселили на земли, освобожденные вследствие депортации ингушей. После возвращения ингушей, осетин переселили в староосвоенные районы Северной Осетии. Поэтому переселение осетин сказалось на ускоренном росте их численности в Северной Осетии, несмотря на незначительное снижение их удельного веса (с 51,2% до 47,7%). Значительно (почти на 70%) увеличилась численность русских, на 30% – численность армян, украинцев и грузин, при практически неизменном удельном весе [8].

#### Список литературы

1. Тавасиев В.Х. Историко-демографический анализ национального состава и численности населения Северной Осетии в XX веке: дис. .... канд.истор.наук. – Владикавказ, 2006. 186 с.
2. Тавасиев В.Х. Заселение территории Северной Осетии и численность ее населения в начале XX века // Вестник университета (Государственный университет управления), №9. – Москва, 2008. – С. 143-146.
3. Тавасиев В.Х., Ревазов В.Ч. Население Северной Осетии в XX веке. – Владикавказ: Изд-во «Олимп», 2014. – 173 с.
4. Тавасиев В.Х. Половозрастной состав населения Северной Осетии в XX веке// Вестник университета (Государственный университет управления), №18. – Москва, 2013. – С. 273-283.
5. Тавасиев В.Х. Социально-демографическое развитие Северной Осетии в XX веке. – Владикавказ: Изд-во «Олимп», 2013.
6. Тавасиев В.Х. Анализ численности населения Северной Осетии в XX веке// Современные проблемы науки и образования. – Пенза: Издательский Дом «Академия Естествознания». 2013. №6. – С. 830.
7. Тавасиев В.Х. Социально-демографическое развитие Северной Осетии в XX веке // Вестник университета (Государственный университет управления), № 23. – Москва, 2013. – С. 282-286.
8. Тавасиев В.Х., Тавасиев Г.В. Половозрастной состав населения Северной Осетии в начале XX века// Современные проблемы гуманитарных и естественных наук: Материалы XX международной научно-практической конференции 2-3 октября 2014 г. – Москва: Изд-во «Институт стратегических исследований», 2014. – С. 102-106.

## СЕКЦИЯ «ПОЛИТОЛОГИЯ»

### ЧАСТНЫЙ БИЗНЕС И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В СОВРЕМЕННОМ КИТАЕ

*Ондар С-Д.А.*

студент-бакалавр, Россия, Республика Тыва, с. Кызыл-Тайга

В данной статье рассматривается история развитие частного бизнеса в КНР с середины XX века по настоящее время, политики в экономике Мао Цзедун, Дэна Сяопина.

*Ключевые слова:* Мао Цзедун, реформа экономики КНР, Дэн Сяопин, вступление в ВТО.

Китай – одна из самых древних государств. Она имеет одну из самых древних цивилизаций в мире. С развитием цивилизации появляется и первые виды торговли, первые формы экономики.

Ремесленник, занимавшийся обработкой камня, изготавливали из него ножи, полированные топоры, сосуды, наконечники для стрел, статуэтки, украшения. Металл (бронза) использовался для изготовления оружия и церемониальных сосудов. Высокого уровня развития достиг деревоотделочный промысел. Из различных древесных пород сооружали дома, дворцы, храмы, изготавливали суда, колесницы, луки, стрелы.

Издавна известное в Китае шелководство способствовало развитию текстильного шелкоткацкого ремесла, изготовлению дорогих и тонких тканей.

В 1949 году, после образования КНР у власти был Мао Цзедун. В 1958 году Мао Цзедун предложил сосредоточить внимание на коллективизации и дальнейшем развитии сельского хозяйства и металлургии в рамках второй китайской пятилетки, которая была названа Большим скачком. И полевые работы, и производство стали осуществляться народными коммунарами, что для крестьян стало серьезной проблемой.

Мао Цзедун был вынужден признать, что предложенная им стратегия была в корне неверна.

После смерти Мао Цзедун было принято решение о переходе к так называемой социалистической рыночной экономике: достижению рыночных механизмов при сохранении справедливости и социалистического строя, плановая экономика должна была оставаться господствующей, а рыночная – вспомогательной. Реформы, направленные на достижение этой цели, были начаты в 1978 году. Эта экономическая программа получила название «Политика реформ и открытости» и была ориентирована на внешний мир, что кардинально отличалось от сложившейся ситуации.

Дальнейшее изменение экономической ситуации показало, что принятое решение было верным. В самом начале преобразований не было четко сформулированной общей стратегии развития, и действия партии были направлены на ликвидацию катастрофических последствий экономических реформ прошлых лет. Влияние государства во многих сферах была сокращено, а роль частного сектора начала возрастать.

Привлечение иностранных инвесторов стало одним из ключевых факторов развития экономики Китая. Производительность труда крестьян также начала расти благодаря разработке новых угодий и освоению машин, что вело к высвобождению огромного количества дешевой рабочей силы и положительно отражалось на производстве.

К концу 80-х годов показатели уровня жизни населения Китая были значительно ниже, чем в странах Запада, но выше, чем еще десятилетие назад. В целом в этот период экономика Китая имела отличия от экономики других развивающихся стран: имело место перераспределение ресурсов между регионами, ограничения в системе распределения доходов, присущие центральному планированию. Правительство предприняло ряд мер, направленных на поддержку среднего и малого бизнеса

В начале 90-х годов переход от центрального планирования к рыночной системе вызвал необходимость создания механизмов установления финансовой политики. Для многих государственных предприятий этот период стал кризисным, в дальнейшем их часть была приватизирована, а часть закрыта, что послужило причиной сокращения рабочих мест.

На фоне этих событий правительство предприняло ряд мер, направленных на поддержку среднего и малого бизнеса, как в освоении внутреннего рынка, так и в международных отношениях [1].

После вступления в 2001 году Китая в ВТО международные связи получили еще большее развитие. Затем в 2002 году был принят закон «О стимулировании развития малых и средних предприятий», направленный на приравнивание прав мелких и средних предприятий к правам крупных предприятий. Переход к рыночным отношениям вызвал и ряд проблем, в числе которых резкое имущественное расслоение населения, возникновение многочисленных нелегальных предприятий, использование детского труда, коррупция среди чиновников, а также несоблюдение технологии производства некоторых товаров, что в начале двухтысячных годов привело к снижению спроса на продукцию, произведенную в Китае.

Китай превратился в одно из крупнейших по уровню ВВП государств

В сложившихся обстоятельствах правительство предпринимает меры по урегулированию сложностей в среднем и малом бизнесе, оказывает поддержку слоям населения с низким доходом, способствует внедрению новых технологий в производство.

Если же судить о проведенных в Китае реформах экономической системы в целом, можно считать их успешными: из аграрной страны, практически закрытой для внешнеэкономических связей, начиная с конца 70-х годов XX века Китай превратился в одно из крупнейших по уровню ВВП государств.

#### **Список литературы**

1. Градов А.П. Цикличность развития экономики и управления конкурентным имуществом // А. П. Градов. – СПб.: Санкт-петербургский государственный политехнический университет, 2011. – 1150 с.

## СРЕДСТВА МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ КАК ОРУДИЕ ПОЛИТИЧЕСКОЙ БОРЬБЫ

*Темирбулатова М.М.*

студентка 3 курса Института международных отношений,  
Пятигорский государственный лингвистический университет,  
Россия, г. Пятигорск

СМИ являются инструментом реализации государственной информационной политики. Чтобы данный процесс проходил успешно, необходимо решить проблему влияния органов власти на средства массовой информации и закончить процесс дегуманизации информации. Так же необходимо создать закон о свободе доступа граждан к информации органов местной и государственной власти с четко выделенными мерами ответственности чиновничьего аппарата.

*Ключевые слова:* СМИ, политическая борьба, информация, государственная власть.

СМИ, взаимодействуя с властными структурами, преследует цель удовлетворения информационных потребностей, как отдельного индивида, так и общества в целом, публичного выражения общественных интересов. С другой стороны, работа СМИ сосредоточена на получении дохода от реализации информации, адресованной своей аудитории. Таким образом, мы можем признать, что взаимодействие СМИ и власти носит довольно противоречивый характер в силу различной ориентированности их деятельности и наличия у них особых интересов.

В целом можно сказать, что печать, телевидение и радио производят и распространяют совершенно различную информацию, среди которой имеет большое значение информация политическая. Именно те знания, нормы и ценности, усвоение которых необходимо и достаточно для сознательного и действенного участия в политической жизни, преподносятся в политической информации. Дополнительно средства массовой информации всегда стремятся использовать общественное мнение в политических целях, и, как правило, это им удается.

Нельзя не упомянуть, что актуально и использование политических параметров СМИ в антитеррористической деятельности, когда с опорой на информационный аспект можно противодействовать идеологии насилия или бороться с распространением экстремистской идеологии в коммуникационном пространстве.

Не менее важно использование воспитательного потенциала СМИ, которое возникает вследствие большого психологического воздействия материалов, распространяемых посредством СМИ на молодежное сознание.

Самым главным аспектом во взаимодействии органов государственной власти и СМИ являются формы этого взаимодействия, с помощью которых оно и происходит. Основными формами взаимодействия являются печать, телевидение и радио, они производят и распространяют политическую информацию. Даже очень образованный человек не сможет правильно ориен-

тироваться в потоке противоречивых политических процессов, принимать ответственные решения без радио, телевидения, газет и журналов. Средства массовой информации позволяют ему покинуть рамки индивидуального опыта и преобразуют весь мир политики. В этом главная отличительная черта средств массовой информации как политического института.

Политическое соперничество неразрывно связано со СМИ. Возникновение демократии в России обусловило большие изменения и огромный скачок в развитии СМИ. Пресса, радио и телевидение стали настоящей ареной для предвыборных баталий. СМИ помогают избирателю определиться в своем выборе.

Вступив на путь свободного развития, СМИ в России сталкиваются с немалым количеством преград: чиновничий произвол, стремление «подправить» либеральное законодательство с помощью местных репрессивных указов, ограничивают свободу СМИ. Все это угрожает и самим потребителям информации, поскольку ведет к распаду единого информационного пространства. Без сомнения, воздействует на качество доводимой до народа информации, способствует созданию целых информационных империй, во главе которых стоят крупные политические деятели. Политические лидеры и организации используют зависимые от них СМИ в своих целях.

Таким образом, одни из важнейших рычагов политического воздействия – коммуникационные, которые представляют могущественную четвертую ветвь современной власти. Для этого широко используется политическая реклама, формирование нужного имиджа, создание негативного отношения к противнику, а также откровенный показ компроматов. В итоге информация доходит до потребителя, претерпев множество изменений.

#### **Список литературы**

1. Авдиенко А.В. Проблемы развития образования и воспитания современной молодежи // Университетские чтения – 2015. Материалы научно-методических чтений ПГЛУ. – Часть XI. – Пятигорск: ПГЛУ, 2015. С. 52-56.
2. Боташева А.К. Терроризм в современном политическом пространстве: истоки становления нелегитимного насилия и формирование международной антитеррористической системы / (2-е издание, переработанное и дополненное) [Текст] / А.К. Боташева. – Ставрополь: Ставролит, 2013. – 276 с.
3. Винентьев Я.Л. Приемы рекламы и Паблик Рилейшнс [Текст] / Я.Л. Винентьев. – СПб.: Триз-Шанс, 2010. – 346 с.

## СЕКЦИЯ «ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ»

### ПОДХОДЫ К МОДЕЛИРОВАНИЮ ПАРАМЕТРОВ РИСОВОДЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В КЫЗЫЛОРДИНСКОЙ ОБЛАСТИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

*Абилдаева Ж.Т.*

аспирант, Казанский государственный аграрный университет,  
Россия, г. Казань

В статье рассматриваются теоретические и практические аспекты определения параметров функционирования рисоводческих предприятий. Проанализированы направления позволяющие сельскохозяйственным предприятиям успешно функционировать в условиях развития конкуренции в аграрном рынке.

*Ключевые слова:* кооперация, интенсивные технологии, конкуренция, специализация.

Сельскохозяйственные производственные кооперативы в регионе рисоводства в Кызылординской области Республики Казахстан созданы на базе бывших крупных хозяйств, ферм и бригад путем добровольного объединения на основе членства товаропроизводителей и формирования коллективно-делового имущества совместного пользования. Крупные формы кооперативов с замкнутым циклом производства сохраняют внутривладельческие подразделения и социальную инфраструктуру, специализируются на производстве товарного риса и продукции скотоводства. Средние размеры таких предприятий следующие: сельхозгодия – 15-20 тыс.га., в т.ч. пашня 3-5 тыс.га., посевы риса – 2-2,5 тыс.га., численность работников 450-600 чел. В этих кооперативах эффективно сочетается производство с максимальной переработкой сырья, преобладает самостоятельная реализация продукции без посредников. В рисоводческих формированиях в Кызылординской области удельный вес основной культуры риса составляет 37,5% севооборотной площади при урожайности 45ц/га. Здесь должны эффективно сочетаться рисоводство и дополнительная отрасль скотоводства мясо-молочного направления, при этом используется трудовые, материальные, земельные и другие ресурсы. В первичных подразделениях крупных рисоводческих хозяйств должны создаваться условия для увеличения поголовья крупного рогатого скота. Наряду с этим одно или два подразделения должны специализироваться на производстве семенного риса, что позволит решить проблему семенного материала. В них создаются инженерно-лизинговые и маркетинговые службы, с помощью которых обслуживаются внутривладельческие и межхозяйственные оросительные системы, оказывается помощь крестьянским и фермерским хозяйствам. В связи с этим параметры внутривладельческих подразделений производственных кооперативов, крупных хозяйств с целью рационального использования имеющихся ресурсов и повышения эффективности, основных и дополнительных отраслей сельскохозяйственного производства требуют обоснования.

Формирование и распределение доходов в кооперативах рисоводства напрямую влияют на ускорение или замедление производства. В условиях действия коммерческого расчета доход формируют из дохода от реализации продукции (работ и услуг) и других поступлений от основной и неосновной деятельности. Главным показателем его эффективности является валовой доход, а конечным – чистый доход, который распределяется следующим образом:

- уплата налогов и других обязательных платежей в бюджет;
- резервный (страховой) фонд;
- фонд материального поощрения;
- производственное и социальное развитие;
- выплата дивидендов на дополнительные паи членов кооператива и паи ассоциированных членов;
- кооперативные выплаты членам кооператива, участвующим в производстве личным трудом.

Основным преимуществом данных производственных кооперативов является возможность внедрения системных интенсивных технологий. На современном этапе развития аграрного сектора экономики сельскохозяйственные предприятия, тем более крестьянские (фермерские) хозяйства, не охваченные кооперационными процессами, не способны применить инновации в виде технологических систем, так как они в первые годы внедрения не окупаются и требуют значительных финансовых затрат.

В целом исследования свидетельствуют, что для успешного функционирования сельскохозяйственных формирований различных форм и размеров необходимо, применяя передовые технологии на основе кооперации и интеграции, осуществлять производство, переработку и реализацию сельскохозяйственной продукции в одном интегрированном формировании. При этом финансово-кредитная политика государства должна включать меры налоговой поддержки и другие операции, носящие поощрительный характер, направленные на обеспечение восприимчивости сельскохозяйственных формирований к научно-техническим достижениям, инновациям и развитие рыночных отношений. Таким образом, развитие конкуренции в аграрном рынке требует все более обоснованного ведения хозяйственной деятельности на основе дальнейшего углубления специализации и повышения эффективности производства.

#### **Список литературы**

1. Газетдинов М.Х. Стратегия развития сельскохозяйственных предприятий в условиях изменяющейся среды: дис. ... д-ра экон. наук / Казанский государственный аграрный университет. Казань, 2004. 316 с.
2. Газетдинов М.Х., Карсаков А.Ф. Кооперационные взаимодействия в управлении субъектами предпринимательства в сельских муниципальных районах // Современные проблемы науки и образования. 2014. № 6; URL: <http://www.science-education.ru/120-15413> (дата обращения: 18.11.2014).
3. Газетдинов Ш.М. Эконометрическое моделирование процесса развития малого и среднего предпринимательства в аграрном секторе экономики // Современные проблемы науки и образования. 2014. № 3; URL: <http://www.science-education.ru/117-13245> (дата обращения: 27.05.2014).

## СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРОГРАММНЫХ ПРОДУКТОВ ДЛЯ АВТОМАТИЗАЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

*Антипова Е.А.*

старший преподаватель, ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева», Россия, г. Орёл

*Субботина А.А.*

студентка 3 курса, ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева», Россия, г. Орёл

В статье представлен сравнительный анализ наиболее популярных программных продуктов для автоматизации деятельности сельского хозяйства. Данный анализ построен на важнейших критериях выбора основного средства автоматизации на сельскохозяйственном предприятии.

*Ключевые слова:* анализ, подсчет расходов, экономия, программный продукт, внедрение, экономическая эффективность.

В качестве средства автоматизации выбрано программное средство «Аграр-Офис», так как было установлено, что этот программный продукт является наиболее оптимальным, по сравнению с Панорама АГРО. Проектирование и внедрение программного продукта полностью осуществляет сторонняя организация, следовательно можно использовать упрощенную схему расчета, т.е. в качестве капитальных затрат на проектирование и внедрение принять суммы уплаченные сторонней организации, включая первоначальную стоимость средства автоматизации.

Стоимость продукта составляет 60000 рублей.

Стоимость услуг сторонней организации по ее внедрению составляют 15000 руб.

Капитальные затраты на внедрение составят:

$$K = 60000 + 15000 = 75000 \text{ руб.}$$

В качестве доработки будет выполнен ввод информации о предприятии, полях, севооборотах, заполнение справочников; организация учета и документирования – пункты сбора информации, работа с бумажными носителями, портативными компьютерами и т.д. Загрузка в программу имеющихся в бумажном и электронном виде карт; измерение полей с помощью ГСП (ноутбук с антенной или другой ГСП-приемник); измерение площадей не с/х назначения – вымочки, дороги, столбы, препятствия и т.д.

Посчитаем расходы на содержание персонала, исходя из условия, что оклад сотрудника составляет 25000 руб.

$$Z = N_i * Z_i * (1 + A_c / 100) * (1 + A_n / 100) \quad (1)$$

$$Z = 1 * 25000 * (1 + 30\% / 100) * (1 + 20\% / 100) = 25000 * (1,003 * 1,002) = 39000 \text{ руб.}$$

Рассчитаем экономию за счет увеличения производительности труда сотрудника. Если пользователь при экономии  $i$ - вида с применением про-

граммы экономит  $\Delta T_i$ , часов, то повышение производительности труда  $P_i$  (в %) определяется по формуле:

$$P_i = \left( \frac{\Delta T_i}{F_i - \Delta T_i} \right) * 100 \quad (2)$$

Таблица 1

**Экономия времени за счет увеличения ПТ сотрудника**

Вид работ	До автоматизации, мин $F_j$	Экономия времени, мин. $\Delta T$	Повышение производительности труда $P_i$ (в %)
Ввод информации	260	120	85
Проведение расчетов	200	120	150
Подготовка и печать отчетов	120	85	240
Анализ и выборка данных	2000	1200	150
Итого			625

Экономия, связанная с повышением производительности труда пользователя  $P$  определим по формуле:

$$\Delta P = Z\pi * \sum_i \frac{P_i}{100} \quad (3)$$

$$\Delta P = 39000 * 6,25 = 243750 \text{руб.}$$

Эффект от внедрения системы автоматизации:

$$\Delta = 243750 - 0,15 * 75000 = 232500 \text{руб.}$$

Срок окупаемости:

$$T = K/P \quad (4)$$

$$T = 75000/243750 \approx 0,2 \text{ года} \approx 3 \text{ месяца}$$

Программный продукт Панорама АГРО является менее удачным решением, но ее анализ так же имеет место быть.

Стоимость программного продукта составляет 49500 руб. Стоимость услуг сторонней организации по ее внедрению составляют 19000 руб.

Капитальные затраты на внедрение составят:

$$K = 49500 + 19000 = 68500 \text{руб.}$$

В процессе доработки будет проведена загрузка сведений о почвенном плодородии с серверов агрохимических служб, а также сведений государственного мониторинга земель и проектов внутрихозяйственного обустройства из банков данных проектных организаций. Внедрение геоинформационных технологий в земледелии требует существенных усилий на первичный ввод данных. Необходимо не только измерить границы контуров полей, но и провести комплекс мероприятий по полевому агрохимическому обследованию, лабораторному анализу образцов почвы, формированию почвенных карт и проектировке севооборотов с учетом почвенного плодородия. Для решения этих задач привлекаются сторонние организации, обладающие техническими средствами, научными кадрами и необходимыми программными средствами.

По формуле (1) подсчитаем расходы на содержание персонала, исходя из условия, что оклад сотрудника составляет 23000 руб.

$$Z = 1 * 23000 * (1 + 30\% / 100) * (1 + 10\%/100) = 23000 * (1,003 * 1,001) = 32890 \text{ руб.}$$

Рассчитаем экономию за счет увеличения ПТ сотрудника по формуле (2).

Таблица 2

**Экономия за счет увеличения ПТ сотрудника**

Вид работ	До автоматизации, мин F <sub>j</sub>	Экономия времени, мин. DT	Повышение производительности труда P <sub>i</sub> (в %)
Ввод информации	240	120	100
Проведение расчетов	280	120	75
Подготовка и печать отчетов	160	85	115
Анализ и выборка данных	2000	1200	150
Итого			438

Экономия, связанная с повышением производительности труда пользователя Р определим по формуле (3).

$$\Delta P = 32890 * 4,38 = 144058 \text{ руб.}$$

Эффект от внедрения системы автоматизации:

$$\Delta = 144058 - 0,15 * 68500 = 133783 \text{ руб.}$$

Срок окупаемости рассчитаем по формуле (4):

$$t = 68500 / 144058 \approx 0,4 \text{ года} \approx 4,8 \text{ месяцев.}$$

Таким образом, при расчете экономической эффективности от внедрения программного средства Аграр-Офис получилась значительной. Такой она получилась за счет увеличения производительности труда сотрудника.

Соответственно, потратив 75000 рублей на приобретение и внедрение программы, получаем экономию за год в 243750 рублей.

В свою очередь, при расчете экономической эффективности от внедрения Панорама АГРО показатель получился менее значительным, по сравнению с Аграр-Офис. Соответственно, потратив 68500 рублей на приобретение и внедрение программы, получаем экономию за год в 133783 рублей.

Использование Аграр-Офис требует определенных затрат на покупку и эксплуатацию, но за достаточно недолгий срок (3 месяца), программный продукт окупится и будет немалую выгоду для предприятия.

**Список литературы**

1. ГИС Панорама АГРО: [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://www.gisinfo.ru/products/panagro.htm>
2. Аграр-Офис – Агро-Софт: [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://agro-soft.ru/production/agrar-office/>

## ИМИТАЦИОННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ

*Антропова А.А., Таратухина Т.С.*

студентки, Институт экономики и управления, КФУ, Россия, г. Симферополь

*Королёв О.Л.*

доцент кафедры бизнес-информатики, канд. эконом. наук, доцент,  
Институт экономики и управления, КФУ, Россия, г. Симферополь

В данной статье имитационное моделирование рассматривается как одно из ведущих и универсальных методов исследования и построения моделей. Оно подразделяется на агентное моделирование, дискретно-событийное моделирование и системную динамику, специализация которых позволяет получать приближенные сведения почти о любом параметре объекта, не производя непосредственное измерение его значений.

*Ключевые слова:* имитационное моделирование, имитационная модель, агентное моделирование, дискретно-событийное моделирование, системная динамика.

Имитационное моделирование представляет собой метод исследования, заключающийся в имитации на ЭВМ (с применением набора программ) процесса функционирования системы или ее отдельных компонентов или частей. Суть метода имитационного моделирования заключается в разработке таких программ и алгоритмов, которые могут имитировать поведение системы, ее характеристики и свойства в необходимом для анализа системы составе, объеме и области изменения ее параметров [1].

Иными словами, термин «имитационное моделирование» можно трактовать как применение таких моделей, при помощи которых невозможно заранее вычислить или даже предугадать поведение системы. Для предсказания поведения системы необходимо осуществить вычислительный эксперимент (имитацию) на математической модели при заданных начальных данных.

В частных случаях представление ситуации при помощи математических моделей не является возможным. Основной помехой может стать так называемая «жесткость» математики или излишняя сложность получаемых на ее основе задач оптимизации. Таким образом, можно сказать, что имитационное моделирование не только является альтернативой математическому моделированию сложных систем, но и лучшим для исследования реальных систем.

Имитационная модель это своего рода универсальное средство исследования сложных систем, которое представляет логико-алгоритмическое описание поведения отдельных компонентов системы и правил их взаимодействия, отображающих последовательность событий, возникающих в моделируемой системе [2].

Имитационная модель представляет собой математическую модель, сочетающую в себе как математические, так и логические понятия, которые пытается эмулировать реальную сферу жизни за счет использования компьютерного программного обеспечения.

Имитационное моделирование процессов позволяет дизайнерам и инженерам избежать повторного построения нескольких физических прототипов для анализа конструкций новых или уже существующих частей. Перед созданием физического прототипа, пользователи могут виртуально исследовать множество цифровых прототипов. Используя подобные технологии, они могут:

- оптимизировать значения для веса и прочности;
- выбрать материалы, которые отвечают требованиям веса, прочности и бюджета;
- имитировать неисправность детали и определить условия нагрузки, вызывающие их;
- оценить экстремальные условия окружающей среды или нагрузки, которые невозможно опробовать на физических прототипах, такие как землетрясения и др.;
- проверить расчеты вручную;
- проверить вероятную безопасность и прочность физического прототипа.

Имитационные модели возможно классифицировать по следующим наиболее распространенным признакам:

- по способу взаимодействия с пользователем;
- способу изменения модельного времени;
- цели эксперимента.

При использовании имитационных моделей становится возможным учитывать следующие факторы: наличие дискретных и непрерывных элементов, нелинейные характеристики элементов системы, многочисленные случайные воздействия и другие, которые могут спровоцировать трудности при проведении аналитических исследований. В настоящий момент имитационное моделирование – это самый целесообразный метод для исследования крупных систем, и во многих случаях единственный практически доступный способ получения информации о поведении системы, особенно на этапе ее проектирования [3].

Подобное моделирование включает три вида: агентное моделирование; дискретно-событийное моделирование; системная динамика.

Агентное моделирование можно определить как метод имитационного моделирования, исследующий поведение децентрализованных агентов и определение этим поведением функционирования всей системы в целом. При разработке агентной модели вводятся параметры агентов (это могут быть как люди и компании, так и активы, проекты, транспортные средства, животные, города, и т.д.), определяется их поведение. Далее их помещают в некую окружающую среду и устанавливаются возможные связи, после чего запускается сам процесс моделирования. Таким образом, индивидуальное поведение каждого агента делает вклад в глобальное поведение моделируемой системы.

Примером агентного моделирования является потребительский рынок. В очень динамичной, конкурентной и сложной среде рынка выбор покупате-

ля зачастую зависит от индивидуальных особенностей, врожденной активности потребителя, сети контактов, а также внешних влияний, которые лучше всего описываются с помощью агентного моделирования [5].

Дискретно-событийным моделированием называется моделирование, при котором работа системы представляется как хронологическая последовательность событий. Само событие происходит в определенный момент времени и влечет за собой изменение состояния данной системы.

В качестве примеров могут выступать такие ситуации: в магазин вошел покупатель, на складе закончили разгружать грузовик, конвейер прекратил работу, начали выпускать новый продукт, уровень запасов достиг некоего порога и т.д. В дискретно-событийном моделировании движение поезда из точки А в точку Б будет представлено двумя событиями: отправление и прибытие, а само движение становится "задержкой" (интервалом времени) между ними.

Системная динамика подразумевает под собой подход имитационного моделирования, который своими методами и инструментами позволяет понять динамику и структуру сложных систем. Кроме того, системная динамика является методом моделирования, который применяется при создании точных компьютерных моделей сложных систем для последующего использования с целью проектирования более эффективной организации и политики взаимоотношений с этой системой. В комплексе данные инструменты предоставляют нам возможность создавать микромиры-симуляторы, в которых пространство и время могут быть сжаты и замедлены настолько, чтобы мы могли исследовать последствия наших решений, оперативно понять структуру и освоить методы сложных систем, спроектировать стратегии и тактики для большего успеха.

С помощью имитационной модели можно представить объект практически любой сложности. Ограничениями могут служить лишь недостаточная квалификация исполнителя, а также требование адекватности модели и достижения очень большой точности результата. А это связано с получением статистических выборок большого объема, что ведет к необходимости получения большого числа реализаций модели и, следовательно, высокопроизводительных компьютеров.

К достоинствам имитационных моделей можно также отнести:

- ценность – имитационная модель может предложить впечатляющую отдачу от инвестиций;
- время – в реальном мире оценки долгосрочного воздействия технологических или конструктивных изменений могут занять несколько месяцев или лет. Имитационная модель выдаст результат в считанные минуты;
- повторяемость – современная жизнь требует, чтобы организации быстро реагировать на изменение рыночных условий. Анализы, такие как прогнозы спроса на продукцию, должны быть готовы быстро, однако их результаты могут иметь решающее значение. Маркетинговая команда может

использовать имитационную модель и изменять параметры, такие как цена и сегмент рынка для неограниченного числа экспериментов;

- точность – традиционные вычислительные математические методы требуют высокой степени абстракции и не учитывают важные детали. Компьютерное моделирование процессов позволяет описать структуру системы и ее процессов естественным путем, не прибегая к использованию формул и строгих математических соотношений;

- наглядность – имитационная модель позволяет визуализировать системы с течением времени. Это значительно упрощает задачу доведения этих идей до клиента и коллег;

- универсальность. Моделирование позволяет решать проблемы в любой области: производство, логистика, финансы, здоровье и т.д.

В качестве недостатка имитационного моделирования можно выделить лишь то, что решение или иными словами результат является частным, численным и справедливым только для конкретных значений исходных данных. Для получения функциональных зависимостей между параметрами исследуемого процесса (системы) необходимо осуществить очень большое количество вариантов решений. Аналитическая же модель дает, как правило, функциональные зависимости. Однако в случае если сложность задачи, требуемая точность решения, возможности математики и способности исследователя в комплексе делают возможным построение математической аналитической модели, то все же следует применять ее.

В заключение можно сказать, что имитационное (статистическое) моделирование выгодно применять в тех случаях, когда нет законченной математической постановки задачи и аналитических методов решения сформулированной задачи; когда аналитические методы есть, но они не удовлетворяют требованиям точности и достоверности или их вычислительные процедуры сложны даже для компьютера; когда реализация известных процедур сталкивается с недостаточной математической подготовкой исследователя или исследователю нужно знать не только оценки искомых характеристик, но и динамику всего случайного процесса [4].

#### Список литературы

1. Белов А. Г., Моисеев С. А., Григорьев А. В. Методы имитационного моделирования // Труды Международного симпозиума «Надежность и качество». 2014. N 1.
2. Замятина О. М. Моделирование систем: учебное пособие. – Томск: Изд-во ТПУ, 2009. – 204 с.
3. Лоу А. М., Кельтон В. Д. Имитационное моделирование. Классика CS. – 3-е изд. – СПб.: Питер; Киев: Издательская группа BHV, 2004. -847 с.
4. Методы имитационного моделирования [Электронный ресурс] / Общая характеристика метода имитационного моделирования – Режим доступа: <http://bourabai.kz/cm/general.htm>
5. Многоподходное имитационное моделирование [Электронный ресурс]/ Агентное моделирование – Режим доступа: <http://www.anylogic.ru/agent-based-modeling>

## РЕАЛИЗАЦИЯ БИЛЕТОВ НА МАССОВЫЕ СПОРТИВНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

*Аполяр И.Д.*

студентка кафедры торговой политики,  
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,  
Россия, г. Москва

Сфера услуг играет большую роль в жизни современного общества. Тем не менее, зачастую недостаточное внимание уделяется организационным вопросам в данной сфере. В статье, на примере реализации билетов на массовые спортивные мероприятия рассматривается эффективность функционирования сферы услуг.

*Ключевые слова:* сфера услуг, продажа билетов, спортивные мероприятия, обслуживание населения.

Проведение спортивных мероприятий сопровождается поддержкой любимых команд и спортсменов болельщиками. Некоторые готовы быть просто зрителями, наблюдать за событием в спортивных барах, дома с друзьями или слушать трансляции по радио, но многие хотят увидеть игру или соревнование в живую, почувствовать атмосферу азарта. В данной статье рассматриваются проблемы, связанные с реализацией билетов на спортивные мероприятия. Важность и актуальность выбранной тематики подтверждается сложностями, возникшими при продаже билетов на Чемпионат мира по хоккею 2016, проходившим в Москве и Санкт-Петербурге, а также будущем Чемпионате мира по футболу 2018, который также будет проходить в российских городах.

Проблеме повышения эффективности сферы услуг посвящены работы Каращук О.С. [2], Майоровой Е.А. [3-5], Никишина А.Ф. [6, 7], Панкиной Т.В. [8] и других авторов.

Рассмотрим проблемы, с которыми столкнулся рядовой болельщик при покупке билетов на хоккейные матчи в России. Билеты на чемпионат мира по хоккею 2016 реализовывались с помощью специализированных служб Федерацией Хоккея России. С официального сайта большая часть билетов, продаваемых по соответствующему номиналу, были выкуплены еще в марте компаниями-перекупщиками. Через некоторое время билеты были выставлены на продажу на других сайтах, занимающихся реализацией билетов на спортивно- и культурно-массовые мероприятия, но цена поднялась на 200-400 %.

Данная проблема возникла еще на кубке Первого канала 2015 года, который проходил в Москве. Например, билетов на матч Россия – Чехия в кассах уже не было за неделю до начала матча. В то же время возле касс стояли люди, которые предлагали билеты на разные сектора, ценою в 3-4 номинала. О сложившейся ситуации писали СМИ, ее активно обсуждали на Интернет-форумах, но Министерство спорта РФ проблему проигнорировало и не предприняло никаких действий для ее решения.

Возвращаясь к чемпионату мира 2016, на многих матчах ледовая арена была заполнена на 80% и менее, что плохо сказывается на имидже российского спорта и хоккея, в частности. Чемпионат мира – это большие возможности для возрождения любви к отечественному спорту, а также приток дополнительных финансовых средств от продажи билетов и предоставлении дополнительных услуг (сувенирные лавки, кафе и рестораны быстрого питания, фотографии с талисманами и т.д.).

Для решения данной проблемы необходим тотальный контроль со стороны Министерства Sports РФ и других спортивных федераций России при реализации билетов через интернет, запрет на продажу билетов через любые другие сайты кроме официального. Например, контролировать количество билетов по IP-адресам или запрашивать паспортные данные [1]. Необходимо пресекать продажу билетов из рук частных лиц. Если болельщики по каким-то причинам решили вернуть ранее купленный билет, то они должны сдать его в кассу, а не продавать у входа на стадион.

