



МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИКИ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ
ОМСКИЙ ФИЛИАЛ ФИНАНСОВОГО УНИВЕРСИТЕТА
ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ РФ
ОМСКИЙ НАУЧНЫЙ ЦЕНТР СО РАН
ЛАБОРАТОРИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ
ВОЛЬНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБЩЕСТВО РОССИИ

ПОТЕНЦИАЛ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ И ИННОВАЦИОННЫЕ ПУТИ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ ЧАСТЬ I

ВСЕРОССИЙСКАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ
СТУДЕНТОВ И АСПИРАНТОВ
28 АПРЕЛЯ 2021 г.



ОМСК 2021

**МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИКИ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ
ОМСКИЙ ФИЛИАЛ ФИНАНСОВОГО УНИВЕРСИТЕТА ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ РФ
ОМСКИЙ НАУЧНЫЙ ЦЕНТР СО РАН
ЛАБОРАТОРИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ
ВОЛЬНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБЩЕСТВО РОССИИ**

ПОТЕНЦИАЛ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ И ИННОВАЦИОННЫЕ ПУТИ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ

ЧАСТЬ I

**ВСЕРОССИЙСКАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ
СТУДЕНТОВ И АСПИРАНТОВ
28 АПРЕЛЯ 2021 г.**

Омск 2021

УДК 330.11
П 64

ПОТЕНЦИАЛ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ И ИННОВАЦИОННЫЕ ПУТИ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ: материалы всероссийской научно-практической конференции студентов и аспирантов (28 апреля 2021 г.): в 2-х ч. / Под ред. к.э.н., доцента Т.В. Ивашкевич и д.э.н., проф. А.И. Ковалева. – Омск, 2021. - Ч. 1. - 349 с.

ISBN 978-5-6043648-8-8

В сборнике опубликованы доклады студентов, магистрантов, аспирантов, представленные на Всероссийской научно-практической конференции студентов и аспирантов «Потенциал российской экономики и инновационные пути его реализации», прошедшей 28 апреля 2021 г. в Омском филиале Финансового университета при Правительстве РФ в дистанционном режиме.

В докладах анализировались теоретические и практические вопросы совершенствования экономических, финансовых и социальных аспектов бизнес структур. Рассмотрены проблемные вопросы регионального управления и сформулированы соответствующие рекомендации.

Издание предназначено для студентов вузов, магистрантов, аспирантов и всех интересующихся социально-экономическими и финансовыми перспективами России и ее регионов.

УДК 330.11

Ответственность за достоверность статистической информации и результатов анализа оригинальности текста в системе Антиплагиат несут авторы докладов и статей. Концепции и подходы, оценки и суждения, изложенные в тезисах докладов и статьях, отражают исключительно точку зрения авторов и не могут рассматриваться как официальная позиция организаторов конференции.

ISBN 978-5-6043648-8-8



© Финансовый университет при Правительстве РФ (г.Омск)

Оглавление

1. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОГО СЕКТОРА.....	8
Абузярова В. Ш. РАЗВИТИЕ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ РЫНКА «ЗЕЛЕННЫХ» КРЕДИТОВ.....	8
Артамонова Л. Е., Ионина М.Б. ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА БАНКОВСКИЙ СЕКТОР РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	11
Арцер А. А., Завадская В. В. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ И РАСПРОСТРАНЕНИЕ БЕСКОНТАКТНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ	14
Аширов Д. Р. ПРОБЛЕМЫ САМОЗАНЯТЫХ В РОССИИ.....	18
Бабичева Е.А., Ионина М.Б. ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА РОСТ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА РОССИИ	21
Белов М.С., Маковецкий М.Ю. НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ	25
Брюханова А.С., Конюкова О.Г. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	31
Власюк В. В. РАЗВИТИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ.....	36
Гнатив Е. Ю., Пшеничкина А. А. ФЕНОМЕН РЕЗКОГО РОСТА ЧИСЛА ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИИ.....	40
Головкина Е. В., Конюкова О. Г. ВОЗРАСТАНИЕ РОЛИ И ЗНАЧЕНИЯ РОССИЙСКОГО ФОНДОВОГО РЫНКА.....	42
Дикунова У.Ю. ВЕНЧУРНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ ПОСЛЕ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА	47
Доценко Е.В. ЦИФРОВИЗАЦИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ.....	49
Дударев Г.М. ОТТОК КАПИТАЛА ИЗ РОССИИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ COVID-19.....	53
Еремеев Д. Г., Конюкова О. Г. НАИБОЛЕЕ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ РЫНКИ ДЛЯ ТРЕЙДИНГА В 2020 ГОДУ.....	55
Ефремова А. К. ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ГОСУДАРСТВА	59
Ещенко А.А., Бурнышева Л. В.ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОБЪЕКТА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ.....	63
Журавлева Е.О. МИССЕЛИНГ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ	65
Исина М.Е., Конюкова О.Г. НАЛОГОВЫЕ ДОХОДЫ БЮДЖЕТОВ И ПУТИ ИХ УВЕЛИЧЕНИЯ.....	71
Кабулдинова А.Ж., Сокур Е.А. УЧЕБНАЯ МИГРАЦИЯ. ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ	75
Камбалина А. С. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КОНТРОЛЬНО-СЧЕТНЫХ ПАЛАТ СУБЪЕКТОВ РФ.....	77
Клочкова М. В., Конюкова О. Г. ПРЕИМУЩЕСТВА КРЕДИТА ПО СРАВНЕНИЮ С СОВРЕМЕННЫМИ ФОРМАМИ ФИНАНСИРОВАНИЯ	81
Косицына В.И. ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	86
Кулишов Н.Е., Сорокина А.А. ДОЛГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ	89
Левагина Е.В., Церт П.Д., Дубынин А.В. ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА РЫНОК ТРУДА В РЕГИОНАХ (НА ПРИМЕРЕ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ)	92
Мазур С.Д., Киселева А.А, Завадская В.В. АНАЛИЗ СДЕЛОК СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РФ	96
Нухова А.Р., Конюкова О.Г. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСАМИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ.....	101

Пахомов Д.И. ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА НА ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ И ЗОЛОТОВАЛЮТНЫЕ РЕЗЕРВЫ РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН В УСЛОВИЯХ СТАГНАЦИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ.....	105
Савич В. А., Львова И. Г. БЕЗНАЛИЧНОЕ ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ. РАЗВИТИЕ И ПРОБЛЕМЫ	109
Сбоева Е.В., Конюкова О.Г. МЕЖБЮДЖЕТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ	112
Семенова В. Д. СОВРЕМЕННЫЕ КИБЕРРИСКИ В ФИНАНСОВОЙ СФЕРЕ.....	115
Серженко А. А., Чембура В. А. ЗАКРЕДИТОВАННОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ – КАК УГРОЗА ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЕ СТРАНЫ	117
Симатова А.Е., Бурхович А.В., Завадская В.В. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ И ПУТИ ЕГО РАЗВИТИЯ.....	121
Симонова С.С. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ В РОССИИ	126
Степанова А.О., Конюкова О.Г. ВОЗРАСТАНИЕ РОЛИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ И АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ ЕГО РАЗВИТИЯ.....	131
Тимошенко Д.В. АНАЛИЗ НАДЗОРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УПОЛНОМОЧЕННЫХ ОРГАНОВ ПО ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ ЛЕГАЛИЗАЦИИ ДОХОДОВ, ПОЛУЧЕННЫХ ПРЕСТУПНЫМ ПУТЕМ, И ФИНАНСИРОВАНИЮ ТЕРРОРИЗМА	137
Филимонова К.К., Конюкова О.Г. ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОГРАММЫ МАТЕРИНСКОГО КАПИТАЛА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	141
Ходыкина О.И. ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	146
Хомякова Д. С. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА И ВОЗМОЖНЫЕ АНТИКРИЗИСНЫЕ МЕРЫ.....	148
СЕКЦИЯ 2. ОЦЕНКА БИЗНЕСА, АНАЛИЗ, АУДИТ	152
Абдрахманова М. В., Косинцева О. А. БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ОСНОВНОЙ ИСТОЧНИК ИНФОРМАЦИИ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЯ	152
Алексеева А. В. ЭВОЛЮЦИЯ УЧЕТА НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ В РОССИЙСКИХ КОМПАНИЯХ.....	155
Аманжолова А. Н. ПРОБЛЕМЫ АДАПТАЦИИ ЗАРУБЕЖНОГО УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА К РОССИЙСКОЙ ТЕОРИИ И ПРАКТИКЕ	161
Головкина Е.В., Степанова А.О. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ СТАТИСТИКИ ДЛЯ АНАЛИЗА КОТИРОВОК КОМПАНИЙ НА РОССИЙСКОМ ФОНДОВОМ РЫНКЕ	165
Гришина Ю.С. НОВАЦИИ В БЮДЖЕТНОМ УЧЕТЕ.....	170
Дымшаков Д.Н., Дубынина А.В. ПРОЕКТ ТРАМВАЙНОЙ КОНЦЕССИИ ЧЕЛЯБИНСКОЙ АГЛОМЕРАЦИИ В РАМКАХ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЁРСТВА.....	176
Мазур С.Д., Шавкун А.М. ПАНДЕМИЯ КАК ГЛАВНЫЙ ФАКТОР ВОЗРАСТАНИЯ УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ.....	180
Матафонова А.С. СБАЛАНСИРОВАННАЯ СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ КАК СРЕДСТВО УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ.....	184
Ползиков Д.Е., Львова И.Г. АУДИТ КАК ВИД ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ	187
Самойлов Д.Б. АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК КАК СПОСОБ КОММУНИКАЦИИ С ИНОСТРАННЫМИ КЛИЕНТАМИ В РОССИЙСКОМ БИЗНЕСЕ	190
Соколов Л.И. ПРОБЛЕМА КАЧЕСТВА ИНФОРМАЦИИ, ФОРМИРУЕМОЙ БУХГАЛТЕРСКИМ БАЛАНСОМ	194

Чебоксарова А. В., Ионина М.Б. КОНФЛИКТ ИНТЕРЕСОВ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ АУДИТОРСКОЙ ПРОВЕРКИ	197
Чеснаков А.С. АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КАК ЭЛЕМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ КОРПОРАТИВНЫМИ ФИНАНСАМИ	201
Шавыкина А.Н., Львова И. Г. АУДИТ КАК ФОРМА НЕГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ	204

СЕКЦИЯ 3. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА209

Амбросов К. А., Джойс Э. А. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ СИБИРСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА	209
Белавская М.С. РАЗВИТИЕ «ЭКОНОМИКИ УХОДА» ВО ВРЕМЯ ПАНДЕМИИ COVID-19 ..	212
Бердов А.А. ПОЛИТИКА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ: СУЩНОСТЬ, ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ	215
Гунчевский Г.И. ВНУТРЕННИЕ УГРОЗЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ	220
Иванова А.О., Львова И. Г. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ БЮДЖЕТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА	225
Ильина А. С. РОЛЬ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА	229
Кузнецова А. А., Сырцова М. С. ПРИМЕНЕНИЕ «ЭКОНОМИКИ ЛЮБОПЫТСТВА» ДЛЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ	232
Лопарева Е.В., Панфилова А.Е. ПРОБЛЕМЫ МОРСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ РОССИИ	236
Молина Д. В. БЕЗРАБОТИЦА КАК УГРОЗА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ	241
Мухамодеева Г. З., Старых А.С. ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ: ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН	245
Почивалова Я.В. НАЛОГИ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА	248
Промохин М. А., Джойс Э. А. АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ФИНАНСОВОЙ СФЕРЫ СИБИРСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА	250
Самойлов Д.Б. ВНЕШНИЕ УГРОЗЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ СЕГОДНЯ	253
Сидорова А.А., Львова И. Г. НЕЭФФЕКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ БЮДЖЕТА	258
Синкина А. В. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОРГАНИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ	261
Тиль Ж.Ю., Зобенко Е.А. ВЛИЯНИЕ КОРОНОВИРУСА НА ЭКОНОМИКУ ГЕРМАНИИ	265
Чесноков Д. А., Симаков А. А. ПЕРСПЕКТИВЫ ФОРМИРОВАНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ КРИПТОВАЛЮТЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	268
Южакова Д. А. ПРИНЦИПЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА: СМЕНА ПРИОРИТЕТОВ	271

СЕКЦИЯ 4. ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ: ПОТЕНЦИАЛ И ПЕРСПЕКТИВЫ279

Акмалетдинова Ю.М., Дудкина П.А. ВЛИЯНИЕ НАУЧНЫХ ПАРКОВ НА РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ РФ	279
---	-----

Бектасова А. Д. ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ COVID-19 НА УРОВЕНЬ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИИ: МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ЗАНЯТОСТИ ГРАЖДАН	284
Босакевич Ю. АКТУАЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ГОСУДАРСТВЕННОМ УПРАВЛЕНИИ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ.....	288
Варакина М.Д. ОЦЕНКА ТЕКУЩЕГО СОСТОЯНИЯ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ СБАЛАНСИРОВАННОСТИ БЮДЖЕТА СУБЪЕКТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ БЮДЖЕТА КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ)	293
Гнедкова М.А. ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА РЕГИОНОВ НА ПРИМЕРЕ	298
САНКТ-ПЕТЕРБУРГА И ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ.....	298
Долиненко А.Ю., Чепурко М.В. ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В ВЕЛИКОБРИТАНИИ.....	303
Жарникова Д.А. СОВРЕМЕННЫЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РОССИИ.....	306
Зайцева А. В., Юрина С. И. ПЕРСПЕКТИВЫ ИНФРАСТРУКТУРНОГО РАЗВИТИЯ НОВОЙ МОСКВЫ.....	310
Козлова Д. А. СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ИЗБИРАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ ВЫБОРОВ В ОРГАНЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ЯРОСЛАВЛЯ).....	316
Косовец Н.О., Павленко И.П. ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И ГЕРМАНИИ	321
Кулькова П.Д., Туренко А.Г. СЕКРЕТЫ УСПЕХА СИНГАПУРА (РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ)	324
Курамшина Т.А., Конорева Т.В. ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ НА ТЕРРИТОРИИ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ.....	327
Рыжих А.Ю. ЗАНЯТОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА.....	332
Соловьёва А.В., Конюкова О.Г. НАЛОГОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ: ЗАДАЧИ И МЕТОДЫ ИХ РЕШЕНИЯ	336
Торопова А.А. ОСОБЕННОСТИ РЫНКА ТРУДА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	339
Турундаева А. А., Джойс Э. А. УПРАВЛЕНИЕ СРЕДСТВАМИ ФОНДА НАЦИОНАЛЬНОГО БЛАГОСОСТОЯНИЯ РОССИИ.....	337
Южакова Д.А. ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ КАК ИНСТРУМЕНТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ	344

1. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОГО СЕКТОРА

УДК 336.77.01

Абузярова В. Ш.

Омский государственный университет им. Ф.М. Достоевского

РАЗВИТИЕ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ РЫНКА «ЗЕЛЕННЫХ» КРЕДИТОВ

Аннотация. В статье раскрывается понятие «зеленого» кредитования. Автором статьи также изучено развитие рынка «зеленых» кредитов, его современное состояние, структура и сформулированы сложившиеся на нем тенденции.

Ключевые слова: «зеленые» финансы, «зеленые» кредиты, устойчивое развитие.

Veronika S. Abuzyarova

Dostoevsky Omsk State University, Omsk

DEVELOPING AND FUNCTIONING OF THE GREEN LOANS MARKET

Abstract. The article introduces the concept of green lending. The author of the article also studied the development of the green loans market, its current state, structure and formulated the trends that have developed in it.

Keywords: green finance, green loans, sustainable development.

Современная экономическая система привела к экологическому кризису. Экономические субъекты, осознавая наличие этого кризиса и несущую им угрозу, направляют развитие финансовых рынков для разрешения этого кризиса. В широком смысле данный процесс характеризуется специалистами как «зеленое» финансирование. Несмотря на молодость данного направления финансирования, данный рынок непрерывно расширяется, растут как объемы денежных потоков, так и количество финансовых инструментов на нем, что, по мнению экспертов, сигнализирует об эволюции мировой экономики и капиталистического строя и их адаптации к текущей ситуации [1, с. 4]. Одним из наиболее популярных инструментов рынка «зеленых» финансов является «зеленое» кредитование.

«Зеленое» кредитование представляет собой любой тип кредитования, финансирующий или рефинансирующий «зеленые» проекты. Согласно «Принципам зеленого кредитования» «зеленые» кредиты должны соответствовать ряду требований, чтобы считаться «зелеными» [2]:

- использование заемных средств в целях финансирования «зеленых» проектов, которые приносят экологические выгоды, подлежащие оценке (в т.ч. количественно, если это возможно);
- прозрачность отношений между кредитором и заемщиком по поводу использования заемных средств;
- управление заемными средствами, осуществляемое либо путем зачисления их на специальный счет, либо иным способом, – в целях отслеживания кредитором;
- составление и хранение отчетности об использовании заемных средств, а также ее своевременное обновление при изменении объемов и структуры средств.

Официальный старт рынку «зеленого» кредитования был дан в 2005 г. американскими финансовыми организациями – такими как JP Morgan, Bank of America, Wells Fargo и Citigroup [3, с. 8]. В последующие годы данный финансовый инструмент стал пользоваться популярностью (рисунок 1): за четыре года (2014-2018 гг.) объем выданных «зеленых»

кредитов вырос на 253,8% – с 15,8 до 55,9 млрд долл. США.

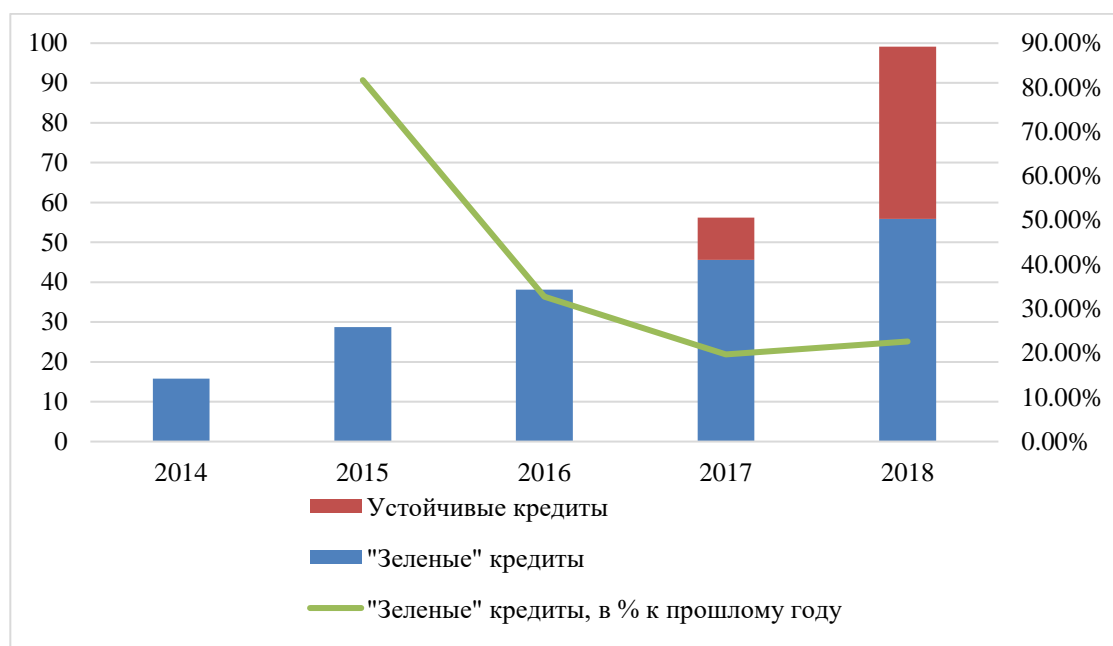


Рисунок 1. Совокупный объем выданных в 2014-2018 гг. «зеленых» и устойчивых кредитов, млрд долл. США [4]

Со временем «зеленое» кредитование начало эволюционировать, и на рынке появились новые его виды. Так, в 2017 г. банковская группа ING предоставила компании Philips «зеленый» кредит, ставка по которому устанавливалась и менялась на основании годовых показателей устойчивого развития компании [5].

Рассмотрим выданных «зеленых» кредитов. Если обратить внимание на страновой аспект, то стоит отметить, что ключевыми игроками рынка являются страны с развитой экономикой – на них приходится 75% рынка «зеленого» кредитования. Среди них выделяются США и Великобритания. Они же являются главными кредиторами, наряду с Испанией и Индией – на данные четыре государства приходится более 40% рынка «зеленого» кредитования. Стоит отметить и рост популярности данного финансового инструмента в Австралии, Италии и ОАЭ, наблюдаемый с 2017 г. Лидером-заемщиком на мировом рынке является Индия [6].

Если же говорить об отраслевой структуре «зеленого» кредитования, то с 2017 г. более 90% заемных средств направлены на финансирование «зеленых» инфраструктурных проектов со средним сроком погашения более 15 лет [6]. Это объясняется наличием меньшего кредитного риска: кредитование «зеленых» проектов в области инфраструктуры имеют риск дефолта в 5,7% в отличие от финансирования не-«зеленой» инфраструктуры путем выдачи заемных средств (кредитный риск – 8,5%). Кроме того, это обеспечивает меньший объем затрат на кредитование проектов по обустройству «зеленой» инфраструктуры [7, с. 29]. Пользуются популярностью у «зеленых» кредиторов и проекты в области энергетики: более 75% непогашенных «зеленых» кредитов направлено на разработку возобновляемых источников энергии и деятельность энергогенерирующих компаний [6].

Можно выделить ряд тенденций, сформировавшихся на рынке «зеленого» кредитования:

- нарастает общая популярность данного сегмента финансового рынка: так, 2018 г. показал рост на 30% по сравнению с 2017 г. – было выдано кредитов на 60 млрд долл. США по сравнению с прошлогодним показателем в 46 млрд долл. США;
- развитые страны являются ключевыми участниками мирового рынка «зеленых» кредитов – в частности, выделяются США, Великобритания и Испания, среди

развивающихся стран лидером является Индия.

- ключевыми отраслями финансирования являются обеспечение устойчивой инфраструктуры и энергетический сектор.

Если же говорить о влиянии пандемии коронавирусной инфекции COVID-19, то, по мнению специалистов, она привела к перебалансировке фокуса, заставив участников рынка сосредоточиться в большей степени на смешанном ESG-подходе с явным доминированием социального фактора над всеми прочими [8]. Также эксперты опасаются, что, как и в случае с экономическим кризисом 2008 г., любой вид устойчивого финансирования, включая «зеленое», переживет спад в средне- и долгосрочной перспективе [9].

Список используемых источников:

1. Migliorelli, M. The Rise of Green Finance in Europe: Opportunities and Challenges for Issuers, Investors and Marketplaces / M. Migliorelli, P. Dessertine. – London: Palgrave Macmillan, 2019. – 273 p. – Text : unmediated.

2. Green Loan Principles. Supporting environmentally sustainable economic activity / Loan Market Association. – URL: https://www.lma.eu.com/application/files/9115/4452/5458/741_LM_Green_Loan_Principles_Booklet_V8.pdf (дата обращения: 13.03.21). – Text : electronic.

3. “Who Cares Wins”: One Year On. A Review of the Integration of Environmental, Social and Governance Value Drivers in Asset Management, Financial Research and Investment Processes / International Finance Corporation, World Bank Group. – 27 с. – URL: https://www.ifc.org/wps/wcm/connect/9d9bb80d-625d-49d5-baad-8e46a0445b12/WhoCaresWins_2005ConferenceReport.pdf?MOD=AJPERES&CACHEID=ROO-TWORKSPACE-9d9bb80d-625d-49d5-baad-8e46a0445b12-jkD172p (дата обращения: 13.03.21). – Text : electronic.

4. Sustainable Finance: The rise of green loans and sustainability linked lending / Linklaters. – URL: <https://www.linklaters.com/ru-ru/insights/thought-leadership/sustainable-finance/the-rise-of-green-loans-and-sustainability-linked-> (дата обращения: 13.03.21). – Text : electronic.

5. Philips agrees €1bn loan connecting sustainability performance with finance / edie. – URL: <https://www.edie.net/news/7/Philips-agree-EUR1bn-loan-which-couples-finance-with-sustainability-performance/> (дата обращения: 13.03.21). – Text : electronic.

6. Sustainable finance in focus. Green Loans – Kickoff Time! / The Institute of International Finance. – URL: https://www.iif.com/Portals/0/Files/2_SF_green_loan_issuance%20vf.pdf (дата обращения: 13.03.21). – Text : electronic.

7. A call for action. Climate change as a source of financial risk. / Network for Greening the Financial System. – April 2019. – 42 p. – URL: https://www.ngfs.net/sites/default/files/medias/documents/ngfs_first_comprehensive_report_-_17042019_0.pdf (дата обращения: 13.03.21). – Text : electronic.

8. Oliphant, M. COVID-19 & green finance: What next? / M. Oliphant. – Text : electronic. // Environmental Finance. – URL: <https://www.environmental-finance.com/content/market-insight/covid-19-and-green-finance-what-next.html> (дата обращения: 13.03.21). – Text : electronic.

9. Oliphant, M. COVID-19 & green finance: What next? / M. Oliphant. – Text : electronic. // Environmental Finance. – URL: <https://www.environmental-finance.com/content/market-insight/covid-19-and-green-finance-what-next.html> (дата обращения: 13.03.21). – Text : electronic.

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА БАНКОВСКИЙ СЕКТОР РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. Начиная с 2020 года мир потрясло такое глобальное, неожиданное и тяжелое явление как пандемия, которое оказало значительное влияние на все сферы жизни общества. Однако более остальных, на наш взгляд, пострадала экономическая сфера, так как ресурсы ее исчерпаемы. В статье рассмотрено как разрушительное, так и мобилизирующее влияние пандемии, ее последствия, а также предложены прогнозы дальнейшего развития интересующего спектра экономики.

Ключевые слова: пандемия, акция, банковский спектр, банковская система, кредитование.

Artamonova L. E., Ionina M. B.
CHOU VO " Siberian Law University»

INFLUENCE OF A PANDEMIC ON THE BANKING SECTOR OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract. Since 2020 the world has been shaken by such a global, unexpected and severe phenomenon as a pandemic which has had a significant influence on all spheres of life of society. However, in our opinion, the economic sphere has suffered more than others, since its resources are exhaustible. The article examines both the destructive and mobilizing effects of the pandemic, its consequences, and also proposes forecasts for the further development of the economy spectrum of interest.

Keywords: pandemic, share, banking spectrum, banking system, lending.

В настоящее время экономика многих стран мира оказалась в угнетающем положении. Рост безработицы, производственный кризис, инфляция- все это представляет собой нерадостную и даже бесперспективную картину. Действительно, экономисты бьют тревогу и пророчат человечеству новую глобальную проблему-масштабный экономический кризис 2021 года, вызванный пандемией COVID-19. В данной статье мы постараемся ответить на вопросы, стоит ли России опасаться кризиса и как в случае его возникновения поведет себя банковская система страны.

Банковская система Российской Федерации включает в себя Банк России, кредитные организации, а также представительства иностранных банков [1]. Отсюда можно сделать очевидный вывод, что российская банковская система является элементом еще более масштабной системы и не может существовать обособленно. По этой причине, период экономического спада, спровоцированного пандемией, сказался на стоимости рублевой валюты на мировом рынке. К концу 2020 года курс доллара по отношению к российской валюте вырос до 74,42 рублей (с 62), а курс евро – до 91,52 рублей (с 69). Случались моменты, когда рубль ещё более ощутимо дешевел по отношению к этим валютам (свыше 81 и 94 рублей). По мнению экспертов, причинами этому стали пандемия, рекордный обвал цен на нефть, а также ряд геополитических факторов. Однако в этой ситуации стоит положительно оценить действия Банка России и меры, принятые федеральными органами государственной власти, которым удалось достаточно эффективно сдержать падение курса рубля и удержать его на плаву.

Что касается самих банков как кредитных организаций, в самом начале пандемии, в марте 2020 года эксперты и сами держатели пакетов банковских акций готовились к

негативному исходу событий. Ожидалось существенное ухудшение качества кредитных портфелей в рознице и в корпоративном секторе. Однако этого не случилось. Несколько факторов оказали положительное влияние на исход и сумели удержать российский банковский спектр на плаву.

Как отмечается в материалах Банка России, в июне темпы кредитования практически вышли на докризисный уровень, корпоративный кредитный портфель вырос на 0,5% после околонулевого роста в мае, заметное оживление произошло в розничном кредитовании (+1,0%) после слабого роста в мае (+0,2%) и снижения в апреле (-0,7%). Начал сокращаться спрос заемщиков на предоставление реструктуризаций в рамках собственных программ банков, а также кредитных каникул, предусмотренных законом.

Кроме этого, стал восстанавливаться и докризисный финансовый результат. В июне 2020 года банки получили прибыль в размере 70 миллиардов рублей, что составляет примерно 70% прибыли, полученной за весь второй квартал года. Такой скачок прибыли, соответственно, повлиял на стоимость акций ведущих российских банков. Она существенно увеличилась. К примеру, в начале августа 2020 года, стоимость акций Публичного акционерного общества «Сбербанк России» предлагалась на уровне 85% от котировок начала года. Однако, хоть и на тот момент мнение экспертов о дальнейшем росте стоимости акций было весьма уверенным, на сегодняшний день стоимость акций ПАО Сбербанк снизилась на 2,11%, не стоит забывать о том, что стоимость акций на фондовом рынке- нестабильный показатель, влияние на снижение и рост которого оказывает множество факторов. Пандемия- лишь один из них.



Рисунок 1. Динамика стоимости акций банков РФ в период кризиса [3]

Из представленного на рисунке можно сделать вывод, что к июлю 2020 года акции фактически всех банков получили прирост стоимости, что может говорить о преодолении кризисного периода, а значит можем сделать вывод о том, что пандемия может иметь не только отрицательное, но и положительное влияние.

Таким образом, первый год пандемии прошел достаточно несложно для банковского сектора и оказал колоссальное разрушительное влияние на него. Однако эксперты полагают, что, если ситуация не изменится, банки ожидает ряд потрясений. Основные риски сосредоточены во внешней среде- выражаются они в санкциях и в постепенном влиянии последствий, вводимых по всему миру ограничений. Ограничения конечно несут губительный характер для экономики в целом, так как сокращают товарооборот между странами, что в последствии влияет на благосостояние стран, в числе которых находится и Россия.

Основное внимание в 2021 году, как предполагали эксперты, должно быть приковано к качеству кредитных портфелей. Такое мнение принадлежит управляющему директору

рейтингового агентства НКР Михаилу Доронкину. В 2020 году заметная часть проблем сектора не была отражена в отчетности за счет большого объема реструктуризаций и послаблений ЦБ по резервированию. По прогнозам НКР, до 15—20% всех заемщиков, чьи кредиты были реструктурированы, не смогут вернуться в график платежей, что повлечет рост просроченной задолженности в секторе в 2021 году. Оправдался ли данный прогноз? По состоянию на март 2021 года вокруг качества кредитных портфелей можно найти только положительные прогнозы. Помимо этого, на 2022-2023 год эксперты прогнозируют увеличение доли просроченной задолженности по мере замедления роста кредитования. В частности, данная информация касается ипотечного кредитного портфеля. Можно сделать вывод, что ипотечное кредитование остается востребованным среди граждан даже в такой непростой период. Вызвано это еще и льготным характером ипотечного кредитования под низкую процентную ставку. Однако, даже с завершением программы льготного кредитования эксперты не увидели риска и резко проседания состояния кредитных портфелей. Соответственно, банкам удалось отразить и эту проблему в кризисный период.

Далее, опираясь на достаточно свежий аналитический комментарий Национального рейтингового агентства от октября 2020 года, темой которого является влияние пандемии на устойчивость российской банковской системы, мы хотим сделать акцент на проведение антикризисных мер в банковском секторе. Антикризисной мерой могло бы стать создание банками резервов, но поскольку мы видим достаточно положительную динамику в период пандемии, необходимости в такой мере нет, и банки не стремятся к их созданию. «Такое поведение кредитных организаций можно объяснить их ожиданиями относительно восстановления заемщиками своей платежеспособности и реализации риска введения новых ограничительных мер из-за второй волны пандемии, а также стремлением получить доход от размещения средств в краткосрочные активы.» [2, с.14]. Подводя итог изложенному, мы можем предположить, что резервы не будут создаваться банками вплоть до наступления периода крайней в этом необходимости, поскольку сейчас банковский сектор чувствует себя в целом уверено и столь же твердо сопротивляется коронавирусу.

В целом же ситуация в банковском секторе в 2020-2021 годах сложилась достаточно неплохо, что позволяет гражданам спокойно производить финансовые вложения в кредитные организации и обращаться к процентным займам. Все же пандемия спровоцировала не только ситуацию кризиса, но и мобилизацию имеющихся банковских ресурсов, которые, мы полагаем, в дальнейшем будут только динамично расти.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. О банках и банковской деятельности : Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 (последняя редакция) - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».
2. Влияние пандемии COVID-19 на устойчивость российской банковской системы : аналитический комментарий ООО «Национальное рейтинговое агентство» / ООО «Национальное рейтинговое агентство». – Текст: электронный // Октябрь. – 2020. – С.14.
3. Как пандемия повлияла на российские банки? Мнения экспертов. - Текст-электронный // Финансовая газета, 2020.
4. Гусев, Д. В. Как пандемия отразилась на российском банковском секторе / Д. В. Гусев; Ассоциация Банков России. - URL: <https://asros.ru/news/opinions/as-the-pandemic-has-affected-the-russian-banking-sector/>. - Текст: электронный.
5. Официальный сайт Центрального банка России. - URL: https://cbr.ru/statistics/bank_sector/sors/. - Текст: электронный
6. Огурцова, Е. Что 21-й нам готовит: прогнозы для финансового сектора / Е. Огурцова, О. Котенева. - URL: <https://www.banki.ru/news/daytheme/?id=10939477>. - Текст: электронный.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ И РАСПРОСТРАНЕНИЕ БЕСКОНТАКТНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

***Аннотация.** Статья посвящена рассмотрению вопроса о возрастающей популярности бесконтактного способа оплаты в России и мире, а также истории возникновения и развития бесконтактных платежей. Помимо этого, рассмотрены основные преимущества и недостатки нового способа осуществления оплаты.*

***Ключевые слова:** бесконтактные платежи, PayPass, payWave, NFC, ApplePay, SamsungPay, GooglePay.*

Artser A .A., Zavadskaya V. V.
Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

USE AND DISTRIBUTION OF CONTACTLESS PAYMENTS

***Abstract.** The article is devoted to the issue of the growing popularity of the contactless payment method in Russia and the world, as well as the history of the emergence and development of contactless payments. In addition, the main advantages and disadvantages of the new payment method are considered.*

***Keywords:** contactless payment, PayPass, payWave, NFC, ApplePay, SamsungPay, GooglePay.*

Научно-технический прогресс, информатизация общества, большой скачок в развитии информационных технологий неизменно приводят к появлению новых инструментов, упрощающих и делающих удобнее жизнь множества людей. Таким инструментом стала и система бесконтактных платежей.

Еще 15 лет назад появление и использование подобного рода технологии в нашей стране казалось чем-то невероятным, но уже сейчас система бесконтактной оплаты используется повсеместно и является незаменимым инструментом при совершении покупок в магазинах, походе в кино, поездках в транспорте, посещении ресторанов, кафе и многое другое.

Это не удивительно, ведь бесконтактный способ оплаты имеет множество преимуществ:

- безопасность – риск утечки основных платежных сведений минимален, так как нет необходимости передавать карту продавцам, она всегда находится в руках у плательщика;
- скорость – для того, чтобы расплатиться за покупку нужно всего лишь прислонить карту (или другое устройство) к терминалу;
- удобство - нет необходимости вводить ПИН-код при осуществлении небольших покупок (до 1000 руб.);
- появление бесконтактных банкоматов делает их использование еще удобнее и исключает риск невозврата карты;
- обширная сфера применения, так как терминалы для бесконтактной оплаты есть везде: в магазинах, метрополитене, общественном транспорте;
- нет случайного повторения операции, так как после оплаты терминал отключается и издает звуковой сигнал;
- при использовании смартфона или других устройств с опцией NFC карту можно вообще не применять;

Минусов у данной системы гораздо меньше:

- Риск мошенничества не исключен полностью, так как ввод ПИН-кода при сумме покупки до 1000 рублей не требуется. Существует схема, при которой в многолюдном месте

мошенник проходит через толпу со специальным терминалом и считывает данные банковских карт.

- При использовании устройств с технологией NFC для оплаты в большинстве случаев необходим доступ в интернет.
- Карты для бесконтактных платежей сейчас есть практически у каждого, однако терминалы, поддерживающие данную функцию могут встретиться не везде (это касается по большей части удалённых населённых пунктов).

Впервые бесконтактная технология проведения платежа под названием MasterCard PayPass (в дальнейшем Mastercard Contactless) была представлена корпорацией MasterCard в 2002 году. Тестирование новой системы проходило в США, в дальнейшем платежные терминалы PayPass появились в Канаде, Японии, Филиппинах. Постепенно к системе бесконтактных расчетов начали подключаться крупные банки, а платежные терминалы распространились на территории многих стран. В Россию же данная технология пришла в 2008 году [7].

Аналогом MasterCard PayPass является технология payWave, разработанная компанией Visa в 2004 году и представленная в России в 2011 году.

Помимо банковских карт, возможностью бесконтактной оплаты обладают и другие устройства: смартфоны, часы, браслеты, кольца и др. Каждое из них использует для осуществления бесконтактной оплаты систему под названием NFC (от англ. Near Field Communication – «коммуникация ближнего поля») – технология беспроводной передачи данных малого радиуса действия, которая дает возможность обмена данными между устройствами, находящимися на расстоянии около 10 сантиметров.

Несмотря на то, что NFC имеет обширную сферу применения, основное распространение система получила в качестве средства для оплаты, которая осуществляется двумя способами. Во-первых, использование банковских карт со встроенным NFC и подключенных к системам бесконтактных платежей (вышеупомянутые MasterCard PayPass и Visa payWave). Во-вторых – использование устройств с NFC, подключенных к различным платежным системам [1,4].

В последние годы широкому распространению бесконтактных платежей способствовало появление платежных систем у всемирно известных компаний, таких как Apple, Samsung, Google.

Система мобильных платежей ApplePay появилась в 2014 году (в России запуск состоялся 4 октября 2016 года). При помощи нее владельцы iPhone и AppleWatch могут оплачивать покупки по технологии NFC. Достоинством системы являются безопасность транзакций, т. к. они осуществляются с помощью индивидуального номера устройства, и их конфиденциальность, т. е. после покупки не остается никаких данных о транзакции [5].

SamsungPay была разработана в 2015 году (в России появилась 29 сентября 2016 года). Система позволяет пользователям Samsung осуществлять платежи посредством использования не только NFC, но и MST (от англ. MagneticSecureTransmission – технология электромагнитной передачи), которая дает возможность производить оплату с помощью терминалов, поддерживающих только карты с магнитной полосой [9].

AndroidPay (в дальнейшем GooglePay) была представлена компанией Google в 2015 году (в России стала доступна 23 мая 2017 года). Система позволяет производить оплату при помощи смартфонов, планшетов, умных часов, работающих на операционной системе Android., однако существенным минусом является то, что далеко не все производители оснащают свои устройства технологией NFC [6].

Благодаря разработкам в области бесконтактных способов оплаты, быстрому и повсеместному внедрению новых технологий, происходит стремительный переход от привычных способов оплаты к инновационным.

По данным банка Вестника Банка России с 2019 по 2020 год количество банковских карт, поддерживающих функцию бесконтактной оплаты выросло до 179,3 млн. шт. В период с июля 2019 года по июнь 2020 года количество операций, совершаемых при помощи бесконтактных технологий, увеличилось в 1,8 раза (до 22,6 млрд. операций), а по объему – в

1,9 раза (до 17,2 трлн. рублей). Большая часть операций совершалась с использованием бесконтактных банковских карт — 17,3 млрд. операций на сумму 13,1 трлн. рублей.

При этом в России быстро набирает популярность бесконтактная оплата с помощью смартфонов. Классические кошельки с банковскими картами постепенно вытесняют мобильные телефоны, позволяющие совершить быстро и безопасно большинство повседневных покупок как в торговой точке, так и в интернете. По данным Центрального Банка в 2020 году бесконтактная оплата мобильными устройствами стала использоваться в 1,8 раза чаще. Количество таких операций достигло 5,3 млрд, объем вырос до 4,1 трлн рублей [2].

Говоря о платежных сервисах, среди россиян наибольшей популярностью пользуется сервис Google Pay. На него приходится 32% всех совершенных бесконтактных платежей. Доля бесконтактных платежей для Apple Pay составляет 30%, а для Samsung Pay – 17% [3].

Что касается мировой практики, по данным Mastercard на середину 2020 года, 78% всех транзакций в европейском регионе совершаются бесконтактно. 42% европейцев стали меньше использовать наличные деньги во время пандемии COVID-19, а 17% и вовсе отказались от расчетов наличными. Mastercard отмечает, что количество платежей смартфоном в Европе в первом квартале 2020 года увеличилось в два раза – с 7% до 14%, однако бесконтактная оплата пластиковой картой остается наиболее популярным способом (86%). В среднем 28% жителей Европы предпочитают оплачивать покупки смартфоном, а 4% – другими NFC-устройствами [8].

Среди студентов финансового университета 68,4% респондентов ответили, что используют бесконтактный способ оплаты, 5,3% используют для оплаты наличные и всего лишь 2,6% используют контактный способ оплаты. Остальные 23,7% используют различные способы оплаты в зависимости от ситуации (Рисунок 1).



Рисунок 1. Статистика использования различных способов оплаты студентов Финансового университета

При этом среди тех, кто пользуется бесконтактной оплатой, 55,3% платят смартфоном, 39,5% - бесконтактной банковской картой и 5,3% - часами (Рисунок 2).



Рисунок 2. Статистика использования различных устройств бесконтактной оплаты студентов Финансового университета.

Исследования показывают, что бесконтактные платежи становятся все более популярными, а наличные деньги постепенно уходят из нашей повседневной жизни. И это не удивительно, ведь за последние 10 лет произошли колоссальные изменения в технологии осуществления оплаты. Бесконтактные банковские карты, сервисы бесконтактной оплаты, различные устройства для ее осуществления – это все способствовало тому, что расчет в магазинах, транспорте стал более удобным, быстрым и безопасным. Наличные деньги сменили бесконтактные карты, а их, в свою очередь, часы и смартфоны.

Перспективой бесконтактных платежей является их дальнейшее развитие, появление новых устройств, обладающих возможностью бесконтактной оплаты, проникновение данной технологии во все уголки России и других стран. Помимо этого, будет расти доверие к бесконтактному способу оплаты как среди населения в целом, так и среди представителей определенных возрастных категорий, менее всего восприимчивых к новым технологиям.

Список используемых источников:

1. Бесконтактные платежи – на пути к доверию потребителей и разработчиков. – URL: <https://habr.com/company/gemaltorussia/blog/306844/>, свободный. - Текст : электронный.
2. Результаты наблюдения в национальной платежной системе за 2018-2020 годы. - Текст : непосредственный // Вестник Банка России. – 2020. – №101 (2237). – С. 9.
3. Россияне стали в три раза чаще использовать бесконтактные платежи. – URL: <https://tass.ru/ekonomika/10823013>, свободный. - Текст : электронный.
4. Технология NFC в смартфонах и её практическое использование. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/tehnologiya-nfc-v-smartfonah-i-ee-prakticheskoeispolzovanie>, свободный. - Текст : электронный.
5. ApplePay. – URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Apple_Pay, свободный. - Текст : электронный.
6. GooglePay. – URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Google_Pay, свободный. - Текст : электронный.
7. MasterCard Contactless. – URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/MasterCard_Contactless, свободный. - Текст : электронный.
8. Mastercard: Европа – бесконтактный континент. - Текст : электронный // Журнал ПЛАС. – 2020. - 9 июня. – URL: <https://plusworld.ru/daily/cat-analytics/mastercard-evropa-beskontaktnyj-kontinent/>, свободный.
9. SamsungPay. – URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Samsung_Pay, свободный. - Текст : электронный.

ПРОБЛЕМЫ САМОЗАНЯТЫХ В РОССИИ

Аннотация. В статье рассмотрены проблемы, связанные с деятельностью самозанятых граждан в России. Автор пришел к выводу о необходимости плотной работы с населением, его информирования и просвещения по проблемам предпринимательства, связанных с нелегализованной деятельностью самозанятых.

Ключевые слова: самозанятость, безработица, минусы самозанятости, теневая экономика, регистрация самозанятых.

Ashirov D. R.
Siberian Law University (Omsk)

PROBLEMS OF THE SELF-EMPLOYED IN RUSSIA

Abstract. The article deals with the problems associated with the activities of self-employed citizens in Russia. The author came to the conclusion that it is necessary to work closely with the population, inform them and educate them on the problems of entrepreneurship related to the illegal activities of the self-employed.

Keywords: self-employment, unemployment, disadvantages of self-employment, shadow economy, registration of the self-employed.

Актуальность исследования определяется тем, что в настоящее время проходит сложный этап институционализации самозанятости в российской экономике. Однако в исследованиях по данной проблематике недостаточно проработаны теоретические, методические и практические подходы к обоснованию развития данной сферы.

На сегодняшний день в России нет официального определения термина «самозанятые». Потому Минюстом предложен законопроект, предполагающий внести изменения в Закон «О занятости населения в Российской Федерации». В данном законопроекте приводятся разъяснения, каких граждан следует относить к «самозанятым». Ими считаются граждане, отвечающие следующим критериям:

– физические лица, самостоятельно осуществляющие на свой риск направленную на систематическое получение прибыли деятельность по оказанию услуг, выполнению работ для физических лиц, основанную исключительно на личном трудовом участии, в том числе во время, свободное от исполнения обязанностей по трудовому договору;

– не зарегистрированные в качестве ИП;

– достигшие 16-летнего возраста;

– представившие уведомления об осуществлении указанной деятельности в налоговый орган в соответствии с законодательством Российской Федерации о налогах и сборах.

Главное отличие самозанятости от индивидуального предпринимательства состоит в том, что самозанятые оказывают услуги на индивидуальной основе и не нанимают дополнительных работников, в то время как индивидуальные предприниматели (ИП) могут заключать трудовой договор и привлекать дополнительные трудовые силы [4, с. 22].

Самозанятыми могут быть люди различного возраста, образования, опыта работы. Работники решают стать самозанятыми по ряду причин:

– проблемы по основному месту работы (нестабильность на предприятии, нестабильность в отрасли);

– низкий уровень оплаты при наемном труде;

– понимание того, что самозанятость даст возможность заработать больше, даже если текущий уровень зарплаты устраивает;

– желание заниматься любимым делом;
– желание планировать свою жизнь, вырваться из жесткого графика и рабочей иерархии [2, с. 12].

Зачастую самозанятые граждане становятся неформально занятыми, фактически не декларируя при этом свои доходы и не уплачивая налоги, что наносит ущерб государству – в общей сложности, около 3 трлн руб. Общий объем теневого сектора экономики в нашей стране достигает 15-20% от ВВП.

Самозанятость – относительно новое явление, при этом до 2016 года рынок труда неформально занятых в России формировался стихийно и государством не регулировался, а попытки законодательной легализации положения самозанятых не были успешными, потому что не освобождали таких граждан от налогов [3, с. 76].

Проблема самозанятости вызывает оживленные споры в обществе. Существующие законодательные меры в отношении самозанятых направлены на увеличение сбора налогов с этих граждан. Но опыт зарубежных стран, столкнувшихся с проблемой регулирования деятельности самозанятых, свидетельствует о том, что при этом не возрастают прямые налоговые сборы, зато уменьшается безработица и развивается рынок труда.

В отличие от России, в странах Западной Европы и США деятельность самозанятых регулируется уже долгое время – с конца 1970-х годов, когда эти государства искали способы уменьшить безработицу и снять социальную напряженность. Были разработаны программы поддержки самозанятых, имеющие комплексный характер и помогавшие обучаться и приобретать трудовые навыки, которые функционируют и сейчас. К примеру, в Нидерландах безработные могут получить кредит на новый бизнес, возмещая при этом расходы на обучение.

На сегодняшний день существует большое количество людей, которые хотят заняться бизнесом, но не всегда хватает амбиций, знаний, решимости, финансов.

Если рассматривать самое начало предпринимательства, то для людей лучше заняться самостоятельно каким-либо делом, не нанимая работников, не вкладывая большое количество денег, так как существует большой риск потерь, особенно для тех, у кого нет опыта.

Существуют следующие минусы самозанятости населения:

1. Пока нет четко прописанной законодательной нормы, что считать незаконной предпринимательской деятельностью, а что – нет, в любой момент могут прийти сотрудники налоговой или трудовой инспекции, наложить штраф и потребовать легализовать деятельность. Отстоять свои права на самозанятость возможно, но это потребует большое количество времени и усилий;

2. Налоги, страховые и пенсионные отчисления приходится делать самим;

3. Самозанятые сами отвечают за свое здоровье и безопасность в процессе своей работы;

4. В случае прогорания несут свои убытки сами. Никто ничего не вернет;

5. Минус для самозанятых будет состоять в денежных затратах на оплату патента, заработной платы работникам, затраты на различные виды выплат налогов и т.д.

6. Минусы для государства состоят в том, что самозанятые граждане не побегут брать патент, если до этого у него никаких проблем с налоговыми органами не было. Это могут быть только или те, у кого получаемые доходы превышают взносы, которые необходимо будет заплатить, или люди, которых беспокоит их нелегальный статус.

«Выводить из тени» предлагается индивидуальных предпринимателей, работающих только на себя: для них предусмотрена возможность в течение трех лет с момента оформления не платить налоги (кроме взносов в Фонд социального страхования).

При этом самозанятые должны приобретать патенты, в стоимость которых входят налоги и обязательные взносы. Покупая патент, самозанятый гражданин, оплачивает тем самым свою деятельность на все время действия документа — дополнительных расходов не требуется. Проблема лишь в уплате налогов, и она решается правительством [1, с. 45].

До тех пор, пока самозанятый гражданин не является индивидуальным предпринимателем и не работает на основе патента, он никак не взаимодействует с государством. Государство готово пойти таким людям навстречу, освободив от налогов на два года и исключив возможность признания их деятельности нелегальной.

Получение официального статуса самозанятым гражданином имеет ряд рисков. К примеру, многие самозанятые не спешат с регистрацией, потому что программа еще не проработана, а среди населения имеется определенное недоверие к новым государственным инициативам.

Самозанятость имеет как положительные, так и отрицательные моменты. Самозанятый гражданин перестает быть безработным, но, переходя в сферу теневой занятости, он не уплачивает налоги. Причина этого – недостатки законодательной базы, которые в данный момент преодолеваются.

Проанализировав тему самозанятости, можно прийти к выводу, что самостоятельная занятость в России оказывается сложным и противоречивым явлением. И несмотря на активную проработку данного вопроса органами государственной власти нашей страны, позитивных подвижек в плане легализации предприятий теневого сектора не наблюдается. Что говорит о необходимости плотной работы с населением, его информирования и просвещения по проблемам предпринимательства, связанных с нелегализованной деятельностью самозанятых.

Список используемых источников:

1. Глотов, С. А. Самозанятость населения в России: от слов к правовому регулированию / С. А. Глотов. - Текст : непосредственный // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Юриспруденция. – 2017. – № 3. – С. 52-64.

2. Дёмкина, Е. П. Изучение уровня распространенности коррупционных практик среди татарстанцев / Е. П. Дёмкина, А. Ф. Шакирова, В. О. Корунова. - Текст : электронный // Электронный экономический Вестник Татарстана. – 2016. – № 3. – С. 29-37.

3. Карпова, Т. Ю. Самозанятость в Российской Федерации: проблемы и пути развития / Т. Ю. Карпова, Г. Э. Арбаев. - Текст : непосредственный // Проблемы экономики и юридической практики. – 2017. – № 6. – С. 95-98.

4. Кузьмина, А. Г. Возрастающая роль самозанятости в системе современных трудовых траекторий молодежи: фактор обеспечения равновесия или процесс укрупнения теневого рынка труда? / А. Г. Кузьмина. - Текст : непосредственный // Развитие общественных наук российскими студентами. – 2017. – С. 65-68.

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА РОСТ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА РОССИИ

Аннотация. В статье анализируется рост государственного долга и ухудшение экономики России в целом, на что повлияло распространение коронавирусной инфекции в мире. Целью работы является рассмотрение сложившейся экономической ситуации, сравнение размера государственного долга до пандемии и в современных условиях, анализ влияния пандемии на рост государственного долга страны. Автор статьи пришёл к следующим выводам: современному состоянию экономики России требуется длительное восстановление, есть необходимость в снижении темпов роста государственного долга страны и его разумном, сбалансированном обслуживании.

Ключевые слова: государственный долг России, пандемия, экономика, коронавирус, дефицит бюджета.

Babicheva E. A., Ionina M. B.
Private educational institution «Siberian Law University (Omsk)

THE IMPACT OF THE PANDEMIC ON THE GROWTH OF RUSSIA'S PUBLIC DEBT

Abstract. The article analyzes the growth of public debt and the deterioration of the Russian economy as a whole, which was affected by the spread of coronavirus infection in the world. The purpose of the work is to consider the current economic situation, compare the size of the public debt before the pandemic and in modern conditions, and analyze the impact of the pandemic on the growth of the country's public debt. The author of the article came to the following conclusions: the current state of the Russian economy requires a long recovery, there is a need to reduce the growth rate of the country's public debt and its reasonable, balanced servicing.

Keywords: Russian public debt, pandemic, economy, coronavirus, budget deficit.

Актуальность выбранной темы связана с тем, что коронавирус на сегодняшний день продолжает активно распространяться по странам и континентам, оказывая сильное влияние на все сферы жизни общества.

Данная статья направлена на выявление влияния пандемии коронавируса на рост государственного долга России, также раскрывается содержание понятия "государственный долг", рассматриваются его основные причины и структура.

В действующем бюджетном законодательстве РФ, в ст. 97 БК РФ, содержится следующее определение «государственного долга» – это долговые обязательства РФ перед физическими и юридическими лицами РФ, субъектами РФ, муниципальными образованиями, иностранными государствами, международными финансовыми организациями, иными субъектами международного права, иностранными физическими и юридическими лицами, возникшие в результате государственных заимствований РФ, а также долговые обязательства по государственным гарантиям, предоставленным РФ, и долговые обязательства, возникшие в результате принятия законодательных актов РФ об отнесении на государственный долг долговых обязательств третьих лиц, возникших до введения в действие БК РФ [1]. Таким образом, государственный долг – это сумма задолженности государства перед внешними и внутренними кредиторами.

Непосредственная причина возникновения государственного долга – дефицит государственного бюджета. Такие показатели как дефицит бюджета и величина государственного долга являются важнейшими показателями состояния экономики страны. Бюджетный дефицит – это определённая величина, на которую государственные расходы

превышают доходы за конкретный год. Если принятый бюджет имеет дефицит, то есть превышение расходов бюджета над его доходами, то в нём и в законе об этом бюджете должны быть определены источники его покрытия, например, получение кредитов кредитных организаций, международных финансовых организаций, иностранных банков в иностранной валюте и т.д. Покрывая бюджетный дефицит, государство обзаводится долговыми обязательствами.

Структура государственного долга России представляет собой группировку долговых обязательств страны по установленным в ст. 98 БК РФ видам долговых обязательств. Долговые обязательства РФ могут существовать в виде обязательств по: кредитам, привлеченным РФ от кредитных организаций, иностранных государств, международных финансовых организаций и (или) иных субъектов международного права, иностранных юридических лиц; государственным ценным бумагам, выпущенным от имени РФ; бюджетным кредитам, привлеченным в федеральный бюджет из других бюджетов бюджетной системы РФ; государственным гарантиям РФ; иным долговым обязательствам, ранее отнесенным в соответствии с законодательством РФ на государственный долг Российской Федерации.

Государственный долг России как источник финансирования дефицитов бюджетов закреплён в ст. 19 БК РФ, в ней установлен состав бюджетной классификации. Одним из элементов этой классификации указаны источники финансирования дефицитов бюджетов, раскрываемые ст. 23 БК РФ. Анализируя вышеперечисленные статьи, можно сделать вывод о том, что источники финансирования дефицитов бюджетов делятся на внутренние и внешние.

Внутренний государственный долг – это долговые обязательства Правительства РФ перед физическими и юридическими лицами, выраженные в национальной валюте. Исходя из ст. 98 БК РФ, в объем внутреннего государственного долга России включаются: номинальная сумма долга по государственным ценным бумагам РФ, обязательства по которым выражены в валюте РФ; объем основного долга по кредитам, привлечённым РФ, обязательства по которым выражены в валюте РФ; объем основного долга по бюджетным кредитам, привлечённым РФ; объем обязательств по государственным гарантиям, выраженным в валюте РФ; объем иных долговых обязательств РФ, за исключением вышеперечисленных, оплата которых в валюте РФ предусмотрена федеральными законами до введения в действие БК РФ [1].

Внешний государственный долг – это задолженность государства международным банкам, иностранным организациям и др., выраженные в иностранной валюте. В объем государственного внешнего долга России, согласно ст. 98 БК РФ, включаются: номинальная сумма долга по государственным ценным бумагам РФ, обязательства по которым выражены в иностранной валюте; объем основного долга по кредитам, привлеченным РФ, обязательства по которым выражены в иностранной валюте, в том числе по целевым иностранным кредитам, привлеченным под государственные гарантии РФ; объем обязательств по государственным гарантиям РФ, выраженным в иностранной валюте [1].

Причины возникновения дефицита бюджета довольно разнообразны: рост государственных расходов в связи с необходимостью структурной перестройки экономики и увеличения инвестиций; низкая эффективность государственного финансового управления; экономический кризис; чрезвычайные обстоятельства и т.д. В современных условиях ко всем перечисленным причинам можно добавить текущую пандемию коронавирусной инфекции, которая всерьёз пошатнула экономику страны.

Ни для кого не секрет, что пандемия 2020 года, связанная с коронавирусом оказала негативное влияние на экономику всего мира. На Россию пандемия коронавируса повлияла с разной тяжестью последствий. Российские аналитики выделили 9 отраслей, которые больше всего пострадали от данной экономической ситуации: предоставление бытовых услуг, гостиничный бизнес, автоперевозки и авиаперевозки, организация выставок и конференций, спорт и физкультурно-оздоровительная деятельность, общественное питание,

предоставление услуг в сфере туризма, организация досуга и культура, организация дополнительного образования [2, с. 180]. Из-за этого упал и доход страны в целом, что естественным образом отразилось на государственном долге России.

На сайте Минфина России содержатся сведения об изменениях внешнего и внутреннего государственного долга за последние 10 лет (Таблица 1), из которых наглядно виден рост в 2020 году, в период пандемии. Эта вынужденная мера позволила покрыть крупнейший бюджетный дефицит за последние десятилетие, компенсировать выпадающие доходы, финансировать меры по борьбе с коронавирусной инфекцией и поддержке населения и бизнеса. «Расходы бюджета выросли более чем на четверть, по этому показателю Россия вошла в топ-5 стран "большой двадцатки"», – отметил глава Минфина Антон Силуанов [3]. По мнению Минфина показатели госдолга не превысили и в будущем, исходя из прогноза, не должны превысить безопасный уровень. Притом важен не только общий объем госдолга, но и разумная стоимость обслуживания, которая не снижает доступность кредита для частных инвестиций и не вытесняет другие расходы бюджета, а также важна сбалансированная структура долга без пиков платежей.

Таблица 1. Внешний и внутренний долг РФ 2011-2021гг.

	Объем государственного внешнего долга Российской Федерации, включая обязательства бывшего СССР, принятые РФ [4, с. 1]	Объем государственного внутреннего долга РФ [5]
По состоянию	Всего, млн. долл. США	Всего, млрд. руб.
2011-01-01	39 956.9	2 940.392
2012-01-01	35 801.4	4 190.553
2013-01-01	50 769.2	4 977.898
2014-01-01	55 794.2	5 722.239
2015-01-01	54 355.4	7 241,169
2016-01-01	50 002.3	7 307,611
2017-01-01	51 211.8	8 003,455
2018-01-01	49 827.3	8 689,639
2019-01-01	49 156.5	9 176,396
2020-01-01	54 848.3	10 171,932
2021-01-01	56 702.9	14 751,438

В аналитической записке Счётной палаты о ходе исполнения федерального бюджета и бюджетов социальных фондов также говорится об увеличении государственного долга России за 2020 год на 5,42 трлн рублей (на 39,9%), который составил 18,99 трлн рублей, или 17,8% ВВП.

На данный момент, существует неопределённость в том, когда завершится распространение коронавируса. Из-за этого невозможно с максимальной точностью спрогнозировать момент существенного сокращений государственного долга России, а также дальнейший ущерб экономике страны.

Современному состоянию экономики России требуется длительное восстановление, которое может занять несколько лет. Также, на мой взгляд, есть необходимость в понижении темпов роста государственного долга страны и его разумном, сбалансированном обслуживании.

Список используемых источников:

1. Российская федерация. Закон. Бюджетный кодекс Российской Федерации: официальный текст по состоянию на 31.07.1998 года с изменениями и дополнениями согласно Федеральному Закону от от 22.12.2020 года №448-ФЗ / Российская Федерация.

Законы. - Доступ из СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 20.03.2021). – Текст: электронный.

2. Титова, А. В. Российская экономика в условиях пандемии / А. В. Титова. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rossiyskaya-ekonomika-v-usloviyah-pandemii/viewer> (дата обращения: 19.03.2021). – Текст: электронный.

3. Зубков, И. В сухом достатке / И. Зубков – Текст: электронный // Российская газета - Столичный выпуск № 40(8391). – 2021. – 24 фев. – URL: <https://rg.ru/2021/02/24/schetnaia-palata-ocenila-gost-gosdolga-rossii-za-vremia-pandemii.html> (дата обращения: 22.03.2021).

4. Минфин России : официальный сайт Минфин России / Минфин России. – URL: https://minfin.gov.ru/ru/performance/public_debt/external/structure/?id_38=69444-gosudarstvennyi_vneshnii_dolg_rossiiskoi_federatsii_2011-2021_gg. (дата обращения: 21.03.2021). – Текст: электронный.

5. Минфин России : официальный сайт Минфин России / Минфин России. – URL: https://minfin.gov.ru/ru/performance/public_debt/internal/structure/total/?id_39=93479-tablitsy_vezhemesyachnykh_znachenii_obema_gosudarstvennogo_vnutrennego_dolga_rossiiskoi_federatsii (дата обращения: 21.03.2021). – Текст: электронный.

6. Карасева, М. В. Финансовое право России: учебник для прикладного бакалавриата / М. В. Карасева – 5-е издание, переработанное и дополненное. – Москва: Юрайт, 2017. – 388 с. – Текст: непосредственный.

7. Цареградская, Ю. К. Государственный долг России в контексте бюджетного законодательства: специфика правового регулирования / Ю. К. Цареградская. - URL: <http://lexandbusiness.ru/view-article.php?id=7190> (дата обращения: 19.03.2021). – Текст: электронный.

Белов М.С., Маковецкий М.Ю.
Московский университет им. С.Ю. Витте (Москва)

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ

***Аннотация.** В современном мире наблюдается динамичное технологическое развитие во многих отраслях и сферах деятельности. Распространение передовых технологий затрагивает все новые сектора экономики, включая финансовый сектор. Экономический кризис 2008 года и коронавирусная эпопея 2020 года наглядно продемонстрировали, что финансовый сектор и в дальнейшем нуждается в разработке и применении передовых технологий. Существенные изменения в финансовых технологиях обусловлены развертыванием процесса цифровизации хозяйственных систем. В силу изложенного востребованы исследования, посвященные перспективным направлениям развития финансовых технологий.*

***Ключевые слова:** финансовый сектор, финансовые технологии, влияние финансовых технологий, технологическое развитие, цифровизация экономики.*

Belov M.S., Makovetsky M.Y.
Moscow Witte University (Moscow)

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF FINANCIAL TECHNOLOGIES IN THE CONTEXT OF DIGITAL TRANSFORMATION

***Abstract.** In the modern world, there is a dynamic technological development in many industries and areas of activity. The spread of advanced technologies affects all new sectors of the economy, including the financial sector. The economic crisis of 2008 and the coronavirus epic of 2020 clearly demonstrated that the financial sector still needs to develop and apply advanced technologies. Significant changes in financial technologies are due to the deployment of the process of digitalization of economic systems. Due to the above, research on promising areas of financial technology development is in demand.*

***Keywords:** financial sector, financial technologies, impact of financial technologies, technological development, digitalization of the economy.*

В условиях продолжающегося перехода Российской Федерации к формированию развитой экономической системы в качестве одной из главных целей нередко обозначается повышение уровня и качества жизни людей при наиболее полном и эффективном задействовании широкого спектра экономических ресурсов. Вместе с тем одной из нерешенных до настоящего момента времени проблем, препятствующих перемещению на траекторию устойчивого экономического роста и благоприятного социального развития нашего общества, остается недостаточная инвестиционная активность. Уже доказано теорией и практикой, что инвестиции выступают ключевым фактором обеспечения устойчивого и долгосрочного экономического роста, а также тесной интеграции экономических систем различных стран мира в единое международное экономическое пространство.

Своего рода трансмиссионным (передаточным) механизмом, посредством которого происходит передача импульсов к увеличению (наращиванию) темпов экономического роста, в новой реальности выступает финансовый рынок. Прежде всего с помощью его разнообразных инструментов временно свободные денежные средства широкого круга инвесторов могут быть трансформированы в инвестиционные ресурсы, востребованные в

самых различных отраслях и сферах деятельности, что в конечном итоге будет способствовать росту конкурентоспособности и эффективности [4].

В этой связи создание в Российской Федерации финансового рынка, ориентированного на долгосрочный экономический рост, предполагает исследование целого комплекса сложных теоретических, методологических и практических проблем, решение которых, безусловно, имеет существенное народнохозяйственное значение [5]. Формирование в нашей стране благоприятного инвестиционного климата, выстраивание эффективной модели финансового рынка, обеспечение необходимых условий для трансформации сбережений в инвестиции и их последующего перемещения в реальный сектор экономики должны рассматриваться как те необходимые условия, обеспечение которых позволит переломить негативные тенденции в развитии экономики Российской Федерации.

На наш взгляд, это все это предопределяет необходимость комплексного и всестороннего исследования взаимосвязей между финансовым и реальным секторами экономики, которое позволит подойти к формулированию теоретических положений концепции производительности финансового сектора. Ее центральная идея – усиление положительного влияния финансового сектора, финансовых рынков, финансовых институтов на национальную конкурентоспособность, экономический рост и экономическое развитие в целом. В схематичной форме место и роль финансового рынка как связующего звена между реальным и финансовым секторами экономики представлено на рисунке 1.

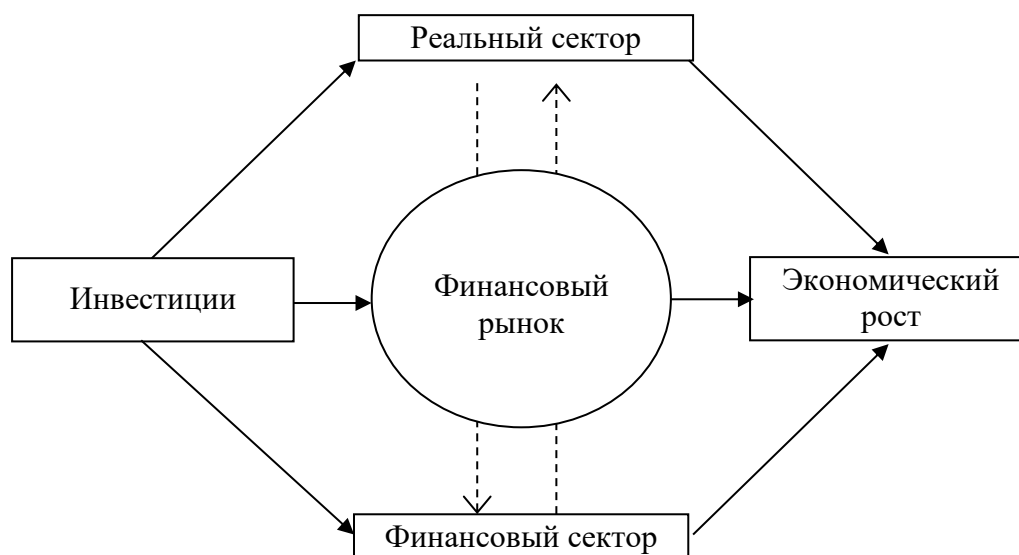


Рисунок 1. Место финансового рынка в системе взаимодействия финансового и реального секторов экономики

Ключевыми проблемами инвестиционной деятельности в Российской Федерации, по нашему мнению, остаются крайне непривлекательный, неблагоприятный инвестиционный климат, сохраняющееся все последние десятилетия однобокое развитие производительных сил, неэффективная отраслевая структура, связанная с гипертрофированным развитием сырьевых (прежде всего – нефте- и газодобывающих) отраслей (производств). При этом сохраняются внешние негативные факторы, связанные с сохраняющимся воздействием экономических санкций в отношении Российской Федерации, введенных рядом западных государств, а также в целом высокий уровень геополитической напряженности в глобальной хозяйственной системе.

На протяжении всей истории человечества технологии развивались, становясь частью текущего производства, видоизменяя экономику и общество. Относительно недавно совокупность сопряженных производств, имеющих единый технический уровень и

развивающихся синхронно, стала называться «технологическим укладом». Одновременно в обществе сосуществуют производства, соответствующие разным технологическим укладам. Их соотношение и преобладание наиболее продвинутого из них определяет уровень технологического развития страны. Наиболее развитые в технологическом смысле страны стоят на пороге шестого технологического уклада, приход которого ознаменует наступление четвертой промышленной революции – также называемой Индустрии 4.0.

Сегодня пока еще невозможно однозначно определить, в каком направлении будет происходить дальнейшая трансформация хозяйственных систем с учетом новых глобальных трендов в экономике и управлении, какие изменения могут иметь место в обозримом будущем в институциональной среде формирующегося постиндустриального информационного общества [8]. Цифровая трансформация является противоречивым процессом, поскольку, с одной стороны, предоставляет новые возможности, но с другой – генерирует дополнительные риски и угрозы [1]. В контексте исследуемой темы следует отметить, что в современном мире развитие экономики характеризуется динамичным развитием цифровых технологий непосредственно в финансовом секторе, обуславливая его трансформацию в новое качество, адекватное новым – цифровым – реалиям.

Актуальность, теоретическое и прикладное значение исследования перспективных направлений развития финансовых технологий в условиях цифровизации обусловлена следующими обстоятельствами:

- непрерывно изменяющейся экономической обстановкой и финансовой ситуацией в стране и в мире в век, когда незаменимую роль в функционировании предприятий, регионов и целых государств, а также в финансовом обеспечении их деятельности играют инвестиции и инновации;

- дальнейшим развертыванием в глобальном экономическом пространстве и национальных хозяйственных системах противоречивых, но при этом – объективных процессов, среди которых ключевым становится процесс цифровизации;

- наличием целого ряда деструктивных процессов в экономике Российской Федерации, существенно ухудшающих инвестиционное положение нашей страны, что традиционно препятствует хотя бы минимальной положительной экономической динамике;

- усилением тенденции к оттоку («бегству») капитала отечественных и иностранных инвесторов из большинства секторов экономики Российской Федерации, что неизбежно требует активизации и эффективной реализации внутреннего инвестиционного потенциала, прежде всего – возможностей частных инвесторов;

- падающими из года в год уровнем и качеством жизни подавляющей части жителей – граждан Российской Федерации, неоднократно испытавших на себе последствия непродуманных и безграмотных (точнее – просто бездарных) экономических (финансовых) и иных решений органов государственной власти, санкционированных на самом высоком уровне.

В целом ясно, что изменения, которые принесет Индустрия 4.0, побуждают не только изменить подходы к решению конкретных финансовых задач. Сегодня объективно возникает потребность в создании инновационных продуктов, нахождении лучших инвестиционных идей и осуществлении комплекса действий, направленных на то, чтобы обеспечить исключительный уровень сервиса при предоставлении различных финансовых услуг (продуктов). Все это, безусловно, требует разработки и использования соответствующих финансовых технологий.

Сегодня под финансовыми технологиями обычно понимается отрасль, состоящая из организаций, которые применяют в ходе своей деятельности инновационные технологии с целью получения конкурентных преимуществ в отношении традиционных финансовых организаций [10, с. 1437]. При этом финансовые технологии принято сокращенно называть «финтех». Основываясь на методе эвристического моделирования, представляется возможным выделить целый комплекс цифровых технологий, наиболее значимых для развития финансового сектора, в частности на спектр оказываемых на нем услуг и

предлагаемых продуктов (сервисов). Основные из них следующие: блокчейн; облачные технологии; искусственный интеллект; машинное обучение; большие данные; интернет вещей; прикладной программный интерфейс; криптография; биометрия; автоматизация роботизированных процессов; углубленная аналитика; технологии распределенных баз данных.

Одной из наиболее обсуждаемых в наши дни технологий является блокчейн. Под блокчейном стоит понимать глобальную защищенную сеть регистра данных. На основе технологии блокчейн создаются криптовалюты, на основе данной технологии была создана и всемирно известная ныне криптовалюта «биткойн». В некоторых странах, например, в Германии, данная криптовалюта уже принята как альтернативный способ оплаты [3, с. 158]. Очевидно, что в нашей стране в этом направлении в обозримой перспективе какого-то прогресса не стоит ожидать, поскольку, по сути, это будет означать ослабление контроля со стороны государства за совершающимися финансовыми операциями.

В последнее время также все чаще применяются биометрические технологии. Биометрия подразумевает уникальную технологию идентификации личности, которая используется с целью обеспечения безопасного доступа к данным пользователей. Применение биометрических технологий можно увидеть на примере смартфонов компании Apple. Смартфоны данной компании обладают функциями распознавания отпечатков пальцев или лица. При помощи данной технологии распознавания можно осуществить вход в банковские приложения. Аналогичные сервисы активно предлагаются сегодня и кредитными организациями, в том числе в Российской Федерации.

Развитие финансовых технологий способствует появлению на рынке новых финансовых продуктов и услуг. Примерами могут служить электронные платежи, международные переводы, электронные деньги, криптовалюта, платформы равноправного кредитования, краудфандинговые платформы и т.д. Считается, что основными направлениями развития финансовых технологий являются: предоставление кредитов и займов; осуществление платежей и денежных переводов; управление капиталом и инвестициями; операции с валютой; страхование [7, с. 34]. Финансовые технологии преобразуют традиционную банковскую систему в указанных направлениях. К примеру, денежные переводы и различные платежи можно осуществлять через мобильные приложения. С их же помощью сейчас можно осуществлять инвестиции. С помощью сайтов и приложений страховых организаций можно застраховать имущество, жизнь, здоровье или получить услуги медицинского страхования.

Стоит обратить внимание на историю развития финансовых технологий. Считается, что драйвером развития «финтеха» стал экономический кризис 2008 года [9, с. 54]. В то время на фоне низкого уровня доверия населения к банкам и сложных условий кредитования началось ускоренное развитие сферы финансовых технологий. Можно предполагать, что кризис 2020 года, вызванный пандемией коронавируса, также окажет стимулирующее воздействие как на развитие технологий в целом, так и на развитие «финтеха». Данное предположение основано на том, что в период пандемии многие компании, причем не только финансового, но и реального секторов экономики стали еще активнее применять информационные технологии для дистанционной работы, а также стали разрабатывать виртуальные продукты и удаленные сервисы.

Финансовые технологии оказывают влияние на финансовый сектор по ряду направлений: повышение эффективности за счет применения инновационных технологий; рост конкуренции в финансовом секторе; увеличение возможностей потребителей; предоставление новых возможностей для инвестирования; улучшение системы финансового надзора; совершенствование системы риск-менеджмента [10, с. 1443]. Следовательно, как можно видеть, финансовые технологии действительно оказывают большое влияние на финансовый сектор по многим направлениям. Применение финансовых технологий способствует предоставлению больших возможностей для потребителей, вследствие чего возрастает конкуренция на рынках. Важно заметить, что при помощи финансовых

технологий совершенствуются также многие внутренние процессы компаний, в том числе прогнозирование, анализ бизнеса и риск-менеджмент.

Основными характеристиками финансовых технологий являются: преобразование взаимодействий потребителей с финансовыми организациями; применение инновационных технологий в области платежей, инвестиций, страхования, кредитования и т.д.; создание новых бизнес-моделей в финансовом секторе; предоставление потребителям простых в использовании и относительно недорогих сервисов.

Развитие финансовых технологий повлекло за собой формирование новой бизнес-модели – платформенно-ориентированной. Данная бизнес-модель подразумевает, что основной капитал компании виртуален, это может быть уникальная платформа, мобильное приложение, программа или же большие данные [7, с. 30]. Цифровой формат служит основой данной бизнес-модели. Указанная бизнес-модель используется не только компаниями финансового сектора, но и другими организациями, применяющими в своей деятельности финансовые технологии, к примеру, компании Uber (сервис заказа такси) или Airbnb (сервис аренды жилья) используют в своей деятельности финансовые технологии, не имея крупных материальных активов, при этом их главный продукт – приложения. При платформенно-ориентированной бизнес-модели всё большую роль начинают играть интеллектуальные активы компании.

Таким образом, мы видим, что финансовые технологии влияют не только на финансовый сектор, но и на другие сектора экономики, способствуя внедрению новой бизнес-модели. На рисунке 2 в наглядной форме представлено применение финансовых технологий в различных сферах экономики [7, с. 29].

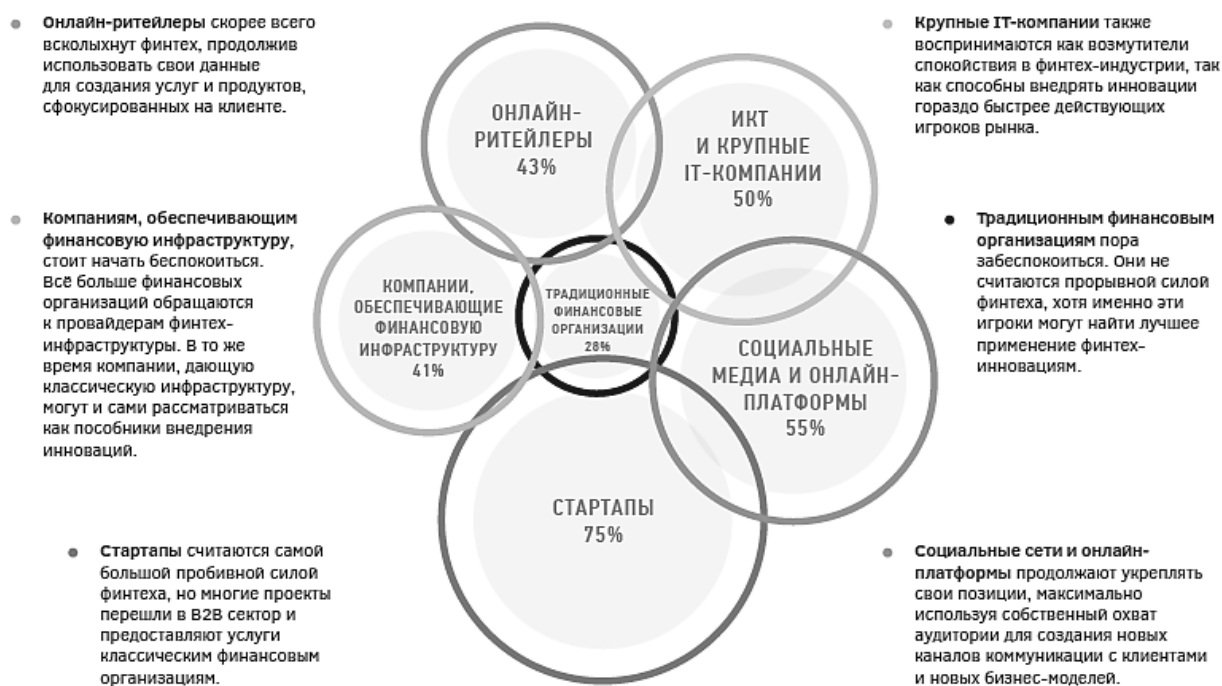


Рисунок 2. Применение финансовых технологий в различных секторах

Как можно видеть, финансовые технологии все более активно применяются в различных стартапах, онлайн-платформах, социальных медиа и ИТ-компаниях. Принимая во внимание очевидные преимущества новых финансовых технологий, можно ожидать их дальнейшего распространения как в традиционных отраслях и сферах деятельности, так и появление новых сегментов (областей) для реализации креативных предпринимательских идей.

Вместе с тем стоит отметить, что внедрение финансовых технологий носит противоречивый характер, равно как и процесс цифровизации, интенсифицировавший их распространение. В наши дни все большее распространение получает киберпреступность.

Действительно, с развитием цифровых технологий возникает рост киберугроз, требующих оперативного и своевременного обнаружения, оценки и разработки соответствующих мер по их предотвращению либо минимизации возможных последствий [2]. В результате персональные данные и средства пользователей финансовых технологий, причем как физических лиц, так и организаций, могут оказаться под угрозой. По данным отчета организации «Ptsecurity» во втором квартале 2020 года количество кибератак выросло на 9 %, в то же время количество украденных у пользователей учетных данных выросло в 2 раза.

Самыми распространенными способами кражи учетных данных признаны: «фишинг», вредоносное программное обеспечение, эксплуатация веб-уязвимостей [1, с. 3]. Следовательно, развитие финансовых технологий влечет за собой существенный рост числа угроз для их потребителей, так как в случае кражи данных потребители могут потерять свои денежные средства без реальных перспектив их возврата. Также одной из серьезных проблем остается в этой связи крайне низкий уровень финансовой грамотности жителей нашей страны. Поэтому особое внимание должно быть уделено процессам адаптации граждан к изменениям, происходящим на финансовых рынках, в том числе вследствие цифровизации бизнес-процессов и распространения цифровых финансовых технологий [6].

Резюмируя все изложенное выше, можно сделать ряд выводов. Под финансовыми технологиями (сокращенно – «финтех») понимается отрасль, состоящая из организаций, которые применяют в ходе своей деятельности инновационные технологии с целью получения конкурентных преимуществ. На сегодня существует широкий спектр финансовых технологий (блокчейн, большие данные, биометрия, криптовалюты и т.д.). Финансовые технологии оказывают влияние на финансовый сектор по ряду направлений: денежные платежи и переводы, страхование, валюта, инвестиции, кредитование.

Финансовые технологии способствуют формированию новых бизнес-моделей, которые применяются не только компаниями финансового сектора, но и прочими субъектами экономики. Учитывая динамичное технологическое развитие в настоящее время можно ожидать, что финансовые технологии также продолжат активно совершенствоваться и что все больше компаний начнут внедрять их в свою деятельность. Вместе с тем развитие финансовых технологий влечет за собой рост количества угроз для потребителей, так как в связи с ростом количества кибератак они рискуют потерять свои денежные средства, что требует выработки соответствующих регуляторных мер, призванных купировать обозначенные риски и угрозы.

Список используемых источников:

1. Актуальные киберугрозы: II квартал 2020 года. - URL: <https://www.ptsecurity.com/upload/corporate/ru-ru/analytics/cybersecurity-threatscape-2020-q2-rus.pdf>, свободный. - Текст : электронный.

2. Банк России: Основные направления развития финансовых технологий на период 2018–2020 годов. - URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/84852/ON_FinTex_2017.pdf, свободный. - Текст : электронный.

3. Галченкова, Е. Ю. Развитие финансовых технологий и их влияние на финансовый рынок / Е. Ю. Галченкова, П. К. Чупса. - Текст : непосредственный // Стратегии бизнеса. – 2020. – № 6. – С. 157–160.

4. Конкуренция и конкурентоспособность: теоретические и практические аспекты: монография / С. В. Дегтярева и др.; отв. ред. Г. М. Самошилова, М. Ю. Маковецкий. – Омск: Изд-во Омского государственного университета, 2013. – 199 с. - Текст : непосредственный.

5. Маковецкий, М. Ю. Инвестиционное обеспечение экономического роста: постановка исследовательской проблемы и разработка концептуальных основ и подходов к ее решению / М. Ю. Маковецкий. - Текст : непосредственный // Вестник Омского университета. – 2006. – № 4. – С. 104–108.

6. Маркин, В. С. Особенности выхода частных инвесторов на финансовые рынки в условиях распространения цифровых технологий / В. С. Маркин. - Текст : непосредственный

// Актуальные проблемы развития управленческой и сервисной деятельности в цифровой среде: материалы всероссийской молодежной научно-практической конференции. – Омск, 2020. – С. 147–152.

7. Новые траектории развития финансового сектора России: монография / под ред. М. А. Эскиндарова, В. В. Масленникова. – Москва: Когито-Центр, 2019. – 367 с. - Текст : непосредственный.

8. Рибокене, Е. В. Институциональная среда постиндустриального информационного общества / Е. В. Рибокене. - Текст : непосредственный // Инновационное развитие России: условия, противоречия, приоритеты: материалы IX международной научной конференции. В 3-х ч. Ч. 1. / Ответственные редакторы: Ю. С. Руденко, А. В. Семенов. – Москва, 2013. — С. 131–135.

9. Семеко, Г. В. Новые финансовые технологии: глобальные тренды и особенности в России / Г. В. Семеко. - Текст : непосредственный // Экономические и социальные проблемы России. – 2020. – № 1. – С. 50–74.

10. Филиппов, Д. И. О влиянии финансовых технологий на развитие финансового сектора / Д.И. Филиппов. - Текст : непосредственный // Российское предпринимательство. – 2018. – № 5. – С. 1437–1463.

УДК 336.2

Брюханова А.С., Конюкова О.Г.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. В статье рассматриваются цели и задачи налоговой политики Российской Федерации, а также итоги её реализации на 2018-2020 года. Раскрываются изменения в налоговом законодательстве по каждому виду налога и вопросы, предложенные к проработке на плановый период 2021 и 2022 годов.

Ключевые слова: налоговая политика, налог, налоговая база, налоговая ставка.

Bryukhanova A.S., Konyukova O.G.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

MAIN DIRECTIONS OF THE TAX POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract. The article discusses the goals and objectives of the tax policy of the Russian Federation, as well as the results of its implementation for 2018-2020. The changes in the tax legislation for each type of tax and the issues proposed for the planning period of 2021 and 2022 are disclosed.

Keywords: tax policy, tax, tax base, tax rate.

В настоящее время налоговая политика считается одним из главных элементов финансовой политики страны. Налоговая политика - это система мер в сфере налогового регулирования, направленная для обеспечения удовлетворения финансовых потребностей государства. Вместе с тем, она является рычагом, с помощью которого государство оказывает колоссальное воздействие на процесс производства и распределения.

Правительству Российской Федерации ежегодно представляются Министерством Финансов основные направления налоговой политики, которые становятся базой проекта федерального бюджета страны на последующие три года. Данный законопроект помогает определить существующие проблемы, в том числе планируемые изменения в налоговой политике.

Для поддержания устойчивости бюджетной системы государству необходима налоговая политика, которая сохраняет неизменной налоговую нагрузку по всем секторам экономики страны. Тем самым, налоговая политика имеет следующие экономические цели: стимулировать инвестиционные поступления, повышать физический капитал, сохранять темпы экономического роста, ликвидировать неравенства в общественном воспроизводстве.

Одной из ключевых задач в 2018 году была приоритизация структуры расходов, зафиксированных в национальных целях развития. В данном случае основным инструментом выступают национальные проекты. Тем самым, осенью 2018 года был принят закон об увеличении налога на добавленную стоимость с 18% до 20% в целях формирования финансового ресурса на их реализацию. Однако, ставка страховых взносов в социальные внебюджетные государственные фонды по-прежнему осталась на уровне 30% [2].

В течение 2019-2020 годов ключевой задачей экономической политики России было способствовать достижению национальных целей развития государства с помощью обеспечения стабильных темпов роста экономики и повышения потенциала сбалансированного развития.

Однако, в 2020 году в связи с глобальной пандемией условия реализации экономической политики принципиально изменились. Те меры, которые были направлены на сдерживание ее распространения, привели к небывалому сокращению экономической активности в мире.

В связи с вышеуказанным, экономика России оказалась под одновременным ударом двух проблем: резкое ухудшение внешнеторговой конъюнктуры в связи с обвалом цен на нефть, а также резкое снижение деловой активности из-за ограничений, направленных на сдерживание распространения вируса. По этой причине, в течение 2019-2020 годов, были установлены некоторые изменения в налоговом законодательстве (рис.1).

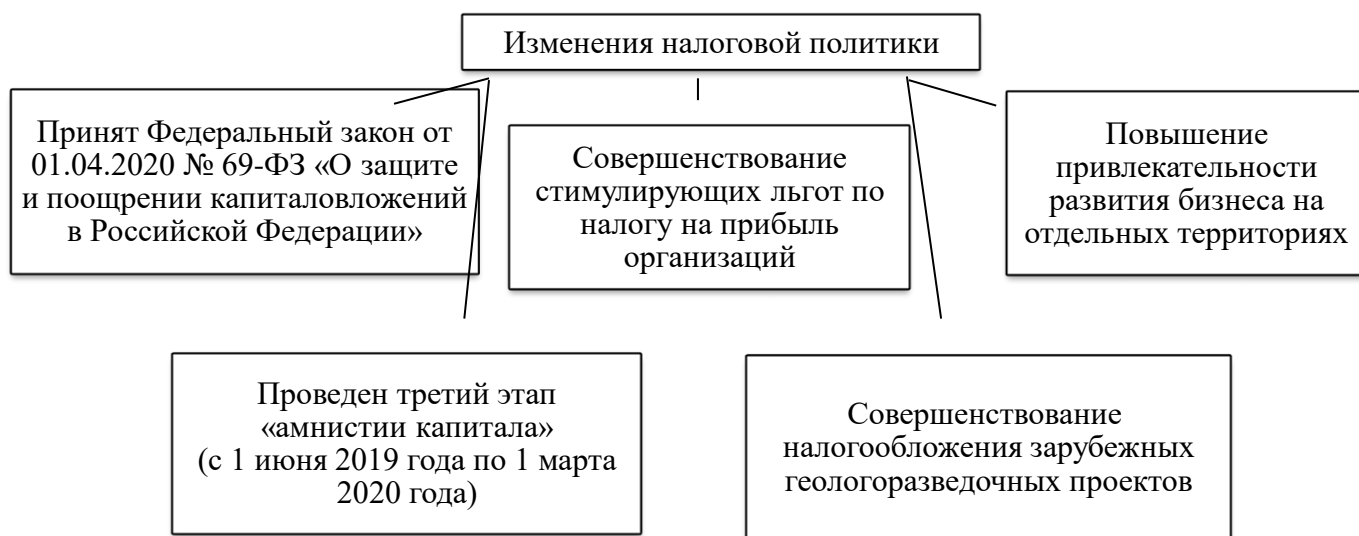


Рис. 1. Изменения налоговой политики в 2019-2020 годах

В трехлетней перспективе Минфином России приняты основные направления налоговой политики на 2021-2022 годов. Соответственно, на этот период основной прогноз построен с учетом воздействия на экономическую активность распространения пандемии.

В целом, в налоговой политике России существуют изменения, произошедшие в 2021 году, и те вопросы, по которым решения еще не приняты, но вопросы предложены к проработке. Разберем наиболее существенные из них по каждому виду налога.

Налог на прибыль организаций. Налоговой базой по налогу на прибыль считается денежное выражение прибыли организации. В случае, когда по результатам года оказалось,

что затраты превысили доходы, и предприятие понесло убытки, тогда налоговая база равна «0». В целом, налоговая база рассчитывается с начала налогового периода нарастающим итогом. Основная ставка данного налога – 20%, где 2% отчисляется в федеральный бюджет, а 18% - в бюджет субъекта РФ [3].

По данному виду налога приняты к рассмотрению следующие изменения: улучшение режима налогообложения дохода инвестиционных товариществ в части снижения количества формируемых налоговых баз с обеспечением общего метода к их формированию; уточнение норм налогового учета расходов на модернизацию амортизируемого имущества; льгота при продаже акций, т.е. для применения ставки налога 0% в отношении прибыли от продажи акций предлагается снизить период владения этими акциями с 5 до 3 лет.