Руководству федераций спорта следует больше внимания уделять проблеме реализации билетов, так как без болельщиков спортивные мероприятия не будут окупаться, не будет финансовых средств для обслуживания дворцов спорта и стадионов.

На сегодняшний день популяризация спорта является важным элементом в развитии общества. В школах дополнительно строят спортивные залы и площадки, по распоряжению Министерства образования было увеличено количество часов, отведенных на уроки физической культуры. Спорт очень важен для нации не только как один из способов укрепления здоровья и развития физических способностей человека, но и с точки зрения эмоциональной разрядки. При просмотре спортивных мероприятий болельщики отвлекаются от своих проблем, сосредотачиваются на игре, отпускают негативные эмоции, что способствует снижению уровня агрессии среди населения. Помимо выше изложенных факторов, спорт важен, с точки зрения, ощущения народного единства. Когда проходят важные для сборной страны соревнования, большая часть населения активно смотрит трансляции или следит за событиями на стадионе. Благодаря этому развивается патриотизм, неравнодушие к будущему и настоящему собственной страны, создается ощущение единства со всем народом.

Таким образом, продажа билетов на массовые спортивные мероприятия имеет не только экономическую функцию, но и играет важную социальную роль. Строятся дворцы спорта, ледовые арены, стадиона, совершенствуется уровень сервиса и приближается к международным стандартам. Однако проблема реализации билетов остается нерешенной, хотя существуют различные варианты борьбы с перекупщиками. Организаторам стоит особое внимание уделять проблемам болельщиков, ведь именно он является конечным потребителем предоставляемых услуг.

### Список литературы

1. Журкина Л.С., Уханова Ю.А., Никишин А.Ф., Панкина Т.В. Факторы, определяющие поведение покупателей в сети Интернет // Современные научные исследования и инновации. 2015. № 6-4 (50). С. 24-26.
2. Каращук О.С., Шипилова С.С. Повышение качества торгового обслуживания и развитие управления качеством в торговле. В книге: Современные тенденции и перспективы развития торговой отрасли Российской Федерации Уфа, 2016. С. 55-84.
3. Майорова Е.А. Нематериальные ресурсы торговых организаций // Экономика. Бизнес. Банки. 2016. № 2 (15). С. 111-122.
4. Майорова Е.А. Методика оценки эффективности структуры нематериальных ресурсов // Экономика и предпринимательство. 2015. № 3 (56). С. 733-736.
5. Майорова Е.А., Никишин А.Ф., Панкина Т.В. Нематериальные активы и их влияние на социально-экономическую эффективность торговли // Экономика и предпринимательство. 2016. № 1-1 (66-1). С. 1133-1136.
6. Никишин А.Ф., Шипилова С.С. Социальные функции в сфере услуг // Инновационная наука. 2016. № 2-2 (14). С. 69-72.
7. Никишин А.Ф., Иванов Г.Г. Формирование лояльности покупателей в электронной торговле. В сборнике: Роль инноваций в трансформации современной науки Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2016. С. 114-117.
8. Pankina T.V., Nikishin A.F. The role of information technology in enhancement of buyer service quality. В сборнике: The Sixth International Congress on Social Sciences and Humanities Proceedings of the Congress. 2015. С. 215-217.

## ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ПО ДАННЫМ БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ

*Байкалова Н.А.*

доцент кафедры бухгалтерский учет и аудит на железнодорожном транспорте,  
канд. эконом. наук, доцент, Сибирский государственный университет путей  
сообщения, Россия, г. Новосибирск

В статье рассматривается взаимосвязь данных бухгалтерской (финансовой) отчетности, а также показатели, характеризующие оценку развития организации.

*Ключевые слова:* бухгалтерская (финансовая) отчетность, дивидендная политика, собственный капитал, устойчивость экономического роста, чистая прибыль.

Основной задачей, стоящей сейчас перед российскими организациями, является обеспечение устойчивого развития и стабильности. Любая компания, разрабатывая стратегию развития с целью управления результатами своей деятельности, использует информационную основу – бухгалтерскую (финансовую) отчетность с соответствующими данными для анализа прошлых, настоящих и будущих ситуаций. Эффективность функционирования хозяйствующего субъекта во многом зависит от грамотного распределения и использования чистой прибыли, которая входит в собственный капитал организации. Распределяется она, как правило, по специальным фондам, направляется на реинвестирование, а также на выплату дивидендов. Последний аспект

служит характерным индикатором для инвесторов, это в свою очередь является важным фактором для дальнейшего развития компании. Следовательно, отражение величины собственного капитала в бухгалтерской (финансовой) отчетности заслуживает особого внимания для расчета показателей, характеризующих устойчивость экономического роста и дивидендную политику организации, которые показывают возможности развития компании. Согласно требованиям Федерального закона № 77-ФЗ «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях», где расширен состав правонарушений, за составление бухгалтерской (финансовой) отчетности не на основе данных, содержащихся в регистрах бухгалтерского учета, еще раз указывают на тщательную подготовку и точное представление данных в отчетности.

Соответствие общей суммы капитала компании в бухгалтерском балансе по строке 1300 и соответствующих строк 3100, 3200, 3300 по графе «Итого» отчета об изменениях капитала указывают на взаимосвязь показателей отчетности. В соответствии со ст. 13 Закона о бухгалтерском учете бухгалтерская (финансовая) отчетность должна давать достоверное представление о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату, финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за отчетный период, необходимое пользователям этой отчетности для принятия экономических решений. К информации, содержащейся в регистрах бухгалтерского учета, отражающей величину собственного капитала должны предъявляться особые требования, так как она влияет на расчет разных показателей.

Типичной является ошибка, когда сумма дооценки по выбывшим объектам основных средств не переносится в состав нераспределенной прибыли (непокрытого убытка) организации, согласно п. 15 ПБУ 6/01 «Учет основных средств» в результате этого происходит искажение показателей содержащихся в отчете об изменениях капитала. Такая ошибка обусловлена, прежде всего, отсутствием аналитического учета по счету 83 «Добавочный капитал», обеспечивающего учет результатов переоценок в разрезе каждого объекта основных средств.

На основании данных отчета об изменениях капитала могут быть рассчитаны достаточно важные для оценки финансового состояния коммерческой организации показатели. Коэффициент устойчивости экономического роста, характеризующий возможности развития организации за счет внутренних источников (чистой прибыли), а также показывающий, какими темпами в среднем увеличивается собственный капитал посредством финансово-хозяйственной деятельности без привлечения внешних источников финансирования. В процессе анализа разрабатываются предложения по оптимизации его значения с целью повышению потенциала компании и инвестиционной привлекательности.

Автором предлагается систематически оценивать динамику коэффициента устойчивости экономического роста, используя индекс устойчивости экономического роста, что позволяет организации обосновать дальнейшую тактику в развитии бизнеса. Индекс устойчивости экономического роста ор-

ганизации определяется как отношение коэффициента устойчивости экономического роста текущего к базисному периоду. Полученный показатель имеет смысл обобщенной характеристики, результат можно считать положительным, если значение будет больше единицы.

Другой показатель, рассчитанный по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности является норма распределения чистой прибыли на дивиденды, указывающий на эффективность функционирования хозяйствующего субъекта и служащий характерным индикатором для инвесторов. Величина данного показателя определяется дивидендной политикой, которая позволяет руководству организаций прибыль направлять на выплату дивидендов, развитие бизнеса и на инвестиции.

Таким образом, раскрытие достоверной информации в бухгалтерской (финансовой) отчетности руководителям компаний позволяет определять меры стимулирования высокой результативности деятельности организаций, а также инвестируя собственный капитал, иметь возможность влиять на стратегию компании.

#### **Список литературы**

1. Журавлева Т.А. Раскрытие информации для анализа финансового состояния коммерческих организаций в бухгалтерской (финансовой) отчетности // Международный бухгалтерский учет. 2014. № 23. С.39-49.
2. Зайцева О.П., Байкалова Н.А. Учетно-аналитическое обеспечение операций по вкладам в уставные капиталы других организаций // Экономический анализ: теория и практика. 2011. № 28. С. 22-31.

## **СТАТИСТИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ НАСЕЛЕНИЯ И ФАКТОРЫ, ОКАЗЫВАЮЩИЕ ВЛИЯНИЕ НА НЕЕ**

*Бадмацыренова Т.З., Колокольцов Р.Д.*

Новосибирский государственный университет экономики и управления,  
Россия, г. Новосибирск

В статье рассматривается динамика заболеваемости населения страны, показатели заболеваемости населения. Проведен анализ уровня заболеваемости населения Российской Федерации по основным категориям болезней.

*Ключевые слова:* заболеваемость населения, статистические показатели, здоровье.

Важнейшей качественной характеристикой населения является состояние его здоровья, обусловленное многими факторами, действующими как в данный период, так и в прошлом.

Показатель успехов общественного здоровья складывается из интегрированных компонентов в системе социальных ценностей состояния здоровья человека. Личный показатель здоровья выступает итоговым результатом взаимодействия человека с окружающей средой.

Общественное здоровье – наиболее полный индикатор уровня жизни населения и социально-экономического положения страны или региона, в особенности подверженного, например, испытаниям ядерных вооружений. От качества общественного здоровья зависит жизнеспособность всего общества как социального организма и его возможности гармоничного непрерывного роста и социально – экономического развития. Многие проблемы ухудшения качества общественного здоровья определяются негативными социально – бытовыми и производственными факторами, такими, как низкие доходы населения, недостаточное качество пищевых продуктов и питьевой воды, плохая обеспеченность жильем, алкоголизм, наркомания и т.д. [1].

Результаты исследования заболеваемости выражаются в виде различных показателей. Они могут быть вычислены как в отношении данных о заболеваниях, которые зарегистрированы при обращении больного за медицинской помощью, так и для статистической совокупности, включающей результаты медицинских осмотров.

Показатели получают как для всех заболеваний, так и по отдельным формам.

Исходя из объема и характера данных, контингентов населения, включаемых в исследование, методов сбора и обработки данных, можно выделить следующие виды показателей заболеваемости населения.

Для комплексного исследования заболеваемости населения предложена следующая система показателей, оказывающих влияние на уровень заболеваемости населения, которая состоит из четырех блоков рисунок 1.



Рис. 1. Статистические показатели, влияющие на заболеваемость населения

В 2014 году в сравнении с 2008 годом отмечается рост болезней эндокринной системы, расстройств питания, нарушений обмена веществ (+ 21,4 %), новообразований (+ 14,8 %), болезней костно-мышечной системы и соединительной ткани (+ 8,5 %), болезней мочеполовой системы (+ 7,5 %), врождённых аномалий (пороки развития), деформаций и хромосомных нарушений (+ 6,2 %), болезней уха и сосцевидного отростка (+ 6,1 %), болезней нервной системы и болезней органов пищеварения (+ 5,0 %), болезней органов дыхания (+ 4,7 %), болезней системы кровообращения (+ 3,6 %). Значительно реже стали регистрироваться симптомы, признаки и отклонения от нормы, выявленные при клинических и лабораторных исследованиях (- 62,5 %). Продолжилось сокращение инфекционной заболеваемости (- 12,3 %), психических расстройств и расстройств поведения (- 11,1 %) [2].

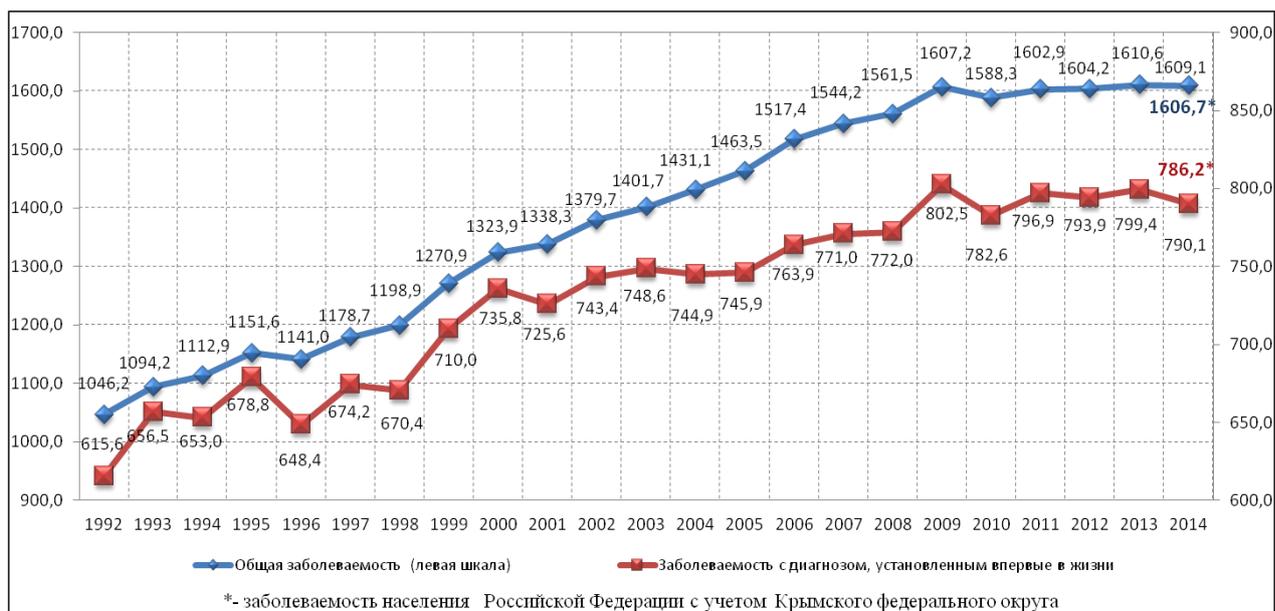


Рис. 2. Динамика заболеваемости населения Российской Федерации (на 1 000 человек населения) за период 1992-2014 гг.

Уровень заболеваемости населения Российской Федерации за рассматриваемый период увеличился. Следует отметить, что пик заболеваемости населения приходится на 2008 г.

Одной из важнейших проблем в заболеваемости населения страны являются злокачественные новообразования.

Таким образом, в отношении заболеваемости населения страны можно сделать вывод, что существует ряд проблем, решение которых зависит от социальной политики государства.

#### Список литературы

1. Мухаметова Л. Р. Комплексное статическое исследование заболеваемости населения Оренбургской области // Оренбург, 2007г.
2. Федеральная служба государственной статистики // Официальная статистика URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 30.05.2016).

## ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ПРЕФЕРЕНЦИЙ В РАМКАХ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА ЕАЭС

*Варзина Е.Б.*

студентка гр. ТМД-111 Юридического института,  
Владимирский государственный университет А.Г. и Н.Г. Столетовых,  
Россия, г. Владимир

В статье проблемы формирования и функционирования системы предпочтений в рамках таможенного союза ЕАЭС рассматривается процесс предоставления предпочтений в рамках Таможенного союза, который имеет ряд проблем, отрицательно сказывающихся на развитии экономик стран.

*Ключевые слова:* тарифные преференции, импорт товаров, таможенный союз, перечень стран.

Постоянно растущий оборот товаров между Таможенным союзом и мировым рынком показывает целый спектр проблем, одной из которых является проблема определения страны происхождения товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза. Правильное определение страны происхождения импортируемых товаров необходимо для применения основных мер внешнеторговой политики: тарифное регулирование, антидемпинговые и компенсационные пошлины, количественные ограничения.

Одной из таких проблем является подтверждение подлинности сертификата.

Возникающие сомнения в подлинности сертификата, как правило, связаны с не соответствием, по мнению таможенного органа подписи или печати в сертификате имеющимся в таможене образцам. Проверки, проводимые, в таможенных органах выявляют многочисленные несоответствия сертификатов, содержащихся в пакетах документов, требованиям к оформлению сертификатов о происхождении товара. Самые распространенные несоответствия: подписи и печати не соответствуют органу уполномоченному выдавать сертификаты, отсутствуют сведения, позволяющие произвести однозначную идентификацию товара, помарки и исправления, указывается наименование страны, отличной от выдавшей сертификат и т.д. Допускаются нарушения в заполнении граф сертификатов данные о весе (брутто) или иные данные о количестве товаров указываются в целом, без разбивки по каждому отдельно поименованному товару. Не решенной остается проблема, когда тарифная преференция предоставляется при расхождении заявленного количества товара и фактического, более чем на 5% и даже – 20%. В то время как правилами определения происхождения товаров из развивающихся стран при предоставлении тарифных преференций прямо предусмотрено, что расхождение между фактически поставленным количеством товара и указанным в сертификате не должно превышать 5% [[www.customs.ru](http://www.customs.ru)].

На практике нередки случаи, когда документы, подтверждающие передачу товара от организации, заключившей договор, фактическому отправителю, отсутствуют из-за того что отправителем товара выступает организация, не указанная во внешнеторговом договоре; в пакетах документов, прилагаемых к декларациям, содержатся контракты, в которых отсутствуют реквизиты покупателя и продавца (юридические и полные почтовые адреса продавца и покупателя, контактный телефон, факс, телекс организации продавца и покупателя); подписи сторон (подписи лиц, уполномоченных организациями продавца и покупателя заключить контракт, заверенные печатью, с указанием их Ф.И.О. и должностей).

Одним из самых сложных условий для предоставления тарифных преференций, которое наиболее сложно подтвердить это соблюдение условий прямой поставки.

Основные проблемы, возникающие при решении вопроса о правомерности предоставления тарифных преференций, следующие: несоответствие номеров пломб отправителя на прибывших контейнерах с номерами пломб, указанными в коносаменте. Несоответствие свидетельствует об ошибке, допускаемой отправителями, перевозчиками при составлении товаротранспортных накладных (перепутаны цифры 12-21 и т.п.) или инспекторами при составлении актов таможенного досмотра (неверно указываются номера имеющихся пломб либо в акте таможенного досмотра содержится фраза "пломба не нарушена", номер же ее не указывается). Все из выше перечисленного не позволяют подтвердить правомерность предоставления тарифной преференции [government.ru].

Рассматривая функционирование Единой системы тарифных преференций необходимо рассмотреть проблему целесообразности предоставления тарифных преференций ряду стран, входящих в список развивающихся и наименее развитых. В общем объеме внешнеторгового оборота Российской Федерации на долю стран дальнего зарубежья в 2013 году приходилось 86,4%. Сумма тарифных преференций, предоставленных в 2012 году в отношении товаров, ввозимых из развивающихся и наименее развитых стран в рамках Единой системы преференций, увеличилась на 22% по сравнению с 2011 годом, составив при этом 12,1 млрд. рублей [www.customs.ru].

Данные свидетельствуют о том, что импорт товаров из этих стран ежегодно растет, тем самым подтверждая актуальность проблемы.

Основными поставщиками товаров из развивающихся стран являются Китай и Республика Корея, Турция. Большинство товаров, ввозимых из этих стран – преференциальные товары.

Список развивающихся и наименее развитых стран формируется в зависимости от дохода на душу населения. Всемирный банк ежегодно рассчитывает показатели национального дохода на душу населения всех стран мира. Опубликованные результаты свидетельствуют о том, что в перечень стран с высоким доходом на душу населения входят преференциальные страны, чей доход на душу населения составляет более 12616 долларов США (см. таблицу).

Таблица

**Перечень стран с высоким уровнем дохода населения по данным Всемирного банка**

Страна	Группа
Антигуа и Барбуда	Страны с высоким уровнем доходов
Уругвай	Страны с высоким уровнем доходов
Чили	Страны с высоким уровнем доходов

Но исключить эти страны из перечня стран – пользователей ЕСП Таможенный союз не может. Инструменты, которыми можно воспользоваться в этом случае – это перечень преференциальных товаров и ставки таможенных пошлин [www.worldbank.org].

Таким образом, процесс предоставления преференций в рамках Таможенного союза имеет ряд проблем, отрицательно сказывающихся на развитии экономик стран. Процесс подтверждения подлинности, представляемого

сертификата, осложнен большим количеством причин, одной из которых является долгий процесс подтверждения подлинности сертификата, достигающий 6 месяцев. В условия современного рынка срок подтверждения недопустимо высок, что требует определенных мер по решению данной проблемы.

#### **Список литературы**

1. Таможенная служба Российской Федерации в 2013 году// [www.customs.ru](http://www.customs.ru)
2. Основные направления таможенно-тарифной политики на 2014 год и плановый период 2015 и 2016 годов // [government.ru](http://government.ru)
3. [www.worldbank.org](http://www.worldbank.org)

## **ФАКТОРЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ КНР**

*Волкова И.А., Ступальская М.О.*

студентки китайского вуза,

Хэбэйский профессиональный институт иностранных языков,  
Китай, г. Циньхуандао

В статье рассмотрены факторы формирования инвестиционной привлекательности КНР. Выявлены аспекты, влияющие на инвестиционную привлекательность. Проведен анализ критериев, по которым иностранным инвесторам выгодно вкладывать инвестиции в Китайскую Народную Республику.

*Ключевые слова:* иностранные инвестиции, инвестиционная привлекательность КНР.

С каждым годом экономика Китайской Народной Республики становится все более привлекательной для иностранных инвесторов. В 2010 году китайская экономика опередила японскую и стала второй экономикой мира по номинальному валовому внутреннему продукту (ВВП) [5]. Однако, с декабря 2014 года является первой экономикой мира по ВВП ((ППС (паритет покупательной способности)) [6]. В 2001 году Китай вступил во Всемирную торговую организацию (ВТО), что заметно повысило интерес иностранных инвесторов к инвестированию в КНР [1, 2]. Вышеперечисленные экономические факты обеспечивают благоприятные условия для инвестиционной привлекательности.

Инвестиционная привлекательность – это способность возбуждать коммерческий интерес у инвестора, рационально распоряжаться инвестициями, чтобы в результате добиться расширения объемов производства, повышения качества продукции и получения чистой прибыли.

Китайская Народная Республика остается привлекательной для иностранных инвесторов благодаря своей растущей экономике и ряду факторов.

Одним из важных факторов для зарубежных инвесторов является размер внутреннего рынка, численность населения. Китай, население которого составляет 1,3 млрд. человек, является страной с платежеспособными потребителями и стабильной ситуацией в государстве [4]. В 1999 году была разработана система кредитования частного жилищного строительства, решающая жилищную проблему посредством использования сбережений жителей страны.

В Китае предоставляют достойный уровень образования для того, чтобы китайские специалисты соответствовали мировым стандартам. Иностранцев привлекает дешевая и высококвалифицированная рабочая сила, а также низкие издержки производства.

Вступление Китайской Народной Республики в ВТО повлияло на взгляды зарубежных инвесторов. Преобразовалась нормативно-законодательная база, обеспечивающая систему защиты собственности иностранных инвесторов в КНР. Китайские экспортные товары смогут обладать льготами по снижению таможенных пошлин, что даст возможность для развития международной торговли [3].

Власти Китая делают многое для дальнейшего развития благоприятной инвестиционной среды. Они динамично работают над строительством автодорог, железнодорожных путей, развитием энергетики. В стране ежедневно осуществляется строительная деятельность, активно прогрессируют города. Китай уже довольно долгое время привлекает частных инвесторов для строительства платных дорог. Имеются кардинальные планы по строительству аэропортов. Китайские власти также создали немалое количество свободных портов. КНР располагает значительным числом национальных парков наук. Эти парки предоставляют финансирование и поддержку начинающим иностранным предприятиям. Следует отметить, что в Российской Федерации подобной поддержки инвесторам практически не оказывают, из-за чего уровень инвестиционной привлекательности в России ниже, чем в Китае. Внедрение такого преобразования поможет РФ выйти на новый уровень. Более того, России следует позаимствовать успешный опыт КНР в сфере развития инфраструктуры.

Также к числу немаловажных факторов в Китайской Народной Республике следует отнести: стратегическое положение Китая в Азиатско-Тихоокеанском регионе (АТР), наличие многих инвестиционных ресурсов (сырья и т.д.), политическую устойчивость, низкую подоходную ставку, возможность реэкспорта. Государство поощряет иностранных инвесторов за участие в китайских проектах и программах.

Таким образом, инвестиционная привлекательность Китайской Народной Республики определяется поддержанием высокого уровня социально-экономической и политической стабильности, присутствием широкого внутреннего рынка и дешевой рабочей силы. На текущее время политика китайского государства обеспечивает привлекательность страны для непрерывного роста объема вложений. Реализация ряда поставленных задач обеспечило Китаю стать лидером в мировом инвестиционном рейтинге.

#### Список литературы

1. Алексеенко А.П. Прямые иностранные инвестиции в сферу телекоммуникаций в России и КНР: правовые аспекты / А.П. Алексеенко // Вестник Бурятского Государственного Университета. – 2014. – №2. – С. 275-278.
2. Алексеенко А.П. Конституция как фактор инвестиционной привлекательности государства: опыт конституционного строительства КНР / А. П. Алексеенко // История государства и права. – 2014. – №19. – С. 36-39.

3. Лю Чжаньли. Прямые иностранные инвестиции в экономику Китая: Автореф. дис. ... канд. экон. наук. – М., 2003.
4. Страны и регионы мира: эконом.-политич. справочник / под. ред. Н.С. Булатова. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2006.
5. Kevin Hamlin. China Overtakes Japan as World's Second-Biggest Economy. Bloomberg (16 August 2010).
6. Tim Worstall. China's Now The World Number One Economy And It Doesn't Matter A Darn. Forbes (7 December 2014).

## **ОБ УРОВНЕ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В МАЛЫХ ГОСУДАРСТВАХ ЕВРОПЫ**

*Гаврилова К.С.*

старший преподаватель кафедры региональной экономики и природопользования, Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Россия, г. Санкт-Петербург

*Суханова М.В.*

студентка II курса кафедры региональной экономики и природопользования направления «Зарубежное регионоведение», Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Россия, г. Санкт-Петербург

*Сутченко А.С.*

студент II курса кафедры региональной экономики и природопользования направления «Зарубежное регионоведение», Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Россия, г. Санкт-Петербург

В статье рассматриваются количественные показатели, иллюстрирующие уровень жизни населения в малых государствах Европы, а также выявляются актуальные социально-экономические проблемы, присущие этим странам на сегодняшний день.

*Ключевые слова:* уровень жизни, малые государства Европы, карликовые страны, социально-экономические проблемы.

На сегодняшний день в мире насчитывается 60 стран, площадь которых меньше 2 500 км<sup>2</sup>, а численность населения не превышает 500 тыс. человек. Самым крупным из этого списка малых или, так называемых, карликовых государств является Люксембург. Рассмотрим основные показатели, иллюстрирующие уровень жизни населения в малых странах Европы, а также выявим наиболее актуальные социально-экономические проблемы, характерные для них.

Уровень жизни населения – это социально-экономическая категория, которая носит комплексный характер и отображает степень удовлетворенности населения в физических, социальных и духовных потребностях. Оценка данной категории может осуществляться как в абсолютных, так и в относительных количественных показателях. При этом фундаментальной основой

являются экономические характеристики, отображающие благосостояние населения соответствующего государства.

Таблица 1

**Структура ВВП в малых странах Европы (%) [4-10]**

Сектор экономики	Андорра	Лихтенштейн	Люксембург	Мальта	Монако	Сан-Марино
<i>Сельское хозяйство</i>	0,4	8	0,3	1,4	0	0,1
<i>Промышленность</i>	4,7	37	13,3	25,3	10	39,2
<i>Сфера услуг</i>	94,9	55	86,4	73,3	90	60,7

Малые страны Европы сближает не только относительное соседство в географическом плане, но и структура экономики. Из таблицы 1 видно, что преобладающей является сфера услуг. Большая часть доходов приходится на туризм, финансовую сферу и розничную торговлю.

Туризм в этих странах развивается благодаря природно-климатическим факторам, благоприятным для разнопланового отдыха в течение всего года, а также богатого историко-культурного наследия, которое всегда является притягательным для туристов. Однако акцент на данную отрасль в структуре ВВП влечет за собой опасность финансовых потерь из-за снижения туристического потока вследствие экономического или политического кризиса.

Комфортное налоговое законодательство привлекает в малые страны Европы представителей бизнес-структур. Так, например, размер ставки налога на прибыль в Сан-Марино составляет одну треть от среднего уровня этой ставки для стран ЕС. В Лихтенштейне, в свою очередь, зарегистрировано свыше 73 тыс. иностранных компаний, которые служат важным источником доходов (обеспечивают более 30% всех поступлений в государственный бюджет).

Несмотря на скромные размеры территорий, карликовые государства также стараются развивать отрасли промышленности, – причем не только обрабатывающей, но и добывающей. В Люксембурге, к примеру, недалеко от города Эш-сюр-Альзетт, находится железнорудный бассейн, который является продолжением Лотарингского – крупнейшего в Западной Европе. Черная металлургия Люксембурга тесно связана с соответствующими отраслями Франции, Бельгии и Германии, составляя часть мощного лотарингско-саарско-люксембургского комплекса. Однако моноструктурный характер промышленности поставил герцогство в зависимость от спадов производства и кризисов металлургической отрасли.

Зависимость от ближайших соседей проявляется не только в сфере экономики, но и в социокультурной, коммуникационной и оборонной. Приведем несколько примеров. В Лихтенштейне находится лишь одно высшее учебное заведение, где осуществляется только 3 направления подготовки (экономика, информатика и архитектура). Как следствие, наблюдается отток молодежи в другие страны с целью получения высшего образования. Большинство карликовых государств Европы не имеют собственных аэропортов (исключение – Люксембург и Мальта). Несмотря на выгодное географическое положение стран, находящихся в центральной части европейского суб-

континента, транспортная система ориентируется на транзитные перевозки, большая часть которых приходится на автомобильный транспорт. Наблюдается теснейшая взаимосвязь с соседними крупными странами и в сфере коммуникаций. Так, например, телефонное, телеграфное и почтовое обслуживание в Лихтенштейне осуществляется через Швейцарию. За исключением Люксембурга и Мальты карликовые государства Европы не имеют собственных вооруженных сил, полагаясь в вопросах обороны на договоры, заключенные с соседними странами.

При этом на сегодняшний день ведущий сектор экономики способен обеспечивать высокий уровень благосостояния населения, что получило свое отражение в относительных макроэкономических показателях. В таблице 2 приведены данные (на 2014 г.) о ВВП (ППС) на душу населения. Согласно рейтингу Всемирного банка Люксембург занимает 2 место в мире по данному показателю, уступая первенство Катару. По подсчетам различных ведомств в десятку лидеров также входят Монако, Сан-Марино и Лихтенштейн. О благосостоянии граждан говорит также уровень средней заработной платы. По данным Международной организации труда Люксембург занимает 1-ое место в мире по уровню ежемесячной средней заработной платы, выраженной в долларах США.

Таблица 2

**Экономические показатели малых стран Европы [4-10]**

Показатель	Андорра	Лихтенштейн	Люксембург	Мальта	Монако	Сан-Марино
<i>ВВП (ППС), млрд. \$</i>	3,163	3,2	56,58	11,87	6,79	1,952
<i>ВВП на д/н, \$</i>	37 200	89 400	102 900	27 800	78 700	62 100
<i>Средняя заработная плата в месяц, \$</i>	2 731	5 545	4 480	1 562	4 143	2 290

Демографические и социальные показатели, косвенно иллюстрирующие уровень жизни населения, также доказывают его высокое значение. Несмотря на небольшую численность населения, все карликовые государства характеризуются достаточно высокой плотностью его размещения. Естественный прирост также является положительным во всех рассматриваемых государствах (см. таблицу 3). На сегодняшний день Монако занимает 1-ое место в мире по ожидаемой продолжительности жизни при рождении, опередив традиционного лидера, занимавшего данную позицию длительный период времени, – Японию. Данный показатель, совместно с уровнем образования и благосостояния населения, ложится в основу расчета Индекса человеческого потенциала. Рассматриваемые карликовые государства относятся к странам с очень высоким и высоким ИЧП (см. таблицу 4).

Субъективное мнение населения о степени собственного удовлетворения уровнем жизни формирует такую категорию как качество жизни. С 2012 г. исследовательский центр «Институт Земли» при Колумбийском университете составляет рейтинг стран мира, демонстрирующий способность государства обеспечить своим жителям счастливую жизнь. К экономическим, демографическим и социальным индикаторам добавляются политическая состав-

ляющая и показатель, характеризующий уровень доверия, щедрости и великодушия в обществе.

Таблица 3

**Демографические и социальные показатели малых стран Европы [3-10]**

Показатель	Андорра	Лихтенштейн	Люксембург	Мальта	Монако	Сан-Марино
<i>Ожидаемая продолжительность жизни при рождении</i>	82,72	81,77	82,17	80,25	89,52	83,24
<i>Численность населения</i>	85 580	37 624	570 252	413 965	37 731	33 020
<i>Естественный прирост населения, %</i>	0,12	0,84	2,13	0,31	0,12	0,82
<i>Затраты на образование, % от ВВП</i>	3,2	2,6	-	8,0	1,6	2,4
<i>Затраты на здравоохранение, % от ВВП</i>	6,3	-	5,8	6,7	3,8	5,7
<i>Уровень безработицы, %</i>	4	3,4	6,9	5,2	2	8,7

В 2015 г. рейтинге составлялся по 158 странам мира. 17-ое место в списке занимает Люксембург, подтверждая высокий уровень жизни населения, основанный на количественных оценках, субъективным мнением самих жителей страны.

Таблица 4

**Место малых государств Европы в мировых рейтингах [1-3]**

Индикатор	Андорра	Лихтенштейн	Люксембург	Мальта	Монако	Сан-Марино
<i>Индекс человеческого потенциала</i>	34	13	19	37	-	-
<i>Индекс уровня образования</i>	81	46	45	53	-	-
<i>Уровень счастья населения</i>	-	-	17	37	-	-

Несмотря на то, что малые страны Европы характеризуются достаточно высоким уровнем жизни населения, в них имеется ряд социально-экономических проблем, некоторые из которых уже были обозначены выше. К наиболее острым можно отнести следующие:

- зависимость от соседних более крупных государств в экономической, геополитической, социокультурной, коммуникационной, оборонной сферах;
- скудный природно-ресурсный потенциал;
- узко специализированная промышленность, находящаяся под сильным влиянием соседних стран;
- ограниченные возможности развития сельского хозяйства, что приводит к низкому уровню продовольственной безопасности;

- зависимость национального дохода от туристической сферы, которая подвержена влиянию экономических процессов, протекающих в странах-«экспортерах» туристических потоков;
- зависимость от поставки энергоресурсов;
- высокий уровень маятниковой трудовой миграции из соседних государств.

Несмотря на имеющиеся социально-экономические проблемы, карликовые государства Европы характеризуются высоким уровнем и качеством жизни населения и, опираясь на длительную историю своего существования, доказывают, что размер территории и численность населения не являются определяющими показателями развития.

#### Список литературы

1. Отчет о человеческом потенциале. 2015. URL: [www.hdr.undp.org/sites/default/files/2015\\_human\\_development\\_report.pdf](http://www.hdr.undp.org/sites/default/files/2015_human_development_report.pdf) (дата обращения: 29.04.2016).
2. Отчет об уровне счастья в мире. 2015. URL: [worldhappiness.report](http://worldhappiness.report) (дата обращения: 29.04.2016).
3. Официальный сайт Всемирного банка URL: [www.worldbank.org](http://www.worldbank.org) (дата обращения: 29.04.2016).
4. Официальный сайт Центрального разведывательного управления США. URL: [www.cia.gov](http://www.cia.gov) (дата обращения: 29.04.2016).
5. Официальный статистический сайт Андорры. URL: [www.estadistica.ad](http://www.estadistica.ad) (дата обращения: 29.04.2016).
6. Официальный статистический сайт Лихтенштейна. URL: [www.liechtenstein.li](http://www.liechtenstein.li) (дата обращения: 29.04.2016).
7. Официальный статистический сайт Люксембурга. URL: [www.statistiques.public.lu](http://www.statistiques.public.lu) (дата обращения: 29.04.2016).
8. Официальный статистический сайт Мальты. URL: [www.nso.gov.mt](http://www.nso.gov.mt) (дата обращения: 29.04.2016).
9. Официальный статистический сайт Монако. URL: [www.monacostatistics.mc/](http://www.monacostatistics.mc/) (дата обращения: 29.04.2016).
10. Официальный статистический сайт Сан-Марино. URL: [www.statistica.sm](http://www.statistica.sm) (дата обращения: 29.04.2016).

## ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРОГРАММНЫХ ПРОДУКТОВ В ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*Дудниченко И.Р.*

магистрант кафедры торговой политики,  
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,  
Россия, г. Москва

На современном уровне развития информационных технологий программные продукты играют большую роль в торговле. В статье рассматривается применение программных продуктов с целью планирования и оптимизации бизнес-процессов торговых организаций.

*Ключевые слова:* торговля, розничная торговля, инновации в торговле, программное обеспечение торговли.

В настоящее время компьютерные технологии применяются в широком спектре торговых процессов – от подготовки обычного электронного письма до разработки вариантов оптимального решения в управлении крупными инвестиционными проектами. Скорость интеграции компьютерных систем и программных продуктов в большинство торгово-технологических процессов не могли не привести к появлению программного обеспечения не только для ведения отчетности торговых организаций, но и для развития бизнеса. Одной из сфер, обладающим высоким потенциалом для внедрения информационных технологий в торговле, является планирование и как его развитие бизнес-проектирование. Применение компьютерной техники и соответствующих программ позволяет специалистам решать профессиональные задачи, увеличив не только скорость, но и точность их решения [1].

Появление спроса на подобные программные продукты можно также обосновать и ростом количества существующих предложений не только готовых продуктов на рынке программного обеспечения, но и предложений разработки индивидуальных решений практически любой сложности, связанных с адаптацией под конкретную организацию. С каждым днем программное обеспечение для торгового бизнеса подвергается совершенствованию, упрощается систематизация данных, расширяются возможности составления отчетности, с помощью чего становится намного проще и эффективнее принять то или иное решение [3]. Это подчеркивает актуальность проведенного исследования.

В настоящий момент одной из актуальных сфер применения информационных технологий в бизнес-проектировании является электронная торговля [5]. Программное обеспечение Интернет-магазина, одновременно с решением задачи привлечения клиентов, собирает статистику, являющуюся надежным источником данных для дальнейшего бизнес-проектирования.

В настоящее время одной из проблем является малая степень интеграции программных продуктов разных производителей между собой. Решению данной проблемы способствует наличие функцию импортирования собственных финансовых данных для хранения и последующего использования при расчётах. Многие разработчики предлагают генераторы диаграмм и графиков для более простого и понятного графического отображения ключевых параметров и чисел. В качестве следующего преимущества следует отметить внедрённую многими разработчиками систему пошагового заполнения каждого раздела, когда система сама подсказывает, что и в каком порядке лучше всего заполнить для оптимального результата.

Одним из важнейших преимуществ программных продуктов является также совместная работа сразу нескольких человек в одном и том же документе в режиме реального времени, это позволяет сэкономить массу времени, а также даёт уверенность в том, что конкретный раздел заполняет специалист определённой сферы, который, в отличие от не имеющего отношения к специализации человека, понимает суть большинства процессов. Стоит также отметить, что хранение файла в собственном формате программы снижает риск кражи данных, т.к. подобные файлы шифруются разработчиками, а об-

лочные сервисы и вовсе позволяют держать файлы на удалённых серверах, которые являются более надёжными, в отличие от рабочих, которые порой не застрахованы от поломок и несчастных случаев резервными копиями [2].

Проанализировав самые популярные на основе данных о продажах за 2015 год программные продукты, можно выделить шесть групп свойств и функций. Для охвата более широкой аудитории, разработчики старались охватить максимум функций в каждой из групп, на полноте функционала и основывался рейтинг. Первая из групп – это поддерживаемые отрасли. Современные программные продукты могут поддерживать не только классические розничную торговлю и общественное питание, но и решать задачи бизнес-проектирования в хозяйственной деятельности крупных торговых сетей на региональном уровне. Вторая группа характеристик – типы поддерживаемых планов. Третья функциональная группа включает в себя инструменты по обработке и формированию документов и отчётов, инструменты для импорта, а также простота использования самого инструментария. Четвёртая группа состоит из исследовательских ресурсов, всевозможных руководств и других источников полезной информации, требуемой для бизнес-проектирования в торговой сфере, ведь вместо оплаты дополнительных исследований, предприниматель может получить прямой доступ к уже имеющимся данным, предоставляемым на бесплатной основе подписчикам или обладателям лицензии на определённый продукт. Пятая, группа содержит в себе доступные виды и способы технической поддержки пользователей. Данные функции всегда были полезны при работе в любых программах, а когда дело касается разработки плана проекта, который требуется инвесторам в определённый срок, любая проблема должна быть устранена в кратчайшие сроки. Шестая и последняя группа определяет доступные способы получения и использования продукта, которые уже были ранее выделены.

Программные продукты являются также важной составляющей нематериальных активов торговых организаций [4]. Использование современного программного обеспечения позволяет добиться высокого уровня конкурентоспособности. В настоящее время в Российской Федерации сформирован рынок программных продуктов для бизнес-проектирования торговой деятельности, пользователю необходимо выбрать максимально подходящий под его конкретный проект продукт. Существующие на рынке программные продукты, использующие стандартные алгоритмы принятия решений, не позволяют осуществлять бизнес-проектирование торговой деятельности в условиях неопределённости исходных данных. В связи с этим следующим этапом развития бизнес-проектирования в торговле должны стать электронные нейронные сети, которые смогут моделировать торгово-технологические процессы на уровне, близком к искусственному интеллекту.

#### **Список литературы**

1. Pankina T.V., Nikishin A.F. The role of information technology in enhancement of buyer service quality. В сборнике: The Sixth International Congress on Social Sciences and Humanities Proceedings of the Congress. 2015. С. 215-217.

2. Инюшева А.В., Никишин А.Ф. Облачные технологии как перспективное направление развития торговли. В сборнике: Результаты научных исследований. Международная научно-практическая конференция. Научно-издательский центр «Аэтерна»; Ответственный редактор: Сукиасян А.А. 2015. С. 129-132.

3. Леонова Ю.Г. Методические аспекты оценки эффективности функционирования торговой организации на основе клиентоориентированного подхода. В книге: современные тенденции и перспективы развития торговой отрасли Российской Федерации Уфа, 2016. С. 106-126.

4. Майорова Е.А., Никишин А.Ф., Панкина Т.В. Нематериальные активы и их влияние на социально-экономическую эффективность торговли // Экономика и предпринимательство. 2016. № 1-1 (66-1). С. 1133-1136.

5. Никишин А.Ф., Панкина Т.В. Пути повышения конкурентоспособности Интернет магазинов // Российское предпринимательство. 2015. Т. 16. № 11. С. 1625-1636.

## **НИЗКИЙ УРОВЕНЬ ДОХОДОВ ДОМОХОЗЯЙСТВ – ФАКТОР, УГНЕТАЮЩИЙ ФУНКЦИИ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ: НА ПРИМЕРЕ ВОСПРОИЗВОДСТВА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА**

*Журавлев И.В.*

аспирант кафедры «Экономическая теория»,  
Финансовый университет при Правительстве РФ, Россия, г. Москва

Статья написана в рамках исследования вопроса «Развитие благосостояния домохозяйств в постсоциалистической России», цель статьи – раскрыть устойчивую связь между уровнем благосостояния домохозяйств и развитием национальной экономики.

*Ключевые слова:* домохозяйство, благосостояние домохозяйств, функции домохозяйства, человеческие ресурсы, капитал человеческий.

Наступление в России очередного перманентного кризиса, резкое сокращение нефтяных доходов и не менее стремительное исчерпание отложенных «на черный день» ресурсов Стабилизационного фонда, массовые сокращения работников практически во всех секторах экономики определили падение доходов критического большинства домохозяйств.

Это, в свою очередь, делает практически невозможным выполнение домохозяйствами их функций в экономике, что нарушает устойчивость экономического кругооборота, равно препятствует развитию национальной экономики.

В силу того, раскрытие устойчивой связи «уровень благосостояния домохозяйств» – «развитие национальной экономики», акцентирование общественного внимания на том представляется имеющим значение, научное и практическое.

Обоснование устойчивой связи «уровень благосостояния домохозяйств» – «развитие национальной экономики» предваряется фиксированием значений базовых категорий, чтобы суть излагаемого была понятна всем, кому может быть интересен этот вопрос.

Для того последовательно проводится критический анализ выработанных в науке подходов к каждой из базовых категорий (домохозяйство; благосостояние; капитал человеческий, капитал социальный, капитал физиологический) [1; 2; 3; 4; 5; 6; 7] и из этих подходов выбираются наиболее продуктивные для достижения поставленной в статье цели.

Таковым к домохозяйству представляется подход, выработанный в теории национальной экономики, который предельно просто трактует категорию «домохозяйство», раскрывает его функции в экономике и на основе того приводит к пониманию важности развития благосостояния домохозяйств для любой национальной экономики [2, 130]. Согласно тому:

- домохозяйство рассматривается как один из субъектов хозяйственной жизни – домохозяйство, фирма, государство – из которых исторически и логически является первым;

- домохозяйство – лицо или, чаще, группа лиц, совместно живущих и ведущих общее хозяйство, между которыми преобладают персонифицированные отношения, структурирующие их экономическую деятельность. Понятия «семья» и домохозяйство» не синонимичны, их принципиальное отличие – обособленный бюджет каждого домохозяйства и необособленный бюджет семьи;

- функции сектора домохозяйств в национальной экономике [1, 23; 2, 130]: (1) воспроизводство человеческих ресурсов – капитала, а именно, человеческого<sup>1</sup>, социального<sup>2</sup> и физиологического<sup>3</sup>; (2) предоставление имеющихся в распоряжении домохозяйств ресурсов фирмам для использования их в производстве товаров и услуг; (3) предъявление спроса на товары и услуги и, соответственно, расходование на потребление значительной части полученных доходов; (4) накопление сбережений, которые используются для финансирования бизнеса и кредитования государства.

Выполнение домохозяйствами этих функций служит базовым условием развития национальной экономики. Сама же возможность выполнения этих функций обуславливается уровнем доходов домохозяйств, которые формируются за счет продажи экономических ресурсов (прежде всего, рабочей силы) [2, 133]. Соответственно, низкий уровень доходов объективно не позволяет домохозяйству как субъекту национальной экономики должно выпол-

---

<sup>1</sup> Понятие «человеческий капитал» означает совокупность неотрывных от человека знаний, навыков и опыта, реализуя которые индивид создает материальные условия для себя и своих близких. В: Национальная экономика Учебник / Под общ. ред. Р.М.Нуреева. – М.: ИНФРА-М, 2014. – С. 131.

<sup>2</sup> Понятие «социальный капитал» означает – включенность индивида в повышающие производительность труда взаимоотношения с другими людьми, в том числе и в социальные сети. В: Национальная экономика Учебник/ Под общ. ред. Р.М.Нуреева. – М.: ИНФРА-М, 2014. – С. 131.

<sup>3</sup> Понятие физический капитал означает биологический потенциал человека как работника, полученный им при рождении. В: Национальная экономика Учебник/ Под общ. ред. Р.М.Нуреева. – М.: ИНФРА-М, 2014 – С. 131.

нять его функции. Настоящее отражает модель экономического кругооборота (рисунок)

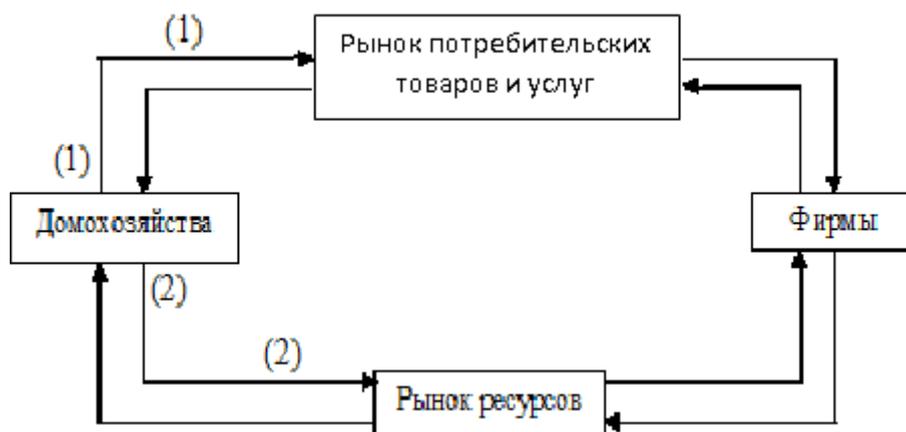


Рис. Доходы домохозяйств – детерминанта рынков потребительских товаров и услуг и экономических ресурсов (составлено по [2])

Обращаемся к модели и делаем первое допущение: уровень доходов домохозяйств высокий. В этом случае домохозяйства выступают активными игроками на рынке товаров и услуг, на рынке экономических ресурсов.

А именно, в первом случае домохозяйства предъявляют (1) платежеспособный спрос на рынке потребительских товаров и услуг, стимулируя *ceteris paribus* производство товаров и услуг в национальной экономике (в модели это отражает вектор спроса «Домохозяйства» – «Рынок потребительских товаров и услуг»).

Во втором случае домохозяйства поставляют на рынок экономических ресурсов (2) человеческий ресурс – капитал человеческий, социальный и физиологический (в модели это отражает вектор предложения «Домохозяйства» – «Рынки экономических ресурсов»).

Из того принципиально важным представляется акцентирование внимания на том, что при высоком уровне доходов домохозяйства поставляют на рынок экономических ресурсов качественные человеческие ресурсы, поскольку могут приобретать материальные и духовные блага, необходимые для их жизнедеятельности (в т.ч. продовольственные и промышленные товары, услуги образования и здравоохранения, жилищные условия и др.).

Помимо того, высокие доходы домохозяйств позволяют им *ceteris paribus* тратить меньше, чем получаемые ими доходы, которые, будучи размещенными в финансовых институтах, трансформируются последними в инвестиции.

Делаем второе допущение: доходы домохозяйств низкие. В этом случае домохозяйства объективно не могут выступать активными игроками (1) на рынке товаров и услуг, (2) не имеют возможности делать сбережения; 3) не могут воспроизводить человеческие ресурсы должного качества.

Из того принципиально значимым представляется акцентирование внимания на том, что в недалекой временной перспективе, если сохранится сложившееся положение дел, домохозяйства объективно не смогут выпол-

нять их главной функции – не смогут по объективным причинам поставлять на рынок экономических ресурсов один из главных в индустриальном обществе ресурсов – труд.

Такой прогноз выстраивается методом критического анализа временных рядов статистических данных, которые свидетельствуют о вызванных падением доходов домохозяйств негативных тенденциях, например, таких как: сокращение числа здоровых дошкольников (за годы реформ уменьшилось более, чем в 5 раз, при поступлении в школу их количество не превышает 10%), устойчивый рост числа детей с дисгармоническим и резко дисгармоническим развитием (26,5%); рост числа детей, неготовых к систематическому обучению (за годы реформ увеличилось в 5 раз); увеличение дезадаптивных форм поведения детей и подростков (алкоголизация, табакокурение, наркомания и др. виды девиантного поведения) [3, 50].

Настоящее отражает устойчивую связь между уровнем доходов домохозяйств и качеством человеческого капитала – экономического ресурса, качество которого определяет саму возможность развития национальной экономики.

На основании того представляется справедливым утверждение: низкий уровень доходов домохозяйств – фактор, угнетающий их функцию воспроизводства человеческого капитала.

#### **Список литературы**

1. Макроэкономика: учебник для бакалавров./А.В. Амосова, И.А. Ким, С.Ф. Серегина. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2014 – 527 с.
2. Национальная экономика: Учебник / Под общ. ред. Р.М.Нуреева. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 655 с.
3. Гражданкин А.И., Кара-Мурза С.Г. Белая книга России. Строительство, перестройка и реформы: 1950–2013 гг. / Центр пробл. анализа и гос.-упр. проект. М.: Научный эксперт, 2015. – 728 с.

## **ФОРМИРОВАНИЕ ТОРГОВОГО АССОРТИМЕНТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ**

***Заварухина А.А.***

магистрант кафедры торговой политики,  
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,  
Россия, г. Москва

В современной торговле большую роль играет ассортимент реализуемых товаров. В условиях экономического кризиса важную роль играет включение в ассортимент недо-рогих востребованных покупателями товаров. В статье рассматриваются такие методы повышения эффективности хозяйственной деятельности торговых организаций, как реализация товаров местного производства, использование собственных торговых марок, а также потенциал сети Интернет.

*Ключевые слова:* торговля, розничная торговля, ассортимент, собственные торговые марки.

Эффективность хозяйственной деятельности торговых организаций во многом определяется ассортиментом реализуемых им товаров. Проблемы формирования ассортимента в современной торговле рассматриваются в работах Алексиной С.Б. [2], Масловой А.Е. [13], Никишина А.Ф. [14], Попенковой Д.К. [15] и других авторов.

В настоящее время, под воздействием экономического кризиса, в торговле сужается как сам ассортимент предлагаемых к реализации товаров, так и на ряд товаров цены сохраняются на высоком уровне [4]. Тем не менее, следует отметить закрытие ряда магазинов высокого ценового сегмента. Реализация таких товаров требует более высокого уровня обслуживания, более высоких затрат, и, как следствие, оказывается нецелесообразной в условиях кризиса. В качестве тенденции можно отметить, что в первую очередь с рынка уходят те торговые организации, в которых атрибуты премиум-сегмента определяются искусственно создаваемым имиджем торговой организации. В настоящее время покупатели предпочитают приобретать недорогие товары, которые не уступают качеству своему обычному потребительскому выбору. В этой связи торговые организации имеют потенциал по приобретению товаров местного производства, по более низким ценам, не переплачивая за товарный бренд [2,5]. Местные товаропроизводители имеют возможность предложить более выгодные условия с учетом логистики, выгодного валютного курса и других факторов [6,16].

В современной торговле большое значение приобретает реализация товаров под собственными торговыми марками [3,12]. Собственная марка позволяет торговой организации проводить собственную рекламную кампанию, самостоятельно выбирать поставщиков, приобретая нематериальные ресурсы [7-11], которые в дальнейшем определяют потребительский выбор. Это привело к тому, что в настоящее время подавляющее большинство торговых сетей имеют собственную торговую марку. Следует отметить, что зачастую используется более, чем одна собственная торговая марка. Это позволяет торговым организациям использовать разное позиционирование собственных торговых марок. Если традиционно собственные марки в Российской торговле определяли, в первую очередь, низший ценовой сегмент, в то время как в Европейских странах собственные марки определяли различные ценовые сегменты, то в настоящее время начинают использоваться и собственные торговые более высоких ценовых сегментов.

Большое влияние на формирование ассортимента оказывает сеть Интернет [1]. Этому способствует как непосредственное развитие Интернет-торговли, так и ее косвенное влияние на различные сферы хозяйственной деятельности торговых организаций. Многие покупатели отказываются от приобретения тех или иных товаров традиционным способом, с целью экономии как своего времени, так и средств. При формировании ассортимента Интернет-торговли большую роль играют ключевые товары, то есть товары, которые определяют выбор того или иного Интернет-магазина. Потребитель стремится сделать заказ полностью в одном магазине, и наличие в ассортименте некоторого количества товаров, которые отсутствуют у конкурентов,

могут привлечь дополнительных покупателей. С другой стороны, при продаже товаров существуют определенные риски, связанные с отказом покупателя принимать товар. Если для непродовольственных товаров эти риски минимальны, то продовольственные имеют ограниченный срок годности, что может привести к товарным потерям.

В Интернет-торговле разнесен по времени момент формирования заказа и его передачу покупателю. Следует отметить, что при достаточно существенном снижении цены покупатель достаточно лояльно относится к длительным срокам ожидания. В этой связи имеется возможность осуществлять заказ товаров после формирования заказа покупателем, минимизируя риски остатка товаров. Это позволяет произвести расширение ассортимента, не увеличивая оборотные средства торговых организаций.

### Список литературы

1. Mayorova E.A., Nikishin A.F., Pankina T.V. Potential of the internet network in formation of the assortment of the trade organizations // *European science review*. 2016. № 1-2.
2. Алексина С.Б., Никишин А.Ф., Панкина Т.В. Современное состояние регионального товародвижения в Российской Федерации и перспективы его развития // *Современные тенденции развития науки и технологий*. 2015. № 6 -8. С. 7 -10.
3. Журкина Л.С., Уханова Ю.А., Никишин А.Ф. Собственные торговые марки и их роль в повышении эффективности хозяйственной деятельности организаций торговли. В сборнике: *Управление инновациями в современной науке. Сборник статей Международной научно-практической конференции*. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2015. С. 65-68.
4. Иванов Г.Г., Ефимовская Л.А., Крышталев В.К. Возможности государственного регулирования цен на социально значимые товары // *Российское предпринимательство*. 2015. Т. 16. № 11. С. 1717-1728.
5. Красильникова Е.А. Товародвижение: системы управления в современных условиях. В сборнике: *Развитие экономики и предпринимательства в условиях экономических стратегий импортозамещения* Материалы международной научно-практической конференции, сборник научных статей преподавателей, аспирантов и студентов. под ред. Малышкова В.И. 2015. С. 109-111.
6. Куренкова В.П. Развитие оптовой торговли в России: проблемы и перспективы. В сборнике: *Современные концепции развития науки* Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2016.
7. Майорова Е.А. Методика оценки эффективности структуры нематериальных ресурсов // *Экономика и предпринимательство*. 2015. № 3 (56). С. 733-736.
8. Майорова Е.А. Оценка влияния нематериальных активов на эффективность работы торговых организаций на основе факторных моделей // *Экономика и предпринимательство*. 2016. № 1-2 (66-2). С. 541-543.
9. Майорова Е.А., Никишин А.Ф., Шипилова С.С. Управление ассортиментом торговой организации. Учебное пособие / Белгород, 2016.
10. Майорова Е.А. Нематериальные ресурсы торговых организаций // *Экономика. Бизнес. Банки*. 2016. № 2 (15). С. 111-122.
11. Майорова Е.А., Никишин А.Ф., Панкина Т.В. Нематериальные активы и их влияние на социально-экономическую эффективность торговли // *Экономика и предпринимательство*. 2016. № 1-1 (66-1). С. 1133-1136.
12. Майорова Е.А. Тенденции развития сегмента private label в торговых сетях Европы // *Вестник Московской государственной академии делового администрирования*. Серия: Экономика. 2011. № 6. С. 134.

13. Маслова Е.А., Тимяшева А.Т., Тимяшева Е.Т., Никишин А.Ф. Закупочная деятельность российских розничных торговых предприятий // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 2-6. С. 103-106.

14. Никишин А.Ф. Пути увеличения продаж торгового предприятия в условиях кризиса // Проблемы экономики. 2010. № 3. С. 57-59.

15. Попенкова Д.К. Эволюция категорийного менеджмента // Международный научно-исследовательский журнал. 2015. № 11-1 (42). С. 77-79.

16. Тюник О.Р., Никишин А.Ф. Региональный аспект в задаче повышения эффективности деятельности торговых организаций. В сборнике: Проблемы социально-экономического развития регионов Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Сукиасян А.А. 2015. С. 35-37.

## **ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕТОДА РАСПОЗНАВАНИЯ ПАТТЕРНОВ ДЛЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ ВРЕМЕННЫХ РЯДОВ**

*Кожмякин Д.А.*

студент Института систем управления,  
Самарский государственный экономический университет, Россия, г. Самара

*Суханова Е.И.*

профессор кафедры математической статистики и эконометрики,  
канд. экон. наук, Самарский государственный экономический университет,  
Россия, г. Самара

Представлен метод прогнозирования значений индекса S&P 500, основанный на алгоритме распознавания паттернов, в качестве меры схожести для формализации паттернов было использовано обычное евклидово расстояние. Прогноз составлялся на день вперед на основе усредненных значений дней, следующих за выбранными паттернами. Параметры оптимизировались на тестовой выборке, затем на вневыборочном тесте оценивались результаты. Модель показала опережение индекса по показателям доходности и некоторым другим параметрам.

*Ключевые слова:* прогнозирование, S&P 500, паттерны, евклидово расстояние, мера схожести.

### **Введение**

Финансовые временные ряды представляют собой последовательность цен на финансовые активы, динамично меняющуюся во времени. Цена, в свою очередь, формируется под воздействием сил спроса и предложения. В данной работе в качестве финансового временного ряда был выбран фондовый индекс S&P 500, в состав которого входит 500 наиболее крупных по капитализации компаний США. Значение индекса отражает общую капитализацию входящих в него компаний. Каждая компания имеет вес в индексе пропорциональный своей капитализации. Стоит отметить, что сам индекс является лишь математической формулой, а не свободно торгуемым активом. Возможность совершать сделки, повторяющие динамику индекса, существует и реализуется через торговлю такими финансовыми инструментами, как фьючерс на индекс S&P 500, мини-фьючерс на индекс S&P 500, а также тор-

гуемый на бирже NYSE фонд SPDR S&P 500. Все три инструмента, наравне с самим рынком акций США, являются сверхликвидными активами, что говорит о наибольшей эффективности данных инструментов по сравнению с другими [3, 4]. Согласно гипотезе эффективного рынка, вся существующая информация уже учтена в цене, и не существует способа закономерно получать доходность выше рыночной, при сопоставимом риске [3]. Таким образом, прогнозирование индекса S&P 500 является довольно трудной задачей.

Тем не менее, не смотря на свою сложность, прогнозирование финансовых временных рядов является важной задачей современной экономики и предметом многочисленных исследований. Если инвесторы смогут эффективно предсказывать поведение актива, то они смогут получать доходность выше рыночной при сопоставимом или более низком уровне риска. Существует множество подходов к решению данной задачи, и не существует какого-то универсального метода, подходящего для каждой ситуации. Условно подходы можно разделить на две большие группы: эконометрические методы прогнозирования и методы машинного обучения. К первой группе относятся авторегрессионные модели типа ARIMA, GARCH и др., а также всевозможные их вариации и сочетания [1, 2]. Ко второй группе относятся различные методы кластеризации, нейронные сети, классификационные деревья, случайные леса, скрытые марковские модели и др. [5].

Целью работы является демонстрация алгоритма прогнозирования финансовых временных рядов, основанного на распознавании паттернов среди прошлых значений временного ряда. Основная идея состоит в том, что мы можем использовать информацию о прошлых состояниях финансового актива, наиболее похожих на текущее, с целью предсказания ближайшего будущего. Стоит заметить, что в качестве информации для прогноза учитывались только значения самого временного ряда, что делает данный метод похожим на авторегрессионные модели.

### **Алгоритм прогнозирования**

Алгоритм прогнозирования фондового индекса основан на поиске паттернов среди прошлых значений временного ряда, наиболее близких к текущему состоянию индекса. Для определения степени близости используется мера похожести, в данном случае евклидово расстояние. В качестве текущего состояния берутся значения индекса за последние несколько дней, далее с помощью выбранной меры похожести скользящим окном, равным количеству дней в текущем состоянии, определяются наиболее близкие к текущему состоянию паттерны. Прогноз строится на основе усредненных значений дней, следующих за выделенными паттернами: если величина прогнозного значения больше нуля, мы открываем длинную позицию по индексу, если меньше, то короткую.

В качестве настраиваемых параметров выступает не только длина окна и количество ближайших паттернов, но и временной промежуток, внутри которого происходит сам поиск. Данный параметр было решено оптимизировать, поскольку, выбрав временной промежуток слишком маленьким, у нас

будет недостаточно данных для прогноза, слишком большим – рискуем использовать нерелевантные данные.

В качестве генеральной совокупности выступают значения индекса S&P 500 в период с 1994 по 2016 г. Генеральная совокупность разделена на две части: период 1994-2005 гг. – оптимизационная выборка и период 2005-2016 гг. для вневыборочного тестирования. Параметры оптимизируются на первой части, выводы о результатах производятся на второй.

Алгоритм содержит следующую последовательность действий.

1) С помощью скользящего окна извлекаются все последовательности из временного ряда. Длина окна равна количеству дней, заданному для идентификации текущего состояния индекса. Каждый раз окно сдвигается на один день вперед, и новое состояние записывается в хранилище данных.

2) Перед тем как рассчитать расстояние, каждая найденная последовательность и текущее состояние приводятся к относительным величинам по формуле:

$$z_i = \frac{x_i - \mu(x)}{\sigma_x},$$

где  $x = (x_1, \dots, x_n)$  – найденная последовательность или текущее состояние,  $\mu(x)$  – математическое ожидание,  $\sigma_x$  – среднее квадратическое отклонение.

Затем, с помощью выбранной меры похожести, в данном случае используется евклидово расстояние, измеряется расстояние между каждой из сохраненных последовательностей и текущим состоянием индекса. Для точек  $p = (p_1, \dots, p_n)$  и  $q = (q_1, \dots, q_n)$  евклидово расстояние определяется следующим образом:

$$d(p, q) = \sqrt{\sum_{k=1}^n (p_k - q_k)^2}.$$

Когда расстояния измерены, отбираем среди всех последовательностей те, расстояние которых до текущего состояния минимально. Количество таких паттернов задается заранее и будет оптимизировано в дальнейшем. Для того, чтобы алгоритм работал корректно и не накладывал несколько паттернов друг на друга, необходимо, после того, как найдена последовательность с минимальным расстоянием, удалить из хранилища данных последовательности в пределах длины скользящего окна с обеих сторон, и повторять это для каждой новой последовательности.

3) Когда паттерны найдены, необходимо извлечь значения дней, следующих за каждым из паттернов. В данной работе прогнозируется значение индекса на день вперед, следовательно, берется значение следующего дня для каждого из паттернов. Можно использовать любое другое число дней (этот параметр не оптимизировался), для наглядности на графике представлен прогноз на 60 дней вперед [6].

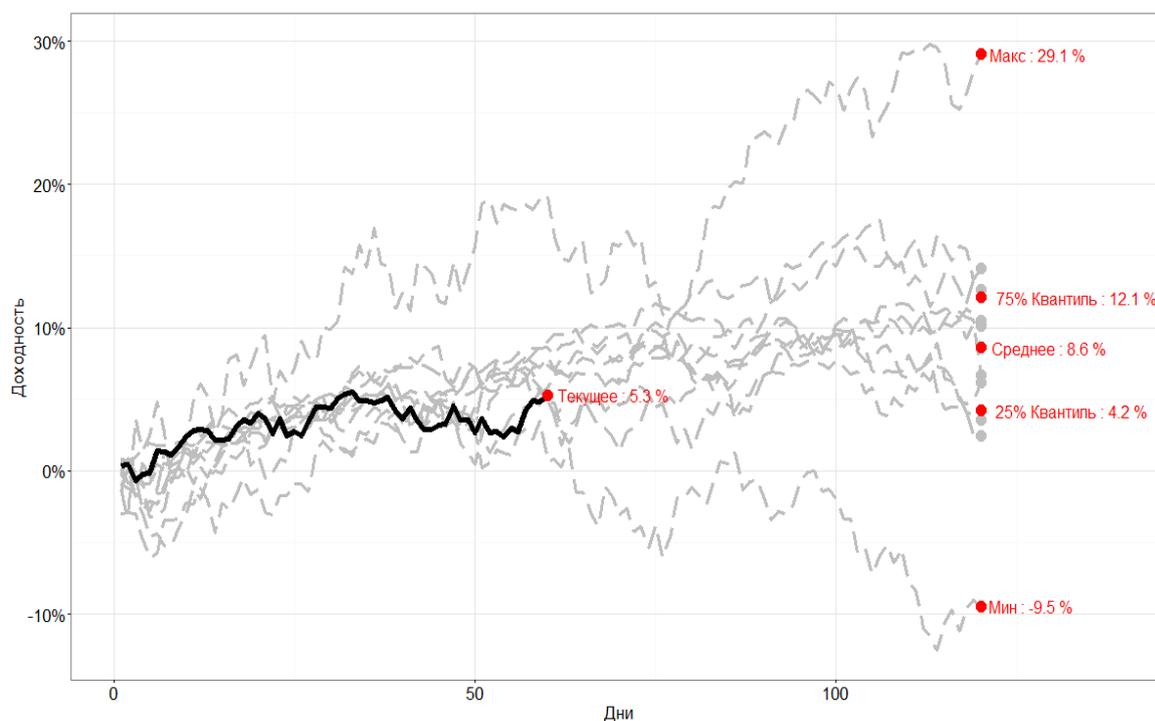


Рис. Прогноз индекса S&P 500 на 60 дней вперед с помощью 10 ближайших паттернов

4) Далее составляется прогноз будущего значения индекса на основе последовательностей, следующих за найденными паттернами. Прогнозное значение рассчитывается как взвешенное среднее последних дней в извлеченных последовательностях. Последовательности взвешены пропорционально расстоянию: наименьшее расстояние имеет наибольший вес.

5) Формализация торгового решения:

- если величина прогнозного значения больше нуля, то открывается длинная позиция;
- если величина прогнозного значения меньше нуля, то открывается короткая позиция.

Например, если величина прогнозного значения составляет 1%, мы покупаем фонд SPDR S&P 500 на закрытии торговой сессии и держим нашу позицию до тех пор, пока величина прогнозного значения не составит, к примеру, -2%, в таком случае, мы закрываем длинную позицию и открываем короткую на закрытии торговой сессии.