В будущем, предлагается рассмотреть по налогу на прибыль организаций льготу на существенное участие, т.е. предлагается снизить порог доли участия с целью использования ставки налога на прибыль 0% по выплачиваемым дивидендам. На данный момент установлен порог в 50%. Кроме того, планируется уточнить требования о снятии продажи акций отечественных предприятий, т.е. уменьшить в наименьшей степени определенный период владения с 5 до 3 лет. Вместе с тем, рассмотреть вычет затрат на страхование и перенос налоговых убытков на будущие периоды [1].

Налог на доходы физических лиц (НДФЛ). По НДФЛ налоговая база исчисляется отдельно по каждому виду прибыли, в отношении которой установлены разного рода налоговые ставки. Основная ставка НДФЛ - 13%, которая облагается, например, от заработной платы. Для того, чтобы рассчитать базу для налога с дивидендов, следует разделять её от другой прибыли, облагаемых согласно ставке 13%. Все другие доходы физических лиц-нерезидентов облагаются по ставке 30%. Согласно ставке 35% облагаются с сумм выигрышей, призов и участия в любых конкурсах, сумм процентов от вкладов в банках и т. п. [3].

Что касается изменений, то с 1 января 2021 года установлена налоговая ставка по НДФЛ в размере 15 % в отношении доходов физических лиц, которые превышают 5 млн руб. за налоговый период. По данному налогу планируется упростить порядок получения отдельных налоговых вычетов по НДФЛ. Другими словами, когда сумма налоговых вычетов при продаже имущества превышает над доходами с учетом того, что имущество находилось в собственности менее минимального предельного срока владения, только тогда аннулируется обязанность представления налоговых деклараций формы 3-НДФЛ [1].

Налог на добавленную стоимость (НДС). Налоговая база по НДС определяется на наиболее раннюю из двух дат либо в период полной или частичной оплаты в счет предстоящих поставок товаров (выполнения работ, оказания услуг), либо в период передачи товаров (работ, услуг). В настоящее время действуют 3 ставки налога на добавленную стоимость: 0% - используется при реализации товаров, вывезенных в таможенной процедуре экспорта, а также товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны и др.; 10% - используется во время продажи продовольственных товаров, товаров для детей, медицинских товаров и др.; основная ставка 20% - используется во всех остальных ситуациях [3].

По данному налогу, изменения касаются по уплате НДС иностранными компаниями и налоговыми агентами, а именно: если иностранные компании оказывают услуги в электронной форме или, если иностранные компании имеют обособленное подразделение, зарегистрированное в РФ, и через это подразделение реализуются товары (работы, услуги). В иных ситуациях НДС обязан уплачивать покупатель – налоговый агент. Также предлагается рассмотреть вопрос о переходе к новым правилам установления места осуществления работ для целей НДС, в частности согласно участку пребывания покупателя. Планируется предоставить иностранным организациям возможность добровольно вставать на учет в российских налоговых органах в случае осуществления каких-либо облагаемых НДС операций, где постановка на учет будет осуществляться через механизм так называемой электронной НДС-регистрации [1].

Налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ). Налоговая база определяется налогоплательщиком самостоятельно в отношении каждого добытого полезного ископаемого. Как следствие, выделяют такие виды налоговых ставок как адвалорные (в процентах), специфические (в рублях за тонну) и льготная налоговая ставка 0% [3].

По НДПИ планируется повысить рентабельность предоставления льгот, в том числе по выработанным месторождениям, а также усовершенствовать налогообложение добычи твердых полезных ископаемых, в том числе улучшение методов к налогообложению многокомпонентных комплексных руд [1].

Акцизы. Сумма акциза к уплате определяется по результатам каждого налогового периода, а также вычисляется для каждого типа подакцизного товара по отдельности и в конечном итоге суммируется. Ставки акциза установлены в статье 193 Налогового кодекса России. По данному налогу планируется дальнейшее повышение ставки акциза на табачную продукцию [1; 3].

Налог на имущество организации. Налоговая база определяется как среднегодовая стоимость имущества, признанного объектом налогообложения. Она устанавливается как их кадастровая стоимость по каждому объекту недвижимой собственности и с 1 января года налогового периода подлежит пользованию, а также вносится в Единый государственный реестр недвижимости.

В данном случае налоговые ставки определяются законами субъектов РФ самостоятельно, но не могут быть больше 2,2%. Таким образом, налоговая ставка 2% - используется на объекты недвижимого имущества, налоговая база которых определяется как кадастровая стоимость; 1,6% - используется в отношении железнодорожных путей общего пользования; 0% - используется для объектов недвижимого имущества магистральных газопроводов, объектов газодобычи, объектов производства и хранения гелия [3].

По налогу на имущество организации планируется отменить налоговую декларацию в части объектов, налоговая база по которым определяется как их кадастровая стоимость с учетом практики использования подобных общепризнанных мер по транспортному и земельному налогам. В части трансфертного ценообразования планируется уточнение списка контролируемых сделок, устранение существующих неопределенностей порядка налогообложения, в том числе при продажах через агента. Кроме того, изменения налоговой политики предусматривает продление недекларированного режима предоставления налоговых льгот ветеранам военных действий в отношении всех имущественных налогов. Предлагается вернуть налог на движимое имущество, но сократить ставку налога на имущество организаций, тем самым компенсировав повышение налоговой нагрузки. В том числе, предлагается установить оптимальный размер предельной налоговой ставки, который обеспечивает, с одной стороны, устранение повышения налоговой нагрузки на предпринимательство, а с другой – выполнение интересов бюджетов субъектов России [1].

Специальные налоговые режимы. Налоговая база зависит от выбранного объекта налогообложения при использовании упрощенной системы налогообложения (УСН). Если выбор объекта складывается в сторону налогообложения «доходы», то ставка составляет 6%, а при выборе объекта «доходы минус расходы», ставка составляет 15%.

Налоговая база при патентной системе налогообложения (ПСН) является денежным выражением потенциально возможного к получению годового дохода по виду предпринимательской деятельности. Наряду с этим, налоговая ставка составляет 6% [3].

В данной категории планируется уточнение порядка исчисления налога, который уплачивается в связи с применением УСН при смене места нахождения организации, когда установлена пониженная налоговая ставка одним из субъектов России. С 1 января 2021 года налогоплательщики, чьи доходы 150-200 млн руб., и (или) численность работников 100-130 работников уплачивают УСН по повышенным ставкам: 8% - для объекта «доходы»; 20% - для объекта «доходы, уменьшенные на величину расходов».

Кроме того, с 1 января 2021 года единый налог на вмененный доход (ЕНВД) отменен, и теперь налогоплательщики обязаны перейти на иной режим налогообложения. Планируется

продление права субъекта РФ внедрять налоговые каникулы в виде нулевой налоговой ставки для индивидуальных предпринимателей до 2024 года; снижение порогов для «входа» в налоговый мониторинг; увеличение срока хранения документов, необходимых для расчета налогов, с 4 до 5 лет [1].

Страховые взносы. В этом случае основой для исчисления считается сумма взносов, которая начисляется плательщиками страховых взносов за определенный период в пользу физических лиц, кроме тех сумм, которые не подлежат налогообложению страховыми взносами. Тарифы страховых взносов имеют следующие налоговые ставки: 22% - пенсионное страхование; 2,9% - социальное страхование; 5,1% - медицинское страхование [3].

По страховым взносам планируется синхронизировать перечень платежей, производимых работодателем в пользу работников и не подлежащих уплате страховых взносов с перечнем аналогичных платежей, не облагаемых НДФЛ. Кроме того, уточнить процедуру исчисления и уплаты страховых взносов с сумм вознаграждений участникам совета многоквартирных домов (МКД), в случае, если в МКД не создано товарищество собственного жилья (ТСЖ) либо данный дом не находится в ведении жилищного кооператива или другого специализированного потребительского кооператива [1].

Исходя из вышеуказанного, можно сделать вывод, что от эффективной реализации данных изменений в налоговую политику во многом зависит надежность налоговой системы и состояние экономики страны в целом. Как следствие, ключевой макроэкономической задачей любого государства, в том числе и России, является формирование оптимальной надлежащей макроэкономической политики в налоговой системе страны.

В настоящее время влияние пандемии сильно сказалось на экономике России, соответственно, налоговая политика будет ориентирована, в первую очередь, на содействие в борьбе с пандемией и ее последствиями. По мнению государства, основное внимание должно уделяться тем, кто больше всего нуждается в защите, а именно: малому и среднему бизнесу, микропредприятиям, индивидуальным предпринимателям и организациям пострадавших отраслей (туризм, развлечения, авиакомпания, общественное питание и т. п.).

Принятые изменения в налоговой политике страны, а также те меры, которые находятся в перспективе, должны быть направлены, в первую очередь, на решение поставленных задач с акцентом на таких направлениях как: укрепление системы здравоохранения; поддержка доходов граждан; поддержка малого и среднего предпринимательства (МСП) как самой уязвимой части отечественного бизнеса; поддержка отраслей и предприятий, деятельность которых была временно приостановлена, а также поддержка региональных бюджетов и внебюджетных фондов.

Список используемых источников:

1. Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2020 год и на плановый период 2021 и 2022 годов. - URL : http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_334706/, свободный. - Текст : электронный.

2. Российская Федерация. Законы. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации о налогах и сборах : Федеральный закон от 03.08.2018 N 303-ФЗ / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

3. Тедеев, А. А. Налоговое право России : учебник для среднего профессионального образования / А. А. Тедеев, В. А. Парыгина. — 7-е издание, переработанное и дополненное — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 392 с. — URL: <https://urait.ru/bcode/450978> (дата обращения: 21.03.2021). - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. — Текст: электронный.

РАЗВИТИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

***Аннотация.** В статье рассмотрено понятие цифровизации, показана роль цифровой экономики в условиях пандемии и представлены положительные и отрицательные аспекты данного процесса. Показано как за счет цифровых технологий осуществляется быстрый и динамичный рост экономики в целом.*

***Ключевые слова:** цифровизация, пандемия, цифровая экономика, экономический рост*

Vlasyuk V. V.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

THE DEVELOPMENT OF THE DIGITALIZATION OF THE ECONOMY IN THE CONTEXT OF THE PANDEMIC

***Annotation.** The article examines the concept of digitalization, shows the role of the digital economy in the context of the pandemic, and presents the positive and negative aspects of this process. It is shown how the rapid and dynamic growth of the economy as a whole is carried out due to digital technologies.*

***Keywords:** digitalization, pandemic, digital economy, economic growth*

Под экономическим развитием понимаются разработка структурных преобразований и модернизация промышленности, которая позволяет увеличивать показатели в части производительности труда, а также совершенствовать инфраструктуру, снижая тем самым операционные издержки. На сегодняшний день вся мировая общественность взволнована развитием мировой экономики и тщательно наблюдает за всеми изменениями. Многие политики и экономисты ведут дебаты по поводу внедрения цифровых технологий в общество. В процессе того, как данные технологии внедряются, у экспертов повышается степень тревожности, так как появляется значительное количество дополнительных вопросов. В частности, количества рабочих мест, заработной платы сотрудников и влияние всех технических процессов на людей. [3, с. 282-285]

Достаточно важным вектором экономики является создание, обработка, передача, а также анализ информации. Для более эффективного взаимодействия используются информационные потоки, которые позволяют более оперативно осуществлять взаимодействие между структурными подразделениями. Данный процесс выступает основным функциональным назначением информационной экономики.

Понятие «цифровизация» характеризует собой современный этап развития экономики, под которым понимается использование цифровых информационных систем в своей деятельности с целью повышения эффективности и модернизации экономических процессов. [2, с. 76-78]

В целом отметим, что в обществе цифровые изменения происходят уже на протяжении последних 50 лет. С начала 1990 года стало развиваться интернет соединение, которое принято называть «всемирной паутиной». Первыми компаниями, занимающиеся этим вопросом стали AOL и CompuServe. Постепенно стали появляться другие организации и развитие сети Internet уже происходило более быстрыми темпами. На сегодняшний день цифровые технологии развиваются в трех основных категориях. Во-первых, осуществлялось постепенное внедрение, но в рамках событий 2020 года изменилась тактика и стало реализовываться быстрое внедрение цифрового образования, умных помощников (чат-

ботов), множество мобильных платежей, а также широкий выбор цифровых платформ. Во-вторых, возникли прорывные технологии в части искусственного интеллекта, виртуальной реальности, беспроводной связи и других интернет вещей. В-третьих, уже сейчас постепенно реализуются технологии ближайшего будущего, которыми являются офисные роботы, кварттовые вычисления, криптовалюта. [3, с. 283; 5, с. 186]

Многие экономисты соглашаются с тем, что процесс цифровизации дает толчок к развитию экономики и цифровых технологий, которые выступают важным элементом в производственном процессе. В будущем конкурентоспособность будет иметь прямую зависимость с тем, насколько использует экономический субъект в своей деятельности цифровые технологии. Можно сказать, что подобное цифровое преобразование влияет на развитие экономики страны в целом и ее благосостоянии. Отметим, что рынок труда заслуживает особого внимания. За последние десять лет значительно выросли вычислительные мощности, также снизились затраты на автоматизацию, многие рутинные задачи теперь начали выполняться легко, так как с помощью запрограммированного кода четко и по правилам был сформирован алгоритм их выполнения. Это привело к тому, что значительно сократились рабочие места со средней заработной платой, но помимо этого выросла доля высокооплачиваемых рабочих. [3, с. 282-285]

Стоит подчеркнуть, что процессы цифровизации имеют высокую степень зависимости от экономических процессов в части их качества и надежности. Если в системе возникает сбой, то это неизбежно приводит к нарушениям всей структуры. Данная совокупность состоит из ряда различных сегментов, которые способны оказывать влияние на функционирование экономики в целом. (Рис. 1)

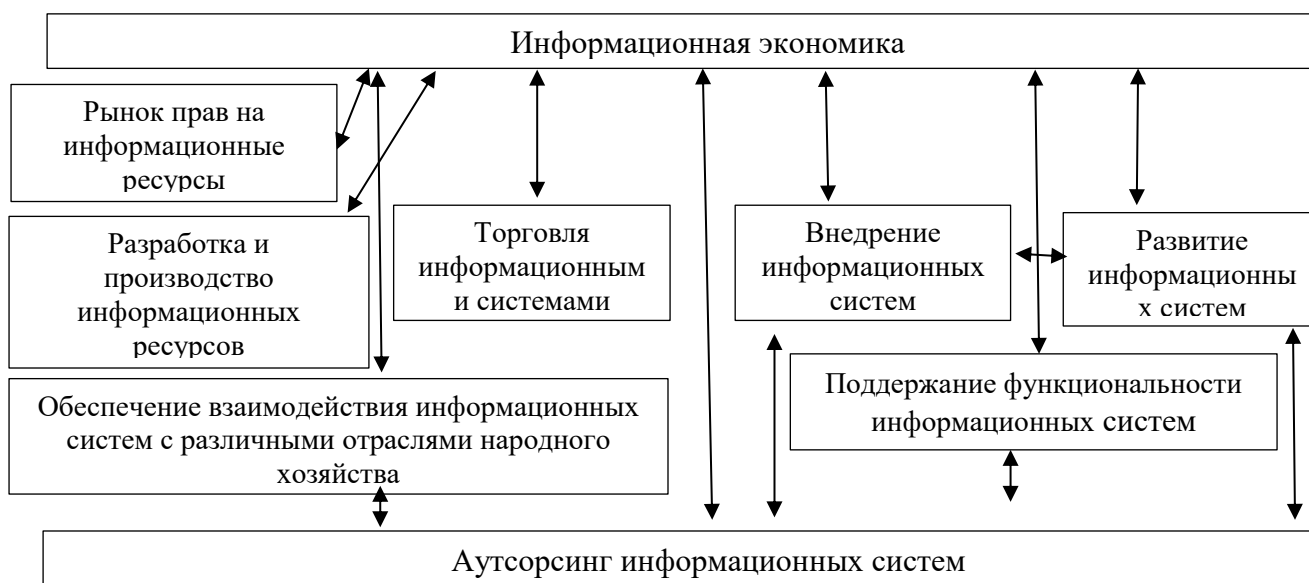


Рис. 1 Схема взаимодействия аутсорсинга и внутренней структуры информационной экономики

Именно за счет использования информационных технологий в случае предоставления сервисов аутсорсинга происходит сглаживание проблемы дисбаланса между повышенным спросом и достаточно низким предложением специалистов. Благодаря дистанционному режиму работы решается достаточно широкий спектр задач, который позволяет значительно сократить уровень трудовой миграции, снизить все сопутствующие издержки, которые возникают в случае, когда нового сотрудника необходимо обеспечить жильем, также выплатить ему необходимые «подъемные» средства и оказать ему помощь в случае его физической и психологической адаптации в новом месте. [2, с. 77-80]

На сегодняшний день вся мировая общественность внимательно наблюдает за развитием такого нового для всех заболевания как COVID-19, который иначе называется «коронавирус». Темпы развития данного вируса развиваются с достаточно быстрыми темпами, в частности за счет того, что распространение инфекции происходит воздушно-

капельным путем. Первый случай заражения COVID-19 в России был зафиксирован 31 января 2020 года. С этого момента прошло достаточно большое количество времени. Именно пандемия стала достаточно эффективным катализатором, ускорив тем самым все процессы цифровой трансформации. Тот кризис, который возник в обществе смог в достаточно короткие сроки продемонстрировать необходимость развития цифровой экономики. [3, с. 282-285]

В настоящее время достаточно большое количество организаций стараются минимизировать время нахождения сотрудников на своих рабочих местах и переводят свои кадры на удаленный режим работы. В дистанционном формате, как показывает практика, также реально выполнять свои должностные обязанности, при этом не снижая эффективного всего рабочего процесса в целом. [1, с. 9-10]

В момент, когда большая часть мира находилась на самоизоляции, цифровые сервисы стали приобретать все большую популярность. Даже, когда показатели случаев заражения стали снижаться, цифровые сервисы продолжают сохранять свою популярность, к примеру, в части доставки продуктов питания, скорых посылок или обычной связи со знакомыми. С другой стороны, несмотря на то, что имеется достаточно высокий спрос на цифровые продукты полный понятийный аппарат еще недостаточно сформирован. [3, с. 282-285]

При рассмотрении цифровизации в региональном аспекте ее влияние является достаточно неоднозначным. Мнение экспертов в данной области разделилось на два лагеря. Одни считают, что развитие цифровой экономики негативно сказывается на процессе развития страны, в частности:

- увеличиваются риски снижения уровня информационной и национальной безопасности в следствии усиления цифровой зависимости от используемого оборудования и технологий, придуманных западными странами, из-за чего возможна утечка информации конкурирующим организациям на государственном уровне;
- возможности интернет-мошенничества приобретают большие объемы, что позволяет хакерам взламывать и изымать как личную, так и служебную информацию, а в последствии использовать ее в своих коммерческих или политических целях;
- значительно снижается количество рабочих мест, как как с помощью специальных алгоритмов с кодами потребность в большом количестве специалистов не возникает;
- в связи с тем, что в регионах не все население имеет достаточную финансовую грамотность, чтобы применять современную технику, ограничивается возможность использование различных цифровых ресурсов;
- по причине достаточно долгого применения мобильных телефонов и компьютеров у граждан возникают множество психических заболеваний, такие как «интернет-зависимость», «онлайн-игромания», «Facebook-депрессия» и другие;
- для широких масс распространяется ложная информация, которая оказывает негативное воздействие на принятие решений, дезинформирует население о реальном состоянии дел, а также провоцирует их паническое состояние.

Однако присутствует также ряд экспертов, которые придерживаются обратного мнения, относясь к процессу цифровизации положительно. Среди наиболее ярких моментов они выделяют:

- рост производительности труда, так как снижаются издержки, в частности вместо неквалифицированного персонала используется цифровое оборудование, а также экономится время выполнения рутинных задач путем применения алгоритмов с кодами;
- успешно развивается денежный оборот в электронной форме, а также интернет-торговля, которые позволяют упростить процедуры оплаты потребляемых услуг и товаров в безналичной форме;
- создаются новые высокооплачиваемые рабочие места, которые позволяют населению осуществлять работу в дистанционном формате, в частности за счет

развития фриланса;

- происходит достаточно легкое формирование электронных записей для получения различных услуг с использованием личного кабинета с целью экономии собственного времени и оптимизации процесса труда;
- появляется возможность дистанционного обучения на базе общего, среднего-специального и высшего образования, которая позволяет не прерывать процесс получения знаний и минимизировать факт заражения вирусными инфекциями;
- появляется возможность повышать квалификацию, при этом не отрываясь значительно от трудового процесса с минимальным количеством временных затрат;
- создается возможность посещения конференций, симпозиумов, круглых столов в режиме реального времени, без затрат на проведения мероприятий в очной форме и командировочных расходов;
- развивается возможность контроля над сотрудниками в дистанционном формате.

В целом, рассмотрев обе точки зрения, можно отметить, что наиболее оптимальным будет компромиссный подход, при котором возникнет понимание, что цифровизация имеет как положительные, так и отрицательные стороны, но более важно будет предотвратить негативные последствия, которые возникнут в случае слабого контроля и неграмотных управленческих решений. [4, с. 840-842]

В заключении стоит сказать, что в современном мире изменения могут носить крайне непредсказуемый характер. В один момент каждый раз наступает «точка невозврата», после которой создаются новые условия хозяйствования, а вместе с ними и новая экономика. Быстротечность времени позволяет создавать новые задачи, ставить более масштабные цели и развивать экономику в целом, путем поиска более эффективных моделей и более квалифицированных кадров.

Список используемых источников:

1. Александров, А. А. Цифровизация АПК в условиях пандемии COVID-19 / А. А. Александров. - Текст : непосредственный // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. - № 1-1. – С. 9-14.
2. Балдин, О. В. Особенности взаимного влияния процессов цифровизации экономики и развития аутсорсинга / О. В. Балдин. - Текст : непосредственный // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований – 2020. – № 9. – С. 76-80.
3. Мусостова, Д. Ш. Цифровая экономика: актуальность в условиях пандемии / Д. Ш. Мусостова, А. М. Юсупов, Т. Р. Ильясов. - Текст : непосредственный // Коронавирус (COVID-19): его экономические и социальные последствия, возможные сценарии преодоления. – 2020. – С. 282-285.
4. Печаткин, В. В. Формирование и развитие цифровой экономики в России как стратегический приоритет развития территорий в условиях пандемии / В. В. Печаткин. - Текст : непосредственный // Вопросы инновационной экономики. – 2020. – Т. 10. – № 2. – С. 837-848.
5. Посохина, А. В. Цифровое развитие бухгалтерского учета / А. В. Посохина, Д. Ф. Ибатуллина. - Текст : непосредственный // Актуальные вопросы современной экономики. – 2020. - № 4. – С. 182-191.

ФЕНОМЕН РЕЗКОГО РОСТА ЧИСЛА ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИИ

***Аннотация.** Статья посвящена изучению поведения частных инвесторов. В работе авторы ставят цели, связанные с рассмотрением причин, которые могли бы повлиять на поведение частных инвесторов в 2020 году. На основании статистики сделаны выводы о росте индивидуального инвестирования и высказаны предположения о причинах подобных явлений.*

***Ключевые слова:** инвестиции, частные инвестиции, индивидуальные инвестиции, доходность.*

Gnativ E. Y., Pshenichkina A. A.
Omsk State Pedagogical University, Omsk

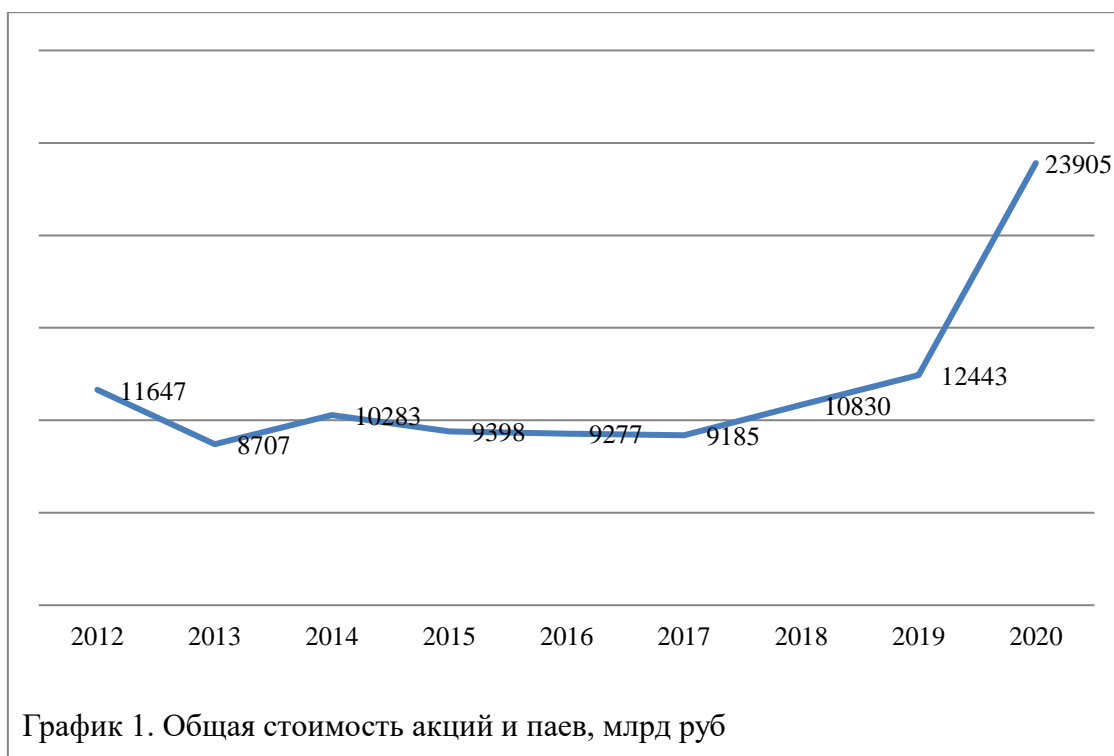
THE PHENOMENON OF A SHARP INCREASE IN THE NUMBER OF INDIVIDUAL INVESTMENTS IN RUSSIA

***Abstract.** The article is devoted to the study of the behavior of private investors. In this paper, the authors set goals related to the consideration of the reasons that could influence the behavior of private investors in 2020. Based on statistics, conclusions are drawn about the growth of individual investment and assumptions are made about the causes of such phenomena.*

***Keywords:** investment, private investment, individual investment, profitability.*

Под частными инвестициями подразумевается привлеченный капитал от различных юридических лиц, физических лиц, групп частных лиц и компаний, цель которого состоит в развитии, расширении, модернизации фирмы, бизнеса, бизнес-проекта [1, с. 22-25]. По формам собственности инвестиционных ресурсов инвестиции делятся на государственные, частные, совместные и иностранные. Так как в данной статье всё внимание направлено на частные инвестиции, то придем понятие: что же такое частные инвестиции. Частные инвестиции – это вложения средств, осуществляемые физическими или юридическими лицами, с целью получения дохода в будущем [3, с. 543].

В 2020 году произошел небывалый скачок индивидуальных инвестиций. Московская биржа, крупнейший российский биржевой холдинг, опубликовала на своем сайте данные, графическое содержание которых можно увидеть на диаграмме, представленной ниже.



На графике можно увидеть, что за год, с 2019 по 2020 год, стоимость вложений увеличилась практически вдвое. В чем же причина такого резкого роста?

Инвест-Форсайт, деловой бизнес журнал, на своем новостном портале выставил статью, посвященную возможным причинам такого резкого роста. Во-первых, на диаграмме можно увидеть, что постепенный рост индивидуальных инвестиций начался уже с 2015 года. Это связано с тем, что как раз в 2015 году в России появилась возможность получать налоговые вычеты через индивидуальный инвестиционный счет. Во-вторых, упростились технические возможности работы на биржах и купля-продажа ценных бумаг. Это связано с тем, что российские банки запустили мобильные приложения, облегчающие получение доступа физическим лицам к биржам ценных бумаг. На данный момент такие приложения есть у Тинькофф Банка, Сбербанка, АльфаБанка и других организаций. Следствием выпуска таких приложений стала реклама финансовых продуктов, а значит, и реклама самих инвестиций, что будет уже третьей причиной повышения активности индивидуального инвестирования. Кроме того, сейчас, люди, которые уже давно находятся в этой сфере стали более активнее рекламировать свои услуги, и, соответственно, сами биржи. Тем самым привлекая больше людей к покупке ценных бумаг. Аргументируя это тем, что можно без особых усилий выйти на стабильный заработок через этот финансовый инструмент.

По нашему мнению, основной причиной все же можно считать то, что доходность от ИИС стала превышать доходность от депозитов и тем более доходность от «традиционного объекта инвестирования — недвижимости» [2]. Вложения в недвижимость под сдачу может принести доходность 3-5% годовых, доходность от банковских депозитов в третьей декаде 2020 достигла 4,419%, что близко к доходности от недвижимости. В то же время, доходность от ИИС по дивидендам составила около 10% процентов за 2020 год, без учета налогового вычета. Отсюда следует, что при дальнейшей положительной динамике и повышении доходности, данная сфера будет привлекать не только профессионалов, но и людей, которые только начинают свое развитие в данной сфере.

Еще одним неоспоримым преимуществом в покупке ценных бумаг стала возможность участия в торгах иностранными акциями на Московской бирже. К концу 2020 года стали доступны для совершения сделок 55 бумаг иностранных компаний, что, несомненно, стало привлекать больше инвесторов.

При всем многообразии преимуществ, повышенная активность индивидуального инвестирования может повлечь за собой образование финансового пузыря, и не опытные, начинающие инвесторы из-за отсутствия знаний и опыта не успеют вовремя среагировать на подобное поведение рынка, что может привести к снижению спроса на ценные бумаги. Чтобы обеспечить «новеньким» на рынке безопасность, в случае подобных непредвиденных обстоятельств, необходимо повышать уровень финансовой грамотности среди населения и обращать их внимание на всевозможные «подводные камни».

Список используемых источников:

1. Белов, В. А. Ценные бумаги в коммерческом обороте: курс лекций: учебное пособие для вузов / В. А. Белов – Москва: Юрайт, 2020. – С. 22-25. - Текст: непосредственный.
2. Фрумкин, К. Слишком много частных инвесторов? / К. Фрумкин. – Текст: электронный // «Инвест-Форсайт». – URL: <https://if24-ru.turbopages.org/if24.ru/s/slishkornogo-chastnyh-investorov/> ,свободный.
3. Юзвович, Л. И. Инвестиции: учебник для вузов / Л. И. Юзвович, С. А. Дегтярева, Е. Г. Князевой. – Екатеринбург: Издательство Уральского университета, 2016. – 543 с. -Текст: непосредственный.
4. Московская биржа: сайт. – URL: <https://place.moex.com/> , свободный. - Текст: электронный.

УДК 336.761

Головкина Е. В., Конюкова О. Г.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

ВОЗРАСТАНИЕ РОЛИ И ЗНАЧЕНИЯ РОССИЙСКОГО ФОНДОВОГО РЫНКА

Аннотация. В данной статье осуществлен анализ основных изменений фондового рынка России за последние годы, отражены тенденции развития рынка ценных бумаг, обоснованы факторы, способствующие усилению роли и значения индивидуальных инвесторов на российском фондовом рынке, сделаны прогнозы по его дальнейшей трансформации.

Ключевые слова: индивидуальный инвестор, брокерский счет, рыночная капитализация, объем биржевых торгов, инвестиции, эмитенты.

Golovkina E. V., Konyukova O.G.

Financial University under the government of the Russian Federation. Omsk Branch

INCREASING ROLE AND IMPORTANCE OF THE RUSSIAN STOCK MARKET

Annotation. This article analyzes the main changes in the Russian stock market in recent years, reflects the trends in the development of the securities market, justifies the factors contributing to the strengthening of the role and importance of individual investors in the Russian stock market, and makes forecasts for its further transformation.

Keywords: individual investor, brokerage account, market capitalization, exchange trading volume, investments, issuers.

Фондовый рынок является составной частью финансового рынка и представляет собой альтернативный источник финансирования национальной экономики, а также одно из направлений инвестирования сбережений населения. Его главная цель – аккумуляция свободных денежных средств граждан и предприятий для их дальнейшего использования на инвестиционные цели. Компании, эмитируя ценные бумаги, пополняют свои акционерные капиталы и используют полученные средства на развитие и расширение бизнеса. Частные

инвесторы в свою очередь, вкладывая свои денежные средства в различные финансовые инструменты, могут получить доход в виде дивидендных выплат или спекулируя ценными бумагами на биржевых торгах.

В последние годы значимость российского фондового рынка активно растет. Происходит увеличение капитализации крупных компаний на рынке, повышается число индивидуальных инвесторов, имеющих брокерские счета, и усиливается их заинтересованность в инструментах фондового рынка. Рассмотрим, как менялось число физических лиц, зарегистрированных на Московской бирже. Данные представлены на рисунке 1.

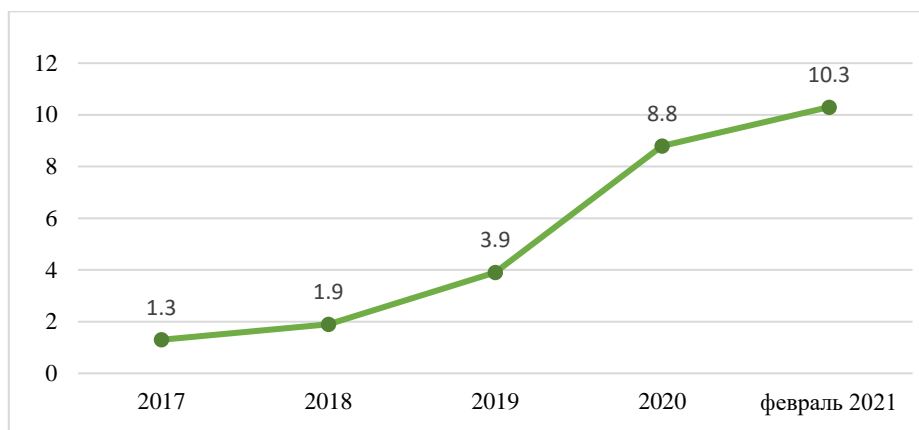


Рисунок 1. Число физических лиц, зарегистрированных на Московской бирже, млн чел.

По графику видно, что в 2018 году число индивидуальных инвесторов увеличилось с 1,3 до 1,9 млн человек. В 2019 году выросло в 2 раза до 3,9 млн человек, а в 2020 году в 2,25 раза и составило 8,8 млн [4]. Таким образом, за 2020 год на Московскую биржу пришло 4,9 млн физических лиц, что превышает сумму за все предыдущие годы. В начале 2021 года интерес инвесторов остается таким же высоким, по состоянию на февраль текущего года их число равно 10,3 млн человек. За январь прибавилось 626 тыс. частных лиц, а за февраль рекордное значение - 883,4 тыс. человек [2].

Данное обстоятельство обусловлено несколькими причинами. Во-первых, смягчение проводимой ЦБ РФ денежно-кредитной политики и снижение ключевой ставки, что привело к падению процентов по банковским вкладам, а, следовательно, уменьшению доходности депозитных счетов. Ключевая ставка была снижена с 7,75% в 2018 году до минимального значения в 4,25% в 2020 году. Данное обстоятельство побудило граждан снимать средства с невыгодных с экономической точки зрения банковских депозитов и перечислять их на открываемые брокерские и индивидуальные инвестиционные счета, то есть вырос спрос на продукты и услуги рынка ценных бумаг.

Во-вторых, стимулом для притока инвесторов послужили события конца февраля - начала марта 2020 года, когда произошел крах фондового рынка в период начала распространения пандемии COVID-19. Акции компаний значительно упали в цене, а также усилилась волатильность торгуемых ценных бумаг. Кроме того, большая часть населения потеряла свои постоянные доходы из-за сокращения производства во время карантина, закрытия предприятий и увольнения сотрудников, поэтому население находилось в поиске новых источников доходов.

В-третьих, в последние годы стало гораздо проще получить доступ к торговым площадкам благодаря развитию цифровых технологий, появлению мобильных приложений для инвесторов, например, Тинькофф Инвестиции, БКС – Мой брокер, Сбербанк Инвестор и другие.

Кроме того, интересно проследить динамику объема инвестиций физических лиц в фондовый рынок. Так, в 2018 году средства на брокерских счетах увеличились на 80% с 0,85 до 1,5 трлн рублей. В 2020 году объем инвестиций составил 5 трлн рублей, что на 85% больше, чем в 2019 году – 2,7 трлн рублей. Таким образом, объем вложений за последние 4 года вырос более, чем в 5 раз. В структуре активов индивидуальных инвесторов наибольшую долю занимают корпоративные рублевые облигации – 25%, далее следуют российские акции – 24%, еврооблигации – 23%, валюта – 12%, ОФЗ – 9%, иностранные акции – 3% [3].

Важной характеристикой фондового рынка является его капитализация. Данный показатель позволяет оценить уровень развития рынка и его место в мировой экономике. Капитализация рынка ценных бумаг рассчитывается как сумма произведений количества обращающихся на рынке ценных бумаг на их цены. В частности, рыночная капитализация акций равна стоимости всех акций, имеющих в обращении на фондовом рынке.

Проанализируем динамику изменения капитализации рынка акций Московской биржи [2]. Она представлена на рисунке 2.

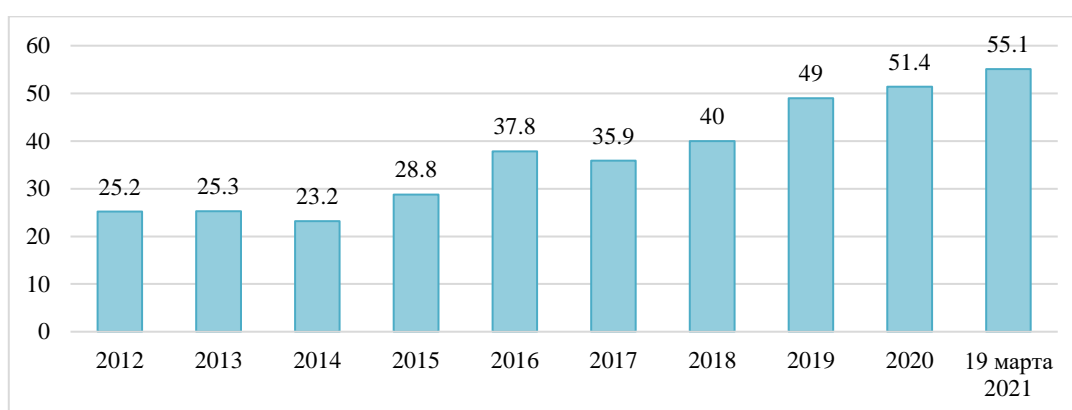


Рисунок 2. Капитализация рынка акций Московской биржи, трлн рублей

На диаграмме видно, что в 2012-2014 годы значение капитализации находилось примерно на одном уровне в районе 25 трлн рублей. В 2015-2016 годах данный показатель увеличился до 37,8 трлн рублей из-за девальвации российского рубля. Начиная с 2017 года, наблюдается устойчивая положительная динамика изменения капитализации рынка акций. Так, темп прироста в 2018 году равен 11,4%, в 2019 году рост составил 22,5%, для 2020 года характерно увеличение на 4,9% до 51,4 трлн рублей. На 19 марта 2021 года рыночная капитализация соответствует 55,1 трлн рублей, что на 7,2% превышает предыдущее значение. Рост капитализации положительно влияет на привлекательность российского фондового рынка для иностранных инвесторов, а также усиление его роли в мировом сообществе. Однако стоит отметить, что показатель России существенно ниже аналогичных для США, Канады, стран Европы, Китая, Японии и других стран. Так, капитализация фондового рынка Китая превысила 10 трлн долларов, а фондовый рынок США оценивается в 38,3 трлн долларов, третье место занимает Япония с капитализацией 6,2 трлн долларов [5].

Еще одной характеристикой рынка ценных бумаг является объем торгов. Он представляет собой сумму числа финансовых активов, перешедших от одного владельца к другому за торговый период. Другими словами, это количество сделок, совершенных за определенный промежуток времени. Кроме того, объем торгов может быть представлен в денежном выражении, то есть соответствовать стоимости всех проведенных сделок. Чем выше объем торгов, тем более активно осуществляются операции на фондовом рынке и тем выше его ликвидность, то есть возможность быстро продать ценную бумагу в данный момент по данной рыночной цене. Объем торгов – это показатель интереса участников рынка к какой-либо ценной бумаге, а в рамках всего фондового рынка – в целом к его инструментам.

Рассмотрим, как менялся объем торгов на Московской бирже в период с 2017 по 2020 годы [2]. В таблице 1 отражена динамика данного параметра отдельно по рынку акций и облигаций, а также рассчитаны темпы прироста.

Таблица 1. Объем торгов на Московской бирже

Год	Объем торгов на рынке акций, млрд руб.	Темп прироста, в % к предыдущему году	Объем торгов на рынке облигаций, млрд руб.	Темп прироста, в % к предыдущему году	Общий объем торгов на фондовом рынке, млрд руб.	Темп прироста, в % к предыдущему году
2017	9 185		26 228		35 413	
2018	10 830	17,91	29 841	13,80	40 671	14,85
2019	12 443	14,89	28 219	-5,44	40 662	-0,02
2020	23 905	92,12	30 617	8,50	54 522	34,09

Из таблицы можно заключить, что суммарный объем торгов на фондовом рынке Московской биржи, равный сумме объемов торгов рынка акций и облигаций, составил на конец прошлого года 54 522 млрд рублей, что на 34% больше, чем годом ранее (40 652 млрд руб.). Объем торгов на российском рынке акций по итогам 2020 года вырос на 92,12% и достиг 23 905 млрд рублей. Следовательно, активность инвесторов, осуществляющих сделки с акциями компаний на Московской бирже повысилась почти в 2 раза за 2020 год. На рынке облигаций ситуация немного иная. Прирост объема торгов составил 8,5% в прошлом году и достиг 30 617 млрд рублей. Таким образом, объем торгов на рынке облигаций выше, чем на рынке акций. Это обуславливается тем, что облигации считаются менее рискованными активами и более надежным инструментом для инвестирования денежных средств. В то же время возможная доходность по облигациям и волатильность их процентных ставок ниже, чем потенциальный доход владельцев акций, поэтому увеличивается интерес именно к долевым ценным бумагам. В период пандемии повышенным спросом пользовались ценные бумаги компаний сектора информационных технологий, поскольку они были менее всего подвержены рискам и угрозам внешних факторов, связанных с распространением коронавирусной инфекции и нестабильной ситуацией на нефтяном рынке.

Приток индивидуальных инвесторов на рынок ценных бумаг, увеличение его капитализации и объема торгов способствовали началу трансформации фондового рынка России. Во-первых, рост обращающихся на рынке средств привел к увеличению его ликвидности и выходу на рынок новых компаний. Так, первичное размещение акций (IPO) на Московской бирже провела компания Совкомфлот, занимающаяся транспортировкой энергоресурсов морским транспортом. Также один из лидеров среди строительных компаний России – ГК Самолет [1]. Кроме того, некоторые компании провели процедуру листинга, то есть добавили свои ценные бумаги в список Московской биржи. Например, Mail.ru Group, акции которой ранее торговались на Лондонской бирже. Выйдя на российский рынок, они выросли в цене на 18,4%. Крупная онлайн-площадка Ozon провела листинг в конце ноября 2020 года [1]. Всего в 2020 году на Московской бирже появилось 9 новых эмитентов, что является довольно большим числом, так как в период с 2015 по 2019 год на биржу выпустили ценные бумаги только 18 новых эмитентов.

Во-вторых, повышение торговой активности среди инвесторов привело к запуску Московской биржей 24 августа 2020 года торгов иностранными акциями, а также к

расширению времени торгов. 22 июня введена вечерняя торговля до 23:50 по московскому времени [4]. В планах также запустить утреннюю сессию на срочном и валютном рынках.

В-третьих, повысилась устойчивость российского фондового рынка к различным геополитическим факторам, поскольку частные инвесторы менее восприимчивы к изменениям на мировой арене. Именно благодаря им удалось удержать рынок от дальнейшего падения в марте 2020 года и ускорить его рост и достижение показателей, превышающих докризисные значения, к концу 2020 года.

Несмотря на все положительные тенденции развития фондового рынка России, стоит отметить, что могут возникнуть проблемы в связи с низким уровнем финансовой грамотности многих новых инвесторов на рынке. Не разбираясь в движениях рынка и не имея полного и ясного представления о котирующихся на нем финансовых инструментах, а также опыта работы с ними, начинающие инвесторы совершают ошибки в проводимых сделках, что может привести к огромным потерям денежных средств граждан и неблагоприятно отразиться на общем уровне доходов населения России.

В 2021 году можно прогнозировать продолжение тенденции роста числа индивидуальных инвесторов на Московской бирже. Если только за два первых месяца 2021 года их число увеличилось на 1,5 млн человек, то к концу текущего года оно, вероятно, достигнет 15-17 млн человек. Этому будут способствовать остающиеся на низком уровне ставки по банковским депозитам. Ключевая ставка ЦБ 19 марта 2020 года была поднята всего на 0,25 процентных пункта до 4,5% [5]. Это обстоятельство сильно не отразится на процентах по вкладам. Кроме того, продолжают развиваться онлайн-платформы для участия в торгах на бирже, упрощается процедура открытия брокерского счета, которую можно осуществить через мобильное приложение. Помимо этого, инструменты фондового рынка привлекают частных инвесторов своим разнообразием и возможностями минимизировать риски и максимизировать доходность путем диверсификации портфеля и включения в него различных финансовых инструментов. К тому же многие компании на российском рынке проводят привлекательную дивидендную политику и предоставляют высокие дивидендные выплаты, значительно превышающие доходность депозитов.

Таким образом, российский фондовый рынок претерпел кардинальные изменения за последние несколько лет. Можно сказать, что он вышел на новый уровень развития, значительно увеличив свои показатели и став более привлекательным для инвесторов. Трансформация рынка продолжается по сегодняшний день и тренд на увеличение числа частных инвесторов скорее всего сохранится в дальнейшем. Кроме того, можно прогнозировать повышение числа компаний, эмитирующих ценные бумаги и использующих рынок ценных бумаг как один из основных источников финансирования инвестиций.

Список используемых источников:

1. Гаврилов, П. Кто появился на Московской бирже в 2020 / П. Гаврилов – URL: <https://bcs-express.ru/novosti-i-analitika/kto-poiavilsia-na-moskovskoi-birzhe-v-2020> – Текст: электронный.

2. Московская биржа: официальный сайт. – URL: <https://www.moex.com>. – Текст: электронный.

3. Национальная ассоциация участников фондового рынка (НАУФОР): Российский фондовый рынок: начало 2020. – URL: <https://www.econ.msu.ru/sys/raw.php?o=65595&p=attachment>. – Текст: электронный.

4. Пучкарев, Д. 2020 – год частного инвестора / Д. Пучкарев. – URL: <https://bcs-express.ru/novosti-i-analitika/2020-god-chastnogo-investora>. – Текст: электронный.

5. Финмаркет – новости финансового рынка и мировой экономики. – URL: www.finmarket.ru/shares/news/5433496. – Текст: электронный.

Дикунова У.Ю.
Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ
Научный руководитель: *Гешко О.А.*

ВЕНЧУРНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ ПОСЛЕ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА

Аннотация. Глобальный кризис, вызванный пандемией, кардинально изменил большинство рынков. Венчурный рынок — не исключение. Ведь число сделок в данном сегменте существенно снизилось, по сравнению с предыдущим годом. Данная статья посвящена рассмотрению особенностей венчурного инвестирования в период пандемии и после неё.

Ключевые слова: венчур, пандемия, инвестиции, стартапы, кризис.

Dikunova U.Y.
Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch
Supervisor: *O. A. Geshko*

VENTURE CAPACITY AFTER THE CORONAVIRUS PANDEMIC

Abstract. The global crisis caused by the pandemic has drastically changed most markets. The venture capital market is no exception. After all, the number of transactions in this segment has significantly decreased compared to the previous year. This article is devoted to the consideration of the peculiarities of venture investment during the pandemic and after it.

Keywords: venture capital, pandemic, investments, startups, crisis.

В 2020 году, вследствие реакции на пандемию коронавируса, произошла перестройка всех устоявшихся мировых процессов. Отныне большинство из них прочно закрепились в нашей жизни и ведут к дальнейшим переменам в привычках людей. Пандемия коснулась всех сфер нашего общества, не остался в стороне и венчурный рынок. Несмотря на введение ограничительных мер и замораживание сделок инвесторами, данная отрасль внезапно стала бенефициантом происходящего.

Предыдущий год характеризовался различными экономическими событиями. К примеру, венчурный рынок в первом квартале 2020 перешел в стадию стагнации, так как инвесторы не спешили вкладывать деньги и тщательно рассматривали бизнес-идеи, в комплексе размытого, на тот момент, потенциала. По данным исследователей, первые месяцы пандемии оказались весьма сложными. Так в Европе инвестиции упали на 33%, а в Индии на 73%. Однако это было весьма ожидаемо, ведь цикл венчурной сделки составляет не менее трех месяцев, а в сложившейся ситуации инвесторам наиболее важно было учитывать дальнейшую судьбу мировой экономики и последствия от подобных сделок.

Что касается максимального падения оценок, то во всем мире его продемонстрировали такие сектора как travel и sales enterprise. Компании, до сих пор принимавшие решения лишь в офлайн-режиме, оказались в западне из-за введенного режима самоизоляции. Им пришлось в экстренном режиме адаптироваться к рынку и потребностям и уже к лету, большинство из них смогли переориентироваться и, таким образом, восстановить свои позиции.

Особое внимание бизнеса было обращено на такие сегменты как доставка, цифровизация, роботизация и медицина. При этом именно цифровая отрасль стала наиболее привлекательной для инвесторов. Не для кого не секрет, что и ранее, а теперь еще больше наше будущее связано с интернет-бизнесом и онлайн-потреблением. Прогнозируется, что в дальнейшем потребление офлайн услуг снизится до минимума. Таким образом, исходя из непрерывных трансформаций и смены привычных «режимов» ведения бизнеса, инвесторы

также вынуждены пересматривать свои прогнозы и планы, фокусируясь на перспективных предприятиях различных отраслей экономики.

Отметим тот факт, что российский венчурный сегмент в первой половине 2020 года сократился до 184 млн. долларов, а средний чек упал до 1,7 млн. долларов, появилось много сделок с «уехавшими» из страны стартапами. Однако подобная паника оказалась весьма краткосрочной, ведь она в принципе не свойственна венчурному рынку. Если рассматривать фонд, то при его создании инвестор и управляющие понимают, что срок его жизни будет составлять в среднем десять лет, на протяжении которых вполне вероятно наступление одного или двух глобальных кризисов. Но такие фонды развиваются не на рынке волатильных акций, поэтому инвесторам не придется прибегать к отзыву своих обязательств и корректировать стратегию, даже несмотря условия пандемии. Вследствие этого, сделки, связанные с венчурными фондами и отечественными стартапами продолжают совершенствоваться. Как было сказано ранее, наиболее сильно пострадал именно travel сегмент и подобные консьюмерские области.

Сегодня эксперты ожидают быстрого восстановления венчурного рынка, поскольку в настоящий момент, мировой объем неразмещенных средств частных инвесторов и фондов весьма огромен. К примеру, фонд прямых инвестиций ExroCapital планирует в 2021 году запустить второй венчурный фонд для частных инвесторов. Первый фонд работает с 2018 года и показывает результаты, которые существенно превышают проценты по валютным депозитам. Что касается второго фонда, в его приоритете находятся проекты, имеющие высокий потенциал роста и направленные на мировые изменения. Планируется, что проекты будут связаны с производством новых материалов, робототехникой, медициной и электромобилестроением.

Некоторые эксперты считают, что в настоящий момент сложилась хорошая возможность по вхождению в стартапы на наиболее выгодных условиях. Значительно вырос спрос на образовательные проекты, которым требуются ресурсы для масштабирования своего бизнеса, а также существенную долю занимают финансовые и IT технологии. Существенно растет интерес к венчуру со стороны частных инвесторов. На российском рынке существует понятие «инвесторов-ангелов», что означает физическое лицо, вкладывающее деньги на самой рискованной, ранней стадии жизни бизнеса. Показатель количества подобных персонажей значительно идет вверх: за первое полугодие 2020-го они заключили 35 сделок, в то время как в 2019 - всего лишь 18. Такие инвесторы рискуют для того, чтобы заработать и избавиться от таких инструментов как депозиты и облигации, которые не отличаются хорошей доходностью [1].

И все-таки, возникает вопрос, заключающийся в том, а какие же тренды диктует пандемия венчурным инвесторам? Здесь следует обратить внимание на проведенное совсем недавно исследование рынка венчурных инвестиций российско-американской компанией Starta Ventures, где по результатам был сделан вывод о том, что грядет всплеск распространения носимых технологий, что непосредственно связано с активным ростом MedTech сектора.

В настоящее время, увеличивается интерес к здоровому образу жизни, здоровью в целом, фитнесу, а также профилактике заболеваний, что существенно повышает ценность носимых устройств, следящих за качеством жизни. Такие устройства становятся все более ценными и незаменимыми на практике инновациями. Во время пандемии технология мониторинга за состоянием здоровья доказала свою актуальность и пользу, снизив число контактов и заполнения больниц. Согласно прогнозам специалистов, общее количество проданных носимых устройств, предназначенных для здоровья и фитнеса, к 2023 году достигнет 120 млн., кроме того, эта цифра будет ежегодно увеличиваться на 10%

Если рассматривать COVID в качестве направлений для венчурных инвестиций, то данное направление будет являться достаточно сложным, так как основной источник средств для борьбы с коронавирусом – государство. А цель венчурного инвестирования это значительная прибыль инвесторов, которую практически невозможно получить от

государства. Следовательно, венчурным инвесторам приходится направления, которые быстро дадут отдачу и из которых имеется возможность быстрого выхода, в случае непредвиденных ситуаций.

Скорее всего, венчурные инвестиции должны идти не в вакцину и лекарства, а дополнительные процедуры и услуги, которые связаны с лечением и профилактикой, ведь в этой области риски значительно ниже. Инвесторы не станут брать на себя риск по ведению поиска в неверном направлении, это они оставят государству. Стартап, который выбирают венчурные инвесторы, не должен иметь туманную перспективу, а наоборот, ему необходимо обладать реальным планом по выручке [2].

Венчурный рынок подразумевает гибкость и каждый кризис идет ему на пользу. Тем более, сознание потребителей, государства и компаний за короткий срок прошло трансформацию, на которую отводилось пять лет. Период пандемии существенно снизил активность венчурных инвесторов. В данной обстановке они предпочли меньше рисковать и начали вкладывать свои финансы в компании, которые уже доказали свою жизнеспособность.

Список используемых источников:

1. С риском навсегда: как пандемия изменила венчурный рынок. - URL: <https://profile.ru/economy/s-riskom-navsegda-kak-pandemiya-izmenila-venchurnyj-rynok-422026/> (Дата обращения 20.03.2021). - Текст : электронный.

2. Из-за пандемии инвестиции в российские стартапы сократились в три раза. Продолжали привлекать деньги веб-сервисы и компании из сферы здравоохранения. - URL: https://www.rbc.ru/technology_and_media/23/09/2020/5f6b31d49a7947dee548156d (Дата обращения 22.03.2021). - Текст : электронный.

УДК 336

Доценко Е.В.

Сибирский юридический университет (г.Омск)

ЦИФРОВИЗАЦИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Аннотация. В данной статье поднимается тема цифровизации банковской системы. Целью работы является анализ природы данного явления и перспектив его развития. Автор статьи пришел к следующим выводам: несмотря на некоторые недостатки, цифровизация в полной мере отвечает запросам общества и имеет различные пути совершенствования.

Ключевые слова: цифровизация, банковская система, банк, технологии, экономика.

Dotsenko E. V.

Private educational institution «Siberian Law University», Omsk

DIGITALIZATION OF THE BANKING SYSTEM: DEVELOPMENT PROSPECTS

Abstract. This article raises the topic of digitalization of the banking system. The purpose of the work is to analyze the nature of this phenomenon and the prospects for its development. The author of the article came to the conclusion that, despite some shortcomings, digitalization fully meets the needs of society and has various ways to improve.

Keywords: digitalization, banking system, bank, technology, economy.

Современному мировому сообществу присущи особые, отличительные черты развития, среди которых наиболее характерными являются форсированные процессы глобализации и интеграции, а также стремительное формирование обширного научно-технического пространства. В условиях тесных политического, экономического, социального, духовного и

т.п. взаимодействий государств и активного развития технологий, различные сферы жизнедеятельности требуют перехода на качественно иной уровень функционирования. Не является исключением и банковская сфера, являющаяся ключевой сферой каждой национальной экономики.

Необходимость осуществления цифровизации — внедрения современных цифровых технологий — банковской системы объясняется неэффективностью традиционных методов, которые лишены технологических оснащений: использование подобных средств, методов и способов не просто лишает современную экономику в сфере банковского дела возможности развиваться, но, более того, всячески тормозит данный процесс, что недопустимо в современных условиях и реалиях, требующих как оперативного реагирования на различные изменения, так и постоянного повышения уровня конкурентоспособности.

Учитывая всё вышеизложенное, а также то, что технологии постепенно внедрились в жизнь общества на крайне устойчивых началах, очевидно: сегодня потребитель всё чаще ориентируется на подобный формат, что нашло отражение в деятельности и функционировании банковской системы в целом: например, мы можем констатировать «переход к так называемым цифровым банкам, или Internet-банкам, предоставляющим исключительно дистанционные услуги в банковской среде посредством применения различных технологий по удаленной передаче данных.

Отправной точкой становления цифровой банковской системы России явилось появление Тинькофф Банка – первого абсолютно дистанционного банка, не имеющего физических отделений в регионах страны. На сегодняшний день, согласно исследованиям информационно-аналитического агентства «Bloom Chain», в России функционирует уже семь небанков, которые можно признать полностью электронными. В их число входят Тинькофф Банк, Модуль Банк, Точка, Рокетбанк, Touch Bank, Talkbank, Яндекс.Деньги. Однако Тинькофф остается наиболее популярным банком среди них, входящим при этом в десятку крупнейших Internet-банков мира» [1, с.261].

Естественно, что любое явление имеет как положительные, так и отрицательные стороны. Это относится и к процессу цифровизации банковской системы. Мы можем выделить следующие положительные аспекты данного процесса:

Во-первых, банки, использующие передовые «плоды» научно-технического прогресса в рамках своей деятельности, способны зарекомендовать себя перед потребителем в качестве «современных технологически продвинутых организаций» [2, с.379], что эффективно сказывается на уровне их конкурентоспособности;

Во-вторых, цифровизация способна в значительной степени упростить процесс взаимодействия банка и его клиентов: многие операции без труда могут быть выполнены «онлайн», в связи с чем необходимость непосредственного посещения банковского филиала отпадает – это позволяет осуществлять определённую экономию времени, а также препятствует формированию географической «привязанности»;

В-третьих, бесспорно, цифровизация, в значительной степени, влияет на управляемость финансовых операций, сводя их к определённому «алгоритму» - ряду простых действий, что ускоряет процесс осуществления тех или иных действий, делая их более понятными, «прозрачными» и продуктивными.

В-четвёртых, цифровизация, за счёт снижения издержек, позволяет снизить стоимость предоставления тех или иных услуг.

И, наконец, в-пятых, осуществляется «ослабление зависимости проводимых операций от влияния человеческого фактора, которое выражается в сокращении числа ошибок и недочетов» [1, с.261].

Особенно остро вопрос цифровизации был поставлен в условиях сложившейся эпидемиологической коронавирусной ситуации: «онлайн» операции стали востребованы как никогда, что оказало серьёзное влияние на развитие данного процесса в целом.

«Цифровые услуги — это критически важный источник доходов для банков. В условиях затянувшейся пандемии — это еще и стратегически оправданный бизнес», - Александр

Рожков, директор управления продаж продуктов и сервисов Softline, для Интернет-портала CNews. По его словам, в период самоизоляции доля пользователей онлайн-услуг банков выросла до 70%, при этом «цифровые клиенты» приносят банку доход почти вдвое больше, нежели «офлайновые» [3].

Тем не менее, несмотря на прогрессивность и массу положительных аспектов, цифровизация сопровождается также и определённой долей рисков и недостатков.

К примеру, люди определённой возрастной категории не успевают за эволюцией и развитием научно-технического сектора, в связи с чем взаимодействие с абсолютно цифровыми системами для них крайне затруднительно. Соответственно, в таком случае, полное искоренение традиционных форм и методов взаимодействия банка и клиента не представляется целесообразным. К тому же, данная категория населения чаще всех остальных страдает от различного рода махинаций и мошенничеств в подобных условиях.

Таким образом, мошенничество является второй, и крайне серьёзный, изъян в процессе цифровизации: так как технологии на сегодняшний день всё же достаточно далеки от идеала, абсолютная безопасность не гарантируется никому.

«Несмотря на то, что банки постоянно совершенствуют систему безопасности Internet-банкинга, мошенники так же изобретают новые способы кражи денег со счетов клиентов различных банков. Исходя из этого, важнейшим условием эффективного функционирования дистанционного банкинга должна стать гарантированная защита данных клиентов от захвата со стороны хакеров, пытающихся получить доступ к средствам пользователей. Согласно исследованию международной компании «Лаборатория Касперского», результаты которого представлены в отчете «Kaspersky Security Bulletin 2019», по итогам 2019 года было предотвращено более 766 тыс. атак на пользовательские устройства, связанные с запуском вредоносных программ для кражи денежных средств с банковских счетов клиентов» [1, с.261-262].

Соответственно, обилию весомых плюсов мы можем противопоставить один не менее весомый минус: в случае, если клиент банка стал жертвой подобной махинации, явно никакие плюсы существующей системы его не утешат. Вероятно, данный недостаток будет устранён лишь по мере развития технологий и повышения уровня их безопасности, а до тех пор клиенты банков будут нести определённые риски.

Также нельзя не отметить негативное влияние цифровизации на рынок труда: компьютеризация, внедрение технологий и приложений неизбежно ведёт к сокращению рабочих мест кассиров, консультантов, менеджеров, бухгалтеров, аудиторов и т.п. В целом же, дело здесь не только в цифровизации конкретно банковского сектора, но также в автоматизации «жизни» в целом: технологии на сегодняшний день заменили множество аспектов, в том числе и профессиональных. Тем не менее, за период своего развития человечество не раз сталкивалось с устареванием одних профессий и появлением других, так что уместно будет применительно к нашей сфере обозначить данный процесс как «издержки цифровизации».

Необходимо иметь в виду, что перечень положительных и отрицательных сторон обозначенного процесса не является исчерпывающим или универсальным. Имеет место быть множество точек зрения.

Как уже было отмечено, цифровизация тесно связана с процессом развития научно-технического пространства, она необходима для поддержания банками конкурентоспособности в сложившихся реалиях современности, что означает возможность и необходимость дальнейшего развития и совершенствования данного процесса.

Существует множество перспектив:

Во-первых, искусственный интеллект. «Технология искусственного интеллекта (Artificial Intelligence) нацелена на решение множества задач, главной из которых является адаптация банковских инструментов под желания и нужды клиентов кредитных организаций и персонализация банковских продуктов и сервисов. Применение искусственного интеллекта позволяет упростить систему сбора данных. В мобильном приложении «Сбербанк Онлайн»

в марте 2019 года начали применять технологии искусственного интеллекта, которые анализируют поведение клиента с помощью алгоритмов. После этой процедуры в разделе рекомендованных операций пользователю предлагают выполнить действия, которые он уже выполнял раньше. Кроме того, механизмы искусственного интеллекта помогают выявлять мошеннические операции. Банки применяют биометрический анализ, чтобы идентифицировать клиентов и распознавать злоумышленников» [2, с.380-381].

Во-вторых, на основании вышеизложенного, необходимо отдельно отметить биометрическую систему идентификации. На сегодняшний день она применяется в некоторых российских банках, таких, как Сбербанк, ВТБ, Тинькофф, Альфа-Банк и другие, и является абсолютно добровольной мерой. В целом, как известно, данная система призвана повысить уровень безопасности, что важно, учитывая вышеизложенные недостатки цифровизации, а также обеспечить удобство пользователей.

В-третьих, чат-боты. «Для ускорения и облегчения связи между работником кредитной организации и клиентом банки начали задействовать в работу чат-ботов (это программа, которая имитирует диалог с пользователем), тем самым снижая необходимость в использовании таких каналов, как телефон или электронная почта. Чат-боты, отвечающие на стандартные вопросы, позволяют снизить нагрузку на call-центры и расширяют возможности банка в дополнительных каналах связи с клиентами, что, в свою очередь, способствует повышению качества обслуживания. В России самым популярным мессенджером для банковских чат-ботов является Telegram, но, кроме него, распространены и другие – Viber, WhatsApp, а также социальные сети (ВКонтакте, Facebook, Instagram, Одноклассники). Например, в Альфа-Банке действует канал связи в Telegram (@AlfaBankBot), который предоставляет информацию о ближайших отделениях и банкоматах, о курсах валют, направляет клиентов на соответствующие страницы официального сайта банка согласно запросу пользователя.» [2, с.382].

Необходимо также иметь в виду, что перечисленные меры не являются исчерпывающими.

Таким образом, характеризуя процесс цифровизации банковской системы, мы можем сказать, что он в полной мере отвечает запросам общества на данном этапе развития. Согласно исследованиям ВЦИОМ в 2019 году, банковские операции являются самой популярной «онлайн»-услугой, более 60% респондентов осуществляют транзакции посредством технологий.

На данном этапе существует внушительное количество перспектив развития и совершенствования процесса цифровизации, который, несмотря на наличие определённых рисков, благоприятно воспринимается обществом, а также способствует проведению эффективной экономической политики, что влияет также и на все остальные сферы жизни человека.

Список используемых источников:

1. Храмченко, А. А. Перспективы совершенствования банковской системы России в условиях цифровизации экономики / А. А. Храмченко, С. Э. Маджуга, Д. А. Белоус. – Текст : электронный // КиберЛенинка : научная электронная библиотека. – 2021. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/perspektivy-sovershenstvovaniya-bankovskoy-sistemy-rossii-v-usloviyah-tsifrovizatsii-ekonomiki> (дата обращения: 20.03.2021).
2. Миронова, Д. Д. Развитие современных банковских технологий в условиях цифровой трансформации экономики Российской Федерации / Д. Д. Миронова, Е. В. Шершова. – Текст : электронный // Readera : международная платформа публикаций. – 2021. – URL: <https://readera.org/vestnik-aael/2020-4-3> (дата обращения: 20.03.2021).
3. CNews : Интернет-издание : сайт. – Москва, 1999 – . – URL: <https://www.cnews.ru/> (дата обращения: 20.03.2021). – Текст : электронный.
4. Ивлева, М. И. Тенденция цифровизации банковской отрасли / М. И. Ивлева. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 2 (292). – С. 268-270.

5. Банковское дело : учебное пособие / Л. И. Юзвович, Н. Н. Мокеева, Ю. Э. Слепухина, [и др.] ; под редакцией Н. Н. Мокеевой. – Екатеринбург : Издательство Уральского университета, 2020. – 296 с. – Текст : непосредственный.

УДК 330.145(470+571):616-036.21:578.834.1

Дударев Г.М.

Омский государственный технический университет (г. Омск)

ОТТОК КАПИТАЛА ИЗ РОССИИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ COVID-19

Аннотация. В статье анализируется влияние пандемии коронавируса на отток капитала из России в условиях стагнации внешнеэкономических связей. Анализ проведен на основании экспертных оценок, опубликованных в средствах массовой информации и специальных изданиях.

Ключевые слова: пандемия коронавируса, отток капитала, инвестиции.

Dudarev G.M.

Omsk State Technical University (Omsk)

CAPITAL OUTFLOW FROM RUSSIA DURING THE COVID-19 PANDEMIC

Abstract. The article analyzes the impact of the coronavirus pandemic on capital outflow from Russia in the context of stagnation of foreign economic relations. The analysis was carried out on the basis of expert assessments published in the mass media and special publications.

Keywords: pandemic coronavirus, capital outflow, investments.

Отток капитала – это вложение внутренних активов страны в иностранную экономику физическими и юридическими лицами. Также это вывоз капитала из страны, который не контролируется государством. Вывозится такой капитал с целью более выгодного и надежного вложения [3, с. 56].

В России в 2020 году показатель оттока капитала приблизился к \$48 млрд, что в 1,8 раза больше, чем в 2019 году (\$27 млрд.).

Основной причиной такой статистики является сокращение обязательств перед нерезидентами. В первом квартале 2020 года отток капитала стал самым большим – \$17,2 млрд., – и затем уменьшался. Во втором квартале он составил \$10,5 млрд., а в третьем – \$7,9 млрд.

Отток, а также «бегство» капитала является серьезной проблемой для отечественной экономики. Для России характерны оба эти явления. С 2008 года они постоянны – за 12 лет из страны «утекло» более \$760 млрд [2, с. 250].

Отток капитала из страны опасен тем, что в государстве происходит:

- торможение роста экономики;
- уменьшение объема инвестиций в «основной капитал»;
- снижение реальных доходов населения.

С 90-х годов XX в. началась тенденция увеличения масштабов оттока капитала, это связано с началом проведения в России либеральных экономических реформ. Мировой опыт показывает, что данное явление появляется и развивается в тех странах, где сохраняются нерешенные проблемы в законодательной и финансовой сферах, в системе государственного управления.

Именно эти показатели определяют состояние инвестиционного климата государства.

Причины оттока капитала из России в 2020 г. [1]:

- Пандемия коронавируса.

– Малоэффективная система управления государством на федеральном и региональном уровнях. В России до сих пор существует значительный сегмент теневой экономики. Общий объем теневой экономики в 2020 году составил 20%, для сравнения в США – 9%.

– Высокий показатель уровня коррупции в государственном и корпоративных секторах. Повсеместная коррупция свидетельствует о нефункциональной экономике, а именно о серьезных нарушениях в работе органов государственной власти и системы управления экономическими процессами.

– Отсутствуют административные механизмы для защиты инвесторов.

– Движение капитала не контролируется государством.

– Существующая денежно-кредитная политика Банка России не обеспечивает финансовую стабильность и не направлена на стимулирование экономического роста. Из-за этого в стране сохраняется инфляция на уровне 5%, для сравнения, в США 1,3%.

– высокая волатильность валютного, финансового и фондового рынков.

В России сохраняется неблагоприятный инвестиционный климат, существуют значительные финансовые и моральные издержки при организации и поддержании бизнеса, в том числе малых и средних предприятий [1].

Капитал вывозится за рубеж не по причине увеличения прибыли, а с целью его сохранения в более стабильной и надежной экономической среде.

Борьба с оттоком капитала приравнивается к борьбе с нежеланием граждан страны вкладывать деньги в собственную экономику, инвестировать в отечественные компании. Повлиять на граждан путем увеличения желания рисковать – невозможно, поэтому придется бороться с привлекательностью иностранных компаний и увеличивать привлекательность отечественного рынка.

Операции, связанные с нелегальным оттоком капитала, должны безоговорочно пресекаться правоохранительными органами.

Масштабный отток капитала является существенным негативным фактором для ситуации в экономике, поэтому проведение глубоких институциональных реформ с целью улучшения делового климата и опережающего роста инвестиций – насущная задача для правительства.

Бесспорно, борьба с оттоком капитала из страны очень трудна. Однако затягивать с данным явлением нельзя, потому что существует риск появления так называемого «порочного круга», когда отток капитала мотивирует людей снова и снова выводить свои деньги за границу.

Список используемых источников:

1. Бовт, Г. А. Чем опасен отток капитала / Г. А. Бовт. - Текст : непосредственный // Вечерняя Москва. – 2020. – № 2. – С. 81–86.

2. Дарон, А. Почему одни страны богатые, а другие бедные / А. Дарон, Дж. Робинсон. – Москва: АСТ, 2016. – 701 с. - Текст : непосредственный.

3. Нордхаус, В. Д. Экономика: учебник / В. Д. Нордхаус, П. А. Самуэльсон. – 5-е издание, переработанное и дополненное. – Москва: Вильямс, 2017. – 1328 с. - Текст : непосредственный.

НАИБОЛЕЕ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ РЫНКИ ДЛЯ ТРЕЙДИНГА В 2020 ГОДУ

Аннотация. В данной статье представлено все о разновидностях финансовых рынков, на которых имеется возможность трейдинга, о том, как они изменились за последние годы, и на какие из них следует обратить особое внимание в 2020 году.

Ключевые слова: Акция, CFD, торговля, валюта, Forex, криптовалюта, фонд, тренд, финансы, ликвидность, риск, издержки, JP Morgan.

Eremeev D.G., Konyukova O.G.

Financial University under the government of the Russian Federation. Omsk Branch

MOST ATTRACTIVE FINANCIAL MARKETS TO TRADE IN 2020

Annotation. This article presents everything about the types of financial markets in which you can trade, how they have changed in recent years, and which ones should be paid special attention to in 2020.

Keywords: Stock, CFD, trading, currency, Forex, cryptocurrency, fund, trend, finance, liquidity, risk, costs, JP Morgan.

Финансовый рынок - это место, где финансовые ценные бумаги находятся в обороте как на федеральном, так и на международном уровне. Трейдеры приобретают и продают данные ценные бумаги для того, чтобы получить будущую прибыль, и в то же время, пытаются свести свой риск к минимуму.

Большинство дилеров, как правило, сфокусированы лишь на одном финансовом рынке, например, на торговле фьючерсами или облигациями, но важно обозревать все финансовые рынки, доступные для трейдинга, потому что они могут иметь влияние друг на друга.

По своей роли финансовый рынок не особо отличается от других рынков, где производится торговля различными товарами и продуктами. Но вместо обмена фруктов, мебели или принтеров на местную или национальную валюту роль финансовых рынков заключается в приобретении, продаже и сбережении финансовых ценных бумаг и продуктов. Стоит отметить, что за последние десятилетия финансовый рынок увеличился в геометрической прогрессии и сейчас он располагает большим количеством различных видов финансовых инструментов.

Различные типы финансовых рынков:

- Forex - также известный как валютный рынок или FX.
- Фондовый рынок - его целью является регуляция оборота ценных бумаг.
- Деривативный рынок - необходим для осуществления торговли CFD (контракты на разницу).
- Товарно-сырьевой рынок - на нем производится торговля сырьем, например, платиной, золотом или природным газом.
- Денежный рынок - для предоставления краткосрочных займов.
- Криптовалютный рынок - для торговли биткоином или бужкоином и т.д.
- Ипотечный рынок - который предоставляет долгосрочные кредиты на покупку недвижимости.

Некоторые из данных финансовых рынков по своей сути более направлены на долгосрочную перспективу, другие направлены на краткосрочную перспективу или

представляют из себя микс того и другого. К примеру, на ипотечном рынке большое количество долгосрочных кредитов, а денежные рынки характеризуются преимущественно на малые сроки. Forex, акции и CFD могут продаваться как в краткосрочной, так и в долгосрочной перспективе. Профессиональные трейдеры ввиду своего опыта могут решать, какой рынок выбрать, стоит ли им инвестировать или торговать в зависимости от их личного подхода и стиля торговли. Далее в статье будут рассмотрены три наиболее предпочтительных рынка.

Главным трендом 2020 года стал финансовый рынок Forex. За последнее десятилетия рынок Форекс приобрел большую популярность, и за прошедшие 40 лет его объем значительно увеличился (таблица 1).

Таблица 1. Оборот рынка Forex в разные годы

Год	Оборот
1977	5 миллиардов долларов
1987	600 миллиардов долларов
1992	1 триллион долларов
2001	1,5 триллиона долларов
2007	3 триллиона долларов
2010	4 триллиона долларов
2013	5,3 триллиона долларов
2017	5,5 триллионов долларов

Из таблицы видно, что объем Форекс увеличился в тысячу раз за 40 лет. Это впечатляющий результат, но что же поспособствовало этому?

В середине 2019 года практически неизвестный индекс, который измерял волатильность валюты, заявил о скором подъеме доллара США. За прошедшие 25 лет Мировой индекс волатильности валютного рынка JP Morgan произвел всего 3 минимума, при которых доллар США всегда взрывался не менее чем на 10% (иногда вверх, а иногда вниз).

Данный Мировой индекс волатильности в настоящее время находится на самом низком уровне за последние 5 лет. Индекс JP Morgan достаточно прост. Его целью является измерение волатильности опционов на Forex по корзине базовых и развивающихся валют.

Также похожий индекс, отслеживаемый DB (Deutsche Bank), находится на ничтожно малом уровне за последние 5 лет. Низкие процентные ставки в мировом масштабе многократно повысили спрос на акции, что поспособствовало поднятию международных и мировых фондовых рынков выше, но понизило волатильность валютного рынка.

Согласно данным, полученным Bloomberg, в большинстве случаев, когда индекс JPM торговался вплотную того уровня, где он располагается сейчас, доллар США (а именно, фьючерсный контракт на индекс доллара США) повышался на 10% в течение следующих 2 кварталов.

На втором месте среди предпочитаемых рынков расположился фондовый рынок, выпускающий акции и облигации. Существует первичный рынок, на котором компании и правительства выпускают новые ценные бумаги, и вторичный рынок, на котором торгуются ранее выпущенные акции и облигации.

Объем торгов здесь, в среднем, ниже, чем на валютном рынке и рынке срочных контрактов. Однако стоит отметить, что, поскольку любая из таких биржевых площадок

находится под контролем соответствующих государственных органов, абсолютно все участники торгов имеют в качестве так называемой «подушки безопасности» защиту государства. В этом плане фондовый рынок предпочтительнее рынка Forex. Также, благодаря системам регуляции, позволяющим получить наиболее полный доступ к информации об эмитентах, участниках и ходе торгов, фондовый рынок защищен от манипуляций разного рода и кибер-мошенничества, широко распространенного в наши дни. Торговля ценными бумагами происходит с помощью электронных сетей ECN для того чтобы убрать из цепочки «покупатель-продавец» третьих лиц и посредников.

Сейчас доступ на любую биржу мира открыт с помощью электронной торговли, однако для клиентов и России или стран СНГ самыми популярными являются американские биржи NASDAQ и NYSE, а также Московская биржа.

Московская биржа предоставляет достаточное количество информации о брокерах, торгах и так далее. Например, на рисунке 1 представлена таблица торгов на конец августа 2020 с упорядоченным списком первых десяти брокеров. Лучшая десятка брокеров обслуживает 95% всех активных клиентов на рынке, поэтому идти дальше десятой позиции в списке не имеет смысла.

№	Наименование компании	Торговый оборот, руб.			
		Trading volume, RUB			
		Общий	Режим основных торгов T+	Режим РПС с ЦК	Режим переговорных сделок
		Total	Main Trading Mode T+	CCP Negotiated Trades	Negotiated Trades
1	ФГ БКС	895 431 801 939	891 778 791 210	3 456 638 542	196 372 187
2	ВТБ	420 568 085 162	401 355 365 456	15 949 088 418	3 263 631 288
3	Сбербанк	385 460 200 570	368 742 860 561	15 572 359 768	1 144 980 240
4	ООО "Ренессанс Брокер"	342 304 972 831	338 623 779 828	3 629 190 182	52 002 820
5	ООО "Меррилл Линч Секьюритиз"	192 045 105 113	188 443 361 128	3 600 281 485	1 462 500
6	АО "Тинькофф Банк"	181 675 344 786	181 581 221 519	94 123 267	
7	ФИНАМ	161 825 429 157	161 825 101 473		327 684
8	Группа Банка "ФК Открытие"	140 248 069 206	139 133 299 958	1 114 769 248	
9	Группа компаний "РЕГИОН"	133 526 555 393	130 771 447 167	2 415 941 759	339 166 467
10	АО "АЛЬФА-БАНК"	112 005 099 921	110 305 191 852	1 403 791 651	296 116 418

Рисунок 1. Акции и паи: торговый оборот

Фондовый рынок лидирует по количеству инструментов, что делает его ещё более привлекательным в глазах потенциальных клиентов и опытных инвесторов, поскольку для каждого существует возможность выбора того или иного инструмента или их комбинаций исходя из индивидуальных предпочтений или возможностей.

Следует отметить, что сегодня клиент любой брокерской фирмы при открытии счета должен обращать внимание на размер комиссии (варьируется от 30% за 100 проторгованных акций до 40-60% при тех же 100 акциях) и плату за использование торговой платформы.

Третье место занимает рынок криптовалюты. Несмотря на то что сейчас интерес к такому способу вкладывать средства немного спал, рынок до сих пор остается актуальным и интересным для трейдеров и аналитиков.

Рынок криптовалюты не гарантирует своим клиентам защищенность и регулирование процессов – он гораздо больше остальных подвержен рискам. К тому же отсутствие единого надзорного органа означает, что биткоин – основная единица учета операций на рынке криптовалюты – является децентрализованной цифровой валютой. Покупка криптовалюты обрабатывается медленнее, чем другие действия с валютами, характерное для торговли на Форекс. Однако, чем выше риск, тем больший интерес данный способ торговли вызывает у трейдеров.

Сегодня биткоин и другие возникшие после него криптовалюты могут по праву использоваться в качестве альтернативного способа инвестирования. Некоторые биржи, например СВОЕ и СМЕ, запустили в оборот фьючерсные контракты в биткойнах.

Имеет ли биткоин возможность существовать в качестве определённой формы валюты? Скорее всего, в сложившейся экономической обстановке, его надёжность не отвечает требованиям денежно-кредитной политики с её растущими ставками. Поэтому рынку криптовалюты лишь предстоит, не потеряв своей популярности, раскрыть все свои потенциальные возможности в будущем. Для инвесторов, желающих вкладывать свои средства в криптовалюту, лучше начать с небольшой суммы, чтобы узнать, как работает эта схема изнутри и как обезопасить себя в случае потенциально опасной для потери средств ситуации.

Говоря в общем, финансовые рынки способствовали поддержке международной торговли и мировой экономики за последние 100 лет. Наиболее сильно это наблюдается в последние 25 лет, когда финансовые рынки стали еще сложнее, изощренней и нужней.

В начале XXI века глобальные финансовые рынки изменились, они стали более динамичными и быстро изменяющимися. На данный момент времени их можно охарактеризовать следующими тенденциями: меньше валютного контроля, контроля капиталов, и в то же время больше глобальных финансовых транзакций и платежных систем в целом.

Также стоит заметить, что динамичное движение вследствие международного потока капитала, разработке новых финансовых инструментов и новым цифровым технологиям приводит общество к более прозрачным, прогрессивным финансовым рынкам и методам, применяемым на них.

Таким образом, трейдинг дает возможность многим людям сделать хорошую карьеру в области биржевой торговли и иметь при этом стабильный заработок. При возможностях современного человека иметь доступ в интернет почти в любом месте своего нахождения, финансовые рынки предоставляют ему эти уникальные возможности. Что выбрать: трейдинг на Форексе, торговлю на российском или американском фондовом рынке или что-то ещё? Хотя все вышеперечисленные тенденции значимы для финансовых рынков в общем, любой финансовый рынок имеет также свои отдельные тенденции, которые необходимо учитывать при желании заняться трейдингом.

ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ГОСУДАРСТВА

Аннотация. В данной статье представлен авторский взгляд на правовой механизм обеспечения финансовой устойчивости государства, а также раскрываются наиболее важные понятия в данной области. Финансово-правовой аспект был избран автором как приоритетный в современных реалиях развития Российской Федерации.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, экономическая безопасность, национальная безопасность.

Efremova A.
Siberian Law University, Omsk

FACTORS OF ECONOMIC STABILITY OF THE STATE

Abstract. This article presents the author's view on the legal mechanism for ensuring the financial stability of the state, as well as reveals the most important concepts in this area. The financial and legal aspect was chosen by the author as a priority in the modern realities of the development of the Russian Federation.

Keywords: financial stability, economic security, national security.

Обеспечение финансовой стабильности является одним из наиболее важных направлений финансовой политики государства в любое время, но в кризисные и посткризисные периоды, когда под влиянием неблагоприятных феноменов появляются угрозы недостаточного финансирования государством всех возложенных на него задач и выполняемых функций, данная деятельность становится крайне необходимой и важной. При несоблюдении последнего возникает угроза национальной безопасности и требуется быстрое и эффективное реагирование на негативные последствия путем вовлечения финансовых резервов государства. В современных реалиях обеспечение финансовой стабильности стоит на одном уровне с обеспечением суверенитета государства.

Данная проблема характеризуется тонким соотношением права и экономики, и в данном случае необходимо обратить внимание на актуальность разработки финансово-правовых механизмов, которые направлены на обеспечение финансовой стабильности Российской Федерации как основного правила поддержания национальной безопасности страны, поскольку только в правовой форме экономические отношения могут реализовываться и иметь возможность развиваться.

Перед необходимостью обеспечения финансовой стабильности стоит не только Российская Федерация. Большое количество государств активно пытаются создать идеальный финансово-правовой механизм, который позволит им благополучно преодолеть все риски, и "выступают за реализацию концепции устойчивого развития, которая должна стать основным направлением изменения парадигмы экономического развития" [1]. Происходящая глобализация мира, которая открывает перед государствами новые возможности и перспективы развития, обуславливает возникновение новых угроз, тем самым, вынуждает страны системно и координировано разрабатывать и внедрять механизмы обеспечения финансовой стабильности.

Финансовое право как фундаментальная отрасль российского права в данный момент претерпевает сложный этап своего развития и остро требует системного, концептуального и доктринального анализа, направленного на совершенствование правового регулирования экономических процессов, предопределенных реалиями современного развития государства.

Рассмотрение процесса функционирования механизмов обеспечения финансовой устойчивости Российской Федерации с позиции качественного и эффективного финансово-правового регулирования во многом дает возможность эффективно решать задачи государственной политики, реализовывать функции государства и успешно противостоять современным угрозам и их негативным проявлениям.

Финансово стабильное государство - это государство, которое защищает свои национальные интересы и гарантирует свою национальную безопасность в контексте с безграничной глобальной конкуренции, независимо от времени и различного рода обстоятельств. Благополучное функционирование и развитие Российской Федерации как суверенного государства недостижимо без обеспечения ее национальной безопасности. Проблема обеспечения национальной безопасности рассматривается как один из первостепенных вопросов для России, являясь, в сущности, требованием проведения реформ практически во всех сферах государственной и общественной жизни. Реформы должны быть направлены на укрепление суверенитета России, а также сохранение ее территориальной целостности, что в дальнейшем представляется необходимой предпосылкой реализации конституционной ценности, которая отражена в статье 2 Конституции Российской Федерации: «Человек, его права и свободы являются высшей ценностью. Признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина является обязанностью государства» [2].

Некоторые авторы описывают национальную безопасность как "способность противостоять любым деструктивным воздействиям, откуда бы они ни исходили". Имеет место быть и другая точка зрения, согласно которой национальная безопасность понимается как состояние, в котором институционально поддерживаются условия, поддерживающие стабильность и позитивное направление развития социально-экономической системы. Также понятие «национальная безопасность» определяется как положение государственно-территориальной общности, в которой обеспечивается эффективная деятельность общественно-политических институтов по поддержанию надежной защиты стратегических национальных интересов в международных и внутринациональных отношениях, а также реализуются возможности устойчивого развития государства. В итоге, она понимается как многофункциональная система взаимосвязанных элементов, включающая в себя определенную совокупность концептуальных установок и положений, общественно-политических и правовых институтов, определенные средства, методы и формы, предотвращающие появление опасности и угрозы или адекватно реагирующие на них.

В устройстве обеспечения национальной безопасности Российской Федерации экономическая составляющая развивается в нескольких плоскостях, что можно охарактеризовать как, так называемый, 3D-эффект. Он состоит из следующего: первая плоскость - это государственные финансы, необходимые для реализации всех направлений в пределах обеспечения национальной безопасности; вторая плоскость - экономическая (финансовая) безопасность (это одна из сфер, которая составляет национальную безопасность), которая также требует надлежащего финансового обеспечения; третья плоскость выражается в воздействии национальной безопасности в ее общем понимании и экономической (финансовой) безопасности на обеспечение финансовой устойчивости государства. В этом случае возникает система пересекающихся плоскостей, развитие жизнеспособности которых возможно только в том случае, если они неразрывны и взаимозависимы.

Разработка, а также развитие государством финансово-правового механизма обеспечения финансовой стабильности представляется механизмом защиты национальных интересов и обеспечения государственной безопасности. Национальные интересы Российской Федерации реализуются исключительно в условиях финансовой стабильности государства, таким образом, мы можем сделать вывод о том, что интересы России в этой сфере являются ключевыми. В то же время в данной области чрезвычайно ярко выявляется система обратной связи, которая характерна для финансов. Она состоит в потребности

обеспечения национальной безопасности, что, равным образом, влияет на статус и развитие государственных финансов.

В своем нормативном определении понятие "экономическая безопасность" характеризуется как состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, обеспечивающее экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия реализации стратегических национальных приоритетов [3]. Нормативная фиксация этого определения, по мнению В. М. Баранова, позволяет: разработать критерии четкого разграничения его от смежных правовых понятий; унифицировать содержание и уточнить сферу его применения в различных отраслях действующего российского права с сохранением специфики предмета и метода правового регулирования; возможность наиболее конкретно поставить и решить многие проблемы обеспечения эффективного взаимодействия частного и публичного права; а также наметить новые направления совершенствования российского законодательства [4].

Риски (угрозы) – это такое свойственное явление, которое сопровождает процесс жизнедеятельности финансово-правового механизма обеспечения финансовой устойчивости Российской Федерации. Только под влиянием рисков (угроз) проявляется такая черта финансовой устойчивости, как способность возобновляться до своего первоначального и стабильного состояния. Воздействие рисков (угроз) является основой для будущего прогресса и совершенствования механизма обеспечения финансовой устойчивости государства.

Экономико-правовой механизм обеспечения экономической устойчивости Российской Федерации подвластен воздействию множества рисков. Максимальное влияние могут оказывать следующие риски: стратегические (политические, геополитические, чрезвычайные, экологические); управленческие (коррупционные, кадровые, коммуникационные); финансовые (налоговые, бюджетные, долговые, валютные и др., которые влияют на формирование финансовых ресурсов государства); операционные (технические, технологические, квалификационные); правовые (законодательные, правоприменительные, интерпретационные); информационные (внутренняя (национальная), внешняя, международная, глобальная информация) и многие другие. С учетом всех видов рисков необходимо выделить некоторые способы их покрытия: материальные (финансовые) - за счет средств суверенных фондов, золотовалютных резервов и др.; правовые - путем совершенствования законодательства в необходимых областях; политические - путем достижения компромиссов и др.

Экономическая стабильность государства в гармоничном пребывании обладает согласованностью доходов и расходов бюджета. Впрочем под влиянием определенных рисков, в кризисной обстановке данная сбалансированность может быть нарушена. Принимая это во внимание, в Российской Федерации утверждаются особые финансово-правовые меры обеспечения сбалансированности бюджета в целях поддержания экономической стабильности.

Развитие правового регулирования расходов бюджета необходимо реализовывать в двух направлениях: 1) обновление и продвижение форм и механизмов расходования бюджетных средств и 2) улучшение эффективности расходования средств бюджета. Вместе с тем эффективное функционирование бюджетной системы Российской Федерации и реализация государственной политики в целом невозможно без обеспечения расходных обязательств источниками финансирования. В качестве показателей расходов в аспекте обеспечения финансовой устойчивости Российской Федерации названы обусловленность государственных функций (а также функций муниципальных образований), обоснованность бюджетных расходов, постоянство (периодичность) расходов, их эффективность.

С целью реализации концептуального подхода к пониманию сущности финансово-правового механизма обеспечения финансовой стабильности Российской Федерации определены институты (источники) обеспечения финансовой устойчивости Российской Федерации (резервные фонды Президента Российской Федерации и Правительства

Российской Федерации, суверенные фонды (Резервный фонд и ФНБ), золотовалютные резервы Российской Федерации, государственные заимствования). Их функционирование в едином правовом механизме, основанном на общих принципах, будет гарантировать достижение конечной цели реализации исследуемого правового режима.

Исходя из всего вышеизложенного, мы можем сделать вывод о том, что правовой режим бюджетного иммунитета является необходимым правовым средством обеспечения финансовой стабильности Российской Федерации, которое наряду с эффективным расходованием бюджетных средств играет ключевую роль в функционировании финансово-правового механизма обеспечения финансовой устойчивости Российской Федерации.

Список используемых источников:

1. Капустин, А. Я. Международно-правовые принципы деятельности БРИКС / С. Е. Нарышкин и др.; отв. ред. Т. Я. Хабриева, зам. отв. ред. Н.М. Бевеликова. – Текст : непосредственный // БРИКС: контуры многополярного мира. - Москва: Ин-т законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ: ИД "Юриспруденция", 2015. - С. 25.

2. Российская Федерация. Законы. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) / Российская Федерация. Законы. — Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс» (дата обращения: 21.03.2021).

3. Российская Федерация. Законы. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента РФ от 13.05.2017 N 208 / Российская Федерация. Законы. — Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс» (дата обращения: 21.03.2021).

4. Баранов, В. М. Законодательное определение понятия "экономическая безопасность государства" и проблемы ее правового обеспечения / В. М. Баранов. - Текст : непосредственный // Вестник Нижегородской академии МВД России. - 2001. - № 1. - С. 14 - 28.

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОБЪЕКТА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Аннотация. В данной статье рассматриваются проблемы определения объекта налогообложения, связанные с исчислением транспортного налога и налога на игорный бизнес.

Ключевые слова: экономическая стабильность государства, объект налогообложения, регистрация транспортного средства, налог на игорный бизнес.

Eshchenko A.A., Burnysheva L. V.
Private Educational Institution of Higher Education "Siberian Law University", Omsk

PROBLEMS OF DETERMINING THE OBJECT OF TAXATION

Annotation. This article discusses the problems of determining the object of taxation related to the calculation of transport tax and gambling tax.

Keywords: economic stability of the state, object of taxation, registration of a vehicle, tax on gambling.

Условием экономической стабильности государства является здоровая финансовая система, которая в свою очередь во многом зависит от рационально организованной налоговой системы. Частью налоговой системы является система налогов и сборов. При установлении каждого налога должны быть определены его основные элементы и в первую очередь объект налогообложения.

Статьей 38 Налогового кодекса Российской Федерации объект налогообложения определен как, реализация товаров (работ, услуг), имущество, прибыль, доход, расход или иное обстоятельство, имеющее стоимостную, количественную или физическую характеристику, с наличием которого законодательство о налогах и сборах связывает возникновение у налогоплательщика обязанности по уплате налога.

Таким образом, обязанность по уплате налога возникает с появлением у налогоплательщика объекта налогообложения, при этом не редко возникают проблемы, связанные с моментом возникновения и прекращения этой обязанности. В качестве примеров можно привести транспортный налог и налог на игорный бизнес.

Так, при уплате транспортного налога, исходя из определения объекта налогообложения, налогоплательщиком будет являться лицо, на которое зарегистрировано транспортное средство. При этом транспортное средство может находиться у налогоплательщика на праве собственности, но без регистрации, установленном законом порядке, обязанность по уплате транспортного налога не возникает.

В судебной практике нередко, возникают случаи, когда лицо сознательно не регистрирует транспортное средство, чтобы избежать обязанности по уплате налога. [3]

И наоборот иногда встречаются ситуации, когда транспортное средство, не снято с учета в регистрирующем органе, но обязанность по уплате налога продолжает возникать ввиду того, что де юре имеется объект налогообложения, хотя де факто его нет. [4]

Этот недостаток может быть устранен изменением объекта транспортного налога. По действующему законодательству обязанность уплачивать транспортный налог устанавливается с момента регистрации транспортного средства. Следовательно, разумным решением данной проблемы является, изменение юридического факта возникновения уплаты транспортного налога с момента регистрации транспортного средства, на такое основание как возникновение права собственности на транспортное средство.

Также проблема определения объекта налога встречается при исчислении и уплате налога на игорный бизнес. В статье 366 Налогового кодекса Российской Федерации, законодатель устанавливает закрытый перечень объектов, облагаемых налогом. В этот перечень входят: игровой стол, игровой автомат, процессинговый центр букмекерской конторы, процессинговый центр тотализатора, процессинговый центр интерактивных ставок тотализатора, процессинговый центр интерактивных ставок букмекерской конторы, пункт приема ставок тотализатора, пункт приема ставок букмекерской конторы. Обязанность по уплате налога возникает также после регистрации в налоговом органе по месту нахождения объекта.

Игровые автоматы могут быть объединены в один игровой комплекс. Каждый игровой автомат может иметь свой системный блок или отдельные части блоков могут быть общими для всего комплекса. Тут возникает проблема автономности каждого игрового автомата в этом комплексе.

В случае если игровая ситуация и сумма выигрыша одного игрока не зависит от игры другого, то каждый автомат в игровом комплексе подлежит регистрации в налоговом органе.

Но, возможна обратная ситуация, когда аппарат не будет автономен, и результат выигрыша будет зависеть от других игроков, в этом случае регистрации подлежит только один игровой автомат, вне зависимости от количества игроков.

Суд отмечает, что понятие «игровой комплекс» не отражено в законодательстве. В то же время, понятие игрового автомата, не определяет количество игроков и мест, предусмотренных для совместной игры.

Тем самым игровые автоматы, объединенные в игровой комплекс, но работающие не автономно, подлежат налогообложению как один объект.

Стоит отметить, что в случае с игровым столом, объектом налогообложения является каждое игровое место, в отличие от игрового автомата.

Для решения данной проблемы, стоит законодательно закрепить понятие «игровой комплекс», в котором указать максимально допустимое количество игроков и мест для совместной игры. А также добавить игровой комплекс в перечень объектов налогообложения на игорный бизнес. Таким образом удастся избежать проблем определения объекта налога на игорный бизнес.

В заключение, стоит отметить, что определение объекта налогообложения, содержащееся в статье 38 Налогового кодекса Российской Федерации, является слишком узким и не перечисляет все возможные объекты налогообложения. Детальное же регулирование каждого объекта налогообложения по соответствующему налогу тоже нуждается в доработке.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть вторая : 5 августа 2000 года N 117-ФЗ, (ред. от 17.03.2021) / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

2. Российская Федерация. Правительство. Об утверждении Правил государственной регистрации самоходных машин и других видов техники : Постановление Правительства РФ от 21.09.2020 N 1507 / Российская Федерация. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

3. Орловская область. Мировые судьи. Решение Судебного участка № 3 Заводского района г. Орёл от 26 февраля 2014 г. по делу № 2-9/2014 / Орловская область. Мировые судьи. - URL: [//sudact.ru/magistrate/doc/UYhRnWI9qvmZ/](http://sudact.ru/magistrate/doc/UYhRnWI9qvmZ/). - Текст : электронный.

4. Алтайский край. Суды общей юрисдикции. Решение Центрального районного суда г. Барнаула № 2-2850/2015 2-2850/2015~М-1578/2015 М-1578/2015 от 27 мая 2015 г. по делу № 2-2850/2015 / Алтайский край. Суды общей юрисдикции. - URL: [//sudact.ru/regular/doc/W9r1p5uFl155/](http://sudact.ru/regular/doc/W9r1p5uFl155/). - Текст : электронный.

5. Лермонтов, Ю. М. Спорные вопросы определения объекта налогообложения налогом на игорный бизнес / М. Ю. Лермонтов. - Текст : электронный // Все для бухгалтера. - 2009. - №1. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/spornye-voprosy-opredeleniya-obekta-nalogooblozheniya-nalogom-na-igornyyu-biznes> (дата обращения: 24.03.2021).

6. Печёнкина, А. А. Проблемы соотношения понятий «Объект налога» и «Предмет налога» в российском налоговом законодательстве / А. А. Печенкина. - Текст : электронный // Законность и правопорядок в современном обществе. - 2013. - №13. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-sootnosheniya-ponyatiy-obekt-naloga-i-predmet-naloga-v-rossiyskom-nalogovom-zakonodatelstve> (дата обращения: 24.03.2021).

УДК 338

Журавлева Е.О.

Омский государственный университет им. Ф.М. Достоевского

МИССЕЛИНГ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ

Аннотация. В статье рассмотрена проблема мисселинга при реализации банковских продуктов. Цель работы - оценка результативности комплекса мер по борьбе с мисселингом. Автор статьи пришел к выводу о его недостаточной результативности и необходимости его дополнения новыми мерами, направленными на устранение предпосылок мисселинга.

Ключевые слова: мисселинг, некорректные продажи, банковские продукты, КИД.

Zhuravleva E.O.

Dostoevsky Omsk State University, Omsk

MISSELLING IN THE SALE OF BANKING PRODUCTS

Abstract. The article deals with the problem of misseling in the implementation of banking products. The purpose of the work is to assess the effectiveness of a set of measures to combat misseling. The author of the article came to the conclusion about its insufficient effectiveness and the need to supplement it with new measures aimed at eliminating the prerequisites for misseling.

Keywords: misseling, incorrect sales, banking products, KID.

Банки представляют собой не только наиболее многочисленную и активную группу финансовых организаций, но и ту группу, с деятельностью которой чаще всего связывают мисселинг. Пришедшему за конкретным банковским продуктом клиенту банки стараются навязать либо более выгодный для себя иной банковский продукт, либо «чужой» финансовый продукт, приобретаемый вместе с нужным клиенту банковским продуктом. Существующий комплекс мер по борьбе с мисселингом недостаточно результативно справляется со своей задачей, о чем свидетельствует неутешительная динамика числа жалоб в отношении банков, падение уровня доверия к банкам, регулярные публикации СМИ о мисселинге. Необходимо расширять комплекс мер по борьбе с мисселингом. Для этого мы предлагаем определить виды и предпосылки возникновения мисселинга, а после - рассмотреть потенциальные инструменты борьбы с некорректными продажами в их увязке с соответствующими предпосылками.

Мисселинг – недобросовестные продажи финансовых продуктов, когда под видом одного продукта намеренно предлагается другой, при этом не раскрываются его особенности и риски. Мисселинг – не просто недобросовестная практика, разрушающая доверие к финрынку, это нарушение закона о защите прав потребителей и закона о потребительском кредите (займе).

Представим наиболее встречаемые виды мисселинга при реализации банковских продуктов: навязывание дополнительных платных услуг для получения банковского продукта с более выгодными для клиента условиями; умалчивание о дополнительных платных услугах и о возможности отказаться от них; невключение в расчет ПСК стоимости всех дополнительных услуг; позиционирование комбинированных финансовых продуктов как банковских без разъяснения особенностей и условий частей такого продукта; неинформирование на этапе дистанционного заключения договора об отсутствии возможности дистанционного расторжения договора; умалчивание о существенных условиях и рисках банковских продуктов; предложение не подходящих финансовых продуктов и др.

ЦБ РФ отметил три установки, сопутствующие каждой операции банка [9]: «Так делают все», «За этим никто не следит», «Это помогает заработать в краткосрочной перспективе». Мы видим, что одной из таких установок является «провал» в регулировании.

Перечислим предпосылки появления мисселинга, связанные с банком: асимметрия и неполнота информации, снижение процентных доходов, мотивация банковского персонала на большое число продаж (мисселинг как метод продаж). Теперь укажем предпосылки появления мисселинга, связанные с клиентами: относительно высокий уровень доверия к банкам и, как следствие, недостаточно критичное восприятие советов банковских работников, финансовая неграмотность, подкрепляемая желанием получить большую доходность при низких ставках по вкладу, склонность принимать решения «в автоматическом режиме» (система 1 Канемана).

Борьба с мисселингом осуществляется в рамках поведенческого надзора ЦБ РФ. Поведенческий надзор – надзор за тем, как ведет себя финансовая организация по отношению к клиенту; контроль всего цикла отношений, начиная от информирования клиента, подписания договора и заканчивая завершением отношений (в т.ч. взысканием долгов). Поведенческий надзор ЦБ РФ включает в себя две компоненты: реактивную и превентивную.

1. **Реактивная компонента** (обратная связь) - работа с жалобами и обращениями (их анализ и осуществление воздействий на недобросовестные финансовые организации в форме привлечения к административной ответственности, предоставлении рекомендаций), а также мониторинг соблюдения рекомендаций (в т.ч. контрольные закупки).

2. **Превентивная компонента** - выявление предпосылок для нарушений прав потребителей (как в деятельности банка, так и в самом продукте) и, как следствие, работа либо над поведением финансовых организаций, либо над финансовым продуктом (установление правил продаж финансовых продуктов или требований к содержанию базового стандарта СРО, установление правил защиты прав потребителей на финрынке, введение ограничений, изменение формы договора, изменение законодательства).

Для борьбы с мисселингом в целом и осуществления поведенческого надзора ЦБ РФ в частности были внедрены следующие инструменты (институты, мероприятия): рекомендации ЦБ РФ (информационные письма ЦБ РФ), контрольные закупки ЦБ РФ, Стандарт продаж финансовых инструментов, мероприятия по повышению финансовой грамотности, период охлаждения, паспорта финансовых продуктов (КИДы), работа с жалобами ЦБ РФ и Роспотребнадзора. Покажем взаимосвязь данных инструментов с предпосылками мисселинга.

Таблица 1. Взаимосвязь существующих инструментов (институтов, мероприятий) борьбы с мисселингом с предпосылками его возникновения

Предпосылка	Инструменты (институты, мероприятия)
Недобросовестность банков (асимметрия и неполнота информации)	1) Работа с жалобами со стороны ЦБ РФ, Роспотребнадзора. 2) Рекомендация ЦБ РФ информировать клиентов о возможных рисках инвестирования на финрынке в случае предложения соответствующих финансовых продуктов (Информац. письмо ЦБ РФ № ИН-01-59/10). 3) Контрольные закупки ЦБ РФ. 4) Стандарт продаж кредитными организациями финансовых инструментов и финансовых услуг НФО (АРБ). 5) Паспорта финансовых продуктов (КИДы).
Недобросовестность банков (мисселинг как метод продаж)	
Снижение процентных доходов банков	1) Пропорциональное и пруденциальное регулирование, цифровизация экономики и др. 2) Проект «Маркетплейс», ИИС, господдержка (льготная ипотека, отраслевая поддержка) и др.
Желание получить большую доходность при низких ставках по вкладу	
Недостаточно критичное восприятие советов банковских работников	1) Мероприятия по повышению финансовой грамотности. 2) Паспорта финансовых продуктов (КИДы).
Финансовая неграмотность	
Склонность принимать решения «в автоматическом режиме»	1) Период охлаждения. 2) Паспорта финансовых продуктов (КИДы).

Составлено автором

Рассмотрим более подробно некоторые из указанных в таблице мер.

Работа с жалобами. ЦБ РФ рассматривает жалобы, связанные с нечестными продажами, навязыванием, неправильным ценообразованием на ОСАГО, Роспотребнадзор – с введением в заблуждение, нечестным информированием, невозможностью вернуть услугу.

Контрольные закупки ЦБ РФ (в т.ч. метод «тайного покупателя») позволяют совершить весь цикл по приобретению финансового продукта (преддоговорной процесс, информирование о товаре) и зафиксировать, насколько корректно проведена процедура.

Мероприятия по повышению финансовой грамотности, на которых граждане узнают о таких своих правах, как право требовать предоставления необходимой и достоверной информации о реализуемой услуге, право отказаться от оказания дополнительных платных услуг при заключении договора потребительского кредита, право в любое время в случае предварительной оплаты дополнительной услуги отказаться от данной услуги и потребовать возврата денег за вычетом фактически понесенных исполнителем расходов. Также граждане узнают о законодательном запрете обуславливать приобретение одних услуг обязательным приобретением других. Однако отметим наличие отложенного эффекта от внедрения финансовой грамотности в программы образования, а также возможную ситуацию получения знаний без их применения на практике [1, с. 57].

Паспорта финансовых продуктов. Паспорта предоставляют основную информацию о предлагаемой услуге, дают возможность сравнивать и принимать обоснованное решение о покупке. Данная инициатива ЦБ РФ вызвала много вопросов, именно поэтому Банком России организован соответствующее публичное обсуждение, на котором были предложены следующие рекомендации [5, с. 3]: выделить группу сложных финансовых продуктов, по

которой представление КИД будет обязательным; размещать КИД на сайте банка, направлять сообщения на электронную почту со ссылкой на обновленную версию КИД, повторно представлять КИД в случае существенного изменения характеристик продукта; установить временной период между получением КИД и заключением договора и др.

НАУФОР издала внутренний стандарт, в котором привела примеры паспортов финансовых продуктов (не КИДов). Паспорта представлены как раз только в отношении сложных продуктов. В отношении других финансовых продуктов, сказано, что информирование получателя о них может осуществляться как путем предоставления паспорта, так и иным способом по выбору ПУРЦБ.

Помимо этого, в последнее время активно обсуждались следующие варианты решения проблемы мисселинга:

1. Установление **госрегулирования правил продаж** финансовых продуктов в банковской сфере [12]. В 2019 году Ассоциацией российских банков был разработан стандарт продаж, но, по мнению ЦБ РФ, рынок не проявил большой заинтересованности в прозрачных продажах [12]. Именно поэтому в 2020 году ЦБ РФ хотел обсудить с законодателями вопрос получения права устанавливать правила продаж [12].

2. Установление **обязанности банка включать все дополнительные расходы на обслуживание кредита в расчет его ПСК** [11]. До сих пор со скрытыми дополнительными платежами боролись преимущественно путем запрета конкретных комиссий, но как только регулятор запрещали одну комиссию, появлялась новая.

3. Законопроект Минфина, предполагающий **штраф** в двукратном размере от стоимости услуги в отношении банка, отказавшегося выдавать кредит из-за отказа гражданина приобретать дополнительную платную услугу. Данный документ до сих пор находится на рассмотрении, поскольку он может создавать правовые риски для банков [8], а штраф можно заменить двухнедельным периодом охлаждения [8].

Рассмотрев виды мисселинга, предпосылки его возникновения и существующие инструменты борьбы с ним, перейдем к оценке результативности данного комплекса мер.

По данным ЦБ РФ, в 2020 году среди всех финансовых организаций наибольшая доля жалоб в России, связанных с мисселингом, приходилась на банки (53,2%) [6; 7]. Такие данные вполне очевидны, поскольку банки представляют собой наиболее многочисленную и активную группу финансовых организаций.

Таблица 3. Динамика и структура жалоб на мисселинг, поступивших в ЦБ РФ от жителей Омской области за 2019-2020 гг., ед.

Показатель	2019	2020
Всего, в т.ч.	69	67
ИСЖ	Более 1/2	Почти 2/3
НСЖ	1/4	Чуть меньше 1/3
Другое	Услуги НПФ и Д.У.	Единичные жалобы на навязывание услуг брокеров и Д.У.

Составлено по источнику [10]

Несмотря на предпринимаемые меры по борьбе с мисселингом при реализации финансовых продуктов, жалобы омичей сократились незначительно. Как ни странно, выросла доля жалоб, связанных с предложением ИСЖ и НСЖ вместо банковского вклада.

Согласно аналитическому центру НАФИ, с 2016 по 2020 годы более чем в 8 раз (с 43 до 5 пунктов) снизился Индекс лояльности россиян к основному банку (NPS) [3, с. 51]. НАФИ также отмечает, что несмотря на то, что среди всех финансовых институтов россияне больше всего доверяют банкам, уровень доверия к ним с годами снижается (в 2019 году банкам доверяли лишь 58% россиян, что меньше на 7 п.п. 2018 года) [3, с 51].

Таким образом, неутешительная динамика числа жалоб в отношении банков, падение уровня доверия к банкам, регулярные публикации СМИ о мисселинге свидетельствуют о

том, что существующий комплекс мер по борьбе с мисселингом недостаточно результативно справляется со своей задачей. Отметим также и то, что мисселинг существует на рынке более двадцати лет, но достаточное внимание ЦБ РФ начал уделять лишь после последствий скандалов на рынке страховых продуктов [2, с. 79]. При этом ЦБ РФ и государство недобросовестные практики финансовых организаций преимущественно объясняют финансовой неграмотностью населения [2, с. 79].

Идею сочетать госрегулирование и саморегулирование в вопросе противодействия мисселингу считаем правильной, поскольку здесь пересекаются как общественные, так и частные интересы. Цель госрегулирования - добиться удовлетворенности потребителя - не противоречит интересам руководителей финансовых организаций. Финансовые организации заинтересованы в соблюдении правил игры, в доверии, лояльности и удовлетворенности клиентов, поскольку это в конечном счете приводит к росту их прибыли. К тому же становятся более прогрессивными и прозрачными финансовые организации заставляет технологическая трансформация финансового рынка. Считаем необходимым расширять комплекс мер по борьбе с мисселингом, добавив его следующими инструментами.

Таблица 4. Взаимосвязь предлагаемых инструментов (институтов, мероприятий) борьбы с мисселингом с предпосылками его возникновения

Предпосылка	Инструмент (институт, мероприятие)
Недобросовестность банков (асимметрия и неполнота информации)	1) Практика указывать в типовых формах заявлений на потребительский кредит стоимость всех доп. платных услуг и информировать клиента о возможности отказаться от доп. платных услуг. 2) Паспорта финансовых продуктов (КИДы) (при предложении сложных финансовых продуктов).
Недобросовестность банков (мисселинг как метод продаж)	1) Расширенный «период охлаждения» (в отношении более широкого перечня финансовых продуктов). 2) Разработка внутренних стандартов продаж и контроль за их соблюдением. Разработка сценариев продаж, учитывающих особенности продуктов [4, с. 3]. 3) Организация видео- или аудиофиксации действий сотрудника при реализации продукта [4, с. 3-4], депремирование за мисселинг, акцент при разработке планов продаж на качество продаж, зависимость KPI от индекса удовлетворенности клиента [4, с. 9], инструктаж на предмет недопустимости мисселинга, регулярный контроль за методами продаж [4, с. 9]. 4) Внедрение сервиса welcome call в послепродажную практику для выявления недостаточного и недостоверного информирования о продукте,
	уточнения степени понимания условий приобретенного продукта, понимания соответствия параметров продукта ожиданиям клиента.
Снижение процентных доходов банков	Дальнейшее развитие пропорционального и пруденциального регулирования банковской системы.
Склонность принимать решения «в автоматическом режиме»	1) Инструменты «теории подталкивания»: например, исключение функции автозаполнения из заявлений (в т.ч. электронных). 2) Паспорта финансовых продуктов (регламентация времени для ознакомления).

Составлено автором

Пополнение существующего комплекса мер по борьбе с мисселингом новыми инструментами, направленными на устранение соответствующих предпосылок

возникновения мисслеинга, позволит повысить результативность данного комплекса и, как следствие, уменьшить распространение практики некорректных продаж при реализации банковских продуктов.

Список используемых источников:

1. Беспалова, Д. В. Проблема доверия к банкам в условиях риск-ориентированного регулирования / Д. В. Беспалова. - Текст : непосредственный // Финансовая жизнь. – 2019. - № 1. - С. 55-58.

2. Грызунова, Н. В. Влияние мисселинга на технологии формирования портфельных инвестиций / Н. В. Грызунова. - Текст : непосредственный // Вестник Северокавказского федерального университета. – 2020. - № 6 (81). - С. 76-86.

3. Коровашкин, С. А. Мисселинг как получение прибыли в условиях регламентации деятельности банка: альтернативный взгляд / С. А. Коровашкин. - Текст : непосредственный // Проблемы управления социально-экономическими системами: теория и практика. - 2020. - С. 46-52.

4. Обзор неприемлемой практик и рекомендаций : информационно-аналитический материал ЦБ РФ. - URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/112216/ObzNepPractic_20200821.pdf. - Текст : электронный.

5. О вопросах совершенствования правил продаж инвестиционных продуктов и инструментов : отчет об итогах публичного обсуждения доклада для общественных консультаций. - URL:https://cbr.ru/Content/Document/File/113316/Comments_20201026.pdf. - Текст : электронный.

6. Отчет о работе с обращениями за 2018 год : материал ЦБ РФ. - URL: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/14246/stat_protection_2018_all.pdf. - Текст : электронный.

7. Отчет о работе с обращениями за январь-декабрь 2020 года : материал ЦБ РФ. - URL: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/31975/2020_4.pdf. - Текст : электронный.

8. Заемщикам дадут охладиться. - Текст : электронный // Коммерсантъ: газета.- URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4465869>.

9. Защита прав потребителей финансовых услуг: материал ЦБ РФ. - 2018. - URL: <https://www.fbk.ru/upload/medialibrary/bfc/2.Chirkov.pdf>. - Текст : электронный.

10. Жители Омской области 67 раз пожаловались регулятору на недобросовестную продажу финансовых продуктов : сайт ЦБ РФ. - URL: <https://cbr.ru/press/regevent/?id=10587>. - - Текст : электронный.

11. Кредиты под включ. - Текст : электронный // Коммерсантъ: газета . - URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4694936>.

12. ЦБ решил отрегулировать навязывание услуг банками. - Текст : электронный // «РБК: газета». - URL:<https://www.rbc.ru/finances/13/02/2020/5e453c0b9a794747898c6056>.

НАЛОГОВЫЕ ДОХОДЫ БЮДЖЕТОВ И ПУТИ ИХ УВЕЛИЧЕНИЯ

Аннотация. В данной статье рассмотрены основные доходы бюджетов. Проанализирована динамика доходов консолидированного бюджета Российской Федерации и структура федерального бюджета. На основании чего представлены возможные пути их увеличения.

Ключевые слова: бюджет, налоговые доходы, федеральный бюджет, налоговое бремя.

Isina M.E., Konyukova O.G.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

TAX REVENUES OF BUDGETS AND WAYS TO INCREASE THEM

Abstract. This article discusses the main budget revenues. The dynamics of the consolidated budget revenues of the Russian Federation and the structure of the federal budget are analyzed. On the basis of which possible ways to increase them are presented.

Keywords: budget, tax revenues, federal budget, tax burden.

Согласно статье 6 Бюджетного кодекса Российской Федерации бюджет представляет собой «форму образования и расходования денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и функций государства и местного самоуправления» [1]. Такое определение доказывает тот факт, что необходимо постоянно совершенствовать бюджетную систему государства. Ведь бюджет это основа деятельности любой страны и от того, насколько эффективно исполнен бюджет, зависит возможность государства выполнить все возложенные на него функции и задачи.

На сегодняшний день в России федеральный, региональный и местные бюджеты сталкиваются с определенными проблемами. С каждым годом государство все больше затрачивает средств на финансирование тех или иных сфер жизни человека, то есть расходы постоянно увеличиваются. Это приводит к тому, доходы бюджетов становятся меньше расходов, и возникают такие ситуации, когда государство и его регионы с трудом способны выделить средства на удовлетворение нужд граждан.

Как известно, бюджет формируется за счет налоговых, неналоговых доходов и безвозмездных поступлений. К неналоговым доходам относят доходы от использования имущества, находящегося в государственной или муниципальной собственности, доходы от платных услуг, оказываемых бюджетными учреждениями и иные. В данной части доходов бюджета можно наблюдать некоторые проблемы. Так, например, могут возникнуть проблемы, которые связаны со сбором платежей от переданных в аренду земельных участков. Именно поэтому государство стремится проводить определенные реформы для роста и полноты неналоговых доходов.

Однако наибольший удельный вес в структуре доходов различных бюджетов занимают именно налоговые доходы. К ним относят поступления от налогов различных уровней, сборов, которые предусмотрены законодательством РФ, а также штрафы и пени по ним.

Таким образом, реализации государством своих функций, обеспеченность населения общественными благами и в целом, поддержание порядка в стране непосредственно зависит от налоговых доходов. Именно поэтому увеличение данных поступлений становится одной из важнейших задач.

Динамика поступлений в бюджеты страны за первые три квартала предыдущего года оказывается не совсем позитивной. Так за январь-сентябрь 2020 года доходы

консолидированного бюджета РФ составили 26554,2 млрд. руб., что по отношению к январю-сентябрю 2019 года составляет 90,0%. Это говорит о том, что поступления в бюджет снизились. В наибольшей степени же сократились налоговые доходы – их сумма за 3 квартала составила 16732,2 млрд. рублей, что ниже аналогичного периода в 2019 на 12,8% с поправкой на инфляцию. Что привело к снижению доли налоговых доходов в общей сумме поступлений с 70,1% до 63% за 3 квартала 2020 года. Неналоговые доходы сократились на 9,5% и составили 4027,8 млрд. руб. [2, стр. 1-2] Причиной этому стало снижение темпов внешнеэкономического оборота и сокращения доходов от внешнеэкономической деятельности.

Если же говорить о снижении налоговых доходов консолидированного бюджета, они в большей степени связаны с резким падением поступлений от НДС. Такое сокращение в основном связано с низкими котировками барреля нефти и сокращением её производства в стране. Также снизились и поступления от налога на прибыль, что объясняется режимом, который был введен в стране в 2020 году. Карантинные меры сократили доходы всех слоев населения, а в особенности, упали доходы фирм, индивидуальных предпринимателей, многие из которых обанкротились. Соответственно, снижение прибыли фирм прямо отразилось на поступлениях налога на прибыль.

Вместе со снижением доходов бюджета, происходил и рост расходов. Пандемия вызвала необходимость увеличения финансирования сферы здравоохранения и социальной политики. Наибольший темп роста продемонстрировали расходы на здравоохранение – почти 130% от уровня 2019 г. [3]

Федеральный бюджет играет ключевую роль в распределительном процессе. Значительная часть распределения денежных средств между регионами страны и отраслями экономики выпадает именно на его долю.

В структуре доходов федерального бюджета на 2019 год, по данным министерства финансов РФ, доля налоговых доходов составляет 62% (табл.1).

Таблица 1. Структура доходов федерального бюджета РФ за 2017-2019 гг. (млрд. руб.) [4]

	2017	Удельный вес, %	2018	Удельный вес, %	2019	Удельный вес, %
Всего доходов	15088,9	100	19454,4	100	19970,3	100
В том числе:						
Неналоговые	6071,0	40	7711,8	39,6	7590,1	38,0
Налоговые	9017,9	59,8	11742,7	60,4	12380,2	62,0

На основании таблицы 1 можно сделать вывод о том, что налоговые доходы в структуре федерального бюджета государства занимают наибольшую часть, причем в период с 2017 по 2019 года их доля растёт. Налоговые доходы действительно определяют в наибольшей степени доходы бюджета страны, поэтому их снижение может привести к крайне негативным последствиям для всего государства.

Несмотря на постоянное совершенствование системы налогообложения: улучшение работы по сбору различных налогов, раскрытые субъекты, уклоняющихся от уплаты налогов и тому подобное, в ней можно выделить ряд проблем, которые не позволяют в полной мере увеличивать налоговые доходы или же приводят к их снижению.

На рисунке 1 представлена структура налоговых поступлений в бюджет РФ в 2019 году. Основная доля, как можно заметить, приходится на налог на добычу полезных ископаемых – 50%, также значительную часть в структуре занимает налог на добавленную стоимость – 31%.

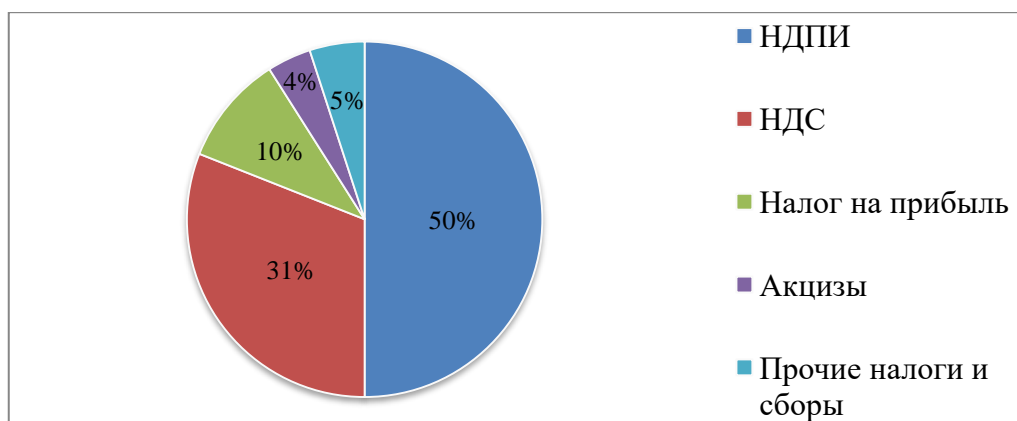


Рисунок 1. Структура налоговых поступлений в федеральный бюджет за 2019 год [5]

Проанализировав структуру и изменение налоговых доходов консолидированного и федерального бюджетов, можно прийти к выводу, что для российской экономики важно, особенно на данном этапе, чтобы налоговая система функционировала в полной мере и позволяла увеличить доходы бюджета.

Любое государство способно увеличить налоговые доходы бюджета тремя основными способами:

- Повышение налоговых ставок;
- Расширение налоговой базы;
- Стимулирование темпов экономического роста.

Наиболее эффективным был бы последний способ, но он же более сложный в осуществлении и зависит от многих факторов. Стимулирование темпов экономического роста привело бы к увеличению доходов населения и хозяйствующих субъектов, что, в свою очередь расширит налоговую базу. Однако Россия в основном идет по пути повышения ставок налогов, тем самым рост налогового бремени и наполняет бюджет. Но во многих ситуациях при росте налоговых ставок появляется все больше тех, кто старается уклониться от уплаты налогов. Получается, что необходимо одновременно увеличивать налоговые поступления и не снижать стимулы уплаты налогов у субъектов путем повышения ставок.

На наш взгляд, государству для достижения данной цели, в первую очередь, необходимо совершенствовать налоговое законодательство. Ведь это база, которая определяет функционирование налоговой системы. Однако у него имеется немалое количество неточностей и пробелов, которые позволяют отдельным физическим или юридическим лицам обходить законодательство. Что непосредственно приводит к отставанию реальных налоговых доходов от возможных.

Отсюда же вытекают другие не менее важные изменения, которые относятся к деятельности федеральных служб по взиманию налогов и сборов. Необходимо уделять особое внимание проверки неисполнения налоговых обязательств и схемам уклонения от уплаты налогов. Повышения качества администрирования налогов способно значительно увеличить поступления в бюджеты.

Не менее важный шаг в направлении увеличения налоговых доходов – проведение реформ отдельных налогов для оптимизации налоговой нагрузки. Так, например, введение разных ставок по налогу на доходы физических лиц (НДФЛ), то есть в зависимости от того, дохода, который получает физическое лицо. Это позволит оптимально распределить налоговое бремя на плательщиков, ведь категориям граждан с более низкими доходами сложнее выплатить данный налог, тогда как лица с высокими доходами способны отдать большую часть своих средств в бюджет государства.

Для налоговой политики России не менее важно принять определенные меры по сокращению налогового бремени на производство в реальном секторе и равномерному

перераспределению налоговой нагрузки между основными отраслями экономики. Это способствует экономическому росту и уходу от сырьевой ориентированности экономики.

Особенно нужно поддерживать малый и средний бизнес с помощью снижения для них налогового бремени. Введение некоторых льгот будет стимулировать развитие малого предпринимательства в стране. Такие меры приведут к выходу на официальные рынки как малых, средних предпринимателей, так и тех, кто находится в сегменте неформальной занятости. Ведь именно они представляют значительную проблему для формирования доходов бюджета государства.

Так, например, налоговые каникулы, которые были введены весной 2020 года в связи с коронавирусной инфекцией, позволили большинству предпринимателей восстановить свой бизнес быстрыми темпами. Это сказалось положительно и на экономике в целом. После сильного падения она стала постепенно возвращаться к докризисным показателям.

Подводя итог данной работы, можно сказать, что налоговые доходы – это ключевая составляющая доходов бюджетов всех уровней. Это определяет тот факт, что государству необходимо уделять особое внимание к контролю налоговых поступлений. Именно эти средства позволяют государству функционировать и осуществлять свои основные задачи. Поэтому совершенствование налогового законодательства, механизмов контроля за полнотой уплаты налогов и увеличение налоговых доходов является важнейшей задачей налоговой политики государства.

Существует определенный ряд мер, которые государство может осуществлять для её достижения. К таким можно отнести, распределение налогового бремени, предоставление льгот малому и среднему предпринимательству и оптимизацию налоговой нагрузки.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 22.12.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021) / Российская Федерация. Законы. - Доступ из СПС Гарант (дата обращения: 23.02.2021). — Текст : электронный.

2. Лыкова, Л. Н. Анализ тенденций в бюджетно-налоговой сфере России / Л. Н. Лыкова, И. С. Букина. - URL : <https://www.rea.ru/ru/Pages/exspertixareu.aspx> (дата обращения: 23.02.2021). – Текст : электронный

3. Официальный сайт Казначейства России : сайт / Казначейство России. – URL : <https://roskazna.gov.ru/ispolnenie-byudzhetrov/konsolidirovannyj-byudzhet/191/> (дата обращения 24.03.2021). – Текст : электронный.

4. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации : сайт / Министерство финансов. – URL : <https://minfin.gov.ru/ru/> (дата обращения 24.03.2021). – Текст : электронный.

5. Официальный сайт Федеральной налоговой службы : сайт / Федеральная налоговая служба. – URL : <https://www.nalog.ru/rn55/> (дата обращения 23.03.2021). – Текст : электронный.

УЧЕБНАЯ МИГРАЦИЯ. ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ

***Аннотация.** В статье рассматривается сложный социально-экономический процесс – зарубежная миграция высококвалифицированных специалистов и студентов, которая оказывает как положительное, так и отрицательное влияние на экономику страны в целом. Выявлены причины и последствия такого экономического явления как учебная миграция.*

***Ключевые слова:** зарубежная трудовая миграция, потребность в квалифицированных кадрах, миграционные процессы, регулирование*

Kabuldinova A.Z., Sokur E.A.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

EDUCATIONAL MIGRATION. CAUSES AND CONSEQUENCES

***Annotation.** The article examines a complex socio-economic process - foreign migration of highly qualified specialists and students, which has both a positive and negative impact on the country's economy as a whole. The reasons and consequences of such an economic phenomenon as educational migration are revealed.*

***Keywords:** foreign labor migration, the need for qualified personnel, migration processes, regulation.*

We can talk about intellectual migration starting from the ancient period, because even then great mathematicians and philosophers, traveling to various countries, exchanged knowledge. Currently, this process is global in scope. But we can say that even despite the fact that the flow of students and scientific and technical personnel is directed mainly to developed countries from developing countries and countries with economies in transition. In recent years, this migration has been of circular nature, which means that the benefit in intellectual migration will be not only for receiving countries, but also for giving countries, as well as the entire world community.

In new migration policy, countries attach increasing importance to such form of intellectual migration as educational migration. Universities are trying to combine the increasing recruitment of young people with the expansion of the offer of their educational services, organizing departments and branches abroad for this. The number of students studying abroad has increased more than 10 times over the past 40 years. According to the UNESCO forecast, by the beginning of 2025 the number of people studying abroad could reach 7 million people.[2] In 2016, student migration in the UK amounted to 271 thousand people, in France - 71 thousand, in Germany - 37 thousand, Spain - 34 thousand, Sweden and Denmark - 9 thousand each, in Belgium and Finland - 6 each. thousand people. It can be assumed that the decrease in the analyzed indicators is caused to some extent by the sanctions. [1] In addition, the continuing situation with illegal employment, undoubtedly, causes great damage to the image of Russia, and this can affect foreign investments in the development of the economy of our country, slow down the arrival of specialists in Russia. Foreign students represent for the country where they completed the course, also an important source of replenishment with highly qualified personnel who have already sufficiently adapted to the living conditions in this country. For example, half of all Europeans who have graduated from US universities do not leave this country (sometimes temporarily, but often stay forever). Constantly striving to increase the number of students in their national universities, countries use different levers for this. So, in Germany, Finland, Sweden, foreign students are given the right to study at public universities for free. France has passed a law that guarantees citizens free education in French. In order to increase the number of foreign students, special short-term programs of

preparation for entering the university are drawn up for them. Universities in Australia are distinguished by the low cost of education (in comparison with British and American universities). In addition, here all students who come to the country for six months or more are issued a permit for part-time work (20 hours a week) both on the campus and outside it - in shops, cafes, fast food restaurants, etc. The number of international students in China is growing rapidly. Over the past 15 years, it has grown in 8.5 times, reaching almost 500 thousand people. Most of the students here are from neighboring countries (Japan, Korea), as well as countries with which China has good economic ties. In China, "free internships for foreign scientific and pedagogical workers and refresher courses for foreign teachers of the Chinese language are widespread. [6] Also, to attract foreign students, the number of scholarships and courses in English has been increased. "

In the first and at the beginning of the second decade of the 21st century, along with an increase in the scale of the influx of young people arriving at Russian universities, there was a trend towards an increase in the educational emigration of Russian youth. Nevertheless, the alternative of turning Russia into a country of migrants with low level of education and qualification of attracting certain categories of migrant.. [7] The expansion of the scale of migration flows abroad for study, vocational training, advanced training in the context of globalization is an inevitable process. It promotes the exchange of experience, ideas, scientific approaches. However, there is also a potential danger of the loss of qualified specialists in the event of their failure to return, which now happens, unfortunately, quite often. The departure of young people from Russia in order to obtain a prestigious education is primarily due to socio-economic reasons: relatively low standard of living, housing problems and employment problems, high cost of education and its lower quality (compared to Western countries), etc. The desire to stay in Russia among a certain part of the students is caused by some patriotic motives - love for the country, their native land, the desire to improve life in their country, having received a good education, etc. Others are held back mostly by psychological motives - poor knowledge of foreign languages, difficulties in adaptation to foreign culture, a different mentality, etc. At the same time, the percentage of those wishing to go abroad is constantly increasing.[4] Expansion of mutually beneficial relations between our leading universities, Western European universities and the best universities in other countries regarding the exchange of students, graduate students, trainees would help reduce churn..

Список используемых источников:

1. Арефьев, А. Л. Экспорт российских образовательных услуг: статистический сборник / А. Л. Арефьев. - 2018. - Вып. 8. - - Текст : непосредственный.
2. Горшкова, Л. Ю. Особенности регулирования рынка образовательных услуг развитыми и развивающимися странами / Л. Ю. Горшкова. - Текст : непосредственный // Научное обозрение. Сер. 1. Экономика и право. - 2012. - № 3–4.
3. Рынок трудовой миграция: учебное пособие / автор-составитель Е.Б. Крылова, О.В. Корнейчук. - Москва: Московский гуманитарный университет, 2012. - Текст : непосредственный.
4. Стрепетова, М. П. Утечка умов и интеллектуальный потенциал России / М. П. Стрепетова. - Текст : непосредственный // Проблемы прогнозирования. - 1997. - № 1.
5. Чубаров, И. Г. «Один пояс – Один путь» – глобализация по-китайски / И. Г. Чубаров, Д. Б. Колесников. - Текст : непосредственный // Мировая экономика и международные отношения. - 2018. - № 1.
6. Кабулдинова, А. Ж. «Influence of foreign labor migration on the economy of Russia» / Кабулдинова, А. Ж., Сокур Е. А. - Текст : непосредственный // Материалы всероссийской научно-практической конференции студентов и аспирантов: в 2 ч. - Омск, 2020. - С. 342-344.

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КОНТРОЛЬНО-СЧЕТНЫХ ПАЛАТ СУБЪЕКТОВ РФ

Аннотация. В статье рассмотрены принципы, организационно-экономические методы и инструменты, а также правовые основы деятельности Счетной палаты региона в системе государственного финансового контроля и управления на уровне субъекта РФ. Целью работы является научный анализ и развитие методических основ, содержания правовой базы деятельности Счетной палаты субъекта РФ как органа государственного финансового контроля.

Ключевые слова: Финансовый контроль, Счетная палата, государство, общество.

Kambalina A. S.
Siberian Law University. Omsk city

MODERN PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF CONTROL AND ACCOUNTING CHAMBERS OF THE SUBJECTS OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract. The article considers the principles, organizational and economic methods and instruments, as well as the legal foundations of the activities of the Accounts Chamber of the region in the system of state financial control and management at the level of the subject of the Russian Federation. The purpose of the work is the scientific analysis and development of methodological foundations, the content of the legal framework for the de-activity of the Accounts Chamber of the subject of the Russian Federation as a body of state financial control.

Keywords: Financial control, the Accounts Chamber, the state, society.

Финансовый контроль главный элемент управления финансами. Финансовый контроль, это контроль за финансами государства, различных организаций, предпринимателей, любых экономических субъектов.

Организация налогового, бухгалтерского и бюджетного учета играет важную роль в исполнении финансового контроля, так как отчетная документация — это главный объект финансового контроля.

При любой финансовой операции осуществляется контроль за финансами. Неоднократно было отмечено, что многие считают, что контроль происходит после осуществления какого-либо экономического процесса, однако это убеждение ошибочно. Следить и контролировать финансы необходимо на всех этапах, от начала процесса, связанного с финансами, во время процесса, и при его завершении. Контроль за финансами тесно связан с функцией распределения и стимулирования. Заключается не просто в анализе, но и в исправлениях финансовых процессов, а так, же при планировании и прогнозировании.

Предметом финансового контроля является распределение валового внутреннего продукта, национального дохода по определенным фондам и расходованию их по целевому назначению. В узком смысле цель финансового контроля заключается целесообразной трате природных, трудовых, материальных, и финансовых ресурсов, и одновременно в сокращении непродуктивных затрат, различных потерь, борьбе с расточительством.

В настоящее время в России складывается новый тип государственности. Благоприятное реформирование российской экономики заключается в государственном управлении на всех уровнях. Одна из основных функций государственного управления это создание и поддержка эффективной финансовой системы и, системы финансового контроля.

Ни одна социально-экономическая проблема не будет решена, пока не будет должного порядка в бюджетно-финансовой сфере, пока система государственного финансового контроля не будет стабильна.

Целью работы является научный анализ и развитие методических основ, содержания правовой базы деятельности Счетной палаты субъекта РФ как органа государственного финансового контроля. Уточнения его места в системе управления социально-экономическим развитием региона. Обоснование путей повышения эффективности деятельности счетных палат, усиления их вклада в управляемость экономическими и социальными процессами в субъектах РФ.

Стоит обратить внимание, что в настоящее время Счетная палата активна в своей деятельности, Федеральному собранию предоставлены были громкие расследования, связанные со злоупотреблением в финансовой сфере. Счетная палата стала, действовать более активно, чем раньше, но рядовые жители РФ в связи со своей занятостью изменений и активности не заметили. Проводя анализ, более половины населения, около 55 % не знает полномочия Счетной палаты. 37% от опрошенных, сферу деятельности Счетной Палаты представляют с искажением. 15% считают, что работа Счетной палаты связана с контролем над бюджетными средствами. 7% считают, что работа Счетной палаты связана с нарушениями в сфере финансов.

В условиях дефицита знаний о круге полномочий Счетной палаты лица, которые участвовали в опросе, нередко «расширяли» функции контролирующего органа, дополняя их, например, возвращение государству украденные деньги, наказывать чиновников и т.д.

Эффективность деятельности Счетной палаты заключается в выявлении потерь финансовых ресурсов государства, возврату незаконно израсходованных средств, подготовке предложений по устранению причин существующих недостатков. Это позволяет заключить, что она стала инструментом, с помощью которого общество реально осуществляет пристрастный аудит своего государства.

Для повышения эффективности деятельности Счетной палаты, были привлечены ученые и специалисты, при Председателе Счетной палаты создан консультативный совет, в который вошли ученые, юристы, специалисты по бюджетному процессу, экономисты.

В 2002г. Создан Государственный научно - исследовательский институт системного анализа Счетной палаты РФ, который исследовал актуальные проблемы государственного контроля, координировал и выполнял научно - исследовательские и опытно - конструкторские работы, связанные с разработкой и внедрением новых методов и технологий контрольно- ревизионной и экспертно- аналитической деятельности.

Одним из направлений государственного финансового контроля является аудит эффективности. В развитых странах аудит занимает до 70% в общем объеме контрольных мероприятий.

В настоящее время Счетная палата начинает плавный переход к аудиту для того, чтобы каждая контрольная проверка включала в себя экспертизу бюджетных расходов. В этом направлении Счетная палата активно сотрудничает с контрольно-счетными органами субъектов РФ, и другими контролирующими органами.

В настоящее время разрабатывается методика оценки эффективности деятельности контрольно- счетных органов, которые предусматривают совокупность различных критериев и показателей.

Как уже говорилось выше в рамках финансового аудита проводятся проверки законности и целевого расходования бюджетных средств, а аудита эффективности - проверки деятельности органов государственной власти и других получателей государственных средств в целях определения эффективности использования ими государственных средств, которые получены для выполнения полномочий и поставленных задач. Контрольно-счетные органы Российской Федерации проводят проверки законности и целевого расходования бюджетных средств в соответствии с существующими нормами законодательства. Аудит эффективности, как разновидность контроля не нашла своего отражения в законодательстве.

Для осуществления контрольно-счетными органами аудита, необходимо, наличие соответствующей правовой основы. В большинстве правовых актах о контрольно-счетных органах содержатся нормы по осуществлению контроля эффективности использования государственных средств.

Более правильно сформулированную задачу контрольно-счетного органа можно представить как «определение эффективности использования государственных средств», в связи с тем, что проведение анализа или экспертизы эффективности относится к экспертно-аналитической деятельности.

Определение предмета контроля эффективности существуют различные. Применяют термины - «использование финансовых ресурсов», «расходы государственных средств», «использование государственных средств», «использование средств бюджета». Все это происходит из-за того, что законодатель не дал четкого определения терминам и не раскрывает их содержание. Отличие терминов друг от друга заключается в отличии их содержания, то есть, у них разный предмет контроля эффективности. В соответствии с Гражданским кодексом государственные средства являются движимым и недвижимым имуществом, результаты интеллектуальной деятельности (собственности), которые принадлежат государству на праве собственности.

Движимое имущества государства:

- земля и природные ресурсы, здания, сооружения и все, что неразрывно связано с землей, одним словом, это объекты, которые перемещать без ущерба их назначения невозможно;

- суда, которые подлежат государственной регистрации, и к которым относят воздушные, морские, внутреннего плавания, а также космические объекты.

К движимому имуществу относят денежные средства, средства федерального бюджета, средства бюджетов субъектов федерации, а также государственных внебюджетных фондов, ценные бумаги, и, то имущество, которое не относится к недвижимости.

Интеллектуальная собственность — это исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности, а также приравненные к ним средства индивидуальности юридического лица. Для того, чтобы спланировать и результативно внедрить программу аудитов необходимо определить ее цели, для эффективности в деятельности контрольно-счетных органов РФ необходимы законопроекты, которых, к сожалению, нет. В большинстве законов отсутствуют необходимые нормы, которыми можно было бы осуществлять в должной мере деятельность по контролю результативного использования государственных средств. В правовых источниках отсутствует закрепление права на проведение проверок эффективности как вида контроля, не все сферы использования государственных средств являются предметом проверки эффективности. Зачастую задачи, функции и вид деятельности контрольно-счетных органов являются смешанными.

Для создания необходимых законодательных актов, и как результат, осуществление контроля эффективности, необходимо создать отдельный проект закона о контрольно-счетной организации Российской Федерации, которые могут решить поставленные перед ними задачи. При этом их основной задачей будет, обозначить оценку эффективности использования государственных средств.

Обязанность данной организации, состояла бы в контроле эффективного использования бюджетных средств, а также внебюджетных средств, государственной собственности, кредитных ресурсов и заемных средств, а также налоговых и других льгот. В законопроекте необходимо указать в каждой определенной статье сферу контроля по той или иной направленности.

В заключении хотелось бы отметить, что социально - экономическое обеспечение российских граждан, явное развитие экономики, безопасности государства, зависит от квалифицированной и добросовестной контрольно- финансовыми органами работы. Динамично развивающаяся система должна быть устойчиво, уравновешена. Это не значит, что должна находится в неподвижном состоянии, это значит стремление к устойчивости,

продолжает улучшаться и развиваться. Развитие происходит под влиянием системы управления, а также принятых норм и правил поведения.

Государство и общество заинтересованы в результативной, созидательной деятельности контролирующих органов.

Это приводит к тому, что в Российской Федерации необходимо создать одну и действенную систему государственного финансового контроля. В данной системе особая роль должна отводиться контрольно-счетным органам, которые создаются органами законодательной власти. Их высокопрофессиональная и эффективная деятельность гарантирует обществу, что управление государственными средствами осуществляется экономно и разумно, в интересах всего общества, в строгом соответствии с принятыми законами.

В условиях демократии, сама власть тревожится о том, чтобы общество было уверено в независимости и объективности контрольно-счетных органов, в их способности дать профессионально грамотную и беспристрастную оценку ситуации в управлении государственными финансами.

Иными словами, при создании на всей территории Российской Федерации единого фонда государственного финансового контроля и будет решена важная государственная задача, которая приведет к улучшению и преуспеванию России.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. Бюджетный кодекс РФ от 31.07.1998 N 145-ФЗ / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

2. Российская Федерация. Законы. О Счетной палате Российской Федерации: Федеральный закон от 05.04.2013 № 41-ФЗ (в редакции от 29.05.2019) / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

3. Евстигнеев, Е. Финансовое право: учебное пособие / Е. Евстигнеев, Н. Викторова. - Санкт-Петербург : Питер, 2011. - 272 с. - Текст : непосредственный.

4. Степашин С.В. Государственный финансовый контроль: Учебник для вузов - Санкт-Петербург : Питер, 2004. – 557 с. - Текст : непосредственный.

5. Финансовое право: учебник для бакалавров / отв. ред. Е. М. Ашмарина. - Москва : Юрайт, 2015 – 419 с. - Текст : непосредственный.

ПРЕИМУЩЕСТВА КРЕДИТА ПО СРАВНЕНИЮ С СОВРЕМЕННЫМИ ФОРМАМИ ФИНАНСИРОВАНИЯ

***Аннотация.** В данной статье приводится сравнительный анализ кредита с такими современными формами финансирования, как лизинг, факторинг и форфейтинг. Цель работы – выявить конкурентные преимущества кредита по сравнению с перечисленными формами финансирования, а также оценить востребованность кредита в России.*

***Ключевые слова:** кредит, лизинг, факторинг, форфейтинг.*

Klochkova M. V., Konyukova O. G.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

ADVANTAGES OF THE LOAN IN COMPARISON WITH MODERN FORMS OF FINANCING

***Abstract.** This article provides a comparative analysis of the credit with such modern forms of financing as leasing, factoring and forfeiting. The purpose of the work is to identify the competitive advantages of credit in comparison with the listed forms of financing, and also to assess the demand for credit in Russia.*

***Keywords:** credit, leasing, factoring, forfeiting.*

В современном мире существует большое количество форм финансирования хозяйственной деятельности экономических субъектов. Одна из самых старых, но в то же время широко известных и популярных – это кредит. Понятие кредита определяется как денежные средства, предоставленные банком или иной кредитной организацией (кредитором) по кредитному договору заемщику на условиях возвратности, срочности и, как правило, платности (в виде процентов за пользование).

Однако сегодня получают распространение другие, новые и интересные формы финансирования – лизинг, факторинг, форфейтинг и др. Как и кредит, эти формы характеризуются платностью (за использование заемных средств взимается процент), возвратностью (предоставленную сумму клиент обязан вернуть) и срочностью (средства предоставляются на определенный срок). Рассмотрим эти три формы финансирования более детально.

Лизинг – это есть разновидность инвестиционной деятельности, при которой определенное имущество передается заемщику с правом последующего его выкупа. В Гражданском кодексе целая глава посвящена лизингу. В отличие от других двух форм – факторинга и форфейтинга – лизинг в России имеет под собой довольно конкретную правовую основу.

Есть существенные различия между кредитом и лизингом, которые позволяют говорить о преимуществах того или другого (таблица 1). На первый взгляд, лизинг кажется более выгодным. Для лизингополучателя основными преимуществами являются меньшие процентные ставки и меньшие размеры платежей, а также более легкая процедура оформления лизингового договора. Для лизингодателя выгода в низких рисках передачи имущества, так как оно находится в собственности лизингодателя, и обычно высоких доходах.

Однако если рассмотреть глубже, то лизинг имеет серьезные недостатки. Во-первых, он исключает досрочную выплату взносов, в то время как кредит дает широкий спектр возможностей для выбора условий возврата заемных средств. Во-вторых, если лизингодатель

в какой-то степени застрахован, то лизингополучатель при снижении платежеспособности или банкротстве рискует потерять все взятое в лизинг имущество вместе с частично внесенными до этого платежами.

Следует помнить и о том, что кредитные средства можно вложить в какие угодно активы, возможностей инвестирования гораздо больше, вероятность выплатить кредит выше при разумном управлении заемными средствами. Лизинг в этом плане ограничен, под лизинг попадает определенное имущество, которым получатель этого имущества распоряжается ограниченно, не имея права собственности до тех пор, пока не выплатит всю сумму.

Таблица 1. Сравнительная характеристика лизинга и кредита

Критерий	Лизинг	Кредит
Право собственности	переходит лизингополучателю только после выплаты последнего платежа	переходит заемщику с момента заключения договора
Объект	только различные виды основных фондов	различные материальные и нематериальные ценности
Оформление сделки	обычно длится несколько дней	может затянуться на несколько месяцев
Налогообложение	имущество не становится на баланс и не облагается налогом на имущество	имущество становится собственностью приобретателя и облагается налогом
Применение амортизации	применяется расчет амортизации приобретаемого имущества	расчета амортизационных отчислений не производится
Сроки предоставления	лизинг – всегда долгосрочная аренда основных фондов	короткие (до года) и более длительные сроки (даже десятки лет)
Наличие обеспечения	обеспечением выступает лизинговое имущество, которое лизингодатель может в случае неоплаты забрать	как правило, при оформлении кредита требуется предъявить залог и поручителя

По данным Росстата, в период с 2016 по 2019 гг. объем договоров финансового лизинга в России стремительно увеличивался (рисунок 1). В современной ситуации кризиса рынок лизинга серьезно пострадал, и аналитики ожидают его сокращения на 30-50% по итогам 2020 года. Наибольший урон был нанесен авиализингу из-за резкого снижения пассажиропотока по всему миру. Однако российский рынок лизинга входит в ТОП-15 крупнейших рынков лизинга в мире и при этом доля рынка лизинга в ВВП России остается весьма небольшой (по итогу последних трех лет – в пределах 1,5%), что указывает на наличие дальнейшего долгосрочного потенциала роста.

Следующая форма финансирования – факторинг. В Гражданском кодексе вместо термина «факторинг» используется определение «финансирование под уступку денежного требования». Факторинг – это есть услуга, предоставляемая для компаний, ведущих свою торговую деятельность на условиях отсрочки платежа. В данном случае задействовано три стороны: факторинговая компания, продавец и покупатель. Суть факторинга заключается в выкупе дебиторской задолженности. Продавец какой-либо продукции получает деньги сразу, без отсрочки (но не всю сумму, а 80-90%). Компания, предоставившая факторинг, выплачивает сумму продавцу, а покупатель продукции выплачивает задолженность компании, предоставившей факторинг. Если компания, которая предоставляет кредит, зарабатывает на процентах с кредита, то факторинговая компания зарабатывает на процентах со своего посредничества.

Кредит и факторинг различаются в значительной степени, в основных своих характеристиках (таблица 2). Факторинг имеет ряд достоинств. Это отсутствие необходимости в залоговом обеспечении, так как денежные средства выдаются соответственно объему товара, проданного продавцом покупателю. Также с бизнеса в большей мере снимаются риски, связанные с дебиторской задолженностью. Однако за комфорт приходится платить – использование факторинга обходится дороже, чем привлечение кредита, иногда в разы. Здесь учитываются многие моменты: факторинговая комиссия (обычно в пределах от 0,5 до 3% от переуступленных счетов), сбор на обработку документов, проценты за использование денежных средств, предоставленных банком клиенту сразу после отгрузки товара и получения от него товарно-транспортных документов (на 2-3% выше ставки по кредитам соответствующей срочности).

Неоспоримым преимуществом кредитных организаций является внушительный уставный капитал, который является своего рода подушкой безопасности для банка и его клиентов. В случае кризиса и дефицита средств банк имеет возможность финансировать клиентов за счет собственных активов. Что же касается факторинговых компаний, они занимают деньги на свободном рынке и в большей мере подвержены риску банкротства.

Таблица 2. Сравнительная характеристика факторинга и кредита

Критерий	Факторинг	Кредит
Залог	залог не требуется	как правило, требуется залог либо поручительство
Лимит финансирования	лимит финансирования увеличивается вместе с ростом объемов продаж	фиксированная и ограниченная максимумом сумма кредита
Срок финансирования	инструмент короткого финансирования во избежание кассовых разрывов	одноразовое финансирование на длительный срок
Ответственность	присутствует услуга – управление дебиторской задолженностью	ответственность за возврат кредита полностью лежит на заемщике

Что касается российского рынка факторинга, то на протяжении 2016 – 2019 гг. совокупный факторинговый портфель растет (рисунок 1). Рынок факторинга также пострадал в начале текущего года, но не так значительно, как рынок лизинга. Сейчас он активно восстанавливается. По состоянию на 1 октября 2020 года портфель составил 616 млрд. рублей. Ожидается, что к концу года его совокупный объем превысит показатель 2019 года и предположительно достигнет 910 млрд. рублей.

Наконец, третья форма финансирования – форфейтинг. В Гражданском кодексе понятие договора форфейтинга отсутствует, но его элементы давно используются в международных сделках. Форфейтинг – это есть особая форма среднесрочного коммерческого внешнеторгового кредитования, которая представляет собой покупку кредитором долговых документов заемщика (обычно векселя) без права регресса на любого предыдущего держателя обязательства. Можно объяснить таким образом: финансовые требования продавца (экспортера, кредитора) к покупателю (импортеру, должнику) переходят к форфейтеру вместе со всеми связанными с задолженностью рисками, он покупает долг и выплачивает экспортеру всю сумму задолженности, получая определенную плату за свою услугу.

Наибольшие выгоды от операций форфейтинга получает экспортер – это отсутствие рисков, связанных с колебаниями процентных ставок и курсовых валют, а также изменениями финансового положения должника. Не менее важна возможность получения наличных денег сразу после поставки продукции или предоставления услуг, что

благоприятно отражается на общей ликвидности, дает возможность реинвестирования средств. При этом и сам форфейтер получает высокую маржу (прибыль). Однако следует сказать об индивидуальных минусах и рисках. Во-первых, данные операции очень дорого обходятся экспортеру. Во-вторых, форфейтер берет на себя все процентные и валютные риски (таблица 3).

Большим преимуществом кредита в сравнении с форфейтингом является его доступность для всех субъектов хозяйственной деятельности. Форфейтеры, как правило, осуществляют международные сделки с крупными компаниями. Оно и понятно – форфейтер берет на себя все риски. Кредит позволяет воспользоваться заемными средствами любому бизнесу.

Форфейтинг как форма финансирования для российской экономики в новинку, но используется в международных сделках. Форфейтинг может быть привлекателен для российских экспортеров во внешней торговле, в данной форме финансирования таятся немалые возможности и выгоды, которые практически не реализуются в России по причине малых объемов распространения и недостаточной законодательной основы (упоминание о форфейтинге есть в ст. 290 Налогового кодекса РФ в контексте возможных банковских доходов). В перспективе операции форфейтинга должны быть полноценно закреплены в законе. Вероятно, это поспособствует распространению этого типа финансирования в России.

Таблица 3. Сравнительная характеристика форфейтинга и кредита

Критерий	Кредит	Форфейтинг
Сфера действия	на национальном и международном уровнях	на международном уровне
Сумма сделки	широкий спектр от малых до очень крупных сумм	крупные операции на большие суммы
Срок финансирования	долгосрочное финансирование	среднесрочное финансирование
Ответственность	полностью возлагается на заемщика	все риски на себя берет форфейтер

Таким образом, преимуществами кредита в сравнении с лизингом, факторингом и форфейтингом являются возможность получения денег на любые цели и в любое время, широкий выбор условий предоставления кредита, доступность широким слоям населения, допустимость выдачи на различные хозяйственные операции, а также в целях инвестирования и возможность досрочного погашения. Можно сказать, что кредитование – это более универсальная форма финансирования. Другие рассмотренные формы выбирают компании, причем ограниченное их число, так как условия привлечения средств довольно специфичны.

По официальным данным Федеральной службы государственной статистики количество людей, имеющих кредит, ежегодно увеличивается. На 1 сентября 2019 года показатель общего числа заемщиков составил 39,5 млн. человек, увеличившись с 2015 года на 6,6 млн. человек. На 1 апреля 2020 года этот показатель вырос уже до 42 млн. человек. Таким образом, среди физических лиц кредит становится все более популярным. По итогу 2020 года ожидается рост показателя по причине снижения ключевой ставки и удешевления кредитов, в том числе потребительских.

Если посмотреть на диаграмму, содержащую сведения об объемах кредитования юридических лиц, то можно заметить, что и в этой сфере ежегодный прирост (рисунок 1). Объем выданных кредитов за 2019 год составил почти 57 312 млрд. рублей, что более чем на 60% больше, чем в 2016 году. Показатель за девять месяцев 2020 года составил около 53 014 млрд. рублей. Вероятно, в конце 2020 года объем кредитования юридических лиц превысит

показатель за 2019 год по указанной выше причине. Итак, компании также все активнее берут кредиты.

Сравним объемы оборота денежных средств, привлеченных в форме кредита (для юридических лиц – резидентов и индивидуальных предприятий), лизинга и факторинга. По итогам 2019 года объем договоров финансового лизинга равен 1655 млрд. рублей, совокупный факторинговый портфель составил 808 млрд. рублей, объем кредитования юридических лиц – 57311 млрд. рублей. Сумма кредитов в десятки раз превышает совокупные суммы по договорам лизинга или факторинга. То есть кредит является приоритетной формой финансирования бизнеса.

Стоит отметить, что кредитование не теряет своей популярности и по причине введения мер стимулирования со стороны государства в рамках социально-экономических государственных программ. Одной из них является разработанная в 2020 году программа льготной сельской ипотеки, согласно которой в сельской местности можно приобрести жилье в ипотеку под ставку от 0,1 до 3% на сумму до 3-5 млн рублей (в зависимости от региона) сроком до 25 лет. Кроме того, в 2020 году в связи с экономическим кризисом российское правительство развернуло систему поддержки малого бизнеса, в частности это безвозмездные выплаты как мотивация компаний сохранять рабочие места и льготный кредит под 2% годовых.



Рисунок 1. Объем договоров по кредиту, лизингу и факторингу (млрд. рублей)

На основе изложенного материала можно сделать вывод, что кредит является наиболее распространенной формой финансирования в России. Отчасти это объясняется консервативностью россиян, а также недостатками правовой системы, не дающей достаточной правовой базы для осуществления операций лизинга и факторинга. Однако кредит не лишен преимуществ и оценивается как наиболее надежный и удобный способ привлечения дополнительных денежных средств.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (в редакции от 09.03.2021) / Российская Федерация. Законы.- Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».
2. Российская Федерация. Законы. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (в редакции от 17.02.2021) / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».
3. Российская Федерация. Законы. О потребительском кредите (займе): Федеральный закон от 21.12.2013 N 353-ФЗ (в редакции от 03.04.2020) / Российская Федерация. Законы. – Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

4. Краевая, А. С. Перспективы развития форфейтинга в России / А. С. Краевая. – Текст: непосредственный // Актуальные исследования. – 2019. – № 2 – С. 35-38.

5. Российский рынок лизинга: под перекрестным огнём / Национальное рейтинговое агентство. – 2020. – 16 с. – Текст: непосредственный.

6. Федеральная служба государственной статистики: официальный сайт – URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 26.03.2021) – Текст: электронный.

7. Центральный банк Российской Федерации (Банк России): официальный сайт – URL: <https://cbr.ru/> (дата обращения: 26.03.2021) – Текст: электронный.

УДК 336

Косицына В.И.

Сибирский юридический университет (г.Омск)

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. В статье проанализированы основные проблемы финансовой системы современного мира. Целью работы является анализ основных проблем финансовой системы в Российской Федерации. Автор статьи пришел к следующим выводам: финансовая система играет в жизни общества настолько важную роль, что нарушение ее функционирования может повлечь катастрофические последствия для всей экономики. используя различные методы, государство добивается такого ее состояния, которое соответствует интересам развития всей экономики, эффективному решению постоянно возникающих экономических задач.

Ключевые слова: финансы, финансовая система, сырьевая модель, экспорт, теневая экономика, домашнее хозяйство, макроэкономическая динамика.

Kositsyna V.I

Siberian Law University (Omsk)

PROBLEMS OF THE FINANCIAL SYSTEM AT THE PRESENT STAGE IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract. The article analyzes the main problems of the financial system of the modern world. The purpose of the work is to analyze the main problems of the financial system in the Russian Federation. The author of the article came to the following conclusions: the financial system plays such an important role in the life of society that a violation of its functioning can lead to disastrous consequences for the entire economy. using various methods, the state achieves such a state that corresponds to the interests of the development of the entire economy, the effective solution of constantly emerging economic problems.

Keywords: finance, financial system, raw material model, export, shadow economy, household, macroeconomic dynamics.

С момента внедрения финансовой системы в России проводится постоянный анализ проблем и поиск решений. Финансовый сектор в России, пожалуй, самый отсталый из основных социально-экономических показателей. По международному рейтингу по развитию финансового рынка Россия занимает 107-е место в мире, уступая не только 25 развитым странам мира, но и еще 80 странам с развивающейся экономикой и переходной экономикой.

Притом подавляющая часть стран этих имеет более низкий в сравнении с Россией социальный экономический и уровень. В 2-3 раза уровень монетизации России ниже в сравнении с большинством других стран.

Финансовая система – это денежные отношения, возникающие между субъектами хозяйствования относительно распределения национального дохода, формирующегося в ходе общественного воспроизводства [1]. Надежная финансовая система - это основа для развития и успешного функционирования рыночной экономики, а также необходимая предпосылка для стабильности и роста всей экономики. Эта система является основой, которая распределяет, мобилизует сбережения общества и облегчает ее повседневную деятельность. Следовательно, хотя структурный переход от преимущественно централизованно контролируемой и планируемой экономики к рыночной экономике включает в себя множество элементов, наиболее важным является создание прочной финансовой системы. После того, как создана прочная финансовая система, могут развиваться рынки денег и капитала, особенно первичный и вторичный рынки национальных государственных ценных бумаг.

После изучения различных экономических процессов, статей можно выделить основные проблемы, решение которых способствует оживлению финансовой сферы жизни общества[5]. К которым относятся:

1. Проблемы сырьевого характера российской экономики.
2. Проблемы теневой экономики.
3. Проблема развития финансов домашних хозяйств.

Рассмотрим суть каждой проблемы.

Проблема сырьевого характера российской экономики.

Близится ли конец сырьевой модели экономики?

Сырьевая модель вымирает на фоне рынка в современном мире . На фоне нестабильности на мировом нефтяном рынке в России разворачивается дискуссия о жизнеспособности сырьевой модели экономики .Некоторые мнения на этот счет поднимают вопрос о том , что эпоха насыщения экономики с помощью экспорта энергоносителей, возможно, подходит к концу.

Некоторые эксперты считают , что правительство не создает условия для развития не сырьевых секторов экономики, поощряя экспорт энергоресурсов. Некоторые полагают, что в зависимости от сырьевого экспорта нет ничего плохого, и альтернативные производства итак широко развиты в стране.

Сильное влияние нефти и газа из-за сырьевого характера Российской экономики создает риски для развития финансовой системы РФ. [3, с.256]Такая зависимость приводит к определенным последствиям: при снижении цены нефти уменьшаются доходы государственного бюджета, снижается покупательная способность денежной единицы, появляется необходимость заимствования государством средств из внешних и внутренних источников , возникают инфляционные риски.[2]

Проблемы теневой экономики.

Еще одной проблемой является ощутимая доля теневого бизнеса в России. Для сокращения этого элемента необходимо обеспечить государственную поддержку реальному сектору, а также устранить проявления коррупции и административные барьеры. Таким образом, снижение доли теневого бизнеса должно осуществляться посредством создания благоприятных условий для становления и развития белого сектора экономики.

В любой стране часть экономики уходит в тень. Насколько большая эта часть, может зависеть от таких факторов, как законы, система отчислений в фонды социального обеспечения и в целом восприятие населения , система налогообложения. В России очень большая часть экономической деятельности ушла в тень.

Каковы же причины ухода предпринимательства в тень экономики?

Можно выделить несколько причин:

1)Этот вид предпринимательства не представляется возможным зарегистрировать официально ввиду того, что он находится вне закона;

В настоящее время такими незаконными предпринимателями являются представители криминального мира.

2) Предприниматель хочет сэкономить на налоговых платежах и отчислениях;

Иногда частные предприниматели не желают регистрировать собственный бизнес по причине нежелания оплачивать подоходный налог, а также делать отчисления в фонд обязательного медицинского страхования, пенсионный фонд и в фонд социального страхования.

3) Предприниматель по некоторым причинам не желает составлять договор с работниками, которые трудятся на его предприятии.

У теневой экономики есть достаточно много минусов как для государства, так и для самих работников и предпринимателей, которые решили трудиться без оформления. Перечислим их. [6, с.102]

Можно, по нашему мнению, предположить следующие пути решения данных проблем:

А) Совершенствование законодательной базы, так как наличие теневой экономики связано прежде всего с возможностью «ухода в тень» из-за несовершенной законодательной базы;

Б) Стабилизация политической и экономической ситуации, что будет способствовать оживлению деловой активности, повышению занятости населения и его доверия государству.

Проблема развития финансов домашних хозяйств.

Основными проблемами финансов населения сегодня являются уровень бедности и снижение реальных располагаемых доходов населения [3, с.250-256]. Понятие «домохозяйство» подразумевает совместно проживающих людей, ведущих общее хозяйство. Определяющим здесь является наличие функции по ведению общего хозяйства. Это может быть и семья, и один член семьи, имеющий источник дохода и самостоятельно ведущий хозяйство, а также любые иные формы организации «ведения общего хозяйства».

В финансовом поведении домашних хозяйств на разных стадиях макроэкономической динамики происходят существенные изменения в структуре сбережений домашних хозяйств, где основным определяющим фактором является ресурс доверия домашних хозяйств остальным участникам рынка, а именно государству и финансовому сектору.

Анализ структуры сбережений показывает, что для домохозяйств на современном этапе ожидаемый высокий доход не играет решающей роли в их инвестиционных предпочтениях, поскольку они связаны с высоким риском и неопределенностью.

Для повышения эффективности домашних хозяйств в решении социальных проблем в обществе государству, с нашей точки зрения, необходимо:

Обеспечить рост доходов населения, в первую очередь, за счет установления справедливой оплаты труда. Регулирование оплаты труда должно быть, конечно же, на уровне, необходимом для обеспечения достойных условий жизни населения. В России сотни тысяч людей работают на личных подворных и приусадебных участках. Необходимо дать им возможность перейти от натурального хозяйства к товарному, выйти на продовольственный рынок и дать им возможность заработать. Для этого нужно развивать кооперации в аграрном секторе, создать сети сбора и первичной переработки сельской продукции.

Естественно, вместе с повышением заработной платы следует повысить и ее роль в стимулировании труда, так как основным направлением в сфере политики оплаты труда является формирование определенных условий, которые позволили бы экономически активной части населения зарабатывать достаточные средства за счет личного трудового вклада.

Таким образом, анализ показал, что заработная плата населения России в условиях финансово-экономического кризиса значительно упала по сравнению с докризисными периодами. Также видно, что Россия быстро и эффективно вышла из кризиса, что, в свою очередь, положительно сказалось на заработной плате.

Список используемых источников:

1. Запольский, С. В. О природе понятия «финансовая система России» / С. В. Запольский. - Текст : непосредственный // Финансовое право. - 2006.- №8. - С.2-8.
2. Ашмарина, Е. М. Современная финансовая система РФ / Е. М. Ашмарина. - Текст : непосредственный // Государство и право. - 2004.- №6. - С.95-98.
3. Ковалева, Т. М. Финансы, деньги, кредит, банки: учебник / Т. М. Ковалева. - Москва: Кнорус, 2014. - 256 с. - Текст : непосредственный.
4. Финансы: учебник / под редакцией В.В. Ковалева. – Москва: «Проспект», 2001. – 15 с. - Текст : непосредственный.
5. Финансы: учебник / под редакцией В. М. Родионовой.- Москва : Финансы и статистика, 2005. - 680 с. - Текст : непосредственный.
6. Кобец, Е. А. Проблемы теневой экономики / Е. А. Кобец, Ю. Л. Кольчугина, А. Г. Чеботарева. - Текст : непосредственный // Вестник Таганрогского института управления и экономики.– 2018. - № 2.– С. 102.

УДК 338.23

Кулишов Н.Е., Сорокина А.А.

Омский государственный технический университет (г. Омск)

ДОЛГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ

Аннотация. В статье рассматривается долговая политика России, а именно: внутренний и внешний долг России, его динамика. Представлены особенности долговой политики США, Франции, Японии на современном этапе. Сделан вывод о том, что в России наблюдается очень низкий уровень государственного долга в сравнении с другими странами мира.

Ключевые слова: внутренний государственный долг, внешний государственный долг, Россия

Kulishov N.E., Sorokina A.A.

Omsk State Technical University (Omsk)

RUSSIA'S DEBT POLICY

Abstract. The article examines the debt policy of Russia, namely: the internal and external debt of Russia, its dynamics. The features of the debt policy of the United States, France, and Japan at the present stage are presented. It is concluded that Russia has a very low level of public debt in comparison with other countries of the world.

Keywords: domestic public debt, external public debt, Russia.

Многие государства имеют государственный долг. Россия не является исключением. Долговая политика – это важное направление государственной финансовой политики в стране.

Стоит отметить, что одним из значимых факторов успешного развития экономики страны является грамотная и эффективная государственная финансовая политика, включающая в том числе долговую политику. От того, как будет проводиться долговая политика, зависит результативность самой государственной финансовой политики, и, следовательно, темпы развития экономики в целом. Необходимо подчеркнуть, что долговая политика – это прежде всего средство достижения государством определенного спектра поставленных задач и целей в области финансов. Так как рыночная экономика никогда не стоит на месте и постоянно развивается, долговой политике тоже требуется постоянное реформирование.

Существует два вида государственного долга – внутренний и внешний. Внешний представляет собой суммарную задолженность государства перед иностранными кредиторами. В качестве кредитора выступает кто угодно – большое предприятие, иное государство, международный банк и так далее. А внутренний государственный долг – это суммарная задолженность государства перед внутренними кредиторами, которыми выступают негосударственные организации страны и ее население [1].

Важно упомянуть, что внешние долги Российской Федерации (далее – РФ) мониторит Центральный Банк Российской Федерации (далее – ЦБ РФ). А за внутренним государственным долгом РФ следит Министерство финансов Российской Федерации.

По данным ЦБ РФ на 1 октября 2020 года внешний государственный долг России составил 461 млрд. долларов США.

Говоря о динамике внешнего государственного долга РФ, отметим, что в 2019 г. наблюдалось снижение долговых обязательств России перед заграничными кредиторами относительно 2018 года и более ранних годов. В 2018 и 2019 году ситуация с долгом относительно стабильная. Сумма обязательств варьировалась от 450 до 490 млрд. долларов США.

Внешний долг России по годам представлен в таблице 1.

Таблица 1. Внешний госдолг России по годам

Месяц, год	Сумма долга, млн. долларов США
Октябрь 2012	598927
Октябрь 2013	716260
Октябрь 2014	680857
Октябрь 2015	536890
Октябрь 2016	518330
Октябрь 2017	529585
Октябрь 2018	470717
Октябрь 2019	474913
Октябрь 2020	461157

Структура долговых обязательств по внешнему долгу, как правило, определяется в нескольких видах валют. А именно в валютах, в которых берется заем. В международных экономических отношениях преобладают доллары. Именно в этой валюте больше всего долгов у России. По данным на 1 июля 2020 года, структура российского внешнего госдолга такова: доллары – 47%; рубли – 30%; евро – 19%; остальные валюты – 4%.

Не стоит забывать, что государство должно возвращать долги не только внешним кредиторам, но и внутренним. Внутренними кредиторами, как уже говорилось выше, являются жители страны и негосударственные компании. Но как же занимает правительство у населения? Через облигации федерального займа. Разновидностей таких ценных бумаг достаточно много – бюджетные, с переменным купонным доходом и прочие. Какие-то больше подходят неквалифицированным инвесторам с небольшими накоплениями, другие будут интересны крупным холдингам с высокой прибылью.

По данным Министерства Финансов Российской Федерации на 1 ноября 2020 года внутренний госдолг составляет почти 14 трлн. рублей [2].

Внутренний госдолг России по годам представлен в таблице 2.

Таблица 2. Внутренний госдолг России по годам

Год	Сумма долга (млрд. рублей)
Ноябрь 2012	4592
Ноябрь 2013	5210
Ноябрь 2014	5753
Ноябрь 2015	7119
Ноябрь 2016	7422
Ноябрь 2017	8996
Ноябрь 2018	9094
Ноябрь 2019	10678
Ноябрь 2020	13924

За последние 9 лет размер внутреннего государственного долга существенно вырос. На вопрос «Почему растет госдолг?» отвечал в июле 2020 г. сам глава Минфина Антон Силуанов. По его словам, в связи с кризисными явлениями в текущем году значительно ускорился рост госдолга из-за роста дефицита бюджета. Минфин активно проводит эмиссию новых бумаг и столь же активно их продает, чтобы покрыть текущие расходы и нехватку средств. Предполагается, что всплеск внутреннего долга в 2020 году будет нивелирован за счет роста экономики после кризиса.

Осенью 2020 года глава ведомства рассказал о возможном достижении уровня государственного долга РФ 20% от ВВП страны в 2021 году. Такой уровень, по мнению экономиста, не критичен, но преодолевать его нежелательно. Он пояснил, чем выше долг, тем меньше интереса к покупке ценных бумаг проявляют иностранные инвесторы. Соответственно меньше денег приходит в экономику страны и больше средств берется из частного сектора в России, что снижает эффективность экономики.

По сравнению с другими государствами у России очень низкий государственный долг. Так, если сравнивать государственный долг России и Соединенных Штатов Америки, то государственный долг США будет намного превышать госдолг России.

На 9 июля 2020 года госдолг США составил 26 трлн. долларов. Это более чем в 15 раз больше ВВП России. Таким образом, можно сделать вывод, что госдолг США в расчете каждого гражданина составляет порядка 80 тыс. долларов.

Госдолг Франции, второй по величине европейской экономики, вырос до 2,6 трлн. евро или 114,1% ВВП, следует из данных Национального института статистики и экономических исследований (Insee). Рост государственного долга Франции происходит на фоне резко негативного тренда экономического развития: по итогам апреля-июня 2020 года ВВП страны сократился, по окончательной оценке Insee, на 13,8% к предыдущему кварталу, что стало рекордным падением за всю историю отслеживания показателя [4].

Стоит отметить государственный долг Японии, который на конец марта 2020 года составил около 10,45 трлн. долларов США. Это на 104,85 млрд. долларов больше, чем годом ранее.

Таким образом, по темпам уменьшения внешнего долга Россия является мировым лидером. Но не стоит забывать, что правительству необходимо большое внимание уделять управлению государственным долгом. Управляя им, государство оказывает влияние на денежное обращение, фондовый и финансовый рынок, инвестиции, развитие производства и другие экономические процессы.

Список используемых источников:

1. Внешний долг России: структура госдолга с 1993 по 2020 год. Внешний и внутренний долг России. - URL: <https://rosinfostat.ru/vneshnij-i-vnutrennij-dolg/>, свободный. - Текст : электронный.

2. Государственный долг Российской Федерации. - URL: https://minfin.gov.ru/ru/statistics/fedbud/gov_debt/, свободный. - Текст : электронный.

3. Госдолг США поставил новый рекорд и превысил \$ 26 трлн. - URL: <https://www.rbc.ru/finances/11/06/2020/5ee248089a79475d1d9ab288>, свободный. - Текст : электронный.

4. Госдолг Франции увеличился до рекорда. - URL: <https://www.rosbalt.ru/business/2020/09/25/1865102.html>, свободный. - Текст : электронный.

УДК 332.133.2

Левагина Е.В., Церт П.Д., Дубынин А.В.

Уральский филиал Финансового университета при Правительстве РФ (г. Челябинск)

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА РЫНОК ТРУДА В РЕГИОНАХ (НА ПРИМЕРЕ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ)

***Аннотация.** В статье рассмотрен региональный рынок труда в условиях пандемии на примере Челябинской области. Целью работы является изучение функционирования и изменения рынка труда выбранного региона, а также мер государственного регулирования в период пандемии. Обозначаются основные проблемы рынка труда на данный момент. Сделаны выводы о необходимости поддержки со стороны государства для преодоления названных проблем.*

***Ключевые слова:** региональный рынок труда, государственная поддержка, пандемия, меры.*

Levagina E.V., Tsert P.D.

Financial University under the Government of the Russian Federation.
Ural branch (Chelyabinsk)

IMPACT OF THE PANDEMIC ON THE LABOR MARKET IN THE REGIONS (ON THE EXAMPLE OF THE CHELYABINSK REGION)

***Abstract.** The article examines the regional labor market in a pandemic on the example of the Chelyabinsk region. The aim of the work is to study the functioning and changes in the labor market of the selected region, as well as measures of state regulation during a pandemic. The main problems of the labor market at the moment are outlined. Conclusions are made about the need for support from the state to overcome the above problems.*

***Keywords:** regional labor market, government support, pandemic, measures.*

Региональные рынки труда формируются под влиянием различных факторов, таких как общероссийские тенденции, межрегиональные взаимосвязи и взаимозависимости, так и экономики региона и его особенностей. Государственное регулирование предпринимательства - это влияние государства на рынок для обеспечения оптимальных условий их функционирования и на деятельность субъектов предпринимательской деятельности.

Государство устанавливает не только правила функционирования рынка труда, но и выступает в роли потребителя человеческих ресурсов. Также оно проводит мероприятия по снижению, увеличению или диверсификации предложения в этом сегменте рыночных отношений.

Развитие предприятий и региона непосредственно связано с состоянием и эффективностью использования трудовых ресурсов.

Рынок труда представляет собой сложный распределительный механизм, оценка которого осуществляется на основе анализа таких показателей, как: численность рабочей

силы, уровень регистрируемой безработицы, уровень заработной платы, количество вакансий при отсутствии дефицита рабочей силы; миграция населения и т. д. Эти показатели влияют на многие другие параметры экономики [1].

Как объект исследования регионального рынка труда Челябинская область представляет успешный характерный пример субъекта РФ. С одной стороны, прослеживается неизбежное влияние общероссийских тенденций, а с другой стороны, регион обладает существенными особенностями, которые обуславливаются в большей степени наличием на территории области крупнейших металлургических, промышленных заводов и компаний, машиностроительным производством, также быстроразвивающихся сельскохозяйственной и туристической отраслей.

В конце 2019 начале 2020 года весь мир столкнулся с пандемией COVID-19, из-за чего за считанные недели радикально изменился рынок труда [5].

В Челябинской области режим обязательной самоизоляции ввели 31 марта., при этом массово закрылись двери практически всех предприятий малого и среднего бизнеса, только аптеки, службы доставки, зоомагазины и продуктовые точки работали в обычном режиме. Затем, 6 апреля, ввели небольшие послабления — открылись салоны, химчистки, компании по ремонту автомобилей и бытовой техники. И только в конце мая заработали небольшие непродовольственные точки с отдельным входом. Все вышеуказанные меры послужили толчком к росту безработицы. Уровень безработицы в Челябинской области повышался все лето и сентябрь, несмотря на снятие почти всех ограничений и возобновление работы большей части предприятий [2]. В августе без работы были 146 тыс. человек, это в 1,5 раза больше, чем в 2019 году по данным Челябинскстата [6]. Уровень зарегистрированной безработицы в 4,2 раза превысил прошлогодний показатель и составил 4,9%. Это в 4,6 раза выше, чем в сентябре 2019 года. За месяц были трудоустроены 5,4 тысяч жителей области. Безработные Челябинской области с 1 сентября начали получать пособия в минимальном размере. Федеральные и региональные доплаты, которые были введены для поддержки людей из-за пандемии коронавируса, отменили. Минимальное пособие в регионе составляет 1725 рублей, максимальное 15 тысяч рублей. В Челябинской области число занятых тоже сокращается. По данным Челябинскстата, в августе были трудоустроены 1,703 миллионов человек, что на 13 тысяч меньше по данным июля и на 74 тысяч меньше чем в феврале. Численность экономически активного населения сократилась на 25 тысяч человек: с 1,874 миллиона человек в августе 2019-го до 1,849 миллиона в августе этого года [7].

Уровень конкуренции среди южноуральцев, которые ищут работу, остается умеренным: в среднем на одну вакансию в Челябинской области приходится 4,6 резюме. Этот показатель можно назвать комфортным для рынка труда. Данные за сентябрь говорят нам о том, что рынок труда продолжает поэтапное восстановление: работодатели и соискатели вполне адаптировались к новым условиям. В том числе к таким новшествам, как онлайн-собеседования и в целом к удаленному формату занятости. Важно, что УрФО и Челябинская область вышли на докризисный уровень и по вакансиям, и по резюме [3]. Мы наблюдали весной, что проседание по числу вакансий почти компенсировалось за счет высокой активности работодателей в августе и сентябре.

На региональном рынке труда выделяют такие проблемы, как:

- несоответствие на рынке труда потребностей работодателей квалификациям работников;
- уменьшение специалистов занятых экономическими вопросами;
- снижение количества трудоспособного населения ввиду ухудшения здоровья.
- нежелание молодежи иметь официальное трудоустройство;
- увеличение численности работников, которые выбыли с предприятий и организаций, над численностью принимаемых;
- отсутствие мотивации у молодежи к обучению;
- нежелание выпускников работать по специальности.

На рынке труда вышеперечисленные проблемы имеют объективный характер. Они не могут быть разрешены без улучшения эффективного функционирования рынка труда и его взаимодействия с профессиональным образованием [4].

Экономическое регулирование занятости населения, в частности влияние на спрос и предложение рабочей силы, оптимизация трудовых затрат, разработка эффективной программы занятости населения требует изучения закономерностей рыночных процессов, определения эластичности спроса и предложения рабочей силы, проведение ряда прогнозных расчетов.

В условиях формирования инновационно-инвестиционной модели развития экономики основные субъекты рынка труда, такие как государство, работодатели, наемные работники – должны обладать качественной и достоверной информацией о современном и перспективном спросе или предложении. В частности, сюда можно включить: прогнозные показатели выпуска специалистов, перспективы экономического развития региона и другие аспекты функционирования рынка труда.

Эффективность функционирования регионального рынка труда в значительной степени зависит от интенсивности информационного обмена, полноты, своевременности и достоверности информационного ресурса. Информационным ресурсом регионального рынка труда считаем совокупность информации и документов, существует в информационных системах. Механизм информационного обеспечения является совокупность методов, средств и мер, направленных на анализ данных по рынку труда в целом и его отдельных субъектов.

Механизм информационного обеспечения рынка труда должен быть направлен не только на удовлетворение потребности в информации по профессиям, специальностям и требованиям к ним. В условиях экономических трансформаций, развития демократического информационного общества, и повышения ответственности людей за свое трудоустройство и трудовую деятельность, субъектам рынка труда необходимо обладать динамической информацией о современном и перспективном спросе и предложении. Прогнозные показатели выпуска специалистов, перспективы экономического развития региона и другие аспекты функционирования рынка труда.

Для решения основных проблем на рынке труда необходимо, на наш взгляд, предпринять следующие меры:

- Отрегулировать структуру подготовки кадров под потребности экономики.

- Предложить Министерству образования и науки Челябинской области размещать информацию о потребностях рынка труда, о востребованных специалистах и количестве безработных, для подготовки учебными заведениями нужных специалистов. Для достижения соответствия качества и содержания подготовки кадров технологическому уровню производства необходим механизм договорных отношений между работодателями и учреждениями профессионального образования.

- Сократить масштабы подготовки по тем профессиям, по которым трудоустройство обучающихся в местных условиях становится невозможным или проблематичным и если требуемый резерв предстоящего замещения незначителен.

- Развить систему профессионального отбора и профессионально-ценностных ориентаций.

- Повышать привлекательность рабочих мест, при этом улучшая их качество, обеспечивать достойную заработную плату и безопасность труда. Для информирования нужно задействовать уличную рекламу, транслировать видео в региональном телевизионном эфире с повтором для смартфонов, на интернет-ресурсе.

- Усилить систему дополнительного образования для граждан [5].

Спрос граждан на переобучение порой ограничен личными средствами, в силу этого работодатели сами должны адаптировать кадры, потребность в которых на производстве сокращается. Следует использовать опережающее профессиональное обучение и стажировки работников, находящихся под угрозой увольнения, работников разного возраста для сохранения кадрового потенциала на предприятиях.

-Целесообразно в сложившихся экономических условиях ввести положение, которое будет иметь преимущественное право на переподготовку внутри предприятия (оперативное или опережающее переобучение), а также вне (в учебных учреждениях через систему Государственной службы занятости). Также право первоочередного трудоустройства должны получать женщины, воспитывающие детей, главные кормильцы семьи, молодежь, окончившая учебные заведения (право первого места работы).