### Оптимизация параметров и результаты

Оптимизация производилась с целью максимизации среднегодовой доходности. Всего оптимизировалось три параметра: длина окна распознавания паттернов (5, 10, 30 дней), количество ближайших паттернов (10, 50, 100) и временной отрезок, в рамках которого происходил поиск (1, 2, 5 лет). Поскольку число степеней свободы невелико, оптимизация происходила методом перебора. Наибольшую доходность показала модель с параметрами длины скользящего окна равной 5 дням, количеством ближайших паттернов равном 50 и временным отрезком, в рамках которого осуществлялся поиск паттернов, равном 1 году. Исходя из результатов оптимизации, можно сделать

вывод о том, что лучший результат показывает модель с наиболее адаптивными под текущее состояние рынка параметрами.

Сравнительные характеристики данного торгового алгоритма и самого индекса за тот же период представлены в табл. 1.

Таблица 1

**Среднегодовые показатели индекса S&P 500 и оптимизации алгоритма на тестовой выборке, 1994-2005 гг.**

Показатели	S&P 500	Внутривыборочная оптимизация
Доходность	0,0886	0,1431
Стандартное отклонение	0,1790	0,1779
Коэффициент Шарпа	0,4948	0,8046
Максимальная просадка	0,4914	0,3131

Из таблицы видно, что торговая стратегия дает большую доходность при меньшей просадке по сравнению со стратегией инвестирования в индекс, о чем и свидетельствует более высокий коэффициент Шарпа [7]. Однако данный результат говорит лишь о том, что удалось хорошо подогнать параметры под кривую индекса. Характеристики торговой системы вне выборки представлены в табл. 2.

Таблица 2

**Среднегодовые показатели индекса S&P 500 и алгоритма вне выборки (2005-2016 гг.), а также внутривыборочной оптимизации (1994-2005 гг.)**

Показатели	Внутривыборочная оптимизация	Вневыборочное тестирование	S&P 500
Доходность	0,1431	0,1817	0,0482
Стандартное отклонение	0,1779	0,1990	0,1985
Коэффициент Шарпа	0,8046	0,9129	0,2428
Максимальная просадка	0,3131	0,3444	0,5647

На вневыборочном участке алгоритм показал результаты не хуже, а даже превзошел результаты тестовой выборки по доходности. Алгоритм также превзошел индекс по доходности почти в 4 раза при сопоставимом уровне риска. Полученный результат свидетельствует о том, что действительно обнаружена рабочая модель, и вероятность того, что подобный результат получен случайно, крайне мала.

В заключение, можно сделать вывод о том, что алгоритм действительно обладает прогнозной силой и может быть эффективно использован инвесторами для получения доходности выше рыночной.

**Список литературы**

1. Магнус Я.Р., Катышев П.К., Пересецкий А.А. Эконометрика. Начальный курс: учеб. М.: Дело, 2001. 400 с.
2. Суханова Е.И., Ширнаева С.Ю. Прогнозирование показателей стабилизационных процессов экономики России на основе моделей векторной авторегрессии // Фундаментальные исследования. 2014. № 9-7. С. 1590-1595.
3. E. F. Fama. The behavior of stock-market prices. The Journal of Business, Vol. 38, 1965.
4. Augustas Degutis, Lina Novickytė. The Efficient Market Hypothesis: A Critical Review of Literature and Methodology. EKONOMIKA, 2014. Vol. 93(2).

5. Brett Lantz. Machine Learning with R. Second Edition, 2015. Packt Publishing.
6. Jean-Robert Avettand-Fenoel, 2011. Accelerating Model Deployment with Rook. LondonR.
7. W. F. Sharpe. The Sharpe Ratio. The Journal of Portfolio Management, Fall, 1994.

## **РОЛЬ АССОРТИМЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ В СОВРЕМЕННОЙ ТОРГОВЛЕ**

***Корытченкова М.А.***

студентка кафедры торговой политики,  
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,  
Россия, г. Москва

***Никишин А.Ф.***

доцент кафедры торговой политики, канд. технич. наук,  
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова,  
Россия, г. Москва

В современной торговле высока роль правильного формирования ассортимента. Проблеме формирования ассортиментной политики торговых организаций, в частности, определения степени постоянства торгового ассортимента, посвящена статья.

*Ключевые слова:* торговля, розничная торговля, ассортиментная политика, постоянство ассортимента.

Современная торговля характеризуется высокой степенью конкуренции. В этой связи одним из средств конкурентной борьбы является формирование товарного ассортимента. В этой связи торговым организациям необходимо определить, насколько постоянным должен быть предлагаемый к реализации ассортимент товаров. Проблеме формирования товарного ассортимента посвящены работы Алексиной С.Б. [4], Иванова Г.Г. [5, 6], Куренковой В.П. [7], Леоновой Ю.Г. [1, 8], Лебедевой И.С. [9], Магомедовой Н.Г. [2], Майоровой Е.А. [3], Попенковой Д.К. [15], Феоктистовой Е.М. [16] и других авторов. В работах Майоровой Е.А. [10-14] также отмечается, что сформированный товарный ассортимент оказывает большое влияние на имидж торговой организации, что, в свою очередь, является важным нематериальным ресурсом.

Стабильный товарный ассортимент предполагает обеспечение постоянного наличия всех товарных групп и подгрупп, видов и разновидностей товаров в торговом зале магазина. Важными параметрами, характеризующими эффективность ассортимента, является его подвижность и актуальность. Они отражают способность ассортимента изменяться для наилучшего соответствия потребностям покупателей, учитывая востребованность ими ключевых ассортиментных позиций. В последнее время растет популярность среди покупателей к здоровому питанию, поэтому магазины расширяют ассортимент кисломолочной продукции, овощей и фруктов. Иногда устойчивость связы-

вают со сроком, в течение которого товары определенных видов, разновидностей и наименований находятся в реализации. В этом случае устойчивость ассортимента может зависеть, во-первых, от наличия устойчивого спроса и постоянного пополнения товарных запасов на данные товары; во-вторых, от отсутствия или недостаточности спроса на товары, которые залеживаются на складах и прилавках; в-третьих, от несоответствия товарных запасов возможностям реализации. Потому сроки реализации товаров как показатели устойчивости ассортимента не могут быть использованы при определении рациональности ассортимента.

Выявление товаров, пользующихся устойчивым спросом, требует маркетинговых исследований методами наблюдения и анализа документальных данных о поступлении и реализации различных товаров.

Потребители товаров устойчивого ассортимента могут быть охарактеризованы как «консерваторы во вкусах и привычках». Оценив определенное наименование товара, они долго не меняют свои предпочтения.

Изготовители и продавцы чаще всего стремятся расширить количество товаров, пользующихся устойчивым спросом. Однако следует иметь в виду, что вкусы и привычки со временем меняются, поэтому устойчивость ассортимента должна быть рациональной. В любом случае, ассортимент продуктового магазина должен отличаться стабильностью, т.е. в нем неизменно должны быть представлены товары, которые пользуются спросом. Рассматривая данную проблему, можно сказать, что большая часть ассортимента должна быть постоянной, а часть нужно обновлять. В доказательство данной точки зрения можно привести ряд аргументов: Любой магазин, открывая торговую точку, например, в спальном районе, рассчитывают на то, что основная масса покупателей, найдет для себя в представленном ассортименте товары постоянного потребления. Соответственно качество должно соответствовать цене, а ассортимент должен быть достаточно широким. Это дает большую вероятность того, что покупатель и впредь вернется производить покупки именно в этот магазин. Большим плюсом будет, если время от времени ассортимент в отдельных видах товарных групп будет изменяться или пополняться, хотя это может привести к некоторым потерям, но так же может вызвать интерес у искушенных покупателей. В заключении необходимо отметить, что ассортимент торговой организации напрямую зависит от итогов аналитической работы специалистов. В любом случае основная часть ассортимента товаров будет неизменной, но как уже было сказано выше, покупателям, даже тем которые имеют определенные постоянные продукты в холодильнике, рано или поздно это товары надоедают и они начинают нуждаться в чем-то новом. Найдя это у вас, они будут возвращаться за новыми покупками.

#### **Список литературы**

1. Leonova Ju.G. Peculiarities of performance assessment of a trade organization in a competitive market // European Journal of Economics and Management Sciences. 2016. № 1. С. 72-74.
2. Magomedova N.G., Kakhrianova D.G., Magomedov G.D. Role of goods franchising in trade. В сборнике: Интеллектуальный и научный потенциал XXI века Сборник ста-

тей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2016. С. 5-7.

3. Mayorova E.A., Nikishin A.F., Pankina T.V. Potential of the Internet network in formation of the assortment of the trade organizations // European science review. 2016. № 1-2.

4. Алексина С.Б., Никишин А.Ф., Панкина Т.В. Современное состояние регионального товародвижения в Российской Федерации и перспективы его развития // Современные тенденции развития науки и технологий. 2015. № 6 -8. С. 7 -10.

5. Иванов Г.Г., Майорова Е.А., Никишин А.Ф., Шипилова С.С. Управление ассортиментом торговой организации // Хроники объединенного фонда электронных ресурсов Наука и образование. 2015. № 6 (73). С. 13.

6. Иванов Г.Г. Ресурсный подход в управлении торговой организацией. В сборнике: Эволюция современной науки сборник статей Международной научно-практической конференции: в 4-х частях. 2016. С. 134-137.

7. Куренкова В.П. Торговля России: регулирование и саморегулирование в условиях рынка // Российское предпринимательство. 2015. Т. 16. № 11. С. 1542-1556.

8. Леонова Ю.Г. Методические аспекты оценки эффективности функционирования торговой организации на основе клиентоориентированного подхода. В книге: современные тенденции и перспективы развития торговой отрасли Российской Федерации Уфа, 2016. С. 106-126.

9. Лебедева И.С. Актуальные вопросы эффективной организации бизнеса в розничной торговле // Вестник Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. 2010. № 5. С. 65-72.

10. Майорова Е.А. Методика оценки эффективности структуры нематериальных ресурсов // Экономика и предпринимательство. 2015. № 3 (56). С. 733-736.

11. Майорова Е.А. Оценка влияния нематериальных активов на эффективность работы торговых организаций на основе факторных моделей // Экономика и предпринимательство. 2016. № 1-2 (66-2). С. 541-543.

12. Майорова Е.А., Никишин А.Ф., Шипилова С.С. Управление ассортиментом торговой организации. Учебное пособие / Белгород, 2016.

13. Майорова Е.А. Нематериальные ресурсы торговых организаций // Экономика. Бизнес. Банки. 2016. № 2 (15). С. 111-122.

14. Майорова Е.А., Никишин А.Ф., Панкина Т.В. Нематериальные активы и их влияние на социально-экономическую эффективность торговли // Экономика и предпринимательство. 2016. № 1-1 (66-1). С. 1133-1136.

15. Попенкова Д.К. Эволюция категорийного менеджмента // Международный научно-исследовательский журнал. 2015. № 11-1 (42). С. 77-79.

16. Феоктистова Е.М. Управление формированием ассортимента в розничных сетях: учебное пособие. – М.: РГТЭУ, 2008.

## **ВЛИЯНИЕ ИМПОРТА ГЕНОМОДИФИЦИРОВАННЫХ ПРОДУКТОВ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ**

*Курбанова П.Ю.*

студентка 3 курса факультета управления направления «Менеджмент»,  
Дагестанский государственный университет, Россия, г. Махачкала

В статье раскрывается влияние импорта ГМО на экономику России и проблема использования генномодифицированных продуктов.

*Ключевые слова:* генномодифицированные продукты, импорт трансгенных культур, последствия ввоза генномодифицированных продуктов.

В начале краткая предыстория или как все начиналось. История генной инженерии растений началась в 1983 году. Когда ученые, изучая почвенную бактерию, образующую на стволах деревьев и кустарников наросты, выявили, что она переносит участок собственной ДНК в ядро растительной клетки, где он встраивается в хромосому, после чего распознается как свой.

Всеми известная аббревиатура ГМО расшифровывается как «генетически модифицированный организм». Так называют живой организм, чей генотип был искусственно изменён в результате использования методов генной инженерии.

Но мало кому известно, что первые ГМ-продукты разрабатывались ещё в конце 80-х годов Американской военной химической компанией «Монсанто». С 1996 года трансгенные культуры начали заполнять планету и уже в 2009 году 20% от общей площади пахотных земель были ими засеяны.

По результатам исследования, проведенного «Левада-центром» в 2011 г., 80% россиян отрицательно относятся к ГМ-продуктам [1]. Не смотря на то, что 24 апреля 2015 г. был введен полный запрет на выращивание ГМО-растений и ГМО-животных, а также на ГМО-семена для посевов. Однако импорт трансгенных продуктов никто не запрещал. В Россию в основном везут ГМ сою, кукурузу, картофель и свеклу из США.

По данным Общенациональной ассоциации генетической безопасности, на российском рынке питания около 30-40% продуктов питания содержат ГМО. Ассоциация за последние 3 года обнаружила ГМО в продуктах таких компаний, как "Микоян"; йогурты, кефир, сыр, детское питание «Denon»; детское питание Nestle; детское питание, продукты "Делми" Unilever (Юнилевер) и другие.

"Границы РФ абсолютно открыты для ГМ-продуктов. В настоящее время нет ни одного документа, который требовал бы от поставщика обязательной сертификации ГМ-сырья при выпуске его на таможенную территорию; ни в одном документе не содержится регламентации ввоза и оборота трансгенного сырья", – указывает В. Кузнецов [3].

"Одним из негативных аспектов ГМО является теневой рынок, продажа ГМ-продуктов и технологий без проверки. Например, в России зарегистрированы лишь 17 линий ГМО и можно с уверенностью предполагать, что незарегистрированные ГМО свободно попадают на наш рынок.

До ноября 2007 года, по российскому законодательству, необходимо было маркировать продукцию независимо от количественного содержания ГМ-ингредиента (ГМИ). В настоящее время действует норма, позволяющая не маркировать продовольственную продукцию, если в ней содержится менее 0,9% ГМИ. "Введённый пороговый уровень 0,9% не имеет к здоровью человека никакого отношения и является послаблением для производителя, скрыто разрешающим использование ГМИ, – подчеркивает А. Баранов. – В Европе 0,9%-ный порог был введён не от хорошей жизни, а из-за того, что там выращиваются ГМ-растения на полях и генетическое загрязнение реально существует [3].

Казалось бы, результаты, которые дают различные научные организации, комиссии в случае проверок генетически модифицированных техноло-

гий и организмов должны быть идентичны. Но порой это не так. Например, по мнению президента Общенациональной ассоциации генетической безопасности (ОАГБ) А.Баранова, заключения, которые дал Институт питания РАМН в своих научных отчётах по проверке трансгенных сортов таких растений, как свёкла и картофель, "не вполне объективны и корректны. Во всяком случае, рассмотрев эти же научные данные, Комиссия по ГМО Государственной экологической экспертизы России сделала противоположные выводы, признав эти сорта небезопасными и не разрешив их коммерческое выращивание на территории Российской Федерации... Не всегда уполномоченные институты исполняют все методические требования, предъявляемые к проверке на безопасность" [3].

В конце апреля 2015 года вышел законопроект о запрете на выращивание и разведение в РФ генно-инженерно-модифицированных растений и животных, за исключением их использования для проведения экспертиз и научно-исследовательских работ. Например, кукуруза, поставляемая в Россию из США часто заражена карантинным объектом-диплодидозом кукурузы. Из-за карантина на импортную зараженную кукурузу рынок РФ ежегодно теряет до 189 000 000 долларов. Именно так, импорт ГМО сказывается на нашей экономике.

В 2015 г. при проведении фитосанитарного контроля в 64 случаях соевые бобы из США были заражены 7 видами карантинных для России объектов. Несмотря на то, что с 15 февраля 2015 года был введён запрет на импорт в Россию сои и кукурузы из США. В январе 2016 г. было выявлено 4 случая заражения четырьмя видами объектов.

За 2015 год Россия импортировала 300 000 тонн сои из США, соевых бобов было завезено 256 400 тонн на 116 000 000 долларов. Россия тратит баснословные средства лишь для того, чтобы их увидеть у себя в тарелке под видом еды? Не удивительно, что такие продукты называют «пищей Франкенштейна» или «бомбой замедленного действия», так как употребление трансгенных продуктов ведет к неблагоприятным последствиям (бесплодию, угнетение иммунитета и другое).

В настоящее время Америка оказывает огромное влияние на рынок семян. Одной из важнейших отраслей экономики США является аграрный бизнес. По данным, экспертов доходы от аграрного бизнеса фактически сравнялись с прибылью, выручаемой государством от фармацевтики. Ежегодные продажи только на внутреннем рынке составляют четыреста миллиардов долларов, не говоря уже об экспорте.

Россия ежегодно тратит огромные средства на импорт продуктов, с большой вероятностью содержащих ГМ ингредиенты. Однако, в стране запрещено выращивать собственные генетически модифицированные культуры.

Существуют страны, наиболее активно сопротивляющиеся экспансии ГМО. Эти страны можно группировать по следующим признакам:

во-первых, страны, объявившие себя полностью свободными от ГМО – Австрия, Венесуэла, Греция, Польша, Швейцария;

во-вторых, жесткие ограничения выращивания и распространения ГМО на значительной территории – Бельгия, Великобритания, Италия, Чили, Франция;

в-третьих, ограничения приняты на уровне нескольких административных районов – Австралия, Болгария, Венгрия, Германия, Индия, Ирландия, Испания, Кипр, США, Япония, Филиппины и другие.

Как видим, ситуация с производством и потреблением генномодифицированных продуктов в России с каждым годом становится все более острой. Проблема с их безопасностью состоит в том, что они были выведены на рынок, не пройдя всесторонних и глубоких лабораторных экспертиз, и с этим соглашаются не только их «ярые» противники, но и сторонники (полагающие, что в этом нет особой нужды). Увы, в сложившейся ситуации каждый человек вынужден самостоятельно принимать решение, употреблять такие продукты в пищу или всячески их избегать.

#### **Список литературы**

1. Игорь Митрохин – директор центра продовольственной безопасности – о вреде и пользе трансгенных продуктов. – <http://www.izvestia.ru/news/496866>
2. Краковский О.А. Генетически модифицированная пища: возможности и риски // Человек. 2002. №5. С. 158-164.
3. Кузнецов В., Баранов А., Лебедев В. Генетически-модифицированные организмы // Наука и жизнь? №6, 2008 <http://www.nkj.ru/archive/articles/14128/>
4. Лебедев В. Миф о трансгенной угрозе// Наука и жизнь, 2003, №11. № 12.
5. Monsanto Company – <http://ru.wikipedia.org/wiki/Монсанто>.
6. Электронный источник – [raznesi.info](http://raznesi.info)

## **СПЕЦИФИКА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В СФЕРЕ ЭЛЕКТРОННОЙ ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИИ**

*Нуруллин Н.Н.*

Институт управления, экономики и финансов,  
Казанский (Приволжский) федеральный университет, Россия, г. Казань

В статье сфера электронной торговой деятельности рассматривается в качестве одного из ключевых секторов для развития экономики страны. Развитие действующей системы налогообложения в сфере электронной торговой деятельности позволяет реализовать огромный налоговый потенциал, который государство не может не учитывать, проводя налоговую (фискальную) политику, в том числе при налогообложении иностранных субъектов.

*Ключевые слова:* интернет, электронная торговая деятельность, налогообложение, налоговый режим.

Сфера электронной торговой деятельности является одним из наиболее динамично развивающихся сегментов экономики. И это отнюдь не случайно, ведь интернет-торговля выгодна как для покупателя, так и для продавца. Электронная торговая деятельность довольно специфичный вид деятельно-

сти. Колоссальные возможности электронной торговли на протяжении последних лет характеризуют данный сегмент деятельности как один из самых быстро растущих, однако вопросы налогообложения сравнительно нового направления вида деятельности остаются открытыми. Наблюдающийся в настоящее время процесс бурного становления сферы электронной торговой деятельности обуславливает необходимость незамедлительного разрешения целого ряда проблем налоговых отношений в сфере электронной торговли, возникающих перед государством.

Потребителей привлекает возможность приобретения товара по более низкой цене, а также практически неограниченный выбор продукции, предлагаемый в сети Интернет. Однако самым существенным достоинством покупок в интернет-магазинах является экономия времени. Продавцы переходят на онлайн-продажи в связи с более низкими издержками по сравнению с обычной торговлей. Ведь интернет-магазины не испытывают необходимости в аренде торговых площадей, а также штате продавцов и торговом оборудовании. На рисунке мы видим, что объемы рынка электронной торговли с каждым годом растут, и происходит это большими темпами.

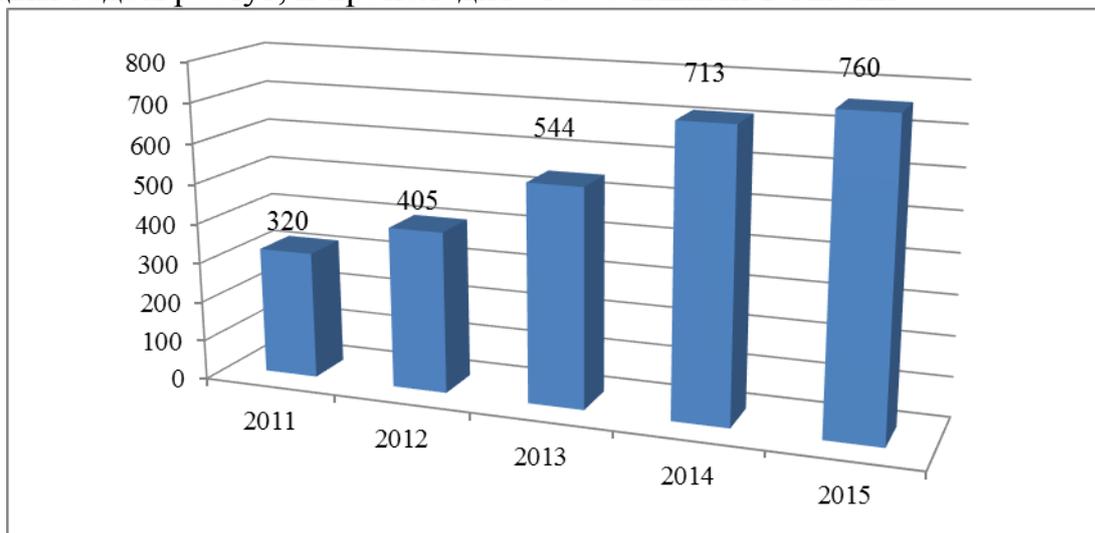


Рис. Динамика объемов рынка электронной торговли, в млрд. рублей  
(составлено автором по данным сайта [www.akit.ru](http://www.akit.ru))

Специальных норм, регулирующих непосредственное налогообложение реализации товаров (работ и услуг) в сфере электронной торговой деятельности, в Российской Федерации до настоящего дня не разработано и не принято в виде нормативно – правовых актов. Органом государственной власти Российской Федерации, осуществляющим функции по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере налоговой деятельности, в лице Минфина России, разъяснено, что налогообложение данной формы экономической деятельности должно производиться в общеустановленном порядке [4].

В соответствии с кодом 52.61.2 общероссийского классификатора видов экономической деятельности (ОКВЭД) продажа товаров через Интернет относится к категории «Розничная торговля, осуществляемая через телемагазины и компьютерные сети».

Правовые основы такого вида торговой деятельности урегулированы нормами параграфа 2 «Розничная купля-продажа» гл. 30 Гражданского кодекса РФ (далее ГК РФ). Кроме того, в п. 20 Правил продажи товаров дистанционным способом закреплено, что договор розничной купли-продажи считается заключенным с момента выдачи клиенту кассового или товарного чека [3].

Выбор способа оплаты, приобретаемого через Интернет продукта, принадлежит продавцу товара, при этом могут использоваться следующие варианты:

- оплата наличными курьеру;
- оплата посредством банковской карты;
- оплата с использованием электронной платежной системы;
- оплата наложенным платежом при доставке товаров по почте.

Интернет-магазины стремятся работать со всеми платежными системами, для чего прибегают к услугам интеграторов платежей. Интегратор платежей – это фирма-посредник, которая собирает все входящие средства предпринимателя или компании с электронных кошельков и переводит их на расчетный счет. Интегратор платежей позволяет выбрать удобный способ оплаты: банковской картой, электронными деньгами или отправкой СМС и повышает привлекательность онлайн-магазина.

Налогообложение электронной торговой деятельности может осуществляться как по общему режиму, так и с применением упрощенной системы налогообложения, при соответствии условиям, оговоренным в главе 26.2 Налогового кодекса РФ. В «классическом варианте», когда доходы предприятия не превышают 60 млн. рублей в год, у него отсутствуют филиалы и представительства, оно не торгует подакцизными товарами, численность работников не превышает 100 человек и соблюдены другие ограничения, указанные в ст. 346.12 НК РФ – применяется упрощенная система налогообложения. УСН – самый удобный для интернет-магазина вариант. Налоговая ставка на УСН может составлять 6 или 15 процентов, в зависимости от того, выбирается УСН – доходы или УСН – доходы, уменьшенные на величину расходов соответственно. Последний вариант УСН предпочтительнее, если интернет-магазину приходится закупать товар, однако вести учет и отчетность будет несколько сложнее, ввиду необходимости обосновывать расходы в соответствии со ст. 346.16 НК РФ.

Расчет налога на УСН с объектом «доходы» рассчитывается по формуле:

$$СН = Д * 6\% \quad (1)$$

где: СН – сумма налога;

6% – ставка налога;

Д – полученные субъектом электронной торговли доходы, сюда включаются доходы по всем поступлениям – на расчетный счет, в кассу, в натуральной форме, как выручка, так и другие виды поступлений. При получении оплаты от покупателей наличными, возникает необходимость использования кассовой техники.

Особенностью УСН является кассовый метод признания доходов, т.е. они признаются по оплате – в день поступления денег на расчетный счет или в кассу.

Объект «доходы за вычетом расходов» на УСН для субъектов электронной торговли становится выгоднее, если наценка на продаваемые товары невелика (менее 30%). Также в некоторых регионах есть льготные ставки, вплоть до 5%.

Расчет налога на УСН с объектом «доходы-расходы» рассчитывается по формуле:

$$СН = (Д-Р) * 15\% \quad (2)$$

где: СН – сумма налога;

15% – ставка налога, если есть льготы, то применяется льготная ставка.

Общая система налогообложения подразумевает полноценный бухгалтерский учет. Налогоплательщики, применяющие ОСН, уплачивают все общие налоги (НДС, налог на прибыль организаций, налог на имущество организаций, ЕСН, который с 2010 года заменен страховыми взносами на обязательное страхование). В бухгалтерском учете при ОСН используется план счетов. То есть без бухгалтера при ОСН не обойтись.

Для целей налогообложения прибыли доход субъекта электронной торговли от реализации товара учитывается на дату перехода права собственности на товар от продавца к покупателю. При электронной торговле договор розничной купли-продажи считается исполненным, то есть считается, что продавец выполнил свою обязанность передать товар в собственность покупателю (если иное не предусмотрено законом, иными правовыми актами или договором) с момента доставки товара в место, указанное в таком договоре или по месту жительства покупателя-гражданина (по месту нахождения покупателя – юридического лица), если место передачи товара не определено. Несмотря на то, что при электронной торговле продавец обязан предложить покупателю услуги по доставке товаров, покупатель может и отказаться от таких услуг. Поэтому в некоторых интернет-магазинах предусмотрена возможность самовывоза товара со склада или из офиса продавца [5].

Отсюда следует, что у субъектов электронной торговли есть два варианта исполнить договор:

- или передать товар покупателю из рук в руки в пункте самовывоза;
- или доставить приобретенный товар непосредственно покупателю (своими силами или с помощью третьих лиц: курьерских служб, транспортно-экспедиционных компаний, почты).

Таким образом, моментом реализации при электронной торговле будет считаться дата, когда покупатель получит товар.

Основанием для отражения в налоговом учете выручки от реализации товара будут документы, в которых проставлена дата получения заказа:

- или кассовый чек, накладная, если товар выдавался в пункте самовывоза или доставлялся курьером;
- или почтовое уведомление о вручении товара, если он пересылался по почте.

На эту же дату субъект электронной торговой деятельности может уменьшить выручку от реализации:

- на стоимость приобретения этого товара в соответствии с подп. 3 п. 1 ст. 268 НК РФ;

- на сумму расходов, непосредственно связанных с его реализацией в соответствии с абз. 12 п. 1 ст. 268 НК РФ.

Таким образом, стремительное развитие электронной торговой деятельности как новой сферы деятельности, несомненно, привело к возникновению серьезных трудностей, как для самого механизма налогообложения, так и для налогового администрирования. Для целей развития и формирования высокоэффективного механизма налогообложения в сфере электронной торговой деятельности необходимо учитывать все особенности данного вида деятельности, и прежде всего, выявлять все проблемы и возможности устранения проблем налогообложения в сфере электронной торговой деятельности.

#### **Список литературы**

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая от 31 июля 1998 г. №146-ФЗ. – [Электронный ресурс] – <http://base.garant.ru>
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 5 авг. 2000 г. № 117-ФЗ [Электронный ресурс] – <http://base.garant.ru>
3. Авраменко С.А., Секерин В.Д. Классификация рынков по типу конечного потребителя // Вопросы региональной экономики. – 2012. № 3. – С. 3.
4. Инновационное развитие экономики, бизнеса, торговли / под ред. Ю.Н. Клещевского, И.А. Кудряшовой; Кемеровский институт (филиал) ФГБОУ ВПО «РГТЭУ». – Кемерово: ООО «Сибирская издательская группа», 2012. – 501 с.
5. Медведева, О.В. Взимание НДС: международная практика и российские нормы: монография / О.В. Медведева, К.К. Семкин, Т.И. Семкина, Н.С. Милоголов. – М. : Магистр : ИНФРА-М., 2012. – 160 с.
6. Официальный сайт Ассоциации компаний интернет торговли (АКИТ). URL: [www.akit.ru](http://www.akit.ru)

## **МЕСТО ДИРЕКТ-КОСТИНГА В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ**

***Петрова Н.Н.***

магистрант Института управления, экономики и финансов,  
Казанский Приволжский (федеральный) университет, Россия, г. Казань

В современном бухгалтерском учете затрат на производство основным вопросом является выбор метода учета затрат на производство. Одним из самых интересных методов, зародившимся на Западе и особенно эффективным во время кризиса в экономике является метод «директ-костинг». Для того, чтобы понять сущность этого метода, нужно определить его место в системе методов учета затрат на производство и калькулирования продукции. Вместе с тем, в трудах отечественных экономистов нет единства мнений по этому вопросу. Предметом исследования статьи является поиск ответа на вопрос: Директ-костинг – метод учета или метод калькулирования.

*Ключевые слова:* директ-костинг, метод учета затрат, метод калькулирования, управленческий учет, классификация.

Директ-костинг – это система управленческого или производственного учета, появившаяся сначала на западе и развивающаяся в условиях рыночной экономики. В России долгое время использовалась система учета и калькулирования полной себестоимости, а система «директ-костинг» применялась крайне редко. В связи с этим отечественные авторы, анализирующие в своих работах опыт западных стран, в том числе изучающие вопросы директ-костинга, имеют совершенно разное мнение о сущности директ-костинга.

Часть экономистов считают, что директ-костинг – это система учета затрат на производство. Например, С.А. Стуков определяет директ-костинг как «ведение учета производственных затрат по сокращенной номенклатуре – в части одних лишь переменных затрат» [5, с. 70], или «...метод учета ограниченной себестоимости» [3, с. 133].

Другие авторы считают, что директ-костинг является методом калькулирования. например, С.С. Сатубалдин пишет: «На наш взгляд, наиболее правильным термином, характеризующим содержание данной системы, является калькулирование себестоимости переменных затрат» [2, с. 130], хотя цитата взята из главы монографии с названием «Учет затрат на производство и калькулирование себестоимости продукции по системе директ-костинг». В своей работе «Основы калькулирования» В.Ф. Палий писал о том, что система «директ-костинг» – это «калькулирование по прямым расходам», но в то же время им отмечается, что это название не совсем верно: «Директ-костинг нельзя назвать одним из методов калькулирования. Он не встраивается в классификационные схемы этих методов потому, что расчеты сокращенной себестоимости осуществляются при помощи позаказного, попередельного, нормативного и других методов калькулирования» [1, с. 56].

На наш взгляд, это мнение не совсем корректно, так как в приведенном высказывании перечислены методы калькулирования с разными классификационными признаками – позаказный, попередельный, нормативный и другие. Названия «позаказный» и «попередельный» обозначают схему калькулирования, основанную на организации технологии производства продукции и услуг. А наименование «нормативный» говорит о том, что при калькулировании используются нормы потребления ресурсов и нормативные цены этих ресурсов, т.е. рассчитывается плановая (нормативная) себестоимость. Достаточно часто на практике используются нормативный позаказный и нормативный попередельный методы калькулирования. Поэтому простое перечисление этих трех методов через запятую можно считать не совсем корректным. Из этого можно сделать вывод о том, что директ-костинг не встраивается в классификационные схемы – это проблема не директ-костинга, а классификационных схем.

Отсутствие единства во мнениях по этому вопросу вызвано как недостатком опыта применения системы «директ-костинг» в практике отечественного учета и недостаточной его изученностью, так и отсутствием единства взглядов среди отечественных экономистов и бухгалтеров на содержание и взаимосвязь методов учета затрат на производство и методов калькулирования.

Н.Г.Чумаченко, например, приводит схему классификации методов учета производственных затрат в промышленности США [6, с. 119], где директ-костинг имеет место при организации учета затрат по позаказному методу, по попроцессному методу, при учете прошлых (фактических) затрат и при стандарт-косте. Сама по себе схема классификации возражений не вызывает. При этом автор ограничивается только методами учета затрат на производство и не упоминает о связи директ-костинга с калькулированием. Между тем эта связь существует, а значит, директ-костинг связан и с методами калькулирования, а не только с методами учета затрат на производство. Таким образом точка зрения Н.Г.Чумаченко – раздельное существование тех и других методов.

Полную оценку единого метода учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции дает С.А. Стуков, при этом он рассматривает метод в различных аспектах, например:

- по периодичности исчисления себестоимости продукции;
- по построению аналитического учета;
- по выбору объекта калькулирования;
- по использованию различных способов распределения косвенных затрат;
- по полноте включения затрат в себестоимость продукции [4, с. 39-40].

По последнему признаку учет и калькулирование подразделяются на учет полных (абсорбируемых) затрат и учет ограниченных затрат, т.е. директ-костинг. В данном случае, как мы видим, система «директ-костинг» является одной из многочисленных характеристик единого метода учета затрат на производство и калькулирования себестоимости по признаку полноты включения затрат в себестоимость.

В статье приведены только два примера, подтверждающих то, как точка зрения авторов по вопросу единства методов учета затрат на производство и методов калькулирования связана с определением места системы «директ-костинг» среди этих методов.