Для того чтобы привлечь выпускников вузов и колледжей нужно увеличить именную поддержку со стороны предприятий и организаций гражданам, которые обучаются в учреждениях начального и среднего профессионального образования, поощряя выплатами государственных стипендий и заключения договоров с выпускниками.

Также необходимо правительству разработать систему финансовых стимулов для предприятий, инвестирующих в обучающие программы, а также работников, которые вкладывают собственные средства в повышение своей квалификации.

Положение дел на региональном рынке труда – это сложная система, состояние которой улучшается или ухудшается от степени ее изученности. Можно говорить о том, что региональный рынок труда есть нечто стихийное, абсолютно неверно. В значительной степени рынок туда управляем при должной продуманности и комплексном подходе.

Несколько фактов, которые существенно меняют рынок труда. На данный момент рынок труда Челябинской области находится на этапе активного преобразования. Компании используют специалистов совмещающих должностные обязанности. Происходят изменения в требованиях к специалистам в соответствии с их компетенцией. Рынок труда изменяется в соответствии с учетом макросреды, в которой вирус COVID-19 и цифровизация сокращают часть рабочей силы и соискателей и с каждым годом процент трудящихся «онлайн» будет увеличиваться.

Список используемых источников:

1. Трунин, С. Н. Экономика труда: учебник для студентов вузов / С. Н. Трунин. - М.: Экономика, 2017. – 145 с. - Текст : непосредственный.

2. Официальный сайт Центр занятости населения города Челябинска. - URL: <http://chel.szn74.ru/htmlpages/Show/activities> (дата обращения 22.01.2020) - Текст : электронный.

3. Челябинская область. Правительство. О государственной программе Челябинской области "Содействие занятости населения Челябинской области": Постановление Правительства Челябинской области от 19 ноября 2014 года N 596-П (с изменениями на 14 августа 2020 года) / Челябинская область. Правительство. - URL: <http://docs.cntd.ru/document/428652331> (дата обращения 17.02.2020). - Текст : электронный.

4. Информация о положении на рынке труда Челябинской области в январе-сентябре 2020 года. - URL: <http://chel.szn74.ru/htmlpages/Show/activities/2020> (дата обращения 16.02.2020). - Текст : электронный.

5. Федорова, К. А. Исследования рынка труда Челябинской области / К. А. Федорова, Е. Г. Федорова, Н. В. Кузнецова. - URL: <https://scienceforum.ru/2013/article/2013005606> (дата обращения 26.01.2020). - Текст : электронный.

6. Сетевое издание «Челябинский обзор онлайн». - URL: <https://obzor174.ru/kak-v-chelyabinskoj-oblasti-planiruyut-vosstanavlivat-ekonomiku-i-rynok-truda> (дата обращения 16.02.2020). - Текст : электронный.

7. О состоянии и принимаемых мерах по улучшению условий и охраны труда в организациях Челябинской области: аналитический доклад. - URL: <http://szn74.ru/Upload/files/%D0%93%D0%BE%D0%B4%D0%BE%D0%B2%D0%BE%D0%B9%20%D0%B4%D0%BE%D0%BA%D0%BB%D0%B0%D0%B4%20%D0%B7%D0%B0%202019%20%D0%B3%D0%BE%D0%B4.pdf> (дата обращения 17.02.2020). - Текст : электронный.

8. Правовые акты. - URL: <http://chel.szn74.ru/LegalActs> (дата обращения 22.01.2020). - Текст : электронный.

Мазур С.Д., Киселева А.А, Завадская В.В
Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

АНАЛИЗ СДЕЛОК СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РФ

***Аннотация.** В данной статье отражено изучение процессов слияния и поглощения банков и кредитных организаций России в современных условиях. Разобрана история консолидации банковских институтов конца XX-го - начала XXI-го века, включая современную экономическую ситуацию. В статье приводится пример слияния банка «Совкомбанк» с другими кредитными организациями и статистические данные ЦБ РФ за 2010-2020 гг. На основе проведенных исследований сделан вывод о тенденции стабилизации экономики и установления сильных игроков на финансовом рынке России.*

***Ключевые слова:** кредитные организации, банки, консолидация, финансовая активность, слияние, поглощение, финансовый рынок.*

Mazur S. D., Kiseleva A. A., Zavadskaya V. V.
Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

ANALYSIS OF MERGERS AND ACQUISITIONS OF CREDIT INSTITUTIONS IN THE RUSSIAN FEDERATION

***Abstract.** This article reflects the study of the processes of mergers and acquisitions of banks and credit institutions in Russia in modern conditions. The article examines the history of consolidation of banking institutions in the late XXth - early XXIth century, including the current economic situation. The article provides an example of the merger of Bank « Sovcombank » with other credit organizations and statistical data of the Central Bank of the Russian Federation for 2010-2020. On the basis of the conducted research, a conclusion is made about the trend of economic stabilization and the establishment of strong players in the Russian financial market.*

***Keywords:** banking organizations, consolidation, financial activity, mergers, acquisitions, financial market.*

Современный мир построен на экономических отношениях, все страны являются участниками финансовых рынков. Банковская сфера – неотъемлемая часть экономики, поэтому все банки и кредитные организации продолжают свое постоянное развитие для того, чтобы стать конкурентоспособными участниками непрерывно функционирующего банковского сектора. Для того чтобы оставаться в ряду успешных и востребованных финансовых организаций банки должны обладать рядом преимуществ, которых довольно трудно добиться в одиночку. Именно поэтому некоторые организации прибегают к такому стратегическому решению как консолидация, другими словами слияние или объединение мелких организаций в одну более большую, стабильную и экономически устойчивую. В экономической литературе термин «консолидация» трактуется как объединение нескольких субъектов экономики для осуществления общих целей и задач.

Безусловно финансовый рынок и в частности процессы слияния и поглощения банков и кредитных организаций образуют нестабильную систему, которая носит циклический характер и обуславливается изменчивостью и непостоянством происходящих операций. Однако слияния и поглощения или по-другому M&A-сделки на рынке финансов остается актуальным решением проблем многих организаций, так как для них это способ выхода на

более высокие уровни рынка и возможность осуществления новых форм сделок с рядом ранее недоступных кампаний.

В современной практике мы можем найти примеры успешных на сегодняшний день корпораций и финансовых структур, прошедших ряд слияний и поглощений, и за счет этого сумевших уменьшить риски своих действий во время кризиса, улучшить финансовое положение, увеличить долю своего влияния на рынке сбыта с меньшими убытками и получить преимущества на рынке капитала, наиболее оптимально используя собственный капитал внутри банка.

Как говорилось ранее, слияние и поглощение являются экономическими процессами, направленными на увеличение капитала, прибыли, экономической эффективности, в результате совершения которых на рынке образуются более крупные организации. В банковской сфере совершение данных процессов позволяет оставаться на плаву мелким коммерческим банкам, имеющим низкий уровень капитала, путем присоединения к более крупным банковским организациям.

Понятия поглощения и слияния не являются равнозначными, хоть и ставятся в экономической науке в один ряд.

Под поглощением следует понимать форму реорганизации юридического лица, в результате которой одна компания устанавливает полный контроль над другой. В данном случае существенную роль играют интересы участников данного процесса. В зависимости от этого выделяют две группы поглощения: дружественные и агрессивные. Первые происходят по согласию управленцев поглощаемой компании, вторые – против их воли. В современном мире зачастую наблюдается второй вид поглощения. В некоторых случаях компания бывает даже не осведомлена о действиях поглощающей ее организации.

Слияние, в свою очередь, является процессом, при котором происходит ликвидация двух (или более) юридических лиц, что приводит к образованию абсолютно новой компании, с целью объединения усилий для эффективного функционирования на финансовом рынке страны.

Стоит заметить, что термин «консолидация» стал применяться в России относительно недавно, поскольку создание банковских институтов в сфере поглощения и слияния в российской экономике начались довольно поздно, по сравнению с другими развитыми странами. Рассмотрев последние 30 лет истории развития экономики России, мы можем выделить несколько этапов изменений отечественного банковского сектора. Первым этапом было начало 90-х годов XX-го века, в это время появляется огромное количество банков, но на их деятельность и существование в целом оказывает влияние такое экономическое явление как финансовый кризис. Кризис 1998 года подтолкнул банковские организации во избежание банкротства к объединению и тем самым активизировал процесс консолидации банковского капитала. Данный процесс побудил государство обратить своё внимание на проблему низкой капитализации банковской системы России.

Следующим этапом развития банковского сектора становится период начала 2000-ых годов, в котором начинается процесс разработки государственных программ реструктуризации, а затем и реформирования банковской системы России, происходит централизация банковского рынка. На данном этапе, вплоть до кризиса 2008 года, наблюдается очень бурный процесс совершения сделок по слиянию и поглощению в банковском секторе России. Именно в данный промежуток времени государственные банки и различные госструктуры стали играть роль покупателей мелких частных кредитных организаций, неспособных самостоятельно держаться на плаву в банковском деле.

Кризис 2008 года поменял ситуацию на банковском рынке. Резко уменьшилось количество сделок слияния и поглощения банков, наблюдался спад финансовой активности, практически к нулю свелись инвестирования иностранных банков. В данное время частым явлением становятся сделки-санкции, в которых крупные, более сильные банки покупали мелкие банки по очень низкой цене. Государство начинает оказывать финансовую

поддержку федеральным банкам, которые оказывают сильное влияние на экономику страны и региональным банкам, которые должны стать опорой финансовому рынку России в столь напряженное время.

Начинается этап финансового оздоровления под управлением АРКО (агентство по реструктуризации кредитных организаций): принимается комплекс мер по восстановлению финансовой стабильности, под управление более устойчивых организаций были переданы крупные банки, проводится огромное количество проверок и отзыв лицензий у неплатёжеспособных банков. Так из 19 банков у 18 была отозвана лицензия на проведение банковских операций в связи с потерей капитала и своей ликвидности.

Можно выделить еще один последний этап, начинающийся с 2011 года, в котором наблюдаются положительные тенденции развития. Этот этап продолжается и сейчас. Все усилия и принимаемые меры на данной ступени, заключаются в основном в повышение качества функционирования банковской системы РФ. Проводимые государственной банковской политикой действия представлены в виде принятия новых правил и требований к величине капитала и объёму собственных средств банков и кредитных организаций. С 2013 года начинается тщательная проверка банковского сектора России и проводится процесс так называемой «зачистки». Наблюдается более активный процесс слияния мелких банков и их присоединение к более крупным представителям на финансовом рынке или вообще лишение лицензии [4]. Все эти принятые меры активизировали процесс консолидаций и ликвидаций.

Данные процессы в банковской системе Российской Федерации имеют соответствующую правовую основу. В первую очередь, они регулируются согласно Гражданскому кодексу РФ. Так, статья 57 части 1 ГК РФ от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021) регламентирует порядок реорганизации юридического лица, а именно осуществления процессов слияния, присоединения, разделения, выделения и преобразования организаций, в том числе кредитных. В вышеназванной статье говорится о том, каким образом происходит реорганизация юридических лиц, какие условия необходимо соблюсти, каковы этапы и особенности данного процесса. Так, например, в п. 4. Ст. 57 ГК РФ сказано, что «юридическое лицо считается реорганизованным, за исключением случаев реорганизации в форме присоединения, с момента государственной регистрации юридических лиц, создаваемых в результате реорганизации» [1]. Это означает, что организация считается реорганизованной с момента государственной регистрации юридических лиц, создаваемых в результате реорганизации. Исключение будет являться реорганизация в форме присоединения – в данном случае присоединяемое юридическое лицо считается реорганизованным с момента внесения в Единый государственный реестр юридических лиц записи о прекращении деятельности такого лица.

Углубляясь в специфику слияния и поглощения кредитных организаций нельзя не упомянуть о Федеральном законе от 2 декабря 1990 года № 395-1 (ред. от 30.12.2020) «О банках и банковской деятельности». В статье 4 данного закона даны определения «банковской группы» и «банковского холдинга». Создание таких видов организационной деятельности тоже являются примером слияния в банковской сфере. Банковские группы представляют собой объединение юридических лиц, в результате которого образуется одна организация, не являющаяся юридическим лицом [2]. В ней какая либо из организаций-участников (либо несколько организаций) находится под контролем и значительным влиянием головной кредитной организации. Банковский холдинг имеет похожую структуру, за исключением некоторых особенностей, например: банковский холдинг может считаться таковым, только если включает в себя хотя бы одну кредитную организацию, находящуюся под контролем одного юридического лица, не являющегося кредитной организацией. Это и отличает холдинг от группы, в которой головная организация может быть кредитной.

Регулировать сферу слияния и поглощения кредитных организаций в некоторых случаях может и Федеральный закон «Об акционерных обществах» от 26 декабря 1995 года № 208-ФЗ (ред. от 31.07.2020). Он применяется к кредитным организациям, созданным в форме акционерного общества.

Рассматриваемые нами процессы также непосредственно регулируются Положением №386-П Банка России «О реорганизации кредитных организаций в форме слияния и присоединения» (последняя редакция от 15.07.2019). Данный документ разработан в целях совершенствования нормативной базы Банка России и является новой редакцией аналогичного Положения Банка России от 04.06.2003 N 230-П (ред. от 09.06.2010).

В данном положении Банк России определил перечень сведений и документов, необходимых для принятия решения о государственной регистрации кредитной организации, создаваемой в результате слияния, особенности лицензирования деятельности кредитных организаций при реорганизации в форме слияния и присоединения и осветил многие другие вопросы, касающиеся данных процессов. В рамках федерального законодательства в Положении также предусмотрено упрощение процедур слияния и присоединения, что, как предполагалось, будет способствовать снижению материальных и трудовых затрат участвующих в реорганизации кредитных организаций [3].



Рисунок 1. Динамика сделок на российском рынке M&A по числу [5].

Наглядно, статистику динамики по числу совершенных сделок M&A можно увидеть на представленной выше диаграмме, сделанной специалистами центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП). Эта диаграмма позволяет нам провести анализ и сделать вывод о том, что действительный подъем на банковском рынке слияний и поглощений произошел в 2011 году и по сей день динамика остается относительно стабильной. Положительной динамикой отличилось количество транзакций, оно возросло. В 2020 году было совершено 466 сделок, по сравнению с предыдущим годом, когда было совершено 421 сделка.

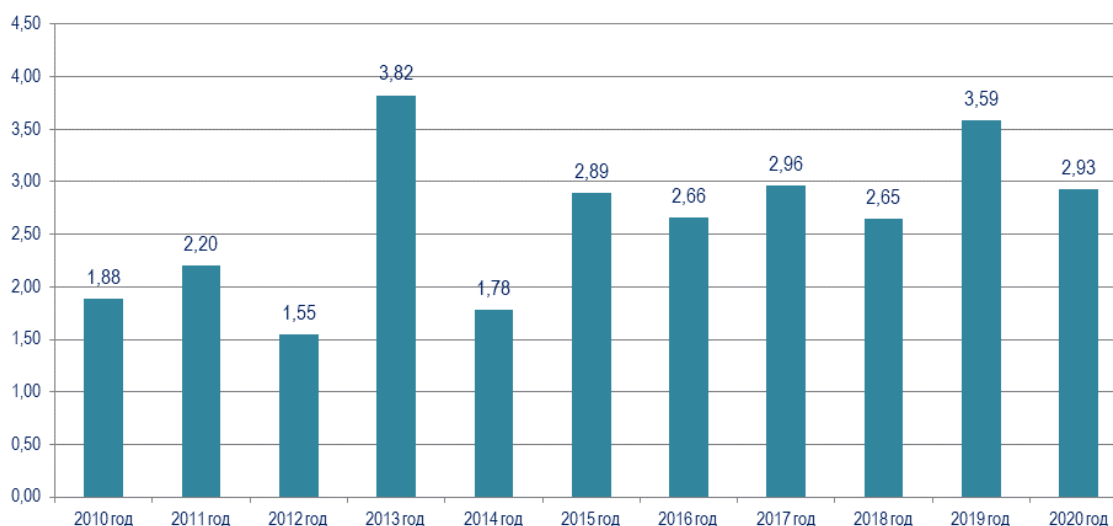


Рисунок 2. Динамика сделок на российском рынке M&A по сумме, \$ млрд [5].

Также для анализа данных можно воспользоваться диаграммой динамики сделок на российском рынке M&A по сумме (в \$ млрд). Из диаграммы видно, что на 2020 год рынок слияния и поглощения с порогом \$1 млн. заметно уменьшился по сравнению с годом ранее. Суммарная стоимость сделок сократилась на 28,8%, что составило \$39,68 млрд против \$55,73 млрд годом ранее.

На современном этапе в банковской сфере существует множество примеров слияния и поглощения различных кредитных организаций. Как говорилось ранее, прослеживается тенденция на дальнейшее развитие данных процессов в нашей стране, уменьшение количества кредитных организаций, улучшений позиций крупных банков до установления полной стабилизации экономики. Одним из примеров компании, активно осуществляющих сделки по поглощению других организаций, может служить известный российский частный банк «Совкомбанк». Данная компания выкупила в 2014 году 92,72% акций ДжиИ Мани Банка, ее сумма оценивалась экспертами в 5,5—6 млрд рублей. В 2015-ом «Совкомбанк» приобрел дочернюю банковскую сеть индийского ICICI Bank. В 2018 году «Совкомбанк» планировал докупить у REG Holding 35% «РосЕвроБанка» и увеличить свою долю в активах кредитной организации до 80%. На данный момент «Совкомбанк» занимает 9 место в рейтинге частных банков по ключевым показателям деятельности, которые не перестают расти.

В данном примере мы видим, что процессы присоединения и поглощения привели к расширению банка, увеличению его капитала, клиентской базы, экономической эффективности. Именно на это и направлена реорганизация не только кредитных организаций, но и любых других юридических лиц.

Проанализировав историю банковского сектора на рынке слияния и поглощения, ознакомившись со статистикой и правовой базой M&A-сделок можно выявить ряд положительных результатов данной финансовой деятельности. К их числу можно отнести укрепление рыночной позиции за счет объединения ресурсов; экономия издержек, связанных с сокращением административных и маркетинговых расходов; при слиянии или поглощении банковских организаций также происходит обмен знаниями сотрудников, что приводит к повышению квалификации; еще одним преимуществом в ряде случаев будет уход от налогообложения, например, когда один из банков до слияния обладает налоговыми льготами; и наконец, увеличение географической доли присутствия на рынке.

Сделки по слиянию и поглощению кредитных организаций в банковском секторе становятся наиболее оптимальным решением для достижения целей по увеличению масштабов деятельности, росту и повышению конкурентоспособности бизнеса с учетом минимальных затрат.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021) / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».
2. Российская Федерация. Законы. О банках и банковской деятельности : Федеральный закон от 2.12.1990 № 395-1 (ред. от 30.12.2020) / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».
3. О реорганизации кредитных организаций в форме слияния и присоединения : Положение Банка России от 29.08.2012 N 386-П (ред. от 15.07.2019). - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».
4. Кувшинова, Т. О. Слияние и поглощение в банковской сфере / Т. О. Кувшинова. - Текст : электронный // Economics. - 2018. - №3 (35). - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sliyanie-i-pogloschenie-v-bankovskoy-sfere>.
5. Рынок слияний и поглощений. - URL: <http://mergers.akm.ru/>, свободный. - Текст : электронный.

УДК 336.11

Нухова А.Р., Конюкова О.Г.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСАМИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация. В данной статье анализируются современные проблемы управления финансами в России, а также представлены пути решения этих проблем. Рассмотрены понятия финансы и управление финансами, структура финансовой системы РФ.

Ключевые слова: финансы, проблемы управления финансами, государственное управление финансами, финансовая система, органы управления финансами.

Nukhova A.R., Konyukova O.G.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

CONTEMPORARY FINANCIAL MANAGEMENT PROBLEMS IN THE RUSSIAN FEDERATION AND WAYS OF THEIR SOLUTION

Abstract. This article analyzes modern problems of financial management in Russia, and also presents ways to solve these problems. The concepts of finance and financial management, the structure of the financial system of the Russian Federation are considered.

Keywords: finance, financial management problems, public finance management, financial system, financial management bodies.

Данная тема была, есть и будет актуальной, так как грамотное управление финансами страны – это благосостояние страны и ее граждан. Успех преодоления экономических кризисов, снижения инфляции и повышения финансовой стабильности во многом зависит от эффективной работы и надежности финансовой системы. В последние годы большое количество публикаций было посвящено созданию надежной финансовой системы и реализации национальной фискальной политики. Однако до сих пор нет единого мнения по теоретическим аспектам этого вопроса.

Финансы являются неотъемлемой частью денежных отношений. Это экономическое средство, используемое для распределения и перераспределения валового внутреннего продукта и национального дохода, а также средство контроля за формированием и

использованием фондов. Финансы отражают уровень развития производительности стран и возможность их влияния на макроэкономические процессы в экономической жизни.

Управление финансами представляет собой составную часть общей системы управления социально-экономическими процессами в обществе. Финансовая политика, выступающая в качестве цели управления финансами, реализуется через государственное регулирование финансовых отношений (налоги, доходы, амортизация и другие). Управление финансами - это процесс целенаправленного воздействия, требующий специальных методов и технологий для реализации финансовых взаимоотношений и соответствующих видов финансовых ресурсов для осуществления функций субъектов власти и хозяйствующих субъектов, а также целей и задач их деятельности.

Чтобы понять, в чем кроются проблемы управления финансами в России, необходимо четко понимать, что является субъектом, а что объектом управления финансами, структуру финансовой системы и уже более детально разбирать, в каком звене имеются упущения, как можно это исправить, какие перспективы развития мы можем заметить на данный момент - все это мы рассмотрим в данной статье ниже.

Объект управления финансами - это вид финансовых отношений, связанных с формированием, накоплением и использованием денежного дохода. Субъектом управления финансами является организационная структура исполнительного управления. Для государственных финансов это государственные и муниципальные органы, для финансов хозяйствующих субъектов - специальные службы, финансовый аппарат, для финансов домохозяйств - сами домохозяйства.

Что касается основных процедур процесса управления финансами, то это: развитие форм финансовых отношений и их улучшение; финансовая деятельность, которая включает в себя финансовое прогнозирование, подготовку и исполнение финансовых планов; изучение, анализ и проверка соблюдения действующих форм финансовых отношений с целью подготовки предложений по их дальнейшему совершенствованию.

Также существуют основные принципы управления экономикой, которые должны соблюдаться непосредственно в процессе управления финансами. Они представлены следующим образом: 1) воспроизведение системы жизнеобеспечения экономики государства, сохраняя при этом экосистему; 2) выведение экономики на путь инновационного развития; 3) правовое регулирование управления на всех уровнях иерархии; 4) социальная направленность экономического развития страны; 5) классификация объектов управления по степени важности; 6) сохранение и развитие конкурентных преимуществ объекта управления; 7) рациональное сочетание форм хозяйствования; 8) научная обоснованность систем управления; 9) обеспечивать сопоставимость вариантов управленческих решений при их выборе; 10) единство теории и практики управления.

Финансовое управление должно осуществляться как на макроэкономическом уровне (на уровне страны), так и на уровне отдельных организаций. Этот принцип основан на единстве экономического пространства.

Управление финансами выполняет такие функции, как: финансовый анализ; финансовое прогнозирование; планирование финансовых ресурсов и финансовой деятельности; оперативное регулирование финансов; контроль за состоянием финансов.

Мы уже говорили, что управление финансами - это процесс целенаправленного воздействия, при этом воздействие происходит при помощи финансового механизма, которые включает в себя элементы такие, как: 1) финансовые методы; 2) финансовые рычаги; 3) правовое обеспечение; 4) нормативное обеспечение; 5) информационное обеспечение.

Организационная форма финансовых отношений заключается в установлении механизма накопления, перераспределения и использования финансовых ресурсов, а также условий реализации финансового механизма на практике.

Из-за сложности самой финансовой системы невозможно всегда исследовать и анализировать всю систему. В этом случае нужно прибегнуть к декомпозиции - разделению системы на части (подсистемы) - и изучению этих частей как независимых объектов.

Подсистемы представляют собой крупные составляющие сложных систем, которые являются сложными системами. Сферы и звенья действуют как подсистемы финансовой системы.

Что касается непосредственно самой структуры финансовой системы, то она является совокупностью ее элементов и связей между ними.

Финансовая система состоит из трёх основных элементов:

- совокупность сфер и звеньев финансовых отношений (собственно финансовая система в узком понимании);

- совокупность создаваемых в каждом звене денежных фондов;

- система финансовых органов – финансовый аппарат (инфраструктура финансовой системы), или финансовая система с точки зрения управления финансами.

Управление финансами тесно связано с управлением кредитом, с функционированием банковской системы, потому что кредиты служат важнейшим источником финансовых ресурсов.

Общее (стратегическое) управление финансами Российской Федерации в соответствии с ее Конституцией возложено на высшие органы государственной власти - Федеральное Собрание и его две палаты - Государственную Думу и Совет Федерации, Администрация Президента РФ и Правительство РФ.

Финансовый аппарат осуществляет оперативное управление финансами. С его помощью государство управляет финансовой деятельностью во всех структурных секторах экономики. Финансовый аппарат выполняет работу, связанную с финансовым планированием, учетом, анализом, контролем и исполнением финансовых планов.

Основные принципы финансовой политики государства на данный период определяет Президент РФ в своем ежегодном послании Федеральному собранию.

Ниже представлена таблица о структуре органов государственного финансового контроля.

Органы финансового контроля РФ				
Органы законодательной власти			Контрольные органы Президента РФ	
Счетная палата РФ	Контрольно-счетные палаты субъектов РФ	Контрольно-счетные палаты муниципальных образований	Контрольное управление Президента РФ	Федеральная служба по финансовому мониторингу
Центральный Банк РФ (Банк России)				
Контрольные органы Правительства РФ				
Федеральная таможенная служба			Министерство финансов РФ	
			Федеральное казначейство	
			Федеральная служба финансово-бюджетного надзора	
			Федеральная налоговая служба	
Контрольные органы главных распорядителей бюджетных средств				
Контрольные органы министерств ведомств			Контрольные органы финансового контроля субъектов РФ	
Контрольные органы структурных подразделений субъекта РФ			Контрольные органы финансового контроля муниципальных образований	
Контрольные органы структурных подразделений муниципальных образований				

Таблица 1. Структура органов государственного финансового контроля

К основным проблемам управления финансами относятся:

- 1) Неправильное финансовое планирование, отсюда распределение финансов является неправильным и от этого страдают определенные сферы экономики;

- 2) Высокая коррумпированность – вывод денежных средств нелегальными путями, отсюда вытекает следующая проблема;
- 3) Неисполнение должным образом органами государственного финансового контроля своих обязанностей;
- 4) Несовершенство законодательной базы;
- 5) Правильность, точность, достоверность ведения бухгалтерского, бюджетного, налогового в России не всегда осуществляется;
- 6) Нецелевое использование средств федерального бюджета
- 7) Несвоевременное обеспечение выполнения финансовых обязательств перед государственным бюджетом.

Пути решения данных проблем можно выделить следующим образом:

- 1) Усовершенствование законодательной базы, внесение точностей в Налоговый Кодекс РФ, Бюджетный Кодекс РФ;
- 2) Делать более тщательный анализ всех структур и подразделений экономики;
- 3) Ужесточить контроль за исполнением органами государственного финансового контроля своих обязанностей;
- 4) Нужно активизировать финансовую политику;
- 5) Внедрение долговременных финансовых нормативов;
- 6) Улучшение системы налогообложения;
- 7) Внедрение экономических методов управления;
- 8) Производить более тщательный контроль за расходованием государственного бюджета.

В заключении следует подчеркнуть, что важную роль в обеспечении качества финансового контроля играет уровень организации учета в стране - бухгалтерского, бюджетного, налогового. Отчетная документация - главный объект финансового контроля. Успешное и эффективное проведение финансового контроля зависит от уровня организации и видов контроля, форм и методов его проведения. Совершенствование управления финансами вызвано также расширением финансовой самостоятельности субъектов Российской Федерации, возрастанием значения территориальных и местных финансовых органов в реализации финансовой политики.

Список используемых источников:

1. Бабич, А. М. Государственные и муниципальные финансы: учебник / А. М. Бабич. – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2002. – 703 с. - Текст : непосредственный.
2. Горловская, И. Г. Финансы: курс лекций (для студентов экономических специальностей): Часть 1. / И. Г. Горловская. - Омск: Омский Госуниверситет, 2010. - - 208 с. - Текст : непосредственный.
3. Иткин, Ю. М. Организация финансового контроля / Ю. М. Иткин.- Москва: Финансы и статистика, 2009.- 254с. - Текст : непосредственный.
4. Коняев, А. И. Финансовый контроль / А. И. Коняев. - Москва: Госфиниздат, 2009. - 156с. - Текст : непосредственный.

Шохин, С.О. Проблемы и перспективы развития финансового контроля в Российской Федерации / С. О. Шохин. - Москва: Финансы и статистика, 2011. - 255с. - Текст : непосредственный.

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА НА ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ И ЗОЛОВОАЛЮТНЫЕ РЕЗЕРВЫ РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН В УСЛОВИЯХ СТАГНАЦИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ

***Аннотация.** В статье анализируется влияние пандемии коронавируса на государственный долг и золотовалютные резервы России и зарубежных стран в условиях стагнации внешнеэкономических связей. Анализ производится на основании экспертных оценок, опубликованных в средствах массовой информации.*

***Ключевые слова:** пандемия коронавируса, государственный долг, золотовалютные резервы, внешнеэкономические связи, стагнация, долговая политика, инвестиции.*

Рахомов Д.И.

Omsk State Technical University (Omsk)

THE IMPACT OF THE CORONAVIRUS PANDEMIC ON THE PUBLIC DEBT AND FOREIGN EXCHANGE RESERVES OF RUSSIA AND FOREIGN COUNTRIES IN THE CONTEXT OF STAGNATION OF FOREIGN ECONOMIC RELATIONS

***Abstract.** The article analyzes the impact of the coronavirus pandemic on public debt and foreign exchange reserves of Russia and foreign countries in the context of stagnation in foreign economic relations. The analysis is carried out on the basis of expert assessments published in the media.*

***Keywords:** coronavirus pandemic, public debt, foreign exchange reserves, foreign economic relations, stagnation, debt policy, investments.*

Государственный долг – это задолженность государства, которая наступает по отношению к внешним и внутренним кредиторам. К государственному долгу России не относятся долги граждан и организаций [4].

Государственный долг необходим по причине возможной несбалансированности расходов и доходов бюджета государства, которая покрывается за счет привлечения заемных средств.

Государственный долг России за 2020 год увеличился на 5,42 трлн рублей (на 39,9%) и составил 18,99 трлн рублей, или 17,8% ВВП. Об этом говорится в аналитической записке Счетной палаты РФ о ходе исполнения федерального бюджета и бюджетов социальных фондов [2].

Это позволило покрыть крупнейший за последние 10 лет бюджетный дефицит (4,1 трлн руб., или 3,8% ВВП), компенсировать выпадающие доходы, а также финансировать меры по борьбе COVID-19, по поддержке населения и бизнеса. Расходы бюджета выросли более чем на четверть, по этому показателю Россия вошла в топ-5 стран большой двадцатки.

Показатели госдолга не превысили и в будущем не превысят безопасный уровень, считает Минфин. 2020 год был экстраординарным с точки зрения объемов государственных заимствований, поэтому наращивание государственного долга такими же темпами в предстоящие годы не планируется [1].

Важно не только общий объем госдолга, но и разумная стоимость обслуживания, которая не снижает доступность кредита для частных инвестиций и не вытесняет другие расходы бюджета, а также важна сбалансированная структура долга без пиков платежей.

Россия подошла к испытаниям 2020 года с рекордно низким госдолгом и хорошей репутацией у инвесторов, готовых кредитовать российское государство по низким ставкам.

Это позволило свести к минимуму использование резервов из Фонда национального благосостояния: на финансирование дефицита бюджета из него было перечислено лишь 290 млрд рублей. За счет зачисления в ФНБ нефтегазовых доходов предыдущего года, приобретения акций Сбербанка и валютной переоценки объем фонда за 2020 год, несмотря на кризис, вырос с 7,77 трлн до 13,55 трлн рублей. Это подушка на «черный день» [3].

В 2021 году Минфин планирует занять около 3,7 трлн рублей. Согласно закону о бюджете предельный уровень госдолга в 2021 году составит 20,4% прогнозируемого объема ВВП (в 2022 году – 20,8%, в 2023 году – 21,4%), напоминает министерство. При достижении данного уровня Россия по-прежнему будет оставаться в числе стран с наиболее низким показателем долговой нагрузки госдолга, поэтому уровни вблизи 20% от ВВП представляются безопасными [5].

Для решения проблем с управлением государственным долгом России органам государственной власти необходимо предпринять меры по увеличению доверия к российской экономике с помощью усовершенствования налоговой системы и налогового администрирования, сбалансированности бюджета, эффективной борьбе с коррупцией, обеспечению надежного функционирования банковской системы, соблюдению всех федеральных законов на территории РФ [6].

На сегодняшний день золотовалютные резервы (далее – ЗВР) представляют собой один из важнейших инструментов государственного регулирования сферы международных платежей. Размер ЗВР является значимым макроэкономическим показателем, поскольку по нему можно определить прочность и стабильность экономики данного государства.

На современном этапе ЗВР выполняют такие функции, как покрытие дефицита платёжного баланса и поддержание курса национальной валюты, а также являются фактором формирования денежной массы.

Россия активно наращивает запасы золота, что приводит к увеличению ЗВР. По сообщениям СМИ, Россия купила за 2019 г. 274 тонны золота. В первую очередь это необходимо для повышения уровня финансовой прочности государства [1].

Говоря о причинах роста золотых запасов России, можно отметить, что в мире растёт нестабильность, поэтому многие государства решают увеличить свои запасы золота. Они стараются снизить долю доллара в своих резервах из-за опасений новых санкций со стороны США, вследствие чего растёт недоверие к этой валюте как надёжному средству размещения денег. Так как Америка является эмитентом доллара, она может в любой момент заморозить активы, номинированные в долларе, в любой стране.

Золото, как актив, традиционно пользуется спросом в периоды повышенной политической или экономической неопределённости. В этом году пандемия коронавируса и ее тяжелые экономические последствия, заставили игроков обратить внимание на драгметаллы, особенно в условиях ультрамягкой монетарной политики центральных банков.

Госдолг США находится на рекордном максимуме и превышает \$ 26 трлн. За годы пребывания Б. Обамы на посту президента долг страны увеличился почти вдвое. При Д. Трампе, не раз заявлявшем о необходимости его сократить, задолженность федерального правительства США увеличилась на триллионы долларов [7].

В силу необходимости крупномасштабных стимулирующих мер из-за пандемии коронавируса ситуация с госдолгом в обозримой перспективе только усугубится, и его безудержное наращивание администрацией США еще не раз заставит инвесторов задуматься о вложениях в золото.

За последние несколько лет объем предложения на рынке золота превышал величину спроса на драгметалл, и, по некоторым оценкам, добыча золота после достигнутых пиковых значений пойдет на спад в течение последующих нескольких лет. При этом в 2019 г. существенный профицит на рынке золота не помешал укреплению цен на драгметалл, так как факторы геополитики и монетарной политики оказались более весомыми [5].

Яркой чертой нового коронавирусного экономического кризиса стал разрыв цепочек поставок, замедление мировой торговли. В результате недополучения экспортных доходов и

иных доходов, обусловленных внешнеторговой деятельностью, правительства различных стран пересматривают долговую политику, стремясь увеличить размер государственного долга. Тактическая мера грозит катастрофическим увеличением налогового бремени в будущем. Кроме того, в текущих условиях дополнительно повышается значимость национальных золотовалютных резервов, которые позволяют смягчить влияние экономических потрясений.

Пандемия коронавируса оказалась серьезной угрозой для экономики всего мира. Чтобы сдержать распространение коронавируса, страны мира приняли ограничительные меры, начиная от полной изоляции, закрытия границ, введения карантина, ограничения поездок и полного закрытия предприятий. Все это приводит к сокращению спроса и предложения на рынке. Также повышаются таможенные пошлины, вводятся новые санкции и возрастают политические противоречия стран, снижаются инвестиции и падает спрос на инвестиционные товары, которые активно обращаются на рынках.

Происходит сокращение рабочих мест на рынке труда и торговли. Безработица во многих странах начинает достигать высоких показателей, которые не регистрировались много десятилетий (например, в США во времена Великой депрессии уровень безработицы сравним с сегодняшним, благодаря пандемии). Малый и средний бизнес теряет большие доходы из-за остановки торговли, потому что отсутствие спроса, даже с помощью государства, не может покрыть всех расходов [4].

Импорт золота в Россию нужен для того, чтобы повысить рост золотовалютных резервов, это является стратегией Российской Федерации по диверсификации и дедолларизации в период низких ставок и большой волатильностью на валютном рынке.

Курс валют, а также государственные финансы подвержены негативному влиянию. Например, волатильность рубля, то есть изменчивость курса валюты, составляет 24,9%. Опережает рубль в этом только мексиканское песо, с волатильностью 26,5%. Наблюдается нарушение международных торговых цепочек доставки сложных товаров с высокой добавленной стоимостью (военного оружия, электроники, автомобилей).

Большие проблемы в социально-экономической жизни людей. В режиме самоизоляции и карантина траты людей на различную бытовую и электронную технику и одежду сократились. Все взаимосвязано: кризис, связанный с потерей работы, вырастает в проблему для предпринимателей, а из-за сворачивания деятельности предпринимателей страдает уже вся экономика страны.

Для стран, где главным доходом в бюджет является туризм, проблема состоит в сокращении поездок и перелетов, и их экономика сокращается особенно стремительно [3].

Глобальное распространение коронавирусной инфекции COVID-19 привело к мировой рецессии и дестабилизировало мировые финансовые и сырьевые рынки. По оценкам МВФ, падение мирового ВВП в 2020 г. станет самым значительным со времени Великой депрессии.

Накопленные в России за последнее десятилетие резервы капитала и ликвидности в финансовой системе дают возможность реализовывать контрциклические меры. Однако, реализуемых мер может оказаться недостаточно для быстрого восстановления глобального роста. Кризисные тенденции могут усилиться, если прохождение пика эпидемии затянется или в случае возникновения второй волны, а также в сценарии массовых корпоративных дефолтов и распродаж активов на рынке [6].

Глобальное распространение коронавирусной инфекции оказало существенное влияние на российскую экономику и финансовый сектор как через ухудшение внешнеэкономических условий, так и в результате реализации ограничительных мер, включающих производственные ограничения. Однако, для пополнения бюджета в ближайшие несколько лет российские власти намерены дополнительно увеличить заимствования. Так, уже к 2024 году соотношение госдолга к ВВП может достигнуть 21,4%. Впрочем, эксперты не считают опасным запланированное увеличение долговой нагрузки на фоне высокого объема золотовалютных резервов и Фонда национального благосостояния.

Все будет зависеть от того, насколько эффективно будут использоваться финансовые ресурсы. Рост уровня государственного долга свыше 20% ВВП не угрожает макроэкономической устойчивости, если будет обеспечен строгий контроль за расходованием средств, а нацпроекты выйдут на запланированную мощность.

Список используемых источников:

1. Архипова, А. Г. Государственный долг России / А. Г. Архипова. - Текст : непосредственный // Финансы: теория и практика. Серия: «Экономика». – 2020. – №2. – С. 81–86.
2. Бутрин, Д. Инфляции как не бывало / Д. Бутрин. - Текст : непосредственный // Коммерсант. – 2017. – 30 декабря. – С. 9.
3. Воробьева, В. И. Золото- лучшее вложение в период кризиса / В. И. Воробьева. - Текст : непосредственный // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2019. – №11. – С. 32–34.
4. Дюдикова, Е. И. Перспективы развития в период пандемии : автореферат дис. ... канд. экон. наук: 08.00.10 – Финансы, денежное обращение и кредит / Е. И. Дюдикова; Северо-Кавказский федеральный университет. – 2020. – 22 с. - Текст : непосредственный.
5. Косоглазова, Г. Н. Банковское дело: учебник / Г. Н. Косоглазова, Л. П. Кишевалова. – 7-е издание, переработанное и дополненное. – Москва: Финансы и статистика, 2018. – 592 с. - Текст : непосредственный.
6. Кузнецова, Л. Г. Инвестиции в кризис / Л. Г. Кузнецова. - Текст : непосредственный // Финансы и кредит. – 2019. – №47. – С. 2810–2822.
7. Экономическая безопасность личности, общества, государства : проблемы и пути обеспечения : В 2 т. Т. 2 // Материалы всероссийской научно-практической конференции (21 апреля 2019 г.) / составитель Ю. А. Кудрявцев. – Санкт-Петербург: Изд-во Санкт-Петербургского университета МВД России, 2017. – 324 с. - Текст : непосредственный.

БЕЗНАЛИЧНОЕ ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ. РАЗВИТИЕ И ПРОБЛЕМЫ

Аннотация. В статье рассматривается роль и проблемы развития безналичных средств в системе денежного обращения. По-прежнему остается большое количество вопросов и проблем, препятствующих переходу государства на новый уровень осуществления переводов денежных средств между гражданами и преодолению недоверия населения к электронным средствам платежей.

Ключевые слова: денежное обращение, безналичные средства, наличные деньги, укрепление роли электронных денег.

Savich V. A., Lvova I. G.
Siberian Law University (Omsk)

CASHLESS MONEY CIRCULATION. DEVELOPMENT AND PROBLEMS

Abstract. The article examines the role and problems of development of non-cash funds in the system of monetary circulation. There are still a large number of questions and problems that impede the transition of the state to a new level of making money transfers between citizens and overcoming the population's distrust of electronic means of payments.

Keywords: money circulation, non-cash funds, cash, strengthening the role of electronic money.

Современное общество невозможно представить без денег, а именно без использования безналичных денежных средств. В системе денежного обращения режим безналичного оборота валютных средств считается основным. Этому объективно способствует ряд причин: минимизируют затраты не только сравнительно эмиссии и уничтожения денежных знаков, но и на транспортировку и хранение, также не предполагают фактическое перемещение валютных знаков.

В эпоху ускоренного становления и глобализации сферы финансовых технологий безналичные средства стали наиболее простым средством платежа. Безналичными расчетами считаются расчеты между субъектами без применения наличных денег, при помощи перечисления денежных средств со счетов в банковских, других кредитных организациях в целях зачетов взаимных требований. Укрепление роли электронных денег происходит наряду с неизменным подъемом числа платежей и постоянным наращиванием межгосударственных потоков денежных средств, а также ускорением становления сферы денежных технологий, модернизирующих классические банковские предложения и продукты.

Развитие безналичного денежного обращения, значение которого трудно переоценить, в свою очередь, невозможно без развития платежных систем и платежной инфраструктуры. Введение повсеместного безналичного обращения, отказа от наличных платежей кардинально упростит контроль денежного потока, значительно повысив его эффективность. Безналичное обращение упрощает существование общества и решает насущные проблемы.

Для простого покупателя внедрение безналичных средств заключается в сокращении временных затрат, а для организации уменьшает трудовые затраты за счет автоматизации процессов, снижающих издержки и увеличивает оборот.

Минимизация использования наличных денег снизит вероятность уклонения граждан от уплаты налогов, собственно, что уменьшит административные издержки государства и

увеличит налоговые поступления в бюджет страны. Также информация о финансовых операциях, которая фиксируется банками и может быть доступна налоговым органам и органам полиции способна поспособствовать в борьбе с мошенничеством. В условиях отказа от наличных денег прекратит свое существование нелегальная трудовая деятельность и рынок наркоторговли. Из вышесказанного становится понятно, что отказ от наличных средств является одним из действенных факторов, который способен положить конец теневой экономике.

Существует ряд преимуществ использования безналичных денежных средств, такие как:

- удобство. Нет необходимости иметь с собой размен или крупные суммы денег;
- отсутствие изнашивания валютных символов;
- минимальные временные рамки между операциями;
- легкость отслеживания уплаты налоговых платежей в бюджет;
- возможность получения определенного % (кешбека) от покупок или начисления на остаток;
- отсутствие необходимости выпуска дополнительных денежных банкнот, что способствует к экономии расходов;
- возможность оплаты приобретенных товаров (услуг) дистанционно, но, не смотря на ряд преимуществ существуют и недостатки, такие, как:
 - необходимость наличия специального оборудования или связи (банкомат, смартфон, интернет);
 - не зависящая от держателя карты или счета безопасность безналичных (электронных) средств.

Мы рассмотрели главные преимущества и недостатки использования безналичных средств и видим, что преимущества безналичного расчета превосходят возможные недостатки. Но еще одним препятствием для повсеместного введения безналичных средств к использованию всеми категориями граждан можно отметить неготовность и недоверие пожилых людей к использованию электронных средств платежей, в связи со сложностью освоения особенностей пользования безналичными денежными средствами. К возможным мерам для преодоления этого препятствия можно предложить введение системы скидок при использовании платежных карт в магазинах и при оплате коммунальных услуг, а также проведения социальной рекламной кампании средствами массовой информации с объяснениями преимуществ использования безналичных расчетов, в том числе следует упомянуть вероятность быть обманутыми злоумышленниками и карманными ворами.

Мы не можем обойти стороной наличные деньги, ведь это важная часть денежной массы в Российской Федерации. Несмотря на достижения современной науки и техники потребители по-прежнему для большинства своих операций используют в основном наличные деньги из-за доверия к устойчивости финансовых институтов, также в связи с тем, что наличные деньги не требуют дополнительных расходов в виде комиссии за обслуживание карты и переводы. Еще одним плюсом наличных денежных средств является независимость от специального оборудования или связи.

Однако, сделки, обслуживаемые наличными деньгами, легко скрывать и не декларировать, тем самым порождая одно из самых губительных явлений в обществе - теневую экономику, которая включает в себя деятельность, намеренно скрываемую от государственных органов. В настоящее время теневой сектор подпитывается преобладанием наличных денег и отсутствием прозрачности в операциях, ведь при расчете наличными деньгами сохраняется анонимность. Исходя из этого, возникает необходимость перехода к обществу с меньшим объемом наличных денежных средств.

Деньги постоянно переходят из наличной сферы денежного обращения в безналичную и наоборот. Причинами этого являются:

- сокращение издержек обращения;
- удобство безналичных расчетов;
- лимит расчета наличными между юридическими лицами.

В заключение, стоит отметить, что в настоящее время, вследствие нескончаемого развития технологий и усовершенствования механизмов финансового сектора, безналичный способ платежа набирает обороты по своему распространению и модернизации во всем мире. Тем не менее, наличные деньги в силу определенных факторов были и остаются важным платежным инструментом в мировой экономике. Что подтверждается последними сведениями ЦБ. В 2020 году на фоне кризиса и пандемии отток денег в наличность достиг рекорда за десять лет. По данным ЦБ, темпы роста оказались в 5,6 раза выше по сравнению со средними показателями прошлых лет. На 1 января 2021 года на руках у населения и бизнеса было 13,4 трлн руб., следует из статистики Банка России.

Оптимистичный прогноз ЦБ предполагает, что в течение ближайших двух лет наличные будут изыматься из оборота и показатель снизится до 12,8 трлн руб. с последующим умеренным ростом. Возврат денег в систему также может быть отложен до 2023–2024 года, следует из умеренного сценария. Наконец, Банк России допускает, что никакого изъятия наличности не произойдет и ее объем в стране продолжит расти равномерно до 2026 года. По словам зампреда ЦБ, достижение верхней или нижней границы прогнозного диапазона будет зависеть от темпов восстановления экономики и того, насколько активно население будет возвращать в банки деньги, изъятые на пике пандемии.

Однако усилия государства должны быть ориентированы на поддержание доли наличных денег на минимально необходимом уровне.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. О национальной платежной системе : Федеральный закон от 27.06.2011 г. №161-ФЗ (последняя редакция) / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

2. О порядке осуществления наблюдения в национальной платежной системе : Положение Банка России от 31.05.2012 №380-П (ред. от 18.01.2016). - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

3. О правилах осуществления перевода денежных средств: Положение Банка России от 19.06.2012 N 383-П (ред. от 11.10.2018) (Зарегистрировано в Минюсте России 22.06.2012 N 24667) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.01.2019) - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

4. РБК. - URL: https://www.rbc.ru/finances/23/03/2021/6059d8eb9a7947dc958a762e?utm_source=yxnews&utm_medium=desktop. - Текст : электронный.

5. Арзуманова, Л. Л. Система права денежного обращения как подотрасли финансового права Российской Федерации: монография / Л. Л. Арзуманова; ответственный редактор Е. Ю. Грачева. - Москва: Проспект, 2015. - Текст : непосредственный.

6. Ионов, В. М. О месте и роли наличных денег в мировой экономике / В. М. Ионов. – Текст : непосредственный // Деньги и кредит. –2016. –№10 – С. 43-50.

7. Балашев, Н. Б. Проблемы устойчивости и эластичности финансово денежной системы России / Н. Б. Балашев, Н. А. Минаева. - Текст : непосредственный // Вестник Тульского филиала Финуниверситета. - 2018. - №1.

МЕЖБЮДЖЕТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

***Аннотация.** В статье характеризуется понятие "межбюджетные отношения", описывается сегодняшняя ситуация внутри бюджетной системы путем выявления ее основных недостатков, а также предлагается ряд мер, способных, по мнению автора, повысить эффективность работы всех участников межбюджетных отношений.*

***Ключевые слова:** межбюджетные отношения, бюджетный федерализм, межбюджетные трансферты, финансы, финансовые ресурсы.*

Sboeva E. V., Konyukova O. G.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

INTER-BUDGETARY RELATIONS: CURRENT STATE AND DIRECTIONS OF DEVELOPMENT

***Abstract.** The article describes the concept of "inter-budgetary relations", describes the current situation within the budget system by identifying its main shortcomings, and also suggests a number of measures that, in the author's opinion, can improve the efficiency of all participants in inter-budgetary relations.*

***Keywords:** inter-budget relations, fiscal federalism, inter-budget transfers, finance, financial resources.*

Понятие «межбюджетные отношения» трактуется в Бюджетном кодексе Российской Федерации (далее РФ) как «взаимоотношения между публично-правовыми образованиями по вопросам регулирования бюджетных правоотношений, организации и осуществления бюджетного процесса» [1]. Межбюджетные отношения относятся к каждому из уровней бюджетной системы нашей страны. В их основу входит несколько принципов:

- Установление равенства в отношениях между бюджетными правами субъектов и муниципальных образований в РФ и федеральным бюджетом страны;
- Разделение источников доходов между бюджетами на законодательном уровне;
- Учреждение единой бюджетной системы РФ;
- Обособленность бюджетов каждого из уровней бюджетной системы РФ;
- Обеспечение баланса преследуемых интересов для всех сторон межбюджетных отношений.

Объектом межбюджетных отношений называют те финансовые ресурсы, которые свободно распределяются между уровнями бюджетной системы. Субъектом же являются как государственные, так и муниципальные органы власти и управления [4].

Совершение действий внутри системы межбюджетных отношений возможно благодаря финансовой помощи, оказываемой субъектам федерации. Данный вид помощи рассчитывается благодаря нормативам объема затрат на предоставление различных финансовых услуг и нормативам минимального уровня обеспечения бюджета.

Межбюджетные отношения осуществляются внутри бюджетной системы в рамках бюджетного федерализма. Под этим понятием подразумевается организация финансирования государством общественно-значимых действий при наличии развитой бюджетной системы с несколькими уровнями. Бюджетный федерализм позволяет грамотно перераспределять бюджетно-налоговые права и компетенции между участниками процесса и обеспечить получение социальных услуг в полном объеме.

Перечисление средств между бюджетами (иначе – «межбюджетные трансферты») осуществляется через:

- Дотации для обеспечения унификации бюджетной системы субъектов РФ;
- Субвенции для бюджетов всех субъектов РФ;
- Субсидии для бюджетов всех субъектов РФ;
- Межбюджетные трансферты в бюджеты государственных внебюджетных фондов РФ;
- Иные формы межбюджетных трансфертов для бюджетов всех субъектов РФ.

Современное состояние системы межбюджетных отношений определяется неоднозначно. Она формировалась в результате постоянно сменяющихся реформ, из-за чего возникло противоречие в процессах распределения доходов, получаемых через налоги, и, в связи с этим, фискальных прав и обязанностей субъектов. Также произошло замедление как социальных, так и экономических процессов внутри субъектов и, как следствие, в целом по стране.

Можно выделить следующие недостатки:

- Дисбаланс процессов деятельности бюджетной системы;
- Зависимость регионов от решений центра (Так, например, налоговая база субъекта определяется на федеральном уровне. Распределение полученных налогов в процентном соотношении идет в пользу центра, в субъекты же количество поступаемых трансфертов сокращается);
- Отсутствие эффективности в действии механизмов, управляющих потоком бюджетных доходов и расходов [2].

Имеющиеся негативные стороны являются причиной некорректной работы финансового механизма и требуют доработки или полного изменения путем разработки новых способов осуществления взаимодействия участников межбюджетных процессов.

Необходимо стабилизировать ситуацию путем решения нескольких основных вопросов: 1) Есть ли необходимость в обеспечении регионов большей свободой в принятии решений? иначе 2) Стоит ли усилить зависимость регионов от решений центра? 3) Необходимо ли проводить единую для всех финансовую политику? 4) Введение каких изменений в налоговой системе благотворно повлияет на развитие бюджетной системы субъектов РФ? [3]

В связи с этим возникает необходимость реформирования системы межбюджетных отношений, и осуществить это можно путем определения различных направлений для её сбалансирования.

1. Изменение имеющегося плана по формированию и последующему распределению межбюджетных трансфертов для субъектов страны. Их распределение должно быть эффективным, и потому следует планировать трансферты не только на каждый год, но и на плановый период (2 года).

2. Ввиду неравномерного распределения средств из федерального бюджета, регионам необходимо искать возможности для получения собственных финансовых средств. Этого возможно достичь несколькими способами: 1) Увеличение степени налоговых сборов; 2) Составление списка первостепенных нужд для более эффективного распоряжения средств; 3) Оказание поддержки малому и среднему бизнесу в субъектах РФ; 4) Ускорение роста доходного потенциала каждого региона.

3. Усовершенствование существующего законодательства РФ в области межбюджетных отношений для регионов. Нормативно-правовые документы регионов должны обеспечивать полное регулирование поступаемых и расходующих средств, быть гибкими для реагирования на изменения, которые вносятся в законодательство на федеральном уровне. Региональная база нормативно-правовых актов должна также устанавливать все права и обязанности участников процесса, обеспечивать доступность для всех заинтересованных лиц.

4. Усиление контроля за прозрачностью финансов регионов, а также общедоступность информации о финансовых отношениях. Это позволяет повысить точность принятых

решений и обеспечить ответственное отношение к данным решениям у глав регионов и органов государственной власти.

5. Вместе с предыдущим пунктом следует отметить и необходимость повышения уровня дисциплины субъектов РФ. Бюджетный кодекс РФ должен предоставлять список требований к деятельности организаций и порядок соблюдения данного регламента.

6. Привлечение в экономику страны и её субъектов новых инвесторов. Развитие инвестиционной деятельности позволит денежным средствам поступать в бюджеты регионов. Следует отметить, что нормативно-правовые акты субъектов также должны быть усовершенствованы и в области инвестиционных проектов и их осуществления. Инвесторы должны быть обеспечены гарантиями.

Список используемых источников:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации : текст с изменениями и дополнениями на 2021 год. — Москва : Эксмо, 2021. — 384 с. — Текст : непосредственный.

2. Вовченко, Н. Г. Межбюджетные отношения и финансовая устойчивость региональных бюджетов Российской Федерации: проблемы и направления совершенствования / Н. Г. Вовченко, А. А. Яралиев. — Текст : непосредственный // Финансовые исследования. — 2019. — № 1. — С. 62.

3. Покунова, О. А. Характеристика межбюджетных отношений на современном этапе / О.А. Покунова, Н.Д. Шимширт, Н.А. Тюленева. — Текст : непосредственный // Экономический журнал Томского государственного университета. — 2018. - № 42. - С. 180-187.

4. Усков, И. В. Особенности межбюджетных отношений в Российской Федерации / И. В. Усков. — Текст : непосредственный // Инновационная наука. — 2017. - № 4. — С. 23-26.

Семенова В. Д.
Смоленски филиал Финансового университета при Правительстве РФ.
Крамлик О. Ю., научный руководитель

СОВРЕМЕННЫЕ КИБЕРРИСКИ В ФИНАНСОВОЙ СФЕРЕ

Аннотация. В статье определены понятия финансовой безопасности и киберриска, рассмотрены основные аспекты в области кибербезопасности, оценена значимость повышения уровня безопасности в финансовой сфере в России, а также программа по ее реализации.

Ключевые слова: цифровая экономика, финансовая безопасность, киберриск, кибератака, эволюция, кибербезопасность, финансовая сфера.

Semenova V.D.
Financial University under the Government of the Russian Federation. Smolensk Branch
Kramlich O. Yu., Research supervisor

MODERN CYBER RISKS IN THE FINANCIAL SECTOR

Abstract. The article defines the concepts of financial security and cyber risks, considers the main aspects in the field of cybersecurity, evaluates the importance of improving the level of security in the financial sector in Russia, as well as the program for its implementation.

Keywords: digital economy, financial security, cyber risk, cyber attack, evolution, cybersecurity, financial sphere.

В настоящее время в России активно развивается цифровая экономика, включая новые технологии, бизнес-модели, в связи с чем происходит развитие возможностей цифрового бизнеса и быстрый переход к цифровым технологиям, которые кардинально поменяли наше отношение к искусственному интеллекту, цифровому миру, а именно: информации, ее носителям, сервисам и безопасности в целом. Наряду с цифровизацией в экономике повышаются и риски в области информационной безопасности, которая даже отдельно была выделена в рамках программы под названием «Цифровая экономика Российской Федерации» [4]. Цель данной программы - достижение к 2024 году 97-процентного уровня кибербезопасности информационных систем в РФ [1].

Финансовая безопасность – защищенность финансовых интересов на всех уровнях финансовых отношений. Располагая большим объемом данных, финансовая система очень уязвима для злоумышленников. Поэтому главной задачей становится не только активное внедрение цифровых технологий, но предотвращение образования возможных рисков [5].

Киберриск имеет важное значение для любой финансовой организации. Совершаемые кибератаки могут причинить существенный вред стабильности и безопасности финансовых организаций, в особенности Центральному Банку, объектам финансовой инфраструктуры и т.п. Злоумышленники придумывают все новые и новые методы для преднамеренной атаки компьютерных систем и организационных сетей как в сторону компаний, так и физических лиц.

Кибератаки – не новое явление для российской финансовой сферы. Они стали возникать еще в 90-х года прошлого века, когда еще не так активно была развита финансовая и цифровая сферы, не были в полной мере разработаны компьютерные технологии и хакерские программы. Пожалуй, для наглядности представим эволюцию кибератак в России в виде таблицы (табл. 1).

Таблица 1 – Эволюция кибератак в России и степень их воздействия

Год	Вид атаки	Степень воздействия
1990	Макросы	Низкая
1995	Коммерческий спам	Средняя
2000	Вредоносные программы	Средняя
2005	Фишинг	Выше среднего
2010	Коллективные атаки кибермошенников на платежные системы	Высокая
2015	DDos атаки	Высокая
2020	Кибератаки на биржи ценных бумаг	Очень высокая
2021	Взлом корпоративных почтовых ящиков	Очень высокая

Стоит отметить, что киберугрозы могут быть не только внешними, но и внутренними (исходить от сотрудников финансовых организаций). Как бы грустно не было об этом говорить, но ни физические, ни юридические лица не застрахованы от появления в их жизни потенциальных мошенников. Противоправные действия, исходящие от работников организаций финансовой сферы, наиболее опасны для нее, т.к. эти люди наиболее осведомлены о внутренних распорядках в организации, знают ее уязвимые системы и слабые зоны [3].

Постоянно меняющиеся техники и технологии, целевые объекты не позволяют собрать полную статистику для детальной проработки и анализа проводимых кибератак. Даже самые квалифицированные специалисты затрудняются в анализе данной проблемы. Российская финансовая сфера в значительной мере нуждается в создании новых подходов к выявлению и оценке киберрисков, а также в разработке методов борьбы и предупреждения подобных атак.

На сегодняшний день финансовые организации еще не в полной мере владеют знаниями и умениями, чтобы управлять, предупреждать риски и эффективно реагировать на них, что еще больше начинает привлекать мошенников и повышает их желание овладеть ценными активами [6]. С повышением кибератак связывают недостаточную проработку финансовой организацией внутренних процедур управления рисками, отсутствие предварительного плана действий в случае кибератаки, некомпетентность персонала. Специальные требования к информационной безопасности отражены в стандартах Банка России и рекомендациях в области стандартизации по обеспечению информационной безопасности.

На основе повышенного уровня опасности для информационных систем, Банк России решил основать первый учебный курс по кибербезопасности, в котором примут участие финансовый рынок, организации сферы безопасности, сотрудники университетов. Данная новость была опубликована 15 февраля 2021 года на официальном новостном сайте Банка России. На данном курсе подняты такие важные темы как: основные аспекты в области информационной безопасности финансовой сферы, потенциальные киберриски в связи цифровой трансформацией, а также проблемы повышения результативности противодействующих киберструктур.

На данный момент в России ожидается увеличение эффективности управления киберрисками в финансовой сфере и предотвращение их дальнейшего появления за счет скоординированных действий и повышению киберустойчивости. Также стоит отметить, что особое внимание будет уделено повышению финансовой грамотности пользователей электронных банковских технологий [2].

Список используемых источников:

1. Кибербезопасность в финансовой сфере: есть инновации – не хватает специалистов. - URL: https://risk-practice.ru/magazine/112/eau_112_659/. - Текст : электронный.
2. Киберриск: угрозы для финансовой стабильности и меры по управлению им. - URL: <https://www.securitylab.ru/blog/personal/tsarev/326924.php>. - Текст : электронный.
3. Фалько, С. Г. Киберриски и цифровая экономика / С. Г. Фалько. - Текст : электронный // Инновации в менеджменте. - 2019. - № 3(21). - С. 2-3. - URL: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_41297363_22348306.pdf.
4. Сессия 7.2: Цифровая трансформация и киберриски в финансовой сфере. - URL: <https://roscongress.org/sessions/sessiya-7-2-tsifrovaya-transformatsiya-i-kiberriski-v-finansovoy-sfere/about/>. - Текст : электронный.
5. Лазарева, И. Ю. Цифровизация секторов экономики / И. Ю. Лазарева, А. С. Данющенко, О. Ю. Крамлих. - Текст : непосредственный // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. - 2020. - № 6 (48). - С. 62-66.
6. Крамлих, О. Ю. Методический подход к оценке управленческого труда / О. Ю. Крамлих. - Текст : непосредственный // Опыт и проблемы социально-экономических преобразований в условиях трансформации общества. - 2008. - С.72-75.

УДК 33

Серженко А. А., Чембура В. А.
Сибирский юридический университет (г. Омск)

ЗАКРЕДИТОВАННОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ – КАК УГРОЗА ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЕ СТРАНЫ

Аннотация. Целью работы является выявление причин закредитованности населения и предлагаемые пути решения данной проблемы. Следует проводить политику, направленную на повышение уровня благосостояния населения. Так как это основная проблема, из-за которой граждане попадают в кредитную кабалу.

Ключевые слова: закредитованность, население, угроза, финансовая система, меры.

Serzhenko A. A., Chembura V. A.
Siberian Law University

CREDITWORTHINESS OF THE POPULATION - AS A THREAT TO THE FINANCIAL SYSTEM OF THE COUNTRY

Abstract. The purpose of the work is to identify the causes of the population's debt burden and the proposed solutions to this problem. Policies aimed at improving the well-being of the population should be implemented. Since this is the main problem, because of which citizens fall into credit bondage.

Keywords: debt load, population, threat, financial system, measures.

Сегодня кредиты стали неотъемлемой частью жизни большого количества россиян, а ежемесячные выплаты банку входят в привычку. По статистике 2020 года каждый второй россиянин имеет один или более кредитов, но самое худшее, что у людей нет возможности выплатить эти кредиты и приходится брать все новые и новые кредиты, чтобы погасить старые. Закредитованность населения растет с каждым годом, это действительная угроза, которая может подорвать стабильность экономики и общества. Именно поэтому требуется всестороннее изучение данной проблемы и методов ее предупреждения.

Для начала стоит разобраться, что же такое закредитованность. Большинство ученых определяют это злободневное явление, как отношение выплат по кредитам к доходам заемщика, которое с определенного уровня может составлять угрозу его благополучию. (Доход заемщика может браться совокупный или располагаемый– общий за определенный период или усредненный).

Как отмечал **Баринов А.С.**, «Тема задолженности населения по кредитам в России имеет особую актуальность в связи с тем, что в последние несколько лет отмечается рост доли просроченных задолженностей по кредитам» [1, С. 1270 – 1286].

Если в докризисный период метод кредитования граждан, обеспечивал рост внутреннего потребления, а соответственно и рост экономики, то на сегодняшний день кредитование наоборот является тормозом для российской экономики. Почему же так произошло? В науке выделяют такие причины как:

Низкий уровень финансовых знаний и финансовой дисциплины населения. Это действительно так, ведь зачастую заемщики не интересуются качеством оказываемой услуги, стабильностью кредитной организации на рынке, им достаточно красивой рекламы. Также заемщики не обладают профильными знаниями в финансовой сфере и привыкли доверять банкам на столько, что даже не дочитывают кредитный договор до конца. Это на самом деле опасно. Более 20 % заемщиков полагают, что задержка платежа по кредиту – это нормально, а другие 37 % потребителей, вообще не собираются возвращать взятый кредит, если этому препятствуют сложные жизненные обстоятельства.

Легкая доступность получения кредитов – это еще одна веская причина, которая буквально затягивает граждан в кредитную кабалу. Банки действуют по принципу «дадим кредит кому угодно», не разбираясь, в каком финансовом состоянии находится гражданин, есть ли у него возможность погасить кредит. Как только гражданин взял один кредит – попал на крючок, ему тут же начинают предлагать другие кредитные продукты, и чем больше, тем лучше.

Недобросовестность кредитных организаций. Некоторые банки не раскрывают полную информацию о структуре платежей, которую заемщик обязуется вернуть, подписывая договор. Характерно, что в состав платежа входят непропорционально высокие штрафы за просрочки, появление в договоре дополнительных услуг, о которых гражданин не знал.

Разросшийся аппарат кредитных организаций еще более усугубляет положение граждан. Появляются все новые и новые **микрофинансовые организации, которые расположены буквально на каждом шагу, это также способствует легкому и быстрому кредитованию населения, а в последствие выливается в огромные проценты по кредитам (2–3 % комиссии за каждый день просрочки).**

Все эти причины так или иначе влияют на национальную безопасность. Большинство ученых считают, что экономическая безопасность является подсистемой национальной безопасности, т.е. ключевое слово здесь – безопасность [2, С. 33–44].

Основной же причиной роста закредитованности конечно же являются доходы граждан, а точнее их уровень. С каждым годом происходит падением реальных располагаемых доходов граждан. Ученые выявили такую закономерность: чем беднее гражданин, тем больше у него кредитная задолженность [3]. Органы власти связывают эту ситуацию с замедлением экономического роста в стране. То есть возникает круговорот закредитованности.

Для того, что решить эту проблему, круговорот нужно прервать и принять надлежащие меры.

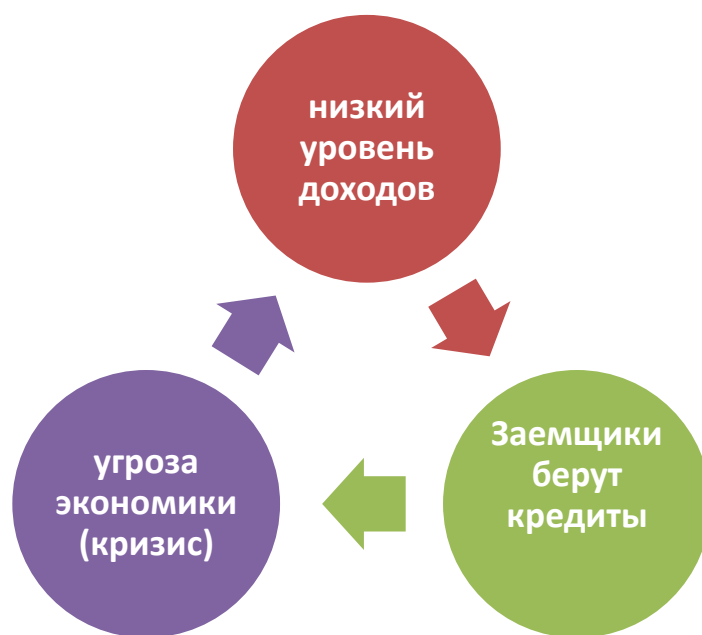


Рисунок 1. Круговорот закредитованности.

Изучив статистику, можно сделать вывод, что до начала пандемии ситуация была более-менее стабильная. Показатель долговой нагрузки населения, по данным Национального бюро кредитных историй (НБКИ), на 1 апреля 2020 г. составил 23,3 % (снизился по сравнению с IV кварталом 2019 г.). Но пандемия внесла свои коррективы, из материалов директора департамента финансовой стабильности Банка России Елизаветы Даниловой следует, что в начале 2021 года граждане тратили на погашение кредитов 11,7% от всей суммы доходов населения. Этот процент - своего рода «исторический максимум» за период с 2012 года. Но Банк России продолжает говорить о том, что данные показатели находятся в норме и приводят в сравнение уровень долга США, которые в разы выше чем в России и составляет 75,2 % на 2020 год [4-5]. Но почему мы равняемся на максимально нестабильные страны в этом вопросе? Разве это нормально.

Что касается России, территориально от закредитованности больше всего страдают: Тюменская область, Магаданская область, Ямало – Ненецкий АО, Ханты – Манский АО.

Пограничное положение занимают: республика Бурятия, Мурманская область, Иркутская область, Сахалинская область, республика Саха.

Меньше всего страдаю: Дагестан, Ингушетия, Чечня.

Социально-демографический разрез показывает, что проблема долговой нагрузки особенно остро стоит для отдельных групп потребителей. **Люди в преклонном возрасте** – пенсионеры, которые не понимают условий кредитования и являются единственным членом семьи со стабильными финансовыми поступлениями. Так же **матери-одиночки**, которые вынуждены брать кредиты, чтобы содержать детей. Это могут быть и отдельные профессиональные группы: данные НБКИ по сферам занятости показывают, что наибольшая нагрузка наблюдается среди сотрудников фармацевтической, медицинской сфер, социальных служб.

Таким образом, можно выделить 3 зоны «локализации» проблемы закредитованности в России:

- 1) люди с низкими доходами.
- 2) жители отдельных регионов, но чаще – жители малых населенных пунктов / моногородов.
- 3) социально уязвимые группы, находящиеся в сложных жизненных ситуациях.

Указанные категории часто пересекаются, что усугубляет проблему закредитованности населения.

По нашему мнению, чтобы бороться с закредитованностью населения и укрепить безопасность государства в сфере экономики, необходимо принять следующие меры:

1) Необходимо повышать уровень финансовой грамотности населения и ответственности за риски. Для реализации данного положения нужно создавать специальные обучающие программы, курсы с помощью которых люди научатся разбираться в финансовых услугах и смогут самостоятельно подобрать для себя более выгодную кредитную услугу.

2) Кредитным организациям следует более внимательно оценивать уровень доходов заемщиков, развивать систему контроля и проверки платежеспособности и добросовестности клиентов.

3) Стоит ввести уголовную ответственность для руководителей кредитных организаций за установление ростовщических процентов по кредитам.

4) В случае наличия у потенциального заемщика просроченной задолженности в размере, превышающем 10 % от величины займа или 5 % от величины заработной платы, обязать кредитную организацию сообщить об этом в ЦБ РФ и Бюро кредитных историй (БКИ). А также ужесточить ограничения по выдаче кредитов лицам, которые уже имеют 3 и более займов.

5) Запретить коммерческим банкам выдавать кредиты населению из привлеченных средств Центрального Банка. Так как в таком случае заемщик должен будет вернуть процент по потребительскому кредиту, ставку ЦБ, и коммерческую ставку – это значительно увеличивает процентную ставку по кредиту.

6) Усилить контроль за микрофинансовыми организациями, которые предоставляют кредиты под огромные процентные ставки в быстрые сроки без предоставления каких-либо документов.

7) На данном этапе развития экономики следует, упростить и удешевить процедуру банкротства, обеспечить баланс интересов кредиторов, заемщиков (реструктуризация долга, рефинансирование и т.д.). Первые шаги в этом направлении уже сделаны, введена упрощенная процедура банкротства физических лиц, правда данная процедура доступна очень маленькому проценту заемщиков.

8) Развитие регулирования микрофинансового рынка, очищение этого рынка от недобросовестных участников. Также следует осуществлять мониторинг рекламы кредитных продуктов, выявлять случаи недобросовестной рекламы, которая вводит заемщика в заблуждение.

Исходя из этого, можно сделать вполне очевидный вывод: следует проводить экономическую политику, которая будет направлена на повышение благосостояния граждан, так как это основная проблема - первоисточник, из-за которой граждане попадают в кредитную кабалу. Следует ввести дополнительные льготы для заемщиков, которые уже оказались в сложной ситуации и понизить процентную ставку по потребительским кредитам, чтобы снизить угрозу дальнейшего кредитования населения. Вышеуказанные меры, при правильном и своевременном их применении, смогут нейтрализовать текущие угрозы финансовой системы и повысить экономическую безопасность страны.

Список используемых источников:

1. Баринов, А. С. «Закредитованность» населения России в контексте угроз экономической безопасности / А. С. Баринов. - Текст : электронный // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2018. – Т. 14. - № 7. – С. 1270 – 1286. - URL: <https://doi.org/10.24891/ni.14.7.1270>

2. Гордиенко, Д. В. Перспективы повышения уровня экономической безопасности России / Д. В. Гордиенко. - Текст : электронный // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. - 2010. - № 15. - С. 33–44. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/perspektivy-povysheniya-urovnya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-rossii>.

3. Ибрагимова, П. А. Проблема закредитованности населения России / П. А. Ибрагимова. - Текст : непосредственный // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия

3. Общественные науки. - 2018. - Том 33. - Вып. 1.

4. Центральный Банк Российской Федерации: сайт. - URL: <https://cbr.ru/>. - Текст: электронный.

5. Национальное Бюро Кредитных Историй: сайт. - URL: <https://www.nbki.ru/>. – Текст: электронный.

УДК 33

Симатова А.Е., Бурхович А.В., Завадская В.В.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ И ПУТИ ЕГО РАЗВИТИЯ

***Аннотация:** В настоящей статье мы проанализировали объемы потребительского кредитования, его удельный вес в общей структуре кредитов физических лиц, рассмотрели портфель потребительского кредитования, его структуру, изучили динамику процентных ставок, тенденцию задолженности и др. На основе проведенного анализа выявили проблемное поле и определили пути его развития.*

***Ключевые слова:** Кредит, потребительское кредитование, просроченная задолженность, макропруденциальные меры.*

Simatova A.E., Burkhovich A.V., Zavadskaya V.V.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

CONTEMPORARY CONSUMER CREDIT PROBLEMS AND WAYS OF ITS DEVELOPMENT

***Annotation:** In this article, we analyzed the volume of consumer lending, its share in the overall structure of loans to individuals, reviewed the portfolio of consumer lending, its structure, studied the dynamics of interest rates, the trend of debt, etc. Based on the analysis, we identified the problem field and identified the ways of its development.*

***Keyword:** Credit, consumer lending, arrears, macroprudential measures.*

Изучая рыночную экономику, в частности банковский сектор, необходимо затронуть одну из важнейших его частей – потребительское кредитование. Потребительский кредит по своей сути определяют как продажу торговым предприятием потребительских товаров с отсрочкой платежа. Также потребительский кредит – это ссуда банка на приобретение потребительских товаров или на оплату различного рода расходов личного характера.

В качестве изучаемого объекта мы взяли потребительское кредитование. Система потребительского кредитования является важнейшим элементом социально-экономического развития страны. В современном мире существует множество факторов, влияющих на динамику объемов потребительского кредита. Перечислим некоторые из них: ключевая ставка Банка России, процентные ставки коммерческих банков, темп роста инфляции, рост или уменьшение реальных доходов населения, экономическая, политическая и социальная ситуации в стране.

Для проведения анализа потребительского кредитования нами были взяты данные за последние 5 лет (2016 – 2020 гг).

Таблица 1. Динамика объёмов потребительского кредитования

Показатель	Объём, млн.руб.				
	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Всего предоставлено кредитов физическим лицам	10 494 118	11 902 434	14 654 218	17 436 143	19 849 892
Объём потребительских кредитов	5 425 000	6 021 000	7 386 000	8 925 000	9 104 000

В таблице 1 мы видим, что на рынке потребительского кредитования происходит стабильный рост, объём потребительских ссуд увеличивается. Для более глубокого анализа рассмотрим темп роста потребительского кредитования. Темп роста потребительского кредитования в 2016 году составил 3%, 2017 г.-7%, 2018 г.- 12%, 2019 г.-9 %, и в конце 2020 года наблюдается темп снижения –1 %.

Темп роста потребительского кредитования постепенно замедлился, но все же в I квартале 2020 года продолжился положительный тренд. Из-за пандемии коронавируса и карантина, которые начались в марте 2020 года, банки стали меньше выдавать новые кредиты по вполне понятным причинам - будущее финансовое состояние потенциальных клиентов банка не определено. В связи с этим объём портфеля потребительских кредитов за II квартал 2020 года (с апреля по июнь) снизился на 1%. Замедление темпов роста потребительского кредита вызвано пандемией коронавируса, падением реальных доходов населения, неустойчивостью рубля.

Таблица 2. Структура портфеля кредитов физическим лицам, млрд. руб.

Показатель	2016 год	Удельный вес, %	2017 год	Удельный вес, %	2018 год	Удельный вес, %	2019 год	Удельный вес, %	2020 год	Удельный вес, %
Потребительский кредит	5425	52%	6021	51%	7386	50%	8925	51%	9104	46%
Ипотечный кредит	1296	12%	2020	17%	3000	20%	2 800	16%	4300	22%
Автокредитование	281	3%	391	3%	500	3%	746	4%	749	4%
Другое	3491	33%	3469	29%	3768	26%	4 964	28%	5696	29%

За последние 5 лет удельный вес потребительского кредитования уменьшился за счет увеличения ипотечного кредитования. Факторами увеличения ипотечного кредитования и, соответственно, снижения доли потребительского кредитования служат: уменьшение процентной ставки по ипотеке, снижение стоимости на недвижимость, множество льготных ипотечных программ.

Мы определили удельный вес потребительских кредитов в общем объеме кредитов физическим лицам. Теперь рассмотрим структуру портфеля потребительского кредитования, из каких сегментов он состоит. (таблица 3)

Таблица 3. Структура портфеля потребительского кредитования

Показатель	01.07.2017	01.07.2019	01.01.2020	01.07.2020
Удельный вес, %				
Кредиты наличными	72,1	74,4	72,6	73,2
Кредитные карты	23,6	21,7	20,8	20,6
POS-кредиты	4,3	3,9	6,6	6,2

С 2017 по 2019 год доля крупнейшего сегмента потребительского кредитования- кредиты наличными- увеличилась на фоне опережающего роста по сравнению с другими сегментами. В 2020 году уменьшилась доля кредитных карт и POS-кредитов в результате введения более жёстких критериев андеррайтинга (оценки рисков), соответственно, доля кредитов наличными увеличилась. Но не оставляет без внимания увеличение POS-кредитов

за полгода (01.07.2019-01.01.2020) на 2,7%. Следует определить причину увеличения объемов данного сегмента потребительского кредитования. Для этого рассмотрим среднерыночные значения полной стоимости потребительского кредита. Динамика процентных ставок напрямую влияет на изменение объёмов кредитования. Уровнем процентных ставок определяется готовность физических лиц заимствовать.

Таблица 4. Среднерыночные значения полной стоимости потребительского кредита

Потребительские кредиты с лимитом кредитования					
	2016 год	2017 год	2018 год	2019 год	2020 год
До 30 тыс. руб.	27,5	23,1	22,1	21,5	23,4
От 30 тыс. руб. до 100 тыс. руб.	29,6	23,5	23	21,7	21,3
От 100 до 300 тыс. руб.	26,5	24,6	23	21,7	21,3
Свыше 300 тыс. руб.	23,8	23,8	23,1	20,8	18,7
Целевые потребительские кредиты, предоставляемые путем перечисления заемных средств торгово-сервисному предприятию в счет оплаты товаров (услуг) (POS кредиты) без обеспечения					
до 1 года, в том числе:	2016 год	2017 год	2018 год	2019 год	2020 год
до 30 тыс. руб.	28,3	19,1	16,9	15,4	15,9
от 30 тыс. руб. до 100 тыс. руб.	24,1	20,3	18,8	16,2	16,1
свыше 100 тыс. руб.	21,5	18,7	17,6	14,3	14,1
свыше 1 года, в том числе:	2016 год	2017 год	2018 год	2019 год	2020 год
до 30 тыс. руб.	24,4	15,4	12,8	12,5	12,7
от 30 тыс. руб. до 100 тыс. руб.	21,2	14,4	12,7	12,5	12,5
свыше 100 тыс. руб.	20,9	16,6	13,7	12,7	12,5
Нецелевые потребительские кредиты, целевые потребительские кредиты без залога (кроме POS-кредитов), потребительские кредиты на рефинансирование задолженности					
до 1 года, в том числе:	2016 год	2017 год	2018 год	2019 год	2020 год
до 30 тыс. руб.	26,5	29,5	30,4	26,3	22,7
от 30 тыс. руб. до 100 тыс. руб.	19,4	15,5	17,9	17,3	16,4
свыше 100 тыс. руб. до 300 тыс. руб.	17,8	15,3	16,2	15,5	16,1
Свыше 300 тыс. руб.	15,6	12,9	11,8	11,9	10,4
свыше 1 года, в том числе:	2016 год	2017 год	2018 год	2019 год	2020 год
до 30 тыс. руб.	20,8	19,2	20,9	19,4	20,1
от 30 тыс. руб. до 100 тыс. руб.	20,7	18,1	19,6	18,3	17,8
свыше 100 тыс. руб. до 300 тыс. руб.	20,05	17,5	18,7	17,2	15,8
Свыше 300 тыс. руб.	17,4	15,1	15,7	13,9	12,7

В первую очередь следует отметить, что размер процентных ставок по кредиту отличается по сумме заёмных средств: чем меньше сумма предоставленной ссуды, тем больше процентная ставка. Процентная ставка отличается по сроку предоставления кредита: чем меньше срок, тем больше процентная ставка и наоборот. Процентная ставка в коммерческих банках напрямую зависит от ключевой ставки Банка России. В 2016 году её размер составлял 10%, на сегодняшний день размер ключевой ставки 4,5%. Такое снижение ставки стимулирует рост экономики, покупательная способность растёт и кредиты становятся более выгодными и привлекательными, следовательно, увеличиваются и объёмы кредитования.

На основании данных, представленных в таблице 4, можно сделать следующий вывод: по потребительским кредитам с лимитом кредитования за 5 лет процентные ставки уменьшились в среднем на 5,6%; по целевым потребительским кредитам (POS кредиты) без обеспечения на срок до 1 года в среднем уменьшились на 9,3%, на срок более 1 года- 6%; по нецелевым потребительским кредитам, целевым потребительским кредитам без залога (кроме POS-кредитов), потребительским кредитам на рефинансирование задолженности процентные ставки уменьшились на 3%. Больше остальных уменьшились процентные ставки

по POS-кредитам. В таблице 3 мы увидели увеличение доли POS-кредитов в структуре потребительского кредитования. Такой рост произошел за счёт снижения процентных ставок по данному виду потребительского кредита. Средневзвешенные процентные ставки также имеют тенденцию к снижению.

Таблица 5. Динамика показателей, отражающих уровень рисков при кредитовании физических лиц

Наименование показателя	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Задолженность по кредитам физических лиц	1,1%	13,2%	22,8%	18,6%
Темп прироста необеспеченных потребительских кредитов	-3,1%	11,3%	22,8%	20,9%
Доля НПС с просроченными платежами свыше 90 дней	15,7	12,8%	9,1%	7,5%

Ускоренный рост необеспеченных потребительских кредитов является одной из основных тенденций в банковском секторе в настоящее время. Рост портфеля необеспеченных кредитов, который мы наблюдаем в таблице 5, обусловлен рентабельностью данного сектора. «Кредитные карты» и «кредиты наличными» внесли основной вклад в прирост необеспеченного потребительского кредитования.

Потребительское кредитование в условиях здоровой экономики является одним из факторов благосостояния общества, развития государства, отдельных его показателей. По данным Росстат определена динамика номинальной и реальной заработной платы. На период 2016–2018 гг. реальная заработная плата увеличилась на 4,8% (2,5–7,3). С 2018 по 2020 года реальная заработная плата уменьшилась на 4,8% до отметки 2,5% (7,3% – 2,5%).

Определим триггеры роста потребительского кредита. В первую очередь следует отметить постоянно уменьшающиеся процентные ставки, они имеют тенденция к снижению с начала анализируемого периода (2016 года). Еще одним фактором-катализатором является увеличение реальной заработной платы, это способствует увеличению кредитования в стране. С 2019 года реальная заработная плата уменьшилась, но, несмотря на это, объем потребительских кредитов продолжил расти, следовательно, с 2019 года население «закредитовывается» и нельзя объективно оценить реальную ситуацию в обществе. Также значимым элементом, способствующим увеличению объемов потребительского кредитования, являются средние суммы выдаваемых потребительских кредитов. Так, за последние 5 лет, сумма выдаваемых потребительских кредитов увеличилась на 130 тыс. руб, рост составляет почти 100%. Данное увеличение в совокупности с другими факторами демонстрирует нам «закредитованность» населения. (рис.3)



Рисунок 1. Средняя сумма потребительского кредита, тыс. руб.

Таким образом, все эти факторы в совокупности способствуют увеличению объемов потребительского кредитования в стране. В результате чего свободные денежные ресурсы, которые находятся в распоряжении населения, уменьшаются, это плохо сказывается на обществе. В данных условиях не только население находится под угрозой, но и сами

коммерческие банки, ведь если коэффициент долговой нагрузки повысится ещё - они потеряют часть клиентов. И в целом на фоне стабильно снижающейся ключевой ставки, а следовательно, и снижения маржинального дохода, платежеспособность самих банков может оказаться в критическом состоянии.

Для обеспечения стабильности финансового рынка Центральный Банк РФ провел мониторинг и оценил риски для кредитных, некредитных организаций. Банк России предпринял макропруденциальные меры для ограничения рисков в сегменте потребительского кредитования: повышение надбавок к коэффициентам риска по необеспеченным потребительским кредитам:

– надбавки к коэффициентам риска по потребительскому кредиту с полной стоимостью кредита (ПСК) от 10 до 30% (надбавки повысились на 30%)

– надбавки к коэффициентам риска по потребительскому кредиту (ПСК и для заемщиков с долговой нагрузкой более 50%).

В данной работе мы выделили проблемы потребительского кредитования сегодня, определили их причины. Рост объемов потребительского кредитования – это с одной стороны позитивная тенденция, а с другой – негативная, так как потребительское кредитование увеличивает риск для банков. До настоящего времени потребительский кредит стимулировал рост потребления и ВВП.

Меры защиты населения, которые предпринимаются на сегодняшний день, являются достаточно эффективными, но, несмотря на это, требуют улучшений. Перечислим инструменты, которые могут послужить основой для их модернизации:

1. Обновить методологию расчёта действующих надбавок и коэффициентов.

2. Создать информационный центр, в котором будет доступна информация по задолженности физических лиц и предоставить банкам доступ к нему.

3. Внедрить дополнительные риск-ориентированные политики.

Нам кажется, что данные меры способны оказать поддержку потребительскому кредитованию, также они могут способствовать улучшению социально-экономического положения и развитию экономики России в целом.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. О кредитных историях: Федеральный закон от 30.12.2004 г. № 218-ФЗ (ред. от 31.07.2020 г.) / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

2. Марьина, А. В. Анализ современного состояния и перспектив развития рынка потребительского кредитования в Российской Федерации / А. В. Марьина, А. Б. Нуйкин. - Текст : непосредственный // Экономика. Управление. Финансы. – 2020.- № 3 (21). - С. 18-25.

3. Корень, А. В. Потребительское кредитование: проблемы и перспективы развития / А. В. Корень, К. И. Бородина. - Текст : непосредственный // Карельский научный журнал. - 2020. - № 3 (32). - С. 127-129.

4. Годовой отчет Банка России 2018 год. - URL: https://www.cbr.ru/about_br/publ/god/ (дата обращения: 20.03.21). — Текст: электронный.

5. Годовой отчет Банка России 2019 год. - URL: https://www.cbr.ru/about_br/publ/god/ (дата обращения: 20.03.21). — Текст: электронный.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ В РОССИИ

Аннотация. В статье рассмотрен социальный аспект страхования, проанализирована роль страхования. Также затронуто современное состояние обязательного социального страхования и перспективы его развития в России.

Ключевые слова: социальное страхование, фонд социального страхования, страховые взносы, социальное обеспечение.

Simonova S. S.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Yaroslavl Branch

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF COMPULSORY SOCIAL INSURANCE IN RUSSIA

Annotation. The article considers the social aspect of insurance, analyzes the role of insurance. The current state of compulsory social insurance and the prospects for its development in Russia are also discussed.

Keywords: social insurance, social insurance fund, insurance premiums, social security.

Страхование – это одно из старейших и проверенных временем практик финансовых систем. В настоящее время не ставится под сомнение факт о том, что страхование становится все более эффективным и востребованным способом управления социально-экономическими рисками. Распределение ущерба между всеми потенциально подверженными риску субъектами за счет уплаты определенных страховых взносов (премий) и формирования специальных денежных фондов (целевых фондов), призвано ведущими специалистами в области финансов механизмом современной рыночной экономики [5, с.11].

В соответствии с Федеральным законом "Об основах обязательного социального страхования" от 16.07.1999 N 165-ФЗ, обязательное социальное страхование является частью государственной системы социальной защиты населения, спецификой которой является осуществляемое в соответствии с федеральным законом страхование работающих граждан от возможного изменения материального и (или) социального положения, в том числе по независящим от них обстоятельствам.

Обязательное социальное страхование представляет собой систему создаваемых государством правовых, экономических и организационных мер, направленных на компенсацию или минимизацию последствий изменения материального и (или) социального положения работающих граждан, а в случаях, предусмотренных законодательством Российской Федерации, иных категорий граждан вследствие достижения пенсионного возраста, наступления инвалидности, потери кормильца, заболевания, травмы, несчастного случая на производстве или профессионального заболевания, беременности и родов, рождения ребенка (детей), ухода за ребенком в возрасте до полутора лет и других событий, установленных законодательством Российской Федерации об обязательном социальном страховании[3].

Проявление социальной функции страхования рассматривается, как минимум, в двух аспектах: как страховая защита жизни, здоровья и имущества населения от возникновения неблагоприятных случаев и в рамках взаимоотношений между работодателем и работником.

Роль социального страхования объясняется тем, что рассматриваемый вид страхования является обязательной системой отношений по перераспределению национального дохода, заключающееся в формировании из страховых взносов работников и работодателей специальных страховых фондов и использовании средств этих фондов для компенсации утраты трудового дохода застрахованных лиц в результате действия определенных социальных рисков.

Социальное страхование представлено одной из форм социального обеспечения, посредством которой лица, удовлетворяющие установленным требованиям, имеют право, с учетом уплаченных в страховую организацию взносов, на получение пособий, например, по временной нетрудоспособности, по беременности и родам, по безработице, по уходу за ребенком и многие другие, которые выплачиваются в размерах и случаях, определенных законом.

Социальное страхование является обязательным для проведения и вводится государством в принудительном порядке. Условия и гарантии социального страхования закреплены законодательными и нормативными актами.

Если говорить о функциях социального страхования в рамках социальной защиты населения, то стоит отметить несколько ролей:

1. Экономическая роль социального страхования заключается в возможности незамедлительно компенсировать ухудшение материального положения граждан в связи с реализацией социальных страховых рисков. К тому же, социальное страхование является материальной основой для восстановления трудоспособности граждан, а также способствует поддержанию платежеспособного спроса населения;

2. Социальная роль социального страхования рассматривается в рамках позволения возможности минимизировать ухудшение социального положения граждан вследствие наступления старости, смерти или инвалидности застрахованного члена семьи и пр.;

3. Инвестиционная роль заключается в том, что средства, полученные как страховщиками, так и страхователями, могут быть вложены в инвестиции (в том числе использованы для покупки ценных бумаг) [8].

Социальная функция страхования проявляется в оказании материальной помощи страхователям (застрахованным лицам) в случае повреждения здоровья, утраты трудоспособности в результате заболеваний или несчастных случаев, путем выплаты страхового обеспечения или возмещения. Страховые обеспечения выплачиваются страхователю в рамках договора по личному страхованию, а страховые возмещения - по договору об имущественном страховании.

За счет обязательного или добровольного медицинского страхования, финансируются медицинские расходы на лечение и восстановление здоровья страхователей (застрахованных лиц). Страхование также может компенсировать утраченную сумму в связи с заболеванием, инвалидностью страхователя (застрахованного лица).

Если говорить о роли социального страхования, то оно играет значительную функцию в жизни общества, ведь именно поддержка населения способствует обеспечению стабильности и процветания государства. Практическим воплощением теоретических знаний о социальном страховании является Фонд социального страхования.

Фонд социального страхования (далее-ФСС) является бюджетной организацией, обеспечивающей выполнение социальных обязательств государства перед различными категориями граждан. На практике это означает, что фонд является надежным спутником во всех жизненных ситуациях: от рождения детей до смерти. ФСС не только оплачивает реабилитацию и лечение пострадавшим на производстве или получившим профессиональное заболевание, но и способствует проведению мероприятий по предотвращению травмоопасных случаев. Миссией фонда социального страхования является предоставление удобных и качественных услуг для граждан и бизнеса в интересах социальной справедливости.

В России с 1 февраля 2021 года увеличились размеры всех федеральных социальных выплат, которые осуществляет Пенсионный фонд (далее-ПФ). Индексация социальных выплат ПФР с 1 февраля составит 4,9%, что соответствует индексу роста цен, определенному Росстатом по итогам 2020 года.

Увеличенные выплаты по больничным листам, введенные с 2021 года, являются мерой поддержки, направленной на граждан с невысокой заработной платой или небольшим стажем работы. Если больничный в расчете за полный календарный месяц получается ниже минимального размера оплаты труда (МРОТ)-12130р, то пособие по временной нетрудоспособности выплачивается исходя из МРОТ. Данный порядок расчета связан с распространением новой коронавирусной инфекцией. Регулируется данный вопрос ст.1 Федерального закона "Об особенностях исчисления пособий по временной нетрудоспособности и осуществления ежемесячных выплат в связи с рождением (усыновлением) первого или второго ребенка" от 01.04.2020 N 104-ФЗ [4]. Учитывается по-прежнему районный коэффициент, продолжительность рабочего времени (при условии, если работник трудится неполный рабочий день).

Важно также отметить, что личное страхование, например, жизни является добровольной формой страхования. Страхование жизни, зачем же оно нужно? Жизнь человека можно условно поделить на четыре периода: детство, молодость, зрелость и старость. Для каждого периода характерен определенный уровень доходов и расходов. В детстве ребенок лишь тратит, вернее, родители обеспечивают его расходы и, в целом, всем необходимым. В период молодости функционирует момент, когда человек сам начинает зарабатывать деньги, но по-прежнему, наблюдается дефицит бюджета, при котором расходы превышают доходы. Только в зрелом возрасте, человек твердо стоит на ногах и бюджет превращается в профицитный, в рамках которого теперь уже превышают доходы. Именно в этот период происходит значительное накопление денежных средств. В последний период жизни, когда на пороге стадия старости, доходы существенно сокращаются и происходит трата накопленных средств.

Стоит ли страховать свою жизнь, чтобы не оставить свою семью без средств к существованию? Однозначного ответа на этот вопрос нет, ибо стоит принимать решения лишь исходя из финансовых возможностей определенной семьи. Основная цель страхования жизни, которое является подвидом личного страхования-это наличие чувства защищенности и возможности оказать своей семье помощь в трудные времена. Страховая сумма определяется самостоятельно, в зависимости от уровня дохода и от того, насколько жизнь страхователя (застрахованного лица) и его профессиональная деятельность подвержена рискам.

В случае получения единственным кормильцем травм в результате несчастного случая и обретения степени инвалидности, страховая выплата обеспечит возмещение расходов на реабилитацию, а также не позволит остаться без средств к существованию. Любой несчастный случай: будь то перелом или серьезный ожог, приносит не только физические страдания человеку, но и материальный ущерб. Кроме разнообразных трат на лекарства, пострадавший теряет постоянный доход, а лечение может затянуться на неопределенный срок. При установлении инвалидности, необходима смена профессии, приводящая, как правило, к снижению финансового благосостояния.

Акцентируя внимание на социальной роли страхования, хотелось бы подчеркнуть, что семья может лишиться дохода из-за неконтролируемых нами событий, которые, в свою очередь, могут нанести непоправимый и моральный или физический ущерб здоровью человека, а также финансовый. Это является большим риском и поэтому нужно вставать на защиту своим интересам, заключая договор личного страхования. Но как же работает страховка жизни? Составляется перечень событий, от которых страхователь (застрахованное лицо) желает защититься, например, в ряду таких случаев могут быть телесные подтверждения, инвалидность или даже смерть. Далее следует очередность за выпуском полиса. При наступлении одного из описанных в договоре событий, выгодоприобретатель,

то есть лицо, указанное страхователем в договоре страхования, как лицо, которое в конечном итоге получит страховую выплату, ее получает. Именно в этом и заключается экономический смысл страхования, ведь застрахованный человек, лишившись работы в связи с возникновением непредвиденной случая, не останется «у разбитого корыта». Страхование жизни дает финансовую безопасность нашим семьям, ибо при любом развитии событий у семьи будут средства к существованию.

Государство обеспечивает защиту социума путем выплаты социальных пособий населению, однако их сумма невелика. В соответствии со ст.430 НК РФ, «плательщики, в соответствии с законодательством, не исчисляют и не уплачивают страховые взносы по обязательному социальному страхованию на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством» [1]. В рамках Федерального закона "Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством" от 29.12.2006 N 255-ФЗ, а именно, ст.7 о размере пособий по временной нетрудоспособности, можно отметить, что «пособие по временной нетрудоспособности при утрате трудоспособности вследствие заболевания или травмы выплачивается застрахованным лицам в размере 60 процентов среднего заработка в случае заболевания или травмы, наступивших в течение 30 календарных дней после прекращения работы по трудовому договору, служебной или иной деятельности, в течение которой они подлежат обязательному социальному страхованию на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством»[2].

Также государство может обеспечить выплату пенсий и пособий по инвалидности. Если говорить о количественных показателях, то работодатель, нанимая работника официально по договору, обязан перечислять следующие отчисления в определенные фонды:

- отчисления в ПФ составляют 22% от начисленной суммы;
- взнос в фонд Медицинского страхования составляет 5,1%;
- в фонд социального страхования перечисляется 2,9%. Фонд занимается выделением средств на оплату больничных работникам.

С 2017 года для плательщиков, указанных в подпункте 1 пункта 1 статьи 419 НК РФ (за исключением плательщиков, для которых установлены пониженные тарифы страховых взносов), применяются следующие тарифы страховых взносов:

- 22 % - в пределах установленной предельной величины базы для начисления страховых взносов на обязательное пенсионное страхование;
- 10 % - свыше установленной предельной величины базы для начисления страховых взносов на обязательное пенсионное страхование.

В 2020 году взносы в ПФР в размере 10 % от базы для начисления взносов, превышающей 1 292 000 рублей, уплачиваются страхователями, применяющими основной (общий) тариф (плательщики, применяющие пониженные тарифы страховых взносов, освобождены от уплаты страховых взносов по дополнительному тарифу 10 %). Уплата этой части взносов производится вместе с взносами, начисленными по ставке 22 % [7].

Для плательщиков, относящихся к категории МСП, начиная с выплат за апрель 2020г, в отношении части выплат в пользу физлица, превышающих размер МРОТ, установленного федеральным законом на начало расчетного периода, применяются пониженные тарифы взносов в размерах:

- 10% — на ОПС как в пределах базы по взносам в размере 1292 тыс. руб., так и сверх нее;
- 0% — на ОСС, независимо от превышения базы по взносам в размере 912 тыс. руб.;
- 5% — на ОМС [6]. Такой шаг Правительства был мерой поддержки бизнеса в период распространения коронавирусной инфекции.

При утрате работоспособности или наступления инвалидности, застрахованные могут рассчитывать на получение помощи от страховых компаний. В нее входит компенсация расходов на лечение или реабилитацию, а в случае наступления смерти застрахованного человека денежные средства выплачиваются его близким, в соответствии с

законодательством. Резюмируя вышесказанное, можно сказать, что страхование позволяет обеспечить возможность сохранения достигнутого уровня жизни, а также повлиять на его улучшение, ибо происходит компенсация испорченного или утраченного имущества граждан, а также производство выплат за испорченное здоровье и пр.

В заключение стоит отметить, что социальное страхование рассматривается в аспекте разрешения ряда общественных вопросов: обеспечение пенсионеров достойной пенсией, реализация сберегательных потребностей граждан и пр. Деятельность страховых организаций направлена на решение социальных проблем, возникающих в обществе.

Социальное страхование имеет специфическую особенность, определяемую природой страхования, а именно, созданием механизма возмещения убытка при возникновении страхового случая, а также обеспечением дохода, невосполнимого какими-либо другими способами. Но возмещение предполагается только при наступлении страхового случая и (или) участии гражданина в системе социального страхования.

Список используемых источников:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 17.02.2021). - Текст : непосредственный // Собрание законодательства РФ. - 03.07.2016. - ст. 430.

2. Российская Федерация. Законы. Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством: Федеральный закон от 29.12.2006 N 255-ФЗ / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

3. Российская Федерация. Законы. Об основах обязательного социального страхования: Федеральный закон N 165-ФЗ от 16.07.1999 (ред. от 24.02.2021). - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

4. Российская Федерация. Законы. Об особенностях исчисления пособий по временной нетрудоспособности и осуществления ежемесячных выплат в связи с рождением (усыновлением) первого или второго ребенка : Федеральный закон N 104-ФЗ от 01.04.2020. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

5. Орланюк-Малицкая, Л. А. Страхование: учебное пособие / Л. А. Орланюк-Малицкая, С. Ю. Янова. – Москва: Издательство Юрайт; ИД Юрайт, 2011. – 828 с. - Текст : непосредственный.

6. Как начислить взносы по сниженным тарифам при превышении предельной базы. - URL: https://nalog-nalog.ru/strahovye_vznosy/nachislenie_strahovyh_vznosov/fns-razyasnila-kak-nachislit-vznosy-po-snizhennym-tarifam-pri-prevyshenii-predelnoj-bazy/. - Текст : электронный.

7. Порядок уплаты пенсионных взносов в случае превышения предельной базы в 2020 году. - URL: [https://www.kontur-extern.ru/info/poryadok-uplaty-pensionnyh-vznosov-v-sluchae-prevysheniya-predelnoj-bazy#:~:text=Таким%20образом%2C%20в%202020%20году,по%20дополнительному%20тарифу%2010%20%25\)](https://www.kontur-extern.ru/info/poryadok-uplaty-pensionnyh-vznosov-v-sluchae-prevysheniya-predelnoj-bazy#:~:text=Таким%20образом%2C%20в%202020%20году,по%20дополнительному%20тарифу%2010%20%25).). - Текст : электронный.

8. Социальное страхование в системе социальной защиты населения. - URL: https://studopedia.ru/4_150737_sotsialnoe-strahovanie-v-sisteme-sotsialnoy-zashchiti-naseleniya.html. - Текст : электронный.

ВОЗРАСТАНИЕ РОЛИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ И АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ ЕГО РАЗВИТИЯ

Аннотация. В представленной статье оценивается возрастание роли финансового рынка в России. Анализируются современные тенденции его развития, а также риски, оказавшие наиболее существенное влияние на функционирование данного сектора экономики.

Ключевые слова: финансовый рынок, риски, секьюритизация, COVID-19, регулятор, деловая активность.

Stepanova A.O., Konyukova O.G.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

INCREASING THE ROLE OF THE FINANCIAL MARKET IN MODERN CONDITIONS AND ANALYSIS OF THE MAIN TRENDS OF ITS DEVELOPMENT

Annotation. This article assesses the growing role of the financial market in Russia. The current trends in its development are analyzed, as well as the risks that have had the most significant impact on the functioning of this sector of the economy.

Keywords: financial market, risks, securitization, COVID-19, regulator, business activity.

В 2017-2021 годах активно развивается процесс снижения стоимости денег в экономике. Данная тенденция наглядно прослеживается в динамике изменения ставок по банковским вкладам, которые напрямую зависят от ключевой ставки Банка России. Так, ставка рефинансирования достигла 4,5% в 2021 году (Рисунок 1). [7]

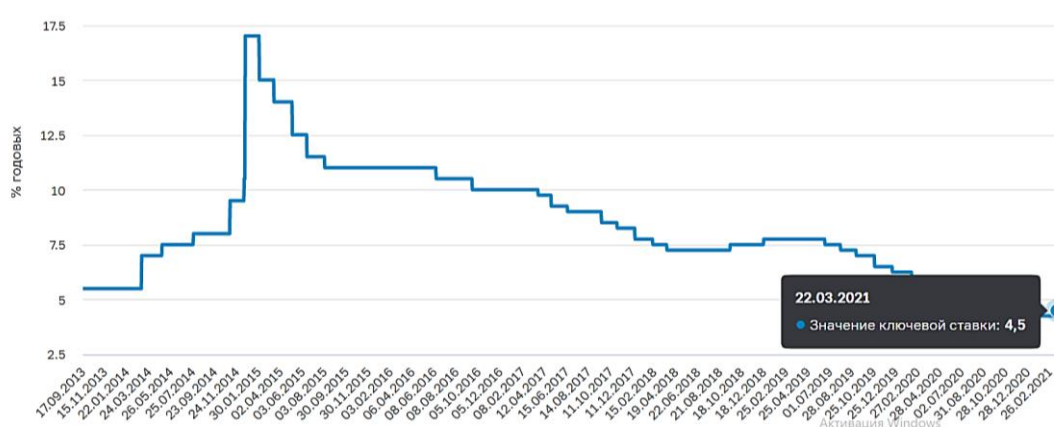


Рисунок 1. Динамика изменения ключевой ставки с 2013 по 2021 год.

Таким образом, реальные доходы физических лиц по депозитам остаются на достаточно низком уровне, что свидетельствует о неэффективности применения привычной консервативной политики российскими гражданами. Данный факт подтолкнул население к поиску более выгодных путей приумножения капитала. Согласно данным Центрального банка РФ, одним из самых востребованных секторов экономики на современном этапе стал финансовый рынок. Можно заключить, что интерес инвесторов сместился к потенциально более доходным, но рискованным инструментам. В частности, такому решению

способствовала положительная динамика получения высоких доходов по вложениям в предыдущих периодах в такие финансовые инструменты, как акции и облигации.

В качестве доказательной базы можно рассмотреть ключевые показатели участников рынка ценных бумаг. Количество клиентов на брокерском обслуживании в 2019 году выросло до 4,3 млн. лиц, в свою очередь данный показатель по итогам третьего квартала 2020 года составил более 7 млн. человек. Количество клиентов в сегменте доверительного управления в 2019 году достигло 341 тыс. со стоимостью инвестиционных портфелей 1,15 трлн. руб. В 2020 году число таких клиентов увеличилось до 480 тыс., а средняя стоимость их портфелей – до 1,4 трлн. руб., соответственно. [2, с.3-4], [7] Следовательно, можно утверждать об увеличении участников финансового рынка и о росте доверия к инструментам, которые на нем торгуются.

Отдельно следует рассмотреть роль индивидуального инвестиционного счета (далее ИИС) в трансформации сбережений населения в долгосрочные инвестиции. Именно он является основным драйвером процесса секьюритизации на финансовом рынке. ИИС – это финансовый инструмент, который нацелен на преумножение денежных средств в результате инвестирования в ценные бумаги.

Говоря о значимости данного явления, нельзя не отметить тот факт, что реализация государственных проектов, разработка и внедрение инноваций, развитие инфраструктуры – все эти факторы реализуемы только при наличии долгосрочного устойчивого фондирования. В качестве одного из вариантов решения данной задачи как раз и является ИИС. Данный инструмент был введен в 2015 году в целях стимулирования притока инвестиций на срок более трех лет. На данный момент ИИС открыты у 2% населения, причем 2020 год характеризуется достаточно высокими темпами роста ИИС. [1, с.3]

Одним из основных преимуществ открытия ИИС являются налоговые вычеты. Рассмотрим основные виды налоговых вычетов по ИИС. Тип I представляет собой налоговый вычет по НДФЛ в размере внесенных на ИИС денежных средств, однако он не может превышать 400 тыс. руб. Данный тип разработан для лиц, которые не планируют вести активную деятельность на фондовом рынке, предпочитая консервативную стратегию инвестирования. Тип II – налоговый вычет по НДФЛ, предоставляемый при закрытии счета в сумме реализованного дохода, который был получен в результате проведения операций на ИИС. Также интересен проект по внедрению типа III, главной целью которого является привлечение инвестиций на срок от 10 лет и более. Это связано с основной проблемой первых двух типов, проявляющейся в том, что сроки инвестиционной базы не соответствуют потребностям экономики. Другими словами, трех лет недостаточно для привлечения долгосрочных финансовых ресурсов, что может являться причиной возникновения повышенной кредитной нагрузки на инвестиционные проекты. Кроме того, основным преимуществом типа III является снятие ограничений по объемам ежегодно вносимых средств на ИИС, в то время как вышеупомянутые типы имели ограничение в размере 1 млн. руб. [1, с.7-8]

В связи с вышеописанными фактами можно констатировать, что ИИС является одним из важнейших инструментов финансового рынка, так как его основная задача состоит в трансформации накоплений населения в долгосрочные инвестиции, которые могут быть рассмотрены в качестве эффективного способа воздействия на развитие экономики. Новый проект позволит комбинировать ИИС разных типов, что сделает возможным управление инвестициями одновременно в рамках среднесрочных и долгосрочных горизонтов планирования.

Вместе с тем, анализируя динамику открытия ИИС, можно заключить, что количество открываемых счетов поступательно увеличивается. Такой же возрастающий тренд наблюдается и с суммой активов, размещенных на ИИС. Так, по итогам второго квартала 2020 года количество счетов превысило значение в 2,4 млн. единиц при сумме активов более 246 млрд. руб. (Рисунок 2) Как уже было сказано выше, основными причинами данного явления стали уменьшение савок по банковским вкладам и налоговое стимулирование.

Причем в структуре активов на 01.07.2020, согласно ПАО Московская Биржа, преобладают ценные бумаги корпоративного сектора (51%). [1, с.6]

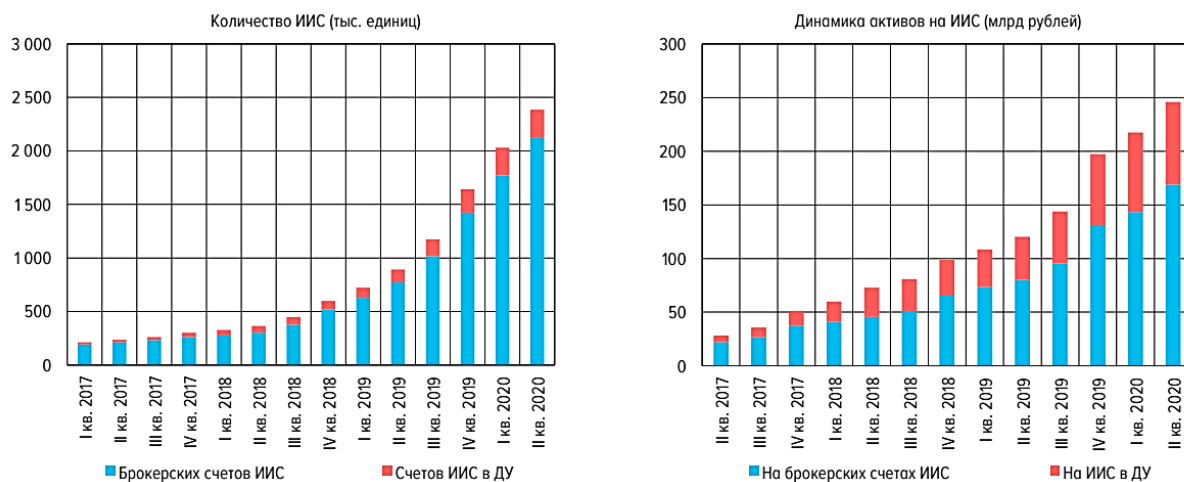


Рисунок 2. Динамика ИИС

На финансовом рынке происходит перераспределение временно свободных денежных средств через финансовых посредников на основе использования финансовых инструментов и предоставления финансовых услуг, объединенных в форме финансовых продуктов, которые являются товаром на финансовом рынке. [8, с.13] Трудно переоценить роль финансового рынка в развитии экономики государства. Без него не представляется возможным накопление капитала, с одной стороны, и его инвестирование в масштабные проекты – с другой. За счет его функционирования снижаются издержки обращения активов и обеспечивается ликвидность финансовых продуктов. Также стоит отметить, что в данной системе торговли важное значение имеют профессиональные участники рынка или специализированные институты, которые являются посредниками при осуществлении определенных операций. Их деятельность служит двигателем осуществления различных сделок и регламентируется нормативно-правовыми актами, а также принятыми на рынке стандартами.

Мегарегулятором финансового рынка является Центральный банк РФ, в компетенцию которого входит регулирование различных секторов финансового рынка, таких как микрофинансирование, фондовый рынок, страховой сектор, коллективные инвестиции, пенсионные накопления и другие, контроль за их функционированием, а также обеспечение устойчивого поступательного развития. Кроме того, Банк России ответственен за инфраструктуру финансового рынка, в которую входят биржи, рейтинговые агентства, депозитарии и прочие профессиональные участники. [7]

Ввиду того, что значимость данного сектора экономики расширяется, Центральный банк РФ определяет основные цели, задачи и направления развития финансового рынка, которые отражаются в специальном стратегическом документе – «Основные направления развития финансового рынка на период 2019-2020 годов», утвержденном в 2019 году. Таким образом, в качестве бенефициаров усовершенствования сложившейся системы рассматривается общество как совокупность отношений, население и экономика. Данные элементы являются фундаментом для достижения поставленных целей, к которым относится формирование справедливой конкуренции, определяющей внедрение инноваций в бизнес; построение доверительной среды, одним из основных преимуществ которой является сокращение транзакционных издержек на защиту от недобросовестного и неправомерного поведения; обеспечение финансовой стабильности, подразумевающей бесперебойность функционирования рынка и его способность к преодолению шоков различной направленности; формирование доступности финансовых услуг и капитала, что стимулирует экономический рост. [6, с.16-19]

Безусловно, одной из важнейших современных тенденций экономики является цифровизация. Данное явление не обошло стороной и финансовый рынок. Создание и усовершенствование национальной технологической инфраструктуры служит драйвером развития финансового рынка, так как финансовые технологии направлены, в первую очередь, на борьбу с киберпреступлениями и предотвращение киберрисков. Также совершенствование цифровых технологий позволит снизить издержки продавцов и покупателей финансовых ресурсов, избавляя последних от необходимости привлечения посредников и в то же время усиливая конкуренцию со стороны новых способов предоставления финансовых услуг. В качестве перспектив использования финансовых технологий можно рассмотреть удаленную идентификацию и создание цифрового профиля, который расширит возможности входа на рынок, использование искусственного интеллекта при принятии инвестиционных решений, что позволит в некоторых случаях избежать потери капитала при неверно выстроенной стратегии, а также применение технологии так называемых «больших данных» и другие [6, с.22-24]. Следовательно, можно заключить, что описанная тенденция является основополагающей на данном этапе функционирования финансового рынка, она обуславливает необходимость модернизации существующего механизма в целях его усовершенствования и оптимизации.

Неотъемлемой частью финансового риска ввиду своей специфики является риск. Риск отражает степень уязвимости данного сектора экономики и вероятность возникновения потерь денежных средств. Значительное влияние на его масштабы оказывают внешние факторы. Проанализируем основные препятствия, с которыми столкнулся финансовый рынок в 2020 году.

Во-первых, ключевую роль сыграла коронавирусная инфекция, которая повлекла за собой крах всего фондового рынка. В рамках возникновения данного фактора можно выделить четыре основных фазы. Первая фаза наблюдалась в марте-апреле 2020 года, это был крайне тяжелый период для финансового рынка в связи с высокой степенью неопределенности относительно выстраивания модели восстановления и оживления экономики. Регуляторы по всему миру начали разрабатывать меры поддержки с целью минимизации негативных последствий. Вторая фаза проходила в мае-июне, ее можно охарактеризовать как начало восстановления и стабилизации ситуации на рынках в связи с постепенным снятием ограничительных мер и восстановлением производства. Данная положительная динамика замедлилась с середины августа ввиду усилившихся геополитических проблем. Во второй половине 2020 года началась четвертая фаза, ознаменовавшаяся возникновением второй волны COVID-19, которая также отрицательно сказалась на торгуемых инструментах, однако повлекла за собой менее значительные потери благодаря проведению стимулирующей политики Центральным банком и раннее накопленному опыту финансового рынка, который смог частично адаптироваться к новым условиям. [5, с.2]

Во-вторых, безусловно, значительную роль играет геополитический фактор, связанный с обостряющимися отношениями между США и Китаем, которые оказывают значительное влияние на все мировое сообщество в целом и на финансовый рынок в частности. Стоит отметить, что дополнительным фактором волатильности во второй половине 2020 года стали выборы президента в США.

В-третьих, можно рассмотреть валютный риск. Несмотря на ослабление рубля, связанного со снижением цен на нефть, ситуацию на внутреннем валютном рынке все же удалось стабилизировать.

Исходя из всего вышесказанного, можно отметить, что на данный момент финансовый рынок продолжает находиться в состоянии неопределенности из-за новых локдаунов. Однако, можно предположить, что с учетом накопленного опыта подобные масштабные провалы в будущем удастся избежать. Более того, оперативные действия регуляторов позволили преодолеть проблемы ликвидности на рынке. Проведенное Банком России стресс-тестирование системы показало, что буферов капитала достаточно для поглощения убытков.

[5, с.2] Это свидетельствует о том, что финансовая система, несмотря на наличие неопределенностей, достаточно устойчива. Дальнейший вектор развития будет направлен на стабилизацию ситуации. Уже в начале 2021 года на глобальных ранках преобладали позитивные настроения инвесторов, это отразилось в росте сырьевых цен и мировых фондовых индексов.

Далее следует рассмотреть динамику деловой активности на финансовом рынке. Так, чистый приток капитала сохранился на достаточно высоком уровне. По сравнению с концом 2020 года ситуация улучшилась. Среднее значение производственных индексов деловой активности на горизонте двух лет в России составило 51,5, что на 9,3 меньше США, страны-лидера по этому показателю. (Рисунок 3) [4, с.5] Для сравнения в предыдущем периоде (октябре-декабре 2020 года) данное значение составило 49,7. [3, с.6] Это говорит о том, что деловая активность на финансовом рынке увеличивается. Данный факт можно рассматривать как благоприятствующий в рамках рассматриваемого прогресса. Он свидетельствует о постепенном восстановлении финансового рынка после глобальных потрясений.

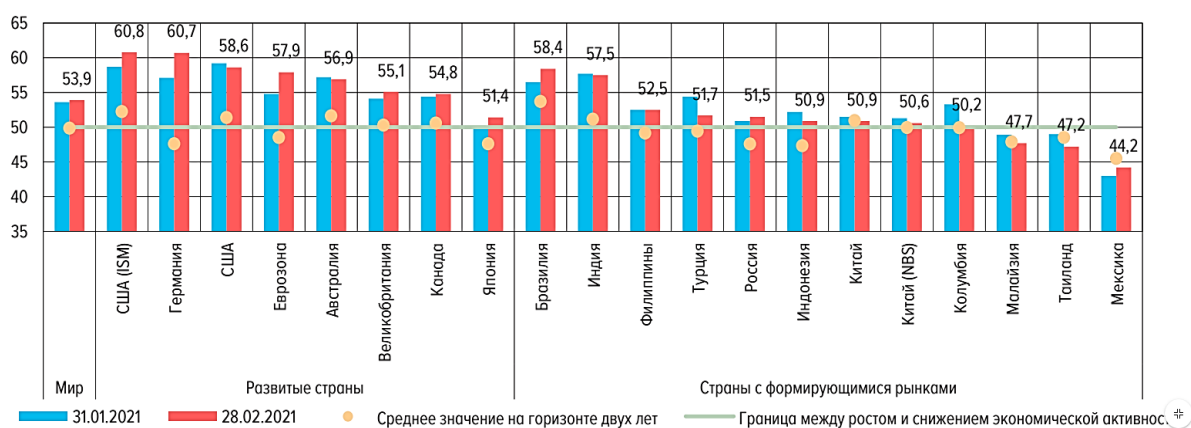


Рисунок 3. Динамика производственных индексов деловой активности PMI в различных странах мира в феврале 2021 года

Таким образом, анализируя все вышесказанное, можно сделать вывод о том, что невысокая доходность и отсутствие возможности модернизации краткосрочных и среднесрочных вложений в долгосрочные инвестиции говорит о нецелесообразности использования банковских вкладов в качестве инструмента приумножения капитала. Однако они могут послужить главным образом инструментом сбережения средств. Следовательно, можно наблюдать развитие процесса секьюритизации, который проявляется в переходе денежных средств из традиционных видов в форму финансовых активов. Более того, на данном этапе своего развития финансовый рынок представляет собой достаточно перспективный сектор экономики, который продолжает совершенствоваться как путем саморегулирования, так и при значительном участии государства. Развитие цифровых технологий и внедрение новых стимулирующих проектов в рамках различных финансовых инструментов повышают привлекательность данной отрасли для потенциальных инвесторов. Тем не менее, финансовый рынок подразумевает под собой ряд рисков, поэтому необходимо тщательно подходить к выбору того или иного финансового инструмента. Так, высоко рисковые стратегии инвестирования могут привести к потере капитала. Однако стоит помнить о золотом правиле инвестирования: «Чем выше риск, тем выше доходность». В связи с этим, каждый инвестор, исходя из поставленных целей и предпочтений, должен выстроить приемлемую для себя модель поведения на финансовом рынке.

Список используемых источников:

1. Концепция совершенствования механизма индивидуального инвестиционного счета для стимулирования долгосрочных инвестиций в Российской Федерации: информационно-

аналитический материал / Департамент стратегического развития финансового рынка. — Москва: Центральный банк Российской Федерации, 2020. — 12с. - Текст : непосредственный.

2. Обзор ключевых показателей профессиональных участников рынка ценных бумаг: информационно-аналитический материал / Департамент исследований и прогнозирования. — Москва: Центральный банк Российской Федерации, 2020. — 32с. - Текст : непосредственный.

3. Обзор рисков финансовых рынков: ноябрь-декабрь 2020 / Департамент финансовой стабильности. — Москва: Центральный банк Российской Федерации, 2021. — 16с. - Текст : непосредственный.

4. Обзор рисков финансовых рынков: февраль 2021 / Департамент финансовой стабильности. — Москва: Центральный банк Российской Федерации, 2021. — 18с. - Текст : непосредственный.

5. Обзор финансовой стабильности: 2-3 кварталы 2020 года / Департамент финансовой стабильности. — Москва: Центральный банк Российской Федерации, 2020. — 87с. - Текст : непосредственный.

6. Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на период 2019-2021 годов / Департамент стратегического развития финансового рынка. — Москва: Центральный банк Российской Федерации, 2019. — 60с. - Текст : непосредственный.

7. Официальный сайт Центрального банка РФ. - URL: <https://cbr.ru/>. - Текст : электронный.

8. Брюховецкая, С. В. Финансовые рынки + еПриложение : учебник / С. В. Брюховецкая, под редакцией Рубцова Б.Б., А. П.Чигринской, М. В. Чернышоваи др. — Москва : КноРус, 2021. — 462 с. — URL: <https://book.ru/book/936687>. — Текст : электронный.

**АНАЛИЗ НАДЗОРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УПОЛНОМОЧЕННЫХ ОРГАНОВ ПО
ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ ЛЕГАЛИЗАЦИИ ДОХОДОВ, ПОЛУЧЕННЫХ
ПРЕСТУПНЫМ ПУТЕМ, И ФИНАНСИРОВАНИЮ ТЕРРОРИЗМА**

Аннотация. В статье определена сущность и основные характеристики надзорной деятельности уполномоченных органов по противодействию легализации доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма; проанализированы основные моменты и результаты данной деятельности; выявлены основные тенденции развития.

Ключевые слова: финансирование терроризма, отмывание денег, легализация доходов, полученных преступным путем, надзорная деятельность.

Timoshenko D. V.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

**ANALYSIS OF THE SUPERVISORY ACTIVITIES OF THE AUTHORIZED BODIES
TO COUNTERACT THE LEGALIZATION OF PROCEEDS FROM CRIME AND THE
FINANCING OF TERRORISM**

Annotation. The article defines the essence and main characteristics of the supervisory activities of the authorized bodies to counteract the legalization of proceeds from crime and the financing of terrorism; analyzes the main points and results of this activity; identifies the main development trends.

Keywords: terrorist financing, money laundering, legalization of proceeds from crime, supervisory activities.

В настоящий период времени все чаще в отчетах Банка России можно наблюдать негативную динамику – увеличение числа банковских организаций, пойманных на ведении деятельности, нарушающей существующее законодательство РФ. Естественно, увеличивается число отозванных лицензий у таких банков. В свете подобных событий и появляется проблема - недолжное соблюдение или абсолютное невыполнение ФЗ, упорядочивающих работу банков, а также НПА Банка России, а именно – ненадлежащего исполнения или неисполнения вовсе Федерального закона № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма». Появляется необходимость в разрешении создавшейся ситуации.

В начале следует осветить статистику по количеству действующих банков в период 2016-2021 гг. По данным Банка России, которые размещены на официальном сайте данного мегарегулятора банковской сферы, на 01.01.2016 всего действующих банков было 733, на 01.01.2017 – 623 банка, на 01.01.2018 – 561 банк, на 01.01.2019 – 484 банка, на 01.01.2020 – 402 банка, на 01.01.2021 – 366 банков. Проиллюстрируем на графике данную динамику



По этим данным можно сделать вывод, что число банков за последние 5 лет значительно сократилось. Это связано с тем, что Центральный Банк России начиная с 2013 года проводит так называемую «зачистку» банков, у коих были выявлены серьезные нарушения в ведении банковской деятельности. Далее будут рассмотрены причины отзыва лицензии у банков за последние 5 лет.

Согласно отчетам Банка России, наиболее частым основанием для отзыва лицензии в периоде с 2016 по 2020 гг было нарушение ФЗ, упорядочивающих работу банков, а также НПА Банка России, а именно – ненадлежащего исполнения или неисполнения вовсе Федерального закона № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма».

За 2016 год причиной отзыва лицензии стало отступление от выполнения ФЗ и НПА Банка России. Результатом этого стал отзыв лицензии у 54 банков. Из-за несоответствующего исполнения Федерального закона № 115-ФЗ - у 28 банков. Всего отозвано лицензий 85.

За 2017 год отзывали лицензии у 25 банков из-за несоответствующего выполнения ФЗ и НПА Банка России, из-за отступления от выполнения Федерального закона № 115-ФЗ - так же у 25 банков. Всего отозвано лицензий 51.

За 2018 год по причине ненадлежащего исполнения или неисполнения вовсе федеральных законов отзывали лицензии у 21 банка, из-за нарушения требований Федерального закона № 115-ФЗ - у 36 банков. Всего отозвано 57 лицензий.

За 2019 год всего отзывали 28 лицензий, из них 14 - по причине ненадлежащего исполнения федеральных законов и НПА ЦБ, и также 14 лицензий в соответствии с нарушениями по статьям Федерального закона № 115-ФЗ.

За 2020 год отозванных лицензий стало в разы меньше – всего отзывали 16 лицензий, из них 8 из-за несоблюдения законодательства, регулирующего банковскую деятельность, и так же 8 за нарушение требований Федерального закона № 115-ФЗ.

Проиллюстрируем на графике данную информацию:



По данному графику можно сделать следующие выводы: наибольшее число отозванных лицензий по причине нарушение ФЗ, упорядочивающих работу банков, а также НПА Банка России, а конкретно – ненадлежащего исполнения или неисполнения вовсе Федерального закона № 115-ФЗ «О противодействии легализации доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» - в 2018 году. Уменьшение частоты отзыва лицензий можно связать также с уменьшением общего числа банковских организаций.

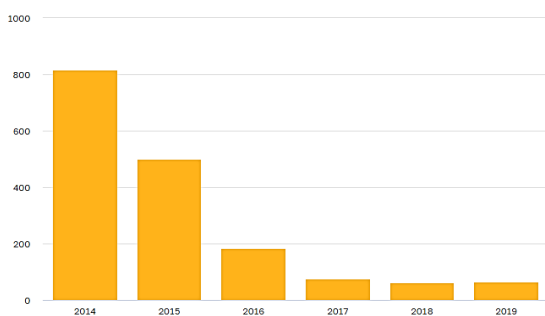
Дабы выявлять различные нарушения в кредитных организациях, организуются проверки специализированными органами – Центральным Банком России, налоговыми органами и Федеральной службой по финансовому мониторингу.

На сайте Центрального Банка России опубликовано следующее:

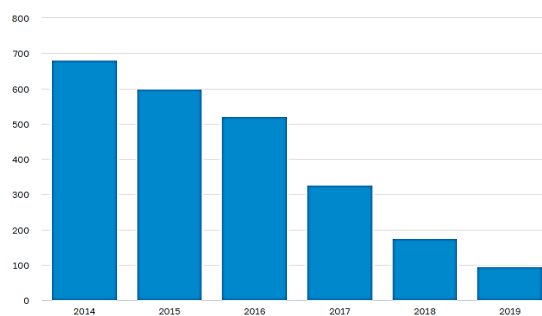
«Для государства борьба с сомнительными операциями является очень важной задачей, ведь невозможно эффективно бороться с криминалом, не перекрыв его финансовые потоки.

Банк России ведет борьбу с сомнительными операциями в финансовой системе во взаимодействии с Росфинмониторингом, правоохранными органами, Федеральной налоговой службой и другими контрольно-надзорными органами. В результате целенаправленной борьбы объем сомнительных операций в последние годы постоянно уменьшается.»[1]

Объемы вывода денежных средств за рубеж в банковском секторе, в млрд. рублей



Объемы обналичивания денежных средств в банковском секторе, в млрд. руб



Банк России также контролирует операции с валютой, проводимых КО и НКО. Валютный контроль является частью государственной политики, целью которой является гарантия стабильности валютного курса России, а также стабильность внутреннего валютного рынка страны. Регулятор этой сферы деятельности - Федеральный закон от 10 декабря 2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».

Далее представлены итоги рассмотрения и изучения контрольной практики в области противодействия легализации доходов, полученных преступным путем, и финансирования терроризма за прошедшие 5 лет.

«Используемый в Росфинмониторинге метод планирования проведения проверок организаций на основе риск-ориентированного подхода, определяет выбор интенсивности проведения мероприятий по контролю путем отнесения поднадзорных субъектов к определенной группе (уровень риска), с учетом степени тяжести, частоты возникновения и возможных негативных последствий для охраняемых законом ценностей в результате несоблюдения ими обязательных требований.» [2]

Итогом обзора результатов обобщения и анализа контрольно-надзорной деятельности Федеральной службы по финансовому мониторингу стало известно, что в 2016 году доля проверок составила 96%, в 94% из них возбуждены дела о нарушениях административного характера.

Также в 2016 году в судах были обжалованы 77 постановлений о наступлении административной ответственности, которые были вынесены Росфинмониторингом (8% от

общего количества постановлений), 36 из коих были оставлены без изменений, 5 постановлений были отменены судами и по 1 было принято решение о прекращении делопроизводства.

Результаты обобщения и анализа контрольно-надзорной деятельности Росфинмониторинга, в 2017 году 96% поднадзорных субъектов в ходе проведения проверок имели нарушения законодательства о ПОД/ФТ, в 96% из них рассматривались на предмет нарушений административного характера, в 94% – наступила административная ответственность, предусмотренная НПА.

«Состав наиболее часто допускаемых нарушений, выявленных в 2017 году фактически не изменился по сравнению с 2016 годом.» [2] - пишется в отчетных документах Федеральной службы по финансовому мониторингу.

В 2018 году у 97% поднадзорных субъектов при проверках обнаружены нарушения о ПОД/ФТ. В 99% из них начато делопроизводство о нарушениях административного характера, в 93% – наступила административная ответственность в соответствии с законодательством.

Следующий рассматриваемый год отличался от остальных способами проверки (дистанционная) для противоборства распространения коронавирусной инфекции (COVID-19). «Росфинмониторинг переориентировал работу на усиление мониторинга подконтрольных секторов и проведение профилактических мероприятий, направленных на предупреждение и недопущение нарушений обязательных требований, что стало основным направлением контрольно-надзорной деятельности Росфинмониторинга в отчетном году.» [2]

Всего 66% от общего количества проведенных за год проверок составили выездные, 34% – камеральные (36 и 19 соответственно).

В деятельности 54 (98%) юридических лиц и ИП при проверках обнаружили нарушения о ПОД/ФТ и начато рассмотрение дел о наступлении ответственности административного характера, а в 96% проверок были наложены административные наказания. Всего в 2020 году по результатам поверочной деятельности приведены в исполнение 224 административных наказания.

Легализация доходов, полученных преступным путем, и финансирование терроризма в последние годы приобрела достаточно широкое распространение. Преступники находят лазейки в, казалось бы, абсолютно надежных национальных системах регулирования финансовой системы. Усложняются методы легализации, совершенствуются преступные стратегии. Однако и законодательство не стоит на месте, не бездействует. Все ответственные службы, такие как Росфинмониторинг, Центральный Банк, Минфин России, объединив силы, борются с преступными махинациями, связанными с легализацией преступных доходов.

Дабы противостояние легализации доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма стало упорядочено и отлажено, издали «Концепция развития национальной системы противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма от 30.05.2018». Она показывает частые риски данной сферы и цели и направления развития, такие как повышение прозрачности экономики России, соблюдение законодательства, регулирующего банковскую сферу, снижение уровня террористической угрозы и т.д.

В 2018 году, когда была принята данная Концепция, как мы можем наблюдать на графике, произошел рост отзыва лицензий именно из-за несоблюдения Федерального закона №115-ФЗ. Можно сделать вывод о том, что Концепция помогла повысить эффективность надзорной деятельности уполномоченных служб. Также и количество банков, не соблюдающих законодательство, призванное регулировать банковскую сферу, неумолимо снижается, и все указывает на то, что продолжит снижаться, что подтверждают отчеты Банка России. Эффективность надзорной деятельности ответственных служб повышается. В период пандемии проверки проводились дистанционно, за редким случаем были выездные, однако это не уменьшило эффективность работы служб.

Законодательство совершенствуется, и вскоре у мошенников не останется лазеек, которые бы обеспечивали им успешное протекание их преступной деятельности.

Список используемых источников:

1. Центральный Банк Российской Федерации. —URL: <https://cbr.ru/>.-Текст: электронный
2. Федеральная служба по финансовому мониторингу. URL:<http://www.fedsfm.ru/>. – Текст: электронный.

УДК 364.042

Филимонова К.К., Конюкова О.Г.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОГРАММЫ МАТЕРИНСКОГО КАПИТАЛА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Аннотация.** В данной статье рассматривается программа материнского капитала в качестве элемента политики стимулирования рождаемости для повышения естественного прироста населения и выявляются достоинства и недостатки данной программы.*

***Ключевые слова:** социальная поддержка, стимулирование рождаемости, материнский капитал.*

Filimonova K.K., Konyukova O.G.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

ESTIMATION OF THE EFFICIENCY OF THE MATERNAL CAPITAL PROGRAM IN THE RUSSIAN FEDERATION

***Annotation.** In this article examines the maternity capital program as an element of the policy of stimulating the birth rate to increase natural population growth and identifies the advantages and disadvantages of this program.*

***Keywords:** social support, birth rate stimulation, maternity capital.*

В настоящее время в России предусмотрено очень много мер социальной поддержки граждан, выплачивается очень много пособий. В нашей стране разработаны хорошие социальные программы. Не зря наше государство называется социальным. Но тем не менее, мы считаем, что кое-какие моменты в наших программах не продуманы. А конкретно, меры для стимулирования рождаемости. Речь преимущественно идет о программе предоставления материнского капитала. Хороша ли данная мера для стимулирования рождаемости или нет? В данной статье мы попытаемся в этом разобраться.

Целью данной статьи является определить хороша ли наша политика стимулирования рождаемости или нуждается в доработке. А, собственно, политика повышения рождаемости в нашей стране – это преимущественно и есть программа материнского капитала. Эта тема как нельзя кстати является актуальной на сегодняшний день, так как в нашей стране сложная ситуация с естественным приростом населения. Ко всему прочему с 2020 года программа материнского капитала была изменена, и теперь деньги дают даже за первого ребенка в семье.

Для начала необходимо сказать о том, что же такое материнский капитал. Материнский капитал – это мера государственной поддержки; деньги, предоставляемые семьям за рождение детей. За каждого ребенка дают определенную сумму, установленную Пенсионным фондом Российской Федерации. За выдачу материнского капитала также отвечает он. Использовать его можно по определенным регламентированным направлениям.

Итак, что же дает материнский капитал? Материнский капитал очень здорово помогает семьям с финансами, особенно молодым, только познавшим семейную жизнь. С помощью него ребенку можно обеспечить хорошее образование. Также, с помощью материнского капитала можно на будущее приобрести жилье для ребенка. Хотя, конечно же, всю стоимость жилья материнский капитал не погасит, но хотя бы частично компенсирует. Таким образом, давая ребенку некую устойчивость и уверенность в будущем уже с малых лет. Еще можно погасить текущую ипотеку, чтобы направить все финансовые средства семьи целиком на ребенка, а не тратить каждый месяц на ипотеку. И можно также привести еще много примеров, но суть их одна – более устойчивое финансовое состояние семьи и ребенка.

Как же материнский капитал стимулирует рождаемость? Здесь все просто. Из-за того, что государство дает такую хорошую поддержку, будущие родители могут позволить себе обзавестись малышом, так как у них будет некая гарантия того, что их ребенок не будет брошен на произвол судьбы. А также, семьи, которые очень хотят ребенка, но боятся за его будущее из-за своего неустойчивого финансового положения (например, отсутствие своего собственного жилья), благодаря материнскому капиталу, могут завести ребенка. Ну и есть просто благополучные семьи, для которых материнский капитал является гарантией хорошего образования ребенка и приятным дополнением, чтобы не задумываться о таких вещах.

Все это способно мотивировать семей заводить детей, что повысит рождаемость, и, соответственно, естественный прирост населения.

Что ж, мы разобрали каким образом материнский капитал способен стимулировать рождаемость и чем же он так полезен. Можно сказать, что это очень хорошая программа. Проверим же как она работает на практике, ориентируясь на статистику. Предлагаем взглянуть на статистику по размеру материнского капитала за 2007-2018 годы и посмотреть, что же происходило с коэффициентом рождаемости. Для начала рассмотрим непосредственно динамику размера материнского капитала в указанном ранее периоде (Рис.1).

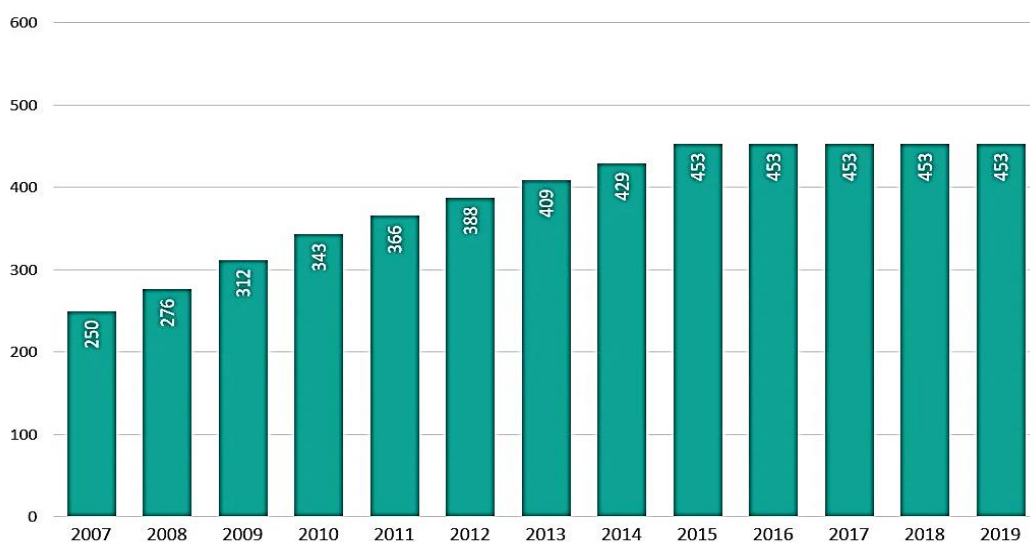


Рисунок 1. Размер материнского капитала в России за период 2007-2019 гг., в тыс. рублей.

Как видно на данной гистограмме размер материнского капитала ежегодно увеличивался до 2015 года, с 2015 года произошла стагнация, и рост прекратился. Все последующие годы, вплоть до 2019, размер материнского капитала никак не менялся и оставался на уровне 453 тысяч рублей.

Повышение размера материнского капитала очень даже логично. Во-первых, это связано с уровнем инфляции. Во-вторых, повышение материнского капитала должно стимулировать рождаемость. Потому что, даже несмотря на то, что цены в 2007 году были намного меньше,

разница между 2015 и 2007 годом в 203 тысячи рублей довольно весомая. Такое увеличение предоставляет более устойчивое финансовое состояние. А вот то, что рост материнского капитала прекратился не так хорошо, так как инфляция поднимает общий уровень цен, и «реальный» размер материнского капитала падает. Если так бы продолжалось и дальше, то возможно его реальный размер достиг бы уровня 2007 года. Но, как мы знаем в 2020 году мало того, что его повысили, так еще и стали давать за первого ребенка в семье. По нашему мнению, это очень правильное решение, так как заводить двоих детей – это большая ответственность, и не каждая семья решится на такой шаг. А потому, семей, которые предпочитают одного ребенка и сомневаются в возможности его финансового обеспечения, возможно, не будет мотивировать материнский капитал просто потому, что он для них не предусмотрен. А теперь, каждая семья может задуматься над пополнением семейства, так как получит поддержку.

Теперь проверим теорию на практике. Найдем доказательство моего утверждения о том, что с увеличением материнского капитала увеличивается и рождаемость. Для этого теперь уже обратимся к динамике коэффициента рождаемости (Рис. 2).



Рисунок 2. Суммарный коэффициент рождаемости за период 1990-2018 гг.

Как мы видим из данного графика, утверждение верное. Когда выплаты увеличиваются, наблюдается рост рождаемости. Особенно видно, как резко подскочил коэффициент рождаемости в 2007 году после внедрения программы материнского капитала. Далее коэффициент растет с ростом выделяемых средств, но, как только в 2015 году выплата установилась на одном уровне и не менялась далее, то и коэффициент рождаемости пошел на спад. Потому что, как было уже сказано, реальные средства материнского капитала падают в связи с инфляцией.

Итак, подведя итог по проделанному анализу, можно сказать то, что между изменением размера средств материнского капитала и коэффициентом рождаемости наблюдается линейная зависимость. А потому, программа успешно работает, так как ее цель достигнута – увеличить рождаемость. И это все очень хорошо. Но теперь рассмотрим обратную сторону медали.

Мы считаем, что сама система и политика увеличения рождаемости нуждается в некоем усовершенствовании. Так как рождаемость то увеличивается, но растет ли от этого качество

жизни населения? Становится ли будущее безопаснее для родителей и детей? Есть ли все необходимое для того, чтобы обеспечить ребенка? Отчасти да.

Для начала следует сказать о моменте, к которому государство не причастно. В связи с невысоким, или даже низким, уровнем жизни некоторых семей, они прибегают к выгоде материнского капитала. Именно выгоде, так как они используют материнский капитал не для будущего ребенка, а для собственной выгоды. Речь идет о том, когда рожают детей просто ради материнского капитала, чтобы, например, загасить ипотеку. А до ребенка им нет дела. Это подтверждает тот факт, что направление по использованию материнского капитала на улучшение жилищных условий является самым востребованным. Не все, кто используют материнский капитал на данную цель именно такие вышеописанные семьи. Ни в коем случае. Лишь часть, но она присутствует, как бы это не было печально признавать.

А печально это, потому что в результате ребенок может расти в беспризорничестве. За ним могут плохо следить, возможно, такие люди могут даже стать преступниками. В результате чего может в будущем, лет через 20, повысится уровень преступности. Но это не обязательно так. Тем не менее, вероятность данного исхода события может и мала, но не равна нулю.

А потому, даже введение материнского капитала на одного ребенка, что казалось бы замечательно, может также привести к таким последствиям. Так как материнский капитал стал доступнее.

Ну а теперь, можно рассмотреть уже третью сторону политики увеличения рождаемости. Речь пойдет о том, что не смотря на то, что данная политика работает, и средства выделяются на материнский капитал, не стоит забывать и об обеспечении самой жизни ребенка. Если говорить конкретно, то речь идет о детских садах, школах и прочее. Так как, к сожалению, не каждый регион имеет хорошо оснащенные школы, либо не все школы в городе находятся на равном уровне по качеству. А отдельное внимание стоит уделить детским садам. Чтобы не тыкать пальцем в небо, предлагаю посмотреть на официальную статистику по числу этих организаций, осуществляющих образовательную деятельность по образовательным программам дошкольного образования, присмотр и уход за детьми (Рис. 3).

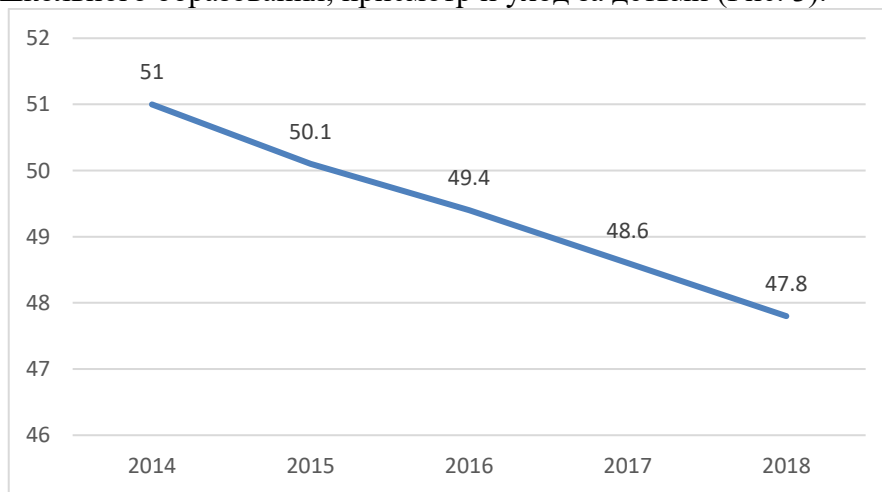


Рисунок 3. Численность организаций, осуществляющих образовательную деятельность по образовательным программам дошкольного образования, присмотр и уход за детьми за период 2014-2018 гг.

Итак, на графике видно, что количество детских садов ежегодно уменьшается. И это очень странно, так как политика вроде как направлена на стимулирование рождаемости, но количество детских садов для рожденных детей уменьшается. По моему мнению, эти два показателя должны идти в одном направлении, но никак не в противоположном. Сейчас имеются проблемы по записям детей в детский сад, так как мест просто нет, и приходится вставать на очередь уже чуть ли не в первый день рождения ребенка.

И вот речь как раз-таки о таких моментах и идет. Это лишь пример, а различных статистических данных можно найти еще много. А ведь подобные тенденции – это не хороший показатель.

И именно в таких вещах уже причастно государство. Если, когда речь шла о желании рожать ради выгоды, государство не было причастно. То на такие моменты, как уменьшение количества детских садов, государство уже способно повлиять.

И именно поэтому, мы предлагаем усовершенствовать политику стимулирования рождаемости населения. А именно, чтобы с увеличением средств на экономическое «поощрение», то есть материнский капитал, государство также увеличивало и объем выделяемых средств на поддержание этой самой рождаемости, на обеспечение детей всем необходимым: строительство хороших детских площадок, новых школ, оснащение школ новым качественным оборудованием, увеличение детских садов, а не уменьшение. Тогда, в данной политике будет иметься полноценный смысл.

Итак, подведем итоги данной статьи. В нашей стране имеются демографические проблемы, а потому, государство проводит политику увеличения рождаемости. Одно из средств увеличения данной политики – это программа материнского капитала. Данная программа успешно работает и является хорошим стимулом к рождению детей, но имеет и свои недостатки. В частности, отсутствует хорошее поддержание детства детей и благоприятные условия для них. Это не говорит о том, что средства не выделяются вовсе. Как раз-таки они выделяются и на строительство школ, и на оснастку школ новым оборудованием, но выделяются они не в такой мере, как хотелось бы. А потому, мы считаем правильным, помимо простого стимулирования рождаемости, еще и поддерживать хорошие условия для жизни малышей. Тогда такая политика стимулирования рождаемости будет идеальной.

Список используемых источников:

1. Пенсионный фонда Российской Федерации: официальный сайт. - URL: <https://pfr.gov.ru>. - Текст : электронный.
2. Федеральная служба государственной статистики (ФСГС) России: официальный сайт. - URL: <https://rosstat.gov.ru/>. - Текст : электронный.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. В статье был рассмотрен один из важных видов предпринимательства - малый бизнес: его особенности, критерии выделения, виды деятельности, функции, преимущества и недостатки, проблемы развития малого бизнеса в РФ, а также какую поддержку оказало государство для развития малого бизнеса. Цель работы: изучить проблемы развития малого бизнеса и как государство помогает малому бизнесу реабилитироваться в нынешних условиях (при пандемии COVID-19). По итогу были получены следующие выводы: малое предпринимательство является неотъемлемой частью экономики, без которого экономика не сможет развиваться грамотно и сбалансированно. Во время пандемии COVID-19, государство не оставило в беде малый бизнес и оказало ему колоссальную поддержку.

Ключевые слова: малый бизнес в РФ, организационно правовые формы, коммунанты, пациенты, эксплеренты, функции, преимущества и недостатки, государственная поддержка, пандемия COVID – 19.

Khodykina O.I.

Omsk State Pedagogical University

PROBLEMS OF SMALL BUSINESS DEVELOPMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract. The article considered one of the important types of entrepreneurship - small business: its features, selection criteria, types of activities, functions, advantages and disadvantages, problems of small business development in the Russian Federation, as well as what support the state provided for the development of small business. Purpose of the work: to study the problems of small business development and how the state helps small businesses to rehabilitate themselves in the current conditions (during the COVID-19 pandemic). As a result, the following conclusions were obtained: small business is an integral part of the economy, without which the economy cannot develop competently and in a balanced manner. During the COVID-19 pandemic, the state did not leave small businesses in trouble and provided them with tremendous support.

Keywords: small business in the Russian Federation, organizational and legal forms, communitants, patients, explorants, functions, advantages and disadvantages, government support, COVID - 19 pandemic.

Малый бизнес – это вид предпринимательства, опирающийся на деятельность небольших фирм, малых предприятий, формально не входящих в объединения и имеющий установленные законом признаки.

Особенностями малого бизнеса служат: территория, имеющая сравнительно небольшие размеры; ограниченный список деятельности; минимальный набор проверок, проводимый после надзорных каникул, и не превышающий 50-ти часов; статус не нужно подтверждать, он определяется годовым оборотом, количеством работников и соотношением долей к уставному капиталу. ^[2]

Малый бизнес выделяется по 4 критериям: **ограничение по ОПФ** (хозяйственные товарищества (товарищества на вере и полные товарищества) и общества (ООО, ОАО и ЗАО), кооперативы, государственные и муниципальные предприятия); **по численности сотрудников** (микро «15 человек», малое «16-100 человек», среднее «101-250 человек»); **по**

нормированности дохода (микро «120 млн. руб.», малое «800 млн. руб.», среднее «2 млрд. руб.»), **по ежегодному обороту**.^[2]

В зависимости от вида деятельности в экономике западных стран выделяют: **коммунанты** (малые предприятия, специализация которых сосредоточена на каких-то отдельных деталях, в редких случаях осуществляют сборку. Взаимодействуют с крупными предприятиями посредством корпоративных связей и субподряда, и очень зависимы от них.), **пациенты** (малые предприятия, которые специализируются на готовой продукции, реализуемой на локальных рынках с ограниченным спросом. Не зависят от средних и больших компаний, а иногда даже могут и конкурировать с ними на сырьевом рынке), **эксплеренты** (малые предприятия, а иначе называемые рисковые. Они сосредотачивают свое производство на инновационных и информационных разработках).^[4]

Малые предприятия имеют большой ряд функций, самыми важными из которых можно выделить: создание конкурентных отношений в условиях рыночной экономики, содействие структурной перестройки экономики (благодаря своей гибкости, мобильности и пластичности), создание дополнительных рабочих мест, тем самым сокращая уровень безработицы, налоговыми отчислениями формируют немалую часть государственного бюджета и т.д.^[1]

Если рассматривать малое предприятие со стороны влияния на государство, то роль соответствует функциям предприятия.

Как и любой вид предпринимательства, малое предпринимательство имеет как преимущества, так и недостатки. К преимуществам можно отнести: государственную поддержку, использование современных методов управления, мобильность и высокую информированность о ситуации на рынке, небольшие затраты на реорганизацию и частичное отсутствие «бумажной волокиты», отдельная статья в ТК РФ, которая регулирует вопросы охраны труда. Недостатками может послужить: большая зависимость от крупных компаний; уровень риска, что обеспечивает неустойчивость на рынке; слабая компетентность руководителей; нехватка средств; снижение доверия от кредитных организация и сложность в увеличение масштабов производственных мощностей.^[2]

В РФ наибольшее количество субъектов малого бизнеса расположены в Центральном федеральном округе, а наибольшее количество в Северокавказском федеральном округе. Больше количество предприятий сосредоточены в сфере общепита и торговли, а наименьшее среди высокотехнологичных производств. В связи со сложившейся ситуацией в 2020 году, за период пандемии COVID-19 количество малого и среднего предпринимательства сократилось на 461900 человек, что в процентном содержании составляет 7,5%.^[1]

Самыми распространенными барьерами и проблемами развития малого бизнеса является: доступ к информационным ресурсам, степень привлечения к финансовым ресурсам, трудности в поисках инвесторов и заполнение заявок на субсидирование, трудности в кадрах, взаимодействие с государственными и муниципальными органами, рыночные и макроэкономические условия, а также юридический аспект при ведении деятельности предприятия.^[1]

Несмотря на барьеры развития, государство оказывает помощь малому бизнесу. В число которых входит информационная, финансовая, имущественная, консультационная и образовательная поддержка.

В связи с пандемией коронавирусной инфекции, государство несмотря на ограничения оказало и поддержку малому предпринимательству. Так, президентом был объявлен нерабочий месяц (30 марта по 30 апреля) с сохранением заработной платы. Были объявлены налоговые каникулы. Приостановлены проверки ФНС, произведена отсрочка большинства налогов, страховых взносов (тарифы по которым были существенно снижены) и по уплате арендных платежей. Мораторий на запрет банкротства по заявлениям кредиторов. Оказана финансовая поддержка: предприятиям, включенным в список пострадавших и

предприятиям, производящим продукцию на борьбу с COVID-19. Отменили ограничение на движение по городу и объявлен «Зеленый таможенный коридор». [3]

Таким образом, малое предпринимательство является неотъемлемым элементом рыночной системы, без которого экономика не сможет нормально и сбалансированно развиваться.

Список используемых источников:

1. Иванов, И. Н. Проблемы и перспективы малого и среднего бизнеса в России / И. Н. Иванов, Т. В. Лукьянова, Л. В. Орлова. - Текст : электронный // Вестник университета. - 2020. - № 2. - С. 126–133. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemny-i-perspektivy-malogo-i-srednego-biznesa-v-rossii/viewer>, свободный.

2. Малый бизнес — что это и как он работает. 18 марта 2020 г. – URL: <https://vsdelke.ru/biznes/malyj-biznes.html>, свободный. - Текст : электронный.

3. Малый и средний бизнес: меры поддержки организаций и ИП из-за коронавируса. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

4. Пациенты, эксплеренты, коммутанты — роль в инноватике. – URL: https://studme.org/311220/menedzhment/pacienty_eksplerenty_kommutanty_rol_innovatike, свободный. - Текст : электронный.

УДК 336

Хомякова Д. С.

Сибирский юридический университет, г. Омск

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА И ВОЗМОЖНЫЕ АНТИКРИЗИСНЫЕ МЕРЫ

Аннотация. Автор статьи пришел к следующим выводам. В условиях пандемии COVID - 19 в мировой экономике наблюдается спад производства, темпов экономического роста. Обуславливается это совокупностью различных факторов, которые будут рассмотрены в статье.

Ключевые слова: российская экономика, коронавирус, антикризисные меры.

Khomyakova D.

Siberian Law University, Omsk

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN ECONOMY IN THE CONTEXT OF THE CORONAVIRUS PANDEMIC AND POSSIBLE ANTI-CRISIS MEASURES

Abstract. The author of the article came to the following conclusions. In the context of the COVID-19 pandemic, the global economy is experiencing a decline in production and economic growth. This is due to the combination of various factors that will be discussed in the article.

Keywords: russian economy, coronavirus, anti-crisis measures.

Для всех стран, включая и Россию, 2020 год стал настоящим экономическим испытанием. Причиной рецессии стала пандемия коронавируса. Новое заболевание охватило весь мир, в результате чего большинство стран ввели различные ограничительные меры, такие как: введение локдаунов, закрытие или приостановление некоторых секторов экономики и другое.

Мерами, осуществляемыми в Российской Федерации и направленными на борьбу с распространением COVID – 19, а также обеспечивающими развитие экономики, являются введение режима повышенной готовности.

К таким мерам можно отнести введение ограничений на полеты в некоторые страны, на этом фоне, соответственно, пострадала сфера туризма/авиаперевозок [1]. Для поддержания отрасли предпринимательства (туризм и авиаперевозки) были предоставлены, например, налоговые каникулы по уплате страховых взносов и налогов, в отношении лиц, относящихся к указанным сферам, или освобождение туроператоров в сфере выездного туризма от уплаты взносов в фонд Ассоциации «Турпомощь», а также установление порядка компенсаций убытков, связанных с невозвратными тарифами по авиаперевозкам.

Из-за введения режима самоизоляции многие граждане закупились продуктами, лекарственными препаратами впрок, вследствие чего, на прилавках многих магазинов и в аптеках они отсутствовали. Это привело к резкому скачку цен на непродовольственные товары. Для того чтобы было обеспечено устойчивое развитие экономики был осуществлен мониторинг на предмет достаточности запасов социально значимой продукции, утвержден перечень непродовольственных товаров первой необходимости [2], введен запрет на вывоз медикаментов, защитных и гигиенических средств.

Также необходимо указать и то, что не все сферы бизнеса смогли выдержать данный режим. Граждане не могли посещать заведения, например, рестораны, салоны красоты, выставки и т.д. Это привело к тому, что некоторые отрасли российской экономики пострадали в большей степени. Например, такие как авиаперевозки, аэропортовая деятельность, сферы культуры, организаций досуга и развлечений, гостиничный бизнес, общественное питание [3]. Предприятия были на грани банкротства или обанкротились. Мерами по поддержке бизнеса стали:

1) введение моратория на банкротство для пострадавших отраслей, т.е. с момента моратория должникам не начислялись санкции в виде неустойки, приостанавливалось исполнительное производство по имущественным взысканиям;

2) кредитные каникулы, т.е. субъекты малого и среднего предпринимательства могли получить шестимесячную отсрочку платежей по любым кредитным договорам, не допускается начисление штрафа, пени;

3) субсидии банкам на кредиты, т.е. предоставление субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным в 2020 году системообразующим организациям на пополнение оборотных средств;

4) введение моратория на проверки субъектов малого и среднего предпринимательства;

5) предоставление кредитным организациям возможности временного неухудшения оценки качества обслуживания долга вне зависимости от оценки финансового положения заемщика из отраслей, находящихся в зоне риска, по ссудам, реструктурированным в связи с распространением COVID – 19;

6) финансовая поддержка организаций транспорта, учреждений культуры, физической культуры и спорта, временное приостановление уплаты взносов в фонды персональной ответственности и другое.

Наблюдается рост безработицы в условиях пандемии. Из-за того, что сфера малого и среднего предпринимательства пострадала больше всего, предприятия не могут выполнять свои обязательства перед работниками в виде выплаты им заработной платы. Во втором квартале 2020 года численность безработных граждан достигла 4,87 млн. человек (в первом квартале составляла – 4,3 млн. человек) [4]. Фактор отсутствия работы у граждан сказывается на всем благосостоянии России, росте экономики, следовательно, сократить имущественное неравенство сложнее.

К мерам по поддержке населения относятся:

1) выплата пособия по безработице. Для этого Правительство Российской Федерации выделило Минфину России в 2021 году из резервного фонда бюджетные ассигнования для предоставления межбюджетного трансферта бюджету Фонда социального страхования Российской Федерации на обеспечение сбалансированности бюджета Фонда социального страхования Российской Федерации в части обязательного социального страхования на

случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством в целях компенсации дополнительных расходов бюджета Фонда социального страхования Российской Федерации в связи с введением в 2020 году ограничительных мер, направленных на обеспечение санитарно-эпидемиологического благополучия населения в условиях распространения новой коронавирусной инфекции [5];

2) кредитные каникулы для граждан, т.е. лица, выплачивающие кредит или ипотеку, в случае, если их доход снизился на 30% и более могут обратиться в банк с заявлением о предоставлении им кредитных каникул;

3) выплаты на детей, т.е. граждане Российской Федерации, проживающие на её территории, могут получить единовременную выплату в размере 10 тысяч рублей на каждого ребенка в возрасте от 3 до 16 лет, имеющего гражданство Российской Федерации;

4) предоставление субсидии на оплату жилого помещения и коммунальных услуг;

5) переобучение безработных, т.е. граждане, потерявшие работу из-за эпидемии COVID - 19, смогут пройти бесплатное переобучение;

6) мониторинг ситуации на рынке труда, т.е. постановка на биржу труда в качестве безработного онлайн и другое.

Таким образом, можно сказать, что, несмотря на все экономические потери, вызванные большой активностью заболевания COVID – 19 (рис. 1) и введением полномасштабного локдауна, сокращение экономической активности не будет столь большим. Для этого Россия приняла все возможные меры, охватив все сферы экономики: снижение страховых платежей для малого бизнеса, смягчение требований к рискам банковского кредитования и отсрочки по кредитам гражданам и бизнесу, попавшим в сложную ситуацию, заморозка требований банкротств, выплата мер социальной помощи семьям и т.д.



Рис. 1 Эпидемиологическая ситуация в России

Список используемых источников:

1. Правительство России: сайт / Правительство России. – URL: http://government.ru/support_measures/ (дата обращения: 21.03.2021). – Текст : электронный.

2. Российская Федерация. Законы. Об организациях, обеспечивающих население продуктами питания и товарами первой необходимости в период нерабочих дней, установленных Указом Президента, и утверждении рекомендуемого Перечня непродовольственных товаров первой необходимости: Распоряжение Правительства Российской Федерации от 07.03.2020 №762-р / Российская Федерация. Законы - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

3. Российская Федерация. Законы. Об утверждении перечня отраслей российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции: Постановление Правительства Российской Федерации от 03.04.2020 №434 / Российская Федерация. Законы - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

4. Федеральная служба государственной статистики: сайт / Федеральная служба государственной статистики. – URL: <https://rosstat.gov.ru> (дата обращения: 21.03.2021). – Текст : электронный.

5. Российская Федерация. Законы. О выделении бюджетных ассигнований для предоставления межбюджетного трансферта Фонду социального страхования: Распоряжение Правительства Российской Федерации от 29.01.2021 №198-р / Российская Федерация. Законы - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

СЕКЦИЯ 2. ОЦЕНКА БИЗНЕСА, АНАЛИЗ, АУДИТ

УДК 2964

Абдрахманова М. В., Косинцева О. А.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ОСНОВНОЙ ИСТОЧНИК ИНФОРМАЦИИ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация. Данная статья представляет собой анализ бухгалтерской отчетности на предприятии. Исходя из приведенных данных, можно сделать вывод о необходимости ведения предприятием бухгалтерской отчетности, позволяющей судить о деятельности предприятия, его имущественном и финансовом положении.

Ключевые слова: бухгалтерская отчетность, информация, финансовое положение, предприятие.

Abdrahmanova M.V., Kosintseva O.A.

Financial University under the government of the Russian Federation. Omsk Branch

ACCOUNTING STATEMENTS AS THE MAIN SOURCE OF INFORMATION ABOUT THE FINANCIAL POSITION OF THE ENTERPRISE.

Annotation. This article is an analysis of accounting statements at the enterprise. Based on provided data, we can conclude that it is necessary to maintain accounting statements by the enterprise, which allows us to judge the activities of the enterprise, its property and financial situation.

Keywords: accounting statements, information, financial position, company.

Today this topic is more relevant than ever, namely, that in the context of the development of economic relations in Russia, the requirements for the accounting statements of organizations are increasing.

Accounting statements are a single system of data on the property and financial position of an organization and on the results of its economic activities, which is compiled on the basis of accounting data in accordance with established forms. The reporting information helps to obtain an understanding of the financial position and financial performance of the organization in order to improve the productivity of business decisions. [6] With the introduction of international financial reporting standards (IFRS, US GAAP, etc.) in many Russian firms, the demand for specialists in the field of finance, audit and accounting. [7]

Financial statements of the organization, which do not include insurance and budget organizations and banks, comprise: the balance sheet, the profit and loss statement, the statement of changes in equity, the statement of cash flows, the appendix to the balance sheet, the explanatory note, the auditor's report, which confirms the reliability of the company's financial statements if they are subject to mandatory audit in accordance with federal law. Contents and forms of the balance sheet, profit and loss statement, other reports and appendices, they are used from one reporting period to another. In the accounting statements, after its adoption, there may be changes in the data in which errors were noticed but offsetting between the items of assets and liabilities, items of profit and loss, except in cases where such offsetting is provided for by the instructions or some established regulatory acts, is unacceptable.

The main rules that must be met by the accounting statements are:

1) Reliability: the financial statements must provide a reliable representation of the financial position of the organization, the financial results of its activities and changes in its financial position.

So, to ensure the authenticity of the accounting information, the company must conduct an inventory of property and liabilities, during which their availability, condition and assessment are checked and documented.

2) Completeness: the financial statements should give a complete picture of the financial position of the company, the financial results of its activities and changes in its financial position.

3) Utility: the information that is presented in the financial statements should be useful. Information is considered useful if it is substantially reliable, comparable and relevant.

4) Materiality: the accounting statements should include important indicators.

5) Neutrality: when forming the accounting statements, the company must ensure the loyalty of the information that is directly contained in it, in other words, the unilateral satisfaction of the interests of some groups of users of accounting statements over others is excluded.

6) Sequence: the organization must follow the content and forms of reporting adopted by it consistently from one reporting period to another.

7) Other requirements that result from the accounting regulations. [2]

The main legislative acts and regulatory documents on the basis of which the financial statements are formed, include: the Civil Code of the Russian Federation, the Tax Code of the Russian Federation, Federal Law No. 129-FZ of November 21, 1996 "On Accounting", the Regulations on Accounting and Reporting in the Russian Federation (Order of the Ministry of Finance of the Russian Federation No. 34n of July 26, 1998), the Regulations on Accounting "Accounting Statements of an Organization" – PBU 4/99 (Order of the Ministry of Finance of the Russian Federation No. 43n of July 6, 1999), Instructions on the procedure for preparing and submitting financial statements (Order of the Ministry of Finance of the Russian Federation of January 13, 2000. No. 4), Methodological recommendations on the procedure for forming indicators of the organization's accounting statements (Order of the Ministry of Finance of the Russian Federation No. 60n of June 28, 2000).

Thus, we can draw the following conclusions about the fact that the accounting statements are subject to regulatory conditions. The main ones are reliability, completeness, materiality, neutrality, usefulness, and consistency.

Information about the financial position of the organization appears in the balance sheet, information about the financial performance of the organization appears in the income statement, information about any changes in the financial position of the organization is displayed in the statement of cash flows.

The balance sheet is on the first place among the forms of accounting statements. Under the balance sheet, the method of economic grouping of the composition and allocation of resources of economic entity that are included in the asset of the balance sheet and the sources of their formation under the guise of equity and debt capital reflected in the liability of the balance sheet as liabilities, is considered. The balance sheet serves as the main source of information for a range of users about the property status of the organization.[1]

Thus, the current content of the asset and liability balance sheet is aimed at presenting information to its users, primarily for external users. As a result, there is a high degree of analyticity of items that disclose the state of accounts receivable and payable, as well as the formation of equity and certain types of reserves that are formed at the expense of current costs or profits of the enterprise.

It is necessary to note the importance of the profit and loss statement since it is a valuable source of information in order to analyze the indicators of profitability of the enterprise, the efficiency of production, determining the amount of net profit that remains directly at the disposal of the enterprise, as well as other indicators. Profitability is a kind of one of the main cost-quality indicators of production efficiency at the enterprise, which is characterized by the level of return on costs and the degree of funds in the process of production and sale of products, works, services. You can determine the result by calculating all profits and all losses for the reporting period, recorded in the accounts 90 "Sales", 91 "Other income and expenses" and 99 "Profit and loss".

The statement of cash flows discloses information about the company's funds that are held in bank accounts and in cash. The report data should describe changes in the financial position of the organization. But in the accounting statements, there is an equally significant form, namely, the "Statement of Changes in Capital", which contains information about the structure, movement of equity, as well as about the reserves created by the organization.

Thus, this document reflects the indicators that have had an impact on the receipt of the authorized capital, the use of net profit, as well as the formation and movement of funds.

As for the explanations to the balance sheet and the report on financial results, the company can use such a document as the Appendix to the balance sheet – this is a list of tables and mandatory indicators that the Ministry of Finance recommends to disclose during preparation of financial statements. The Appendix describes in more detail the composition of the balance sheet, fixed assets, intangible assets, and the like. [3]

You also need to evaluate the role of the explanatory note to the balance sheet. This document is a detailed argumentation of the data that are specified in the financial statements of the organization. The explanation is included in the annual accounting statements of the taxpayer. [4]

Another important document is the auditor's report - an official document that is intended for users of the accounting statements of the audited entities, it contains the opinion of the audit organization, expressed in the prescribed form, of the individual auditor on the reliability of the accounting statements of the audited entity.[5]

Summarizing the above, we can conclude that the financial statements are very rich source of information, it should give a reliable and complete picture of the financial position of the economic entity, the financial results of its activities and changes in its financial position. The general analysis of the balance sheet content provides a large amount of information to its users. In order to make sure that the financial statements do not contain gross violations and their indicators reflect the present financial condition of the enterprise, it is necessary to check the reliability of the annual statements, if necessary, make amendments and only then submit the report for approval to the head. Analysis of financial statements – this is the process by which we evaluate the past and current financial position and performance of the organization, therefore, based on the accounting statements, we can draw conclusions about the state of the enterprise, namely, the solvency of the enterprise, profitability and the degree of responsibility of the persons who are engaged in economic activities.

Список используемых источников:

1. Basic information about the balance sheet. - URL: <https://economics.studio/osnovyi-buhgalterskogo-ucheta/osnovnyie-svedeniya-51208.html>. - Text : electronic.

2. The composition of the financial statements and general requirements for them. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18609/22a849bd061b7ce2cce179cc74bc7795a1c7163e/. - Text : electronic.

3. Example of explanation to the balance sheet. - URL: <https://www.audit-it.ru/forms/buh/prilozhenie-k-buhgalterskomu-balansu.html>. - Text : electronic.

4. Notes to the balance sheet. - URL: <https://www.klerk.ru/buh/articles/483043/>. - Text : electronic.

5. Federal Law on Auditing Activities. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/51d7ac157dc52ca3281adffe0c8241c46df892f2/. - Text : electronic.

6. General requirements for accounting (financial) statements. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18609/465a0344a57fe6ba507b179ffa3b6a86bae290a/. - Text : electronic.

7. Sokur, E. A. English language is the basis of successful development of specialist in financial and economic sector / E. A. Sokur. - Text : unmediated // Materials of the international scientific and practical conference on the 100th Anniversary of the Financial University under the

УДК 657.01

Алексеева А. В.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

ЭВОЛЮЦИЯ УЧЕТА НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ В РОССИЙСКИХ КОМПАНИЯХ

***Аннотация.** В статье раскрывается значимость системы учета нематериальных активов для научного изучения. Для достижения цели – выявить закономерности, которые сформировали существующие на сегодняшний день проблемы учета нематериальных активов – автором решено рассмотреть эволюцию данной системы в России. Рассмотрены периоды Российской Империи, СССР и современной России. Итогом работы стало формулирование причин существующих проблем учета нематериальных активов исходя из представленной эволюции.*

***Ключевые слова:** учет нематериальных активов, компании, эволюция, объекты нематериальных активов, условия, критерии, документы.*

Alekseeva A. V.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

EVOLUTION OF ACCOUNTING FOR INTANGIBLE ASSETS IN RUSSIAN COMPANIES

***Abstract.** The article reveals the importance of the system of accounting for intangible assets for scientific study. To achieve the goal - to identify the patterns that have formed the current problems of accounting for intangible assets - the author decided to consider the evolution of this system in Russia. The periods of the Russian Empire, the USSR and modern Russia are considered. The result of the work was the formulation of the reasons for the existing problems of accounting for intangible assets based on the presented evolution.*

***Keywords:** accounting of intangible assets, companies, evolution, objects of intangible assets, conditions, criteria, documents.*

Учет нематериальных активов как тема исследования является глобальной. Во-первых, это обусловлено высокими темпами научно-технического прогресса, стремительным развитием информационных систем, новых отраслей образования и культуры, а также появлением новых течений в менеджменте и даже психологии. В данном случае речь идет о необходимости учета таких активов, как ноу-хау, программное обеспечение, патенты на инновационные объекты культуры, методики повышения квалификации, коммерческая тайна и деловая репутация соответственно. Во-вторых, нельзя не отметить тот факт, что на сегодняшний день нематериальные активы вносят если не больший, то равный вклад как в развитие деятельности компании, так и в оценку ее общей стоимости в сравнении с материальными активами. Это связано с тем, что нематериальные активы оказывают воздействие на структуру и особенности деятельности компании внутри, влияют на взаимоотношения с контрагентами, в отдельных случаях позволяют занимать лидирующие и даже монопольные позиции, а также оказывают воздействие на оптимизацию производственного процесса, что в совокупности, безусловно, влияет как на снижение издержек, так и на рост прибыли. И в-третьих, исследования по выбранной тематике актуальны тем, что существуют теоретико-методологические проблемы в определении

особенностей и алгоритмов учета нематериальных активов (особенно новых видов активов, например, криптовалюта и т.д.).

Особенности любой сферы научного исследования зачастую складываются из истории её возникновения и развития. Изучение эволюции учета нематериальных активов в балансе компании позволит выявить закономерности, которые сформировали существующие на сегодняшний день проблемы учета нематериальных активов.

Начать следует с того, что важность учета нематериальных активов отмечалась еще в Российской Империи. Особенно ярко эта необходимость проявлялась в эпоху промышленного подъема (1890-е годы, 1900-1913 гг.), а также с учетом многообразия объектов культуры и искусства того времени, развитием образования и науки в целом. Так, до революции было сформировано и закреплено патентное право, которое имело ряд особенностей, касаемо учета изобретений:

- наличие системы проверок выдачи документов, которые служили гарантией прав на изобретение (охранных документов);
- проработанность механизма отчуждения прав на изобретение как по сделкам, имеющим встречные требования, так и по безвозмездным сделкам;
- возможность предприятия заявить об изобретении и оформить на него патент (ранее официально изобретателем мог быть только человек или группа лиц);
- учет такого неидентифицируемого объекта нематериальных активов, как как привилегия (отдельный вид патента, фиксирующий исключительное право владельца в различных областях), а также идентифицируемых фабричных рисунков и моделей, товарных знаков [8].

Можно отметить, что система, существовавшая в данный период, приближена к современному пониманию нематериальных активов в условиях рыночных отношений. Наиболее ярко эта гипотеза проявляет себя в сравнении со следующим – постреволюционным периодом, когда нематериальные активы перешли в категорию «всеобщее достояние». В СССР правообладатель не имел исключительных прав (монополии) на свой объект нематериальных активов (изобретение, модель и т.д.) [9]. В связи с этим рассматривать данный период с точки зрения учета нематериальных активов очень сложно. Стоит лишь отметить, что в условиях плановой экономики все предприятия находились в зависимости от государства и об оптимизации процессов, улучшении финансовых показателей, наращивании конкурентоспособности производимых товаров, работ и услуг, стремлении к лидирующим позициям не было и речи. Иными словами, существовавший уклад диктовал следующий принцип: дефицитный товар все равно будет продан и для этого не нужно использовать дополнительные ресурсы (в виде тех же нематериальных активов). Также сильное влияние оказывала постоянная нехватка государственного финансирования на предприятиях [10]. Однако, интересным для данного периода является существование так называемых «фактических» и «латентных» нематериальных активов.

В «фактическим» нематериальным активам относились стандартные объекты: изобретения, прикладные программы, контракты с контрагентами, рационализаторские предложения и т.д. Субъектами, признающимися активными пользователями возможностей нематериальных активов (в частности изобретений), связывающими науку и производство, а также внедряющими инновации большинству производств, являлись научно-производственные объединения и межотраслевые научно-технические комплексы. Однако, использование нематериальных активов в данном случае было нацелено на исполнение общегосударственных задач, а не для развития отдельных предприятий [10].

Наибольший интерес вызывают «латентные» нематериальные активы, не учитываемые в балансах и иных расчетных документах предприятий, но при этом играющие колоссально важную роль в их работе. К ним относятся награды и звания, получаемые предприятием в ходе социалистического соревнования; наличие в трудовом коллективе представителей отдельных правительственных структур (для последующего получения необходимого финансирования); документы от представителей власти как привилегия (письма,

распоряжения); географическое положение предприятия (например, товары столичных предприятия имели более высокий статус); масштаб деятельности (количество работников, наличие и численность партийных ячеек); связь предприятия с историческими событиями государства (например, на Московском заводе им. Владимира Ильича было произведено покушение на В. И. Ленина); причастность к государственным проектам и т.д. [10]. Стоит отметить, что перечисленные «латентные» нематериальные активы являются предшественниками современных объектов, которые предприятия на сегодняшний день учитывают наравне с материальными объектами (бренд, деловая репутация, взаимосвязи с контрагентами и т.д.).

Понимание целостной структуры нематериальных активов как составной части имущества предприятия в СССР стало появляться в конце 80-х годов. Однако, акценты в то время были другими [9]. Так, в Законе СССР «О собственности в СССР» 1990 года (далее – Закон) появилось понятие интеллектуальная собственность (которая приравнивалась к частной собственности), а понятие нематериальных активов связывалось с иностранным капиталом и вместе с ним учитывалось на счете 04 [1]. Документы, изданные в соответствии Законом, предусматривали:

- порядок определения величины износа по нематериальным активам: ежемесячно, относительно норм, формируемых в зависимости от первоначальной стоимости и срока полезного использования (не превышая при этом срок деятельности предприятия);
- исключения: в случае, когда не представляется возможным определить срок полезного использования нормой считается срок, равный 10 годам (при этом предыдущее условие о сроке деятельности предприятия также обязательно учитывается);
- порядок записи начисленной суммы износа: запись по дебету счетов учета затрат на производство и кредиту счета «Износ (амортизация) имущества»; при этом выбытие активов отражается как списание первоначальной стоимости со счета «Нематериальные активы» в дебет счета «Износ (амортизация) имущества» [2].

В этот период появляется необходимость в определении понятия и критериев отнесения объекта к нематериальным активам, т.к. с развитием рыночных отношений и либерализацией жизни общества таких объектов становилось все больше. Начинают формироваться Положения о бухгалтерском учете и отчетности в РФ и Положения по ведению бухгалтерского учета конкретно для нематериальных активов (далее ПБУ), каждый из которых дополняет предшествующий относительно списков объектов, относящихся к нематериальным активам и вводит новые принципы учета объектов нематериальных активов [9]. Для удобства восприятия сводная информация по наиболее методически значимым документам представлена в таблице 1.

Проанализировав представленную эволюцию можно сделать ряд выводов.

Во-первых, огромное влияние на существующие теоретико-методологические проблемы учета нематериальных активов оказал длительный период отсутствия развития данной системы в период СССР. В то время, как капиталистические страны, развивая рыночные отношения, наращивали объемы информации, формируя комплексные подходы к учету нематериальных активов, а также нарабатывая опыт в учете принципиально новых активов, в нашей стране этому не уделялось должного внимания. 30-летний период для формирования такой глобальной системы, как учет нематериальных активов – это очень маленький срок, особенно с учетом увеличения темпов развития всех сфер жизнедеятельности общества. В данной связи также нельзя не упомянуть об обременении субъектов бумажной волокитой, как один из сигналов развития бюрократизации, от которой на сегодняшний день все системы контроля и учета пытаются отойти.

Во-вторых, отсутствие взаимосвязи в системе формирования основ учета нематериальных активов на законодательном уровне (несоответствие ПБУ и ГК РФ в части определения нематериальных активов, критериев и т.д.) привело к тому, что на сегодняшний день нет единого комплексного понимания системы учета нематериальных активов. В частности, дискуссионными являются такие теоретические вопросы, как значения термина

«нематериальные активы», разграничение нематериальных активов и интеллектуальной собственности, полный перечень объектов нематериальных активов, методология учета нетривиальных объектов и т.д. Перечень вопросов практического характера также обширен.

И в-третьих, прослеживается отсутствие комплексного подхода к определению особенностей учета нематериальных активов, проявляющееся в непоследовательности включения и исключения отдельных положений из ПБУ. Иными словами, при формировании основных документов, на которые опираются при учете нематериальных активов, анализ существующих практик в государстве и опыта зарубежных стран, а также экономико-математическое моделирование и финансовое прогнозирование, как важнейшие инструменты построения и реформирования любой экономической системы, не применяются.