Согласно особому мнению В.Ф. Паляя, проанализировавшего различные точки зрения на взаимосвязи методов учета затрат и методов калькулирования, у раздельного существования учета затрат и калькулирования есть объективная основа: «Затраты на производство сначала выступают как производственное потребление и должны быть изучены соответствующими их природе адекватными методами. Только получив из производства готовый продукт, создав его в результате производственного процесса, мы можем изучать величину затрат на его производство, т.е. себестоимость продукта. Иной аспект изучения затрат, иные и методы такого изучения» [1, с. 78].

Исходя из этого определим, каково отношение директ-костинга ко всем этим понятиям, поскольку одни авторы относят его к методам учета затрат, а другие – к методам калькулирования.

Изучив все подходы, мы понимаем, что директ-костинг включает в себя и методы учета затрат, и методы калькулирования, но не только.

Проблема определения системы «директ-костинг» обусловлена, на наш взгляд, тем, что отечественные ученые пытаются оценить западную систему учета с точки зрения методов учета затрат и калькулирования и подходов к организации учета, принятых в отечественной практике.

Система «директ-костинг» – это система управленческого (производственного) учета, основанная на классификации затрат на постоянные (перiodические) и переменные (на изделие) и включающая в себя учет затрат по их видам, местам возникновения и носителям, учет результатов производственной деятельности, а также анализ затрат и результатов и принятие управленческих решений.

Таким образом, различные направления учета и анализа, которые в нашей теории и практике рассматриваются отдельно, на Западе включены в единую систему управленческого (производственного) учета.

Такой подход расширяет возможности использования метода «директ-костинг» на российских предприятиях, особенно в сложных условиях экономического кризиса.

#### **Список литературы**

1. Палий В.Ф. Основы калькулирования. – М.: Финансы и статистика, 1987. – 288 с.
2. Сатубалдин С.С. Учет затрат на производство в промышленности США. – М.: Финансы, 1980. – 141 с.
3. Стуков С.А. Система производственного учета и контроля. – М.: Финансы и статистика, 1988. – 223 с.
4. Стуков С.А. Современные методы калькулирования себестоимости. – Калинин: КГУ, 1980. – 86 с.
5. Стуков С.А. Учет и контроль себестоимости промышленной продукции в европейских странах – членах СЭВ. – Калинин: КГУ, 1975. – 122 с.
6. Чумаченко Н.Г. Учет и анализ в промышленном производстве США. – М.: Финансы, 1971. – 240 с.

### **ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ДОРОЖНЫМ ДВИЖЕНИЕМ В УЛИЧНО-ДОРОЖНУЮ СЕТЬ ГОРОДА**

***Полозов Н.А.***

магистрант группы АПмоз-151 кафедры автомобильных перевозок, институт информационных технологий машиностроения и автотранспорта, Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачёва, Россия, г. Кемерово

Научный руководитель – доцент кафедры производственного менеджмента Кузбасского государственного технического университета имени Т.Ф. Горбачёва, к.э.н., доцент Бугрова С.М.

В статье рассказывается о внедрении автоматизированной системы управления дорожным движением, а также, связанных с этим экономических проблемах.

*Ключевые слова:* автоматизированная система управления движением, адаптивная система, дорожный контроллер, волоконно-оптические линии связи.

В связи с интенсивным ростом городского автомобильного парка и повышением мобильности населения, не полностью компенсируемые принимаемыми мерами по совершенствованию управления дорожным движением и ростом дорожно-транспортной инфраструктуры города Кемерово возникла необходимость в интенсификации использования существующей улично-дорожной сети путем оптимизации дорожного движения современными техническими средствами организации дорожного движения и методами, которые включают в себя комплекс мер управляющего, организационного и инженерно-технического воздействия на дорожное движение.

Механизмом для реализации интенсификации и оптимизации организации дорожного движения стала разработка и внедрение программ развития автоматизированных систем управления дорожным движением (АСУДД).

В рамках областной программы «Борьба с преступностью, профилактика правонарушений и обеспечение безопасности дорожного» к 2012 году завершено четыре этапа внедрения АСУДД в городе Кемерово [3].

Автоматизированные Системы Управления Дорожным Движением (АСУДД) – это комплекс технических средств организации дорожного движения (светофорные объекты, системы видеонаблюдения, комплексы автоматической фото-видеофиксации, детекторы транспортные, контроллеры управления дорожным движением, адаптивные системы управления дорожным движением) и программного обеспечения, посредством которых осуществляется сбор и обработка информации об интенсивности транспортных потоков для оптимизации управления дорожным движением [2].

В настоящее время в г. Кемерово находится 145 светофорных объектов, из них 42 включены в АСУДД и оснащены дорожными контроллерами для оперативного регулирования системой «Мегаполис».

Кроме того, 10 перекрестков оснащены адаптивной системой управления и 32 перекрестка оснащены системой видеонаблюдения для отслеживания транспортных потоков. Построено более 70 км волоконно-оптических линий связи (ВОЛС), коммутируемых 50 оптическими медиаконверторами.

Рынок Российской Федерации предлагает несколько вариантов программно-аппаратного решения внедрения АСУДД, а именно:

- ООО "Технический центр по обеспечению безопасности дорожного движения" г.Пермь реализовал программно-аппаратный комплекс АСУДД "СПЕКТР" Закрытого Акционерного Общества «РИПАС» на базе дорожного контроллера «СПЕКТР КДСФ»;

- Муниципальное учреждение «Автоматизированная система управления дорожным движением» г. Казани реализовало внедрение АСУДД "КС" ООО «Комсигнал» на базе дорожных контроллеров «КДМ-1»;

- В г.Белгород внедрена «СПО АСУДД «МИКРО» ООО «Автоматика – Д» на базе дорожного контроллера «ДК-А»;

- ФКУ ДСТО «Санкт-Петербург» реализовало внедрение «АСУ ДД» ПО "ИнтеллектТраффик-магистраль".

В г. Ростов-на-Дону внедрена «САУДТ-МЕГАПОЛИС» Общество с ограниченной ответственностью "ЭЛСИСТАР" на базе дорожного контроллера УК4.1М.

Каждая система направлена на оптимизацию и улучшение безопасности движения и увеличение пропускной способности дорожно-транспортной сети на основе упорядочения движения транспортных потоков.

Высокая интенсивность транспортного потока на конфликтных направлениях движения требует применения такой системы как адаптивное управление перекрестком для обеспечения своевременного изменения пофазного разъезда автотранспорта.

Модуль обработки интенсивности транспортного потока считывает количество транспорта в каждом направлении и автоматически в пределах допустимого диапазона времени конфигурирует файл управления дорожным контроллером в реальном времени без вмешательства оператора.

Постоянное детектирование транспортных потоков позволяет производить управление дорожным движением в режиме реального времени в зависимости от транспортных запросов.

При наличии расширенного лицензионного программного обеспечения информация о транспортных потоках и работе контроллеров автоматически поступает в центр управления.

В настоящее время в городе Кемерово на светофорных объектах осуществляется календарное управление за исключением 10 оборудованных системой адаптивного управления.

Исследования «центра организации дорожного движения» показывают, что адаптивное управление целесообразно внедрять только на 20-30 процентах светофорных объектов. Комбинируя различные методы управления дорожным движением можно достичь наиболее эффективных результатов. Эффективность управления дорожным движением в системе АСУДД достигается за счет оптимального режима работы светофорного объекта и совместной работы дорожных контроллеров, работающих по календарному плану, и адаптивному управлению.

В связи с сложностью обслуживания датчиков отслеживания транспортных потоков и модуля обработки интенсивности транспортного потока адаптивная система нуждается в своевременном ремонте и замене комплектующих частей, блоков и субблоков.

Для осуществления передачи данных от дорожных контроллеров, камер видеонаблюдения, адаптивной системы управления дорожным движением в г. Кемерово применяются волоконно-оптические линии связи (ВОЛС) – это система передачи данных, при которой информация передается по оптически прозрачным диэлектрическим волноводам, называемым «оптическое волокно» [1].

Поэтапное внедрение АСУДД в г. Кемерово позволяет использовать новейшие технологии в области управления транспортными потоками и обеспечивать стабильную транспортную ситуацию в условиях постоянного роста численности автомобильного трафика, однако связано с рядом экономических проблем, таких как:

1. Привлечение сторонних инвесторов для приобретения оборудования и программного обеспечения.
2. Дороговизна оборудования и сложность его монтажа на объектах.
3. Необходимость своевременного обслуживания данного оборудования.
4. Привлечение квалифицированных специалистов для работы по данному направлению.

#### **Список литературы**

1. Информационные технологии [Электронный ресурс] – Режим доступа URL: <http://www.tls-group.ru/sks/vols/>
2. Официальный сайт администрации города Кемерово [Электронный ресурс] – Режим доступа URL: <http://www.kemerovo.ru/news/?id=18689>
3. Свободная энциклопедия [Электронный ресурс] – Режим доступа URL: <http://gruzdoff.ru/wiki/АСУДД>

## **МОДЕЛИРОВАНИЕ ФОРМИРОВАНИЯ РАВНОВЕСНОЙ ЦЕНЫ НА ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОМ РЫНКЕ**

***Примака К.А.***

студент Института систем управления,  
Самарский государственный экономический университет, Россия, г. Самара

***Суханова Е.И.***

профессор кафедры математической статистики и эконометрики,  
канд. экон. наук, Самарский государственный экономический университет,  
Россия, г. Самара

Рассматривается вопрос формирования цены на энергоресурсы на оптовом рынке электроэнергии Российской Федерации, а также анализируется проблема колебаний цен внутри торгового дня на рынке. В ходе исследования построена эконометрическая модель формирования цены на оптовом рынке электроэнергии и построен прогноз по трансформации рынка в равновесный.

*Ключевые слова:* электроэнергетика, равновесная цена, регрессионная модель.

Характерной чертой рынка электроэнергетики являются колебания уровня цен на энергоресурсы, как внутри дня, так и в течение года. Наибольший интерес представляет ситуация внутри дня, где колебания ежедневно повторяют один и тот же паттерн.

Одним из важнейших факторов, препятствующих становлению равновесной цены на оптовом рынке электроэнергии, является основное физическое свойство электричества как товара: сгенерированную электроэнергию необходимо потребить сразу же после генерации, из-за чего внутри торгового дня на рынке наблюдаются значительные колебания цены. Для моделирования цены на электроэнергию и исследования влияния факторов на ее формирование рассматривались следующие факторные признаки: цена топлива

для электростанций, эффективность электростанций, погодные условия, спрос.

Так как цена топлива не изменяется в течение дня, а чаще всего закупается на несколько дней/недель вперед, данный фактор не был включен в предполагаемую эконометрическую модель. Фактор эффективности электростанций также не был включен в модель, так как при выходе на рынок все электростанции должны соответствовать необходимым показателям эффективности.

Сильное влияние на формирование цены оказывает фактор спроса на электроэнергию. На спрос внутри дня в свою очередь влияет погода. Однако в ходе построения регрессионной модели была обнаружена мультиколлинеарность [3] переменных погоды и спроса, поэтому фактор погоды был исключен.

Полагая, что колебания цены вызваны соответствующим колебанием спроса, и, как следствие, количества выработанной энергии для удовлетворения заданного спроса, была построена модель зависимости цены на РСВ-сегменте (Рынок на сутки вперед) оптового рынка электроэнергии от планируемого объема генерации.

Для этого на основе статистических данных портала Системного оператора ЕЭС [2] был сформирован информационный массив, который составил 2184 наблюдения (ежечасные) за 91 день (в период 09.02.2016-10.05.2016). Далее в программной среде R [1] была получена следующая регрессионная модель для предсказания цены в зависимости от планируемого потребления:

$$\widehat{PRICE}_{RSV} = -1581 + 0,0275 \cdot GEN_{plan},$$

где  $PRICE_{RSV}$  – цена 1 МВт·ч (руб.),  $GEN_{plan}$  – планируемая выработка электроэнергии на соответствующий час (МВт·ч).

Коэффициент регрессии (0,0275) статистически значим (по t – критерию) и означает, что при увеличении на 1000 МВт·ч планируемой выработки, ожидается увеличение цены в среднем на 27,5 руб. Коэффициент детерминации, равный 0,8875, говорит о том, что колебание цены электроэнергии в среднем на 88,75% объясняется колебанием спроса внутри торгового дня на РСВ.

Предполагая, что новые участники рынка будут накапливать электроэнергию по более низким ценам в часы с наименьшим спросом, а продавать ее в часы с наибольшим спросом, можно утверждать, что тем самым они будут способствовать генерирующим компаниям распределять свою нагрузку равномерно в течение дня, не теряя доходов. Такая практика, в конечном итоге, приведет к тому, что планируемое потребление и планируемая генерация будут минимально изменяться во время торговых сессий и будут стремиться к постоянной величине. Это в свою очередь приведет и к становлению достаточно устойчивой цены на электроэнергию.

По вышеуказанным статистическим данным был рассчитан средний показатель планируемой генерации за 1 час, значение которого составило

99861,98 МВт·ч. Этот показатель был использован для расчета равновесной цены на основе полученной модели:

$$PRICE_{RSV} = -1581 + 0,0275 \cdot 99861,98 = 1165,2 \text{ руб.}$$

Таким образом, в состоянии равновесия спроса и предложения цена за 1 МВт·ч на оптовом рынке электроэнергии в Первой ценовой зоне предположительно установится на уровне 1165,2 руб., что ниже среднечасовых значений цены электроэнергии по большинству часов внутри дня, представленных на рис.

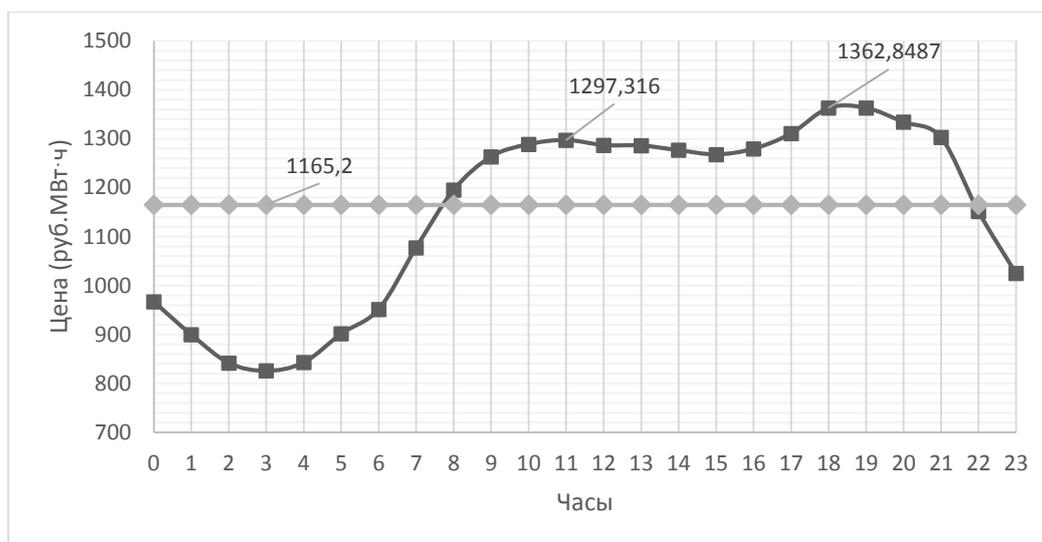


Рис. Среднечасовые значения цены электроэнергии на РСВ (в период 09.02.2016-10.05.2016) в сравнении с равновесной ценой

Формирование подобной ситуации на рынке может занять несколько десятилетий, но можно с уверенностью сказать, что становление равновесной цены будет выгодно как для потребителей, особенно для тех, кто потребляет электроэнергию в пиковые часы, так и для производителей электроэнергии. Для большинства потребителей электроэнергии (работающих в пиковые часы), этот процесс приведет к снижению цены электроэнергии, а генерирующие компании смогут качественно прогнозировать развитие собственных предприятий в условиях определенности.

#### Список литературы

1. Кабаков Р.И. Анализ и визуализация данных на языке R. М.: ДМК Пресс, 2014. 588с.
2. Официальный портал Системного Оператора ЕЭС. URL: <http://br.so-ups.ru/>
3. Суханова Е.И., Ширяева Л.К. Начальный курс эконометрики: Руководство к решению задач: учеб. пособие для вузов. 2-е изд., перераб. и доп. Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2012. 200с.

# ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И БУХГАЛТЕРСКОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПРОФСОЮЗНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

*Путинцева В.В.*

студентка экономического факультета,  
Новосибирский государственный университет экономики и управления,  
Россия, г. Новосибирск

Бухгалтерский учет некоммерческих организаций в целом аналогичен бухгалтерскому учету других хозяйствующих субъектов, осуществляющих коммерческую деятельность. Но при этом отмечается ряд особенностей организации бухгалтерского учета и бухгалтерской финансовой отчетности в таких некоммерческих организациях, как профсоюзные, которые будут рассмотрены в данной статье.

*Ключевые слова:* профсоюзные организации, целевые поступления, бухгалтерский учет, бухгалтерская отчетность, некоммерческие организации, уставная деятельность.

В соответствии со статьей 2 Федерального закона от 12.01.1996 № 10-ФЗ «О профессиональных союзах, их правах и обязанностях» профсоюзом называется добровольное общественное объединение граждан, связанных общими производственными, профессиональными интересами по роду их деятельности, создаваемое в целях представительства и защиты их социально-трудовых прав и интересов [2].

Профсоюзная организация по своей форме является некоммерческой организацией, и также, как и все организации-юридические лица обязана вести бухгалтерский учет фактов хозяйственной жизни экономического субъекта и составлять бухгалтерскую финансовую отчетность в порядке, установленном законодательством Российской Федерации.

Современное законодательство не содержит единого нормативного документа, определяющего специфику бухгалтерского учета в отношении некоммерческих организаций, в частности профсоюзов, поэтому при организации учета профсоюзные организации обычно опираются на нормы:

- Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» [1];
- Положений по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ.

Профсоюзы, их объединения (ассоциации) вправе самостоятельно разрабатывать и утверждать свои уставы, которыми должны быть предусмотрены:

- источники образования доходов и иного имущества;
- порядок управления имуществом профсоюзов;
- порядок уплаты вступительных и членских взносов [2].

Профсоюзные организации осуществляют свою деятельность в рамках сметы доходов и расходов, составляемой ими ежегодно исходя из предполагаемых поступлений и направлений расходования денежных средств. Форма и состав сметы, структура ее показателей разрабатывается профсоюзом самостоятельно с учетом специфики деятельности.

Таким образом, основными источниками финансирования деятельности профсоюзной организации, как правило выступают ежемесячные взносы членов профсоюзов, поступления от юридических и физических лиц в виде пожертвований, а также ассигнования из бюджета, отражаемые в учете в качестве целевых поступлений. Для обобщения информации о наличии и движении средств профсоюзной организации используется кредит счёта 86 «Целевое финансирование» в корреспонденции с дебетом счёта 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами». Поскольку основной целью деятельности профсоюзов как некоммерческих организаций не является извлечение прибыли и распределение её между участниками, поступления в виде дохода от предпринимательской деятельности присоединяются к средствам целевого финансирования уставной деятельности организации и в учете отражаются проводкой Дебет 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» – Кредит 86 «Целевое финансирование». Средства целевого финансирования, использованные не по назначению, отражаются в бухгалтерском учете организации как прочие доходы [4, с. 87].

Целевые средства профсоюзной организации расходуются в строгом соответствии с назначением и полностью соответствуют ее уставным задачам. К таковым могут быть отнесены:

- уставная деятельность;
- учреждение банков, фондов (солидарности, страховых, культурно-просветительских, обучения и подготовки кадров и иных фондов, соответствующих уставным целям организации);
- содержание штатных работников;
- проведение мероприятий целевого назначения (культурно-массовые и физкультурно-оздоровительные);
- предпринимательская деятельность (для достижения уставных целей).

Списание средств для финансирования текущих расходов профсоюзной организации отражается в учете проводкой – Дебет 86 «Целевое финансирование» – Кредит 20 «Основное производство».

В соответствии с п.1 статьи 32 Федерального закона от 12.01.1996 № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» некоммерческая организация обязана предоставлять информацию о своей деятельности органам государственной статистики и налоговым органам, учредителям и иным лицам в соответствии с законодательством Российской Федерации и учредительными документами некоммерческой организации [3].

Состав годовой бухгалтерской финансовой отчетности профсоюзной организации определен в п.2 ст. 14 Федерального закона № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» и представляет собой:

- бухгалтерский баланс;
- отчет о целевом использовании средств;
- приложения к ним;
- отчет о финансовых результатах (в случае, если организация осуществляет предпринимательскую деятельность) [1].

Указанные формы отчетности профсоюзных организаций по составу не отличаются от форм отчетности коммерческих организаций и представляются в уполномоченные органы один раз в год, если иное не предусмотрено законодательством.

#### Список литературы

1. Федеральный закон от 06.12.2011 г. «О бухгалтерском учете» №402-ФЗ//Доступ из СПС «Консультант плюс» [Электронный ресурс] URL: <http://base.consultant.ru/> (дата обращения 25.05.2016).
2. Федеральный закон от 12.01.1996 "О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности" № 10-ФЗ (ред. от 31.01.2016)//Доступ из СПС «Консультант плюс» [Электронный ресурс] URL: <http://base.consultant.ru/> (дата обращения 25.05.2016).
3. Федеральный закон от 12.01.1996 "О некоммерческих организациях" № 7-ФЗ (ред. от 23.05.2016)//Доступ из СПС «Консультант плюс» [Электронный ресурс] URL: <http://base.consultant.ru/> (дата обращения 25.05.2016).
4. Петухова О.А. Особенности ведения бухгалтерского учета в профсоюзной организации // Труд и социальные отношения. 2014. № 8. С. 85-93.

## НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА ОРГАНИЗАЦИЙ ХИМИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА

*Ратанина Д.А.*

студентка учетно-финансового факультета,  
ФГБОУ ВПО «КубГАУ», Россия, г. Краснодар

*Кучеренко С.А.*

доцент кафедры аудита, канд. экон. наук,  
ФГБОУ ВПО «КубГАУ», Россия, г. Краснодар

В статье раскрываются особенности осуществления аудиторской проверки на примере организации, занимающейся производством и реализацией химической продукции. Был составлен предварительный план аудиторской проверки. На основании полученных данных, составлен отчет о проделанных корректировках.

*Ключевые слова:* химическая промышленность, аудит, план аудита, корректировка.

Для успешного развития экономических отношений в Российской Федерации все большую значимость в системе управления коммерческим предприятием приобретает аудит бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Принятие эффективных управленческих решений внешними и внутренними пользователями должно основываться на достоверной информации о финансовых результатах. Важную роль в обеспечении достаточного уровня достоверности играет аудит [1, с. 47].

Предприятия химической промышленности представляют собой сложный и многогранный объект для проведения аудиторской проверки.

В качестве проверяемой организации, выступил АО «Невинномысский Азот», который является крупнейшим производителем азотных удобрений в России и ведущим химическим предприятием Южного федерального округа.

Так как представленная организация имеет организационно-правовую форму акционерного общества, то на основании ст. 5 Федерального закона № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» в ней должен ежегодно проводиться обязательный аудит, а в соответствии со ст. 85 и ст. 86 Федерального закона 208-ФЗ «О консолидированной финансовой отчетности» в организации осуществляется внутренний аудит.

Нами, на основании метода сплошной проверки, что включало в себя детальное изучение всей совокупности первичной бухгалтерской документации, регистров аналитического и синтетического учета, содержания бухгалтерской отчетности, была проведена аудиторская проверка в АО «Невинномысский Азот». Все процедуры аудита были направлены на получение доказательств, подтверждающих числовые показатели в бухгалтерской (финансовой) отчетности и раскрытие в ней информации.

Основой проделанной нами проверки в АО «Невинномысский Азот» выступил предварительно составленный план аудита, формирование которого было осуществлено в несколько этапов:

1. Запрос экономического субъекта на проведение проверки;
2. Ознакомление с деятельностью экономического субъекта;
3. Составление договоров;
4. Оценка существенных процедур внутреннего контроля;
5. Оценка эффективности средств внутреннего контроля;
6. Существенные и общие аудиторские процедуры;
7. Создание сводного отчета по аудиту;
8. Проведение заключительного совещания;
9. Оценка результатов работы и разработка плана усовершенствований.

Одной из особенностей аудита исследуемой организации является проверка использования резерва на рекультивацию земель по счету 96 "Резервы предстоящих расходов" при проведении природоохранных предприятий. Рекультивация земель является достаточно длительным процессом, имеющим свои особенности отражения в бухгалтерском учете. В частности, пока природоохранные мероприятия не проводятся, бухгалтер обязан начислять резерв. В случае нехватки резерва по производящимся рекультивационным мероприятиям, бухгалтером используется счет 97 "Расходы будущих периодов".

В соответствии с п. 3 ПБУ 8/01 "Условные факты хозяйственной деятельности", условным фактом хозяйственной деятельности является имеющий место по состоянию на отчетную дату факт хозяйственной деятельности, в отношении последствий которого и вероятности их возникновения в будущем существует неопределенность.

В ходе осуществления процедур контроля внутреннего аудита была осуществлена проверка прилагаемой бухгалтерской (финансовой) отчетности АО «Невинномысский Азот» по состоянию на 31 декабря 2015 г. на предмет соответствия данным первичного, аналитического и синтетического учета.

Произведенный нами аудит дал возможность повысить качество предоставляемой информации для внутренних и для внешних пользователей, что может повлиять на увеличение прибыли и безопасность активов.

На основании проведенной нами проверки была проведена корректировка данных бухгалтерского учета на основании представленных бухгалтерией учетных документов. Полученные результаты представлены в таблице 1.

Таблица 1

**Корректировка данных по состоянию на 23.01.15 г.**

Код строки	Наименование строки	Показатель на 31.12.15	Сумма корректировки	Скорректированный показатель на 23.01.16	Причина корректировки
11511	БП и ОС	-	8 963	8 963	Будущие затраты на погашение обязательств (рекультивация земель)
1150	Основные средства	15 180 834	8 963	15 189 797	
1100	Итого по разделу I	15 299 297	8 963	15 308 260	
Итого корректировка по активу			8 963		
1430	Долгосрочные оценочные обязательства	218 956	8 963	227 919	Создание резерва на рекультивацию земель
1400	Итого по разделу IV	1 056 869	8 963	1 065 832	
Итого корректировка по пассиву			8 963		

Также были скорректированы показатели отчета о финансовых результатах за 2015 год. В ходе аналитических процедур, проделанные нами корректировки в области создания резерва на рекультивацию земель, дали возможность более точно рассчитать сумму данного резерва и избежать впоследствии использования счета 97 «Расходы будущих периодов». Результаты корректировки представлены в таблице 2.

Таблица 2

**Корректировка отчета о финансовых результатах**

Код строки	Наименование строки	Показатель за 2015 год	Сумма корректировки	Показатель за 2015 год	Причина корректировки
2110	Выручка	27 770 158	-24 144	27 746 014	Выручка от реализации товаров отражена в прочих доходах
21201	От реализации на экспорт	(11 297 571)	422	(11 297 993)	Амортизация актива на рекультивацию земли
21202	От реализации на внутренний рынок	(6 339 536)	237	(6 339 773)	Амортизация актива на рекультивацию земли
21203	От реализации товаров	(23 357)	-23 357	0	Стоимость реализованных товаров отражена в прочих расходах
2340	Прочие доходы	554 337	24 144	578 481	Выручка от реализации товаров отражена в прочих доходах
2350	Прочие расходы	(443 772)	(48 994)	(468 269)	Стоимость реализованных товаров отражена в прочих расходах
2450	Изменение отложенных налоговых активов	947	228	1 175	ОНА на дисконтирование резерва

Чтобы поддерживать стабильность финансового состояния, необходимо проводить периодический внутренний контроль, позволяющий своевре-

менно устранять ошибки и недостатки работы хозяйственной деятельности организации.

#### **Список литературы**

1. Арабян К.К. Теория аудита и аудиторской проверки: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» / Арабян К.К. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. – 335 с.
2. О консолидированной финансовой отчетности: Федеральный закон Российской Федерации от 27 июля 2010 г. №208-ФЗ: принят Гос. Думой 7 июля 2010 г. // КонсультантПлюс
3. Об аудиторской деятельности: Федеральный закон Российской Федерации от 30 декабря 20 8 г. № 307-ФЗ: принят Гос. Думой 24 декабря 2008 г. // КонсультантПлюс.

## **ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ**

*Рожкова О.С.*

студентка, Кубанский государственный аграрный университет,  
Россия, г. Краснодар

*Кучеренко С.А.*

кандидат экономических наук,  
Кубанский государственный аграрный университет, Россия, г. Краснодар

В статье рассматриваются государственный финансовый контроль в Российской Федерации как форма главной государственной финансовой функции – финансовой, проблемы и пути повышения эффективности государственного финансового контроля в России.

*Ключевые слова:* государственный финансовый контроль, финансовое право.

Финансовый контроль является формой реализации одной из главнейших функций финансов – контрольной. Государственный финансовый контроль» означает проверку соблюдения органами государственной власти и местного самоуправления, юридическими и физическими лицами финансового законодательства РФ и субъектов РФ, эффективно и рационально используются ли государственные финансовые и материальные ресурсы [5, с. 38].

Государственный финансовый контроль является неотъемлемой частью системы государственного управления. Цель финансового контроля состоит в получении информации о ходе процесса управления финансами на микро и макроуровне, а также о выявленных нарушениях для реагирования и осуществления ответных управленческих действий. Финансовый контроль несет собой: контроль за исполнением федерального бюджета; бюджетов субъектов России; бюджетов внебюджетных фондов; контроль за состоянием внешнего и внутреннего долга; а также государственных резервов.

Главное содержание финансового контроля в отношениях, которые регулируются финансовым правом, заключается в проверке четкого исполне-

ния финансовых обязательств перед государственным управлением и местными органами, предприятиями и физическими лицами; проверке четкого правильного использования государственными и муниципальными предприятиями, учреждениями, предприятиями, которые находятся в их хозяйственном ведении или оперативном управлении денежных ресурсов, таки как банковских ссуд, внебюджетных средств и др.; проверке исполнения правил финансовых операций, расчетов и хранения денежных средств организациями, предприятиями; выявлении внутренних резервов производств; устранении и пресечении нарушений дисциплины финансового плана.

В случаях настоящих выявлений в определенном порядке принимаются меры воздействия к предприятиям, должностным лицам и гражданам, производится возмещение ущерба государству, предприятиям, гражданам.

Принцип разделения власти, который определен и закреплён в Конституции нашего государства говорит о контроле за финансовой деятельностью органов исполнительной власти со стороны Президента и органов представительной власти [5, с. 112].

Настоящий контроль ведется при рассмотрении и утверждении проектов федерального и нижестоящих бюджетов, государственных внебюджетных фондов, и в том числе при утверждении отчетов об исполнении бюджетов и фондов. Для исполнения финансового контроля со стороны представительных органов существуют определенные структуры: комитеты и комиссии Совета Федерации и Государственной Думы, Счетная палата.

Важнейшее особое место в системе финансового контроля в среде представительных органов принадлежит Счетной палате РФ, ее деятельность определена Федеральным законом от 05 апреля 2011 г. №41-ФЗ «О Счетной Палате РФ» [3]. Это независимый от Правительства РФ, орган государственного финансового контроля, действующий постоянно, который имеет широкие полномочия, настоящий орган подотчетен Федеральному Собранию РФ. В сфера полномочий Счетной палаты входят контроль за федеральной собственностью и федеральными денежными средствами. Контролю подлежат все юридические лица – государственные органы и учреждения, в том числе государственные внебюджетные фонды и Центральный Банк России; органы местного самоуправления, коммерческие банки, страховые фирмы, другие коммерческие фонды и негосударственные некоммерческие организации – в части, связанной с получением, перечислением или использованием ими средств федерального бюджета и внебюджетных фондов, использованием федеральной собственности, а также наличием у них налоговых, таможенных и иных льгот, которые предоставлены федеральными органами. Президентский контроль за финансами осуществляется в соответствии с Конституцией РФ [1]. Определенные функции финансового контроля выполняет Контрольное управление Президента РФ.

В нынешних условиях существуют факторы, ограничивающие ответственность государственного финансового контроля в России. Основные из них заключаются в том, что в настоящее время в России отсутствует четкая и полная нормативно-правовая база и собственно само определение государ-

ственного финансового контроля в бюджетном законодательстве, нет единого федерального закона о системе финансового контроля. Становится необходимым определить основные направления государственной политики в сфере финансового контроля, проблемы взаимодействия ветвей власти в данной области, принципы их взаимодействия, обсудить пробелы и недостатки законодательства в области финансового контроля и сформулировать предложения по его совершенствованию. Вопрос о необходимости принятия Закона «О финансовом контроле в РФ» поднимался неоднократно.

Необходимо разграничение внутреннего, внутриведомственного контроля и внешнего независимого финансового контроля. Внешний финансовый контроль – это Счетная палата, внутренний – это структура в Минфине и в других ведомствах. Необходим единый план контрольных мероприятий. В исполнительной власти этот единый план контролирует Контрольное Управление Президента. Все проверки должны быть систематизированы.

Одной из самых важных проблем является уровень финансовых и административных злоупотреблений в секторе системы управления и контроля на местном уровне. Это можно объяснить тем, что Федеральный закон о местном самоуправлении относительно новый. В настоящее время нужно ставить вопрос о необходимости создания действительно вертикали финансового контроля. Она постепенно вырисовывается – у нас есть Счетная палата России, контрольно-счетные органы во всех субъектах федерации.

Необходимо решать проблему снижения уровня «теневой» экономики. Здесь также необходимо усилить ведомственный контроль [4, с. 176].

Создание единой системы финансового контроля следует рассматривать, прежде всего, как важнейший фактор экономического роста, действие которого проявляется через объективный контроль финансово-хозяйственной деятельности хозяйствующих субъектов, базирующийся на неуклонном и всестороннем соблюдении норм финансового права. Итак, основные проблемы совершенствования государственного финансового контроля в РФ заключаются в улучшении системы государственного финансового контроля, формирование правовой базы, повышения роли государственного финансового контроля в сфере обеспечения финансовой безопасности государства.

#### **Список литературы**

1. Конституция РФ от 12.12.1993 г. // СПС «КонсультантПлюс».
2. Указ Президента РФ от 09.03.2004 г. №314 «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти».
3. Федеральный закон от 05 апреля 2011 г. №41-ФЗ «О Счетной Палате РФ» // СПС «КонсультантПлюс».
4. Дадашев А.З. Финансовая система России. М.: Дело, 2014. 413 с.
5. Матирко В.И. Проблемы кадровой политики в государственном аппарате. М.: Инфра-М, 2013. 267 с.

## **ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА АМОРТИЗАЦИИ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ**

***Скуматова А.В.***

студентка 4 курса кафедры бухгалтерского учета и статистики,  
Институт экономики, управления и природопользования,  
Россия, г. Красноярск

***Юдина Г.А.***

доцент кафедры бухгалтерского учета и статистики, доцент,  
Институт экономики, управления и природопользования,  
Россия, г. Красноярск

В статье рассматривается процесс начисления амортизации, раскрыты проблемы начисления амортизации на сельскохозяйственном предприятии.

*Ключевые слова:* амортизация, сельское хозяйство, агропромышленный комплекс, основные средства, срок полезного использования.

В процессе эксплуатации основные средства изнашиваются и теряют свои первоначальные свойства и качества. Износ основных средств это постепенная потеря средством труда своих характеристик в результате воздействия на них внешних сил и процесса старения. Основные средства могут прийти в негодность физически либо морально устареть [5, с. 171].

В бухгалтерском учете для отражения износа начисляется амортизация. Амортизация это понятие чисто экономическое и представляет собой отражение в денежном эквиваленте степени износа основных средств в течении срока их эксплуатации [6, с. 38].

Начисление амортизации по объектам основных средств в сельском хозяйстве производится в соответствии с Положением по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (далее – ПБУ 6/01) [4, с. 1] и Методическими рекомендациями по бухгалтерскому учету основных средств сельскохозяйственных организаций [3, с. 1].

Чаще всего в сельскохозяйственных предприятиях учетной политикой предусмотрено применение линейного способа по всем группам основных средств, а срок полезного использования объектов основных средств определяется на основе Постановления Правительства РФ от 01.01.2002 № 1 «О Классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы» [1, с.1]. Несмотря на то, что такой классификатор прямо не указан в ПБУ 6/01, его применение в бухгалтерском учете не запрещается, это позволяет минимизировать разницы, возникающие в бухгалтерском и налоговом учетах.

Начисление амортизации основных средств производится до полного погашения стоимости объекта либо его списания с баланса вследствие выбытия или по другой причине. Однако, на сельскохозяйственных предприятиях часто складывается ситуация, когда полностью самортизированные основные средства продолжают использоваться в производственной деятельности.

Это связано со следующими причинами: отсутствие средств на обновление новой техники; неправильное определение срока полезного использования в бухгалтерском учете; техника к окончанию срока полезного использования имеет невыработанный ресурс, что обусловлено сезонностью производства и неравномерностью использования машин и оборудования.

Чаще всего на сельскохозяйственных предприятиях около 15% основных средств полностью амортизированы, но продолжают использоваться в основной деятельности организации, хотя в ПБУ 6/01 под сроком полезного использования понимается именно тот период, в течение которого объект основных средств способен приносить организации экономические выгоды [4, с. 1].

Таким образом, прослеживается несоответствие реального срока использования объекта основных средств данным бухгалтерского учета предприятия. В то же время именно эти данные являются источником информации, формируемой в бухгалтерской отчетности для внешних пользователей. Таким образом, в бухгалтерской отчетности имеет место искажение показателей основных средств (а значит, и оценка активов в целом), и, следовательно, ее пользователей.

В качестве решения проблемы предлагается:

- участвовать сельскохозяйственным предприятиям в государственной программе от 27 декабря 2012 г. № 1432 «Об утверждении правил предоставления субсидий производителям сельскохозяйственной техники» [2, с. 1];

- устанавливать срок полезного использования, в течение которого основное средство будет использоваться предприятием.

При этом, несоответствие сроков полезного использования для бухгалтерского и налогового учетов влечет возникновение разниц:

- ✓ если срок полезного использования в бухгалтерском учете превышает срок полезного использования в налоговом, то возникает временная налогооблагаемая разница и, как следствие, влечет возникновение отложенного налогового обязательства;

- ✓ если срок полезного использования в бухгалтерском учете меньше срока полезного использования в налоговом, то возникает временная вычитаемая разница и влечет возникновение отложенного налогового актива.

- переводить по решению руководителя предприятия объекты основных средств, использование которых зависит от сезонности, на консервацию на срок более трех месяцев.

Таким образом, предлагаемые рекомендации позволят сельскохозяйственному предприятию принять соответствующие меры для решения проблем начисления амортизации основных средств.

#### Список литературы

1. О Классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы : Постановление Правительства РФ от 01.01.2002 № 1 (ред. от 10.12.2010). URL: <http://www.base.consultant.ru> (дата обращения: 22.05.2016).

2. Об утверждении правил предоставления субсидий производителям сельскохозяйственной техники : Постановление Правительства РФ от 27.12.2012 №1432. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 22.05.2016).

3. Методические рекомендации по бухгалтерскому учету основных средств сельскохозяйственных организаций : Приказ Минфина РФ от 19.06.2002 № 559. URL: <http://www.base.consultant.ru> (дата обращения: 22.05.2016).

4. Об утверждении положений по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (ПБУ 6/01) : Приказ Минфина РФ от 30.03.2001 № 26н URL: <http://www.minfin.ru> (дата обращения: 22.05.2016).

5. Кузнецова С.В. Износ и амортизация – устанавливаем тождество // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2010. № 12. URL: <http://elibrary.ru/download/31034371.pdf> (дата обращения: 22.05.2016).

6. Шешукова Т.Г. К вопросу амортизации основных средств // Все для бухгалтера. 2006. №15. URL: <http://elibrary.ru/download/55734383.pdf>

## **ИНДИКАТИВНЫЙ АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ МЕСТНОГО БЮДЖЕТА**

***Соколова А.А.***

доцент кафедры финансов и кредита, канд. экон. наук, доцент,  
Северо-Кавказский федеральный университет, Россия, г. Ставрополь

***Белоусов Р.А.***

магистрант направления подготовки 380408 «Финансы и кредит»,  
Северо-Кавказский федеральный университет, Россия, г. Ставрополь

В статье финансовое состояние бюджета муниципального образования рассматривается через систему финансовых коэффициентов-индикаторов бюджетного анализа, таких как: коэффициенты структуры бюджета, платежеспособности, эффективности управления бюджетом. Оценка финансового состояния местного бюджета проводилась на примере города Ставрополя.

*Ключевые слова:* бюджет, муниципальное образование, бюджетная устойчивость, платежеспособность, структура бюджета.

Местные бюджеты выступают экономической основой осуществления возложенных функций органами местного самоуправления, поэтому актуальным становится вопрос определения их финансового состояния. Считаем, что оценка бюджетных возможностей местного самоуправления позволит определить их самостоятельность, объективно оценить потребности в финансовой помощи и повысить использование бюджетного потенциала региона.

Наряду с фундаментальными методами анализа, в практике анализа бюджета широко применяется коэффициентный метод определения состояния бюджета. Основные этапы анализа могут быть представлены в следующей последовательности:

- сбор и обработка аналитической информации за оцениваемый период;
- отбор и обоснование системы показателей, используемых для оценки финансового состояния;

- группировка показателей платежеспособности, деловой активности, рентабельности;
- расчет итоговых показателей оценки и формулировки окончательных выводов.

Формулы расчета и значения показателей приведены в таблице 1.

Таблица 1

**Коэффициенты индикативного анализа**

п/п	Наименование	Формула	Значение
1	2	3	4
<b>Коэффициенты структуры бюджета</b>			
1	Коэффициент автономии (финансовой независимости)	$R_a = \frac{(НД + ННД)}{Д}$	Рассчитывается как отношение суммы налоговых и неналоговых доходов к общей сумме доходов бюджета
2	Коэффициент финансовой устойчивости	$R_y = \frac{НД}{Д}$	Рассматривается как соотношение налоговых (возобновляемых) доходов к общей сумме доходов.
3	Коэффициент отношения бюджетной помощи к собственным доходам	$R_{бп/сд} = \frac{(НД + ННД)}{ФП}$	Рассматривается как отношение совокупности налоговых и неналоговых доходов к объему финансовой помощи бюджету (дотации, субсидии, субвенции).
4	Коэффициент собственности	$R_c = \frac{(НД + ННД + МБТ)}{Д}$	Определяется как соотношение собственных доходов и всех поступлений в бюджет
<b>Коэффициенты платежеспособности</b>			
5	Коэффициент общей платежеспособности	$R_{оп} = \frac{Д}{(ПР + СЗР)}$	Рассчитывается как отношение доходов бюджета к сумме первоочередных и социально значимых расходов
6	Коэффициент абсолютной платежеспособности	$R_{ап} = \frac{Д}{СЗР}$	Рассчитывается как соотношение доходов и социально значимых расходов
7	Коэффициент собственной платежеспособности	$R_{сп} = \frac{(НД + ННД)}{Р}$	Рассчитывается как соотношение суммы налоговых и неналоговых доходов к общей сумме расходов
<b>Коэффициенты эффективности управления бюджетом</b>			
8	Коэффициент эффективности использования ресурсов	$R_{эр} = \frac{НЕДОИМКА}{КЗ}$	Рассчитывается как соотношение недоимки и кредиторской задолженности
9	Коэффициент собираемости налоговых доходов	$R_{сб} = \frac{нд}{(нд + Недоимка)}$	рассчитывается как отношение налоговых доходов к сумме налоговых доходов и недоимки
10	Коэффициент долгосрочных вложений	$R_{дв} = \frac{РКВ}{Р}$	Определяется как соотношение расходов на капитальные вложения в основные фонды к общей сумме расходов бюджета
11	Коэффициент производственных расходов	$R_{нр} = \frac{(Р + ОГД)}{Р}$	Определяется как отношение разницы общей суммы расходов и расходов на обслуживание государственного (муниципального) долга к общей сумме расходов
12	Коэффициент эффективности предоставления бюджетных услуг	$R_c = \frac{(ЗП + НВОТ + УМЗ)}{Р}$	Рассчитывается как отношение суммы расходов на заработную плату, начислений на выплаты по оплате труда и расходов на увеличение стоимости материальных запасов к общей сумме расходов

Для проведения объективной оценки устойчивости бюджета ГО Ставрополя индикаторы разбили на три основные группы: коэффициенты структуры бюджета; показатели платежеспособности; показатели эффективности управления бюджетом. Данные коэффициенты применяются в качестве нормативов (критериев) бюджетного потенциала МО. Большого эффекта использование коэффициентов достигается при сравнении муниципальных образований.

Таблица 2

**Оценка финансового состояния бюджета г. Ставрополя**

Наименование	2012г.	2013г.	2014г.
Коэффициент автономии (финансовой независимости)	0,47	0,48	0,45
Коэффициент финансовой устойчивости	0,35	0,37	0,33
Коэффициент отношения бюджетной помощи к собственным доходам	0,88	0,91	0,83
Коэффициент собственности	0,62	0,63	0,56
Коэффициент общей платежеспособности	1,49	1,47	1,33
Коэффициент абсолютной платежеспособности	3,57	3,61	3,10
Коэффициент собственной платежеспособности	0,45	0,49	0,45
Коэффициент эффективности использования ресурсов	0,96	1,98	1,02
Коэффициент собираемости налоговых доходов	0,91	0,92	0,89
Коэффициент долгосрочных вложений	0,01	0,03	0,08
Коэффициент непроизводственных расходов	1,00	1,00	1,00
Коэффициент эффективности предоставления бюджетных услуг	0,08	0,08	0,08

За анализируемый период значительных изменений в индикаторах не произошло. Уровень финансовой устойчивости снижается, темп снижения составил 0,02 единицы в год (таблица 2.). За последний анализируемый год все показатели снизилась. Анализ бюджета показал сохранение негативной тенденции в структуре доходов. Муниципалитет продолжает наращивать свою доходную часть за счет бюджетной помощи, что отражается на независимости бюджета.

**Список литературы**

1. Соколова А. А. Инструменты бюджетного менеджмента и их реализация на муниципальном уровне : монография / А. А. Соколова. – М. : Илекса, 2013. – 176 с.
2. Сумская, Т. В. Использование бюджетных коэффициентов для оценки устойчивости бюджетов муниципальных образований Новосибирской области / Т. В. Сумская // Основы ЭУП. – 2014. – №2 (14).

## О СИСТЕМЕ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ (КРІ) КАК ИНСТРУМЕНТ ОЦЕНКИ ТРУДА ПЕРСОНАЛА

*Соколова А.А.*

доцент кафедры финансов и кредита, канд. экон. наук, доцент,  
Северо-Кавказский федеральный университет, Россия, г. Ставрополь

*Мкртумян З.Р.*

магистрант направления подготовки 38.04.08 «Финансы и кредит»,  
Северо-Кавказский федеральный университет, Россия, г. Ставрополь

В статье оценка труда персонала рассматривается как основной показатель улучшения качества работы предприятия. Применение приемов по улучшению качества оценки труда персонала позволяет выявить слабые стороны в деятельности организации и улучшить её.

*Ключевые слова:* организация, показатели эффективности, оценка основных показателей развития.

В последнее время многие работодатели стали проводить оценку персонала в отношении их способностей и качества работы. Такая тенденция связана с тем, что руководители предприятий желают улучшить результаты работы самой организации через потенциал своих сотрудников. Однако любая оценка проводится в соответствии со стандартами, либо положениями, разработанными внутри самой организации.

Оценка труда предназначена не только для руководителей, но и для самих сотрудников. Поскольку вклад и возможности каждого сотрудника определяются и измеряются, то это позволяет выявить как лидеров, так и аутсайдеров. Оценка результатов является основой для выплаты регулярных премий, поэтому у сотрудников существует возможность зарабатывать больше, а также оценка квалификации и потенциала сотрудника является основой для принятия решений по его обучению, карьерному перемещению.

Оценка труда персонала по ключевым показателям эффективности является актуальной на сегодняшний момент времени, однако, при их использовании организации необходимо подобрать верные показатели, чтобы они могли охватить и измерить все результаты деятельности персонала.

В практике западных компаний применение ключевых показателей эффективности (КРІ – key performance indicators) давно стало привычной реальностью. КРІ – это показатели, по которым оцениваются результативность и эффективность действий персонала, процессов и функций управления компанией, эффективность конкретной производственной, технологической и другой деятельности [3].

Ключевые показатели эффективности направлены на то, чтобы решить ряд задач:

– показать эффективную деятельность персонала;

– измерить прогресс достижения целевых показателей сотрудниками и организацией;

– придать работе организации системный характер.

Чтобы оценка труда персонала была достаточно полной и адекватной, все ключевые показатели должны быть мотивационными, что означает следующее: все сотрудники ясно понимают, как те или иные показатели влияют на их заработную плату, бонусы и развитие организации в целом. В этом немалую роль играет обратная связь с персоналом. Без нее оценка эффективности труда персонала вовсе перестанет «иметь значение» в организации.

Данные показатели помогают смотреть на текущую ситуацию в организации в стратегической перспективе, то есть проводить анализ деятельности персонала и самой организации и тем самым корректировать действия для достижения в дальнейшем поставленных целей [2].

На рисунке показано соотношение КРІ, целей, стратегии и понимания бизнес-процессов с использованием принципов формирования, постановки, контроля и анализа достижения целей.

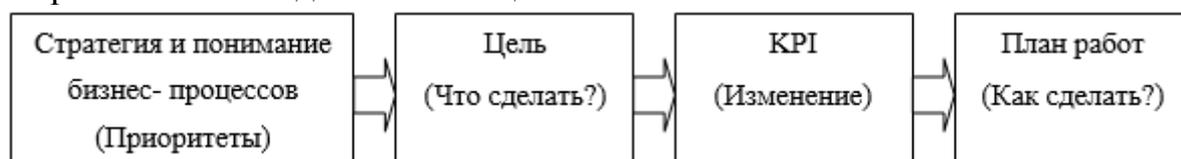


Рис. Место системы КРІ в структуре бизнес-процессов

При взвешивании, то есть при выборе целей с большим весом, необходимо акцентировать внимание на КРІ на ближайший период и придерживаться практических принципов уравнивания целей и КРІ:

- 1) чем важнее цель, тем больше ее вес;
- 2) веса надо расставлять, начиная с более важных КРІ;
- 3) плохо измеряемые, нерелевантные, общие цели не должны иметь большой вес (15–20%);
- 4) цели не должны быть «тяжелее» 50% и «легче» 5%;
- 5) сумма весов всех задач должна быть не меньше и не больше 100%.

Эксперты считают, что число ключевых показателей эффективности на одного пользователя должно рассчитываться по формуле:

$$N (\text{КРІ для одного сотрудника}) = 5 \pm 2 \quad (1)$$

Рекомендуемое количество КРІ для системы премирования:

- 10-12 для генерального директора;
- 5-7 для департамента и его руководителя;
- 3-7 для отдела и его руководителя;
- 3-5 на индивидуальном уровне.

Существует следующий алгоритм разработки и внедрения системы ключевых показателей эффективности [1]:

1. Подготовительный этап включает в себя интервьюирование и консультации с представителями компании, изучение организационной структуры компании, стратегии, определенной акционера, и ключевых функций (бизнес-процессов) всех должностей, участвующих в проекте.

2. Разработка системы КРІ и системы мотивации на базе КРІ осуществляется с привлечением руководителей и ключевых сотрудников компании. Материалами для разработки являются цели и КРІ, которые будут разработаны руководителями в процессе обучения, а также методика, разработанная консультантом. Данный этап включает разработку плана работ под каждый КРІ (самостоятельно подразделениями), подготовку документов к согласованию с руководством, согласование с руководством компании итоговых документов.

3. Автоматизация системы КРІ подразумевает внесение всех данных в систему, настройку и опытную эксплуатацию.

4. Подведение итогов проекта включает составление итогового отчета, содержащего иерархический перечень целей и КРІ по всей компании, ключевые показатели эффективности – «Матрицы КРІ», планы работ на год для всех должностей.

Мировая практика убедительно доказывает, что внедрение системы КРІ увеличивает прибыль компаний от 10 до 30%, поскольку ориентирует работу сотрудников на результат, повышая и мотивацию, и лояльность персонала, поэтому главной задачей при разработке системы является грамотная формулировка и расчет показателей, необходимость сделать их понятными для сотрудников и удобными в оценке. Важно помнить и о постоянном мониторинге эффективности применяемых показателей и, при необходимости, их корректировке или замене.

Система ключевых показателей эффективности для предприятия должна разрабатываться с учетом специфики его деятельности, приоритетных бизнес-процессов, а также других факторов, существенно влияющих на эффективность работы предприятия. Однако принципы ее построения в любом случае одинаковы, что делает ее универсальной и удобной в применении.

#### **Список литературы**

1. Клочков, А. К. КРІ и мотивация персонала. Полный сборник практических инструментов [Текст]: Учебное пособие / А. К. Клочков. – М.: Эксмо, 2014. – 103 с.
2. Каплан, Р. С. Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию [Текст]: Учебное пособие / Р. С. Каплан, Д. П. Нортон. – М.: Олимп-Бизнес, 2014. – 210 с.
3. Википедия – свободная энциклопедия: <http://ru.wikipedia.org/>

## **УЧЕТ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И АНАЛИЗ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ**

***Степанова О.И.***

студент, Новосибирский государственный университет экономики и управления (НИНХ), Россия, г. Новосибирск

В статье рассматривается роль денежных средств в финансово-хозяйственной деятельности организации. Приведены виды денежных средств и денежных потоков, рассмотрены способы составления отчета о движении денежных средств, а также представлены основные направления анализа денежных потоков организации.

*Ключевые слова:* денежные средства, денежные потоки, отчет о движении денежных средств, анализ денежных потоков.

Денежные средства – это средства организации, находящиеся в кассе организации, на расчетных, валютных и других счетах в банке, легко реализуемые ценные бумаги, платежные и денежные документы [4, с.174].

Денежные средства играют важную роль в функционировании экономических субъектов. От особенностей регулирования денежных потоков зависит развитие организации, финансовая устойчивость, а также скорость оборота денежных средств, что обеспечивает получение дополнительной прибыли.

Поступление денежных средств, покрывающих обязательства, является одним из основных условий финансового благополучия организации. Отсутствие минимально необходимого запаса денежных средств может свидетельствовать о серьезных финансовых затруднениях. Однако, чрезмерная величина денежных средств может означать, что организация фактически терпит убытки, связанные с упущенной возможностью выгодного размещения денежных средств и получения дополнительного дохода. В организациях постоянно образуется кредиторская и дебиторская задолженность, которую необходимо погашать денежными средствами. Поэтому для своевременного поступления денежных средств нужна четкая организация системы бухгалтерского учета расчетов между поставщиками и покупателями; выполнение производственного плана влечет за собой расчеты с персоналом, расчеты с бюджетом по отчислениям на государственное социальное страхование, расчеты по пенсионному обеспечению и социальной защите населения, расчеты с поставщиками и подрядчиками за товары, выполненные работы или оказанные услуги и другие виды расчетов.

В деятельности экономических субъектов используются различные виды денежных средств: наличные и безналичные, в иностранной и в национальной валюте, на расчетных счетах, на специальных счетах в банках и переводы в пути, а также денежные эквиваленты. Согласно ПБУ 23/2011 «Отчет о движении денежных средств» информация о них группируется по денежным потокам от операционной (текущей), инвестиционной и финансовой деятельности в отчете о движении денежных средств [1].

В соответствии с МСФО (IAS) 7 «Отчет о движении денежных средств» при составлении отчета о движении денежных средств организация может сделать выбор способа его составления: прямым или косвенным методом [2]. При использовании прямого метода раскрывается информация об основных видах валовых денежных поступлений и выплат, а при использовании косвенного метода корректируется прибыль или убыток с учетом результатов операций не денежного характера, любых отложенных или начисленных прошлых или будущих денежных поступлений или выплат. Оба метода составления отчета имеют свои преимущества и недостатки. Например, прямой метод позволяет выявить основные источники притока и направления оттока денежных средств, выявляет зависимость между ожидаемой прибылью и изменением денежных потоков, а косвенный метод показывает источники формирования прибыли компании и направления вложения денежных средств, но требует высокой трудоемкости и привлечения внутренних

данных бухгалтерского учета. Несмотря на преимущества и недостатки, оба метода представляют очень важную информацию для анализа движения денежных средств.

Целью анализа денежных потоков является оценка финансовой устойчивости и доходности предприятия, позволяющая раскрыть причины сложившегося финансового положения.

Анализ денежных потоков проводится по следующим направлениям:

- оценка состава и структуры положительного и отрицательного денежных потоков по источникам поступления и направлениям выплат, а также по видам хозяйственной деятельности;
- оценка денежных потоков прямым и косвенным методом;
- динамика финансовых коэффициентов по показателям денежных потоков;
- расчет влияния факторов на изменение величины коэффициента рентабельности положительного денежного потока по текущей деятельности [3, с. 368].

Результаты анализа денежных потоков являются неотъемлемой составляющей характеристики финансового состояния организации. Устранение воздействия выявленных отрицательных факторов в деятельности организации позволит повысить рентабельность денежного потока и эффективность хозяйственной деятельности в целом.

#### **Список литературы**

1. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Отчет о движении денежных средств» (ПБУ 23/2011) [Электронный ресурс]: приказ Минфина РФ от 02.02.2011 № 11н // Доступ из СПС «Консультант Плюс».
2. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 7 «Отчет о движении денежных средств» [Электронный ресурс]: приказ Минфина России от 25.11.2011 № 160н // Доступ из СПС «Консультант Плюс».
3. Тимофеева Т.В. Анализ денежных потоков предприятия: учебное пособие / Т.В. Тимофеева. – 3-е изд., перераб. и доп. М.: Финансы и статистика, 2010. С. 368.
4. Толкачева О. М. Бухгалтерский учет и анализ: учебное пособие / О.М. Толкачева, Н. А. Толкачева. М.: Директ – Медиа, 2013. С.174.

## **ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ В РФ**

*Стыро А.М.*

студент гр.ТМД-111 Юридического института,  
Владимирский государственный университет А.Г. и Н.Г. Столетовых,  
Россия, г. Владимир

В статье таможенное администрирование рассматривается в качестве одного из приоритетных факторов развития бюджета РФ. Развитие таможенного администрирования позволяет увеличить поступления в доходы бюджета, что является основой благополучного развития экономики страны в целом.

*Ключевые слова:* бюджет, таможенное администрирование, стратегия, тенденции развития.

Увеличение собираемости поступлений в доходы бюджета от таможенных поступлений доходной части федерального бюджета РФ напрямую зависит от эффективности и качества осуществления администрирования таможенных платежей. С другой стороны, участники внешнеэкономической деятельности заинтересованы в минимизации своих расходов на уплату таможенных платежей. В связи с этим неизбежен конфликт интересов, который приводит к спорам между таможенными органами и хозяйствующими субъектами, разрешаемым в административном либо судебном порядке.

Основными направлениями развития таможенного администрирования являются:

- сокращение сроков проведения таможенных операций;
- сокращение количества документов, необходимых таможенному органу для осуществления таможенного контроля при декларировании товаров;
- совершенствование и развитие существующих порядка, форм, методов таможенного контроля;
- дальнейшее улучшение механизма наполнения бюджета с помощью таможенных платежей;
- сокращение объема теневых товаров на рынке (так называемые серая и черная зоны).

По результатам анализа таможенной статистики можно сделать вывод, что на сегодняшний день реализованными мероприятиями являются:

- окончательный переход на электронное декларирование, в том числе с использованием удаленного выпуска товаров;
- уменьшение расходов таможенной службы при осуществлении таможенных операций путем внедрения системы предварительного информирования;
- создание правовых основ реализации процедуры автоматической регистрации таможенной декларации;
- отказ от требования представлять отдельные категории документов, необходимых для таможенного оформления;
- ввод отраслевого и автоматического категорирования с созданием профилей рисков, внедрение субъектно-ориентированного подхода;
- взимание таможенных платежей при сокращении сроков доведения сведений о зачислении денежных средств на счет Федерального казначейства;
- создание системы межведомственного электронного взаимодействия с заинтересованными федеральными органами исполнительной власти и Торгово-промышленной палатой РФ [1, с.1].

В рамках реализации стратегии совершенствования таможенного администрирования:

- продолжение внедрения перспективных информационных технологий, позволяющих осуществить переход федеральных органов исполнитель-

ной власти органов на использование систему межведомственного электронного взаимодействия (СМЭВ) при выполнении ими функций в сфере контроля перемещения товаров и транспортных средств через российский участок таможенной границы Таможенного союза, а также осуществить передачу полномочий по осуществлению отдельных видов государственного контроля таможенными органами Российской Федерации;

- развитие и совершенствование системы электронного декларирования с использованием сетей «Интернет»;

- внедрение технологии удаленного выпуска товаров;

- развитие системы обязательного предварительного информирования.

- обеспечение удаленной уплаты таможенных платежей во всех таможенных органах, а также выпуск при декларировании товаров в срок не более суток при условии представления надлежащего обеспечения уплаты таможенных платежей в случаях, предусмотренных ст. 85 ТК ТС, в виде генерального обеспечения [2, с.36].

#### **Список литературы**

1. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28.12.2012 № 2575-р "О Стратегии развития таможенной службы России" (ред. от 15.04.2014).

2. Таможенный кодекс Таможенного союза (ред. от 8 мая 2015г.). – URL: Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 13.01.2015

## **ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

***Тихонова М.В.***

доцент кафедры экономики и управления предприятиями, канд. эконом. наук, доцент, Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Россия, г. Санкт-Петербург

***Степанов Б.В.***

магистрант 1 курса магистратуры, направление «Экономика», программа «Экономика энергетики и устойчивое развитие», Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Россия, г. Санкт-Петербург

Статья посвящена теме формирования источников прибыли предприятия и эффективному использованию этой прибыли в дальнейшем. За основу работы была взята деятельность предприятия ЗАО «Спецгазремстрой». Показано, что грамотное распределение прибыли и освоение новых видов деятельности играет важную роль для укрепления позиций на рынке и развития предприятия в целом. На основе анализа организационно-экономической характеристики деятельности ЗАО «Спецгазремстрой» были сформулированы предложения по освоению иных видов работ и формированию новых источников прибыли с дальнейшим использованием этих денежных средств на модернизацию технологических процессов предприятия.

*Ключевые слова:* прибыль, источники, деятельность, формирование, анализ.

Тема формирования прибыли является очень актуальной, потому что от прибыли зависит финансовое положение предприятия, помимо этого за счет

оплат из прибыли предприятия формируется в бюджет большая часть ресурсов государства, региональных и местных властей.

Цель данного исследования – разработать и предложить новые источники формирования прибыли предприятия ЗАО «Спецгазремстрой», а именно выполнить работы по благоустройству крановых площадок ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург». Данный проект необходимо разработать и спланировать с экономически выгодной позиции.

Для понимания объекта исследования и предметной области необходимо решить следующие задачи:

- Рассмотреть основные источники формирования прибыли предприятия, выступающего в роли объекта данного исследования.
- Произвести анализ прибыли и затрат предприятия ЗАО «Спецгазремстрой».
- Разработать и предложить предприятию новые источники формирования прибыли.

Прибыль является конечным результатом деятельности предприятия. Однако в конце отчетного периода может быть получен и убыток. Он может быть следствием лишних затрат на производство или более низких, чем было запланировано доходов от реализации товаров и услуг. Поэтому правильный расчет показателей и планирование производства являются главными условиями прибыльной деятельности [1, с. 12].

Распределение прибыли проводится равномерно для восполнения фондов и для целей производства. Чистая прибыль организации расходуется для развития производства и поощрения коллектива.

Для каждого хозяйствующего субъекта формирование прибыли является очень важным процессом. Ведь от рационального использования выручки зависит величина дохода, получаемая владельцем фирмы от осуществления всех видов деятельности [2, с. 23].

Формирование прибыли начинается с момента продажи товара или выполнения работ, предоставления услуг. Полученные за реализацию основного продукта денежные средства составляют выручку. Когда из выручки вычитывают затраты, которые были произведены при изготовлении товара, остается та самая прибыль.

Специализация предприятия ЗАО «Спецгазремстрой» – это проведение монтажных и строительно-ремонтных работ, таких как электрохимзащита подземных металлоконструкций, благоустройство территорий, работы по пуско-наладке коммуникаций и наружных инженерных сетей, в том числе прокладка сетей электроснабжения, устройство электроснабжения, устройство электроосвещения, работы по наладке оборудования и внутренних инженерных систем, металлоконструкций, трубопроводов и технического оборудования [6].

На данный момент основным видом деятельности предприятия является химическая обработка газопроводов.

Прибыль предприятия по основным видам работ за 2014 год составила 59 104 933 рублей. Стоит отметить, что цены на материалы, необходимые

предприятию ЗАО «Спецгазремстрой» для успешного выполнения работ выросли, в связи с инфляцией. Это связано с тем, что спрос на такой вид капитального ремонта газопровода, как химическая обработка трассы не уменьшается, объемы работ возрастают. В роли основного заказчика выступал ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург».

Источником прибыли, исследуемого предприятия, является химическая обработка трасс Торжокского, Ржевского, Смоленского, Холм-Жирковского, Новгородского, Псковского, Калининградского, Колпинского, Северного, Волховского, Пикалевского, Валдайского, Портового линейных производственных магистральных газопроводов.

Также целью данного исследования является разработка и предложение новых возможных источников прибыли предприятия. А именно освоение нового вида работ, такого как благоустройство крановых площадок для ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург».

В целях привлечения новой прибыли, был разработан план по перспективному виду работ – благоустройство площадок крановых узлов ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург» с установкой ограждения DIRICKX системы AXIS S.

Система ограждений AXIS® специально создана для защиты любых территорий, включая: военные, промышленные, общественные и административные объекты, а также сады и парки. Совершенное соединение столба AXIS® и сварной секции AXIS® обеспечивает идеальное решение для любых профессиональных задач по ограждению территорий, включая эффективную безопасность, быстрый и лёгкий монтаж, а также установку на любых типах ландшафта.

Для реализации этого проекта необходимо произвести закупку материалов для 10 объектов на общую стоимость 5 727 220 рублей. Затраты на фонд оплаты труда по данному проекту составили 1 124 500 рублей. Для того, чтобы выполнить необходимый перечень работ требуется 5 человек, который будут работать на объекте 13 дней. Затраты на транспорт и оборудование составили 920 000 рублей. Для транспортировки материалов необходимо арендовать большегрузный автомобиль марки УРАЛ, который справится со своей задачей за срок, равный 4 рейсам. Также потребуются автомобили марки УАЗ для перевозки рабочих, кран на базе грузового автомобиля КАМАЗ, а также 2 генератора для выработки электричества.

Прибыль от данного вида работ составила 12 198 470 рублей, рентабельность по данному проекту составила 58%. Данный показатель является весьма высоким в силу того, что на данный вид работ очень высокий спрос, а подрядчиков, которые смогут выполнить эту работу в столь короткий срок и с надлежащим качеством не так много.

На полученную прибыль от реализации проекта по благоустройству площадок крановых узлов ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург» с целью последующей экономии денежных средств можно закупить необходи-

мые транспортные средства для выполнения подобных работ в будущем, в этом случае больше не придется их арендовать при выполнении подобного рода работ.

Часть прибыли предлагается потратить на закупку транспорта, а другую часть оставить на счетах предприятия, тем самым повысив финансовую устойчивость предприятия.

Необходимые предприятию транспортные средства можно приобрести непосредственно у Министерства обороны РФ. Министерством обороны Российской Федерации активно проводится работа по освобождению территорий складов и воинских частей от неостребованного и не имеющего перспектив дальнейшего применения в Вооруженных силах Российской Федерации движимого военного имущества.

Если же объемы работ по благоустройству площадок увеличатся значительно, то в таком случае можно будет приобрести не только подобные автомобили, но и грузовые машины с кранами. После того, как у Министерства обороны Российской Федерации появились такие услуги, как продажи на открытых аукционах в рамках международного военно-технического форума «Армия – 2015» совершать такие покупки стало проще и выгоднее [7].

В сфере предоставления услуг по капитальному ремонту и обслуживанию газовых трубопроводов в Санкт-Петербурге и Ленинградской области работает большое количество компаний. Данный вид бизнеса можно отнести к высокодоходному, так как Россия находится на втором месте после США по добыче природного газа и на первом по его экспорту. Российский газ транспортируется по газопроводам общей протяженностью 168 900 километров. Исходя из этого, можно сделать выводы, что для того, чтобы газопроводы поддерживать в хорошем рабочем состоянии необходимы специализированные предприятия, такие как ЗАО «Спецгазремстрой».

#### Список литературы

1. Бланк И.А. Управление прибылью / И. А. Бланк. – 2-е изд., стер. – М.: Изд-во «Омега-Л», 2014. – 512 с.
2. Богатко А.Н. Основы экономического анализа хозяйствующего субъекта. М.: Финансы и статистика, 2013.
3. Герасименко В.В. Эффективное ценообразование. Учебник для вузов.- М.: Финстатинформ, 2012. – 569 с.
4. Гиляровская Л.Т. Экономический анализ. Учебник для вузов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 377 с.
5. Зайцев Л.Н. Экономика, организация и управление предприятием. – М.: Инфра-М. 2012. – 346 с.
6. [www.specgazrs.ru](http://www.specgazrs.ru) – Официальный сайт ЗАО «Спецгазремстрой».
7. [www.mil.ru](http://www.mil.ru) – Официальный сайт Министерства обороны Российской Федерации.