Таблица 1. Положения о бухгалтерском учете и отчетности в РФ и ПБУ 1992-2007 гг. и их основные положения, касаемо учета нематериальных активов

ПБУ	Положения о нематериальных активах
Положения о бухгалтерском учете и отчетности в РФ 1992 г.	1) определение нематериальных активов; 2) учет отдельно от основных средств на счете 04; 3) новые объекты: права пользования природными ресурсами, объектами и собственностью, приобретение места на товарной бирже (все расходы, понесенные в целях формирования условий для наиболее выгодного использования); 4) порядок отражения: в сумме затрат на приобретение, ежемесячно часть стоимости переносится на затраты производства [3].
Положения о бухгалтерском учете и отчетности в РФ 1994 г.	1) введение критериев отнесения объекта к нематериальным активам (как следствие, сокращение количества объектов); 2) новые объекты: права, возникающие из авторских и иных смежных прав, из патентов, прав на ноу-хау и т.д., а также права на пользование земельными участками и организационные расходы [4].
Положения о бухгалтерском учете и отчетности в РФ 1998 г. (действующий на сегодняшний день)	1) новые объекты: деловая репутация; 2) исключение из перечня объектов: право на пользование земельными участками и природными ресурсами; 3) установление линейного (по нормам) и пропорционального (относительно объемов производства) способов начисления амортизации; 4) увеличение срока для расчета норм по амортизации для активов, по которым не представляется возможным определить срок полезного использования с 10 до 20 лет (дополнительные условия сохранены); 5) исключение необходимости начисления амортизации по активам НКО, отражение активов по остаточной стоимости; 6) при наличии положительной деловой репутации амортизация отражается как уменьшение первоначальной стоимости репутации, при наличии отрицательной – равномерное списание на финансовые результаты, приравнивая к операционным доходам [5].
ПБУ 14/2000 «Учет нематериальных активов»	1) конкретизация определения нематериальных активов через конкретные условия, перечень объектов, не входящих в состав нематериальных активов и примеры объектов, относящихся к нематериальным активам; 2) перечень правил формирования информации об активах, находящихся у предприятий на праве собственности, хозяйственного ведения и оперативного управления (исключение составляют кредитные организации);

	<p>3) установление взаимосвязи нематериальных активов и объектов интеллектуальной собственности в определении первого;</p> <p>4) введение новых критериев отнесения объекта к нематериальным активам;</p> <p>5) установление обязательности наличия документации, подтверждающей существование актива и исключительного права на него;</p> <p>6) принятие к учету по первоначальной стоимости;</p> <p>7) новый способ начисления амортизации: способ уменьшаемого остатка;</p> <p>8) введение необходимости учета операций по предоставлению или получению прав на использование активов [6].</p>
<p>БУ 14/2007 «Учет нематериальных активов» (действующий на сегодняшний день)</p>	<p>1) новые условия: исключение возможности перепродажи объекта в течение года, обязательность достоверного определения первоначальной стоимости, установление контроля над объектом, новый перечень подтверждающих документов;</p> <p>2) новые объекты: результат интеллектуальной деятельности, средство индивидуализации, ноу-хау;</p> <p>3) исключение из перечня объектов: организационные расходы;</p> <p>4) первоначальная стоимость переименована в фактическую стоимость, расходы по кредитам и займам для приобретения актива в нее не включаются (за исключением операций по инвестиционным активам);</p> <p>5) порядок оценки активов, полученных при приватизации или реорганизации;</p> <p>6) для новых объектов предусмотрены операции переоценки и обесценения;</p> <p>7) возможность изменения срока изменения полезного использования и способа начисления амортизационных платежей;</p> <p>8) по объектам, срок полезного использования которых установить не представляется возможным, амортизация не начисляется (необходимость ежегодного подтверждения);</p> <p>9) перечень случаев выбытия активов;</p> <p>10) положительная деловая репутация связана с неидентифицируемыми объектами, отрицательная – одновременно включается в состав прочих доходов в полном объеме;</p> <p>11) увеличение объема информации, подлежащей раскрытию в отчетности [7].</p>

Таким образом, можно сделать вывод, что учет нематериальных активов является достаточно широкой и очень подвижной системой. Для поддержания ее в необходимом для стабильного развития предприятий состоянии, необходима слаженная система отслеживания деятельности предприятий с последующим анализом и выявлением проблемных мест как для формирования шагов глобальной модернизации, так и для внесения оперативных изменений. Немаловажным является формирование единого подхода к теоретико-методологическому пониманию системы учета нематериальных активов, подразумевающего ликвидацию несоответствий в законодательстве и формирование комплексных трактовок, критериев и перечней. Объединение «теории» и «практики», совместно с комплексным анализом ситуации и умением оперативно реагировать на изменения позволит повысить эффективность системы учета нематериальных активов, что в конечном итоге положительно повлияет на развитие отдельных предприятий, а в последствии и на экономику всего государства.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. О собственности в СССР : Закон СССР от 6 марта 1990 г. № 1305-1 / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=ESU&n=2960#0706666212396851>
2. Российская Федерация. Правительство. Об особенностях исчисления себестоимости продукции (работ, услуг) на совместных предприятиях, создаваемых на территории СССР: Письмо Минфина СССР от 29 декабря 1990 г. № 142 / Российская Федерация. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1/
3. Российская Федерация. Правительство. Об утверждении Положения о бухгалтерском учете и отчетности в Российской Федерации: Приказ Минфина РФ от 20 марта 1992 г. № 10 / Российская Федерация. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_405/
4. Российская Федерация. Правительство. Об утверждении Положения о бухгалтерском учете и отчетности в Российской Федерации: Приказ Минфина РФ от 26 декабря 1994 г. № 170 / Российская Федерация. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5906/
5. Российская Федерация. Правительство. Об утверждении Положения о бухгалтерском учете и отчетности в Российской Федерации: Приказ Минфина РФ от 29 июля 1998 г. № 34н / Российская Федерация. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20081/
6. Российская Федерация. Правительство. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет нематериальных активов» ПБУ 14/2000: Приказ Минфина РФ от 16 октября 2000 г. № 91н / Российская Федерация. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_29353/8311fc1edaa9c701ab28889afc897a15eb128f83/
7. Российская Федерация. Правительство. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет нематериальных активов» ПБУ 14/2007: Приказ Минфина РФ от 27 декабря 2007 г. № 153н / Российская Федерация. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_63465/adf2cfd636e9e799777ca5e7c8add8b722dced71/
8. Аксенова, В. Ю. Положение о привилегиях на изобретения и усовершенствования от 20 мая 1896 г. / В. Ю. Аксенова. - Текст : непосредственный // Патенты и лицензии. – 2004. - N 5. - С.30-38.
9. Кузубов, С. А. Интеллектуальные активы : учет, анализ и аудит / С. А. Кузубов. - Москва : Финансы и статистика, 2014. – 184 с. - Текст : непосредственный.
10. Плещенко, В. И. Специфика формирования и использования нематериальных активов предприятий в СССР и в современной России / В. И. Плещенко. - Текст : непосредственный // Имущественные отношения в Российской Федерации. – Москва, 2017. – № 8 (191). – С. 45-51.

ПРОБЛЕМЫ АДАПТАЦИИ ЗАРУБЕЖНОГО УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА К РОССИЙСКОЙ ТЕОРИИ И ПРАКТИКЕ

Аннотация. В статье рассмотрены различия понятий «управленческого учета» в России и за рубежом. Выявлены проблемы адаптации зарубежного управленческого учета к российской теории и практике. Также предложены пути решения данных проблем.

Ключевые слова: Управленческий учет, институт управленческих бухгалтеров США, институт профессиональных бухгалтеров и аудиторов России, зарубежные методы управления затрат.

Amanzholova A. N

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

PROBLEMS OF ADAPTING FOREIGN MANAGEMENT ACCOUNTING TO RUSSIAN THEORY AND PRACTICE

Abstract. The article considers the differences between the concepts of "management accounting" in Russia and abroad. Problems of adaptation of foreign management accounting to the Russian theory and practice are revealed. The ways of solving these problems are also suggested.

Keywords: management accounting, Institute of Management Accountants of the USA, Institute of Professional Accountants and Auditors of Russia, foreign methods of cost management.

В настоящее время информация – это важный источник, без которого невозможно принятие каких-либо оперативных управленческих решений. Вследствие этого, существует необходимость во введении системы управления, обеспечивающей определенную помощь и поддержку компании при принятии экономически обоснованных управленческих решений, что повысит производительность и конкурентоспособность организации. Именно эта необходимость будет способствовать повышению эффективности финансово-хозяйственной деятельности организации, а также обеспечит ей конкурентные преимущества в условиях жесткой конкуренции. Таким образом, можно сделать вывод, что эффективное управление организацией невозможно без наличия в учетной системе управленческого учета. Тем временем, поскольку управленческий учет по мнению большинства учетных экономистов пришел в российскую теорию и практику из зарубежной практики, следовательно, возникают некоторые проблемные ситуации в адаптации западного управленческого учета к российской учетной системе.

Прежде чем, коснемся проблем адаптации зарубежного управленческого учета к российской теории и практике, необходимо рассмотреть понятия управленческого учета в зарубежной практике и в России.

В 1981 Институт управленческих бухгалтеров в США (Institute of Management Accountants – IMA) разработал стандарт, в котором было положено определение управленческого учета. Под управленческим учетом понимали «процесс идентификации, измерения, накопления, анализа, подготовки, интерпретации и представления финансовой информации, используемой менеджментом для планирования, оценки и контроля организации и обеспечения целесообразного использования его ресурсов и ответственности за них» [2]. Но с прохождением определенного периода времени, определение управленческого учета в зарубежной практике претерпевает изменения.

В настоящее время, институт управленческих бухгалтеров охарактеризовал управленческий учет как «профессию, предполагающую партнерство в принятии управленческих решений, разработку систем планирования и управления результативностью деятельности, предоставление экспертной поддержки в области финансовой отчетности и контроля для оказания помощи менеджменту в формировании и исполнении стратегии организации» [2].

В новом определении значительно изменились содержание и функции управленческого учета. Согласно данному понятию управленческий и бухгалтерский финансовый учет составляют единую систему. Если ранее специалист по управленческому учету занимался формированием информации для управления компанией, оценкой и контролем ее деятельности, то сейчас накоплением, подготовкой, представлением, анализом в отчетности необходимых данных осуществляют современные информационные технологии (например, ERP-системы).

Таким образом, можно сказать, что в России определение управленческого учета, претерпело некоторые изменения, но они незначительны, ведь, по сути, ключевое значение остается таким же. В зарубежной практике, в настоящее время, действует новое определение, которое, соответственно, открывает новые функции и значения управленческого учета. Отсюда следует, что существуют проблемы адаптации зарубежного управленческого учета к российской теории и практике.

Далее, для более детального рассмотрения проблем необходимо обратиться к некоторым методам управления затратами, применяемые в зарубежной учетной практике. Данные представлены в таблице 1 [3, С. 65-66].

Таблица 1. Характеристика зарубежных методов управления затратами

Наименование	Характеристика
Директ-костинг (DirectCosting)	Система неполного, ограниченного включения затрат в себестоимость по признаку их зависимости от динамики объемов производства (постоянные и переменные), в которой прямые затраты и переменные косвенные расходы участвуют в определении себестоимости продукции, постоянные расходы в калькуляцию не включаются и списываются на финансовые результаты.
ABC-костинг (Activity-Based Costing)	На основе факторов (носителей) затрат ресурсы распределяются между центрами затрат, а затем относятся на отдельные виды продукции. Применяется в общественных организациях и сфере оказания услуг. Объект учета – отдельный вид деятельности (функция), объект калькулирования – вид продукции.
Таргет-костинг (TargetCosting)	Расчет себестоимости изделия осуществляется исходя из предварительно установленной цены реализации. Применяется на производственных предприятиях, в автомобильной промышленности, электронной. Объект калькулирования – целевая (запланированная) себестоимость изделия.
Кайзен-костинг (KaizenCosting)	Достижение целевой себестоимости изделия на этапе производства. Применяется на производственных предприятиях. Задача усовершенствования определяется по статьям переменных затрат. Постоянные затраты группируются в отдельные бюджеты для составления бюджета предприятия

Стандарт-кост (StandardCost)	Планирование затрат до начала производства, установление норм расхода с последующим анализом причин отклонения. Применяется на производственных предприятиях. Косвенные расходы распределяются на основе ставки распределения
Точно в срок (JustinTime)	Организация производственного процесса, сокращение брака и времени производства, обеспечение своевременной доставки материалов, продукции и минимизация запасов
Бенчмаркинг (Benchmarking)	Система оценки деятельности организации при помощи сравнения с каким-либо подходящим аналогом
Стратегическое управление расходами (StrategicCostManagement)	Система управления расходами, в рамках которой минимизируются расходы по всей цепочке ценности бизнеса, а не локально по каждому отдельному звену этой цепочки

В США регулированием управленческого учета занимается Институт управленческих бухгалтеров (Institute of Management Accountants – IMA), который разрабатывает и корректирует Положение по управленческому учету (Statement on Management Accounting – SMA). Данное объединение осуществляет различную деятельность, в частности [5]:

- повышение квалификации;
- создание образовательных программ, которые улучшают знания и лидерский потенциал;
- выпуск журналов и информационных бюллетеней об управленческом учете;
- проведение различных форумов, конференций о передовых методах развития управленческого учета;
- защита профессии в сложной нормативно-правовой среде.

В России существует профессиональное объединение бухгалтеров и аудиторов – Институт профессиональных бухгалтеров и аудиторов России (ИПБ России). Данное объединение осуществляет следующие виды деятельности [4]:

- реализует подготовку и повышение профессионального уровня бухгалтеров;
- проводит форумы, семинары, конгрессы, конференции, профессиональные курсы;
- проводит аттестацию профессиональных бухгалтеров;
- активно взаимодействует с крупными вузами страны для того, чтобы образование бухгалтеров и аудиторов соответствовало требованиям работодателей;
- дает экспертную оценку проектов законов и нормативных документов, которые касаются бухгалтерского учета, налогообложения, высшего образования;
- осуществляет рабочие связи с зарубежными объединениями аудиторов и бухгалтеров.

Исходя из анализа деятельности вышеуказанных объединений, можно сказать, что в России существует определенный институт, но его цель это развитие бухгалтерского учета и аудита. Что касается США, то их объединение напрямую связано с управленческим учетом.

Изучив и проанализировав понятия управленческого учета, методы учета затрат за рубежом, а также деятельность объединений в России и в США, следует определить проблемы адаптации зарубежного управленческого учета в России. Считаем необходимым выделить следующие проблемы.

Во-первых, не все методы и подходы организации управленческого учета, которые применяются в зарубежной практике, могут быть приняты в организациях нашей страны, так как они не учитывают специфику российского рынка, а также исторические и экономические особенности развития России.

Во-вторых, внедрение современных ERP-систем в России идет своим ходом и не так успешно, как в зарубежной практике. Одной из причин неуспешного внедрения этих систем является их цена.

В-третьих, острой проблемой является уровень оценки квалификации специалистов в области управленческого учета, так как именно они должны обеспечить эффективное управление предприятием [1].

На основании выявленных проблем, предложены следующие пути решения:

- 1) Создать объединение, которое направляет и двигает к прогрессу управленческий учет.
- 2) Пересмотреть и скорректировать положения зарубежного управленческого учета с учетом российской специфики управления организацией.
- 3) Определить значимость и необходимость управленческого учета в России.

В заключение стоит отметить, что существуют определенные проблемы адаптации зарубежного управленческого учета к российской теории и практике. Однако данные проблемы решаемы и, возможно, будут решены в ближайшем будущем.

Список используемых источников:

1. Божко, Т. А. Проблемы внедрения управленческого учета в России / Т. А. Божко, И. В. Кальницкая. – Текст : непосредственный // Потенциал российской экономики и инновационные пути его реализации. – 2015. – С. 198-200.
2. Ивашкевич, В. Б. Управленческий учет как профессия / В. Б. Ивашкевич. – Текст : непосредственный // Международный бухгалтерский учет. – 2017. - № 3. – С. 124-134.
3. Романова, С. В. Сравнительный анализ отечественных и зарубежных методов учета затрат и калькулирования себестоимости / С. В. Романова, М. В. Лутвинова. – Текст : непосредственный // Теория и практика современной науки и образования: российский и зарубежный опыт. – 2019. – С 61-69.
4. Официальный сайт Института профессиональных бухгалтеров и аудиторов России. - URL: <https://www.ipbr.org/about/>. - Текст : электронный.
5. Официальный сайт Институт управленческих бухгалтеров в США. - URL: <https://www.imanet.org/?ssopc=1>. - Текст : электронный.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ СТАТИСТИКИ ДЛЯ АНАЛИЗА КОТИРОВОК КОМПАНИЙ НА РОССИЙСКОМ ФОНДОВОМ РЫНКЕ

Аннотация. В данной статье осуществлен анализ акций российских нефтяных компаний ЛУКОЙЛ и Татнефть, с помощью статистических функций установлена корреляционная связь между их характеристиками, проведена оценка риска и доходности инвестиций.

Ключевые слова: корреляция, диаграмма рассеяния, нормальное распределение, коэффициент эксцесса и асимметрии, интервальная оценка.

Golovkina E. V., Stepanova A. O.
Financial University under the government of the Russian Federation. Omsk Branch

THE USE OF STATISTICS TOOLS FOR THE ANALYSIS OF QUOTES ON THE RUSSIAN STOCK MARKET

Annotation. This article analyzes the shares of the Russian oil companies LUKOIL and Tatneft, uses statistical functions to establish a correlation between their characteristics, and assesses the risk and return on investment.

Keywords: correlation, scatter plot, normal distribution, kurtosis and skewness coefficient, interval estimation.

Инструменты фондового рынка привлекают внимание все большего числа граждан России. Только за 2020 год число индивидуальных инвесторов на Московской бирже увеличилось почти на 5 млн, что превышает сумму за все предыдущие годы [2]. Поскольку экономика России имеет сырьевую ориентацию и во многом зависима от состояния на рынке нефти и газа, то особый интерес для инвесторов представляют компании нефтегазовой отрасли. Данные факторы определяют актуальность исследования взаимосвязи котировок акций компаний этой сферы и установления вероятной корреляции между ними с целью принятия эффективных инвестиционных решений. В качестве объекта для анализа были взяты ценные бумаги двух крупнейших российских нефтяных компаний ЛУКОЙЛ и Татнефть. Предварительно проведенный нами фундаментальный анализ акций данных эмитентов показал, что они хороши для долгосрочного инвестирования, имеют высокий показатель дисконтированной рентабельности вложений и демонстрируют привлекательную дивидендную политику.

Для проведения исследования была составлена таблица, включающая сведения о цене акций на момент закрытия торгов и объеме торгов за период с 1 марта 2019 года по 1 марта 2021 года [3]. Кроме того, была рассчитана доходность, логарифм объема торгов и логарифмическая доходность в целях сопоставления значений показателей.

Для изучения изменения цен акций компаний и изображения динамики на одном чертеже был применен метод масштабирования, и вместо фактических цен акций на момент закрытия торгов использованы относительные цены (рис.1).

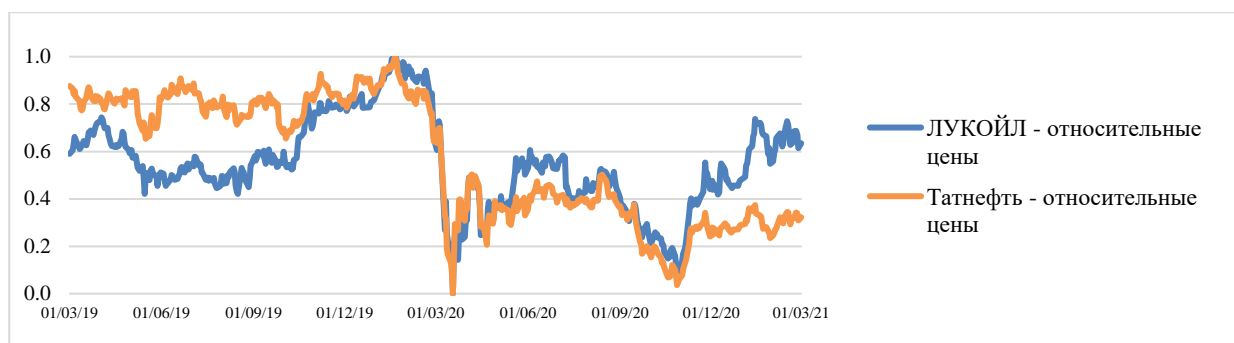


Рисунок 1. Изменение цен акций за период с 01.03.2019 по 01.03.2021

Анализируя графики, можно прийти к выводу, что акции ЛУКОЙЛ и Татнефть имеют идентичную динамику изменения. Это связано с тем, что стоимость ценных бумаг обеих компаний зависима от цен на нефть. В марте 2020 года произошло падение котировок нефти марки Brent после распада сделки ОПЕК+. Реакцией на это стало резкое снижение цен акций, которое показано в виде нисходящей прямой в середине графика.

Чтобы понять, существует ли связь между объемами торгов и между ценами акций ЛУКОЙЛ и Татнефть, построим диаграммы рассеяния для логарифмов объемов торгов и цен за рассматриваемый период. Диаграмма рассеяния позволяют установить характер отношений между двумя переменными [4, с. 30]. Полученные диаграммы показаны на рисунке 2. Обе диаграммы демонстрируют наличие зависимости, приближенной к линейной – линия тренда имеет вид возрастающей прямой. Корреляция признаков положительная: с ростом значений по оси абсцисс, увеличиваются значения по оси ординат. То есть увеличение как объема торгов, так и цен акций одного эмитента, приводит к аналогичному росту показателей для другой компании.

По расстоянию между точками на графиках можно судить о степени корреляции: чем они ближе расположены друг к другу, тем корреляция сильнее. Наличие же точек несколько отдаленных от общего массива свидетельствует о присутствии выбросов – значений, выделяющихся из общей выборки. Данные выводы подтверждают полученные при помощи инструментов MS Excel корреляционные матрицы. Коэффициент корреляции логарифмов объемов равен 0,77, а корреляции цен – 0,72. Следовательно, между величинами существует связь умеренной силы, поскольку чем ближе значение коэффициента к ± 1 , тем сильнее связь.

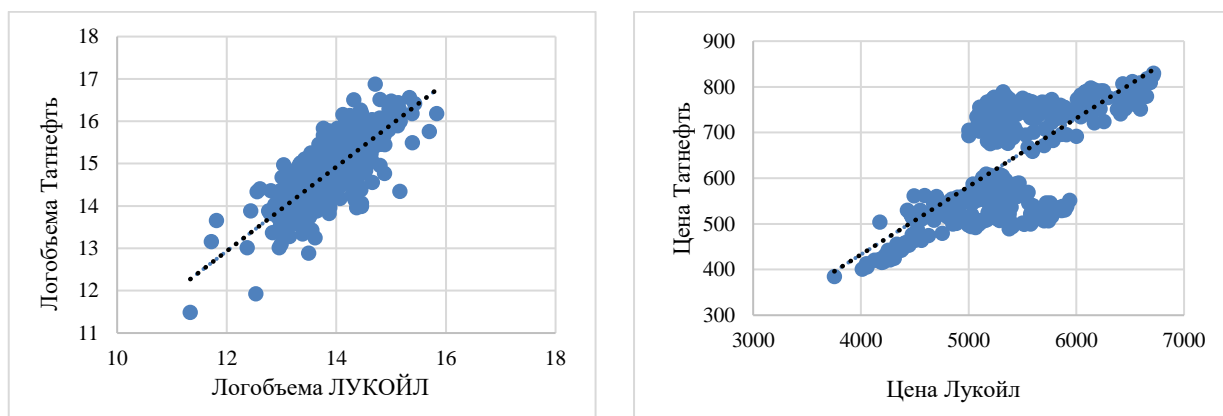


Рисунок 2. Диаграммы рассеяния для логарифмов объемов и цен акций

Многие случайные характеристики в статистике имеют нормальное распределение – это наиболее часто встречающийся тип распределения, играющий важную роль в анализе данных и позволяющий оценивать различные характеристики случайных величин. Чтобы удостовериться в этом, строят статистическую гистограмму [4, с. 19]. Гистограммы

логарифмических доходностей акций рассматриваемых компаний представлены на рисунке 3.

Гистограммы по форме абсолютно не похожи на симметричный колокол, следовательно, распределение признака «логарифмическая доходность» для обеих компаний не подчиняется нормальному закону. Рассчитанный при помощи инструмента «описательная статистика» в MS Excel коэффициент асимметрии, который характеризует «скошенность» распределения, равен примерно -1,15 для ЛУКОЙЛ и -0,58 для Татнефти, а коэффициент эксцесса, показывающий «крутость - сглаженность» распределения, 19,02 и 18,79 для ЛУКОЙЛ и Татнефти соответственно. Полученные значения сильно отличаются от нуля. Это еще раз подтверждает то, что распределение логарифмических доходностей не соответствует нормальному закону, для которого коэффициенты асимметрии и эксцесса равны нулю.

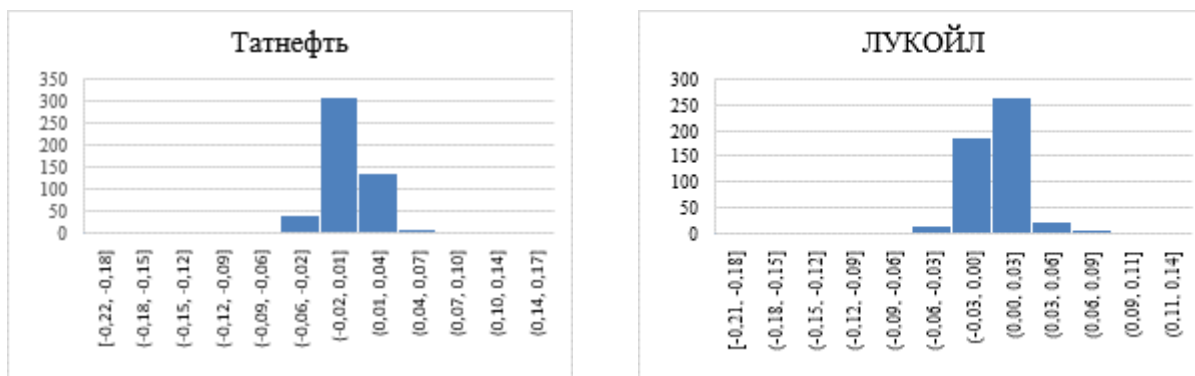


Рисунок 3. Гистограммы логарифмических доходностей для акций ЛУКОЙЛ и Татнефть

Один из методов, используемых в статистике, – это удаление выбросов – тех значений признака в выборке, которые сильно отклоняются от остальных. Такую процедуру проводят для повышения точности и достоверности результатов анализа полученных данных и выводов по ним. Проведем процедуру удаления выбросов для признака «логарифм доходности» обеих компаний и сравним с предыдущими результатами.

После удаления выбросов число значений сократилось с 501 до 463. При этом также изменились характеристики признаков. Для логарифма доходности ЛУКОЙЛ коэффициент эксцесса стал равен -0,13, а асимметрии – -0,091. У Татнефти аналогичные характеристики составили -0,014 и 0,052 соответственно. Анализируя полученные данные, можно заключить, что распределение значений признака «логарифм доходности» для акций обеих компаний стало практически соответствовать нормальному, так как коэффициенты эксцесса и асимметрии практически равны нулю. Следовательно, реализация процедуры удаления выбросов помогла повысить точность исследуемых данных.

В рамках рассматриваемой темы важно оценить доверительные интервалы для интервальной оценки математического ожидания, дисперсии и среднего квадратичного отклонения нормально распределенных случайных величин. Данный параметр даст возможность потенциальным инвесторам изучить возможные риски и среднюю доходность ценных бумаг компаний.

Для начала найдем границы для оценки математического ожиданий. Левая граница представляет собой разность выборочного среднего и значения, полученного путем применения статистической функции ДОВЕРИТ.СТЮДЕНТ, а правая – их сумму [1, с. 31].

Итак, (-0,001069; 0,001456) – интервал для ЛУКОЙЛ, (-0,001619; 0,001103) – интервал для Татнефти. Математическое ожидание характеризует среднюю доходность акций. Очевидно, что диапазон значений у компании Татнефть немного шире. При этом интервал, характеризующий отклонение доходности расположен левее, то есть захватывает большую область отрицательных значений доходности. Следовательно, вложения в акции компании Татнефть менее перспективны и рентабельны.

Далее рассмотрим вычисление границ доверительного интервала для дисперсии. Отдельно рассчитываем $(n - 1) \cdot S^2$, где S^2 – дисперсия выборки [1, с. 32]. Левая граница есть отношение полученного значения к функции ХИ2.ОБР, при этом в качестве первого аргумента будем использовать $\frac{\alpha}{2} = 0,025$, а в качестве второго – степени свободы, рассчитываемые как $n - 1$ и равные для нашего случая 462 единицы. При расчете правой границы для первого аргумента вероятность рассчитаем как $1 - 0,025$, второй аргумент не изменится. Так, границы доверительных интервалов для дисперсий логарифмических доходностей составят (0,000169; 0,000218) для компании ЛУКОЙЛ и (0,000196; 0,000254) для компании Татнефть, соответственно. Оценивая представленные интервалы, можно заметить, что мера разброса возможных доходностей компаний практически не отличается.

Для вычисления доверительного интервала для стандартного отклонения левую и правую границы найдем путем вычисления корня квадратного из соответствующих границ доверительного интервала для дисперсии. Получим следующие значения: (0,012987; 0,014776) – границы доверительного интервала логарифмических доходностей компании ЛУКОЙЛ, (0,0140001; 0,0159293) – границы доверительного интервала компании Татнефть. Так как данный статистический показатель характеризует риск отклонения доходности акций, то можно отметить, что в данном случае его можно назвать умеренным, поскольку он варьируется в пределах 1,3%-1,5% для ЛУКОЙЛ и 1,4%-1,6% для Татнефти. При этом для второй компании границы риска на 0,1% выше.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что при возможной более высокой доходности риски акций компании ЛУКОЙЛ оцениваются в пределах меньших значений по сравнению с Татнефтью, следовательно, для инвестора более выгодно будет рассмотреть приобретение ценных бумаг именно этой компании.

Для акций каждой компании проверим гипотезу о том, что математическое ожидание дневной доходности равно нулю при альтернативной гипотезе о том, что оно больше нуля на 5%-ном и 1%-ном уровнях значимости. Для этого необходимо сопоставить статистику, которая вычисляется по формуле $T = \frac{\bar{X}\sqrt{n}}{S}$, а также критическую точку распределения Стьюдента $t_{\alpha}(n - 1)$, где α – это уровень значимости, а $n - 1$ – число степеней свободы [1, с. 43]. Данное распределение позволит найти промежуток, в котором с наибольшей вероятностью находится среднее значение генеральной совокупности, при известном среднем значении небольшой выборки. Причем для вычисления критических точек распределения будем использовать статистическую функцию СТЬЮДЕНТ.ОБР. Полученные данные представлены в таблице 1.

Таблица 1. Проверка гипотезы о равенстве нулю математического ожидания

ЛУКОЙЛ			Татнефть		
альфа 5%		альфа 1%	альфа 5%		альфа 1%
T	0,301641316		T	-0,372413571	
$t_{кр}$	1,648158492	2,334446329	$t_{кр}$	1,648158492	2,334446329
Z.ТЕСТ	0,381462754		Z.ТЕСТ	0,645207524	

Поскольку вычисленное значение критерия T оказалось менее критического значения, как при $\alpha = 0,01$, так и при $\alpha = 0,05$, то в обоих случаях нет оснований для отвержения гипотезы о равенстве нулю математического ожидания дневной логарифмической доходности акций компании ЛУКОЙЛ и Татнефть, соответственно. Для того, чтобы убедиться в правильности полученного заключения, следует применить еще один альтернативный вариант поиска решения, в качестве которого может послужить статистическая функция Z.ТЕСТ [1, с. 46]. В качестве первого аргумента введем массив данных с логарифмическими доходностями компаний, а в качестве второго – предполагаемое значение математического ожидания, которое согласно проверяемой гипотезе равно нулю.

Полученное значение Z-ТЕСТ оказалось равным 0,381 для компании ЛУКОЙЛ и 0,645 для Татнефти, то есть превышающим как $\alpha = 0,01$, так и $\alpha = 0,05$. Поэтому изучаемая гипотеза не отклоняется.

Коронавирусная инфекция стала большим потрясением для всего финансового рынка. Оказала ли она значительное влияние на логарифмические доходности? Для ответа на этот вопрос применим однофакторный дисперсионный анализ. Он позволит изучить влияние номера года на исследуемые величины.

Итак, разместим на листе MS Excel значения логарифмических доходностей для двух периодов: с 1.03.19 по 1.03.20 и с 1.03.20 по 1.03.21 соответственно. Используя специальный инструмент «Однофакторный дисперсионный анализ», отметим, что критерий фактического -распределения меньше F -теоретического, то есть $F = 0,0332 < 3,8617 = F\alpha(m - 1, n - m)$. Кроме того, P – значение, которое характеризует вероятность того, что полученная количественная определенность взаимосвязи между факторами и результатом может считаться случайной, равно 0,8556, что больше уровня значимости $\alpha = 0,05$. Те же действия воспроизведем с логарифмическими доходностями Татнефти. В данном случае $F = 0,5325 < 3,8617 = F\alpha(m - 1, n - m)$. P – значение = 0,4659 $> 0,05 = \alpha$. Следовательно, гипотезу об отсутствии зависимости значений логарифмической доходности акций компаний ЛУКОЙЛ и Татнефть от номера года нет оснований отклонять при $\alpha = 0,05$. [1, с. 60-63]

Построим графики временных рядов для логарифмических доходностей ЛУКОЙЛ и Татнефть, для того чтобы рассмотреть зависимость данных параметров от времени (рис.4).

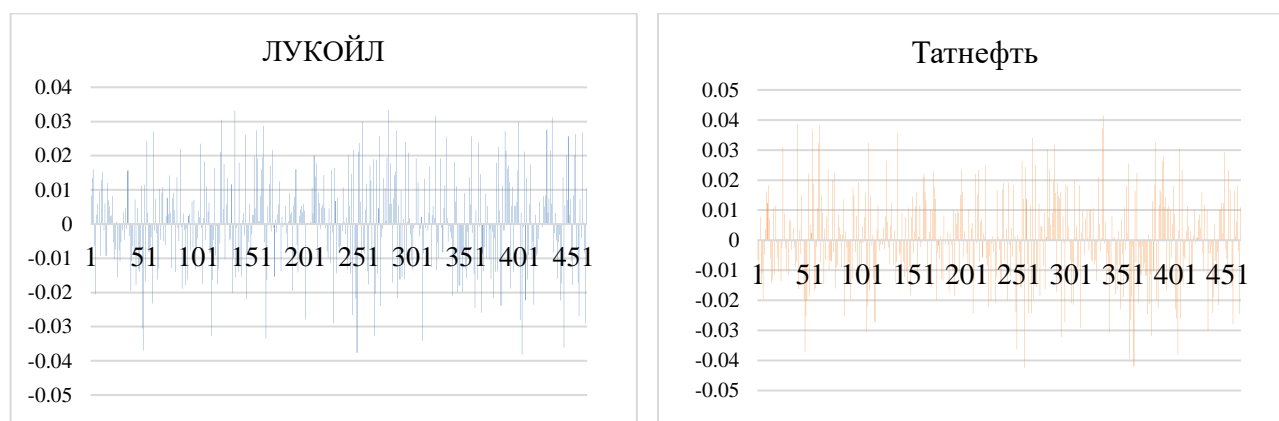


Рисунок 4. Графики временных рядов для логарифмических доходностей компаний

Оценивая представленные графики, следует отметить схожесть зависимостей. Как уже было установлено, котировки компаний изменяются примерно одинаково, так как имеют связь с ценами на нефтяные ресурсы. Кроме того, по графикам видно, что динамика логарифмической доходности как в год до пандемии (до середины графика), так и после существенно не изменилась, то есть доходность колеблется в том же диапазоне.

Таким образом, инструменты статистики позволяют проанализировать котировки компаний с разных сторон, поэтому их использование, безусловно, расширяет информационные и аналитические возможности инвестора и способствует более рациональному осуществлению инвестиций. Так, после проведения анализа акций компаний ЛУКОЙЛ и Татнефть можно сделать несколько ключевых выводов. Во-первых, между ценами и объемами торгов акций данных компаний существует умеренная связь, поскольку они функционируют в рамках одной отрасли. Следовательно, при принятии инвестиционных решений можно учитывать текущий тренд котировок другого эмитента. Во-вторых, было установлено, что при наличии умеренного риска и более высокой возможной доходности предпочтительна покупка акций компании ЛУКОЙЛ. Однако разница между доходностями

обеих компаний не столь значительна, поэтому если говорить о рекомендациях, то все зависит в большей степени от финансовых возможностей инвестора, его капитала, так как цены акций заметно отличаются. В-третьих, можно заключить, что влияние пандемии COVID-19 и краха фондового рынка в марте 2020 года прослеживается в динамике цен акций. В то же время данное влияние на доходность ценных бумаг достаточно трудно проследить – диапазон ее колебаний не претерпел изменений.

Список используемых источников:

1. Баяк, О. А. Учебное пособие по выполнению расчетно-аналитической работы по дисциплине «Анализ данных» / О. А. Баяк; Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, департамент Анализа данных, принятия решений и финансовых технологий. – Москва, 2020. – 71 с. - Текст : непосредственный.

2. Информационно-аналитический портал БКС Экспресс. - URL: <https://bcs-express.ru/novosti-i-analitika/kolichestvo-chastnykh-investorov-na-moskovskoi-birzhe-dostiglo-5-millionov>. - Текст : электронный.

3. Получение ценовой истории финансовых инструментов в формате MetaStock или в виде текстового файла (csv). - URL: <https://mfd.ru/export/>. - Текст : электронный.

4. Соловьев, В. И. Анализ данных в экономике: Теория вероятностей, прикладная статистика, обработка и анализ данных в Microsoft Excel / В. И. Соловьев. — Москва: КноРус, 2019. — 497 с. - Текст : непосредственный.

УДК 657

Гришина Ю.С.

Калужский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

НОВАЦИИ В БЮДЖЕТНОМ УЧЕТЕ

***Аннотация.** Статья посвящена обзору основных изменений в бюджетном учете с 2021 года. Рассмотрены нововведения в порядке ведения учета в бюджетных учреждениях, в плане счетов, системе казначейского обслуживания поступлений в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации, а также порядке формирования отчетности.*

***Ключевые слова:** бюджетный учет, отчетность, изменения в бюджетном учете.*

Yuliya S. Grishina

Financial University under the government of the Russian Federation. Kaluga Branch

NOVELTIES OF BUDGET ACCOUNTING

***Abstract.** The article is devoted to an overview of the changes of budget accounting since 2021. The novelties of the accounting treatment in the budgetary institutions, the chart of accounts, the system of treasury servicing of revenues to the budgets of the budget system of the Russian Federation and reporting procedure have been reviewed.*

***Keywords:** budget accounting, accounting statement, the changes of budget accounting.*

В 2021 году бухгалтеров бюджетной сферы ожидает целый ряд нововведений.

Следует отметить масштабные изменения в Инструкциях № 157н, № 162н, № 174н и № 183н. В конце 2020 года серьезные поправки были внесены во все Инструкции, устанавливающие порядок ведения бюджетного учета, с целью приведения действующих нормативных актов в соответствие с требованиями федеральных стандартов бухгалтерского учета.

Среди нововведений, вступивших в силу с начала 2021 года, необходимо назвать: корректировку Единого плана счетов (исключение «устаревших» счетов и введение новых –

для учета объектов по новым правилам), новый порядок учета доходов будущих периодов, формирование и отражение в учете резерва под снижение стоимости материальных запасов, введение новых спецсчетов для отражения операций по исправлению ошибок прошлых лет.

Кроме того, появилось семь новых федеральных стандартов бухгалтерского учета.

Стандарт «Нематериальные активы» кардинально меняет подход к учету нематериальных активов. К НМА с текущего года относятся как исключительные, так и неисключительные права пользования. Учет прав пользования лицензионными программными продуктами с 2021 года больше не осуществляется на забалансовом счете 01 – такие объекты нужно поставить на баланс. Для этого в План счетов введены новые аналитические счета к счету «Права пользования активами». Более детальным становится учет исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности. Счет «Нематериальные активы» также дополнен новыми аналитическими кодами [12].

С текущего года нематериальные активы во время инвентаризации распределяются по новым группам учета. Теперь Инструкция № 157н прямо предписывает аналитический учет НМА вести в разрезе объектов учета по инвентарным номерам и ответственным лицам [3].

Стандарт «Выплаты персоналу» устанавливает единые требования к порядку признания, первоначальной и последующей оценки в учете обязательств учреждений перед работниками и иными получателями выплат, а также к раскрытию этой информации в отчетности.

Выплаты персоналу делятся на текущие (например, заработная плата) и отложенные (например, отпускные), для них отличаются правила учета и оценки. Текущие выплаты учитываются в составе принятых обязательств по оплате труда и начислениям на них, а отложенные – в составе резерва предстоящих расходов по выплатам персоналу [13].

Кроме того, появляется резерв по пенсионным и иным аналогичным выплатам, включающий суммы государственного пенсионного обеспечения и суммы, назначенные на основании локального акта учреждения работникам с определенным возрастом или стажем.

Стандарт «Непроизведенные активы» делит непроизведенные активы на группы (земля, ресурсы недр, водные ресурсы, некультивируемые биологические ресурсы и прочие непроизведенные активы) и устанавливает единые правила учета для НПА.

Ключевое новшество этого стандарта – изменение требований к отражению в отчетности прав на земельные участки.

Учреждениям, применяющим стандарт «Непроизведенные активы» впервые, необходимо переоценить до кадастровой стоимости учтенные на балансе земельные участки. Кроме того, при годовой инвентаризации земельных участков и иных НПА нужно уточнить дополнительные данные для аналитического учета таких объектов, поскольку с 2021 года Инструкция № 157н требует обеспечить более широкую аналитику в учете НПА.

Стандарт «Финансовые инструменты» делит финансовые активы на шесть групп (денежные средства; финансовая дебиторская задолженность; финансовые долговые требования; финансовые активы, удерживаемые до погашения (деньги на депозитах сроком более трех месяцев и долговые ценные бумаги); финансовые активы для перепродажи (акции, облигации, векселя и иные ценные бумаги); финансовые активы для получения доходов от участия) и предусматривает новые правила бухгалтерского учета финансовых активов и обязательств, возникающих при операциях с финансовыми инструментами [11]. Для каждой группы активов и обязательств установлены свои требования для принятия активов к учету.

Стандарт «Информация о связанных сторонах» определяет порядок раскрытия в годовой отчетности информации о лицах, влияющих на работу бюджетной организации, или, наоборот, на деятельность которых может оказать влияние учреждение. Также в стандарте прописан порядок раскрытия информации об операциях со связанными сторонами [14].

Стандарт «Совместная деятельность» регулирует учет деятельности, не связанной с извлечением прибыли, которую учреждение ведет совместно с другими лицами. Порядок учета зависит от формы совместной деятельности.

Данный стандарт необходимо применять при отражении в учете объектов, которые возникли при ведении совместной деятельности по договору простого товарищества без юридического лица или по соглашению о совместных действиях без объединения имущества.

Кроме того, новый федеральный стандарт бухгалтерского учета «Совместная деятельность» регулирует также особенности раскрытия информации об участии в такой деятельности в бухгалтерской/финансовой отчетности.

Стандарт «Затраты по займам» закрепляет порядок признания затрат по займам и государственному (муниципальному) долгу, а также требования к раскрытию информации об указанных затратах в отчетности.

Так, затраты по долговым обязательствам автономных и бюджетных учреждений стандарт делит на две категории, которые должны учитываться обособленно: процентные расходы по долгосрочным обязательствам и прочие затраты по долговым обязательствам. Прочие затраты изначально признаются в составе расходов будущих периодов и затем включаются в состав капитальных вложений либо относятся к расходам текущего периода [10].

Среди новаций необходимо отметить изменения в плане счетов. Например, были добавлены новые аналитические буквенные коды для учета нематериальных активов, операции с нематериальными активами переведены на баланс, добавлены новые счета учета по резервам, ошибкам и др.

В приказ Минфина 85н внесены изменения, которые нужно будет учитывать при формировании и исполнении бюджетов всех уровней в 2021 году. В частности, появились новые коды видов расходов [6].

Пожалуй, самое заметное новшество в части КВР-2021 – это появление нового «закупочного» кода 247 «Закупка энергетических ресурсов». По нему с 1 января 2021 года следует отражать некоторые из расходов, ранее учитываемых по КВР 244.

Минфин России в письме от 17 декабря 2021 года № 02-05-10/10752 уточнил, что КВР 247 необходимо применять для оплаты потребленных энергетических и/или коммунальных ресурсов в рамках договоров поставки электроэнергии, газа, теплоснабжения, а также для оплаты услуг транспортировки указанных энергетических и/или коммунальных ресурсов по газораспределительным и электрическим и теплосетям [15]. Остальные коммунальные услуги, как, например, водоснабжение и водоотведение, оплачиваются по КВР 244.

Кроме того, в Порядке формирования и применения кодов бюджетной классификации Российской Федерации № 85н закреплён закрытый перечень расходов, которые нужно оплачивать по КВР 119, 129, 139 и 149.

Следующим важным нововведением является внесение поправок в порядок применения КОСГУ № 209н. Изменения в части «доходных» КОСГУ – это, прежде всего, новая подстатья 139 КОСГУ, а также уточнение назначения действующих кодов по доходам от безвозмездных неденежных поступлений. В части «расходных» КОСГУ в значительной степени корректировке подверглись подстатьи 226 и 228 – часть затрат, отражаемых ранее по подстатье 226, с 2021 года перенесена в подстатью 228 [5]. Кроме того, существенно дополнены практически все подстатьи, детализирующие статью КОСГУ 260 «Социальное обеспечение». Также уточнены подстатьи КОСГУ, связанные с новым порядком отражения в учете неисключительных прав пользования НМА.

Изменения касаются также «увязок» КВР и КОСГУ. Так, например, с 2021 года исключено применение КВР 119, 129, 149 с КОСГУ 225, 226 и подстатьями группы 300, используемых ранее в ряде регионов для отражения расходов на обеспечение мер по сокращению производственного травматизма работников в счет начисляемых взносов на травматизм.

С начала 2021 года по новым правилам формируются План ФХД и бюджетные сметы для федеральных учреждений. Для подготовки бюджетных смет на 2021 год и плановый период 2022–2023 гг. скорректировано содержание девяти из ста четырех утвержденных

ранее форм, три обоснования исключены. Добавлены тридцать семь новых, ориентированных, преимущественно, на обоснование бюджетных ассигнований, планируемых для предоставления субъектам РФ в порядке софинансирования расходов на реализацию нацпроектов [7].

В 2021 году для органов и учреждений, которые передали полномочия ведения бюджетного учета по решению высшего исполнительного органа или местной администрации, появились новые электронные формы первичных документов (решение о командировании на территории Российской Федерации; решение о командировании на территорию иностранного государства; заявка-обоснование закупки товаров, работ, услуг малого объема и др.).

Кроме того, для таких органов и учреждений предусмотрели новые формы журнала регистрации ПКО и РКО и ведомости дополнительных доходов физических лиц, облагаемых НДФЛ и страховыми взносами [4].

Важнейшим новшеством в бюджетном учете является переход на систему казначейского обслуживания поступлений в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации в системе казначейских платежей.

С 1 января 2021 года все расчеты по лицевым счетам, которые открыты в Казначействе и финансовых органах, будут проходить через казначейство. Счета финансовых органов в Центробанке будут закрыты. С 1 января по 30 апреля текущего года будет действовать переходный период одновременного функционирования двух счетов (планируемых к закрытию банковских счетов, открытых территориальным органам Федерального казначейства в подразделениях расчетной сети Банка России, и вновь открываемых казначейских счетов для осуществления и отражения операций по учету и распределению поступлений, открытых органам Федерального казначейства) [1]. Окончательный переход на самостоятельную работу вновь открываемых казначейских счетов планируется с 1 мая 2021 года.

В связи с введением единого казначейского счета и системы казначейских платежей снова была скорректирована бюджетная отчетность. Также для нового казначейского обслуживания утвердили новые формы документов для денежных операций (заявка на кассовый расход, заявка на возврат, заявка на получение наличных денег и др.).

Еще одним важным нововведением является внесение изменений в Инструкцию о порядке составления и представления отчетности об исполнении бюджетов.

Большей частью поправок необходимо руководствоваться уже при формировании годовой отчетности за 2020 год. Среди них: новые счета в Справке о наличии имущества и обязательств на забалансовых счетах, новые требования к отражению показателей по КОСГУ 560, 660, 730, 830 в Сведениях по дебиторской и кредиторской задолженности, дополнительный раздел в Сведениях об изменении остатков валюты баланса, и еще целый ряд нововведений.

Часть изменений вступает в силу с 2021 года. В частности, с отчетности на 1 июля 2021 г. меняется порядок отражения номера счета в графе 1 раздела 1 сведений по дебиторской и кредиторской задолженности [9].

Приказом Казначейства России от 30 ноября 2020 года № 36н для федеральных органов исполнительной власти установлены новые сроки предоставления годовой, квартальной и месячной бюджетной и бухгалтерской отчетности.

В частности, справки по консолидируемым расчетам за 2020 год, кроме Справок по счетам 304 04 «Внутриведомственные расчеты» и 304 06 «Расчеты с прочими кредиторами», должны предоставляться до 10 февраля 2021 года, а также ежемесячно не позже 10-го рабочего дня месяца, следующего за отчетным.

Консолидированную месячную бюджетную отчетность в 2021 году необходимо предоставить не позже 11-го рабочего дня месяца, следующего за отчетным. Исключение составляют только органы власти с подведомственными ПБС за пределами Российской

Федерации – срок предоставления отчетности для них установлен не позже 19-го числа месяца, следующего за отчетным [2].

Сводные Отчеты об обязательствах, содержащие данные об исполнении обязательств в ходе реализации нацпроектов, комплексного плана модернизации и расширения магистральной инфраструктуры, предоставляются до 25-го числа месяца, следующего за отчетным.

Кроме того, в приказе приведена таблица со сроками консолидированной бюджетной и бухгалтерской отчетности федеральных бюджетных и автономных учреждений. Квартальные и годовые сроки отчетности установлены отдельно по каждому органу власти.

Следует также отметить, что с 2021 года в структуре бюджетной системы появился новый уровень – бюджеты муниципальных округов. В этой связи Минфин скорректировал Инструкцию № 191н в части консолидированной отчетности. Определено, что в отчетность финансовых органов субъектов РФ об исполнении консолидированного бюджета региона начиная с отчетов 2021 года должна включаться в том числе и отчетность финансовых органов муниципальных округов [8].

Список используемых источников:

1. Министерство юстиции Российской Федерации. О Порядке открытия казначейских счетов: Приказ Казначейства России от 01.04.2020 № 15н / Министерство юстиции Российской Федерации. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

2. Министерство юстиции Российской Федерации. О сроках представления главными распорядителями средств федерального бюджета, главными администраторами доходов федерального бюджета, главными администраторами источников финансирования дефицита федерального бюджета консолидированной месячной, квартальной и годовой бюджетной отчетности, консолидированной квартальной и годовой бюджетной отчетности федеральных бюджетных и автономных учреждений в 2021 году: Приказ Казначейства России от 30.11.2020 № 36н / Министерство юстиции Российской Федерации. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

3. Министерство финансов Российской Федерации. Об утверждении Единого плана счетов бухгалтерского учета для органов государственной власти (государственных органов), органов местного самоуправления, органов управления государственными внебюджетными фондами, государственных академий наук, государственных (муниципальных) учреждений и Инструкции по его применению: Приказ Минфина России от 01.12.2010 № 157н (ред. от 14.09.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021) / Министерство финансов Российской Федерации. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

4. Министерство финансов Российской Федерации. Об утверждении форм первичных учетных документов и регистров бухгалтерского учета, применяемых органами государственной власти (государственными органами), органами местного самоуправления, органами управления государственными внебюджетными фондами, государственными (муниципальными) учреждениями, и Методических указаний по их применению: Приказ Минфина России от 30.03.2015 № 52н (ред. от 15.06.2020) / Министерство финансов Российской Федерации. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

5. Министерство финансов Российской Федерации. Об утверждении Порядка применения классификации операций сектора государственного управления: Приказ Минфина России от 29.11.2017 № 209н (ред. от 29.09.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021) / Министерство финансов Российской Федерации. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

6. Министерство финансов Российской Федерации. О Порядке формирования и применения кодов бюджетной классификации Российской Федерации, их структуре и

принципах назначения: Приказ Минфина России от 06.06.2019 № 85н (ред. от 29.12.2020) / Министерство финансов Российской Федерации. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

7. Министерство финансов Российской Федерации. Об утверждении Порядка составления и ведения планов финансово-хозяйственной деятельности федеральных бюджетных и автономных учреждений : Приказ Минфина России от 17.08.2020 № 168н / Министерство финансов Российской Федерации. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

8. Министерство финансов Российской Федерации. О внесении изменений в Инструкцию о порядке составления и представления годовой, квартальной и месячной отчетности об исполнении бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, утвержденную приказом Министерства финансов Российской Федерации от 28 декабря 2010 г. № 191н : Приказ Минфина России от 29.10.2020 № 250н / Министерство финансов Российской Федерации. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

9. Министерство финансов Российской Федерации. О внесении изменений в Инструкцию о порядке составления и представления годовой, квартальной и месячной отчетности об исполнении бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, утвержденную приказом Министерства финансов Российской Федерации от 28 декабря 2010 г. № 191н : Приказ Минфина России от 16.12.2020 № 311н / Министерство финансов Российской Федерации. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

10. Министерство финансов Российской Федерации. Методические рекомендации по применению СГС «Затраты по займам»: Письмо Минфина России от 30.11.2020 № 02-07-07/104382 / Министерство финансов Российской Федерации. - URL: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=132232-pismo_minfina_rossii_ot_30.11.2020__02-07-07104382_metodicheskie_rekomendatsii_po_primeneniyu_sgs_zatraty_po_zaimstvovaniyam, свободный. - Текст : электронный.

11. Министерство финансов Российской Федерации. Методические рекомендации по применению СГС «Финансовые инструменты»: Письмо Минфина России от 30.11.2020 № 02-07-07/104383 / Министерство финансов Российской Федерации. - URL: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=132231-pismo_minfina_rossii_ot_30.11.2020__02-07-07104383_metodicheskie_rekomendatsii_po_primeneniyu_sgs_finansovye_instrumenty, свободный. - Текст : электронный.

12. Министерство финансов Российской Федерации. Методические рекомендации по применению СГС «Нематериальные активы»: Письмо Минфина России от 30.11.2020 № 02-07-07/104384 / Министерство финансов Российской Федерации. - URL: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=132230-ismo_minfina_rossii_ot_30.11.2020__02-07-07104384_metodicheskie_rekomendatsii_po_primeneniyu_sgs_nematerialnye_aktivy, свободный. - Текст : электронный.

13. Министерство финансов Российской Федерации. Методические рекомендации по применению СГС «Выплаты персоналу»: Письмо Минфина России от 30.11.2020 № 02-06-07/104576 / Министерство финансов Российской Федерации. - URL: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=132233-ismo_minfina_rossii_ot_30.11.2020__02-06-07104576_metodicheskie_rekomendatsii_po_primeneniyu_sgs_vyplaty_personalu, свободный. - Текст : электронный.

14. Министерство финансов Российской Федерации. Методические рекомендации по применению СГС «Информация о связанных сторонах»: Письмо Минфина России от 30.11.2020 № 02-06-07/105552 / Министерство финансов Российской Федерации. - URL: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=132163-pismo_minfina_rossii_ot_30.11.2020__02-06-07105552_metodicheskie_rekomendatsii_po_primeneniyu_sgs_informatsiya_o_svyazannykh_storonakh, свободный. - Текст : электронный.

15. Министерство финансов Российской Федерации. О применении вида расходов 247 «Закупка энергетических ресурсов»: Письмо Минфина России от 17.02.2021 № 02-05-10/10752 / Министерство финансов Российской Федерации. - URL: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=132595-pismo_minfina_rossii_ot_17.02.2021__02-05-1010752_o_primenenii_vida_raskhodov_247_zakupka_energeticheskikh_resursov, свободный. - Текст : электронный.

УДК 330

Дымшаков Д.Н., Дубынина А.В.

Уральский филиал Финансового университета при Правительстве РФ (г. Челябинск)

ПРОЕКТ ТРАМВАЙНОЙ КОНЦЕССИИ ЧЕЛЯБИНСКОЙ АГЛОМЕРАЦИИ В РАМКАХ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЁРСТВА

Аннотация. Статья посвящена развитию государственно-частного партнёрства в сфере организации трамвайного движения в Челябинской агломерации. Раскрывается ключевой смысл проекта трамвайной концессии в качестве одной из форм государственно-частного партнёрства, в рамках новой транспортной реформы 2022-2024 года. Обозначено социально-экономическое значение данного проекта как для жителей (пользователей услуг общественного транспорта) города и области, так и для развития транспортно-логистических комплексов на территории Челябинской агломерации.

Ключевые слова: государственно-частное партнёрство, трамвайная концессия, трамваи, транспортная реформа, Челябинская агломерация.

Dymshakov D.N., Dubynina A.V.

Financial University under the Government of the Russian Federation,
Ural Branch, Chelyabinsk

TRAM CONCESSION PROJECT OF THE CHELYABINSK AGGLOMERATION WITHIN THE FRAMEWORK OF PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP

Abstract. The article is devoted to the development of public-private partnership in the organization of tram traffic in the Chelyabinsk agglomeration. The article reveals the key meaning of the tram concession project as a form of public-private partnership, within the framework of the new transport reform of 2022-2024. The socio-economic significance of this project is indicated both for residents (users of public transport services) of the city and the region, and for the development of transport and logistics complexes on the territory of the Chelyabinsk agglomeration.

Keywords: public-private partnership, tram concession, trams, transport reform, Chelyabinsk agglomeration.

Государственно-частное партнёрство – взаимовыгодное сотрудничество государства и частных лиц (инвесторов), которое базируется на кооперации ресурсного потенциала и распределении рисков факторов обеих сторон сделки, может служить для создания инфраструктурных объектов или же обеспечить оказание услуг населению территории [4, с. 223; 8].

До 2015 года государственно-частное партнёрство существовало только лишь по беспроектным формам (то есть, в качестве партнёрства между государством и частным бизнесом – потенциальным инвестором). Но, однако, в 2016 году начал действовать Федеральный закон от 13 июля 2015 года № 224-ФЗ «О государственно-частном партнёрстве, муниципально-частном партнёрстве в РФ и внесении изменений в отдельные

законодательные акты РФ», он заложил начало проектным основам государственно-частного партнёрства в РФ [1]. Данные ГЧП-проекты могут заключаться между сторонами, как в форме концессий, так и в форме контрактов жизненного цикла, а также в форме льготного лизинга. Заключение той или иной формы проектов государственно-частного партнёрства обуславливается объектом и предметом соглашения [4, с. 148].

Значимость трамвайного движения для Челябинска и его приокрестных территорий представляется возможным обосновать тем, что на сегодняшний день в городе (на основе статистических данных по состоянию на 2020 год) проживает один миллион сто девяносто шесть тысяч шестьсот восемьдесят человек. Площадь города Челябинска составляет пятьсот тридцать квадратных километров. К примеру, в городе Копейске, расположенный восточнее Ленинского района города Челябинска, на основании тех же данных, проживает сто сорок семь тысяч шестьсот тридцать четыре человека, что примерно в десять раз меньше численности населения столицы Южного Урала. Также в городе Челябинске возводятся новые микрорайоны (Чурилово, Парковый), они, как правило, густонаселенны. Люди, в основном перемещаются на общественном транспорте на работу, учёбу и, как правило, данные пассажиропотоки скапливаются на остановочных пунктах в час-пик. Так как численность населения города Челябинска неуклонно растёт, остро встаёт вопрос, каким транспортом наиболее эффективна будет перевозка пассажиров? В этом вопросе как раз сможет помочь трамвайное движение, так как оно основано на рельсовом движении трамвайных вагонов, которые возможно масштабировать (скреплять по две-три единицы вагонного транспорта), сокращать интервалы движения, в зависимости от пассажиропотоков. Также данный вид транспорта может поспособствовать сокращению пробок и заторов на дорогах (в том числе и снижению расходов на содержание, ремонт дорожного полотна), экологизации мест транспортного обслуживания населения [6, с. 284; 9; 10].

Концессия, согласно Федеральному закону от 21 июля 2005 года № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях» – возможная форма государственно-частного партнёрства [2]. Новая транспортная реформа на территории Челябинской агломерации в 2022-2024 годах предполагает использование трамвайной концессии. Смысл её заключается в том, что уполномоченный орган в лице Правительства Челябинской области (концедент) передаёт все имущественные комплексы (трамвайные депо, тяговые подстанции, конечные узлы, путевое хозяйство, контактные и кабельные сети), то есть объект концессионного соглашения, временно в управление (на срок заключения концессионного соглашения) концессионеру. Ведь концессионер – компания, готовая обслуживать трамвайные маршруты и привлекать инвестиционные потоки в целях обновления подвижного состава и инфраструктуры.

На рисунке 1 представлен механизм реализации государственно-частного партнёрства в рамках трамвайной концессии частным партнёром (компанией) [7; 10].



Рисунок 1. Механизм реализации государственно-частного партнёрства в рамках трамвайной концессии частным партнёром (компанией)

Конкретным примером реализации трамвайной концессии, в настоящий момент, является частное трамвайное движение в Санкт-Петербурге, реализуемое концессионером компании «Чижик» [7].

Форма трамвайной концессии в рамках государственно-частного партнёрства подразумевает следующие действия:

- транспортными перевозчиками производится плата за эксплуатацию трамвайных комплексов, согласно выполнению брутто-контрактов по перевозке пассажиров, концессионеру полагается денежная плата;
- частный партнёр обязуется со своей стороны модернизировать и осуществлять техническую эксплуатацию контактной сети, путевого хозяйства, остановочных комплексов и энергохозяйства;
- также, согласно условиям соглашения, перевозчики обязуются модернизировать трамвайные депо [6, с. 118; 7; 10].

Социально-экономические функции трамвайной концессии состоят:

- в обеспечении транспортной доступности пассажирам посредством перевозок трамвайным движением, осуществляющим перевозки различных категорий граждан к тем или иным объектам инфраструктуры (например, организации, школы, поликлиники);
- в сборе выручки перевозчиками (концессионерами) за осуществление пассажирских перевозок трамвайным сообщением;
- в аккумулировании собранных денежных средств, их распределении на обслуживание, модернизацию и ремонт трамвайных транспортных комплексов;
- в компенсации концессионеру за перевозку пассажиров, имеющих право на льготный проезд в общественном транспорте;
- в обеспечении оплаты концедентом денежных средств за выполнение контрактов жизненного цикла на обслуживание трамвайных маршрутов [3, с. 14; 5, с. 22].

Таким образом, в результате вышеизложенного можно сделать вывод о том, что государственно-частное партнёрство – оптимально выгодная форма взаимодействия, как со стороны государства, так и со стороны частного предпринимательства, заключающаяся в объединении ресурсного потенциала, ответственности обеих сторон соглашения за

возможные риски. Государство должно обеспечить законность данной процедуры, а частный инвестор – выполнение в полном объеме условий контракта.

Благодаря созданию формы государственно-частного партнерства – проекта трамвайной концессии, государство сможет сэкономить бюджетные средства (снятие ответственности за содержание транспортных средств, трамвайных депо), а частный партнер тем самым заработать на перевозках пассажиров трамвайными транспортными средствами.

Федеральные законы № 115-ФЗ и № 224-ФЗ, устанавливают: условия и принципы (порядок) взаимодействия концедента и концессионера в рамках проекта трамвайной концессии; обязательства и гарантии сторон; размер концессионной платы.

Проект трамвайной концессии в рамках государственно-частного партнерства позволит: решить проблемы транспортной доступности на территории Челябинской агломерации; частично поднять экономику региона, улучшив имидж города посредством обновления подвижного состава, ремонта остановочных комплексов; вывести трамвайные системы вначале на самоокупаемость, а затем на прибыльность.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в РФ и внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ: Федеральный закон от 13 июля 2015 года № 224-ФЗ / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «Гарант».

2. Российская Федерация. Законы. О концессионных соглашениях: Федеральный закон от 21 июля 2005 года № 115-ФЗ / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «Гарант».

3. Бахматова, А. К. Проблемы оценки эффективности проекта государственно-частного партнерства / А. К. Бахматова. - Текст : непосредственный // Вестник науки и образования, серия «Экономические науки». – 2018. – № 1. – С. 12–17.

4. Борщевский, Г. А. Государственно-частное партнерство / Г. А. Борщевский. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 412 с. - Текст : непосредственный.

5. Захарова, Е. А. Перспективы развития практики государственно-частного партнерства в сфере транспортной логистики Челябинской области / Е.А. Захарова, Е.В. Абилова, Д.В. Давыдов, А.В. Трегубова. - Текст : непосредственный // Общество, экономика и управление, серия «Государственное и муниципальное управление». – 2019. – № 4. – С. 19–24.

6. Марковская, Е. И. Механизмы государственно-частного партнерства / Е. И. Марковская. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 491 с. - Текст : непосредственный.

7. К – Концессия. - URL: <https://vk.com/@cheltr74-k-koncessiya74>, свободный. - Текст : электронный.

8. Простыми словами о государственно-частном партнерстве (ГЧП): понятие, плюсы и минусы, история и примеры партнерства. - URL: <https://bankstoday.net/last-articles/prostymi-slovami-o-gosudarstvenno-chastnom-partnerstve-gchp-chto-takoe-plyusy-i-minusy-istoriya-i-primery-partnyorstva>, свободный. - Текст : электронный.

9. Федеральная служба государственной статистики. - URL: <https://rosstat.gov.ru/>, свободный. - Текст : электронный.

10. Холдинг СТМ и Региональные концессионные компании создали совместное предприятие «Синара – Городские Транспортные Решения». - URL: <https://www.sinara-group.com/media/news/holding-stm-and-regional-concession-company-formed-a-joint-enterprise-of-sinara-urban-transport-solu/>, свободный. - Текст : электронный.

ПАНДЕМИЯ КАК ГЛАВНЫЙ ФАКТОР ВОЗРАСТАНИЯ УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ

Аннотация. В данной статье изучено влияние коронавирусной инфекции на состояние экономики России, а именно на рынок труда. В ходе работы были выявлены новые макроэкономические проблемы, возникшие в результате введения такой вынужденной меры безопасности как режим карантина во всех странах мира в связи с самой глобальной пандемией в истории человечества. В статье рассматриваются результаты введения ограничительных мер: массовые закрытия предприятий, уменьшение объемов производства, сокращение штата сотрудников, падение инвестиционного и потребительского спроса. Как решить возникшие проблемы и помочь населению? Теперь перед правительством ставится ребром острый вопрос сокращение повысившегося в условиях пандемии уровня безработицы и оказание мер государственной поддержки, путем реализации государственных программ, направленных на стимулирование и активизацию российской экономики в целом, и в частности на нормализацию рынка занятости. Так же в статье представлены статистические данные специалистов Института социального анализа и прогнозирования РАНХиГС о влиянии самоизоляции на занятость населения.

Ключевые слова: безработица, пандемия, рынок труда, государственная поддержка, занятость населения, коронавирус.

Mazur S. D., Shavkun A.M.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

THE PANDEMIC AS THE MAIN FACTOR IN THE INCREASE IN THE UNEMPLOYMENT RATE

Abstract. This article examines the impact of coronavirus infection on the state of the Russian economy, namely, on the labor market. In the course of the work, the macroeconomic problems that arose as a result of the introduction of such a forced security measure as a quarantine regime in all countries of the world in connection with the most global pandemic in the history of mankind were identified. The article examines the results of the introduction of restrictive measures: mass closures of enterprises, a decrease in production volumes, a reduction in the number of employees, a drop in investment and consumer demand. How to solve the problems and help the population? Now the government is faced with the acute issue of unemployment and the provision of state support measures, through the implementation of state programs aimed at stimulating and activating the Russian economy as a whole, and in particular at normalizing the employment market. The article also presents statistical data of specialists of the Institute of Social Analysis and Forecasting of the RANEPA on the impact of self-isolation on employment.

Keywords: unemployment, pandemic, labor market, government support, employment, coronavirus.

Современный мир построен на экономических отношениях. Стабильная экономика, с надежными и развитыми рыночными отношениями – это залог сильного государства. Именно поэтому каждая страна уделяет большой спектр внимание экономической сфере в целом и решению экономических проблем таких как инфляция, монополизация рынка, падение платежеспособности национальной валюты и многие другие. Но одной из центральных проблем была и остается безработица, которая хоть и является характерным

явлением для стран с рыночной экономикой, но в современных условиях данное экономическое явление попадает под влияние такого фактора как пандемия.

В экономической литературе понятие безработицы понимается как сложное социально-экономическое явление, при котором часть трудоспособного население может и хочет работать, но на них не хватает рабочих мест, предлагаемых на рынке труда. Иными словами, безработица – это возникающая незанятость, отсутствие работы и рабочих мест. Уровень безработицы можно вычислить, для этого необходимо соотнести число неработающих людей (безработных) к числу экономически активного населения, т.е. к числу трудоспособных граждан.

Кто же такой безработный и какие граждане попадают под эту категорию? В российском законодательстве термина «безработный гражданин» как такового не существует, но в статье 3 Закона о занятости перечислен ряд условий, по которым человек может быть признан безработным [1]. По этим условиям гражданин должен быть трудоспособным, старше 16 лет и при этом не иметь работы и какого-либо вида заработка (но стоит взять во внимание, что в качестве заработка не учитываются выходные пособия), также гражданин должен быть зарегистрирован в органах службы занятости для поиска подходящей работы и быть готовым приступить к предложенной работе.

Безработица – это экономическое явление, которое влечет за собой ряд социально-экономических проблем в обществе: снижение жизненного уровня граждан, сокращение потребительского спроса, неспособность удовлетворить свои потребности приводит к социальной напряженности, увеличивается риск возрастания уровня преступности, теряются профессиональные навыки и умение у людей, находящихся в поиске работы, происходит усиление социальной дифференциации.

Поскольку труд – это один из факторов производства, то отсутствие спроса на рабочую силу на ранках труда влечет за собой проблемы, подрывающие экономику страны в целом и каждого из ее регионов. Поэтому от высокого уровня безработицы страдает не только население страны, но большие потери несет и сама экономическая сфера государства: сокращается производство, снижаются налоговые поступления, фиксируется недопроизводство национального дохода и многое другое.

Вопрос снижения уровня безработицы остается актуальным и является одним из самых волнующих на сегодняшний день. Совсем недавно новый вирус внес свои коррективы в функционирование российского рынка труда.

В декабре 2019 года была зафиксирована вспышка неизвестного ранее вируса город Ухань в Китае. После чего спустя месяц начался масштабный карантин.

Для прекращения распространения вируса все страны мира были вынуждены перейти к чрезвычайным мерам: были закрыты границы не только между странами, но и запрещены передвижения внутри самой страны. Передвижения людей были ограничены из-за закрытия магазинов, ресторанов, учебных и многих других заведений.

Несомненно, ограничительные меры во всех странах различались, где-то они были более жесткие, а где-то правительство страны не спешило вводить карантинные ограничения. Что касается России, то государственные власти начали применять меры по борьбе с распространением коронавируса уже с января 2020 года. Первой мерой было создание оперативных штабов по предупреждению завоза и распространению коронавирусной инфекции на территории России. Председатель правительства Российской Федерации (далее РФ) Михаил Мишустин поручил регулярно проводить мониторинг развития эпидемиологической ситуации в регионах страны и предоставлять доклады с отчетностью президенту.

В конце января в целях предупреждения проникновения на территорию России коронавирусной инфекции правительством РФ было принято решение о временном ограничении движения через пункты пропуска на отдельных участках государственной границы России с Китаем. С начала марта постепенно вводились ограничения на въезд

иностранных граждан, и уже в конце месяца Россия прекратила регулярное и чартерное авиасообщение с другими странами.

Все эти ограничения не могли не сказаться на экономике страны.

По данным Росстата за январь-декабрь 2019 года число туристических поездок граждан России в зарубежные страны составило 45330 тысяч. После введения ограничительных мер число снизилось до 7 тыс. за полгода [3].

В результате падения объемов продаж, которые составили больше 90%, потери доходов туристической отрасли составили 1,5 трлн. Рублей [2]. Число туроператоров в 2020 году составило 4298, что на 300 единиц меньше количества данного показателя в 2019 году [5]. Среднее число работников, предоставляющих услуги в сфере туризма уменьшилось на 3 тысячи человек, количество людей, осуществляющих деятельность гостиниц и предприятий общественного питания, сократилось на 32 тысячи по сравнению с 2019 годом.

Экономика страны оказалась не готова к таким резким изменениям. Из-за ограничительных мер, многие предприятия были вынуждены остановить производство. Общественные заведения терпели убытки, ведь из-за отсутствия клиентов и продаж владельцы не могли внести арендную плату. Также очень сильно сказалась нерабочая неделя, которая была объявлена В.В. Путиным с 28 марта по 5 апреля.

Чтобы минимизировать расходы предприятия были вынуждены провести сокращение сотрудников, что привело к увеличению безработицы в стране. С 2017 года уровень безработицы не превышал 5,5%, ситуация не изменилась и в начале 2020 года. Рост безработицы начался весной, достигнув максимума в 6,3% (июнь-октябрь 2020). Число безработных в возрасте 15-72 лет составило примерно 4765,4 (максимум, июль-сентябрь 2020) [7].

В результате во многих отраслях экономики произошло уменьшение средней численности работников. В совокупности в 2020 уменьшение произошло на 500 тыс. человек по сравнению с 2019.

Большой отток работников наблюдается в областях обрабатывающего производства, строительства, образования и оптовой и розничной торговли, среднее количество сотрудников в которых уменьшилось на 100 тыс. человек.

Из-за закрытия границ большие убытки понесли отрасли транспортировки и хранения, количество сотрудников в которых уменьшилось почти на 50 тысяч человек, из которых наибольшие показатели по оттоку сотрудников наблюдаются в сфере деятельности сухопутного и трубопроводного транспорта: количество работников на 2019 год – почти 206 тысяч человек, на 2020 – 183 тысячи [6].

Ситуация с пандемией потребовала немедленной мобилизации сил государства и здравоохранения, тем не менее число безработных в сфере социальных услуг и здравоохранения составило 44 тысячи человек.

Если рассматривать статистику по демографии организаций на январь 2021 года, то количество зарегистрированных организаций будет составлять 13,9 тысяч, в январе 2020 года этот показатель был равен 17 тысячам. При этом коэффициент рождаемости организаций на 1000 организаций, в начале 2020 года составляющий 4,6, уменьшился до 4,1 [4].

Эпидемия коронавируса и введенный связи с ней карантин нанес серьезный ущерб рынку труда России. Из приведенных статистических данных о временном прекращении работы многих предприятий и индивидуальных предпринимателей, а также по данным отправленных в неоплачиваемый отпуск или вовсе уволенных сотрудников, можно сделать вывод о том, что вопрос поддержки безработных граждан стал самым острым и важным в ряду решаемых правительством проблем.

В связи с увольнением большого количества граждан в условиях распространения коронавирусной инфекции правительством было принято решение об оказании мер поддержки безработному населению. Так, например, был изменен размер и порядок выплат пособий по безработице гражданам, которые были сокращены из-за коронавируса. Для граждан, уволенных с 1 марта 2020 года вне зависимости от причин увольнения,

предоставлялось повышенное пособие по безработице, размер которого составил 12 130 рублей. А также в отдельных регионах можно было увеличить размер пособия на величину регионального коэффициента. Примером рассмотрим Москву, в которой размер доплаты составил 7370 рублей, а, следовательно, максимальное пособие можно было получить в размере 19 500 рублей. А вот на 2021 год из дополнительных мер поддержки безработных остались только возможность получения максимального пособия (12 310 рублей) и возможность дистанционного оформления по всей территории России, вне зависимости от места проживания.

При разработке мер государственной поддержки были учтены особые категории граждан. Так, уволенные или отправленные в неоплачиваемый отпуск граждане, имеющие детей в возрасте до 18 лет, имели право на дополнительное пособие на каждого несовершеннолетнего ребенка в размере 3000 рублей.

А что же делать людям, у которых есть кредиты, но они тоже потеряли работу в период пандемии? Государство позаботилась о данной категории граждан и наделила их особой привилегией. В столь трудное финансовое время заемщикам предоставлялась отсрочка на полгода на платежи по потребительскому кредиту или ипотеке, так называемые «кредитные каникулы». За этот период они могли вносить не полную сумму платежа, а лишь часть, которую смогут или не вносить платеж вообще. В дальнейшем, по завершению «каникул», заемщики продолжали бы погашать платеж по новому графику.

Ну и еще одну большую работу провело правительство, для того чтобы облегчить и ускорить процесс постановки граждан на биржу труда. Порядок получения пособия по безработице был упрощен и стал возможен в дистанционном формате. Теперь гражданам не нужно личное присутствие, а достаточно заполнить заявление в электронном виде и приложить к нему резюме. Данную процедуру можно провести через два официальных портала: «работа в России» и «Госуслуги».

На данный период регионы России постепенно начинают снимать меры ограничения, но когда российская экономика полностью восстановится, а рынок труда нормализует уровень безработицы сказать очень трудно.

Безработица, ставшая результатом мер по борьбе с коронавирусом, негативно сказалась на экономике. Благодаря пандемии стало понятно, что не все страны готовы к непредвиденным ситуациям. Это дало повод задуматься о слабых местах не только в экономической, но и других сферах общественной жизни. Чтобы устранить возникшие проблемы государства были вынуждены искать новые методы поддержания экономики и своих граждан: одними из таких мер стали материальные выплаты гражданам. Так как ситуация остаётся нестабильной Правительству нашей страны стоит направить силы в развитие отраслей, которые могли бы помочь в сложившейся ситуации и предоставить новые рабочие места.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. О занятости населения в Российской Федерации: Закон РФ от 19.04.1991 N 1032-1 (ред. от 08.12.2020) / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».- URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_60/e8db22bb3d2f8269f06f80a9749a8ff61bcf8bf5/

2. В Ростуризме оценили потери российской туротрасли в 1,5 трлн рублей / ТАСС - URL: <https://tass.ru/ekonomika/8252489> , свободный). - Текст : электронный.

3. Въездные и выездные туристские поездки, число выездных туристских поездок / Росстат. - URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/23457> , свободный. - Текст : электронный.

4. Демография организаций в январе 2021 года / Росстат. - URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/14036> , свободный. – Текст : электронный.

5. Коллективные средства размещения, годовые данные, организации отдыха и туристские базы / Росстат. – URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/23457> , свободный. - Текст : электронный.

6. Средняя численность работников малых предприятий (без микропредприятий) / Росстат. – URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/14036#> , свободный. - Текст : электронный.

7. Численность безработных в возрасте 15-72 лет по субъектам Российской Федерации / Росстат. – URL: https://rosstat.gov.ru/labour_force , свободный. - Текст : электронный.

УДК 338.1

Матафонова А.С.

Сибирский государственный университет путей сообщения (г. Новосибирск)

СБАЛАНСИРОВАННАЯ СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ КАК СРЕДСТВО УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

***Аннотация.** В статье описывается сущность применения сбалансированной системы показателей (СПП). Представлены наиболее значимые области применения модели СПП в деятельности компании, а также взаимосвязь перспектив ССП со стратегией компании.*

***Ключевые слова:** сбалансированная система показателей, перспективы, экономическое развитие, стратегическая карта.*

Matafonova A.S.

Siberian Transport University

BALANCED PERFORMANCE SYSTEM AS A MEANS OF ORGANIZATION MANAGEMENT

***Abstract.** The article describes the essence of the application of the balanced scorecard (BMS). The most significant areas of application of the SPP model in the company's activities, as well as the relationship between the prospects of the SPP and the company's strategy are presented.*

***Keywords:** balanced scorecard, prospects, economic development, strategic map.*

Сегодня высоких темпов экономического роста добиваются те страны и отдельные предприятия, которые в состоянии обеспечить высокую конкурентоспособность. Одной из современных технологий управления конкурентоспособностью объекта хозяйствования является сбалансированная система показателей (ССП), в свою очередь, соединяющая в себе методологию и модели Дюпон, бенчмаркинга и управление проектами [2].

В ССП находят отражение все важные аспекты деятельности организации в их взаимосвязи, то есть имеет место системный подход к реализации стратегии. В то же время принципиально возможно добавление новых перспектив, что имеет место в случае с некоммерческими организациями и органами власти. Однако классической является структура с четырьмя перспективами.

В широком смысле ССП представляет собой методологию реализации стратегии компании.

ССП в узком смысле является инструментом реализации стратегии компании.

Система сбалансированных показателей включает:

1. Стратегические карты разного уровня (компании, структурных подразделений, а иногда и отдельных сотрудников компании).

2. Систему сбалансированных ключевых показателей эффективности (КПЭ), их целевые значения.

3. Портфель стратегических инициатив (план реализации стратегии, включающий мероприятия и проекты), которые необходимы для реализации стратегии развития.

4. Стратегический бюджет (STRATEX – часть бюджета компании, в которой определены ресурсы для реализации стратегических инициатив, осуществление которых ведет к достижению стратегических целей).

Особенностью модели ССП является то, что показатели четырех блоков модели, которые представлены на рисунке 1, должны как бы «поддерживать» друг друга, то есть, когда реализация в качестве целевых показателей одних блоков обеспечивает достижение целевых значений показателей других блоков.

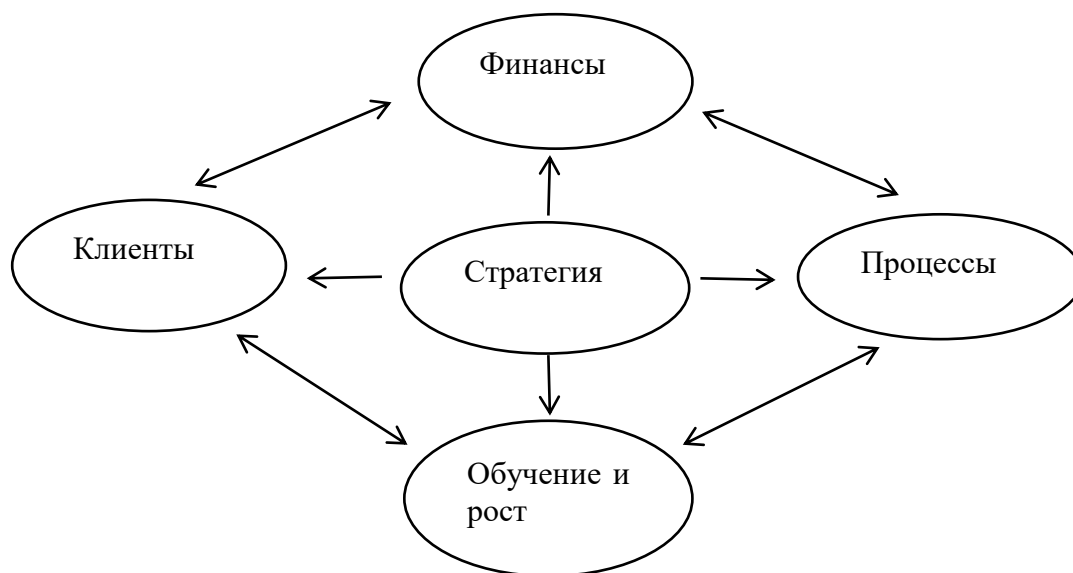


Рисунок 1 – Взаимосвязь показателей ССП со стратегией компании

Как видно на данном рисунке, между показателями различных блоков должна существовать причинно-следственная связь по аналогии с «деревом целей».

Ниже определены основные цели внедрения ССП:

1. Отслеживание реализации финансовой стратегии развития, которая «представляет собой общую концепцию того, каким образом будут реализованы миссия и долгосрочные цели организации» [3].

2. Формирование удобной и унифицированной системы отчетности.

3. Управление результативностью и эффективностью работы компании.

4. Подготовка основы для взаимосвязи ответственности (за КПЭ) и вознаграждения.

«Стратегическая финансовая карта – графический документ, который показывает каузальные отношения между всеми долгосрочными финансовыми целями компании» [4, с.107].

В стратегической карте компании выделяют четыре перспективы (аспекты, наиболее значимые области деятельности компании), которые дают ответы на следующие вопросы:

1. Перспектива «Финансы»:

– Какие финансовые показатели компании являются наиболее существенными: рост стоимости компании, сокращение расходов, увеличение прибыли, повышение рентабельности и другие?

– Какие бизнес- и финансовые результаты ожидают акционеры от деятельности компании?

2. Перспектива «Проекты и клиенты»:

– Кто заинтересован в деятельности компании?

– Как клиенты оценивают работу компании, что является наиболее существенным?

– Какие потребительские ценности и результаты получают клиенты от деятельности компании?

3. Перспектива «Процессы и технологии»:
 - Как и какие процессы и технологии должна совершенствовать компания, чтобы создавать ценность для клиентов и увеличивать стоимость компании?
 - Какие ключевые бизнес-процессы компания должна довести до совершенства, чтобы удовлетворить потребности клиентов и обеспечить необходимые бизнес- и финансовые результаты?
4. Перспектива «Человеческий капитал и организационное развитие»:
 - Как компания совершенствуется?
 - Какие компании нужны ресурсы для реализации стратегических целей?
 - Какими должны быть потенциал и инфраструктура компании для того, чтобы соответствовать бизнес-модели, ожиданиям акционеров и иметь совершенные бизнес-процессы?
 - На каких ценностях и принципах базируются бизнес компании, ее потенциал и стратегия?

Таким образом, методология ССП представляет собой взаимосвязанную и взаимозависимую совокупность методов построения стратегических карт и ключевых показателей результативности и эффективности различных уровней, стратегических инициатив (плана реализации стратегии развития) и стратегического бюджета (STRATEX).

Она позволяет оценивать результативность и эффективность деятельности компании, своевременно выявлять слабые звенья системы стратегического управления и обоснованно определять меры по их устранению. Также данная система позволяет транслировать миссию, видение, стратегию развития в систему взаимосвязанных показателей.

«Грамотно сформированная сбалансированная система показателей является средством последовательного доведения до персонала стратегических целей компании и контроля их достижения через ключевые показатели результативности и эффективности» [3, с.58].

Реализация ССП предполагает разработку следующих внутренних документов: положение о системе стратегического управления в компании; порядок разработки, согласования, утверждения и корректировки стратегии развития и стратегической карты компании, стратегических карт самостоятельных структурных подразделений компании; порядок мониторинга и контроля реализации стратегии развития; порядок разработки, согласования, утверждения; корректировки и реализации стратегических инициатив (плана реализации стратегии развития).

Список используемых источников:

1. Абрамов, В. С. Стратегический менеджмент в 2 ч. Часть 1. Сущность и содержание: учебник и практикум для вузов / В. С. Абрамов, С. В. Абрамов; под редакцией В. С. Абрамова. - Москва: Издательство Юрайт, 2021. 270 с. - Текст : непосредственный.
2. Каплан, Р. Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию / Р. Каплан, Д. Нортон; перевод с английского. - Москва: «Олимп-Бизнес», 2008. - 214 с. - Текст : непосредственный.
3. Кожухова, Т. Г. Сбалансированная система показателей в оценке результативности финансовой стратегии компании / Т. Г. Кожухова. - Текст : непосредственный // Современные финансовые отношения: проблемы и перспективы: материалы международной научно-практической конференции. - Новосибирск: Изд-во СГУПС, 2016. - С. 138-143.
4. Кондаурова, Л. А. Особенности оценки финансового состояния организации в условиях экономической нестабильности / Л. А. Кондаурова. - Текст : непосредственный // Проблемы антикризисного управления и экономического развития: материалы IV национальной научно-практической конференции. - Новосибирск: Изд-во СГУПС, 2018. - С.56–60.

5. Матафонова, А. С. Роль сбалансированной системы показателей при разработке и внедрении финансовой стратегии компании / А.С. Матафонова, Л.А. Кондаурова. - Текст : непосредственный // Инновационный потенциал развития общества: взгляд молодых ученых: материалы всероссийской научной конференции перспективных разработок. - Курск, 2020. С.106–109.

УДК 334

Ползиков Д.Е., Львова И.Г.

Сибирский юридический университет (г. Омск)

АУДИТ КАК ВИД ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация: В статье рассмотрен аудит как часть финансового контроля, а также его соотношение с другими его видами. Основной идеей статьи является проблема непонимания аудита и финансового контроля в целом как одной из основных составляющих экономики.

Ключевые слова: финансовый контроль, аудит, аудиторская деятельность.

Polzikov D. E., Lvova I. G.

Siberian Law University, Omsk

AUDIT AS A TYPE OF FINANCIAL CONTROL

Abstract. This article discusses audit as a part of financial control, as well as its relationship with other types of it. The main idea of the article is the problem of misunderstanding of audit and financial control as a whole as one of the main components of the economy.

Keywords: financial control, audit, audit activity.

Финансовый контроль является неизбежной и необходимой стороной экономической жизни государства. В Российской Федерации, как и в любом государстве необходим контроль над образованием, распределением и использованием денежных средств. В современных политических, экономических и правовых реалиях требуется эффективно работающий финансовый контроль, способный отражать подлинное состояние управления государственными финансами и обеспечивать защиту прав и законных интересов участников финансовых отношений на всех стадиях. Контроль гарантирует надежное функционирование всей финансовой системы, выполнение финансовой политики государства и помогает в обеспечении финансовой безопасности.

Так как в настоящее время в Российской Федерации отсутствует нормативное закрепление понятия «финансовый контроль», то в юридической науке существуют разные подходы к определению этого понятия. Суть данного термина рассматривается как в широком, так и в узком смысле. Приверженцы последнего понимания сущности финансового контроля акцентируют свое внимание на таких признаках как субъектный состав, формы и методы осуществления финансового контроля.

Преобразования в сфере финансового контроля в настоящее время являются одним из приоритетных направлений внутренней политики Российской Федерации. Это обусловлено существующим в наши дни экономическим и политическим положением дел в государстве.

В науке классификация видов финансового контроля проводится по разным основаниям. Финансовый контроль в Российской Федерации реализуется через государственный и негосударственный контроль. Государственный, в свою очередь подразделяется на внутренний и внешний финансовый контроль, осуществляемый государственными органами и администрациями. Он направлен на объекты, подлежащие контролю, независимо

от их ведомственной подчиненности. Отдельно, в государственном звене финансового контроля можно выделить ведомственный контроль, который осуществляется контрольно-ревизионными управлениями министерств, концернов, профильных ведомств местных органов власти и др. Его объектом является производственная и финансовая деятельность подчиненных предприятий, учреждений.

Негосударственный финансовый контроль в России реализуется преимущественно посредством аудиторской деятельности. Аудит как наука — это система знаний о методах и приемах независимого финансового контроля, независимость обозначена как один из основных принципов аудита.

Независимый финансовый контроль определяет суть аудита и отличает его от других видов контроля. Аудиторы осуществляют независимую проверку всей финансовой (бухгалтерской) отчетности с целью общей оценки их достоверности. Аудит достоверности финансовой отчетности (финансовый аудит) предполагает оценку фактов экономической жизни организации, корректировку их влияния на бухгалтерский учет и отчетность в соответствии с действующим законодательством.

Помимо прочего, это определяет правильность использования бюджетных средств по ранее утвержденной смете. Методика тестирования — это набор специальных методов, то есть конкретных процедур, включая аналитические, для демонстрации степени уверенности в финансовой отчетности.

Объединение усилий государственного и негосударственного финансового контроля в большей степени обеспечит эффективное развитие экономики, открытость и публичность деятельности ее субъектов. Привлечение аудиторов к контролю приведет к повышению эффективности применяемых контрольных мер. На современном этапе развития аудит как форма финансового контроля, не вызывает сомнений. Развитие должно быть направлено на разработку методологий и стандартизацию этой области деятельности. Не все специалисты относят аудит к финансовому контролю, проводя черту отличий с ревизией. Но это не может быть достаточным аргументом, поскольку ревизия и аудит — это разные формы финансового контроля. Они различаются по многим критериям (главный из которых - цель проведения), являясь при этом одновременно разновидностями финансового контроля.

Необходимо шире внедрять аудит в практику органов российской системы государственного финансового контроля. Финансовый контроль в государственном секторе может осуществляться с участием государственных и негосударственных аудиторов в контрольной деятельности при соблюдении стандартов аудита, единых для всех контролируемых лиц. Если говорить, о том, что действительно полезнее для экономики, что в реальном времени может помочь миллионам организаций, то определенно это аудит. Ревизию используют в основном чтобы найти и доказать совершенное экономическое преступление, но при этом проверив большой объем документов внимание будет акцентировано только на выявленных нарушениях, а аудиторская проверка хоть и не направлена на выявление нарушений, она так же может прекрасно справиться с этой задачей, но при этом в конце проверки будет указано еще и на его недостатки в деятельности организации, исправление которых может повлиять на дальнейшее развитие предприятия. Конечно, нельзя критически сравнивать ревизию и аудит, так как у них разные цели, заказчики, оплата, и т.д. Но, несмотря на все эти различия, аудит не меньше является разновидностью финансового контроля, чем ревизия, и возможно с наилучшими показателями.

Развитие аудита сейчас очень сильно замедляется, хоть и государство пытается, что-то делать. Очень большое количество людей либо недостаточно знают про данную деятельность, либо фальшиво уверены, что аудиторская проверка — это лишняя трата денежных средств и времени. Поэтому государству необходимо задуматься о снижении административных барьеров для аудиторских организаций, введение новых законодательных актов для упрощения и улучшения их работы и модернизировать контроль выпуска более квалифицированных кадров.

В заключении, можно отметить, что для надлежащего функционирования экономики предприятия, необходимо применение методов финансового контроля. Наиболее известные из них - аудит и ревизия.

Аудит и ревизия представляют собой проверку отчетности предприятия за какой-либо период с целью выявления наличия ошибок или нарушений, хоть эти два метода на первый взгляд похожи, между ними есть много различий.

Можно сделать вывод, что в данный момент на территории Российской Федерации органы государственной власти постепенно начинают уделять внимание вопросам совершенствования системы финансового контроля, ведь для экономически развитого государства это чрезвычайно важно. Но при всем этом правовая и техническая часть проведения ревизии и аудита далеко не совершенна.