## КОРРУПЦИЯ В СТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ

*Ткаченко А.А., Мироненко О.В.*

студентки группы 05001404, Белгородский государственный национальный исследовательский университет» (НИУ «БелГУ»), Россия, г. Белгород

В статье рассматриваются важнейшие проблемы коррупции в строительной сфере. Строительный бизнес – один из самых коррумпированных в мире. Такой вывод был сделан по результатам исследования аудиторской компании Grant Thornton. Общая сумма взяток, которые приходится выплачивать подрядчикам и девелоперам, может равняться 860 млрд долларов в год (по всем странам). Есть тенденция к дальнейшему росту этой цифры.

*Ключевые слова:* коррупция, строительство, антикоррупционная деятельность.

Антикоррупционная деятельность в наше время является важнейшим направлением государственной политики в России. Коррупция носит социально-негативный характер, представляет угрозу институтам государства и стабильности общества. Однако, возможности качественной борьбы с коррупцией, как угрожающим социуму явлением, существенно ограничены. Борьбу с коррупцией ослабляет отсутствие правовых норм, четких положений о полномочиях и ответственности государственных органов и должностных лиц; недооценка возможностей антикоррупционного мониторинга и антикоррупционной экспертизы законодательных актов.

Появление коррупции, как негативного общественного явления, обусловлено непосредственно укладом жизни, его отдельных аспектов – экономического, социального, и других. Коррупции способствуют политическая нестабильность, неразвитость и несовершенство законодательства, неэффективность институтов власти, слабость институтов гражданского общества и отсутствие прочных демократических традиций.

К сожалению, коррупция в России охватила многие сферы – экономическую, политическую, социальную, строительную и другие. Наименование показателей по коррупции различное в зависимости от вида деятельности, вида субъекта противодействия, стадии и этапов расследования уголовных дел по ним и т.д., в чем трудно разобраться даже специалистам. Также числовые значения статистических показателей в отчетностях разных ведомств значительно различаются между собой. Разнятся цифровые значения показателей, которые применяются то в виде натуральных чисел, то с разделением их на классы, то в виде десятичных дробей, которые читаются по-иному. В результате наличия такого разнообразия показателей и их числовых значений.

Строительный бизнес – один из самых коррумпированных в мире. Такой вывод был сделан по результатам исследования аудиторской компании Grant Thornton. Общая сумма взяток, которые приходится выплачивать подрядчикам и девелоперам, может равняться 860 млрд долларов в год (в совокупности по всем странам). При этом есть тенденция к дальнейшему росту этой цифры: она может вырасти вдвое за следующие 10-12 лет [1].

Процесс строительства включает в себя все организационные, изыскательские, проектные, строительно-монтажные и пусконаладочные работы, связанные с созданием, изменением или сносом объекта, а также взаимодействие с компетентными органами по поводу производства таких работ [2]. Соответственно в эту сферу вкладываются огромные деньги. Коррупция в строительстве бывает, как в малых долях, например, покупка наилучшего участка, так и более масштабная, например, выигрыш тендера на строительство.

По данным Департамента по борьбе с коррупцией в строительстве МВД РФ, размер средней взятки составлял 9 тыс. руб. в 2008 году, 23 тыс. – в 2009-м, 61 тыс. – в 2010-м и 236 тыс. – в 2011-м3. Иными словами, средняя взятка в 2011 году в 26 раз превысила показатель 2008 года, что во много раз превышает уровень инфляции за тот же период.

Есть несколько поводов для появления нерегламентированных платежей. Первый – использование представителем власти (чиновником) служебного положения в корыстных целях. То есть случаи вымогательства. Второй, когда строительные компании сами становятся инициатором нелегальных сделок. В этом случае требования к проведению строительных работ не до конца соблюдаются. Необходимые процедуры не выполняются, осуществляется найм рабочей силы, не имеющей должной квалификации, ускоряются сроки получения необходимых документов. Ведь как говорят респонденты: «Для застройщиков время – деньги». В местах, где услуги предоставляются по недостаточно четким правилам, возникает причина для взяток. Получается, что строительный бизнес в Российской Федерации и его отношения с представителями власти недостаточно четко регламентированы законом, а это в свою очередь создает много причин для решения вопроса с помощью взяток.

Строительство – это одна из бюджетных сфер, где всегда были, есть и будут большие деньги. С каждым годом коррупция в строительстве неумолимо набирает обороты, таким образом, люди понимают, что все можно купить или продать, выиграть «дав на лапу» человеку от которого это зависит. Для того чтобы что бы искоренить коррупцию, или хотя бы начать это делать, нужно принимать более жесткие меры, то есть развернуть активную антикоррупционную деятельность. Большую роль может сыграть внедрение и повышение культуры человека, а особенно молодежи. Так же борьбу с коррупцией сначала следует искоренить с «верхов», ведь факты коррупции свидетельствуют о включенности в этот процесс чиновников, которые способствуют ее процветанию [4].

Кроме того, одним из эффективных методов борьбы с коррупцией является полное (или частичное снижение) выгоды от невыполнения своих прямых должностных обязанностей, а также повышение оплаты или вознаграждения за их успешное выполнение. Эксперты отмечают так же необходимость общественного контроля над выявлением случаев взяточничества в институтах государственной власти, освещение случаев раскрытия дел, связанных с коррупцией должностных лиц, а также принятие общегосударственных программ, направленных на борьбу с этим явлением. Кроме того,

очень важно поддерживать общую атмосферу нетерпимости к коррупции среди населения.

Исходя из этого, можно сделать вывод, что антикоррупционную деятельность необходимо осуществлять комплексно. Она должна включать правовые, политические, организационные, технические и финансовые мероприятия, которые будут способствовать улучшению ситуации не только в строительной сфере, но и в стране в целом.

#### **Список литературы**

1. Глинкина С. П. Коррупция: фатальная угроза? / С. П. Глинкина // Неэкономические грани экономики: непознанное взаимовлияние / под ред. О. Т. Богомолова. – М. : Ин-т экон. стратегий, 2010. – С. 427-455.

2. Магадова С. О. Особенности формирования и использования оборотных средств предприятий строительной отрасли / С. О. Магадова // Бухучет в строительных организациях. – 2012. – № 1. – С. 14-19.

3. Мельник М. В. Ревизия и контроль / М. В. Мельник, А. С. Пантелеев, А. Л. Звездин. – М. : КНОРУС, 2006. – 231 с.

4. Соловьев В. П. Задачи экспертного оценивания видов и объектов инвестиционно-строительной деятельности//Доклады Международного симпозиума «Развитие инвестиционно-строительной сферы в современной России: опыт, проблемы, стратегии». Казань, 2010. С. 95-97.

## **ПОДКАСТИНГ КАК ИННОВАЦИОННЫЙ МЕТОД ИЗУЧЕНИЯ АНАЛИТИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН**

***Франтова Ю.И.***

студент-магистрант кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита,  
Сибирский федеральный университет, Россия, г. Красноярск

В статье отражается обоснование применения в современных условиях информационной технологии в сфере образования – подкастинга. Показаны преимущества технологии как для оптимизации самостоятельной работы студентов, так и для дистанционного обучения.

*Ключевые слова:* изменения, новое поколение, экономическое образование, усовершенствование высшего образования, аудиоблог, подкастинг, канал RSS, дистанционное обучение, мотивация.

В последнее десятилетие образование, в том числе и экономическое, подвергается существенным изменениям – происходят значительные изменения в самой экономике, ее структуре, также в уровне знаний и способностей студентов. Таким образом, необходимость модернизации образования сомнений не вызывает и в современных условиях важно объединить усилия профессорско-преподавательского состава ВУЗов на усовершенствование образовательных методов и технологий. При этом важнейшей целью политики в области образования является обеспечение современного качества образования и согласованность с актуальными и перспективными требованиями

инновационного развития экономики современным потребностям общества и каждого человека.

Понимание необходимости в специалистах нового типа, способных к самореализации и аналитически мыслить в современных социально-экономических условиях, мобильных, инициативных, при этом обладающих высоким уровнем культуры и образования, свидетельствует о необходимости системного развития личности в университете, ставит первостепенную задачу формирования личности исследователя с высоким уровнем интеллектуальной компетентности, профессионализма, креативности, умением воспринимать и критически толковать информацию об экономике. Именно эти характеристики влияют на образовательный уровень общества и создают базу для дальнейшего его развития. Решением такой задачи будет повышение качества учебной самостоятельной деятельности.

Проблема самостоятельной деятельности на всех этапах исторического развития всегда выдвигалась на первый план в преподавании учебных дисциплин, в том числе и аналитических. Идея формирования самостоятельной деятельности учащегося возникла в глубокой древности, получив дальнейшее развитие в педагогике и психологии, и методике обучения различных дисциплин (Б.П. Есипов, Е.С. Полат, С.Л. Рубинштейн, Г.В. Сороковых и др.) Впервые академическое обоснование она получила в работах П. И. Пидкасистого. Но его теория полностью опиралась на знаниевую модель в обучении. Точка зрения на проблему формирования самостоятельности учащихся раскрыта в трудах зарубежных исследователей, таких как Н. Holec, D. Little, D. Nunan и др. Такие российские ученые, как Ю.К. Бабанский, О.В. Ильина, М.Н. Скаткин, Г.А. Победоносцев, М.М. Поташник и др. внесли значительный вклад в теорию оптимизации учебного процесса.

Выполненный сравнительный анализ литературы показал, что проблема организации самостоятельной работы при обучении аналитических дисциплин, а также подбор наилучшего способа для развития самостоятельной учебной деятельности магистрантов остаются малоизученными.

Таким образом, несмотря на широкое освещение различных аспектов данного вопроса, проблема активизации самостоятельной работы студентов магистранта при обучении аналитических дисциплин пока ещё недостаточно отражена в научных исследованиях и требует переосмысления.

Современная личностно-ориентированная парадигма экономического образования определяет необходимость перехода магистранта из роли пассивного потребителя информации в позицию самостоятельного и активного участника процесса обучения. Совершенствование методики преподавания аналитических наук в экономическом ВУЗе подразумевает объединение внутреннего потенциала студента и ресурсов окружающей среды, формирующей профессиональную компетенцию специалиста в процессе обучения в ВУЗе.

В настоящее время неоспорим тот факт, что сегодня молодые люди являются поколением Интернета. Основную часть информации современный

студент предпочитает получать из Интернета, представляющего собой средство связи и информационно-коммуникационное пространство.

В 1993 году Интернет дал возможность для преобразования текстовой, звуковой, графической и видеоинформации в цифровую форму. Единство традиционных СМИ и Интернета явилось толчком для развития такого медиа, как радиовещание, которое получило новые возможности в эпоху технологического прорыва и стало самым распространенным средством связи.

Ускоренный темп жизни и постоянно меняющееся настоящее дали возможность радио звучать в Интернете. Выделяют несколько форм трансляции звука в Интернете. Одна из них – подкастинг, который предполагает подписку на интересующую информацию, автоматическое получение такой информации на свое устройство и прослушивание ее в любое удобное время.

Подкастинг как термин является производным от фирменного названия популярного mp3-плеера iPod фирмы “Apple” и английского существительного “broadcasting” (в переводе «широкое вещание»). Это процесс создания и распространения аудио- и видео-контента через Интернет в виде звуковых или видеофайлов (подкастов) в стиле радио- и телепередач. Михаил Львов в журнале «Звукорежиссер 2007» дал следующее определение данному термину: «Подкастинг – это доставка контента на портативные медиаплееры по запросу пользователя, который может прослушать полученный контент, когда ему будет удобно... Одним из основных достоинств технологии является то, что слушатель может подписаться на подкасты конкретной тематики. Это означает, что на его компьютер будут скачиваться только материалы, удовлетворяющие критерию поиска по теме». Такой материал, как правило, имеет определенную тематику и периодичность издания.

Говоря о подкастинге, нужно отметить еще ряд понятий.

Подкаст – это либо отдельный файл, либо серия таких файлов, которые публикуются на сайте и имеют формат MP3, AAC, OggVorbis, FlashVideo и AVI.

Подкастер – это человек, создающий подкасты.

Под-слушатель – это человек, слушающий подкасты.

Подкаст-лента – это группа аудиофайлов, размещенная на сайте в хронологическом порядке.

Подкаст-терминал – это сайт, поддерживающий хостинг медиафайлов и автоматизирующий помещение записей и подписку на обновления. Подкаст-терминал является типом социальных медиа и принцип обновления схож с технологией блогов.

Блог – интернет-журнал событий или интернет-дневник, содержимое которого регулярно обновляется путем добавления новых записей с применением текстов, изображений и мультимедиа. Размещаются записи в блогах в обратном хронологическом порядке. В начале 21 века появились аудиоблоги, которые представляли собой те же самые он-лайн дневники, только в формате MP3, то есть они содержали голосовые записи, доступные для всех. Однако о публикации новых записей можно было узнать, лишь проверив сайт на

наличие обновлений, а прослушивание было возможно только после скачивания файла на компьютер.

Подкастинг представляет собой тот же самый аудиоблог. Их отличие в том, что записи в аудиоблоге размещаются последовательно в виде обычных веб-страниц, а подкастинг предоставляет автоматическую проверку обновлений с помощью технологии RSS или Atom.

Технология Atom близка к технологии RSS, но она менее популярная. Широкое распространение RSS получила вместе с блогами. В переводе с английского аббревиатура RSS – ReallySimpleSyndication – означает «очень простое распространение» или «действительно простая синдикация», иными словами «лента новостей», суть термина заключается в объединении собранной информации. Это один из способов, с помощью которого информация передается по сети. Технология RSS напоминает почтовую рассылку, когда просмотр новой информации предоставляется без посещения сайта, только все новости и обновления находятся не в вашем почтовом ящике, а в специально предназначенном месте в одном списке – в своей «ленте новостей».

Для сбора новостей с сайтов применяется специальный сервер – RSS-reader, который в настоящее время встроен практически в каждый современный Интернет-браузер.

Благодаря технологии RSS отдельные подкасты представляют собой настоящий канал вещания, содержимое или контент которого достигает слушателя не сразу сплошным потоком, а разделенный на отдельные программы, которые можно прослушать либо незамедлительно, либо в любое удобное время, либо вообще пропустить.

На сегодняшний день основными пользователями подкастинга являются молодые люди от 18 до 35 лет в среднем. Подкастинг широко распространен на Западе, в России же подкастинг пользуется популярностью только среди технически подкованных пользователей.

Существующая в Америке некоммерческая организация EDUCAUSE, цель которой усовершенствование высшего образования через применение информационных технологий, отмечает подкастинг как наиболее перспективную технологию в учебном процессе, именно поэтому преподавательский состав специально обучают технике создания подкастов и тому, как применять их в процессе обучения. Отмечается даже образование нового направления в педагогике «Podogogy» («подо педагогика») – педагогика подкастинга.

Самым главным достоинством подкастов является возможность студентов многократно обращаться к учебному материалу, повторно прослушивать или просматривать его для усвоения наиболее сложных моментов. Подкасты могут служить как дополнением к традиционным формам подачи материала при подготовке к экзаменам, проектным работам или семинарам, так и самостоятельным обучающим материалом в случае дистанционного обучения и самообразования. Также становится возможным организовать дискуссию по изучаемой теме в том случае, если студенты предварительно прослушали или просмотрели соответствующий подкаст.

Полезьа подкастинга еще заключается в том, что зачастую ВУЗы практикуют приглашение известных личностей или преподавателей из других учебных заведений и не всегда удается выделить много учебного времени на такие встречи, в таких случаях запись беседы с приглашенными и размещение ее на сайте является единственным выходом для расширения круга слушателей.

Современный образовательный продукт в виде подкаста позволяет преподавателю уйти от традиционных текстов и лекций, и создать свой обучающий курс. Для разных занятий можно подобрать свой вид подкаста. Самый распространенный – это аудиолекция, таким образом в ленте подписчика формируется своеобразная аудиокнига, которую можно прослушивать на любом устройстве.

Для объяснения формул и схем лучше применять видеозаписи или слайды, что позволяет создать эффект присутствия.

В заключение добавим, что роль преподавателя при обучении студентов в ВУЗах должна быть изменена: необходима ориентация на практическое обучение. Не смотря на внедрение новых и современных технологий в область образования, главную роль в образовательном процессе все равно играют преподаватель и студент, где задача первого участника – повышение мотивации студента к обучению, подготовка учащегося к постоянно меняющимся жизненным условиям и стандартам. Подкастинг является техникой настоящего и будущего времени.

#### **Список литературы**

1. Андреев А. А. Методика применения технологии подкастинга в обучении. Подольск: АНО ВПО «МОГИ», 2013 г.
2. Львов М. Подкастинг. Звукорежиссёр. – 2007. – № 7. – Режим доступа: [www.625-net.ru](http://www.625-net.ru)
3. Панина Т.С., Вавилова Л.Н. Современные способы активизации обучения. Издательство: Академия, 2008 г.

## **ФРАНЧАЙЗИНГ: ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

***Чеглакова Л.С.***

доцент кафедры сервиса, туризма и торгового дела, канд. экон. наук, доцент,  
ФГБОУ ВО Вятский государственный университет, Россия, г. Киров

***Кислицына В.В.***

доцент кафедры менеджмента и маркетинга, канд. экон. наук, доцент,  
ФГБОУ ВО Вятский государственный университет, Россия, г. Киров

В статье рассмотрены особенности развития франчайзинга в России, характерные для современных экономических условий, представлены основные тенденции его развития, как в национальном, так и региональном масштабе. Определены основные проблемы, которые мешают франчайзингу развиваться такими же темпами, как в других странах.

*Ключевые слова:* малое предпринимательство, франчайзинг, франчайзинговые сети, франчайзер, закон «О франчайзинге», перспективы развития франчайзинга.

Развитие малого бизнеса является движущим механизмом экономики государства. Франчайзинг, как один из видов коммерческой деятельности, позволяет начинающему предпринимателю значительно упростить организацию бизнеса и обеспечить развитие бизнеса в долгосрочной перспективе. В условиях растущей рыночной конкуренции и глобализации экономики франчайзинг может помочь малому бизнесу, объединенному во франчайзинговые сети, на равных соперничать с мировыми корпорациями. Небольшое количество крупных сильных игроков на рынке имеют шанс выстоять в предстоящей конкурентной борьбе с иностранными компаниями. В то же время франчайзинг дает шанс вывести значительное количество российских торговых марок и технологий на федеральный и международный уровень [1].

Данная модель развития бизнеса начала появляться в России в начале 90-х годов по большей части благодаря иностранным компаниям. Они помогли внедрить в экономику инновационные методы ведения бизнеса и избавиться от приевшихся стереотипов. Со временем отечественные бренды стали вытеснять иностранные, на сегодняшний день рынок франчайзинга России представляют более шести тысяч предприятий, для которых данный вид дохода является основным [2]. Самыми топовыми франшизами, по версии самого авторитетного федерального портала о франчайзинге БиБосс.ру, в 2016 г. стали компании: «FixPrice», «33 пингвина», «ИНВИТРО», «Пятерочка», «Аскона» и др. [3]

Говоря о территориальном аспекте, следует отметить неравномерность развития. Наиболее широко продажами и покупкой франшиз занимаются центральные регионы страны, в основном Москва и Санкт-Петербург. Впрочем, в последние года наблюдается распространение франчайзинга и в другие регионы, такие как Омск, Иркутск, Пермь, Владивосток, Новосибирск и Екатеринбург. Благодаря этому актуальность франчайзинга в России с каждым днем увеличивается. В Кирове также наблюдаются положительные тенденции в развитии франчайзинга. Так, на местном рынке открылось много предприятий, работающих по схеме торгового («Sela», «Glance», «Oggi», «Savage», «FixPrice», «Ecco», «Paolo Conte», «БегемотиК» др.) и сервисного франчайзинга («Subway», «KFC», «1С», «Тонус-клуб» и др.). Кировские предприятия также начали открывать свои филиалы в других регионах по франчайзингу. Успешными примерами можно назвать: информационный холдинг «InfoLife» – предлагает методику биометрического тестирования для определения способностей по отпечаткам пальцев (2700 партнеров в 28 странах мира; по мнению БиБосс.ру входит в «Топ-100 франшиз 2016»), сеть штемпельных салонов «ПолиграфычЪ» (салоны открыты в 20 городах России), сеть киосков по продаже артезианской воды в розлив «Ключ здоровья» (под брендом «Ключ здоровья» работают киоски в 40 городах, как России, так и Украины и Казахстана).

Конечно, стоит отметить некоторые барьеры, которые мешают франчайзингу развиваться такими же темпами, как в других странах. Во-первых,

это несовершенство законодательной базы, не дающее возможность в полной мере регулировать отношения между франчайзи и франчайзером на юридическом уровне. Так, группа депутатов представила в апреле 2014 г. в Госдуму РФ проект закона «О франчайзинге», однако, рассмотрев в первом чтении в марте 2016 г., Госдума отклонила данный нормативный документ. Во-вторых, это оперирование недостаточной информацией о возможностях ведения бизнеса с использованием франшизы и непонимания принципов такой работы. Затрудняют развитие франчайзинга и такие факторы, как бюрократия, взяточничество, а также высокий уровень административного влияния в данном секторе экономики.

Несмотря на это, перспективы развития франчайзинга в России имеют позитивную тенденцию. Об этом говорит ежегодное увеличение франчайзинговых систем, а также предприятий, имеющих желание развиваться по данной схеме. С 2000 по 2013 год количество франчайзинговых систем возросло с 50 до 1300 [4]. В 2015 году, по подсчетам Российской ассоциации франчайзинга, количественный прирост франчайзинговых точек составил 15% [5]. При этом в последние годы российский рынок франчайзинга пользуется наибольшим спросом. Этому способствует улучшение качества самих франшиз, усовершенствование технологий, а также увеличение количества наглядных примеров, иллюстрирующих эффективность работы по франшизе. Уже два года подряд в Кирове проходил межрегиональный форум «Франчайзинговые решения для малого бизнеса», где начинающие и действующие предприниматели могли познакомиться с успешными франчайзинговыми проектами. Основные цели проведения Форума:

- повышение информированности начинающих и действующих субъектов малого предпринимательства о возможности использования франчайзинговых решений для развития собственного бизнеса;
- создание деловой площадки для выстраивания диалога между франчайзерами и субъектами предпринимательской деятельности региона;
- развитие малого бизнеса в муниципальных образованиях с использованием технологий регионального франчайзинга [6].

Главные тенденции развития франчайзинга в России не слишком отличаются от мировых, однако из-за некоторых культурно-психологических и социально-экономических особенностей имеются и некоторые отличия. Так, наибольший спрос имеют франшизы в сфере розничной торговли (почти половина всех предложений). Второе место занимает общественное питание, третье – бытовое обслуживание. Согласно мнению аналитиков, в ближайшие годы увеличится количество предприятий, работающих по франшизе в следующих сферах бизнеса: информационные технологии, здоровье и спорт, туристический и гостиничный бизнес, а также сервис, связанный с продажей, арендой и обслуживанием автомобилей.

#### Список литературы

1. Ганебных Е. В. Франчайзинг как способ развития малого предпринимательства // Российское предпринимательство. 2012. № 19 (217). С. 113-119.

2. Перспективы развития франчайзинга в России. URL: <http://topfranchise.ru/stati/perspektivy-razvitiya-franchajzinga-v-rossii/> (дата обращения: 29.05.16).
3. Рейтинг франшиз 2016. URL: <http://www.beboss.ru/rating> (дата обращения: 29.05.16).
4. Рождественская А. Семь факторов роста российского франчайзинга. URL: [http://franshiza.ru/article/read/sem\\_faktorov\\_rosta/](http://franshiza.ru/article/read/sem_faktorov_rosta/) (дата обращения: 26.05.2016).
5. Рынок франчайзинга в России вырос на 15%. URL: <http://www.business.ru/news/223-rynok-franchayzinga-v-rossii-vyros-na-15> (дата обращения: 29.05.16).
6. Форум «Франчайзинговые решения для малого бизнеса». URL: <http://www.mbko.ru/assistance/consulting/franchaizing.php> (дата обращения: 28.05.16).

## **ОСОБЕННОСТИ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА В БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ**

***Якимчук С.В.***

доктор экономических наук, профессор,  
Белгородский государственный национальный исследо-  
вательский университет, Россия, г. Белгород

***Якимчук Ю.А.***

студентка 3 курса Института экономики,  
Белгородский государственный национальный исследо-  
вательский университет, Россия, г. Белгород

***Махлис В.А.***

студентка 2 курса Института экономики,  
Белгородский государственный национальный исследо-  
вательский университет, Россия, г. Белгород

В статье рассматривается развитие малого бизнеса в Белгородской области, а также основные перспективные направления поддержки МП.

*Ключевые слова:* малое предпринимательство, государственная поддержка, экономика, регион.

Малое предпринимательство – это сектор бизнеса, во многом определяющий темпы экономического роста, состояния занятости населения, структуру и качество валового национального продукта. И если крупный бизнес – это стержень современной экономики, то малый и средний бизнес – связующие его звенья. Поэтому развитие малого бизнеса важно как для всей России в целом, так и для отдельно взятого региона. Необходимы меры, направленные на стимулирование развития малого предпринимательства и его поддержку, а также необходима целостная системная методология развития малого предпринимательства, контроль над использованием средств на развитие этого сектора экономики. Кроме федеральной поддержки центра требу-

ется активизация процесса формирования инфраструктуры малого предпринимательства на местах, на региональном уровне.

Правительством Белгородской области разработаны механизмы государственной поддержки, охватывающие широкий круг предпринимателей – от впервые открывающих свое дело, до тех, кто имеет достаточный опыт работы в этом секторе экономики.

Активная работа по развитию и поддержке малого и среднего предпринимательства ведется в области в течение последних 10 лет. Создана и постоянно совершенствуется система государственной поддержки малого и среднего предпринимательства области. Проведена работа по формированию производственно-инновационной инфраструктуры поддержки предпринимательства бизнес-инкубаторов, промышленного парка, полностью оборудованных инженерной инфраструктурой, для размещения малых инновационно-активных и производственных предприятий.

Ведущей структурой, оказывающей полный спектр услуг предпринимателям, в первую очередь в сфере финансово-кредитной, имущественной, образовательной, консультационной поддержки, является Белгородский областной фонд поддержки малого и среднего предпринимательства. Фонд принимает участие в решении проблемных вопросов предпринимательства, поступающих на рассмотрение в общественную приемную полномочного представителя Президента Российской Федерации в Центральном федеральном округе. С 2006 года осуществляется выпуск газеты для предпринимателей «Белгородское бизнес-обозрение».

При Белгородской торгово-промышленной палате функционирует выставочный центр «Белэкспоцентр», что позволяет малым предприятиям осуществлять выставочно-ярмарочную деятельность, устанавливать деловые контакты, расширять рынки сбыта продукции.

Важным элементом инфраструктуры развития инновационного малого бизнеса становится областное государственное учреждение «Белгородский региональный ресурсный инновационный центр», которое обеспечивает поддержку инновационной деятельности малых предприятий, развитие кадрового потенциала на условиях софинансирования из средств областного и федерального бюджетов.

Финансово-кредитная поддержка субъектов малого и среднего бизнеса осуществляется на конкурсной основе, в форме выдачи Белгородским областным фондом поддержки малого и среднего предпринимательства целевых (субсидированных за счет средств областного бюджета) займов размером до 1 млн. рублей под 10% годовых, сроком до трех лет субъектам малого предпринимательства на реализацию инвестиционных проектов и пополнение оборотных средств. Возврат кредитных ресурсов коммерческим банкам обеспечивает правительство области, предоставляя в залог областное имущество и государственные гарантии области;

Реализованы мероприятия по упорядочению контрольно-надзорных мероприятий, сокращению административных барьеров, расширению предпринимательской свободы. С 2008 года действует областной межведом-

ственный координационный совет при Губернаторе области по защите интересов малого и среднего предпринимательства, аналогичные советы созданы при главах местного самоуправления муниципальных районов и городских округов. Для оперативного рассмотрения проблемных вопросов предпринимателей на всех уровнях исполнительной власти организованы службы: «горячая линия», «телефоны доверия», «общественные приемные». В целях популяризации предпринимательской деятельности, развития деловых контактов в 2010 году проведены областной конкурс «Предприниматель года – 2009», выявивший лидеров малого предпринимательства по 13 номинациям, VI Белгородский форум «Малый и средний бизнес Белгородчины», в рамках работы которого организованы выставки «Малый и средний бизнес в деле возрождения России. Инновации. Инвестиции. Нанотехнологии», «Регионы России» и «Беларусь на Белгородчине», а также III Международный фестиваль-ярмарка «Белгородская слобода. Все времена года на Белгородчине. Лето-2010», в котором участвовали предприниматели, занимающиеся ремесленничеством, владельцы сельских подворий-субъектов сельского туризма.

Реализована областная программа «Развитие и государственная поддержка малого и среднего предпринимательства Белгородской области на 2007-2010 годы», способствовавшая привлечению в сектор малого и среднего бизнеса финансовых ресурсов по всем источникам финансирования в объеме 7,7 млрд. рублей и созданию 16,3 тыс. новых рабочих мест за счет реализации субъектами предпринимательства инвестиционных проектов.

В области действует более 50 региональных нормативных правовых актов, регулирующих порядок и условия предоставления государственной поддержки бизнесу, а также два нормативных правовых акта, предусматривающих деятельность общественных советов, защищающих интересы предпринимательства. Приняты 4 областные программы, которые обеспечивают разностороннюю поддержку малого и среднего предпринимательства:

- Развитие и государственная поддержка малого и среднего предпринимательства Белгородской области на 2011-2013 годы», утвержденная постановлением правительства области от 30 октября 2010 года № 377-пп;

- «Развитие сельского туризма в Белгородской области на 2011-2013 годы», утвержденная постановлением правительства области от 23 октября 2010 года №346-пп;

- «Сохранение и развитие народных художественных промыслов и ремесел, поддержка производства сувенирной продукции на территории Белгородской области на 2010-2014 годы», утвержденная постановлением правительства области от 31 августа 2009 года № 297\_пп;

- «Семейные фермы Белогорья», утвержденная постановлением правительства области от 18 июня 2007 года №134-пп.

Итак, в каждом муниципальном районе и городском округе области утверждены муниципальные программы поддержки предпринимательства.

Особенности развития малого бизнеса в РФ должны учитываться при разработке действенных, конкретно-целевых мер государственной и негосударственной поддержки сектора малого бизнеса. При этом меры по содей-

ствию малым предприятиям, осуществляемые на федеральном, региональном и муниципальном уровнях, должны не дублироваться, а органично дополнять друг друга.

В мировой практике считается нормой государственное поощрение малого бизнеса в интересах общества и государства. При этом задача государства состоит в том, чтобы создать правовые и экономические условия для их выживания, способности расти и саморазвиваться в условиях рынка.

#### **Список литературы**

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. [Текст] // Российская газета. – 1993, 25 декабря; 2009, 21 января.

2. О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации [Текст]: Федеральный закон от 14 июня 1995 г. № 88-ФЗ. // Собрание законодательства Российской Федерации от 19.06.1995 г. № 25, ст. 2343.

3. Аборнева, О. Государственное регулирование и поддержка малого предпринимательства (регион. аспект) [Текст]: Пробл. теории и практ. упр. / О. Аборнева – – 2010. – N 2. – С.111-117.

## СЕКЦИЯ «ПЕДАГОГИКА И ПСИХОЛОГИЯ»

### К ВОПРОСУ О ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ БАРЬЕРАХ ОБУЧЕНИЯ В ВУЗЕ ИНЖЕНЕРНОГО ПРОФИЛЯ

*Азизов А.А., Алькин С.А.*

студенты, Институт безопасности жизнедеятельности,  
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский университет ГПС МЧС России»,  
Россия, г. Санкт-Петербург

В статье рассматриваются некоторые виды психологических барьеров, возникающих в процессе обучения в вузе. Раскрываются причины формирования затруднений, учет и коррекция влияния которых способствует повышению эффективности учебного процесса.

*Ключевые слова:* психологические барьеры, процесс обучения в вузе, высшее образование.

Повышение уровня высшего образования при подготовке по специальностям инженерного профиля сегодня невозможно без интенсивного использования достижений психолого-педагогических наук, учета в образовательной практике индивидуально-психологических особенностей обучающегося контингента [6, с. 128]. Важным направлением усиления эффективности обучения в вузе связано с проблемой барьеров, возникающих в учебном процессе, и значительно влияющих на результативность учебной деятельности студентов и курсантов [3, с. 171].

Возникновение индивидуально-психологических барьеров является результатом взаимодействия ряда компонентов, к которым, в частности, относятся индивидуально-психологические особенности обучающегося и преподавателя, а также принятие их друг другом. Индивидуально-психологические факторы влияют на формирование индивидуальных стилей деятельности.

Исследования показывают, что одним из основных условий эффективного взаимодействия субъектов обучения является совпадение индивидуальных стилей деятельности. Возникновение барьеров в педагогическом общении можно объяснить также отсутствием целенаправленного регулирования участниками образовательного процесса негативно влияющих на общение личных индивидуально-психологических особенностей. К таким качествам относятся, например, раздражительность, критичность, излишняя эмоциональность.

Среди индивидуально-психологических особенностей партнеров взаимодействия, оказывающих наиболее существенное влияние на процесс обучения, следует выделить коммуникативность и эмоциональную устойчивость. Отметим, что к индивидуально-психологическим факторам, приводящим к возникновению барьеров в обучении, относятся когнитивные стили деятельности. Когнитивный стиль, как и всякий другой индивидуальный стиль, есть устойчиво проявляемая в меняющихся ситуациях особенность познавательной деятельности. Он представляет целостную систему особенно-

стей познавательной, прежде всего аналитико-синтетической деятельности, включая особенности организации семантической памяти, отбора стратегий поиска способов действий и принятия решений.

Значительная доля барьеров, возникающих в обучении, связана с низким уровнем эмоциональной регуляции, что проявляется в неконтролируемой реакции партнеров взаимодействия друг на друга, и влияет на весь процесс обучения. Интеллектуальные, эмоциональные, волевые, поведенческие, личностные проявления и особенности мотивации могут затруднять процесс обучения или повышать его эффективность.

Формирование барьеров связано также с тем, что обучение в вузе инженерного профиля предполагает обучение математическим понятиям и методам на достаточно высоком уровне трудности [1, с. 74].

В настоящий период важным средством, позволяющим позитивно влиять на обучение в целом и, в частности, управлять процессом формирования и проявления барьеров учебной деятельности, являются современные образовательные технологии [2, с. 59]. Использование развивающего потенциала информационных технологий выводит проблему барьеров обучения на принципиально новый методический уровень, требующий специальных научных исследований в этой области [5, с. 93].