На наш взгляд для улучшения результата осуществления контрольных мероприятий и финансового контроля в целом, нужно особое внимание уделить зарубежным нормам и усилить контроль над подготовкой квалификационных кадров по данной деятельности. И после этого предприятия начнут расти вместе с экономикой страны, а коррупция постепенно достигнет своего минимума.

Таким образом, можно сказать, что ревизия и аудит как методы финансового контроля очень эффективны и увеличение внимания на проблемные места даст более результативные показатели.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. Об аудиторской деятельности: Федеральный закон от 30.12.2008 N 307 – ФЗ (ред. от 01.05.2017 / Российская Федерация. Законы. - URL: <http://www.pravo.gov.ru>. - Текст : электронный.
2. Российская Федерация. Правительство. Об утверждении федеральных правил (стандартов) аудиторской деятельности : Постановление Правительства РФ от 23.09.2002 N 696 (ред. от 22.12.2011) / Российская Федерация. Правительство. - URL:<http://www.pravo.gov.ru>. - Текст : электронный.
3. Аудит: учебник для вузов / В. И. Подольский (и др.). – 3-е издание, переработанное и дополненное. – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. - С. 46. - Текст : непосредственный.
4. Колчеева, О. О. Аудит эффективности в системе государственного финансового контроля / О. О. Колчеева. - Текст : непосредственный // Вестник Московского университета МВД России. – 2006. - № 7.
5. Воронина, Л. И. Основы современного бухгалтерского учета и аудита: учебное пособие / Л. И. Воронина. – Москва: ИНФРА-М, 2008.- 913 с. - Текст : непосредственный.
6. Шевчук, В. А. Об организации государственного финансового контроля в зарубежных странах: аналитическая записка / В. А. Шевчук. - Москва: НИФИ при Министерстве финансов Украины, 1999. - 21 с. - Текст : непосредственный.
7. Рябухин, С. Н. Аудит эффективности использования государственных ресурсов / С. Н. Рябухин. – Москва: Наука, 2004. - Текст : непосредственный.

АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК КАК СПОСОБ КОММУНИКАЦИИ С ИНОСТРАННЫМИ КЛИЕНТАМИ В РОССИЙСКОМ БИЗНЕСЕ

Аннотация. Данная статья посвящена изучению имеющихся проблем взаимодействия и коммуникации с иностранными туристами, клиентами в российском бизнесе, изучению возникающих при этом языковых барьеров и проблем. Предложены способы решения имеющихся проблем.

Ключевые слова: коммуникация с иностранными клиентами, английский язык, деловой английский язык, языковые барьеры, взаимодействие бизнеса и клиентов.

Samoilov D. B.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

ENGLISH AS A WAY OF COMMUNICATION WITH FOREIGN CLIENTS IN RUSSIAN BUSINESS

Annotation. This article is devoted to the study of the existing problems of interaction and communication with foreign tourists, clients in the Russian business, the study of the language barriers and problems that arise in this case. The ways of solving the existing problems are suggested.

Keywords: communication with foreign clients, English, business English, language barriers, interaction between business and clients.

English is one of the most widely spoken languages in the modern world. It is used by businessmen, investors, programmers, tourists, scientists, politicians and people all over the world. Today, English is recognized as the main language of international business communication and is becoming one of the key requirements for a specialist when applying for a job. I think that many people realize the importance of learning this language, because today it really opens up many opportunities for people.

In the modern world, English acts as a global means of effective business communication. It is amazing how quickly using this language, businessmen from different parts of the world can agree on a deal, investment, import or export. The Russian economy saw an increase in foreign investment in 2019. And since October 2018, the national project for international cooperation and export has been launched. In these conditions of the development of the Russian economy language barriers that can bring big problems are simply unacceptable. After all, investors need to be told all the benefits of investing, and foreign customers need to present their product skillfully so that it is successful. In such conditions, today any international manager is required to know English to the extent that will be sufficient for successful business communication [2, c. 1].

However, Russian organizations are characterized by working with foreign clients through an interpreter, which is already the first barrier to successful business interaction. An interpreter cannot create a relaxed atmosphere, apply various subtleties of conversation, fully understand the essence of negotiations, and use useful humor at the right moments. That is why the company must have a person who has the necessary knowledge of the language. For different business lines, it will certainly differ, for example, the terms used by financial managers will have a different meaning for specialists in the field of international accounting.

The knowledge of the English language is also important, at least at a basic level, for those employees of the Russian business who directly interact with customers. In Russia, there is a tendency to develop the recreational sector of the economy. Today, a large number of tourist

destinations are developing, new tourist routes are being developed, sanatoriums, resorts, beaches, various tours that are popular with tourists are appearing. So, according to the ATOR website, from January to September 2019, 25.7 million foreigners visited Russia. 4.3 million of them came for tourist purposes, it is 20.5% higher than in the same period of 2018. The TOP 5 suppliers of tourists for the three quarters of 2019 included China, Germany, South Korea, the United States and Israel [1, c. 1].

With the increase in the tourist flow to the country, there is a need to interact with foreign customers. Unfortunately, most of these contacts with Russian businesses are made in sign language. Because not all organizations that are located in the main directions of the tourist flow, pay attention to this. Most tourists find it difficult to explain in Russian what they want, and sellers, respectively, find it difficult to offer a product or service. This creates additional challenges in the development of the recreational sector. Unfortunately, the number of organizations that are ready to interact with foreign tourists in English today is small. This makes foreign tourists feel uncomfortable [3, c. 585-587].

The English language can come to help Russian business and tourism. As written above, it has long been a recognized language for international communication. Today, there is a trend to learn the language not only by management, but also by ordinary people. However, the requirements of knowledge of the language here are different. If top managers are required to master it perfectly, sellers need only basic knowledge.

Language barriers.

The problem of language barriers is very relevant in the modern world. This concept is known sooner or later by almost every person who learns a foreign language. This problem is also widespread in Russian business when communicating with foreign clients. Language barrier is the difficulty of communication between people that arise due to their belonging to different language groups.

In general, the occurrence of language barriers is not associated with insufficient knowledge of theory or a small vocabulary, and as a rule, they occur only when communicating.

1-Fear of making a mistake.

The most common language barrier among foreign language learners is making a mistake. People are afraid to say or say something wrong, as a result of which they will not be understood correctly. As a rule, these barriers have their origins in school. Very often, teachers say that it is unacceptable to make mistakes, which is firmly fixed in the student's mind. However, in learning a foreign language, it is simply necessary to make mistakes, because they give invaluable experience to the student.

2-Fear of not understanding the other person.

This problem happens mainly due to the lack of conversational practice with native speakers. As a rule, informants speak fluently, with an accent that can be very difficult to understand without experience in communication. However, you can always ask the person to speak more slowly. In addition, it is not a big deal if a person does not understand a client for the first time, you can always ask again. Experience will eliminate this problem.

3-Fear of being misunderstood.

As well as you cannot understand a native speaker, the native speaker cannot understand you. This language barrier is also very common. And it is not connected with bad pronunciation, but with the speaker's desire to surprise the speaker with complex phrases and expressions. Nevertheless, the problem of bad pronunciation happens to be. However, when communicating with native speakers, you do not need to be afraid of this. It is enough to use simple phrases and expressions. Also, if the seller offers a service or product to a foreign customer, he will definitely ask again if something is unclear.

4-A small vocabulary.

A small vocabulary is also becoming a problem both for the understanding of the speaker and communication. Native speakers often use phrasal verbs or idioms. Here, there is also a language barrier, which is associated with the fear of not understanding the speaker. For example, if you hear

the phrase "I'm feeling under the weather", you might think that a person is really standing under some rain and cares about the weather forecast. Indeed he is just not very well today or he is upset about something.

To avoid such problems, you need to gradually learn phrasal verbs and idioms. In Russian business, this will allow the seller to predispose a foreign client to himself and create a comfortable atmosphere for him.

5-Poor knowledge of grammar.

This barrier is directly related to the knowledge of theory, namely grammar. It is no secret that knowledge in this area allows you to correctly express your thoughts to the native speaker. However, it is not necessary to know all 16 tenses of the English language. In order to effectively interact with a foreign client, you need to know the basic grammar. The language barriers listed above are not all, but they are most common. Almost every person who learns the language, faces these barriers, and, accordingly, employees in organizations. It is necessary to make efforts to overcome these barriers for successful communication with foreign clients in business [5, c. 1].

I conducted a survey among the employees of the organization OOO (limited liability company) "Omich". This is a roadside complex, which is located on the Chelyabinsk-Novosibirsk highway at the 899 kilometer of the Omsk region. During the periods of tourist flows to Russia, foreign tourists, travellers and workers pass along this highway. They stop at the roadside complex OOO (limited liability company) "Omich" to make use of various services. In other words, employees of this organization have to interact with foreign clients.

The question: "Have you worked with foreign clients (tourists)?" is answered positively by 45.4% of respondents, negatively - 54.6%.

The question: "Have you studied English before?" is answered positively by 72.7% of respondents, and only 27.3% of respondents answered in the negative. This shows that most of the employees have studied English before.

To the question: "How do you rate your English language skills?", 54.5% of respondents rated their knowledge as intermediate, and 45.5% believe that they know English only at an elementary level.

To the question: "How often do you meet foreign customers (tourists)?" 36.4% said that they met foreign customers very rarely, 27.3% answered that they met rarely and periodically, and 9.1% didn't meet them at all.

The next question was formulated: "What language did they (foreign customers, tourists) speak?" in order to determine which language is most used by foreigners. 63.6% indicated that foreign customers and tourists spoke English, 18.2% - German, and 9.1% equally indicated French and Russian. As we can see, most often foreign clients use English for communication.

To the question: "Have you experienced difficulties in interacting with foreign customers (did not know how to offer a product or service, could not explain the cost of the goods to a foreigner, did not understand what he needed, etc.)?" 72.7% of the employees surveyed answered yes, 27.3% gave a negative answer. This leads to the conclusion that the vast majority of employees of this organization experienced difficulties in interacting with foreign clients and tourists.

Now, it was necessary to find out how the employees tried to interact with foreign customers and for this, the respondents were asked the following question with the possibility of choosing several answer options: "How did you interact with a foreign customer(tourist)?" 45.5% of respondents chose the answer – «in sign language», 63.6% - «in broken English», 27.3% - «in Russian», 9.1% - through an interpreter on the phone or computer, and 18.2% asked other people to help. No one chose the answer option «in English».

To the question: "How do you assess your interaction with foreign clients?" 63.6% of respondents answered «It can be better», 27.3% chose the answer – «bad» and 9.1% think – «good».

Further, to the question: "Do you think that if you understood and could interact with foreign clients, your work efficiency would increase?" 81.8% answered «yes», and 18.2% - «no».

The next question is designed to find out the opinion of employees on how they think they can eliminate existing communication problems: "In your opinion, how can you eliminate the problems

of communication and interaction with foreign customers (tourists)?" . 63.6% gave the answer – «to take English courses», 54.5% - «to write a manual with the necessary minimum set of words», 36.4% - «to write the name of the product also in English». The option to use an interpreter was left without a choice.

According to the results of the survey, it can be concluded that the employees of the specific organization ООО (limited liability company) "Omich" meet and work with foreign clients and tourists. The latter most often use English as a method of communication. However, when interacting with them, employees experienced difficulties that became a barrier to successful communication.

The majority of Russian citizens have difficulties in successful communication with foreign tourists and clients. If top managers are required to know English, those who work with clients do not need it. As already mentioned above, the tourist flow to our country is gradually increasing. As a result, there is a need to communicate with foreign clients. And how successful the interaction will be depends on both the profit of the organizations, and whether the tourist wants to visit our country again or not.

The President of the Russian Federation at the last press conference said that the development of tourism in our country would be one of the priority areas of development. There are many reasons for inefficient communication, but one thing is clear – they need to be eliminated.

Employees of ООО (limited liability company) "Omich" consider as a higher priority to solve the issue of taking courses, writing and using a manual with a minimum set of necessary words, as well as writing product names in English. The introduction of these methods to remove barriers of interaction with foreign clients will significantly reduce the number of problems that arise, and therefore increase the effectiveness of communication.

Thus, English as a way of communication with foreign clients plays a very important role for Russian business. The tourist flow to our country is increasing every year, and therefore it is extremely important to eliminate the problems of interaction with foreign customers and tourists, and they are unfortunately present today. Their elimination will allow tourists to form a positive opinion about our country, will allow them to feel more comfortable, and therefore it is possible that they will return to Russia more than once.

Список используемых источников:

1. Иностраный турпоток в Россию по итогам трех кварталов вырос на 20,5% . - URL: <https://www.atorus.ru/news/press-centre/new/49248.html> (дата обращения: 04.03.2021). – Текст: электронный.

2. Английский для делового общения: разговор с иностранными партнерами на равных. – URL: <https://www.englishpatient.org/articles/anglijskij-dlya-delovogo-obshcheniya> (дата обращения: 05.03.2021). – Текст: электронный.

3. Поддубная, Е. В. Роль английского языка в различных сферах: торговле, экономике, промышленности, бизнесе, спорте / Е. В. Поддубная, А. С. Белоусова. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2017. — № 7 (141). — С. 585-587.

4. Слепович, В. С. Деловой английский / В. С. Слепович. - Минск: ТетраСистемс, 2010. – 270 с. – Текст: непосредственный.

5. Как преодолеть языковой барьер в английском языке: 15 ценных советов – URL: <https://englex.ru/how-to-overcome-language-barrier/> (дата обращения 03.03.2021). – Текст: электронный.

ПРОБЛЕМА КАЧЕСТВА ИНФОРМАЦИИ, ФОРМИРУЕМОЙ БУХГАЛТЕРСКИМ БАЛАНСОМ

***Аннотация:** в статье рассмотрена проблема качества информации, получаемой при составлении бухгалтерской отчетности, а также способы улучшения ее качества. Целью работы является анализ предъявляемых к бухгалтерской отчетности требований. Автор статьи пришел к выводам о недостаточном уровне качества информации в бухгалтерской отчетности, о необходимости модернизации требований, предъявляемых к отчетности.*

***Ключевые слова:** бухгалтерская отчетность, бухгалтерская информация, экономический субъект, финансовый анализ.*

Sokolov L.I.

Siberian Law University, Omsk

THE PROBLEM OF THE QUALITY OF INFORMATION FORMED BY THE ACCOUNTING BALANCE

***Abstract:** the article deals with the problem of the quality of information obtained during the preparation of financial statements, as well as ways to improve its quality. The aim of the work is to analyze the requirements for financial statements. The author of the article came to the conclusion about the insufficient level of information quality in the financial statements, about the need to modernize the requirements for reporting.*

***Key words:** financial statements, accounting information, economic entity, financial analysis.*

В последнее время сильно возрастают кризисные явления в мировой и в особенности Российской экономике, из-за чего проблема качества информации, формируемой бухгалтерским балансом, стала еще более актуальной.

Согласно Международным стандартам финансовой отчетности, целью бухгалтерского баланса, как формы отчетности, выступает представление необходимой пользователям информации для принятия экономических решений и возможность анализа и прогноза движения денежных потоков. Для осуществления данной цели в Российской Федерации происходило усложнение бухгалтерского баланса путем изменения его структуры, но в последние годы превалирует его упрощение. Данный путь упрощения бухгалтерского баланса и привел к существенному ухудшению качества предоставляемой бухгалтерской отчетностью информации.

Проблема содержания бухгалтерской информации исходит из цели самого бухгалтерского баланса. Она образовалась во время переориентации российской бухгалтерской отчетности в среду рыночной экономики вследствие недостаточности опыта. Как устанавливает “Положения по бухгалтерскому учёту” 4/99, “целью бухгалтерской отчетности является достоверное и полное представление информации о финансовом положении и результатах организации.” То есть нам необходимо, чтобы до конечных пользователей бухгалтерского баланса доходила достоверная и полная информация, а следовательно, полезная, сточки зрения принятия решений или же проведения анализа показателей организации с целью взаимодействия в будущем. Таким образом, для пользователя полезность, то есть качественность предоставленной информации, будет оцениваться тем, насколько она приближает его к решению задачи или же достижению определенной цели.

Основой решения возможных задач, примером которых может выступать проведение финансового анализа организации в установленный период, является бухгалтерских баланс.

Большинство из них баланс решает благодаря своей основной задаче – обязанности характеризовать финансовое положение организации на определенный период или же отчетную дату.

В ходе усложнения структуры бухгалтерского баланса на протяжении последних лет мы, как пользователи, столкнулись с тем, что имеющаяся в настоящий момент отчетность очень трудна для восприятия и, порой, подвластна лишь специалисту. А многие пользователи даже не имеют базового бухгалтерского образования и не владеют техникой учета. Данное усложнение и желание включить в бухгалтерский баланс всё возможное, нарушение логики его построения, даже несмотря на движение в сторону упрощения в последние годы, не позволяет бухгалтерскому балансу выполнять свою цель, то есть предоставлять наиболее полную и реалистичную информацию о финансовом состоянии экономического субъекта и динамике его изменения.

Можно провести параллель между российской и англо-американской бухгалтерией, где сразу будет видна разница в формировании структуры бухгалтерского баланса. Наибольшее выражение она находит в активе баланса, который в российской системе, исходя из определения, формируется из имущества, которое находится в собственности организации, а в англо-американской системе, в свою очередь, он складывается из имущества, находящегося под контролем организации. Данное различие приводит к тому, что в англо-американской бухгалтерской системе, отсутствуют забалансовые счета, имеющиеся в российской системе, что значительно упрощает некоторые проводки, а также систему структуры баланса в целом.

Для предотвращения дальнейшего ухудшения состояния и улучшения качества информации, отражаемой в бухгалтерском балансе, предлагаются следующие требования к информации, формируемой в финансовой отчетности:

1. Уместность.

Данное требование подразумевает, что информация впоследствии может повлиять на результат принятого решения пользователями отчетности. На данный показатель оказывают существенное влияние как содержание, которое должно отвечать всем потребностям пользователей, так и существенность имеющейся информации. Таким образом, больше всего пользователей волнует стоимостная оценка имеющейся собственности.

2. Надежность.

Предполагает отсутствие в предоставляемой информации существенных ошибок, а для этого она должна удовлетворять некоторым требованиям, таким как:

- Информация, содержащаяся в бухгалтерском балансе, должна максимально объективно отражать факты хозяйственной деятельности организации
- Отражаемые факты хозяйственной деятельности должны отражаться как из правовой формы, так и из экономического содержания условий хозяйствования.

3. Сравнимость.

Предполагает возможность сравнения информации организациями за разные периоды времени для анализа тенденции ее экономических результатов. А также возможность сопоставления информации о различных организациях для сравнения их финансовой деятельности и финансового положения.

4. Нейтральность.

Означает, что информация должна быть нейтральной и требуется осмотрительность в суждениях и оценках при неопределенности, чтобы интересующие пользователя показатели не были завышены или занижены в бухгалтерском балансе.

При использовании уже немногих данных требований к информации при составлении бухгалтерского баланса можно добиться намного более высокого качества данной информации и возможности реализовать основные цели и задачи баланса. Но, несмотря на это, критерии качества информации бухгалтерского баланса очень нуждаются в серьезной доработке в разных сферах. Преимущественно необходима концепция бухгалтерского

баланса, позволяющая пользователям анализировать не только фактическую, но и прогностическую финансовую информацию.

Список используемых источников:

1. Министерство финансов Российской Федерации. Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению: Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 N 94н (ред. от 08.11.2010) / Министерство финансов Российской Федерации. - Доступ из СПС Гарант. — Текст: электронный.

2. Министерство финансов Российской Федерации. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" (ПБУ 4/99)" : Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 N 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018) / Министерство финансов Российской Федерации. - Доступ из СПС Гарант. — Текст: электронный.

3. Ткачук, Н. В. Проблемные вопросы качества информации, формируемой в бухгалтерском финансовом учете / Н. В. Ткачук. - Текст : непосредственный // Международный бухгалтерский учет. – 2011. - 45(195).

4. Николаев, И. Р. Проблема реальности баланса / И. Р. Николаев. - Ленинград: Экономическое образование, 1926. - С.51. - Текст : непосредственный.

5. Соколов, Я. В. Бухгалтерский учет как сумма фактов хозяйственной жизни: учебное пособие / Я. В. Соколов. - Москва: Магистр; ИНФРА-М, 2010. - 224 с. - Текст : непосредственный.

6. Шлер. Оценка товаров в балансе по германскому законодательству / Шлер. - Текст : непосредственный // Система и организация. - 1925.- № 10.

КОНФЛИКТ ИНТЕРЕСОВ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ АУДИТОРСКОЙ ПРОВЕРКИ

Аннотация. В данной статье поднимается тема конфликта интереса при проведении аудиторской проверки. Целью работы является рассмотрение ситуаций, при которых возникает конфликт интересов при проведении аудиторской проверки, поиск причин возникновения данных противоречий, поиск некоторых путей снижения рисков возникновения конфликта интересов при проведении аудиторской проверки. Автор статьи пришёл к следующим выводам: конфликт интересов имеет место на практике, но аудитор не должен допускать, чтобы предвзятость, конфликт интересов либо другие лица влияли на объективность его профессиональных суждений.

Ключевые слова: аудиторская деятельность, конфликт интересов, угрозы независимости, аудиторская этика, конфиденциальность, стандарт аудита, аудиторская проверка.

Cheboksarova A.V., Ionina M.B.
Siberian Law University, Omsk

CONFLICT OF INTEREST DURING THE AUDIT

Abstract. This article raises the topic of conflict of interest in conducting an audit. The purpose of the work is to consider situations in which there is a conflict of interest during the audit, to find the causes of these contradictions, to find some ways to reduce the risks of a conflict of interest during the audit. The author of the article came to the following conclusions: the conflict of interests takes place in practice, but the auditor should not allow bias, conflict of interests or other persons to affect the objectivity of his professional judgments.

Keywords: audit activity, conflict of interest, threats to independence, audit ethics, confidentiality, audit standard, audit audit.

В настоящее время становление и формирование предпринимательства сопровождается возрастающей ролью бухгалтерской информации в области управления, контроля и анализа предпринимательской деятельности. Вследствие этого возникает необходимость в проведении аудита. Под аудитом понимается независимая проверка и выражение мнения о финансовой отчетности предприятия [1]. Достоверность информации подтверждается независимым экспертом – аудитором. Аудиторская деятельность исторически представляет собой один из важнейших элементов рыночной экономики, который способствует развитию предпринимательской деятельности и экономики страны в целом. На современном этапе в Российской Федерации получила существенное развитие система общественного регулирования в рамках саморегулируемых аудиторских организаций.

Развивающийся рынок аудиторских услуг не остался без внимания и заинтересованности не только со стороны СМИ, но и стороны государственных структур, а также возможных пользователей данных услуг. Ежегодные независимые аудиторские проверки позволяют определить достоверность данных финансовой отчетности, на основании которых оценивается деятельность организаций. Главным критерием, на котором акцентируют внимание клиенты при выборе аудитора для проверки, является его безукоризненная репутация.

Аудит не подменяет собой государственный финансовый контроль, поэтому и законодателем цель аудита определена в качестве выражения мнения о достоверности

финансовой (бухгалтерской) отчетности проверяемых лиц и соответствие порядка ведения бухгалтерского учета законодательству РФ. Учитывая важное значение аудиторского контроля как независимого высококвалифицированного способа проверки финансовой хозяйственной деятельности, государство осуществляет нормативно-правовое регулирование отношений, складывающихся в этой сфере [2]. По завершению аудиторской проверки выдается официальный документ – независимое заключение аудитора. Поэтому, для того чтобы не дать ложное заключение, не ввести в заблуждение клиентов и государственные органы, аудитор должен строить свою деятельность в соответствии с Кодексом профессиональной этики аудиторов, он должен соблюдать следующие основные принципы этики: честность, объективность, профессиональная компетентность и должная тщательность, конфиденциальность.

Под **конфликтом интересов** понимается ситуация, при которой заинтересованность аудиторской организации, индивидуального аудитора может повлиять на мнение такой аудиторской организации, индивидуального аудитора о достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица. С целью регулирования и недопущения конфликта интересов в деятельности своих сотрудников организации принимают Положение о конфликте интересов или включают соответствующий раздел в Кодекс этики и служебного поведения организации [3].

По своей сущности конфликт интересов является одним из разновидностей этического конфликта, который представляет собой возникшее противоречие между принципами профессиональной этики, правилами служебного поведения и обстоятельствами, сложившимися в процессе профессиональной деятельности. Именно поэтому, чтобы предотвратить возникновение конфликта интересов, Министерство финансов особое внимание уделяет требованиям по независимости и профессиональной аудиторской этике. Независимость индивидуального аудитора или аудиторской организации предполагает отсутствие зависимости имущественного, родственного или иного характера с самим клиентом, его учредителями, руководителями или иными должностными лицами. Этика профессионального поведения аудиторов определяет нравственные, моральные ценности при осуществлении проверок и даче заключений.

Аудитор может оказаться в ситуации, которая может навредить его объективности, однако согласно Федеральному закону «Об аудиторской деятельности», аудиторские организации (индивидуальные аудиторы) не вправе осуществлять действия, влекущие возникновение конфликта интересов или создающие угрозу возникновения такого конфликта. Однако такие ситуации все же происходят на практике. Примеры обстоятельств, при которых могут возникнуть конфликт интересов, описаны в Кодексе профессиональной этики аудиторов, одобренном Советом по аудиторской деятельности 22.03.2012. Такими ситуациями являются, например: одновременное консультирование двух клиентов, которые являются прямыми конкурентами; оказание услуг покупателю и продавцу, являющимися сторонами одной и той же сделки; представление интересов двух клиентов по одному и тому же вопросу, при том, что между этими клиентами существует правовой спор; предоставление услуги по сопровождению сделки клиента, планирующего приобрести аудируемое лицо [4]. В практической деятельности наличествуют различные угрозы, которые могут повлечь ситуацию конфликта интересов. Это угрозы вытекают из собственных финансовых, эмоциональных или иных личных интересов аудитора; угрозы хорошего знакомства или доверия с руководителями аудируемой организации; угрозы шантажа; угрозы защиты интересов и другие.

Как же снизить риски возникновения конфликта при проведении аудиторской проверки в условиях объективной ситуации, когда практически «конфликт интересов при проведении аудита неизбежен»? Так считает управляющий партнер компании ФБК Сергей Шапигузов, он же очень доходчиво объясняет это противоречие и указывает на пути выхода из него: «Форма отношений заказчик-исполнитель противоречит цели, ради которой выполняется аудит. С одной стороны, заказчик (менеджмент) оплачивает услугу, а с другой стороны,

услуга потребляется третьей стороной (акционерами, инвесторами, кредиторами). Это противоречие – хроническая болезнь аудита, которая поддается лечению, но на полное выздоровление вряд ли можно рассчитывать. Лекарствами от этого недуга служат требование независимости аудитора, необходимость применения общепризнанных стандартов в ходе выполнения аудита, строгое следование этическим стандартам и внешний контроль качества выполненного аудита».

Для предотвращения ситуации, при которой будет нарушена объективность, аудитор, прежде чем принять нового клиента или задание, или установить деловые взаимоотношения, должен предпринять разумные действия по выявлению обстоятельств, которые могли бы привести к конфликту интересов, в том числе установить:

- а) характер соответствующих взаимоотношений и заинтересованности участвующих сторон;
- б) характер услуги и ее влияние на участвующие стороны.

Необходимым условием снижения рисков возникновения конфликта интересов при проведении аудиторской проверки является, бесспорно, тот факт, что аудитор должен принимать меры предосторожности с целью устранения угроз нарушения основных принципов этики, создаваемых конфликтом интересов, или сведения их до приемлемого уровня. Примерами мер предосторожности являются, в частности, следующие: применение процедур, призванных не допустить несанкционированное раскрытие конфиденциальной информации и привлечение разных групп к выполнению заданий. А также - регулярная проверка того, применяются ли соответствующие меры предосторожности лицом из состава руководства аудиторской организации; привлечение лица, не участвующего в предоставлении услуг для проведения обзора выполненных работ с целью оценки обоснованности ключевых суждений и выводов; проведение консультаций с третьими сторонами и другие. Таким образом, меры предосторожности сводятся к тому, что аудитор всегда должен обдумывать свои действия, решать, принять ему данного клиента или нет, исходя из уже имеющихся у него заданий, а также не допускать распространения конфиденциальной информации, дабы не усугубить положение клиента. Приведенный выше список способов разрешения конфликта интересов не является исчерпывающим. В каждом конкретном случае по договоренности между организацией и сотрудником, раскрывшим информацию о конфликте интересов, могут быть найдены другие формы его разрешения.

Практикующий аудитор-специалист не должен позволять конфликту интересов влиять на его профессиональное суждение. Принимая меры против конфликта интересов, аудитор также должен соблюдать конфиденциальность. Кроме того, обычно требуется раскрытие характера конфликта интересов и информирование затронутых клиентов о мерах предосторожности. Если меры предосторожности не были должным образом реализованы, или возник конфликт интересов, который угрожает нарушить один или несколько фундаментальных принципов (например, принципы объективности, конфиденциальности и профессионального поведения), которые не могут быть устранены или снижены до приемлемого уровня с помощью мер предосторожности, то тогда аудитор должен решить, что такая деятельность не может быть принята или что одно или несколько конфликтующих действий должны быть остановлены. При разрешении существующего конфликта интересов следует выбирать наиболее мягкие, простые варианты урегулирования с учетом обстоятельств. Более строгие, жесткие меры следует использовать только в том случае, если это вызвано реальной необходимостью или когда менее строгие меры оказались недостаточно эффективными. Принимая решение о выборе конкретного метода разрешения конфликта интересов, следует учитывать значимость личного интереса сотрудника и вероятность того, что этот личный интерес будет реализован в ущерб интересам организации.

Исходя из требований Федерального Закона «Об аудиторской деятельности», стандартов аудиторской деятельности, Правил независимости аудиторов и аудиторских организаций, Кодекса профессиональной этики аудиторов аудиторские организации

(индивидуальные аудиторы) обязаны обеспечить как непосредственно предотвращение или недопущение конфликта интересов, так и надлежащее документирование мер и действий, предпринятых в этих целях. Отсутствие документации в отношении мер и действий, предпринятых аудиторской организацией (индивидуальным аудитором) по предотвращению или недопущению конфликта интересов, может быть расценено как непринятие таких мер и действий [5].

В России действуют международные стандарты аудита, поэтому в аудиторских проверках следует ориентироваться именно на них, а также на дополнительные документы Международной федерации бухгалтеров, которые были одобрены для применения в России Советом по аудиторской деятельности. С 1 марта 2020 года должна вступить в силу обновленная версия Правил независимости аудиторов и аудиторских организаций. Но и при наличии зафиксированных правил и законов различного уровня, приоритетным в предотвращении конфликта интересов при проведении аудиторской проверки остаётся «человеческий фактор», то есть неизменное требование соблюдения аудитором законов этики и человечности. Этическое поведение аудитора - это соответствие ключевым принципам честности, объективности, профессиональной компетентности, должностной принципиальности, конфиденциальности и ответственности.

Таким образом, можно сделать вывод, что главнейшим условием снижения рисков возникновения конфликта интересов при проведении аудиторской проверки является то, что аудитор должен принимать меры предосторожности с целью устранения угроз нарушения основных принципов этики, создаваемых конфликтом интересов, или сведения их до приемлемого уровня. Аудиторам следует быть объективными и беспристрастными, что означает, что им следует занимать положение, позволяющее выполнять свое предназначение без предвзятости и вмешательства. Объективность и беспристрастность подразумевают, что служба внутреннего аудита сама стремится избегать конфликта интересов. С этой целью должны быть разъяснены ситуации, влекущие возникновение конфликта интересов, пути их предотвращения, следует периодически контролировать деятельность аудиторских организаций, ротировать обязанности сотрудников. Аудитор не должен допускать, чтобы предвзятость, конфликт интересов либо другие лица влияли на объективность его профессиональных суждений.

Список используемых источников:

1. Российская федерация. Законы. Об аудиторской деятельности: Федеральный Закон от 09.03.2021 N 41-ФЗ по состоянию на 30.12.2008 с изменениями и дополнениями / Российская Федерация. Законы. - Доступ из СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 22.03.2021). – Текст: электронный.
2. Крохина, Ю. А. Финансовое право России: учебник / Ю. А. Крохина. – 4-е издание, переработанное и дополненное. – Москва: Норма: ИНФРА-М, 2011. – 720 с. – Текст: непосредственный.
3. Беляева, О. А. Правовые механизмы противодействия коррупции в сфере корпоративных закупок: научно-практическое пособие / О. А. Беляева, Ю. В. Трунцевский, А. М. Цирин; отв. ред. И. И. Кучеров. - Москва: ИЗиСП, КОНТРАКТ, 2019. - 160 с. – Текст: непосредственный.
4. Министерство финансов Российской Федерации: официальный сайт. - URL: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=127549-kodeks_professionalnoi_etiki_auditorov (дата обращения: 22.03.2021). – Текст: электронный.
5. Министерство финансов Российской Федерации: официальный сайт. – URL: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=129364-rekomendatsii_auditorskim_organizatsiyam_individualnym_auditoram_auditoram_po_provedeniyu_audita_godovoi_bukhgalterskoi_otchetnosti_organizatsii_za_2019_god (дата обращения: 22.03.2021). – Текст: электронный.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КАК ЭЛЕМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ КОРПОРАТИВНЫМИ ФИНАНСАМИ

***Аннотация.** Хозяйствующие субъекты являются ключевым субъектом национальных экономик, занимают центральное место в системе экономических отношений и хозяйственных связей. Финансовое состояние предприятий, его анализ занимают центральное место в системе финансового менеджмента. В целях совершенствования анализа финансового состояния предприятия как элемента управления корпоративными финансами: предложено при сравнении фактически полученных значений коэффициентов финансового состояния предприятия с нормативными включить и оценивать величину отклонений фактически полученных значений показателей от нормативных в процесс анализа финансового состояния предприятия, предложена градация отклонений значений показателей, характеризующих уровень финансового состояния предприятия с нормативными или желаемыми.*

***Ключевые слова:** предприятия, финансовое состояние, анализ финансового состояния, управление корпоративными финансами*

Chesnakov A. S.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

FINANCIAL CONDITION ANALYSIS AS AN ELEMENT OF CORPORATE FINANCE MANAGEMENT

***Annotation.** Economic entities are the key subject of national economies and occupy a central place in the system of economic relations and economic relations. The financial condition of enterprises and its analysis are central to the financial management system. In order to improve the analysis of the financial condition of the enterprise as an element of corporate finance management: when comparing the actual values of the coefficients of the financial condition of the enterprise with the normative ones, it is proposed to include and evaluate the amount of deviations of the actually obtained values of indicators from the normative ones in the process of analyzing the financial condition of the enterprise, a gradation of deviations of the values of indicators characterizing the level of the financial condition of the enterprise with the normative or desired ones is proposed.*

***Keywords:** enterprises, financial condition, financial condition analysis, corporate finance management*

Воспроизводственные процессы в экономике, производство валового продукта и добавленной стоимости – это основные факторы экономического роста. Используя имеющиеся ресурсы в экономике, хозяйствующие субъекты производят продукцию, которая удовлетворяет потребности населения и других организаций в определенном количестве и с определенным качеством.

Финансовые результаты деятельности предприятий, накапливающиеся во времени служат источником формирования корпоративных финансов, фондов целевого назначения, других видов финансовых ресурсов предприятия. К таким фондам предприятия можно отнести [3, с. 36]:

- фонд нераспределенной прибыли хозяйствующих субъектов;
- фонд амортизационных отчислений хозяйствующих субъектов;
- резервные фонды хозяйствующих субъектов;
- фонды расходов будущих периодов и другие виды фондов хозяйствующих субъектов.

Уровень, динамика и соотношение данных фондов финансовых ресурсов к затратам предприятия, связанным с производством и реализацией продукции, стоимости имущества, сама структура и состав финансовых ресурсов предприятия являются элементами анализа финансового состояния предприятия [1, с. 110].

Финансовое состояние предприятие – это не только состояние, уровень и состав финансовых ресурсов, но и способность предприятия отвечать по своим обязательствам. Уровень финансового состояния крупных и особенно международных компаний является одним из основных критериев инвестиционной привлекательности, привлечения новых и удержания имеющихся акционеров.

Если есть ресурсы, есть фонды, есть объект, то должна быть система управления данным объектом. В плане финансовых ресурсов такой системой является система управления корпоративными финансами. Управление корпоративными финансами – это подотрасль менеджмента, отвечающая за достижение стабильного наилучшего финансового состояния хозяйствующего субъекта.

Менеджмент в целом и управление корпоративными финансами в частности предполагает использование определенной методологии состоящей из методов, принципов, технологий, показателей [5, с. 72]. Как процесс и вид деятельности управление корпоративными финансами в отношении управления финансовым состоянием, его улучшением осуществляется поэтапно, имеет свою структуру и логику.

Структура процесса управления корпоративными финансами:

- определение проблемных участков, формулирование целей и задач управления улучшением финансового состояния предприятия;
- планирование мероприятий, направленных на улучшение финансового состояния предприятия;
- организация процессов, связанных с улучшением финансового состояния предприятия;
- мотивация персонала на выполнение поставленных целей и задач, связанных с улучшением финансового состояния предприятия;
- контроль за выполнением мероприятий, направленных на улучшение финансового состояния предприятия;
- оценка эффективности выбранных мероприятий, направленных на улучшение финансового состояния предприятия и при необходимости их корректировка.

Первый этап управления корпоративными финансами, заключающийся в определении проблемных участков, формулировании целей и задач управления улучшением финансового состояния предприятия невозможно реализовать без проведения качественного анализа финансового состояния предприятия.

Суть анализа финансового состояния предприятия состоит в том, чтобы выявить «узкие места» в платежеспособности и ликвидности предприятия, его финансовой устойчивости [6, с. 52]. Поэтому процесс анализа финансового состояния предприятия является отправной точкой не только для определения недостатков работы предприятия в финансовой сфере, управлении финансовыми ресурсами, но и для обеспечения процесса улучшения финансового состояния предприятия.

Анализ финансового состояния предприятия как элемент управления корпоративными финансами предполагает в свою очередь собственную структуру, состоящую из взаимосвязанных процессов и элементов:

- определения группы показателей по которым необходимо осуществить сбор и обработку информации;
- выбор методики оценки финансового состояния предприятия и методов расчета показателей, характеризующих уровень финансового состояния предприятия;
- сравнение фактически полученных значений показателей, характеризующих уровень финансового состояния предприятия с нормативными или желаемыми;
- определение проблемы или задачи в сфере улучшения финансового состояния предприятия;

- выработка мероприятий по улучшению финансового состояния предприятия [2, с. 86].

С нашей точки зрения большинство методик по оценке финансового состояния и определения уровня финансовой устойчивости оперируют в основном такими терминами, как «плохое», «хорошее», «очень хорошее» и т.д. Такая система оценок показывает общую ситуацию и не имеет количественной формы.

Поэтому предлагаем в плане сравнения фактически полученных значений показателей, характеризующих уровень финансового состояния предприятия с нормативными или желаемыми включить и оценивать нормальные и критически допустимые диапазоны отклонений фактически полученных значений показателей, характеризующих уровень финансового состояния предприятия от нормативных или желаемых.

Из множества показателей оценки финансового состояния предприятия выберем три показателя:

- показатель текущей ликвидности, значение которого может заинтересовать инвесторов при оценке уровня ликвидности предприятия [7, с. 45];

- показатель абсолютной ликвидности, значение которого характеризует способность предприятия своевременно и в полном объеме расплачиваться с контрагентами, в частности с поставщиками [4, с. 91];

- показатель быстрой ликвидности, значение которого интересует кредиторов в плане быстрой оценки платежеспособности предприятия при определении кредитоспособности предприятия.

Предлагаем следующую градацию значений показателей, характеризующих уровень финансового состояния предприятия с нормативными или желаемыми:

- отклонение на 10% от нормативного значения – допустимое отклонение, никаких мер предпринимать не стоит;

- отклонение на 20-30% от нормативного значения – приемлемое отклонение, мер предпринимать не стоит, но чаще производить мониторинг значений коэффициентов финансового состояния;

- отклонение на 50% и более от нормативного значения – критическое отклонение, необходимо принятие срочных мер по улучшению финансового состояния предприятия.

Таким образом, диагностика, анализ финансового состояния предприятия – это первичный элемент в системе управления корпоративными финансами и в частности в процессе улучшения финансового состояния предприятия, поскольку призваны давать точную оценку направлений и степени улучшения финансового состояния предприятия.

Список используемых источников:

1. Бабайцев, В. А. Математические методы финансового анализа: учебное пособие для вузов / В. А. Бабайцев, В. Б. Гисин. - 2-е издание, исправленное и дополненное. - Москва: Издательство Юрайт, 2019. - 215 с. – Текст : электронный.

2. Берзон, Н. И. Корпоративные финансы: учебное пособие для академического бакалавриата / Н. И. Берзон. - Москва: Издательство Юрайт, 2019. - 212 с. – Текст : электронный.

3. Григорьева, Т. И. Финансовый анализ для менеджеров: оценка, прогноз: учебник для бакалавриата и магистратуры / Т. И. Григорьева. - 3-е издание, переработанное и дополненное. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. - 486 с. – Текст : электронный.

4. Казакова, Н. А. Финансовый анализ в 2 ч. Часть 2: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Н. А. Казакова. - 2-е издание, переработанное и дополненное. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. - 209 с. – Текст : электронный

5. Никитушкина, И. В. Корпоративные финансы. Практикум: учебное пособие для академического бакалавриата / И. В. Никитушкина, С. Г. Макарова, С. С. Студников. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – Текст : электронный.

6. Финансовый анализ: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / И. Ю. Евстафьева. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. - 337 с. – Текст : электронный.

7. Финансы: учебник и практикум для академического бакалавриата / Л. А. Чалдаева. - 2-е издание, переработанное и дополненное. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – Текст : электронный.

УДК 334

Шавыкина А.Н., Львова И. Г.
Сибирский юридический университет (г. Омск)

АУДИТ КАК ФОРМА НЕГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация: В статье рассмотрены риски, связанные с аудиторской деятельностью, а так же перспективы развития. Целью работы является анализ аудиторской деятельности, как отдельной структуры. Автор статьи пришел к выводам о важности аудиторской деятельности в современной экономике, о необходимости внедрения ряда мероприятий, направленных на беспрепятственное развитие аудиторской деятельности.

Ключевые слова: аудиторская деятельность, аудит, аудиторский отчет, материальность, риски, рынок аудиторских услуг.

Shavykina A. N.
Siberian Law University, Omsk
Lyova Irina Georgievna
Senior Lecturer of the Department of Administrative and Financial Law

AUDIT AS A FORM OF NON-STATE FINANCIAL CONTROL

Abstract: The article discusses the risks associated with auditing activities, as well as the prospects for development. The purpose of the work is to analyze the audit activity as a separate structure. The author of the article came to conclusions about the importance of auditing in the modern economy, the need to implement a number of measures aimed at the smooth development of auditing activities.

Keywords: audit activity, audit, audit report, materiality, risks, audit services market.

Становление аудиторской деятельности процесс длительный, он не закончился и по настоящее время. Следовательно, определение аудита и аудиторской деятельности должно быть достаточно широким, чтобы была возможность охватить все разнообразие типов и целей аудиторской проверки.

Аудит является одним из важных и необходимых элементов формирования конкурентоспособности экономики страны. Результаты аудита оказывают влияние на различные интересы конкретных заинтересованных групп пользователей, в связи с чем является гарантом повышением качества финансовой информации экономического субъекта. Усиливается роль и значение аудита, как вида деятельности, позволяющего представить всем заинтересованным субъектам независимое и объективное мнение не только в части бухгалтерской отчетности, но и в иной отчетности подконтрольного субъекта.

Исторически возникновение термина аудит относится к периоду формирования бухгалтерского учета как отрасли специальных научных знаний. Свидетельство закрепления термина аудит находится в первых трудах итальянского ученого, отца учета, менеджмента и аудита Луки Пачоли «Тракт о счетах и записях». В России имя Луки Пачоли стало известно с начала XIX века, как автора, давшего первым описание двойной бухгалтерской записи, применяемой в учете методов контроля профессор Булыга Р.П. под аудитом понимает процесс проверки финансового здоровья организации.

Также под аудитом можно понимать независимую проверку, осуществляемую аудиторской организацией и имеющей своим результатом выражение мнения аудиторской организации о степени достоверности бухгалтерской отчетности экономического субъекта.

При внедрении в негосударственном секторе новой формы внешнего финансового контроля – аудита – его развитие было оторвано от ранее существующих форм и опыта, накопленного ранее органами государственного финансового контроля.

На первоначальном этапе развития российского аудита в негосударственном секторе его изолирование от общей системы финансового контроля, в которой сильны были традиции и методики государственного контроля, имело определенные основания. Однако в современных условиях, когда ставится вопрос о создании единой концептуальной основы системы финансового контроля, когда начинают стираться различия между государственным и негосударственным секторами, необходимо привести оба элемента общей системы финансового контроля к единым теоретическим и методологическим подходам. Это позволит объединить усилия государственного и негосударственного контроля в целях обеспечения эффективного развития экономики, открытости и гласности деятельности всех ее субъектов.

Аудит как вид деятельности заключается в сборе информации и оценке факторов, касающихся функционирования и положения исследуемого экономического субъекта или информации о таком положении и функционировании, и осуществляется компетентным независимым лицом, которое, учитывая определенные критерии оценивания, выносит аудиторское заключение.

Аудит определяется как деятельность по проверке на месте, такая как инспекция или проверка процесса системы качества, для обеспечения соответствия требованиям. Аудит может применяться ко всей организации или может относиться к функции, процессу или производственному этапу. Некоторые аудиты преследуют особые административные цели, такие как аудит документов, рисков или производительности, или отслеживание выполненных корректирующих действий.

В ходе аудита продукта, процесса или системы могут быть обнаружены результаты, требующие исправления и корректирующих действий. Поскольку большинство корректирующих действий не могут быть выполнены во время аудита, менеджер программы аудита может потребовать последующий аудит, чтобы убедиться, что исправления были внесены и были предприняты корректирующие действия. Из-за высокой стоимости одноцелевого последующего аудита он обычно совмещается со следующим плановым аудитом данной области. Однако это решение должно основываться на важности и риске открытия.

Аудит представляет собой функциональную науку о методах и приемах независимого контроля. Он взаимосвязан с такими науками, как бухгалтерский учет, оперативное управление и финансовый контроль.

В настоящее время понятие аудит и аудиторская деятельность законодательно закреплены в федеральном законе «Об аудиторской деятельности», в котором под аудитом понимается независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности, а аудиторская деятельность представляет собой – деятельность по проведению аудита и оказанию сопутствующих аудиту услуг, осуществляемая аудиторскими организациями, индивидуальными аудиторами. К аудиторской деятельности не относятся проверки, осуществляемые в соответствии с требованиями и в порядке, отличными от требований и порядка, установленных стандартами аудиторской деятельности.

Аудиторская деятельность играет важную роль в современной экономике. За период развития аудиторского движения в стране была проделана большая работа по созданию системы независимого аудита, подготовке кадров аудиторов и лицензированию их деятельности, регламентации профессиональных обязанностей, прав и ответственности аудиторов в соответствии с принятыми законодательными актами.

Формирование аудита должно быть аналогично формированию других инфраструктурных отраслей, т.е. сопровождаться созданием его экономики. При таком подходе логично использование опыта других отраслей, особенный интерес в этом плане представляет, по нашему мнению, экономика информационно – вычислительного обслуживания, поскольку оно, как и аудит, относится к группе информационных инфраструктурных отраслей и создавалось в новейшие времена.

Оценивая ситуацию в целом, можно сказать, что сейчас остро стоит задача перехода от нынешнего фрагментарного состояния аудиторской статистики к созданию цельной ее системы. В этом отношении, как представляется, необходимо (в порядке рассмотрения возможных путей ее решения) осуществление некоторых предложений.

Совокупность организаций, осуществляющих аудит, можно рассматривать как отрасль рыночной экономики, где налицо основные отраслеобразующие признаки:

- организационная обособленность и хозяйственная самостоятельность предприятий, чьей основной деятельностью является аудит;

- однородность основной продукции;

- близость технологических процессов получения этой продукции.

Однородность основной продукции является, пожалуй, главным отраслеобразующим признаком. В случае аудита – это официальные аудиторские заключения, письменная информация аудитора руководству проверяемого предприятия, рекомендации по устранению недостатков ведения на нем бухгалтерского учета и т.д.

Близость технологических процессов получения продукции также является отраслеобразующим признаком, но если технология начинает существенно отличаться, то обычно происходит выделение подотраслей.

Как в любой сфере предпринимательской деятельности – в аудиторской деятельности существуют риски. В деятельности аудиторских компаний различают следующие виды рисков:

1. риск профессиональной способности аудитора;

2. риск ожидания клиента – риск не удовлетворить выводами своего клиента;

3. аудиторский риск – аудиторское заключение (отчет) может быть неверным.

Таким образом, все вышесказанное свидетельствует о том, что предпринимательской деятельности аудиторских фирм присущи свои особенности, которые вытекают из специфики аудиторских услуг. Последним свойственны такие особенности как: неосвязаемость, несохраняемость, персонифицированная направленность, неотделимость, участие клиента в сервисном процессе, комплексность. Кроме того, аудиторские услуги отличаются противоречивостью и расширенной адресностью [4].

В силу таких особенностей, концепция качества, разработанная для материальной сферы не может быть в полной мере применима в сфере услуг. Поскольку материальность и риски являются одними из базовых понятий в методологии аудита и важным инструментом его планирования, то они должны учитываться в методике оценки эффективности аудита, как предпринимательской деятельности.

Исследование рынка аудиторских услуг позволило выявить дополнительные особенности аудиторской услуги:

1. На современном этапе развития рынка аудиторских услуг, основная причина обращения за аудиторскими услугами – это опасение применения санкций контролирующими органами.

2. Констатирующий характер аудиторской услуги. Эта особенность находит выражение в подтверждении фактов хозяйственной деятельности аудируемого лица и их соответствия законодательным требованиям.

3. Индивидуализация аудиторских услуг в зависимости от потребностей клиентов, что находит отражение в комплексе маркетинга аудиторской организации. В настоящее время, многие аудиторские организации стремятся разнообразить спектр предоставляемых услуг, расширив его за счет консалтинга и новых видов аудита, пытаются сократить издержки не в

ущерб качеству, и, таким образом, снизить стоимость предоставляемых услуг, использовать новые методы продвижения услуг.

В современных условиях, когда становление рынка аудиторских услуг в нашей стране в целом завершилось, возрастает актуальность постоянного анализа его состояния, как одного из важнейших инструментов совершенствования этого рынка в целом и оказания помощи его конкретным участникам в принятии различных управленческих решений. Обусловлено это следующим.

Во-первых, процессы на рынке аудиторских услуг (как и в других сферах экономики из-за ее глобализации и пр.) усложняются.

Во-вторых, постепенно слабеет роль такого инструмента совершенствования рынка, как использование западного опыта, который чрезвычайно важен на первых этапах развития отечественного аудита.

В-третьих, анализ ситуации всегда был существенной частью инструмента ее улучшения, особенно тогда, когда она требовала совершенствования. Особенность рынка аудиторских услуг заключается в том, что он является развивающимся рынком в полном смысле этого слова.

Рынок аудиторских услуг достаточно быстро растет и изменяется. Специфика этого рынка – это уровень развития аудиторских организаций и их размер. Практически без исключения крупные организации относятся к категории развивающихся. Конечно, некоторые из них существовали в той или иной форме уже много лет. Это касается и «новых» организаций и тех продуктов, которые они разрабатывают и поставляют как на казахстанский рынок, так и на мировые рынки [6].

Практически все организации находятся в той или иной стадии прохождения этого процесса структурных преобразований.

Характерной чертой аудиторской организации является то, что она ничего не производит, ее продукт – услуга, которая, как было отмечено выше, не носит материальной формы. Поэтому главной ценностью аудиторских фирм является их репутация, которая формируется под влиянием ее деятельности. В результате можно сделать вывод о том, что именно аудиторская услуга играет огромную роль в развитии аудиторской фирмы.

Предметами труда выступают профессиональные знания и опыт сотрудников, соответственно, для укрепления своих ценностей и повышения эффективности предоставления аудиторских услуг любой аудиторской фирме необходимо инвестировать значительные средства на повышение квалификации своих сотрудников.

Одной из главных целей аудиторской фирмы является умение удерживать завоеванный сегмент рынка. Это означает, цепко удерживать клиентскую цепочку и ограждать завоеванный сектор рыночной экономики от посягательств конкурентов.

В этой связи, многие аудиторские фирмы научились грамотно применять приемы конкурентной борьбы, опережая конкурентов не только скоростью мысли, но и качеством предлагаемых аудиторских услуг.

Большой опыт аудиторов, профессионализм, компетентность, независимость, высокая квалификация и значительный интеллектуальный капитал – главные составляющие аудиторской профессии. Многими учеными отмечается, что вторым, самым распространенным комплексом конкурентных преимуществ являются: высокое качество аудиторских услуг, взвешенная ценовая политика, оптимальное соотношение цена/качество, оперативность, минимальные сроки, постоянное совершенствование методов работы.

Для клиента не менее ценно и индивидуальное отношение. Поэтому к базовым конкурентным преимуществам можно также отнести: максимальный учет интересов клиентов, индивидуальный подход к решению задач, причем в прямой зависимости от целей и отраслевой специфики предприятий, эффективную поддержку заказчиков в течение всего срока действия договора. И главное – конфиденциальность информации.

Важнейшим конкурентным преимуществом является и глубокое знание действующего законодательства в области бухгалтерского, налогового, оперативного, управленческого

учета и отраслевых методик, налоговой практики и коммерческих аспектов бизнеса, гибкость в реагировании на все изменения, происходящие на рынке услуг.

Кризис доверия к профессии аудитора имеет крайне негативные последствия для мировой экономики, поскольку хозяйствующие субъекты перестают рассматривать финансовую отчетность как основной источник достоверной информации для принятия решений об инвестировании средств, что неизбежно приводит к снижению объема инвестиции и, как следствие, упадку экономики в целом.

Необходимо, узаконить чтобы в перспективе аудиторская деятельность развивалась положительно при таких факторах, как интеграции потенциала профессионального сообщества в разработке методического обеспечения проведения аудита и повышения его качества.

1. Снижение административных барьеров для занятия аудиторской деятельностью;
2. Сформировать эффективную систему саморегулирования аудиторской деятельности в соответствии с Международными стандартами и практикой;
4. Разработать правовую основу, и структуру саморегулирования аудиторской деятельности с акцентом на экономичность, результативность и эффективность осуществляемой деятельности.

Институт независимого аудита в России появился не так давно. Но уже сейчас с полным правом можно утверждать, что аудит в России состоялся и получает все большее развитие – создана мощная, законодательно регламентируемая аудиторская система, с учетом международных образцов совершенствуется ее институциональная, в том числе нормативно-законодательская, база, крупные отечественные аудиторские фирмы уже вполне конкурируют на российском рынке даже с общепризнанными мировыми аудиторскими объединениями.

Таким образом, роль аудиторской деятельности является ключевой при формировании национальной рыночной экономики. Только аудит, как независимый вид финансового контроля предприятий, является единственным инструментом предоставления разумной уверенности в отношении достоверности финансовой или нефинансовой конфиденциальной информации об отчетности всем заинтересованным пользователям.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. Об аудиторской деятельности: Федеральный закон от 30.12.2008 N 307 – ФЗ (ред. от 01.05.2017) / Российская Федерация. Законы. - URL:<http://www.pravo.gov.ru>. - Текст : электронный.
2. Российская Федерация. Правительство. Об утверждении федеральных правил (стандартов) аудиторской деятельности: Постановление Правительства РФ от 23.09.2002 N 696 (ред. от 22.12.2011) / Российская Федерация. Правительство. - URL:<http://www.pravo.gov.ru>. - Текст : электронный.
3. Арабян, К. К. Аудит в России. Новая концепция развития: монография / К. К. Арабян. - Москва: Русайнс, 2016. - С. 162. - Текст : непосредственный.
4. Булыга, Р. П. Аудит : учебник / Р. П. Булыга, А. К. Андропова. - 3-е издание. - Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - С. 431. - Текст : непосредственный.
5. Лосева, Н. А. Внутрифирменный стандарт аудиторской деятельности «Аудиторские доказательства» / Н. А. Лосева. - Текст : непосредственный // Аудитор. - 2015. - №6. - С. 10-15.
6. Соколов, Я. В. Очерки развития аудита : монография / Я. В. Соколов, А. А. Терехов. - Москва: ИД ФБК – ПРЕСС, 2018. - С. 306. - Текст : непосредственный.

СЕКЦИЯ 3. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА

УДК 338.001.36

Амбросов К. А., Джойс Э. А.
Омская академия МВД России

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ СИБИРСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

Аннотация. Рассмотрены процессы совершенствования развития региональной экономической безопасности. Изучены и проанализированы различные факторы, негативно влияющие на уровень экономической безопасности, а также возможные причины низкой экономической безопасности регионов. Проведенный анализ и оценка позволили определить необходимость разработки эффективной стратегии регионального управления. Определены приоритетные направления деятельности по обеспечению экономической безопасности регионов в целом.

Ключевые слова: экономическая безопасность, стратегия экономической безопасности регионов, внешние и внутренние угрозы.

Ambrosov K.A., Dzhois E.A.
Omsk Academy of the Ministry of Interior of Russia (Omsk)

ECONOMIC SECURITY OF THE SIBERIAN FEDERAL DISTRICT REGIONS

Abstract. The processes of improving the development of regional economic security are considered. Studied and analyzed various factors that negatively affect the level of economic security, as well as possible reasons for the low economic security of the regions. The analysis and assessment made it possible to determine the need to develop an effective strategy for regional management. The priority directions of activities to ensure the economic security of the regions in general have been determined.

Keywords: economic security, strategy of economic security of regions, external and internal threats.

Economic security is one of the priority areas of the state's activity, since the importance of security is in the formation and strengthening of the state's position in the world. The economic security of the country consists of the economic security of its subjects.

The very concept of "security" is considered as a state of protection from external and internal threats, as well as a property characterized by the ability to maintain stability, regardless of any impact.

If we talk about economic security, then this is a system of protection, under which sustainable social economic development is ensured, timely response to emerging unfavorable factors is guaranteed, economic interests are protected, measures have been developed to counter various threats.

Threats to economic security are phenomena in the external or internal environment that can create a direct or indirect possibility of causing damage to economic security entities, as well as lead to a deterioration in development indicators [4].

Economic security consists of the following types of security: financial, which consists in the ability to meet needs and prevent a crisis; food, which means providing the industry with the necessary raw materials and, as a result, the population has a safe and valuable product; ecological provides for a favorable environment; scientific and technological use of scientific knowledge for economic development; informational and legal, that is, information protection; demographic, including migration issues; military (strategic).

Improvement of federal relations directly depends on the development of regional economic security, since federal economic security and regional are correlated as a part and a whole.

According to its administrative-territorial structure, Russia includes eight federal districts. The Siberian Federal District (SFD) consists of the following subjects: Altai Republic, Altai Territory, Irkutsk Region, Kemerovo Region, Krasnoyarsk Territory, Novosibirsk Region, Omsk Region, Tomsk Region, Tyva Republic, Khakassia Republic. Siberia is located in the central part of Russia, characterized by a large territory, rich in natural resources, large forest resources, small innovative enterprises. Siberian Federal District has the status of a resource storehouse of Russia and the whole world. Each region has its own characteristics: the economy of the Omsk region is dominated by oil refining and the agrarian-industrial sphere, plant growing and poultry farming are developed in the Krasnoyarsk Territory [3].

The study of the economic security of regions is not a fully regulated sphere, since unified statistical data have not even been fully developed to assess the level of regional economic security. "The Strategy of Economic Security of the Russian Federation for the Period up to 2030" notes threats and indicators of economic security, but does not approve the methodology for their assessment [1].

Currently, there are several factors that negatively affect the level of economic security. Possible reasons for the low economic security of the regions:

- 1) Lack of implementation of technological innovations in various sectors of the economy.
- 2) Corrupt actions that reduce budget revenues.
- 3) Poor condition of assets used for production in enterprises in the region.
- 4) Low efficiency and profitability of enterprises.
- 5) Low level of budgetary support for development from both federal and regional funds.
- 6) Poor development of transport infrastructure.
- 7) Noticeable decline in population.
- 8) High level of depreciation of production assets.
- 9) Low income of the population.
- 10) High unemployment rate [2].

Attention should be paid to investing in innovative development. This problem is spelled out as the main direction of development in the Decree of the President of the Russian Federation of May 13, 2017 No. 208 "On the strategy of economic security of the Russian Federation for the period up to 2030", which contains specific tasks that need to be solved. The level of innovation activity can be increased by creating a favorable business climate, sharing experience with interregional in the field of innovation.

The solution to the issue of reducing the population is possible through the modernization of social infrastructure, the creation of new industries, the attraction of labor resources. Population growth, the main indicator indicating the economic security of the region.

In the previously mentioned Strategy of Economic Security, the emphasis is on the unity of the economic space and the sovereignty of the country, it is not possible to completely transfer the provisions of this regulatory legal act to the regional level, however, it is quite feasible to take a benchmark in the development of such documents in relation to the subject..

When planning directions for improving the economic security of the region, it is worth paying attention to external threats and internal.

The first include: foreign policy, which can be expressed in territorial separatism, political confrontation with the center; financial, consisting in the outflow of foreign exchange funds; economic - displacement from the market, criminalization of the economy, degradation of production assets.

Internal threats can be in the real sector of the economy (loss of markets, refusal to support enterprises, reduction of orders for high-tech industries, departure of qualified personnel); in the social sphere (unemployment, loss of work skills); production (price imbalance, falling energy production).

Factors that will help to improve the level of economic security of the regions as a whole: allocation of funds from the budget to science, culture, health care to improve the quality of life of the population; solving problems of crisis sectors, involving them in the sphere of economic activity; strengthening the fight against corruption and economic crime.

Also, one of the aspects of economic security is independence from external sources of technology, from raw materials, food and fuel. Of course, absolute independence is impossible at the regional level, but a high indicator of independence at the federal level will have a positive impact on the economic security of the region, including the Siberian Federal District. Independence in relation to SFO can be considered as self-sufficiency due to the effectiveness of social and economic processes.

Analysis of statistical data on indicators in the Siberian Federal District for 2015-2020 allows us to draw some conclusions. At that time, the economic sphere of all regions of the Siberian Federal District was less than the threshold value, that is, the regions were in a crisis zone; in the social sphere, most regions kept at the level of moderate risk, albeit also in a crisis zone; in the field of financial, the general trend is difficult to identify, since there was a spread in the values of the indices over the years. According to data for 2020, the SFD has approximately average indicators relative to other regions. According to the indicators of the index of socio-economic stress, some regions of the Siberian Federal District were included in the number of territories with a favorable situation: the Republic of Altai, Altai Territory, Novosibirsk Region.

Economic security is a state of the economy, which ensures sustainable growth, optimal satisfaction of social needs, and protection of economic interests.

Economic security includes 3 components: guaranteed economic independence; maintaining the level of economic indicators; ability to develop.

Analysis and assessment of the economic security of the region can also affect the efficiency of regional management, since the general state of the region directly depends on the strategy of management activities.

The importance of the Siberian Federal District in the military-industrial potential, in the geopolitical position. The district has rich natural resources: the leader in timber reserves; coal mining basin in the Kemerovo region, oil and gas fields in the Tomsk region; reserves of lead, platinum, molybdenum, nickel, copper, zinc. The district also has a scientific and educational potential. On its territory there are large state universities: Tomsk and Novosibirsk, as well as the Siberian Branch of the Russian Academy of Sciences.

Of the negative indicators, the Siberian District ranks first in terms of emissions of pollutants into the air. The economic development of Siberia is hampered by the deterioration of the raw material base, low population density, insufficient level of development of transport infrastructure, increased consumption of resources for production and social needs due to the peculiarities of climatic conditions, insufficient use of innovations.

The economic security of the region directly depends on improving the quality of life of the population, allocating funds for science, culture, health care, increasing the social security of citizens.

The state of protection of the entire country depends on the level of economic security of Russia's constituents, including the Siberian Federal District, therefore it is important to pay attention to this issue and think about the development of indicators of the economic security of regions.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Президент (2012 — 2018 ; В. В. Путин). О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента Российской Федерации от 13.05.2017 г. № 208 / Российская Федерация. Президент (2012 — 2018 ; В. В. Путин). - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «Консультант Плюс».

2. Джойс, Э. А. Региональный рынок труда и трудовая миграция / Э. А. Джойс. - Текст : непосредственный // Повышение управленческого, экономического, социального и инновационно-технического потенциала предприятий, отраслей и народнохозяйственных комплексов: материалы международной научно-практической конференции. – Пенза, 2010. – С. 23-27.

3. Малько, А. В. Правоведение: учебно-методическое пособие / А. В. Малько, В.А. Затонский. – Москва: Проспект, 2015. – 480 с. - Текст : электронный.

4. Согрина, Н. С. Деструктивные факторы и методика оценки уровня экономической безопасности промышленных предприятий в современной России / Н. С. Согрина, Д. Н. Бекеева, О. А. Копылова, Д. Д. Пронская. - Текст : непосредственный // Конкурентоспособность и развитие социально-экономических систем: материалы всероссийской научно-практической конференции. – Челябинск, 2019. – С. 200-208.

УДК 330.8

Белавская М.С.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

РАЗВИТИЕ «ЭКОНОМИКИ УХОДА» ВО ВРЕМЯ ПАНДЕМИИ COVID-19

Аннотация. Статья анализирует влияние пандемии COVID-19 на семьи и на то, каким образом в них будет сделан акцент на эффективных методах «экономики ухода». Развитие экономики ухода будет идти по инволюционному пути, когда часть функций по уходу будут переданы членам семьи. Автор подчеркивает положительную роль «большой» или «расширенной семьи» и ее способность смягчить кризис, вызванный COVID-19.

Ключевые слова: экономика ухода, COVID-19, пандемия, семейная стабильность, эмоциональное выгорание.

Belavskaya M. S.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

THE DEVELOPMENT OF THE CARE ECONOMY DURING COVID-19 PANDEMIC

Abstract. The article analyzes the impact of the Covid-19 pandemic on families and how they will use the care economy. The development of the care economy will be involutional and some of the care functions will be transferred to family members. The author underlines the positive role of an extended family and its ability to mitigate the crises caused by Covid-19.

Keywords: care economy, Covid-19, pandemic, family stability, burnout.

Пандемия COVID-19 охватила весь мир и за считанные недели внезапно прекратила его повседневную деятельность. Введенные ограничения и меры изоляции привели к беспрецедентному уровню массовых радикальных изменений в образе жизни людей.

COVID-19 - это не только медицинская, но и социально-экономическая проблема, с которой разные семьи сталкиваются впервые, поэтому они испытывают страх и панику из-за отсутствия знаний о том, как справиться с внезапно изменившимся образом жизни, который привел к определенным нарушениям в работе, обучении, общении и семейной жизни в целом. Однако эти изменения включают в себя много возможностей, которые могут решить проблему нестабильности семейных отношений и общения посредством появления нового типа экономики ухода.

Пандемия COVID-19 кардинально изменила семейные отношения, и вынудила многих людей жить физически ближе со своими родственниками, или наоборот - дальше от остальных членов семьи. Жизнь в изоляции требует тесных, постоянных контактов с нашими

семьями, но меры социального дистанцирования изолировали нас от наших друзей и более широких сообществ.

В Китае пандемия COVID-19 привела к возросшему количеству заявлений на развод, и это заставило правительство ввести обязательный 30-дневный период для обдумывания решения [2]. Конфликты в Китае также привели к всплеску случаев домашнего насилия во время изоляции. В Южной Африке в первую неделю пандемии было зарегистрировано более 94 000 случаев насилия в семье. В Австралии зарегистрировано 75% увеличение количества случаев домашнего насилия в первые несколько недель карантина [3].

Накопление стресса из-за пандемии, например, давления работы на дому, увеличения времени закрытия школ и социальной изоляции - все это вызвало рост жестокого поведения среди некоторых членов семей. Еще одна проблема, с которой семьи сталкиваются во время COVID-19, - это возросшее бремя ухода в результате карантинных мер и ситуаций домашнего обучения.

Следовательно, экономика ухода - это экономическая система, в которой подлинная забота о людях и природе является главным приоритетом. Экономика ухода может быть похожа на репродуктивную экономику, поскольку она определяет роль всех членов семьи в уходе за своими детьми и домом без каких-либо систематических попыток заставить мужчин брать на себя больше ответственности [1]. До закрытия на карантин службы здравоохранения, социальные службы и учреждения по уходу за детьми, дошкольные образовательные учреждения, центры по работе с инвалидами, образовательные учреждения и учреждения долгосрочного ухода, такие как учреждения по уходу за престарелыми предоставляли некоторые из этих услуг. После COVID-19 из-за будущей нестабильной экономики роль семьи сводится к тому, чтобы показать свою способность компенсировать нехватку этих услуг в любое время. Это особенно важно в странах со стареющим населением и высокой стоимостью жизни. Семьи могут помочь в предоставлении краткосрочного ухода, ухода за людьми с хроническими заболеваниями и/или инвалидностью.

Во время стрессового опыта, такого как пандемия COVID-19, для семей естественно больше конфликтовать. Таким образом, семейный конфликт может стать отличным шансом научиться решать проблемы. Чтобы сгладить кривую психического здоровья, можно использовать цифровую сеть, чтобы компенсировать качественное времяпрепровождение в семье. Кроме того, цифровая сеть может использоваться для разрешения конфликтов и напряжений в семейных отношениях. Виртуальные каналы связи можно использовать для обращения за помощью к друзьям и другим сообществам. Такие способы взаимодействия очень важны с учетом мер социального дистанцирования, когда многие члены семьи будут изолированы от их обычных способов поддержки [4].

Возросшее стремление к сосредоточению внимания на психическом здоровье во всем мире заставило многих членов семьи сфокусироваться на укреплении отношений с семьей и друзьями и установить или продемонстрировать практику заботы о членах своей семьи.

Дистанцирование дало многим людям, и особенно молодежи, больше возможностей изменить свое восприятие общественной жизни, поставив на первое место проведения времени вместе со своей семьей, а на второе - с друзьями. Длительные семейные встречи построили новые отношения, которые создали позитивную атмосферу и заставили многих детей чувствовать себя счастливее, безопаснее и спокойнее во время сложившейся ситуации.

Для стабильного образа жизни во время COVID-19 требуется, чтобы семья понимала и сохраняла семейные ценности. Например, когда каждый из членов семьи проявляет сострадание, сочувствие, уважение, дружелюбие, готовность помочь, то остальные члены семьи осознают важность этой ценности в жизни. Таким образом, пребывание в замкнутом пространстве в это стрессовое время может создать напряжение в семейных отношениях, но также может открыть возможности для достижения устойчивости и сохранения семейных ценностей.

После нескольких месяцев COVID-19 многие семьи начинают испытывать эмоциональное выгорание из-за того, что проводят вместе так много времени. Для

уменьшения эмоционального выгорания семьи, родители должны сосредоточиться на поощрении и позитивном мышлении. Однако, поскольку многие члены семьи чувствуют утомление, следует предпринять шаги по разделению семейных обязанностей. В некоторых случаях, например, когда семья должна заботиться о болеющем родственнике, использование социальных работников может помочь справиться с трудностями, чтобы минимизировать выгорание из-за заботы о конкретном члене семьи или даже после его смерти.

Ученые считают, что существует значительная положительная практика ухода за членами семьи из-за социального дистанцирования и это приводит к укреплению отношений между ними, в частности в расширенных семьях, и к снижению социальных проблем в обществе в целом во время пандемии COVID-19.

Список используемых источников:

1. Addati, L. The Care Economy. International Labour Organisation (ILO), 2018 / L. Addati, U. Cattaneo, Esquivel, I. VandValarino. - URL: https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---dcomm/---publ/documents/publication/wcms_633135.pdf. - Text : electronic.

2. Liu, Y. As many countries around the world begin to emerge from lockdown, what can we learn from how people's relationships and friendships have fared in China, where coronavirus began? 5th June, 2020 / Y. Liu. - URL: <https://www.bbc.com/future/article/20200601-how-is-covid19-is-affecting-relationships>. - Text : electronic.

3. UN. Put Women and Girls at Centre of Efforts Recover of COVID-19, Secretary-General, United Nations, 2020. - URL: <https://www.un.org/en/un-coronavirus-communications-team/put-women-and-girls-centre-efforts-recover-covid-19>. - Text : electronic.

4. Vasina, N.V. The Concept of Smart-education for Sustainable Development / Vasina, N.V., Filimonov V., Kalnitskaya I.V. - Text : unmediated // Advances in Social Science, Education and Humanities Research. - 2018. - Issue 198. - P. 192.

ПОЛИТИКА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ: СУЩНОСТЬ, ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ

Аннотация. Статья посвящена исследованию такого актуального направления деятельности государства, как политика импортозамещения. Особое внимание уделено определению сущности политики импортозамещения, а также выявлению примеров ее достоинств и недостатков. В заключении представлена характеристика основных типов импортозамещения, включающая в себя конкретные примеры позитивных и негативных результатов для каждого из них.

Ключевые слова: политика импортозамещения, достоинства, недостатки, типология.

Berdov A. A.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

IMPORT SUBSTITUTION POLICY: ESSENCE, ADVANTAGES AND DISADVANTAGES

Abstract. The article is devoted to the study of such an actual direction of the state's activity as the policy of import substitution. Special attention is paid to the definition of the essence of the import substitution policy, as well as to the identification of examples of its advantages and disadvantages. In conclusion, the characteristics of the main types of import substitution are presented, including specific examples of positive and negative results for each of them.

Keywords: the policy of import substitution, advantages, disadvantages, types.

История импортозамещения в мире насчитывает уже более полутора веков, но до сих пор не утихают споры вокруг целесообразности данного направления, его плюсов и минусов.

Термин «импортозамещение» применяют к странам или экономическим субъектам, которые по ряду конкретных причин приняли решение в короткие сроки снизить объем импортируемой продукции, то есть продукции, ввозимой из-за границы. Для того чтобы создать так называемое эффективное импортозамещение, страны принимают меры по увеличению производственных объемов и развитию прибыльных отраслей. Стоит обратить внимание, что данный термин можно использовать как по отношению к единичным предприятиям, экономическим отраслям, так и к целым государствам.

Проблемы импортозамещения в отечественной экономической науке стали рассматриваться практически с самого начала рыночных реформ. После кризиса 1998 года, когда политика импортозамещения была реализована с наибольшим эффектом, данная тема регулярно поднимается в общественных и научных дискуссиях [3, с. 17]. И вот относительно недавно, в 2014 году, когда в отношении Российской Федерации западными странами были предприняты активные санкционные меры, вопрос реализации политики импортозамещения встал довольно остро. В то же время следует отметить, что в данной работе рассматривается именно процесс вынужденного перехода к импортозамещению, когда переход к нему осуществляется в условиях, например, санкций. В то же время такая политика может носить и добровольный характер, то есть иметь вид конкретного направления деятельности правительства страны. Выявление достоинств и недостатков такой политики является актуальной темой для исследования, поскольку от нее напрямую зависят экономические показатели страны. В связи с этим целью данной статье будет выступать рассмотрение сущности политики импортозамещения, выявление конкретных ее достоинств и недостатков, а также позитивных и негативных результатов.

Для начала стоит определить, что такое политика импортозамещения.

Политика импортозамещения – это направление деятельности государственных органов, ориентированное на защиту внутреннего производителя посредством замещения импортных товаров товарами отечественного производства [2, с. 15].

Также существует другое определение политики импортозамещения, которое характеризует его в качестве целенаправленного воздействия государства на национальную экономику и создания таких институциональных условий, при которых обеспечивается возможность создания и развития производства внутри страны товаров, которые более конкурентоспособны на внутреннем рынке по сравнению с импортируемыми [5, с. 54].

Оба вышеприведенных понятия содержат единую идею о замещении всевозможными способами импортируемых товаров отечественными, в чем и заключается суть политики импортозамещения.

Стратегия импортозамещения в большинстве случаев предполагает повышение качества производимой продукции, освоение всевозможных новых видов продукции, модернизацию всего производства, а если говорить иначе – развитие техники и технологий, внедрение инноваций и повышение его эффективности [2, с. 15].

Как и у любого другого направления государственной деятельности, у политики импортозамещения есть как свои достоинства, позволяющие активно высказаться «за» за данное направление деятельности, так и недостатки, которые ставят под сомнение такую деятельность, о которых речь пойдет ниже. Стоит обратить внимание, все приведенные ниже достоинства и недостатки тесно связаны с политикой, проводимой в Российской Федерации, связанной с введением против нее санкций со стороны западных стран в 2014 году.

К некоторым достоинствам политики вынужденного импортозамещения, реализуемой на территории Российской Федерации, стоит отнести приведенные ниже пункты.

1. Сокращение влияния изменений курсов валют на экономику страны. При обмене подорожавшей иностранной валюты на подешевевшую национальную, импортеры в подавляющем большинстве случаев несут значительные потери, поскольку покупка валюты им обходится дороже цены самого контракта, причем в то же время цены на импортируемые товары резко возрастают, тем самым подстегивают инфляцию. Политика импортозамещения, в данном случае, предполагает значительное снижение объемов закупок иностранных товаров за счет снижения спроса на иностранную валюту, тем самым снижение курса национальной валюты будет в меньшей степени сказываться на показателях отечественной экономики.

2. Создание условий работы отечественным предприятиям в рублевой зоне, что удобнее и выгоднее. Отечественным предпринимателям приходится работать с иностранной валютой, поскольку большая доля в их закупках приходится, допустим, на приобретение импортного оборудования и комплектующих, а это означает, что предприятиям приходится принимать во внимание и учитывать изменение курса иностранных валют, а также нести расходы по конвертации валют и комиссии банка. Импортозамещение позволяет отечественным производителям осуществлять деятельность в рублевой зоне и не терять средства при валютнообмене, например, в процессе модернизации производственных мощностей. С развитием внутреннего производства спрос на оборудование, материалы и услуги будет удовлетворяться непосредственно отечественными производителями.

3. Создание отсутствующих видов производств и возрождение так называемых «умирающих». Политика импортозамещения ориентирована на развитие отечественного производства в целом, а также диверсификацию экономики (например, расширение ассортимента, переориентация рынков сбыта, освоение новых производств), что позволяет снизить уровень зависимости страны, например, от нефтегазовой отрасли, расширить разнообразие товаров и услуг, а также стать экспортером конечного продукта, производимого на различных этапах, и инновационных товаров [5, с. 55].

4. Укрепление экономической независимости. Политика импортозамещения предполагает осуществление инвестиций в различного рода актуальные и новейшие

технологии и наукоемкие производства, обеспечивает функционирование, а также развитие стратегически важных отраслей экономики, что, как следствие, способствует достижению экономической независимости государства.

5. Повышение уровня научно-технического прогресса. Политику импортозамещения невозможно реализовать без внедрения новых технологий и новых видов техники, повышения образования и квалификации работников, а также приведения отечественных технологических стандартов в соответствие с международными стандартами, для того, чтобы отечественная продукция и услуги как минимум не уступали по качеству ранее ввозимым зарубежным. Для того, что бы оценить уровень научно-технического прогресса в стране, используют такие показатели, как стоимость основных производственных фондов, технологическая структура основных производственных фондов, то есть соотношение активной (оборудование) и пассивной (знания) частей, обновление основных производственных фондов, фондовооруженность, уровень механизации, автоматизации и электронизации производства, а также качество выпускаемой продукции в динамике [6]. Вышеперечисленные показатели при реализации политики импортозамещения возрастают в связи с активной и целенаправленной деятельностью, реализуемой в рамках рассматриваемой политики, также данные показатели позволяют оценить, произошло ли повышение уровня научно-технического прогресса в процессе реализации политики импортозамещения.

6. Создание новых рабочих мест, сокращение безработицы и повышение качества жизни. Политика импортозамещения включает в себя развитие отечественного производства, открытие новых предприятий и расширение уже существующих.

7. Рост спроса на товары внутреннего производства, что стимулирует расширение производственных мощностей, увеличение экономических показателей страны, а также развитие экономики страны в целом.

8. Снижение степени восприимчивости внутренних цен к ценам импортируемых товаров. Повышение цен на импортные товары, как следствие, влечет за собой рост цен на товары отечественного производства, что связано с целью российских бизнесменов извлечь максимально возможную выгоду. Такая ситуация приводит к возникновению в стране импортируемой инфляции, однако с ограничением импорта товаров в Российскую Федерацию отечественные предприятия будут формировать цены на свои товары, ориентируясь лишь на уровень цен российских, а не зарубежных конкурентов.

Однако, несмотря на представленный выше перечень основных достоинств политики импортозамещения, присутствует и немало недостатков, на которые также стоит обратить внимание. Некоторые примеры недостатков политики импортозамещения представлены ниже.

1. Снижение объемов выпуска продукции и снижение темпов роста производства в долгосрочной перспективе, что напрямую связано с потерей преимущества страны, в которой реализуется политика импортозамещения от международной специализации и торговли.

2. Рост уровня инфляции. Товарный дефицит, деятельность по освоению новых производств российскими предпринимателями и их монопольное положение провоцируют рост цен в стране. В качестве примера стоит привести 2014 год, когда «бремя экономических санкций против России для рядового потребителя сказывается на изменении цен как на товары первой, так и не первой необходимости. В результате величина прожиточного минимума резко возросла как у трудоспособного населения в целом, так и у пенсионеров. Если в 1 квартале 2014 года прожиточный минимум вырос по сравнению с 1 кварталом 2013 года всего лишь на 650 рублей, то в 1 квартале 2015 года прожиточный минимум вырос по сравнению с 1 кварталом 2014 года на 1974 рубля (то есть более, чем в 3 раза). При этом темы роста прожиточного минимума резко ускорились во 2 половине 2015 года» [4, с. 45-46].

3. Неготовность отечественной экономики к производству отдельных видов продукции. Некоторые виды товаров (услуг) легче и выгоднее приобретать за границей, нежели

производить (оказывать) самостоятельность в силу нехватки или отсутствия сырья, производственных мощностей, квалификации рабочих и тому подобному.

4. Сопротивление бизнеса к реализации новых проектов, окупаемость которых трудно или невозможно просчитать и длительность государственной поддержки которых трудно оценить [1, с. 79]. Отечественные предприниматели в большинстве не являются рисковыми. Для них реализация нового проекта, нового мероприятия, нового производства, прибыльность которого прямо нельзя оценить с большой долей уверенности, вызывает много вопросов и сомнений, что служит некоторым барьером реализации политики импортозамещения.

5. Дефицит товаров и сокращение ассортимента товаров, которые связаны с ограничением ввоза иностранных компонентов и невозможностью полного восполнения образовавшегося недостатка предложения отечественными предприятиями.

6. Застой в экономике, поскольку ограничение конкуренции со стороны импортных производителей может способствовать снижению желания отечественных предприятий заниматься внедрением инноваций, повышением качества производимой продукции и оказываемых услуг.

7. Неконкурентоспособное качество отечественных товаров и услуг, которое связано с отсутствием необходимого современного оборудования, техники и технологий, высококвалифицированных кадров, а также с неимением опыта российских предприятий в новом технологичном производстве.

Вышеприведенные примеры достоинств и недостатков характеризуют политику импортозамещения в целом, не принимая по большей части конкретные стратегии или типы политики импортозамещения. Важно принимать во внимание, что у каждого конкретного типа политики импортозамещения присутствуют как свои позитивные, так и негативные результаты, и их (типы), по возможности, стоит разграничивать. Ниже, в таблице 1, представлена характеристика основных типов политики импортозамещения, применяемые инструменты для реализации, те отрасли, в которых этот тип применяется или наиболее применим, а также результаты, которые разделены на позитивные и негативные. Данная таблица составлена в результате анализа зарубежного опыта реализации политики импортозамещения, когда в рамках I типа происходило стимулирование слабых отраслей промышленности, продукция которых в большинстве случаев неконкурентоспособна, в сравнении с зарубежными аналогами, даже на отечественном рынке (на примере СССР, КНР); в рамках II типа происходило создание новых отраслей промышленности и производств (на примере стран Восточной Азии); в рамках III типа осуществлялось стимулирование развитых отраслей промышленности, обладающих достаточным потенциалом для расширения экспорта своей продукции (на примере политики импортозамещения Сингапура, Гонконга, Южной Кореи).

Таблица 1. Характеристика основных типов политики импортозамещения

Инструменты	Результаты	
Политика импортозамещения I типа		
Протекционизм, привлечение инвестиций из-за рубежа, реструктуризация предприятий государственного сектора экономики, инвестиции долгосрочного типа в развитие элементов инфраструктуры и образование.	Позитивные	Негативные
	Рост валового внутреннего продукта, высокие темпы роста промышленного производства, увеличение доли машиностроения в экспорте продукции.	Расслоение общества, рост доли бедного населения, ускорение инфляции, невысокий уровень инновационной активности предпринимателей.
Политика импортозамещения II типа		
Протекционизм в отношении ключевых отраслей, ориентация на заимствование передовых технологий, привлечение иностранных инвестиций, изменение структуры сбережения и потребления населения, государственные инвестиции в промышленную инфраструктуру, поддержка малого предпринимательства.	Позитивные	Негативные
	Рост валового внутреннего продукта на первом этапе, улучшение организации труда и модернизация технологий, повышение качества рабочей силы, развитие внутреннего рынка.	Невысокая эффективность ключевых отраслей промышленности, слабый экспортный потенциал.
Политика импортозамещения III типа		
Интенсивная модернизация высокотехнологичных отраслей промышленности, внедрение новых технологий, политика государства по повышению качества продукции, поддержка экспорта, развитие социальной и производственной инфраструктуры, валютный контроль, развитие стандартизации, протекционизм, проведение фундаментальных и прикладных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ.	Позитивные	Негативные
	Высокие темпы роста экономики, значительное сокращение бедности, диверсификация экономики и рост удельного веса высокотехнологичных отраслей	Увеличение импорта товаров народного потребления, оборудования для экспортных отраслей, снижение внешнеторгового сальдо и эффективности капиталовложений.

Можно сделать вывод, что при применении любого из вышеперечисленных и охарактеризованных типов импортозамещения, можно столкнуться как с позитивными результатами, так и с негативными. В практике политики импортозамещения еще не выработан такой универсальный тип рассматриваемой политики, при котором бы отсутствовали негативные результаты.

В заключение стоит отметить, что политика импортозамещения, суть которой заключается в деятельности по замещению импортируемых товаров товарами, произведенными внутри страны, несет в себе как позитивные, так и негативные последствия. В целях успешной реализации такой политики на территории страны, необходимо учитывать как ее имеющиеся достоинства, так и недостатки. В то же время, важно отметить, что стратегия импортозамещения может работать только в течение некоторого ограниченного времени. После того, как национальный внутренний рынок достигнет определенной степени так называемого насыщения, стратегия перестанет работать, что необходимо принимать во

внимание. Именно такая деятельность позволит извлечь максимальную выгоду для экономики страны от реализации данной политики.

Список используемых источников:

1. Долгополова, В. А. Проблемы осуществления политики импортозамещения / В. А. Долгополова. - Текст : непосредственный // NovaInfo, – 2015. – Том 1. – № 31. – С. 78-82.
2. Иванов, И. Д. Импорт и импортозамещение в России / И. Д. Иванов. - Текст : непосредственный // Мировая экономика и международные отношения. – 2017. – № 1. – С. 15-21.
3. Кадочников, П. А. Анализ импортозамещения в России после кризиса 1998 года / П. А. Кадочников. - Текст : непосредственный // Институт экономической политики им. Е.Т. Гайдара. – 2006. – 148 с.
4. Нуреев, Р. М. Рядовой потребитель: бремя экономических санкций против России / Р. М. Нуреев, П. К. Петраков. - Текст : непосредственный // Journal of economic regulation. – 2015. – № 3. – С. 40-60.
5. Савинова, О. В. Новая политика России – политика импортозамещения / О. В. Савинова, В. А. Папшева, Р. А. Хуснидинов. - Текст : непосредственный // Современная экономика: актуальные вопросы, достижения и инновации: материалы XIII международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 54-57.
6. Фальцман, В. К. Импортозамещение в отраслях экономики России / В. К. Фальцман. - Текст : непосредственный // Проблемы прогнозирования. – 2015. – №5. – С. 52-63.

УДК:338.242.4

Гунчевский Г.И.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

**ВНУТРЕННИЕ УГРОЗЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ**

Аннотация. Данная статья посвящена изучению существующих внутренних угроз национальной экономической безопасности России, действиям с стороны государства по пресечению возникновения данных угроз, выявлению основных причин появления данных проблем в Российской Федерации.

Ключевые слова: внутренние угрозы национальной экономической безопасности РФ, экономическая безопасность, причины возникновения проблем в сфере экономической безопасности.

Gunchevsky G.I.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

INTERNAL THREATS TO THE NATIONAL ECONOMIC SECURITY OF RUSSIA

Annotation. This article is devoted to the study of the existing internal threats to the national economic security of Russia, the actions of the state to suppress the emergence of these threats, to identify the main reasons for the emergence of these problems in the Russian Federation.

Keywords: internal threats to the national economic security of the Russian Federation, economic security, causes of problems in the field of economic security.

Национальная экономическая безопасность представляет собой изучение состояния экономики, при котором обеспечивается достаточно высокий и устойчивый рост

экономических показателей, эффективное удовлетворение экономических потребностей, контроль государства за движением и использованием национальных ресурсов.

Угрозы экономической безопасности – это определённые процессы, способные дестабилизировать национальную экономику, как целостную систему, следовательно, прервать работу по реализации национальных проектов. Как правило, для того чтобы своевременно и эффективно осуществить действия по противодействию угрозе, нужно установить её источник, а также принцип воздействия на состояние экономической системы.

В современном мире, государства обязаны на постоянной основе стимулировать защиту экономических интересов своей страны на всех уровнях. Главной задачей правительства является максимальная осведомлённость в вопросе безопасности своего государственного суверенитета, так как в современной политической ситуации необходимо поддерживать национально экономическую безопасность, это связано напрямую с тем, что в мире происходит рост урбанизации и глобализации, из-за данных процессов образовывается финансовая неустойчивость, как для государства, так и для каждого отдельного производителя, что является, определённо, негативным эффектом. Данная проблема касается в том числе и Российскую Федерацию.

С началом 21-го века Российская Федерация, ввиду сложных политических и социальных событий прошлого столетия, встретила с новыми угрозами, способными нарушить стабильную работу экономического и производственного потенциал государства, при помощи механизмов рынка и свободной конкуренции. Волнения в социальной сфере, это является прямым последствием того, что экономическая система страны пребывает в стагнации. Данные процессы напрямую связаны с историей, так как наша страна совершенно недавно начала переход от административно-командной к смешанной экономической системе. Следовательно, такие изменения повлекут за собой всевозможные угрозы, которые способны нарушить стабильный уровень экономического развития. [3, с. 78]

В настоящее время Российская Федерация с её экономикой занимает 6-ое место среди стран мира, что является мощным показателем и позволяет диктовать свои правила на мировой арене. Одной из задач является, сохранить, а может быть и улучшить показатели экономики нашей страны на мировой арене, именно поэтому необходимо защитить экономику страны от внешних и внутренних факторов, которые могут подорвать стабильную работу. Обеспечение национально-экономической безопасности была и остается важнейшей работой, которую делает правительство нашего государства, ведь именно данная работа позволяет уберечь экономику нашей страны от различных угроз.