Осознание обучающимися причин возникновения барьеров учебной деятельности становится источником усиления мотивации обучения в вузе инженерного профиля [4, с. 186]. Студенты инженерных специальностей приобретают опыт систематического осуществления рефлексии выполняемой учебной деятельности, что способствует повышению эффективности вузовского обучения.

#### Список литературы

1. Калинина Е.С., Крюкова М.С., Селеменова Т.А., Трофимец Е.С. Комплексное использование математических методов в инженерной подготовке специалистов МЧС // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2016. № 4-3. С. 73-78.
2. Селеменова Т.А. К вопросу об использовании современных образовательных технологий в процессе обучения высшей математике // Современные образовательные технологии в мировом учебно-воспитательном пространстве. 2016. № 4. С. 58-61.
3. Селеменова Т.А., Крюкова М.С. О видах барьеров в педагогическом взаимодействии // Современное образование: содержание, технологии, качество. 2015. № 2. С. 170-173.
4. Селеменова Т.А. Мотивационные барьеры в процессе обучения высшей математике в вузе // Психология и педагогика: методика и проблемы практического применения. 2016. № 48. С. 185-189.
5. Селеменова Т.А. О реализации развивающих возможностей образовательных технологий в вузовском курсе математики // Приоритетные научные направления: от теории к практике. 2016. № 23. С. 92-96.
6. Селеменова Т.А., Тукмачева М.А. К проблеме оптимизации обучения математическим дисциплинам в вузах МЧС России // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 3-12. С. 127-129.

## ФОРМИРОВАНИЕ НАВЫКА ЧТЕНИЯ С ГУБ У ДЕТЕЙ С НАРУШЕННЫМ СЛУХОМ

*Большанина Л.В.*

ст. преподаватель кафедры логопедии и детской речи, Институт детства,  
Новосибирский государственный педагогический университет,  
Россия, г. Новосибирск

В статье освещается проблема развития устной речи у детей с нарушенным слухом, рассматривается навык чтения с губ как один из компонентов вспомогательного средства обучения с использованием дактильной речи. Охарактеризованы условия и направления для развития полноценного навыка чтения с губ.

*Ключевые слова:* обучение, нарушение слуха, дактильная речь, чтение с губ.

Известно, что формирование устной речи у детей с нарушением слуха – одна из наиболее сложных и важных проблем в сурдопедагогике. Многочисленные исследования Ф.Ф. Рау, В.И. Бельтюкова, А.И. Гвоздева, И.М. Соловьева, Ж.И. Шиф показывают невозможность овладения устной речью ребенком с нарушенным слухом обычным путем, на основе подражания и ее слухового восприятия. Речевое развитие ребенка с нарушением слуха не будет формироваться без специального педагогического воздействия [2].

Следует отметить, что одной из основных и специфических задач обучения детей с нарушением слуха различной степени тяжести является формирование у них устной речи как средства общения и опоры мышления. Исследования в области развития речи детей с нарушением слуха (Ф.Ф. Рау, В.И. Бельтюков, Е.П. Кузьмичева, Э.И. Леонгард) доказывают возможность обучения таких детей устной речи в условиях специального обучения.

Однако, овладение навыками произношения и чтения с губ – длительный и сложный процесс [1]. Обучение чтению с губ необходимо осуществлять в *двух направлениях:*

- путем специальных систематических упражнений,
- непосредственное общение с детьми с повседневным использованием устной речи, что составляет обязательное условие развития полноценного навыка чтения с губ.

Поэтому важно параллельно у детей с нарушением слуха формировать дактильную (пальцевую) речь. *Дактилология* – каждой букве алфавита присуща определенная конфигурация из пальцев рук дактилирующей руки. В процессе обучения ребенка чтению с губ и произношению дактилология служит одним из вспомогательных средств. Дополнительный поток импульсов от дактилирующей руки способствует формированию устной речи. Речь и дактильные кинестезии составляют одну функциональную систему [1].

Однако такое положительное влияние на развитие устной речи дактильная речь оказывает лишь в том случае, когда создаются необходимые

*условия* и соблюдаются *правила*, необходимые для полноценного обучения детей чтению с губ.

*Первое* из них – всестороннее развитие ребенка, накопление им запаса словесной речи в дактильной форме.

*Другим* важным условием развития у детей навыка чтения с губ является правильная артикуляция. Поэтому необходимо точно и четко произносить основные элементы видимых звуков, придерживаясь при этом единообразной артикуляции. И темп речи говорящего должен быть слегка замедленным по сравнению с нормальным, но не слишком медленным, а тем более речь не должна быть скандированной, т. е. нельзя произносить слова по слогам или отдельным звукам. Если в специальных упражнениях темп речи на усвоенном материале можно постепенно убыстрять до нормального, то в непосредственном общении с детьми с нарушенным слухом в дошкольных учреждениях он должен навсегда оставаться слегка замедленным, при плавной выразительной (без гримас) артикуляции [3].

Выделяют ряд правил при обучении детей навыку чтения с губ:

- упражнения необходимо проводить на группах слов, связанных по смыслу (названия игрушек, частей лица, одежды, посуды),
  - не следует одновременно работать с большим количеством групп слов, которые ребенок различает только глобально. Вводить новые группы слов можно лишь тогда, когда часть ранее данных слов уже усвоены аналитически (т. е. знают их буквенный состав),
  - на первом году обучения целесообразнее оперировать предметами, а не их изображениями,
  - количество слов, включенных в группы, не должно превышать пяти.
- Необходимо следить, чтобы рядом не стояли слова, близкие по артикуляции (уши-руки, рот-лоб) [3].

Усвоение детьми материала аналитически позволяет постепенно расширять количество слов и словосочетаний для чтения с губ [3].

Предполагается, что формирование речи должно идти параллельно с развитием других высших корковых функций. В последние годы сурдопедагогика обогатилась теоретическими достижениями нейрофизиологии и психологии, что позволило значительно усовершенствовать методы формирования устной речи [1].

#### **Список литературы**

1. Бадалян Л.О. Невропатология: учеб. для студ. высш. учеб. заведений. – 7-е изд., испр. – М.: Издательский центр «Академия», 2012. – 440 с.
2. Головниц Л.А. Дошкольная сурдопедагогика: Воспитание и обучение дошкольников с нарушениями слуха: Учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2001. – 304 с. – (Коррекционная педагогика).
3. Корсунская Б.Д. Обучение речи глухих дошкольников. – М.: Изд-во АПН РСФСР, 1960. – 168 с.

## МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ФОРМИРОВАНИЯ ОБЩЕКУЛЬТУРНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ

*Илиджев А.А.*

преподаватель кафедры административного права, административной деятельности и управления органов внутренних дел, канд. юрид. наук, доцент,  
Казанский юридический институт МВД России, Россия, г. Казань

Проведен анализ современной научно-педагогической литературы, посвященной вопросам реализации ФГОС ВПО; выявлены имеющиеся место недостатки на уровне требований стандартов к результатам обучения.

*Ключевые слова:* общекультурные компетенции, бакалавр юриспруденции, формулировки общекультурных компетенций.

Компетентностная парадигма, которая определяет основной вектор развития современного образования в России, предполагает, что преподаватель высшей школы должен понимать основные идеи этой парадигмы и те новые требования, которые вытекают из ФГОС ВПО по направлениям подготовки (бакалавров, специалистов или магистров). Одними из них являются требования к результатам освоения основной образовательной программы, которые представлены в виде общекультурных и профессиональных компетенций. Результаты обучения представляют собой описание того, что выпускник будет способен делать после освоения программы.

В реальной практике высшей школы преподаватель той или иной дисциплины, как правило, акцентирует свое внимание на формировании и оценке тех знаний и умений, которые должны быть сформированы у обучающихся в процессе изучения его дисциплины. При этом остаются вне поля его зрения те общие результаты обучения, которые составляют ядро основной образовательной программы и которые представлены во ФГОС ВПО по тому или иному направлению. Между тем, компетентностный подход отличается как раз тем, что он требует от каждого обучающегося овладения наряду с глубоко предметными знаниями и умениями, еще и надпредметными знаниями и умениями. За частным знанием каждой дисциплины преподаватель (и обучающийся) должен видеть и то общее, к чему направлена образовательная программа. В этой связи актуализируется вопрос о том, каковы состав и качество формулировок общекультурных компетенций во ФГОС ВПО по направлению подготовки бакалавров. В нашем исследовании мы обратились к анализу ФГОС ВПО по направлению «Юриспруденция» в части состава и качества формулировок общекультурных компетенций.

Следует отметить, что различные аспекты реализации ФГОС ВПО в последние годы привлекают внимание все большего числа исследователей [2; 4 и др.]. Так, конкретный опыт разработки основной образовательной программы подготовки бакалавра (по направлениям: педагогическое, специальное (дефектологическое) и психолого-педагогическое образование) и возникающие в ходе ее реализации проблемы рассмотрены в работе

Г.П.Захаровой. Автор отмечает ряд слабых сторон возникшей ситуации с проектированием ООП ВПО: значительное сокращение перечня обязательных дисциплин, недостаточная разработанность инструментов оценки качества ООП ВПО, ибо учитывается лишь наличие или отсутствие той или иной компетенции [3, с. 72-73]. В работе Е.Н. Ковтун приведены наиболее значимые результаты экспертизы ООП, разработанных классическими университетами России в 2010-2011 годах на основе ФГОС ВПО, и в частности, выделяются следующие проблемы: формальность описания целей и результатов обучения в ООП в целом, а также в программах учебных дисциплин и практик; недостаточное использование при обучении активных и интерактивных форм проведения занятий и отсутствие соответствующих методик; слабая конкретизация форм и способов оценки сформированности компетенций в программах дисциплин и практик, а также в документах ИГА; неполное отражение в ООП регионального содержания и специфики образовательного потенциала вуза; малая привлеченность работодателей к созданию и реализации ООП [5, с.18-19]. Автор подчеркивает, что «многие недостатки вузовских ООП объективно обусловлены некорректными формулировками, логическими противоречиями и неясностями, имеющимися в текстах утвержденных ФГОС ВПО» [5, с.20].

Представляет интерес работа Голуб Г.Б., Фишман И.С., Фишман Л.И. [1], в которой отражены результаты анализа более 200 стандартов ФГОС ВПО на предмет формулирования в них общих компетенций и их соответствия запросам работодателей. Авторами показаны и классифицированы дефекты определений общекультурных компетенций (несовпадение количества общих компетенций в составе ФГОС ВПО; непрозрачность и неконкретность формулировок; наличие в некоторых формулировках элементов, описывающих разные универсальные способы деятельности; преобладание формулировок, которые не могут быть операционализированы), предложен алгоритм операционализации формулировок, позволяющий перевести их в формат, пригодный для целей оценивания данных образовательных результатов [1, с. 159-160].

Анализ общих компетенций привел авторов статьи к выводу о том, что «стандарт ничего не требует от вуза в плане формирования общих компетенций», поскольку «ни одна формулировка ФГОС не может быть операционализирована для целей формирования и оценивания единственно верным образом» [1, с.168]. Этот вывод авторов статьи базируется, как видно, на одном тезисе: если общие компетенции не могут быть строго операционализированы, а значит объективно продиагностированы и измерены, значит требований в виде общих компетенций вроде как и не существует. Получается, что представленные во ФГОС ВПО общекультурные компетенции и не обязательно формировать, ибо нет строгих критериев и средств однозначной оценки. Но можно ли согласиться с таким выводом авторов?

Несколько видоизменив, можно поставить вопрос таким образом: если результаты образования не могут быть однозначно проверены, то можно ли заниматься деятельностью по их формированию? Это очень важный методо-

логический вопрос. Выскажем нашу позицию по данному вопросу. В педагогике могут иметь место измерения разного рода: количественные и качественные. Применительно к ценностному миру личности применение количественных методов измерения мы считаем не целесообразным. Здесь подходят в значительно большей мере качественные методы диагностики и, прежде всего, метод экспертных оценок. Заметим, что именно этот метод качественной диагностики и находит применение в реальной практике образования, когда речь идет об оценке личностных свойств. Поэтому можно заключить, что невозможность строгой количественной оценки общекультурной компетенции не является основанием для вывода о том, что «стандарт ничего не требует от вуза в плане формирования общекультурных компетенций».

#### **Список литературы**

1. Голуб Г.Б., Фишман И.С., Фишман Л.И. Общие компетенции выпускников высшей школы: что стандарт требует от вуза / Г.Б.Голуб, И.С.Фишман, Л.И.Фишман // Вопросы образования. 2013. №1. С. 156-172.
2. Дорожкин Е.М., Копылов С.Н. Дидактическая модель формирования профессиональных компетенций/Е.М.Дорожкин, С.Н.Копылов // Педагогическое образование и наука. 2011. №9. С. 12-15.
3. Захарова Г.П. Основная образовательная программа подготовки бакалавра: опыт и оценка перспектив / Г.П. Захарова // Педагогика. 2012. №3. С. 70-75.
4. Ибрагимов Г.И. Процесс обучения в высшей школе в условиях реализации ФГОС: болевые точки/Г.И. Ибрагимов // Alma-mater. 2013. №8. С. 6-14.
5. Ковтун Е.Н. Экспертный анализ ООП классических университетов России / Е.Н.Ковтун // Высшее образование в России. 2012. №10. С. 14-21.

## **ОСОБЕННОСТИ САМООЦЕНКИ У ПОДРОСТКОВ**

*Нечаенко И.Я.*

магистрант 1-го курса факультета психологии и педагогики,  
Алтайский государственный университет, Россия, г. Барнаул

В статье рассматривается теоретический анализ взглядов на особенности самооценки у подростков.

*Ключевые слова:* самооценка, подростки.

Подростковый возраст (отрочество) – период онтогенеза (от 10-11 до 15 лет), соответствующий переходу от детства к юности. Это время является важным для каждого человека, так в этот период мы проходим сложные перемены в жизни, пересматриваем свое отношение к миру, к людям. Проблемами подросткового возраста занимались Д.И. Фельдштейн, Л.И. Божович, В.С. Мухина, Л.С. Выготский, Т.В. Драгунова, М. Кае, А. Фрейд. Подростковый возраст характеризуется им как переходный, сложный, трудный, критический и имеет важнейшее значение в становлении личности человека: расширяется объем деятельности, качественно меняется характер, закладываются основы сознательного поведения, формируются нравственные пред-

ставления. Главная новая черта, появляющаяся в психологии подростка по сравнению с ребенком младшего школьного возраста, – это более высокий уровень самосознания. Самосознание есть последняя и самая верхняя из всех перестроек, которым подвергается психология подростка [1].

Одним из главных моментов является то, что в подростковый период происходит выход человека на качественно новую социальную позицию, в которой формируется и активно развивается сознание и самосознание личности. Постепенно происходит отход от прямого копирования оценок взрослых, возрастает опора на внутренние критерии. Поведение подростка начинает все больше регулироваться его самооценкой. Проблема самооценки, как одна из центральных проблем психологии личности, изучалась в трудах различных отечественных и зарубежных психологов. Среди них можно выделить следующих авторов: Л.И. Божович, Л.В. Бороздина, Л.С. Выготский, А.В. Захарова, Б.В. Зейгарник, А.Н. Леонтьев, В.С. Мухина, Е.А. Серебрякова, А.Г. Спиркин, С.Л. Рубинштейн, И.И. Чеснокова, П.М. Якобсон; А. Адлер, Р. Бернс, К. Левин, К. Роджерс, З. Фрейд.

Самооценка – оценка человеком самого себя, своих достоинств и недостатков, возможностей, качеств, своего места среди других людей. С помощью самооценки происходит регуляция поведения личности.

Самооценка, по определению Т.В.Барласа, – это оценка человеком самого себя: своих качеств, возможностей, способностей, особенностей своей деятельности. Самооценка формируется в единстве двух составляющих её факторов: рационального, отражающего знания человека о себе, и эмоционального, отражающего то, как он как он воспринимает и оценивает эти знания, в какой общий итог (а диапазон здесь может быть очень широк – от веры в собственную идеальность до безоглядного самоуничтожения) они складываются. Таким образом, самооценка отражает особенности осознания человеком своих поступков и действий, их мотивов и целей, умение увидеть и оценить свои возможности способности [2]. Под влиянием оценки окружающих у личности постепенно складывается собственное отношение к себе и самооценка своей личности, а так же отдельных форм своей активности: общения, поведения, деятельности, переживания. По мнению А.И.Кравченко, адекватный уровень самооценки способствует формированию у подростка уверенности в себе, самокритичности, настойчивости или излишней самоуверенности, некритичности. Обнаруживается также определенная связь характера самооценки с учебной и общественной активностью. Подростки с адекватной самооценкой имеют более высокий уровень успеваемости, у них нет резких скачков успеваемости и наблюдается более высокий общественный и личный статус. Подростки с адекватной самооценкой имеют большое поле интересов, активность их направлена на различные виды деятельности, а не на межличностные контакты, которые умеренны и целесообразны, направлены на познание других и себя в процессе общения [3]. Но самооценка может быть и неоптимальной – чрезмерно завышенной или слишком заниженной. На основе неадекватно завышенной самооценки у человека возникает неправильное представление о себе, идеализированный образ своей личности и возможно-

стей, своей ценности для окружающих, для общего дела. Завышенная самооценка приведет и к тому, что человек склонен переоценивать себя в ситуациях, которые не дают для этого повода. В результате он не редко сталкивался с противодействиями окружающих, отвергающих его претензии, озлобляется, проявляет подозрительность, мнительность или нарочитое высокомерие, агрессию и в конце концов может утратить необходимые межличностные контакты, замкнуться.

По мнению К. Роджерса представление о себе, если Я в собственном восприятии и идеальное Я начинают сливаться, то подросток может принять себя, а если нет, то это может привести к психологическим проблемам. Поэтому формирование оптимальной самооценки сильно зависит от справедливости оценки всех этих людей. Особенно важно помочь человеку поднять неадекватно заниженную самооценку, поверить в себя, в свои возможности, в свою ценность.

#### **Список литературы**

1. Кле, М. Психология подростка. – М., 1999.
2. Барлас, Т.В. Популярная психология. От конфликтов к обретению «Я» / Т.В. Барлас. М., 1997. 160 с.
3. Кравченко, А.И. Родителям о подростках (и подростком о родителях) / А.И. Кравченко. М., 2002. 178 с.

## **ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ОРИЕНТАЦИЯ ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ**

*Прудывус М.А.*

студентка II курса факультета психологии,  
ФГБОУ ВО «ТГПУ им. Л. Н. Толстого», Россия, г. Тула

Научный руководитель – Лобанова А.В.

В статье рассматриваются особенности профессиональной ориентации детей старшего школьного возраста с умственной отсталостью. Автор анализирует изучение профессиональной ориентации детей старшего школьного возраста с умственной отсталостью по трём направлениям: изучение профессиональной направленности, профессиональной компетенции, профессионально значимых качеств.

*Ключевые слова:* профессиональная ориентация, профессиональное самоопределение, старший школьный возраст, умственная отсталость, ценностно-смысловая сфера, профессиональная направленность, профессиональная компетентность, профессионально значимые качества.

Профессиональная ориентация детей старшего школьного возраста с умственной отсталостью является крайне актуальной проблемой и требует тщательной проработки. Отсутствие единой системы квалифицированной профориентационной помощи, недостаточная разработанность методики профориентации и целенаправленного трудоустройства лиц с умственной отсталостью приводит к невостребованности данной категории граждан и резко

снижает их социальную защищенность. Полноценную профессиональную подготовку по определённой профессии способны получить только лица с лёгкой степенью умственной отсталости [2].

Проблемой профориентации детей с умственной отсталостью занималось значительное количество психологов и педагогов: Г.М. Дульнев, Б.И. Пинский, Н.Л. Коломинский, Н.Г. Морозова, Ж.Н. Назамбаева, К.М. Турчинская и др.

Для повышения эффективности профориентации учащихся с умственной отсталостью необходима система психологического сопровождения профессионального самоопределения, структурными компонентами которой являются следующие направления деятельности: профессиональное воспитание, профессиональное просвещение, профессиональная диагностика, профессиональная консультация. Цель деятельности в рамках этих направлений – сформировать такую структуру ценностно-смысловой сферы учащихся с умственной отсталостью, на ведущих местах которой стоят ценности профессионального самоопределения, профессиональной самореализации, дела, сформирована высокая осмысленность жизни. С этих ценностно – смысловых позиций формируются следующие компоненты профессионального самоопределения: профессиональная направленность, профессиональная компетенция, профессионально значимые качества учащихся старшего школьного возраста с умственной отсталостью [1].

Разработанная диагностическая программа направлена на изучение профессионально значимых особенностей личности детей старшего школьного возраста с умственной отсталостью, включает в себя три блока методик: блок I: методики для изучения профессиональной направленности: «Дифференциально-диагностический опросник» Е.А. Климова, «Опросник профессиональных склонностей» Л. Йовайши (модификация Г.В. Резапкиной); блок II: методики для изучения профессиональной компетенции: «Матрица выбора профессии» Г.В. Резапкиной, «Опросник профессиональных установок подростка» И. М. Кондакова; блок III: методики для выявления профессионально значимых качеств: Тест «Смыслжизненные ориентации», адаптирован Д.А. Леонтьевым, «Ценностные ориентации» М. Рокича.

Экспериментальное исследование проводилось на базе ГОУ ТО «Тульский областной центр образования» (отделение №1). Экспериментальная выборка включала в себя пятерых учеников 8 и 9 классов с диагнозом умственная отсталость лёгкой степени, в возрасте 16 – 18 лет, из них 3 мальчика, 2 девочки.

Результаты, полученные в ходе эксперимента, позволили выявить наличие проблем с профессиональным самоопределением у учащихся старшего школьного возраста с умственной отсталостью, показали наличие взаимосвязи профессионального самоопределения с некоторыми терминальными и инструментальными ценностями, а так же с ценностной направленностью личности учащихся в процессе деятельности и наличием целей в жизни. Таким образом, особенностями профессиональной ориентации детей старшего школьного возраста с умственной отсталостью являются: недостаточно сформированная профессиональная направленность; несоответствии их про-

фессиональных, физических, интеллектуальных возможностей той оценке, которую они себе дают, их притязаниям; низкий уровень профессионального самопознания, который не позволяет им самостоятельно объективно соотносить свои предпочтения со своими возможностями; отсутствие ярко выраженных профессиональных интересов и склонностей к какому – либо конкретному виду профессиональной деятельности; структура их профессиональных установок, представлений о жизни имеют средний уровень сформированности: характерно недостаточное умение находить смыслы в собственной жизни, видеть перспективы в будущем (рисунок).



Рис. Результаты экспериментального исследования, направленного на изучение профессионально значимых особенностей личности детей старшего школьного возраста с умственной отсталостью

#### Список литературы

1. Закревская О.В. Диссертация на соискание учёной степени кандидата психологических наук. Ценностно-смысловая сфера личности как фактор профессионального самоопределения учащихся старшего подросткового возраста. – М. : Екатеринбург, 2015.
2. Программа профориентации для обучающихся с легкой степенью умственной отсталости // URL: <http://ex.kabobo.ru/docs/162800/index-7797.html> (дата обращения: 06.01.2016).

## ВЛИЯНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ РЕЧЕВОГО РАЗВИТИЯ ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ НЕДОСТАТОЧНОСТЬЮ НА ФОРМИРОВАНИЕ СОЦИАЛЬНОГО ИНТЕЛЛЕКТА

**Смыков И.А.**

студент направления подготовки «Специальное (дефектологическое) образование» профиля «Специальная психология», Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого, Россия, г. Тула

**Прошкина А.В.**

магистрант направления подготовки «Специальное (дефектологическое) образование» профиля «Педагогика и психология специального образования», Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого, Россия, г. Тула

В статье рассматривается речевое развитие детей старшего дошкольного возраста с интеллектуальной недостаточностью как одно из условий не только познавательного и

личностного развития, но и формирования социального интеллекта. Необходимость проведения целенаправленной диагностической работы с целью выявления нарушений всех компонентов речевого развития.

*Ключевые слова:* речевое развитие, нарушения компонентов речевого развития, дети старшего дошкольного возраста с интеллектуальной недостаточностью, социальный интеллект.

В процессе речевого развития формируются не только высшие психические формы познавательной деятельности и способность к понятийному мышлению, но и способность верно судить о людях, прогнозировать их поведение и обеспечивать адекватное приспособление в межличностных взаимодействиях.

Речевое развитие детей старшего дошкольного возраста остаётся одной из актуальных проблем, и различные речевые нарушения являются распространённым явлением. Особенно речевое развитие нарушено у детей с интеллектуальной недостаточностью. Совокупность речевых проблем ставит этих детей в затруднительное положение при обучении в школе, значительно осложняя процессы развития социального интеллекта [1, с. 77].

На современном этапе развития психолого – педагогической науки проблема изучения социального интеллекта у детей с интеллектуальной недостаточностью нашла свое отражение в исследованиях В. В. Ковалева, И. А. Коробейникова, К. С. Лебединской, В. И. Лубовского, Л. М. Шипициной и др. Психологи, изучающие детей с нарушениями интеллекта, отмечают, что у них значительно ослаблены «социальные возможности личности», низкая потребность в общении, сочетающаяся с дезадаптивными формами взаимодействия – отчуждением, избеганием или конфликтом [4, с. 6].

Нарушения речи препятствуют становлению у дошкольников с нарушениями интеллекта коммуникативных связей с окружающими, затрудняет контакты со взрослыми, что, в свою очередь, негативно влияет на формирование социального интеллекта дошкольников с интеллектуальными нарушениями, который является когнитивной составляющей коммуникативных способностей личности и обеспечивает понимание поступков и действий людей, понимание речевой продукции человека, а также его невербальных реакций (мимики, поз, жестов) [3, с. 77].

Учитывая этиологию и симптоматику интеллектуального нарушения можно предположить, что дети старшего дошкольного возраста с интеллектуальной недостаточностью имеют специфические нарушения речевого развития. Социальный интеллект данной категории детей связано с наличием речевых нарушений и отрицательным влиянием микросоциальных факторов. Для этих детей необходима систематическая и целенаправленная диагностическая и психокоррекционная работа, учитывающая особенности их психического развития [1, с. 125].

В связи с этим проведена диагностическая работа, направленная на вы-

явление нарушений всех компонентов речевого развития детей с интеллектуальной недостаточностью. Исследование проходило на базе МБОУ «Центр образования № 29» (МБОУ № 137 – детский сад комбинированного вида) г. Тула. В нем принимало участие 5 детей старшего дошкольного возраста с интеллектуальной недостаточностью.

В ходе исследования применялась диагностическая программа, в состав которой вошли следующие методики: диагностика фонематического восприятия у дошкольников (Н. И. Дьякова), методика произношения слов различной слоговой сложности, методика определения активного словарного запаса ребёнка «Расскажи по картинке» (Р. С. Немов), методика «Составление рассказа по серии сюжетных картин» [2, с. 45].

На основании данных диагностической работы выявлено то, что у дошкольников с интеллектуальными нарушениями недостаточно развито фонематическое восприятие, им тяжело давались задания на выделение первого звука в слове, подборка слов на заданный звук, различение звуков на слух. У всех дошкольников отмечается нарушение звукопроизношения, нарушения слоговой структуры слова (замены и пропуски слогов) и большое количество грамматических ошибок, бедный словарный запас.

Таким образом, вышеперечисленные трудности указывают на необходимость проведения коррекционной работы по речевому развитию детей дошкольного возраста с интеллектуальной недостаточностью. Работа должна проводиться поэтапно и систематически, охватывая все речевые компоненты для повышения уровня коммуникативной деятельности у детей, что влияет на успешное развитие социального интеллекта, который способствует повышению интереса к социальной действительности и формированию социальных представлений.

#### **Список литературы**

1. Белякова А.Е. Развитие речевого общения у детей дошкольного возраста с интеллектуальной и речевой недостаточностью: дис. ... канд. псих. наук. Калуга, 2003. 173 с.
2. Кирьянова Р. А. Комплексная диагностика детей, имеющих тяжёлые нарушения речи. СПб.: КАРО, 2006.
3. Прошкина А.В., Кокорева О.И. Развитие социального взаимодействия детей с нарушением зрения в виртуальном музейном пространстве / Гуманитарные ведомости ТГПУ им. Л.Н. Толстого. 2015. № 4 (16). С. 75-82.
4. Тригер Р. Д. Психологические особенности социализации детей с задержкой психического развития. СПб.: Питер. 2008. 192 с.

## ОСОБЕННОСТИ КОММУНИКАТИВНЫХ НАВЫКОВ У ДЕТЕЙ С ОБЩЕМ НЕДОРАЗВИТИЕМ РЕЧИ

*Толоконникова О.И.*

студентка направления подготовки «Специальное (дефектологическое) образование» профиля «Дошкольная дефектология», Тульский государственный педагогический университет имени Л.Н. Толстого, Россия, г. Тула

*Прошкина А.В.*

магистрант направления подготовки «Специальное (дефектологическое) образование» профиля «Педагогика и психология специального образования», Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого, Россия, г. Тула

*Лещенко С.Г.*

доцент кафедры специальной психологии, канд. психол. наук, Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого, Россия, г. Тула

Данная статья рассматривает особенности коммуникативных навыков детей с общим недоразвитием речи, их влияние на социализацию детей данной категории. Коммуникативные навыки оказывают большое влияние на процесс социализации детей с общим недоразвитием речи.

*Ключевые слова:* общее недоразвитие речи, коммуникация, коммуникативные навыки, социализация.

Коммуникация как вид общения обладает важнейшими функциями, включающими, кроме речевой деятельности человека, визуальные и тактильные способы восприятия им информации в виде жестов, мимики, позы, интонации. В процессе коммуникативного общения человек не только говорит и слушает, но и выражает свое отношение к содержанию речи и собеседнику.

Проблема речевого развития детей дошкольного возраста с общим недоразвитием речи неоднократно являлась предметом специального изучения. В настоящее время дошкольники с общим недоразвитием речи (ОНР) составляют самую многочисленную группу детей с нарушениями развития речи. Такие дети имеют ряд особенностей, охватывающих, как и коммуникативную сферу, так и эмоционально-личностную.

У детей с ОНР имеются типичные проявления, указывающие на системное нарушение речевой деятельности. Речь аграмматична и недостаточно фонетически оформлена, малопонятна. Наиболее выразительным показателем является отставание экспрессивной речи при относительно благополучном, на первый взгляд, понимании речи обращенной. Наблюдается недостаточная речевая активность, которая с возрастом без специального обучения резко падает. Эти дети часто критичны к своему дефекту [1, с 103].

Взаимообусловленность нарушений речевых и коммуникативных умений у данной категории детей приводит к тому, что такие особенности речевого развития, как бедность и недифференцированность словарного запаса, явная недостаточность глагольного словаря, своеобразие связного высказывания, препятствуют осуществлению полноценного общения. Следствием этих трудностей являются снижение потребности в общении, отсутствие диалогической и монологической речи.

Дети с ОНР могут проявлять речевой негативизм или речевую пассивность при общении. Возможна избирательная контактность с окружающими. В качестве средств общения они часто используют жесты и мимику.

Дети с ОНР имеют серьезные трудности в организации собственного речевого поведения, которые отрицательно сказываются на общении с окружающими и, прежде всего, со сверстниками. Они часто чувствительны, обидчивы и имеют склонность к заниженной самооценке. Страх ошибиться и вызвать насмешку окружающих приводит детей с ОНР к снижению речевой активности и вербального общения. Осознание собственного речевого расстройства способно породить как дисгармонические черты характера, так и разнообразные невротические симптомокомплексы [2, с. 86].

Также у детей с общим недоразвитием речи имеются вторичные нарушения эмоциональной сферы. Из-за нарушения речи ребенок попадает в условия социальной депривации, в результате чего усвоение социального опыта затрудняется, специфичным путем идет усвоение эмоционального словаря. Они не способны осознавать свои и чужие эмоции, это приводит к тому, что не происходит дифференциации сходных эмоций, наблюдаются затруднения в осознании и выражении как своего, так и чужого эмоционального состояния. В целом при общем недоразвитии речи наблюдаются незрелость социальных эмоций и примитивность эмоционального реагирования. Более чем у половины детей с ОНР доминируют отрицательные эмоции, повышена склонность к стрессовым состояниям [3, с. 83].

В процессе диагностики особенностей развития коммуникативных навыков у детей старшего дошкольного возраста с общим недоразвитием речи на основании ряда методик: «Исследование способности словообразования» Алексеева М.М., Лямина В.И.; методики из учебно-методического пособия Г. В. Фадиной (для исследования лексической стороны речи); методики «Изучение понимания эмоциональных состояний людей, изображенных на картинке.» (Г.А. Урунтаева, Ю.А. Афонькина «Практикум по детской психологии»), был сделан вывод о том, что у всех детей наблюдается нарушение фонематического восприятия, у 20% детей уровень развития грамматического и лексического строя является низким, у 60% средним и 20% приближен к норме. Таким образом, это говорит о том, что в общей массе уровень владения речью у детей с ОНР является ниже нормы. Помимо этого, у всех детей наблюдались трудности в процессе диагностики связной речи по сюжетным картинкам. У 50% детей в речи преобладают простые распространенные предложения, при попытке употребления сложных предложений допускают ошибки, согласование слов в предложениях (по падежам, числам) не всегда

правильно, что говорит об аграмматичности речи, трудности в процессе словообразования, влекут за собой ошибки в использовании вариантов слов. В процессе диагностики было установлено, что установление причинно-следственных связей затруднено для 40% детей, чаще всего они понимают изображенное на картинке, но воспроизвести и составить рассказ затрудняются, что во многом характеризует преобладание пассивного словаря над активным.

Таким образом, дети с общим недоразвитием речи имеют ряд особенностей, явное проявление которых наблюдается в процессе коммуникации. Уровень сформированности общения ребенка с общим недоразвитием речи во многом определяется уровнем развития его речи, но помимо этого большое значение имеет отношение ребенка к своему дефекту, при этом степень фиксированности на дефекте не всегда коррелирует со степенью тяжести речевого нарушения.

#### **Список литературы**

1. Демьянов Ю.Г. Диагностика психических нарушений: Практикум Ю. МиМ, 1999. 224 с.
2. Денисова О.А. Дошкольная логопсихология. М.: ВЛАДОС, 2004. 153 с.
3. Филичева Т.Б., Чевелева Н.А., Чиркина Г.В. Основы логопедии. М.: Просвещение, 1989. 223 с.
4. Лисина М.И. Общение и речь. М.: Педагогика, 1985. 208 с.

Подписано в печать 11.06.2016. Гарнитура Times New Roman  
Формат 60×84/16. Усл. п. л. 9,30. Тираж 100 экз. Заказ № 171  
ООО «ЭПИЦЕНТР»  
308010, г. Белгород, ул. Б.Хмельницкого, 135, офис 1  
ИП Ткачева Е.П., 308000, г. Белгород, Народный бульвар, 70а