Указ Президент РФ от 13.05.2017 № 208 «О стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» в соответствии с федеральными законами от 28.12.2010 № 390-ФЗ «О безопасности» и от 28.06.2014 № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации», основными внутренними угрозами экономической безопасности являются:

- низкий уровень инновационной активности, большой уровень отставания в области новейших технологий, низкий уровень квалификации и главных компетенций специалистов;
- истощение ресурсов топливно-сырьевой отрасли существующих месторождений;
- недостаток объема инвестиций в реальный сектор экономики, связанный с неблагоприятной обстановкой в инвестиционном климате, высокие издержки в сфере бизнеса, переизбыток административных барьеров и неэффективная защита прав собственности;
- отсутствие баланса в национально-бюджетной системе;
- низкий уровень эффективности системы государственного управления;
- низкий уровень не сырьевого экспорта, так как он не конкурентоспособен, инфраструктура рынка не имеет должного развития и не участвует в мировой торговле;
- неразвитая транспортная и энергетическая инфраструктура, а также ограниченный доступ к долгосрочным экономическим ресурсам, приводит к тому, что мы имеем низкие темпы развития экономики;

- повышение уровня коррупции и криминализации в сфере экономики;
- высокие показатели дифференциации по уровню дохода среди граждан;
- снижение качества человеческого потенциала, в следствии падения доступности и качества медицины и образования;
- заинтересованность кадров высшей квалификаций в работе за границей;
- недостаток высококвалифицированных трудовых ресурсов;
- неравномерное распределение субъектов Российской Федерации в сфере социально-экономического развития.
- сложная экологическая ситуация, а также увеличение затрат на соблюдение экологических стандартов. [1, с. 10]

По мнению Профессора Массачусетского университета Хадсон М. // Мир перемен, 2012, №3, с.49

«Самой большой угрозой экономической безопасности России является то, что она более 20 лет следовала по пути, почти диаметрально противоположному тому, что избрали Великобритания, США, Германия, Япония и современный Китай для повышения промышленной мощи - классической либеральной политики ограничения власти рантье над экономикой и государством... В России в качестве основы были приняты неолиберальные рекомендации Хьюстонского экономического саммита 1990 г.,»

Экономическую безопасность государства можно обеспечить путем разработки и в дальнейшем реализации различных механизмов и мер экономической политики на всех уровнях государства. Данные механизмы будут направлены на пресечение возникновения внутренних экономических угроз, стоит разобрать их более детально.

Первым из механизмов является мониторинг факторов, которые напрямую обеспечивают угрозы экономической безопасности России. Благодаря данному действию становится возможным прогнозировать и позже оперативно устранять возникающие угрозы. Этот механизм, пожалуй, один из самых важных элементов в общей системе.

Разработка параметров и критериев экономической безопасности РФ. Важно разработать параметры и критерии самой экономической безопасности России, потому что именно по этим показателям станет возможно будет заметить, когда стабильное состояние экономики находится под угрозой.

Нельзя не затронуть тему важных экономических показателей, ведь все они взаимосвязаны и способны привести к нарушению привычной работы экономики государства. Как правило к таким показателям относятся: уровень инфляции, уровень безработицы, количество банкротов в сфере бизнеса и многие другие.

Стоит отметить, что обеспечение экономической безопасности осуществляется определёнными действиям, к ним относятся: экспертиза финансовых и хозяйственных решений со стороны сохранения экономической безопасности; осуществление стабильной работы комплексов, которые совершают действия по предотвращению и преодолению угроз экономической безопасности страны; создание специальных государственных комплексных механизмов, при помощи которой будет возможно выйти из угрозы экономической безопасности.

Реализация Стратегии обеспечит незыблемый суверенитет России, а также создаст условия для устойчивости национальной экономики от всевозможных угроз. Ведь данные действия позволят установить социально-экономическую стабильность и её развитие, что в дальнейшем улучшит качества жизни граждан нашей страны.

Для того чтобы создать и поддерживать в стабильном состоянии национально-экономическую безопасность, следует выявить основные угрозы, которые способны нарушить стабильность. Основные угрозы определены в Концепции национальной безопасности Российской Федерации, утвержденной Указом Президента РФ от 17 декабря 1997 г. № 1300 (в редакции Указа Президента РФ от 10 января 2000 г. № 24). В данном указе угрозы делятся на 2 типа, такие как: внутренние и внешние, в соответствии с местоположением их возникновения.

Как правильно, к основным внутренним угрозам национально-экономической безопасности относят:

1. Увеличение показателей дифференциации доходов и уровня жизни граждан. Связанно это с тем, что существует небольшой слой довольно обеспеченного населения, так называемых олигархов, а большая часть населения, которая имеет доходы ниже среднего не довольным таким положением дел, в следствии этого может возникать социальная напряжённость в обществе, что в будущем может привести к социально-экономическим потрясениям. Как правило, такие ситуации приводят к плохим последствиям, таким как: деградация населения, рост преступности, волнения в обществе.

2. Деформация отраслевой структуры национальной экономики. В случае, когда экономика конкретно ориентируется на добычу полезных ископаемых, формируются структурные сдвиги. В данной ситуации производства прекращают свою деятельность, что снижает конкурентоспособность, в следствии этого большие показатели безработицы, следовательно, качество жизни населения уменьшается. Получение больших доходов от ресурсной ориентации национальной экономики, никак не оправдывает угрозу того, что в будущем данная структура может поставить под угрозу устойчивый экономический рост.

3. Высокий уровень неравномерного социально-экономического развития субъектов РФ. Данная проблема не позволяет создать на территории государства единое экономическое пространство, что в дальнейшем пресекает межрегиональную интеграцию и разрывает связи между субъектами.

4. Высокие показатели криминализации российского социума. После распада СССР, на территории нашей страны резкими темпами увеличивались преступные деяния, что абсолютно неприемлемо и не должно возникать в обществе, ведь это негативно сказывается на стабильности национальной экономики. Стоит отметить, что особо опасным случаем является, когда в государственную власть проникают криминальные элементы, это приведет к ужасным последствиям, в таком случае государственный аппарат будет развивать и осуществлять преступную деятельность на высшем уровне. Все эти проблемы негативно влияют на национально-экономическую безопасность и могут привести её в кризисное состояние.

5. Недостаточная степень научного технического потенциала. Научно-технический потенциал, является по своей сути основой роста экономики, ведь именно он позволяет расширять спектр технологий на производствах, сокращать издержки и конкурировать с другими странами. Именно поэтому нужно развивать научно-технический потенциал и повышать степень значимости научно-ёмких технологий, путем инвестирования новых отечественных исследований и разработок, ведь именно новейшие технологии могут поддерживать безопасность национальной экономики. [4, с. 51]

6. Потеря территориальной целостности является ещё одной угрозой безопасности национальной экономики. Существующее единое социальное, правовое и экономическое пространство Российской Федерации может оказаться под угрозой, если усилится стремление субъектов к независимости, что нарушит безопасность национальной экономики.

7. Межнациональная и межэтническая напряжённость. Территория России очень обширна, следовательно, на ней проживают люди различных национальностей и этносов, на этой почве могут возникать конфликты. Задача государства пресекать возможные волнения, ведь они являются реально угрозой безопасности национальной экономики.

8. Повсеместное нарушение единого правового пространства, ведущих к правовому нигилизму и несоблюдению законодательства;

9. Демографический кризис, данная угроза вытекает из других проблем, таких как деградация населения и нарушение территориальной целостности. В случае, когда смертность равна рождаемости или же превышает её, возникает проблема населенности обширной территории РФ, ведь для того чтобы удерживать границы государства, необходимы граждане, в противном случае в субъектах России начнут возникать

всевозможные проблемы, которые могут привести к нарушению безопасности национальной экономики. [2, с. 39]

Внутренние угрозы национальной безопасности необходимо своевременно и правильно ликвидировать, это позволит создать стабильный уровень национальной безопасности и сохранить целостность государства, а также стимулировать социально-экономическое развитие всех его субъектов. Сложившиеся ситуация в мире, навязывает Российской Федерации свой уникальный путь развития, связано это с всевозможными санкциями со стороны стран запада, именно поэтому очень остро стоит вопрос об пресечении всех угроз безопасности национальной экономики нашей страны.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Президент (2012 — 2018 ; В. В. Путин). О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 / Российская Федерация. Президент (2012 — 2018 ; В. В. Путин). - Доступ из СПС Гарант (дата обращения: 19.02.2021). – Текст: электронный.
2. Демографические угрозы Российской Федерации в условиях глобализации: монография / А. Н. Боков и др. – Москва: Русайнс, 2021. – 156 с. – Текст: непосредственный.
3. Ориентиры развития российской экономики: монография / Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова; ред. Е. В. Устюжанина, М. Ф. Дубовик. – Москва: КноРус, 2020. – 235 с. – Текст: непосредственный.
4. Гарнов, А. П. Роль инноваций в экономическом развитии России: монография / А. П. Гарнов. – 2-е издание, стереотипное. – Москва: Русайнс, 2019. – 110 с. – Текст: непосредственный.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ БЮДЖЕТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Аннотация: В статье рассмотрено понятие ответственности за нарушение бюджетного законодательства по мнению различных авторов. Целью работы является анализ бюджетно-правовой ответственности как самостоятельного вида ответственности. Автор статьи пришел к выводам о том, что выделение бюджетно-правовой ответственности как самостоятельного вида ответственности не является возможным, так как бюджетное право не является самостоятельной отраслью права, хотя создается видимость данного выделения из-за достаточных признаков юридической ответственности.

Ключевые слова: юридическая ответственность, ответственность за нарушение бюджетного законодательства, финансовая ответственность, бюджетно-правовая ответственность, бюджетное правонарушение, нецелевое использование бюджетных средств.

Ivanova A.O.
Siberian Law University, Omsk
Lvova I. G.

Senior Lecturer of the Department of Administrative and Financial Law

THEORETICAL ASPECTS OF LIABILITY FOR VIOLATION OF BUDGET LEGISLATION

Abstract: The article considers the concept of responsibility for violation of budget legislation according to various authors. The purpose of the work is to analyze the budget and legal responsibility as an independent type of responsibility. The author of the article came to the conclusion that it is not possible to single out budget and legal liability as an independent type of liability, since budget law is not an independent branch of law, although it creates the appearance of this allocation due to sufficient signs of legal liability.

Keywords: legal responsibility, responsibility for violation of budget legislation, financial responsibility, budget and legal responsibility, budget offense, misuse of budget funds.

Прежде чем, рассматривать понятие ответственности за нарушение бюджетного законодательства, необходимо разобрать понятие «юридической ответственности».

Существуют различные определения понятия «юридическая ответственность», но суть в том, что ответственность рассматривается как правоотношение, возникающее между государством и правонарушителем, в результате которого он нарушает закон своими действиями.

Юридическая ответственность за нарушение бюджетного законодательства понимается как особый вид государственного принуждения, который заключается в действиях субъекта бюджетных правоотношений, имеющих неблагоприятные последствия, установленные санкцией нарушенной нормы бюджетного права, и которые осуществляются в форме охранительного правоотношения.

Юридическая ответственность характеризуется несколькими признаками:

- государственное принуждение;
- отрицательная оценка действий субъекта;

- наступление неблагоприятных последствий.

Любая юридическая ответственность должна содержать некие элементы, которые отвечают на следующие вопросы:

- кто;
- за что;
- в каком порядке;
- на основании какого закона;
- кем может привлекаться к ответственности.

Отсутствие какого-либо из этих элементов делает привлечение к ответственности незаконным.

На основании вышесказанного, можно сделать вывод о том, что бюджетная ответственность, обладает всеми признаками юридической ответственности, и может выступать как самостоятельный вид юридической ответственности. Финансово-правовая ответственность характеризуется следующими признаками:

- ответственность устанавливается бюджетным законодательством;
- ответственность заключается в применении специальных бюджетных санкций;
- санкции наказания применяются к лицу, совершившему правонарушение, установленное нормами бюджетного законодательства;
- основанием является бюджетное правонарушение, то есть нарушение бюджетного законодательства;
- привлечение к ответственности осуществляется в установленном порядке;

При привлечении правонарушителя к ответственности государство преследует следующие основные цели:

1. Обеспечить исполнение бюджетного законодательства;
2. Привлечь к ответственности правонарушителя;
3. Защитить имущественные интересы участников бюджетных правоотношений.

Бюджетно-правовая ответственность возникает в процессе бюджетных правоотношений как результат нарушения установленных законом правил поведения.

Многие ученые-финансисты признают существование ответственности за нарушение бюджетного законодательства и выделяют ее как своего рода самостоятельную финансовую ответственность. О.М. Гейхман предлагает ввести понятие бюджетной ответственности.

По ее мнению, в России создан институт бюджетно-правовой ответственности как нормативная, формально-определенная, гарантированная и обеспеченная финансово-правовым принуждением, убеждением или поощрением юридическая обязанность субъектов бюджетных правоотношений по соблюдению предписаний норм бюджетного права, реализующаяся в правомерном поведении, предполагающим одобрение или поощрение со стороны государства, а в случае совершения бюджетного правонарушения — обязанность правонарушителя подвергнуться наказанию и ограничениям имущественного или личного неимущественного характера, которая осуществляется в охранительном правоотношении бюджетной ответственности (2).

В. А. Парыгина, А. А. Тедеев понимают под юридической ответственностью за нарушение бюджетного законодательства особый вид государственного принуждения, которое заключается в претерпевании субъектом бюджетных правоотношений невыгодных последствий, предусмотренных санкцией нарушенной нормы бюджетного права и реализуемые в форме охранительного правоотношения (6).

Финансовая ответственность – это обязанность виновного подвергнуться наказанию, которая осуществляется в охранительном правоотношении финансовой ответственности.

Сопоставляя бюджетно-правовую ответственность и финансовую ответственность, можно сделать вывод о том, что бюджетно-правовая ответственность считается разновидностью финансово-правовой ответственности.

Учитывая различные точки зрения авторов, можно сделать вывод о том, что ответственность за нарушение бюджетного законодательства – это государственное

принуждение сторон бюджетных правоотношений к соблюдению норм бюджетного законодательства.

Многие исследователи рассматривают вопрос о соотношении понятий «бюджетная ответственность» и «ответственность за нарушение бюджетного законодательства». Можно отметить то, что Бюджетный кодекс изначально не использовал такого понятия, как «бюджетная ответственность», вместо него употреблялось понятие «ответственность за нарушение бюджетного законодательства».

В настоящее время Бюджетный кодекс не содержит понятия «бюджетное правонарушение», вместо него используется понятие «бюджетное нарушение». На основании ст. 306.1 БК РФ бюджетное нарушение рассматривается как совершенное высшим исполнительным органом государственной власти субъекта Российской Федерации, финансовым органом, главным администратором бюджетных средств, государственным (муниципальным) заказчиком:

- если нарушили положения бюджетного законодательства РФ и иных правовых актов, регулирующих бюджетные правоотношения;
- если нарушили положения правовых актов, которые повлекли за собой причинение ущерба публично-правовому образованию;
- если нарушили условия договоров о предоставлении средств из бюджета;
- если нарушили условия государственных контрактов (1).

Основанием для применения мер юридической ответственности является совершение правонарушения. Но необходимо заметить, что не все нарушения бюджетного законодательства обладают признаками правонарушения.

В настоящее время по Бюджетному Кодексу Российской Федерации выделяется несколько видов нарушений бюджетного законодательства, к ним относятся:

- нецелевая трата средств из бюджета (ст. 306.4 БК РФ);
- отказ возвращать или возврат с просрочкой бюджетных кредитных ресурсов (ст. 306.5 БК РФ);
- неперечисление либо несвоевременное перечисление платы за пользование бюджетным кредитом (ст. 306.6 БК РФ);
- нарушение условий предоставления бюджетного кредита (ст. 306.7 БК РФ).

Так же в Кодексе Российской Федерации об административных правонарушениях имеются некоторые статьи нарушений в области финансов. Выделяются:

- нецелевая трата средств из бюджета;
- отказ возвращать или возврат с просрочкой бюджетных кредитных ресурсов;
- неперечисление либо несвоевременное перечисление платы за пользование бюджетным кредитом;
- нарушение условий предоставления бюджетного кредита;
- нарушение порядка или условий предоставления межбюджетных трансфертов;
- нарушение условий предоставления бюджетных инвестиций;
- нарушение условий предоставления субсидий;
- невыполнение государственного задания;
- нарушение требований к бухгалтерскому учету и составлению бухгалтерской отчетности и другие.

Вопрос о выделении бюджетно-правовой ответственности в самостоятельный вид ответственности достаточно сложный и спорный.

Вопросы об институте бюджетно-правовой ответственности напрямую зависят от точки зрения исследователей по вопросу об отраслевых границах и месте административного, финансового и налогового права в правовой системе. Взяв во внимание данную особенность, следует различать три точки зрения по вопросу бюджетной ответственности.

Первая точка зрения включает в себя ученых по административному праву (Д. Бахрах, Л.А. Калинина). У данных ученых преобладает мнение о том, что финансовое право возникло путем деления из административного права, и они считают административное право

преобладающим правом. Так же они считают, что область финансово-правового регулирования отнесена к предмету административного права.

Вторая точка зрения включает в себя специалистов по финансовому (бюджетному) праву (Е.Ю. Грачева, М.В. Карасева). Данные специалисты рассматривают бюджетную ответственность как разновидность финансовой ответственности (3).

Третья точка зрения включает в себя ученых (А.В. Брызгалин, А.В. Зимин), у которых с одной стороны не указывается мнение автора о степени обособленности налогового права от финансового, но с другой стороны, бюджетная ответственность рассматривается в качестве разновидности административной ответственности.

Можно так же выделить мнение Комягина Д.Л., который утверждает, что ответственность за нарушение бюджетного законодательства не имеет самостоятельного характера. Такая ситуация является причиной сложности определения бюджетной ответственности (5).

С точки зрения Н. В. Сердюковой, которая полагает, что ответственность за нарушение бюджетного законодательства формируется из различных видов ответственности, а именно: финансово-правовой, административно-правовой, уголовно-правовой. Это связано с тем, что в соответствии с положениями Бюджетного Кодекса Российской Федерации, нормы об ответственности за некоторые виды бюджетных правонарушений в области бюджетных отношений включены в Кодекс об административных правонарушениях, а за бюджетные преступления — в Уголовном кодексе Российской Федерации (7).

По мнению Э. С. Карпова, анализ признаков бюджетно-правовой ответственности позволяет сделать вывод о том, что она наряду с уголовной или административной ответственностью имеет абсолютно все закрепленные в законе признаки и элементы юридической ответственности, и поэтому, фактически выступает в качестве самостоятельного вида юридической ответственности (4).

Рассмотрев различные точки зрения авторов, мы пришли к выводу о том, что бюджетно-правовая ответственность считается разновидностью государственного принуждения, которое регулируется бюджетно-правовыми нормами. Отталкиваясь от этого, можно вывести такие признаки бюджетно-правовой ответственности, как:

- наличие определенной сферы применения — бюджетный процесс.
- специфический судебный состав: участники бюджетного процесса.

Так же отмечается то, что мнения авторов сходятся о том, что бюджетно-правовая ответственность не имеет права претендовать на роль самостоятельного вида юридической ответственности. Ее следует рассматривать как разновидность финансовой ответственности, а не как самостоятельный вид юридической ответственности, так как бюджетное право не является самостоятельной отраслью права, но, несмотря на это, создается видимость выделения бюджетно-правовой ответственности из-за достаточных признаков юридической ответственности.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 22.12.2020) / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

2. Гейхман, О. М. Бюджетно-правовая ответственность в системе юридической ответственности / О. М. Гейхман. - Текст: непосредственный // Финансовое право. - 2004. - № 5.

3. Горбунова, О. Н. Финансово-правовые нормы и финансово-правовые отношения, их особенности и виды / О. Н. Горбунова. - Текст : непосредственный // Финансовое право: учебник / под ред. Е. Ю. Грачевой, Г. П. Толстопятенко. - Москва: ООО "ТК Велби", 2003. - С. 532.

4. Карпов, Э. С. К вопросу о самостоятельности бюджетной ответственности / Э. С. Карпов. - Новосибирск, 2012. - Текст : непосредственный.

5. Комягин, Д. Л. Бюджетно-правовая ответственность как подвид финансово-правовой ответственности: виды, классификация и особенности / Д. Л. Комягин. - Текст : непосредственный // Финансовое право. - 2006. - № 10. - С. 2–8.

6. Парыгина, В. А. Комментарий к Бюджетному кодексу Российской Федерации / В. А. Парыгина, А. А. Тедеев. - Москва, 2006. - Текст : непосредственный.

7. Сердюкова, Н. В. Финансово-правовая ответственность по бюджетному законодательству / Н. В. Сердюкова. - Текст : непосредственный // Финансовое право. - 2004. - № 5. - С. 9–13.

УДК 336.711

Ильина А. С.

Сибирский юридический университет (г. Омск)

РОЛЬ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Аннотация. В настоящее время все большее внимание уделяется процессам, связанным с экономической безопасностью. Именно поэтому в представленной статье проведен анализ актуального вопроса роли Центрального банка в системе экономической безопасности. Автор пришел к выводам, что обеспечение экономической безопасности в Российской Федерации возможно благодаря рациональной политике Центрального банка.

Ключевые слова: экономика, банк, коммерческие банки, Центральный банк.

Irina A. S.

Siberian Law Universit, Omsk

THE ROLE OF THE CENTRAL BANK OF THE RUSSIAN FEDERATION IN ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

Abstract. Currently, more and more attention is being paid to processes related to economic security. That is why the article analyzes the current issue of the role of the Central Bank in the system of economic security. The author came to the conclusion that ensuring economic security in the Russian Federation is possible thanks to the rational policy of the Central Bank.

Keywords: economy, bank, commercial banks, central bank.

Актуальность изучения роли Центрального банка в системе экономической безопасности заключается в том, что в условиях экономического кризиса и его последствий важно создавать особые условия для реализации коммерческой деятельности. Обеспечение экономической безопасности в РФ возможно благодаря рациональной политике ЦБ. Без данного фактора невозможно полноценное развитие экономических, политических, социальных и демографических систем.

Банк России призывает защищать экономическую безопасность государства за счет достижения по закону поставленных перед ним целей, таких как защищенность и обеспечение устойчивости рубля, развитие и укрепление системы банка государства, обеспечение результативной и бесперебойной работы платежной системы, а также выполнения установленных для него функций.

Одной из важнейших и фундаментальных потребностей на протяжении всей истории человечества была безопасность, причем в ней всегда нуждаются как отдельные личности, так и все общество в целом. Проблема, связанная с обеспечением безопасности, зародилась еще в древние времена и приобрела статус особого общественного явления, укрепляющегося и расширяющегося по мере возрастания угроз и опасностей для граждан. В связи с этим

обеспечение безопасности и по настоящее время относится к фундаментальным задачам и функциям государства и общества.

В Российской Федерации сегодня реализуется Стратегия национальной безопасности РФ, которая была утверждена Указом Президента от 31.12.2015 г. № 683. Данный документ предполагает неразрывную взаимосвязь и взаимозависимость национальной безопасности страны с ее социально-экономическим развитием, гарантируя безопасность государству, обществу, экономике, экологии, личности, а также информационную, транспортную и энергетическую безопасности.

В Стратегии устанавливается, что под национальной безопасностью России следует понимать состояние защищенности каждой личности, всего общества и государства от угроз внешнего и внутреннего характера. Однако вместе с этим в полной мере должны быть реализованы конституционные права и свободы гражданского общества страны, обеспечено достойное качество и уровень его жизни, суверенитет, независимость, государственно-территориальная целостность Российской Федерации, а также обеспечение ее устойчивого социально-экономического развития.

Следовательно, можно сказать, что социально-экономическое развитие занимает очень важное место в обеспечении национальной безопасности России, выступая ключевым фактором обеспечения экономической безопасности. На этот счет в ст. 62 Стратегии говорится о конкретных мерах по осуществлению социально-экономической политики государства:

- стимулирование темпов роста экономики;
- обеспечение суверенитета страны за счет укрепления финансовой системы;
- снижение уровня банковских ставок;
- предоставление предпринимательству благоприятных экономических условий;
- повышение доступности кредитования и др.

Обеспечить достижение отмеченных задач можно за счет использования инструментов денежно-кредитного регулирования, где отдельное внимание следует уделить денежно-кредитной политике, за реализацию которой отвечает Центральный Банк РФ. Посредством нее Банк России оказывает воздействие на экономику всего государства через процентные ставки в режиме таргетирования инфляции.

Центральный банк РФ на регулярной основе осуществляет прогноз факторов, влияющих на ликвидность банковского сектора, к которым относят:

- изменение объема наличных денег в обращении в результате эмиссии либо изъятия наличных денег;
- изменение объема средств в ЦБ РФ на счетах бюджетов (влияние на ликвидность по бюджетному каналу);
- сложившийся результат регулирования обязательных резервов банков в ЦБ РФ;
- сформировавшееся сальдо операций по профициту (дефициту ликвидности).

Так, в условиях формирования избыточной банковской ликвидности, т.е. стабильного роста остатков денежных средств на корреспондентских счетах кредитных организаций в Банке РФ, Центральный банк РФ применяет инструменты денежно-кредитного регулирования, направленные на снижение избыточной ликвидности: операции на открытом рынке, проведение депозитных аукционов, эмиссия собственных облигаций.

Наоборот, в ситуации неблагоприятно действующих внешних и внутренних экономических факторов, например, снижение мировых цен на нефть, сокращение объемов поступающей на счета банков валют экспортной выручки, создание дефицита ликвидных средств в банковской системе, Банк России делает акцент на инструменты, позволяющие повысить банковскую ликвидность, расширить денежное предложение. Поэтому на первый план выступают: рефинансирование кредитных организаций, покупка государственных ценных бумаг, снижение норм резервных требований.

С теоретической точки зрения принято выделять следующие виды монетарной политики:

1. Сдерживающая политика (политика «дорогих» денег), когда происходит ограничение денежно-кредитных объемов эмиссии за счет ужесточения условий и сокращения масштабов кредитования банками. Как правило, подобное осуществляется через повышение процентных ставок. Цель такого рода монетарной политики заключается в сдерживании уровня инфляции, улучшении индикаторов платежного баланса, сглаживании циклических колебаний в экономике страны.

2. Стимулирующая политика (политика «дешевых» денег), которая характеризуется снижением уровня процентных ставок, увеличением объема кредитования и ростом денежной массы, находящейся в обращении. В соответствии с этим такую политику реализуют с целью стимулирования деловой активности и обеспечения роста экономики, что положительно скажется на безработице в стране.

Также можно отметить следующие функции Центрального банка:

- Денежно-кредитное управление: первая и главная функция центрального банка - формулировать, проводить и контролировать денежно-кредитную политику страны с целью поддержания стабильности цен для ускорения роста.

- Кредитный контроль: коммерческие банки и небанковские финансовые компании создают кредитные деньги, которые составляют значительную часть общей денежной массы в экономике. Нехватка или избыток денежной массы может отрицательно сказаться на экономике. Таким образом, центральный банк участвует в регулировании кредитного потока в соответствии с потребностями экономики, используя различные методы.

- Надзор: определяется структура банковских операций, в соответствии с которой функционирует банковская и финансовая система страны. Его цель - завоевать доверие общества к банковской системе, защитить интересы вкладчиков и клиентов, а также облегчить предоставление людям таких банковских услуг, которые по своей природе являются рентабельными.

- Выпуск валюты: Одна из основных функций Центрального банка - выпускать и обменивать валюту, а также исключать те, которые не находятся в обращении.

- Хранение: Центральный банк играет роль хранителя для защиты иностранной валюты, золота и других ценных бумаг.

Таким образом, функции Центрального Банка и его полномочия опосредованно взаимосвязаны с вопросами обеспечения экономической безопасности. Для решения указанных выше проблем необходимо обратиться к вопросу о совершенствовании законодательной базы, действий ЦБ и закреплении за ним не только широких полномочий, но и полной ответственности за стабильность ситуации с экономической безопасностью России.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Президент (2012 — 2018 ; В. В. Путин). О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 / Российская Федерация. Президент (2012 — 2018 ; В. В. Путин). - Доступ из СПС Гарант (дата обращения: 19.03.2021). – Текст: электронный.

2. Бердышев, А. В. Роль денежно-кредитной политики Банка России в обеспечении экономической безопасности страны / А. В. Бердышев, А. Н. Щербаков. – Текст: электронный // Российский экономический интернет-журнал. – 2017. – № 2. – С. 1-5. - URL: <http://www.e-rej.ru/upload/iblock/485/48575ff2264cd9f652b745307b37c4d0.pdf>.

3. Мадатова, О. В. Финансово-правовые основы обеспечения национальной безопасности в РФ: учебное пособие / О. В. Мадатова. – Краснодар: Светоч, 2016. – 142 с. – Текст: непосредственный.

4. Мадатова, О. В. Конкурентоспособность продукции и её влияние на экономическую безопасность / О. В. Мадатова, Ю. А. Солопчук. – Текст: электронный // Концепции фундаментальных и прикладных научных исследований: материалы международной научно-практической конференции. – Уфа: eLibrary, 2017. – С. 14-17. - URL:

https://www.elibrary.ru/download/elibrary_30787150_69096505.pdf (дата обращения: 19.03.2021). – Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.

5. Федеральной службы государственной статистики: официальный сайт. - URL:<http://www.gks.ru> (дата обращения: 19.03.2021). – Текст: электронный.

УДК 330.88

Кузнецова А. А., Сырцова М. С.
Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

ПРИМЕНЕНИЕ «ЭКОНОМИКИ ЛЮБОПЫТСТВА» ДЛЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ

Аннотация. Статья рассматривает экономику, основанную на любопытстве, и то, как это поможет нам лучше прогнозировать будущее. Авторы выделяют восемь видов любопытства, способствующие созданию будущих устойчивых результатов по сравнению с прогнозируемыми социально-экономическими вызовами.

Ключевые слова: любопытство, экономика любопытства, латеральное мышление, форсайт-исследование, социально-экономические проблемы.

Kuznetsova A. A., Syrtsova M. S.
Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

THE USE OF THE "CURIOSITY ECONOMY" TO FORSEE SOCIO-ECONOMIC CHALLENGES

Abstract. The article deals with the economy based on curiosity. The authors show how it can help us to bring better future foresight. They identified eight types of curiosity which contribute to creating future sustainable outcomes compared to the foresighted socio-economic challenges.

Keywords: curiosity, curiosity economy, lateral thinking, foresight research, socio-economic challenges.

Представьте себе мир, если бы любопытство к преодолению трудностей, открытию чего-то нового или решению сложных проблем было оценено по достоинству. Представьте себе, если бы это любопытство оценивалось по его влиянию и способности приносить разнообразные решения, каков был бы масштаб такого любопытства в наших сообществах. Представьте себе, если бы любопытство стало валютой, влияющей на наше современное экономическое развитие и будущие прогнозируемые социально-экономические решения, каким был бы мир.

Любопытство становится все более востребованным в современном мире. Поэтому цель данного исследования - ответить на вопрос о том, как деятельность, основанная на любопытстве, влияет на любые инновационные решения в мире и на экономику.

Любопытство может быть спроектировано на основе будущих предвиденных событий. То, что вызывает любопытство в прошлом и сегодня, не обязательно должно развивать ваше любопытство в будущем. Чем больше мы хотим получать новые знания, тем больше мы должны быть любопытны к будущему. Стремление понять новый или грядущий опыт, будущие знания, открытость к изменениям - это часть предвидения.

Любопытство, благодаря экстраординарной способности наших нейронных связей, помогает нам использовать воображение, чтобы развить наше предвидение, а, следовательно, и потенциальные результаты. Любопытство к будущему заставляет наше воображение размышлять о некоторых возможных сценариях, которые исходят из новых подходов и данных.

Когда мы любопытны, мы всегда можем генерировать идеи. Наша способность к предвидению может помочь нам постоянно пробовать что-то новое и приобретать новый опыт. Наше стремление к будущему заставляет нас всегда стремиться узнать других. Предвидение будущего делает нас более настойчивыми, потому что мы хотим добраться до чего-то непредвиденного без доказательств. Это тип будущего предвидения, когда любопытство ведет нас к более высокому чувству миссии, цели и смысла [3].

Для того чтобы эффективно решать проблему прогнозирования будущего социально-экономического статуса, М. Бухеджи упомянул о важности изучения различных видов человеческого капитала или богатства. Выделяют пять основных видов капитала, которые используются для прогнозирования будущего: человеческий капитал; природный капитал; финансовый капитал; физический капитал и социальный капитал [2].

Любопытство - это черта, которая проявляется почти у всех людей до достижения ими возраста семи лет. Однако это любопытство исчезает, как только большинство из нас становится сформированными системой образования, нашими родителями или обществом, окружающим нас. Таким образом, со временем мы начинаем верить, что то, о чем мы мечтаем, или то, что мы привыкли воображать, не так реалистично. Тогда наши умы оказываются в ловушке множества вопросов. Мы хотим исследовать и узнавать о мире, в котором живем, или о проблемах будущего, но со временем страх высвобождения такого рода вопросов возрастает.

Между тем, сегодня мы все еще живем в мире, в основном больше озабоченном получением правильного ответа, чем задаванием сложных вопросов, которые подрывают установленные правила. Поэтому для того, чтобы предвидеть будущее, нам нужны сложные неудобные вопросы. Предвидение будущего не будет зависеть от классификации людей на основе стандартизированных тестов или оценок их достижений, а скорее от практики исследований или их дифференцированного вклада.

Мир начал ценить не только наш уровень любопытства, но и то, что нам интересно. Уточнение того, что нас интересует, стало постоянным вопросом на любом собеседовании. Следование нашей страсти становится высоко оцененным ведущими работодателями сегодняшнего времени. На самом деле от нас ожидают, что мы будем постоянно подпитывать свое любопытство новыми открытиями и создавать новые решения для сложных проблем вокруг нас.

Прогнозирование будущего – это удел людей, которые не любят систематизации и подчинения приказам без вопросов. Процесс предвидения будущего подобен возникновению любопытства. И в любопытстве, и в предвидении будущего мы сначала “смирненно” наблюдаем возможные взаимодействия, а затем исследуем и тщательно определяем сферу. Затем происходит обучение взаимодействиям, которые улучшают способность снова визуализировать.

Любая социально-экономическая проблема, требующая эффективного решения, нуждается в междисциплинарной перспективе. Такие вопросы объединяют различных специалистов-практиков, которые будут решать проблему целостно.

Инвестиции в междисциплинарные исследования помогут пробудить интерес к инновациям, а затем и к их коммерциализации. Страны, которые инвестируют в форсайт-исследования, обычно имеют более развитую экономику, благодаря своей способности видеть будущее с целостной точки зрения. Чтобы усилить это направление, многие правительства стремятся к большему сотрудничеству между университетами, частным сектором и сообществом.

Любопытство заставляет нас экспериментировать в совершенно разных сферах. Поэтому, задавая вопросы, мы можем предвидеть, чем отличается социально-экономическая проблема. Например, любопытство по поводу того, почему большинство молодых людей будут продолжать мигрировать в будущем. Таким образом, предвидение потенциальных социальных изменений делает нас более любопытными в поиске конкретной проблемы и способов ее решения.

Когда организации и общества проявляют любопытство, они создают значимые, уникальные и разнообразные стимулы. Повторение любопытства помогает вытеснить страх, который помогает улучшить будущие идеи и превратить их в экономически целесообразные проекты. С любопытством мы можем улучшить латеральное мышление, чтобы справиться со сложными проблемами, которые приводят к улучшению коммуникации. Наличие подходящего вида любопытства повышает понимание потребностей клиентов за счет завершения идей и создания синергии.

Вклад любопытства ускоряет решение социально-экономических проблем. Это играет очень важную роль для государства. Знания, полученные через любознательность при решении проблем, дифференцируют сообщества и их конкурентоспособность. Это помогает процветать социально-экономической сфере любого общества.

Экономика любопытства пытается справиться с бесконечными текущими и прогнозируемыми потребностями и желаниями при ограниченности ресурсов. Она фокусируется на организациях, которые ориентируют свою программу производительности на то, как проявить подлинный интерес к развитию жизни и ценностям людей. Ведущие компании, такие как Google, пробуждают любопытство своих сотрудников к будущему, заставляя их мыслить в направлении «сделайте шаг назад и спросите себя, что мы упускаем». В этом суть экономики любопытства. Это экономика, которая помогает строить предположения. Таким образом, их экономическая ценность намного выше, чем у сотрудников любой другой компании, так как они более заинтересованы в инновациях.

Существует много различных видов и типов любопытства. Это связано с тем, что оно может проявляться в разнообразии качеств. Различные типы любопытства являются ключом к пониманию личностей и мотиваций людей. Эти различные типы любопытства создают способность предвидения будущего.

Любопытство может вызвать предвидение будущего различными способами. Различные типы любопытства будут мотивировать различные виды вопросов и это помогает сформулировать цель.

Социальное любопытство заключается в том, чтобы быть вовлеченным в социальные проблемы и иметь возможность эффективно общаться во время общественных собраний или мероприятий. Социальное любопытство помогает обнаружить возможности, укоренившиеся в обществе. Социальное любопытство было причиной многих изменений в истории. Когда нас вдохновляет большая цель в жизни, или новые идеи, которые приходят в результате этого социального любопытства, мы действительно помогаем нашим мыслям и уму выйти за пределы ограничений.

Эмоциональное любопытство можно описать как положительные эмоции по отношению к приобретению знаний. Открытие новой информации также может быть полезным, потому что это может помочь уменьшить нежелательные состояния неопределенности. Кроме того, любопытство рассматривается как приятное переживание, которое приходит с исследовательским эмоциональным поведением. Эмоциональное любопытство можно наблюдать у мыслителей или лидеров, которые становятся одержимыми созданием окончательных изменений.

Следующий тип любопытства можно назвать как «неоднозначность проблемы». Жизнь с неопределенностью означает, что мы будем иметь открытый образ мышления, который справляется с вызовом новых гипотез, чтобы попытаться уменьшить слепые зоны. Через двусмысленность любой проблемы, с которой мы сталкиваемся в жизни, мы можем развить любопытство и таким образом избежать любых негативных мыслей. Нейробиология показывает, что незнание ответов на самом деле вдохновляет человеческое мышление, поскольку незнание ясного пути или даже результата социально-экономической проблемы, возбуждает наше любопытство к исследованию и обучению.

Еще один тип любопытства – «изучение, а затем использование». Изучение означает поиск неизвестных или незнакомых областей. Обычно для успешного исследования вам нужна исследовательская техника. Использование, с другой стороны, требует

преднамеренных действий, нацеленных на получение выгоды от ресурсов вокруг нас. Этот вероятностный элемент заставляет их время от времени исследовать другие возможности, что приводит их к лучшему общему выбору.

Получив вдохновение, люди, организации и общества становятся более устойчивыми и склонны проявлять больше любопытства, чтобы исследовать внутренние сильные стороны и сосредоточиться на результатах, оптимизируя ресурсы. Это опять-таки относится к организациям и обществам в еще большей степени, чем к отдельным людям.

Инновационное любопытство может исходить из разных измерений. Чрезмерное беспокойство препятствует человеческой жажде новых открытий. Любопытство привносит многомерную модель творчества, которая может быть интегрирована в единую модель. С инновационным любопытством мы узнаем и ищем новую информацию и опыт. В творчестве и инновациях любопытство к проблеме запускает измерение поглощения как тенденцию быть полностью вовлеченным в деятельность.

Ориентированное на производительность любопытство выражается в том, что, если мы изучаем производительность большинства организаций, то она обычно связана с их способностью мобилизовать людей и ресурсы для достижения конкретных целей. Редко можно заметить, что производительность организации в первую очередь зависит от потенциала. Когда организация сосредотачивается на развитии своего потенциала, а не на постановке своих целей, ее способность открывать новые возможности будет связывать любопытство с жизненными целями, и это повлияет на текущую и будущую деятельность организации.

Интеллектуально стимулируемое любопытство было определено, как способность преподавателей бросать вызов студентам и способствовать их интеллектуальному росту. Возможные подходы: использование интерактивного стиля обучения, который вовлекает и бросает вызов студентам (например, убеждая студентов хорошо знать материал и подталкивая студентов делать все возможное), или поощрение независимых мыслей (например, помогая студентам критически мыслить и прийти к собственным выводам о материале курса).

Эмпатическое любопытство может быть оценено только экспериментом и действием, а не восприятием. Когда мы активно экспериментируем со связями познания в конкретной среде, мы расширяем наши перспективы исследуемой проблемы, и тогда наш полевой вклад может быть дифференцирован. Чтобы достичь эмпатического любопытства, нам нужно переместить наше любопытство и исследование от сосредоточения на зарабатывании денег к созданию смысла [1].

Таким образом, быть экономически любопытным означает возможность построить мышление, обладающее визуализацией и мышлением будущего предвидения, способным создавать реализованные разработки в важных областях, связанных с решением социально-экономических проблем.

Список используемых источников:

1. Buheji, M. Re-Inventing Our Lives. A Handbook for Social-Economic “Problem-Solving”/ M. Buheji. – UK: AuthorHouse, 2018. - Text : unmediated.

2. Buheji, M. Shaping Future Type of Poverty - The Foresight of Future Social-Economic Problems & Solutions - Taking Poverty as a Context - Beyond 2030 / M. Buheji. - Text : unmediated // American Journal of Economics, 2019. - Issue 9(3). - P.106-117.

3. Vasina, N.V. The Concept of Smart-education for Sustainable Development / Vasina, N.V., Filimonov V., Kalnitskaya I.V. - Text : unmediated // Advances in Social Science, Education and Humanities Research. - 2018. - Issue 198. - P. 192.

Лопарева Е.В., Панфилова А.Е.
Омский государственный технический университет

ПРОБЛЕМЫ МОРСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ РОССИИ

Аннотация. В статье рассмотрены особенности морской инфраструктуры России, ее роль в обеспечении национальных экономических интересов. Проанализированы проблемы, связанные с организацией морской инфраструктуры, в том числе в период пандемии COVID-19. Обозначены направления нивелирования существующих проблем и дальнейшего укрепления потенциала морской инфраструктуры.

Ключевые слова: морская инфраструктура, морские порты, морские перевозки, морской транспорт.

Lopareva E.V., Panfilova A.E.
Omsk State Technical University

PROBLEMS OF THE RUSSIAN MARITIME INFRASTRUCTURE

Abstract. The article considers the features of the Russian maritime infrastructure, its role in ensuring national economic interests. The problems associated with the organization of marine infrastructure, including during the COVID-19 pandemic, are analyzed. The directions of leveling the existing problems and further strengthening the potential of the marine infrastructure are outlined.

Keywords: marine infrastructure, seaports, sea transportation, sea transport.

Морской транспорт является системообразующим элементом территориально-экономического пространства России, обеспечивающим ее единство и интеграцию в мировое хозяйство. Морские торговые порты России по праву сохраняют статус важнейших структурных звеньев транспортно-логистической системы, имеющих стратегическое значение для развития народнохозяйственного комплекса страны, обеспечения экспортных потребностей Российской Федерации, укрепления макроэкономической стабильности, что позволяет решать масштабные социально-экономические и технологические задачи, стоящие перед страной. Следовательно, проблемы развития морских торговых портов Российской Федерации требуют ускоренного системного изучения и разработки [4, с. 359].

Роль морской инфраструктуры в экономике современных европейских государств, как правило, невелика. Исключение составляют прибалтийские страны. Исторически сформировался мощный транспортный комплекс в Риге, Таллине, Мемеле [1, с. 21]. В XX в. через прибалтийские порты шел огромный транзитный поток грузов из России.

В целом, сокращение транзита через Прибалтику является результатом длительного и последовательного разрыва внешнеэкономических связей прибалтийских стран с Россией [1, с. 30].

В современной России существует проблема нехватки транзитных мощностей для отдельных видов грузов. Например, это касается таких товаров, как минеральные удобрения. Российские компании испытывают дефицит специализированных мощностей по перевалке удобрений. В Балтийском море нет специализированного терминала, который бы занимался перевалкой удобрений. Были инвестиционные проекты по строительству такого терминала в Усть-Луге, но они остались нереализованными, логистика по-прежнему во многом завязана на Прибалтику. Если говорить об экономической составляющей вопроса и объяснять эту ситуацию, то дело в том, что вопросы транзита нефти являются стратегическими вопросами, вопросами национальной безопасности, потому что нефть и нефтепродукты являются одним

из основных доходов бюджета России, а удобрения не так значимы, как нефть и нефтепродукты в российской экономике [1, с. 31].

Грузооборот портов стран Прибалтики (Латвия, Литва, Эстония) по итогам 2016 года сократился на 4,5%, до 138,94 млн. тонн по отношению к 2015 году. Снижение перевалки грузов в порту Вентспилс по итогам 2016 года составило 16,5%, в порту Таллин – 10,3%, Рига – 7,5%. Порт Клайпеда, занимавший лидирующую позицию, в 2016 году нарастил перевалку грузов на 4,2%. Терминал Бутинге увеличил перевалку сырой нефти на 7,3%, порт Силламяэ – на 2%, Лиепая – на 1,2%, до 5,68 млн. тонн.

Количество российских морских портов (в зависимости от источников данных) составляет 67–69, их суммарная мощность оценивается в 1003,6 млн т. в год, протяжённость причального фронта составляет около 148 тыс. погонных метров [5].

Министерство транспорта РФ и подведомственные ему структуры уделяют большое внимание проблемам и перспективам реализации Комплексного плана модернизации и расширения магистральной инфраструктуры (далее – КППМИРМИ) Российской Федерации до 2024 года. Прежде, чем исследовать тенденции и перспективы развития морских транспортных портов России, рассмотрим эффективность перевозки грузов морским транспортом России [6].

Объемы перевозки морским транспортом России в 2020 г. снизились на 16,7 млн.т. за счёт снижения доли наливных грузов в общем морском товарообороте на 30,3 млн.т., однако объем сухогрузов в 2020 г. превысил целевой показатель за 2019 г. на 14,5 млн.т., что может быть обусловлено сложной мировой экономической и эпидемиологической обстановкой.

Учитывая, что как государство, так и частный бизнес вкладывают значительные инвестиции в строительство и модернизацию отечественных морских портов и портовой инфраструктуры, позитивный прогноз отражается и на определении перспектив развития инфраструктуры, поскольку прогнозы развития грузовой базы российских портов на период до 2030 годов предполагают увеличение объемов перерабатываемых грузов [3, с. 137–138].

Следует отметить, что структура грузооборота, проходящего через причальные фронты портов, весьма разнообразна: нефть и нефтепродукты, сыпучие (уголь, кокс, руда, удобрения, сахар), зерно, лес, а также генеральные грузы, значительную долю которых занимают контейнеры и металлы не в деле (в данном случае речь идет о так называемых необработанных металлических заготовках — слябах, блюмах, заготовках (карандашах), трубах различного диаметра, катанке, стальном катане и других грузах).

Несмотря на интенсивные планы развития региональных портовых комплексов, существуют системные проблемы, препятствующие развитию портовой деятельности и снижающие ее конкурентоспособность [3, с. 139]:

- недостаточная эффективность взаимодействия государства и частного бизнеса в развитии портовой инфраструктуры;
- особенности географического расположения портов: малые глубины, протяженные подходные каналы, ледовая обстановка, удаленность от основных направлений мирового морского транспорта;
- несоблюдение международной практики режима и порядка функционирования контрольно-пропускных пунктов;
- неурегулированность земельных и имущественных отношений в портах;
- отсутствие международных признанных налоговых и таможенных преференций, в том числе для создания портовых особых экономических зон.

Наряду с указанными проблемами необходимо выделить неразвитость морских пунктов пропуска, что существенно влияет на сроки оформления внешнеторговых грузов. С увеличением грузооборота эта проблема будет усугубляться. К основным негативным факторам развития морских пунктов пропуска относятся [3, с. 140]:

- несовершенство нормативно-правового регулирования;

- низкий уровень развития и низкая эффективность эксплуатации инфраструктуры морских пунктов пропуска;
- несоответствие существующей системы пунктов пропуска экономическим, социальным и коммуникативным потребностям государства;
- несогласованность мероприятий по реконструкции морских пунктов пропуска с развитием морских портов (такая ситуация, например, складывается в морском порту Владивосток).

Пандемия COVID-19, с которой мир столкнулся в конце 2019-начале 2020 года, оказала мощное негативное воздействие на мировую транспортную систему. Введение ограничительных мер вследствие карантина привело к закрытию границ между странами, усложнению транспортировки товаров, росту курса доллара, снижению спроса и покупательной способности, а также состоянию страха и неуверенности среди потребителей. В результате, по оценкам экспертов, в 2020 году общий мировой объем грузоперевозок сократился на 36% [2, с. 63].

Влияние пандемии, не обошло стороной и российский транспорт. В настоящий момент российские транспортные компании переживают не лучшие времена. По оценкам специалистов, только в России убытки транспортного сектора на начало мая 2020 составили 230 млрд руб., большая часть из которых пришлась на авиационный сегмент, практически остановивший логистические операции.

Из-за экономических последствий эпидемии снизился экспорт из России в ЕС, а также из России в Китай. В январе 2020 года Правительство РФ дало указание на закрытие пропускных пунктов на границе с КНР. На день было закрыто грузовое движение на пограничном переходе Маньчжурия-Забайкальск, но далее Минтранс сообщил о возобновлении грузопотоков и закрытие только пассажирского сообщения [2, с. 63].

Уже 11 февраля 2020 года грузопоток между Россией и Китаем начал снижаться на фоне вспышки коронавируса. Объем российского экспорта в Китай с 1 января по 10 февраля 2020 года показал снижение на 27,6% по сравнению с аналогичным периодом 2019 года. Было отмечено, что из-за ограничительных мер в Китае часть компаний переориентировала импорт на Турцию и Ближний Восток. А поскольку российские экспортные и транзитные морские грузоперевозки в первую очередь ориентированы на китайский рынок, то события в Китае напрямую влияют на российские поставки [2, с. 64].

Несмотря на закрытие границ в сегменте российских контейнерных перевозок в первом квартале 2020 г. по-прежнему наблюдалась положительная динамика. Но из-за осложнения ситуации в Европе импортные поставки в Россию сократились, что сказалось на дефиците порожних контейнеров для экспорта из России. Более того, с 2020 года Международная морская организация ввела новые требования, ограничивающие содержание серы в топливе до 0,5%, в результате чего судоходные компании были вынуждены добавить к стоимости фрахта бункерную надбавку в размере 35-45% [2, с. 64].

В связи со стремительным изменением тарифов на морские перевозки произойдет перераспределение объемов в сторону железнодорожного транспорта. Железнодорожные операторы не реагируют на изменение спроса повышением тарифов, и поэтому данный вид транспорта считается наиболее надежным и эффективным при перевозке грузов между Россией, ЕС и Китаем в современных условиях.

На основании данных, полученных по результатам анализа динамики развития транзита через порты России и Прибалтики в контексте национальных интересов Российской Федерации в регионе Балтийского моря можно предложить приоритетные направления улучшения национальной морской инфраструктуры.

Создание и развитие национального морского контейнерного флота с судами под российским флагом для налаживания прямых морских перевозок контейнерных грузов, а также расширение отечественного контейнерного флота всех типов сыграют стратегическую роль в обеспечении устойчивых высоких объемов российского экспорта транспортных услуг и расширении внутреннего несырьевого экспорта. Это, наряду с

развитием Северного морского пути, позволит Российской Федерации стать влиятельным игроком в Мировом океане с собственной морской контейнерной и другой логистикой, развитой мультимодальной портовой инфраструктурой [7].

Также перспективным направлением является расширение паромных линий и соответствующего специализированного флота, в том числе и в Каспийском море. В целом российская портовая и транспортная инфраструктура Каспийского бассейна обладает значительным потенциалом для наращивания экспортно-импортных и транзитных (Транскаспийский маршрут международного транспортного коридора Север-Юг) перевозок, в том числе контейнерных. Такова цель Стратегии развития российских морских портов в Каспийском бассейне на период до 2030 года [7].

К другим перспективным направлениям относятся строительство и реконструкция объектов портовой инфраструктуры морских портов Арктического бассейна (транспортировка арктических углеводородных ресурсов, в первую очередь сжиженного природного газа, в страны Европы и Азиатско-Тихоокеанского региона), Балтийского и Азово-Черноморского бассейнов (транспортировка российских природных ресурсов, минеральных удобрений, сельскохозяйственной продукции и промышленной продукции в страны Европы, Западной и Южной Азии и Африки, а также транзитные контейнерные перевозки между Европой и Западной и Южной Азией.), Дальневосточный бассейн (транспортировка природных ресурсов в страны Азиатско-Тихоокеанского региона [7].

В соответствии с этим выделяются следующие приоритетные направления развития портов и их инфраструктуры [1, с. 140]:

- обмен информацией и опытом в работе портового хозяйства;
- проведение выставок и организация рабочих площадок для обмена передовым опытом и обсуждения возможностей сотрудничества;
- содействие внедрению внутрипортового электронного документооборота;
- создание распределительных парков и развитие региональных мультимодальных связей для снижения затрат на перемещение грузов по логистическим цепочкам;
- консолидация общероссийских стандартов управления портовой статистикой в соответствии с принятой международной практикой;
- подготовка кадров для портового хозяйства.

Дальнейшее развитие вышеперечисленных приоритетных направлений является основой для создания морского транспортного узла на базе морского порта, что создаст необходимые предпосылки для его трансформации в морской кластер. Это позволит в полной мере использовать потенциал объектов портовой инфраструктуры, что, в свою очередь, повысит конкурентоспособность как самого порта, так и региона, в котором он расположен.

В качестве перспективного направления развития портовой инфраструктуры выделено повышение качества предоставляемых услуг, что обусловлено факторами международной конкуренции и развитием новых технологий, формулирующих новые требования к безопасности, качеству и скорости обработки грузов в порту. В связи с этим приоритетными направлениями развития рынка портовых инфраструктурных услуг являются [1, с. 140]:

- снижение стоимости перемещения товаров через порт для конечного потребителя услуг;
- строительство современных мультимодальных логистических центров, способных эффективно и быстро обрабатывать консолидированные транзитные и внутренние грузы;
- взаимоувязка функций и полномочий основных регуляторов внешнеэкономической деятельности в целях быстрого, безопасного и эффективного прохождения экспортно-импортных и особенно транзитных грузопотоков через российские порты;
- автоматизация алгоритмизированных операций;
- открытость порта и порядок предоставления инфраструктурных услуг;
- содействие развитию конкурентной среды.

На современном этапе развитие морской портовой инфраструктуры рассматривается как основной элемент морской инфраструктуры. Морские порты являются градообразующими предприятиями, имеющими социальное значение для многих регионов России. Сегодня морской транспорт обеспечивает около 60% внешнеторговых и экономических связей России, играет значительную роль в реализации транзитного потенциала страны, а также незаменимую роль в обеспечении перевозок в труднодоступные районы и доставке грузов на Крайний Север. В этой связи особое внимание необходимо уделять развитию инфраструктуры морских портов.

Список используемых источников:

1. Ботнарюк, М. В. Приоритеты развития морской портовой инфраструктуры в современных условиях / М. В. Ботнарюк. - Текст : непосредственный // Вестник государственного университета морского и речного флота им. адмирала С. О. Макарова. – 2016. – № 2(18). – С. 136–143.

2. Кулешова, Е. А. Влияние COVID-19 на грузоперевозки России. Транспортные тренды после пандемии / Е. А. Кулешова, А. Н. Кусков. - Текст : непосредственный // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – №12–2. – С. 63–66.

3. Межевич, Н. М. Проблемы и перспективы экономических отношений России и государств Прибалтики в условиях санкционных режимов / Н. М. Межевич. – Москва: Ассоциация книгоиздателей «Русская книга», 2017. – 64 с. – URL: <http://baltstudies.ru/upload/iblock/744/7443204e25a0036a688fee789eb0deba.pdf>, свободный. - Текст : электронный.

4. Панамарева, О. Н. Развитие морских портов России в контексте реализации комплексного плана модернизации и расширения магистральной инфраструктуры на период до 2024 года / О. Н. Панамарева. - Текст : непосредственный // Большая Евразия: Развитие, безопасность, сотрудничество. – 2020. – № 3–1. – С. 359–365.

5. Федеральное агентство морского и речного транспорта. – URL: http://morflot.gov.ru/deyatelnost/napravleniya_deyatelnosti.html, свободный. - Текст : электронный.

6. Морские перевозки России. – URL: <https://morcenter.ru/analytics/obyom-perevalki-gruzovv-morskikh-portah-rossii-za-9-mesyacev-2020-god-mlnt>, свободный. - Текст : электронный.

7. Международная кооперация и экспорт. – URL: <https://minpromtorg.gov.ru/projects/international/>, свободный. - Текст : электронный.

БЕЗРАБОТИЦА КАК УГРОЗА НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

Аннотация. В статье автор рассматривает безработицу как угрозу национальной безопасности. Рассмотрены основные виды безработицы и причины ее возникновения, приведены статистические данные за прошлые годы, определены основные направления решения данной проблемы.

Ключевые слова: безработица, виды безработицы, занятость, безработные граждане, уровень безработицы, население, преступность.

Молина Д. В.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

UNEMPLOYMENT AS A THREAT TO NATIONAL SECURITY

Abstract. In the article, the author considers unemployment as a threat to national security. The main types of unemployment and the causes of its occurrence are considered, statistical data for the past years are given, and the main directions for solving this problem are determined.

Keywords: unemployment, types of unemployment, employment, unemployed citizens, unemployment rate, population, crime.

Реализация права на труд в Российской Федерации в большинстве случаев осуществляется без затруднений, однако некоторые граждане не могут использовать данное право. Такое явление присуще всем странам мира без исключения, но в некоторых государствах оно проявляется незначительно, в некоторых – представляет настоящую угрозу.

Актуальность темы исследования заключается в том, что на сегодняшний день безработица является неотъемлемой частью жизни россиян, оказывает значительное воздействие на социально-экономическую и политическую обстановку в стране. Исходя из Указа Президента от 31 декабря 2015 г. № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» [1], увеличение числа безработных граждан является одной из угроз безопасности личности и общественной безопасности.

Цель исследования – определить влияние безработицы на национальную безопасность.

Исходя из цели, были поставлены и, в ходе исследования, решены следующие задачи:

1. Изучить литературу по теме исследования.
2. Рассмотреть понятие безработицы и ее виды.
3. Определить причины возникновения безработицы.
4. Выявить влияние безработицы на жизнь и здоровье населения.
5. Провести анализ уровня безработицы за 2019-2020 гг. и государственных инструментов регулирования данной проблемы.

Безработица – наличие в стране людей, которые способны и желают осуществлять профессиональную деятельность в определенной сфере по найму при сложившихся обстоятельствах – уровне оплаты труда, условиях труда, но не могут найти работу по своей специальности или трудоустроиться вообще.

Безработица с точки зрения экономики представляет собой превышение предложения рабочей силы над спросом на труд. Человек в возрасте шестнадцати – шестидесяти (шестидесяти пяти) лет считается безработным, если он:

- 1) не работает из-за ожидания выхода на новую работу;

2) временно лишен возможности осуществлять трудовую деятельность, то есть уволен;

3) находится в поиске работы [3].

Причины возникновения безработицы неоднозначны:

– во-первых, на уровень безработицы пропорциональным образом влияет модификация государственной политики в отношении вознаграждения за труд;

– во-вторых, безработица связана со структурными изменениями демографии, а именно с модификацией в общей численности населения, его плотности и темпах роста, соотношении между полов и возрастными категориях, состоянии здоровья населения, его миграционной подвижности, а также рождаемости и смертности;

– в-третьих, на уровень безработицы также влияет стабильность экономики в стране; цикличность развития в условиях рыночной экономики характеризуется экономической нестабильностью, которая проявляется в росте безработицы [4].

На рынке труда безработица существует в четырех основных видах, представленных на рисунке 1.

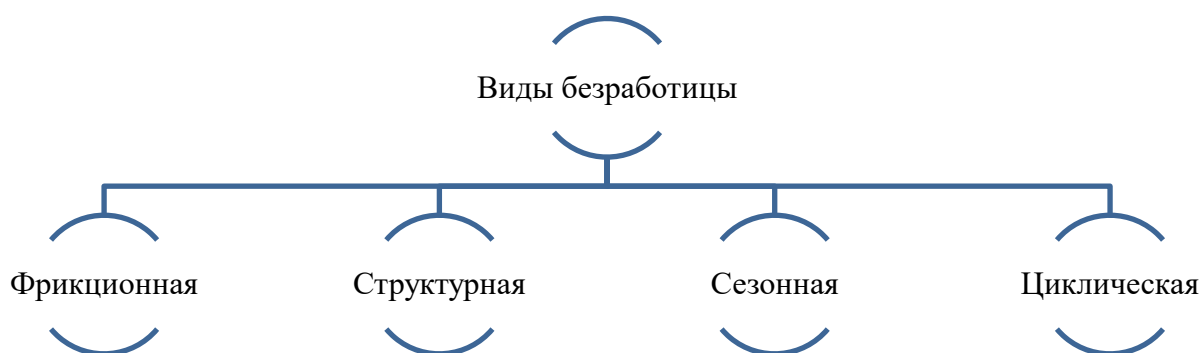


Рисунок 1. Виды безработицы на рынке труда

Фрикционная безработица возникает в связи с определенными затратами времени для поиска работы. Определенный уровень безработицы, который связан с перемещением людей из одной профессиональной сферы в другую, из одной организации в другую, постоянно имеется на рынке труда. Ради того чтобы работники смогли найти рабочие места, удовлетворяющие их, а работодатели – рабочую силу с интересующей их квалификацией, требуется время. Данный период поиска работы формирует базу фрикционной безработицы.

Следующий вид данного социально-экономического явления – это структурная безработица, которая связана с научно-техническими преобразованиями и сдвигами в производстве, изменяющими спрос на трудовые ресурсы. Структурная безработица определяется несоответствием между количеством вакантных рабочих мест и численностью работников. Процветание экономики непрерывно сопровождается следующими изменениями:

– во-первых, появляются новые технологии и продукты, которые вытесняют уже существующие;

– во-вторых, меняется структура спроса на рынке труда, капиталов и товаров. Впоследствии происходят перемены в профессионально-квалификационной структуре рабочей силы.

Сезонная безработица определяется колебаниями в объеме производства отдельных отраслей, например, строительства, сельского хозяйства, промыслов, в которых в течение года изменяется спрос на рабочую силу. Сезонные колебания спроса на трудовые ресурсы обусловлены особенностями ритма производства. Вследствие этого масштабы сезонной безработицы в совокупном виде можно спрогнозировать и учесть в будущем.

Циклическая безработица связана с циклическими колебаниями объемов производства и занятости, которые обусловлены экономическим спадом и дефицитом спроса. Циклическая

безработица – результат сокращения реального валового национального продукта и высвобождения рабочей силы [3].

По мнению исследователей, безработица имеет весьма тяжелые социальные последствия, так как может привести к потере человеком уверенности и уважения к себе, деградации личности, алкоголизму, наркомании. К примеру, стресс, вызванный безработицей, ведет к ухудшению здоровья, возникновению различных заболеваний, на лечение которых у безработных зачастую не хватает денежных средств.

Специалисты, профессионально занимающиеся девиантным и деликвентным поведением человека, отмечают, что нищета, бедность, неустроенность жизни людей, безработица – всё это ведет к потере самообладания, веры в себя, свои силы и, как результат, алкоголизму, наркомании, разрушению семей, снижению рождаемости, уменьшению молодого здорового работоспособного населения страны. Следствием этого, в свою очередь, является снижение материального и духовного уровня людей.

Помимо того, что безработица является угрозой качества жизни отдельных граждан, она также представляет угрозу для всего российского общества в целом, поскольку порождает множество различных проблем, в том числе и повышение преступности [3].

Статистика по показателям занятости формируется по большей части из данных региональных центров занятости. Но не каждый безработный регистрируется на бирже труда. Статистические показатели безработицы занятости по данным Росстата за июль 2019 г. - июль 2020 г. представлены в таблице 1.

Таблица 1. Статистические данные уровня занятости и безработицы за июль 2019 – июль 2020 г.

Показатели	Июль 2019 г.	2020 г.			Июль 2020 г. к июлю 2019 г. (+,-)
		май	июнь	июль	
Рабочая сила в возрасте 15 лет и старше, тыс. чел., в том числе:	75586	74548	74673	74960	-626
занятые, тыс. чел.	72222	70035	70067	70229	-1993
безработные, тыс. чел.	3364	4513	4606	4731	1367
Уровень участия в рабочей силе, %	62,4	61,7	61,8	62,0	-0,4
Уровень занятости, %	59,7	58,0	58,0	58,1	-1,6
Уровень безработицы, %	4,5	6,1	6,2	6,3	1,8

Таким образом, за исследуемый период уровень безработицы увеличился на 1,8%. Данное изменение объясняется возникшей эпидемиологической ситуацией в стране, которая оказала существенное влияние на общество, в том числе и на рынок труда.

Во-первых, сокращение персонала касается практически всех отраслей. Во-вторых, одномоментный карантин и приостановка работы очень многих компаний сократили возможность применить такой испытанный метод смягчения экономических шоков для рынка труда, как частичная занятость и частичная оплата труда. У многих малых и средних предприятий просто не было на такой случай резервов. В-третьих, неопределенность будущего заставляет бизнес пересматривать зарплатные программы.

Таким образом, уровень безработицы в государстве оказывает влияние и на качество жизни населения, и на криминологическую ситуацию страны, следовательно, представляет собой серьезную угрозу национальной безопасности страны.

Так как безработица вызывает серьезные социально-экономические последствия, является угрозой национальной безопасности, государство борется с ней и разрабатывает

основные направления решения данной проблемы с использованием различных форм регулирования. Важнейшие среди них представлены на рисунке 2.



Рисунок 2. Государственные формы регулирования безработицы граждан

Союз «Агентство развития профессиональных сообществ и рабочих кадров «Ворлдскиллс Россия» в рамках Национального проекта России, организовал в 2020 году дополнительную профессиональную программу повышения квалификации «Разработка решений на платформе «1С:Предприятие8», что позволило выпускникам профессиональных образовательных организаций и лицам, потерявшим работу в период острой эпидемиологической ситуации, приобрести новые либо улучшить уже имеющиеся профессиональные навыки.

Государственные службы занятости населения регистрируют неработающих граждан, которые заинтересованы в поиске работы, и предоставляют сведения об имеющихся вакансиях. Таким образом, государство не осуществляет каких-либо дополнительных затрат по выявлению безработных граждан, так как безработные граждане сами уведомляют государство о своем статусе через Государственные службы занятости населения.

Создание разного рода программ по увеличению числа рабочих мест заключается в предоставлении гражданам, испытывающим трудности в поиске работы, дополнительных рабочих мест в государственном секторе.

Выплата пособий по безработице выступает как форма материальной поддержки безработных граждан, так как при отсутствии подходящей вакансии, трудоспособные граждане, заинтересованные в поиске работы, наделяются правом получения государственного пособия.

Таким образом, такое социально-экономическое явление как безработица, является достаточно глобальной угрозой, оказывающей значительное влияние на развитие общества в целом. Уровень безработицы, которая является результатом нереализованного права на труд, оказывает влияние как на экономическое состояние страны и на качество жизни населения, так и на криминологическую ситуацию в обществе. В итоге возникшее социально-экономическое явление представляет собой серьезную угрозу национальной безопасности страны, с которой государство борется через использование различных форм ее регулирования.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Президент (2012 — 2018 ; В. В. Путин). О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: Указ Президента РФ от 31.12.2015 г. № 683 / Российская Федерация. Президент (2012 — 2018 ; В. В. Путин). - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

2. Федеральная служба государственной статистики. - URL: <http://www.gks.ru/>. - Текст : электронный.

3. Пашоян, Р. О. Безработица как угроза национальной безопасности / Р. О. Пашоян. - Пермь, 2018. – 112 с. - Текст : непосредственный.

4. Попова, В. И. Безработица как угроза экономической безопасности в РФ / В. И. Попова.- Самара, 2020. – С. 245-249. - Текст : непосредственный.

УДК 330.354

Мухамодеева Г. З., Старых А. С.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ: ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

***Аннотация.** В данной статье рассматриваются проблемы и возможности повышения конкурентоспособности в текущем и долгосрочном периоде. Авторы исследуют модели несбалансированного роста, которые могут повысить устойчивость любой экономики и устранить разрыв в конкурентоспособности с помощью методов ускорения, обеспечивающих устойчивый рост на международном и региональном уровнях.*

***Ключевые слова:** конкурентоспособность, неценовая конкурентоспособность, устойчивый экономический рост, реальный эффективный валютный курс, социально-экономические вопросы.*

Mukhamodeeva G.Z., Starykh A.S.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

IMPROVING COMPETITIVENESS: THE EXPERIENCE OF FOREIGN COUNTRIES

***Abstract.** This article deals with the challenges and opportunities of competitiveness in the current and long term. The authors examine the imbalanced growth models which can increase stability of any economy and close the gap through acceleration techniques that drive sustainable growth at the international and regional levels.*

***Keywords:** competitiveness, non-price competitiveness, sustainable economic growth, real effective exchange rate, socio-economic issues.*

Конкурентоспособность достигается за счет ряда устойчивых реформ, эволюции политических институтов и факторов, которые определяют уровень производительности, ведущий к будущему процветанию общества.

Несмотря на то что вопросу конкурентоспособности посвящено множество работ, многие страны по сей день страдают от отсутствия улучшений в конкурентоспособности своей экономики.

Исследования показывают, что разрыв в конкурентоспособности является одной из основных причин напряженности в социально-экономической сфере. Конкурентоспособность помогает странам занять устойчивую позицию. Она повышает привлекательность отрасли и ее положение на внутреннем и международном рынке [1]. Конкурентоспособность стран стала центральной темой, как для развитых, так и для развивающихся стран. Международная конкурентоспособность стран сосредоточена на производстве качественных товаров и услуг мирового спроса с дифференциацией затрат.

Несмотря на макроэкономические диспропорции, накопленные в еврозоне, и несовершенное организационное построение Европейского экономического и валютного союза, ЕС считается лучшим объединением, которое оптимизировало экономическую модель, основанную на сотрудничестве.

Многие правительства ЕС хотят возобновить экономический рост, уделяя больше внимания прямым иностранным инвестициям. Это связано с тем, что выяснилось, что

прямые иностранные инвестиции в значительной степени связаны с повышением конкурентоспособности научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ за счет привлечения знаний и ноу-хау, которые производятся в рамках определенного кластера.

В последних исследованиях даже подчеркивается, что вклад прямых иностранных инвестиций в экономический рост может быть дополнительно увеличен за счет качества человеческого капитала [3].

Атрибуты любого продукта зависят не от его цены, а от его качества, вкуса и предпочтений, которые он предоставляет индивидуальному покупателю. Это то, что движет продуктами и секторами рынка. Часть неценовой конкурентоспособности заключается в поиске наилучшего способа доставки инноваций и способов их распространения.

Чтобы избежать каких-либо потерь при повышении конкурентоспособности, руководству страны необходимо изучить и устранить любой кластер или факторы, которые вызывают медленные инновации и распространение знаний и технологий. Любое замедление распространения этих вышеупомянутых факторов вызывает дальнейшее ухудшение неценовой конкурентоспособности.

С повышением технической сложности продуктов странам необходимо выбирать, какой технический прогресс необходимо достичь. Качество и ориентация на потребителя, являются основными факторами повышения конкурентоспособности. Способность к конкурентоспособности во многом зависит от способности адаптировать производство к меняющимся требованиям. Для того чтобы предлагать более дифференцированные, инновационные продукты и процессы, рекомендуется больше иностранных технологий.

Многое выиграет от взаимодействия с международными организациями, например, технический прогресс помог повысить конкурентоспособность Малайзии в текстильной промышленности. Им удалось использовать внутриотраслевые потоки в сотрудничестве с производителями одежды и их международными поставщиками.

Коррекция внешних дисбалансов в европейской экономике улучшает понимание странами ЕС причин дисбаланса конкурентоспособности до и после кризиса. Уравновешивание конкурентоспособности между различными западными странами ЕС увеличивает возможности их финансовой интеграции и снижает их стоимость заимствования.

В экономике создание синергии между странами способствует их развитию и повышению устойчивости их конкурентоспособной продукции и услуг.

Чтобы быть конкурентоспособным, организации должны обладать уникальным и устойчивым набором ценностей, которые обеспечивают материальные и нематериальные активы, которые отражаются в ценных, редких и очень сложных для имитации процессах, и процедурах. Конкурентоспособные страны должны иметь возможность перейти от материальных мер к нематериальным это означает, что возможности организации в большей степени будут основываться на внутренних организационных ресурсах.

Культура и творческие отрасли становятся одним из важнейших компонентов конкурентного преимущества, поскольку, как выяснилось, они приносят хороший денежный поток во многие страны благодаря так называемой креативной экономике. Креативная экономика – наукоемкая экономика, основанная на индивидуальном творчестве и таланте, она создает огромное экономическое богатство и сохраняет европейскую идентичность, культуру и ценности. Она включает в себя несколько подсекторов, таких как архитектура, архивы и библиотеки, художественные промыслы, культурное наследие, дизайн, мода, кино, высокие и конечные товары, музыка, исполнительское и виртуальное искусство, издательское дело, радио, телевидение и видеоигры [2].

Один из наиболее серьезных рисков для любого структурного баланса - это реальный эффективный валютный курс (РЭВК), который считается источником дисбаланса внешней конкурентоспособности из-за его роли в создании потери конкурентоспособности. РЭВК не принимает во внимание структурные изменения страны, которые включают в себя учет промышленного и производственного состава.

Другая проблема РЭВК заключается в том, что он не принимает во внимание даже улучшение качества продукции и не делает различий между продажами различных продуктов на международном рынке.

Чтобы скорректировать внешний структурный дисбаланс конкурентоспособности, нам необходимо оценить активы, которыми располагает страна, независимо от того, являются ли они торгуемыми или неторгуемыми. Продаваемые продукты или предметы будут включать финансовые услуги и другие торгуемые продукты; в то время как неторгуемые будут включать, например, розничную торговлю.

Австрия - одна из маленьких стран ЕС с населением 8,5 миллионов человек. Для того чтобы сравнительно понять важность реструктуризации дисбаланса конкурентоспособности, эта страна могла бы быть отличным примером. Реструктуризация коснулась товаров, услуг, секторов, государственных и промышленных организаций. Например, страна приняла меры по корректировке неценовых факторов в своей продукции во всех упомянутых областях. Таким образом, качество и вкус были созданы как часть уникальности австрийских продуктов и услуг, чтобы обеспечить баланс конкурентоспособности и дифференциацию.

В последние два десятилетия Австрия входила в число ведущих стран мира с самым высоким доходом на душу населения и всегда входила в пятерку лучших стран ЕС. С последнего десятилетия Австрия также входит в четверку стран ЕС по паритету покупательной способности (ППС).

Поскольку у Австрии небольшой внутренний рынок, она начала использовать другие сравнительные преимущества, включая местоположение. Находясь в центре Европы, Австрия начала использовать этот рынок для доставки своих новых инновационных продуктов и услуг. Это открыло Австрию для международного рынка, и более половины ее продуктов и услуг продано на международном уровне. Тем временем Австрия продолжала позиционировать себя как уникальное туристическое направление.

Австрия также придерживалась другой политики, согласно которой половина международных продуктов должна продаваться на конкурентном рынке ЕС, что сделало ее ВВП стабильным по отношению к евро, то есть не подверженным колебаниям евро. Страна является хорошим примером и ориентиром для многих стран в отношении неценовой конкурентоспособности. Сегодня Австрия не только занимается производством высококачественных продуктов и услуг, а пошла дальше, предлагая продукты, адаптированные к потребностям клиентов.

Необходимо осознавать важность неценовой конкурентоспособности, технического прогресса, который поможет повысить конкурентоспособность. На примере Австрии и других зарубежных стран, было показано, как необходима реструктуризация баланса конкурентоспособности.

Опыт европейских стран может послужить руководством для многих стран с нестабильной экономикой в отношении того, как задействовать различные аспекты конкурентоспособности и принять вызов экономического кризиса и рецессии экономики, чтобы повысить ее и обеспечить устойчивый рост.

Список используемых источников:

1. Buheji, M. Re-Inventing Our Lives. A Handbook for Social-Economic “Problem-Solving”/ M. Buheji. – UK: AuthorHouse, 2018. - Text : unmediated.

2. Buheji, M. Shaping Future Type of Poverty - The Foresight of Future Social-Economic Problems & Solutions - Taking Poverty as a Context - Beyond 2030 / M. Buheji. - Text : unmediated // American Journal of Economics, 2019. - Issue 9(3). - P.106-117.

3. Vasina, N.V. The Concept of Smart-education for Sustainable Development / Vasina, N.V., Filimonov V., Kalnitskaya I.V. - Text : unmediated // Advances in Social Science, Education and Humanities Research. - 2018. - Issue 198. - P. 192.

НАЛОГИ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Аннотация. В статье рассмотрена роль налогов и налоговой политики в системе обеспечения национальной экономической и финансовой безопасности государства. Налоговая безопасность является важным элементом системы обеспечения экономической безопасности государства.

Ключевые слова: Налоговая политика, налоги, экономическая безопасность, налоговая безопасность, безопасность государства.

Pochivalova Ya.V.
Siberian Law University, Omsk

TAXES IN THE SYSTEM OF ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

Annotation. The article examines the role of taxes and tax policy in the system of ensuring the national economic and financial security of the state. Tax security is an important element of the system of ensuring the economic security of the state.

Keywords: Tax policy, taxes, economic security, tax security, state security.

Экономическая безопасность государства — это состояние национальной экономики, обеспечивающее ее независимое и устойчивое развитие. Неотъемлемой частью экономической безопасности является финансовая безопасность, преследующий своей задачей эффективно отражать внешние и внутренние угрозы страны с целью сохранения ее экономической, социальной и политической безопасности.

Особую роль в данном случае отводится налогом, так как именно они являются основой существования любого демократического государства.

С момента возникновения государства необходимым звеном в экономических отношениях являются налоги, так как источником формирования бюджета являются налоговые сборы и платежи, с учетом которых формируются социальные программы.

Налоговая политика затрагивает не только интересы государства, общества, но и интересы граждан и организаций, а также различных слоев населения страны. Она оказывает влияние на разные системы: социальную, экономическую, бюджетную и т.д. Государство может выполнять свои функции в области социальной политики благодаря налоговым поступлениям в бюджет.

Все уровни экономической безопасности обеспечивает налоговая составляющая, она же является одной из фундаментальных составляющих многоуровневой системы экономической безопасности государства.

Безопасность государства на его ранних этапах становления и развития государства рассматривалась в первую очередь, как способность отражать внешние угрозы (например: военное нападение). Поэтому роль налогов наиболее четко проявлялось в формировании финансовых фондов, за счет которых эта безопасность обеспечивалась.

Различные проблемы в налоговом законодательстве приводит к конфликтам в области налоговых правоотношений, что оказывает негативное воздействие и на состояние экономической безопасности. Налоги являются источником формирования доходной части бюджета и внебюджетных фондов. Ввиду роста государственных расходов в валовом

внутреннем продукте значение налоговых преступлений возрастает в экономической жизни общества.

Налоговые поступления формируют основную часть доходов федеральных, региональных и местных бюджетов, и тем самым воздействуют на темпы общественного развития через их расходную часть. Что позволяет органам государственного управления направлять инвестиции в экономику, проводить кредитную политику, развивать социальную политику, производить бюджетное субсидирование отраслей промышленности и отдельных хоз. субъектов, организовывать общественные работы. Благодаря бюджетных расходов государство финансирует значимые секторы экономики, формирует промышленную инфраструктуру в экономически отсталых регионах, создает новые высокотехнологичные производства и т.д.

В обеспечении экономической безопасности налоговая политика выступает как: инструмент влияния на социально-экономические процессы, ресурс в руках государственной власти, фактор обратной связи и зависимости государства от налогоплательщиков и территорий.

Следовательно, налоги могут быть для государства, как и средством обеспечения безопасности (пр.: рост налогового потенциала), так и фактором усиления угроз и рисков. Их роль определяется общими критериями, принципами и показателями экономической безопасности.

Налоговая политика должна способствовать обеспечению развития экономики, чтобы создавались финансовые условия для экономической стабильности и развития государства и регионов. Поэтому, объем налоговых поступлений в бюджет должен быть достаточным для полноценного выполнения функций государством.

Не допускается установление налогов в Российской Федерации, если они нарушают единство экономического пространства, так как это ставит под угрозу экономическую безопасность государства. То есть недопустимо введение региональных налогов, которые могут ограничивать свободное перемещение товаров и услуг, а также которые позволяют формировать бюджеты одних территорий за счет доходов других территорий.

Использование налогов реализуется в рамках системы налогообложения за счет неравномерного воздействия налогов на различные объекты налогообложения и различные категории налогоплательщиков. Когда государство ослабевает налоговое давление в каком-либо, оно создает благоприятные условия для развития экономики в нужном направлении. А если усиливает давление в другом направлении, то создает дополнительные препятствия для развития экономики в этом направлении.

Таким образом, налоговая политика и налоги для национальной экономической безопасности является как инструментом обеспечения, так и источником угроз. Используя такие инструменты, как налоговые льготы, штрафы, вводя одни и отменяя другие налоги, государство создает условия ускоренного развития определенных отраслей и укрепляет экономическую безопасность государства. Также необходимо учитывать тенденции экономической политики.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. Налоговый кодекс Российской Федерации от 16.07.1998 / Российская Федерация. Законы. - Текст : непосредственный // Собрание законодательства Российской Федерации. - 1998. - № 31. - Ст. 3824.
2. Газизова, А. Я. Налоги как фактор экономической безопасности / А. Я. Газизова. - Текст : непосредственный // Инновационная наука. - 2017. - №12. - С. 96-98.
3. Гюльмагомедова, Г. А. Тенденция и развитие налоговой политики в Российской Федерации / Г. А. Гюльмагомедова, С. Г. Османова. - Текст : непосредственный // Наука среди нас. - 2018. - № 1 (5). - С. 271-277.

4. Караваева, Н. М. Направления и перспективы развития налоговой политики Российской Федерации / Н. М. Караваева. - Текст : непосредственный // Вестник Прикамского социального института. -2018. - № 2 (80). - С. 89-95.

УДК 338.001.36

Промохин М. А., Джойс Э. А.
Омская Академия МВД России

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ФИНАНСОВОЙ СФЕРЫ СИБИРСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

***Аннотация.** Анализируется состояние и динамика преступности в Сибирском Федеральном округе состоянии. Изучены и проанализированы проблемы обеспечения экономической безопасности финансовой сферы регионов Российской Федерации. Отражены основные угрозы, которым подвержена экономическая безопасность финансовой сферы, раскрыты криминальные угрозы финансовой сфере.*

***Ключевые слова:** экономическая безопасность, финансовая система, финансирование, криминальные угрозы, Сибирский Федеральный округ.*

Promokhin M. A., Dzhois E. A.
Omsk Academy of the Ministry of Interior of Russia (Omsk)

ANALYSIS OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE FINANCIAL SPHERE OF THE SIBERIAN FEDERAL DISTRICT

***Annotation.** The state and dynamics of crime in the Siberian Federal District are analyzed. Studied and analyzed the problems of ensuring the economic security of the financial sphere of the regions of the Russian Federation. The main threats to the economic security of the financial sector are reflected, criminal threats to the financial sector are revealed.*

***Keywords:** economic security, financial system, financing, criminal threats, Siberian Federal District.*

Политическая и экономическая ситуация в мире свидетельствует о том, что для обеспечения экономической безопасности финансовой системы необходимо принимать меры как на федеральном, так и на региональном уровне. Комплексная оценка состояния экономической безопасности финансовой сферы региона позволит выявить внутренние и внешние угрозы.

Анализ финансовой безопасности стоит рассматривать через оценку элементов финансовой сферы региона. Для оценки финансовой безопасности региона следует проанализировать состояние и динамику преступности в Сибирском Федеральном округе (далее СФО), что в свою очередь позволит выявить и проанализировать текущие угрозы регионов.

Определяя общее количество преступлений, а также преступлений в финансовой сфере, для наглядности, рассмотрим таблицы количества зарегистрированных преступлений, преступлений экономической направленности в отчетном периоде в Сибирском Федеральном округе на протяжении 5 лет (таблица 1).

Таблица 1. Состояние и динамика преступности в Сибирском Федеральном округе [1]

Регион/год (единиц)	2015	2016	2017	2018	2019	2020
1	2	3	4	5	6	7
Всего по России	2352098	2160063	20558476	1991532	2024337	2044226
Сибирский ФО	422926	382167	364252	299661	299554	301129
Республика Алтай	5318	4832	4631	4602	4268	4761
Республика Бурятия	27797	23479	23610	-	-	-
Республика Тыва	8439	10914	11668	9254	8626	8546
Республика Хакасия	13774	11052	11528	10940	10640	10839
Алтайский край	48582	44576	40055	38413	37058	39029
Красноярский край	62282	57248	51085	45902	46530	48152
Забайкальский край	33373	29658	26992	-	-	-
Иркутская область	53552	47009	46026	44971	45929	42174
Кемеровская область	62686	58414	57058	53089	53768	51730
Новосибирская область	53273	45201	44349	47702	50207	54013
Омская область	30746	29352	28467	26927	24868	24493
Томская область	23104	20432	18783	17861	17660	17392

Рассмотрев несколько регионов Российской Федерации, на основании проведенного исследования, можно сделать вывод, что в большинстве своем количество преступлений колеблется в незначительном числовом диапазоне, за исключением некоторых отклонений, но в целом тенденция по рассматриваемым регионам положительна [3].

Необходимо отметить, что из перечня субъектов, представленных в Сибирском Федеральном округе, первые места по количеству зарегистрированных преступлений занимает Новосибирская область (54013), Кемеровская область (51730), Красноярский край (48152) и Иркутская область (42174).

По данным ГИАЦ МВД стоит сказать, что в динамике преступлений экономической направленности за последние 5 лет наблюдается неуклонное снижение. Это безусловно можно считать положительным результатом, однако, как было сказано ранее не нужно забывать о не выявленных и неучтенных преступлениях (см. рисунок 1).

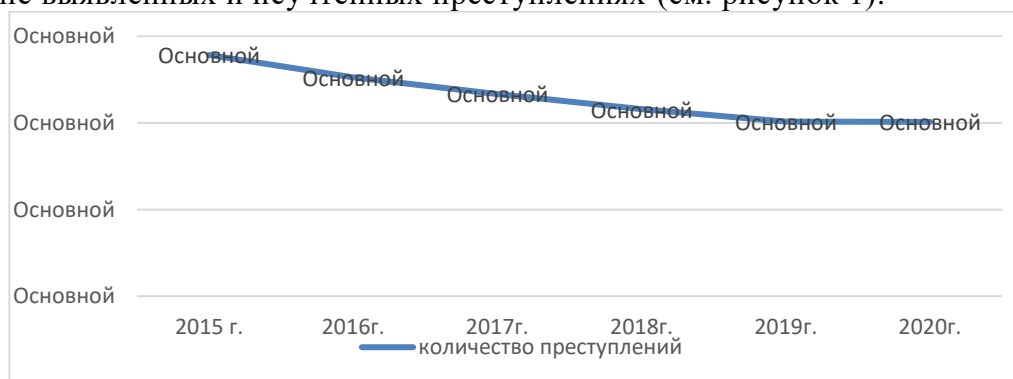


Рисунок 1. Статистика преступлений экономической направленности СФО [1]

На основании проведенного исследования можно предположить, что преступность (в части экономических преступлений) в Сибирском Федеральном округе имеет не стабильную

тенденцию. На конец рассматриваемого периода коэффициент преступности составил 1744,2 преступления на 100 тысяч человек, а по экономическим составам 58,6 преступлений на 100 тысяч человек. В целом коэффициент преступности уменьшается, но нужно отметить тот факт, что с уменьшением численности преступлений экономической направленности значительно уменьшается численность населения региона, что напрямую влияет на значение коэффициента. Коэффициент преступности в целом по Сибирскому Федеральному округу имеет такую же не стабильную тенденцию, что так же в первую очередь будет зависеть от численности населения, а также структуры населения, величины каждого отдельно рассматриваемого региона, а также от уровня его экономического развития.

Конечно, не стоит забывать о целесообразности изучения современных способов и приемах преступлений в экономической сфере и определению мер по его предупреждению [2].

За столь длительный промежуток времени набралось достаточно информации относительно преступлений экономической направленности, позволяющей анализировать и прогнозировать, предупреждать и заранее реагировать на возможные угрозы экономической направленности.

Как было сказано ранее нельзя не отметить положительный тренд теперь более четко показанного в количественном выражении. При правильном использовании предоставляемых МВД России ресурсов, грамотной организации отделов и совершенствованию законодательства РФ можно добиться еще более существенных результатов.

На основе проведенного анализа можно сделать вывод, что экономическая безопасность – это совокупность условий и факторов, обеспечивающих независимость национальной экономики, ее стабильность и устойчивость, способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию. Показатели экономической безопасности России нестабильны. Задача опытных аналитиков - поиск взаимосвязей, помогающий выявлять закономерности и предлагать новые идеи для реализации на законодательном уровне. После рассмотрения широкого перечня показателей становится очевидно, что при детальном изучении и выделении слабых мест в Российской экономике будут выявлены огромные недостатки, тщательно скрываемые за высоким уровнем ВВП. За счет экспорта сырьевых продуктов невозможно построить конкурентоспособную и самое главное работоспособную экономику, способную функционировать самостоятельно. Следует отметить, что финансовые преступления отличаются от остальных категорий преступлений своей латентностью. В зависимости от экономического состояния региона, его удаленности от экономических центров сильно зависит количество преступлений в финансовой сфере. Имея огромный потенциал и запас всех видов ресурсов, Российская Федерация может эффективно бороться с финансовыми преступлениями, обеспечивая подразделения ЭБиПК необходимыми для их деятельности оборудованием, финансами и кадрами. За счет правильного распределения финансовых средств, неуклонной борьбы с коррупцией и бюрократией построить недостижимую для всего мира модель экономики. Главным условием для реализации, безусловно, является собственный путь развития, не похожий на другие, перенявший все лучшие черты успешных участников мировой арены, сохранивший свою индивидуальность и свою историю.

Список используемых источников:

1. Главный информационно-аналитический центр МВД России: официальный сайт. – <https://www.fku>. - Текст : электронный.
2. Жарков, Р. А. Анализ современных способов мошенничества в экономической сфере / Р.А. Жарков, Э.А. Джойс. - Текст : непосредственный // Потенциал российской экономики и инновационные пути его реализации: материалы международной научно-практической конференции / под ред. В. А. Ковалева, А. И. Ковалева. – Омск, 2019. – С. 251-255.

3. Криворотов, В. В. Экономическая безопасность государства и регионов / В. В. Криворотов, А. В. Калина, Н. Д. Эриашвили. – Москва: Юнити-Дана, 2017. – 351 с. - Текст : непосредственный.

УДК:338.242.4

Самойлов Д.Б.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

ВНЕШНИЕ УГРОЗЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ СЕГОДНЯ

Аннотация. Данная статья посвящена изучению имеющихся внешних угроз национальной экономической безопасности России, регулированию этой сферы со стороны государства, рассмотрению основной группы показателей, а также проанализированы ключевые факторы, влияющие на состояние экономической безопасности Российской Федерации.

Ключевые слова: внешние угрозы национальной экономической безопасности РФ, экономическая безопасность, показатели экономической безопасности, концепция экономической безопасности.

Samoilov D. B.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

EXTERNAL THREATS TO RUSSIA'S NATIONAL ECONOMIC SECURITY TODAY

Annotation. This article is devoted to the study of the existing external threats to the national economic security of Russia, the regulation of this sphere by the state, the consideration of the main group of indicators, and also analyzes the key factors affecting the state of economic security of the Russian Federation.

Keywords: external threats to the national economic security of the Russian Federation, economic security, indicators of economic security, the concept of economic security.

Национальная экономическая безопасность является важнейшим элементом функционирования любого государства в мире. Стабильная система является залогом сохранения конкурентоспособности России на мировом рынке. Достижение экономической безопасности является очень важным и имеет первостепенное значение для развития государства потому, что задаёт ориентиры принятия важных социально-экономических решений.

Экономика не стоит на месте, а непрерывно развивается и преобразуется, вместе с ней и трансформируются социально-экономическая система страны. В этих условиях проблемы экономической безопасности государства обостряются в значительной степени. В следствии этого, определяемые на конкретном этапе экономического развития приоритеты национальной безопасности, постоянно изменяются в условиях конкретных ситуаций.

Социально-политическая и в том числе экономическая ситуации как в мире, так и в России постоянно изменяются кардинальным образом и вместе с ними меняются проблемы, вызовы и угрозы национальной экономической безопасности. В современном мире, вопрос, касающийся угроз национальной экономической безопасности России, сегодня является как никогда важным и со временем его актуальность не меняется.

Обеспечение национальной экономической безопасности находится в составе очень значимых и важных функций государства. Эту проблему можно охарактеризовать как производную экономического роста страны на каждом этапе развития государства и

общества. Складывающиеся в данный момент развития государства внешние и внутренние условия, непосредственно меняют содержание проблем национальной экономической безопасности.

Как внутренние, так и внешние угрозы экономической безопасности, безусловно, несут большую угрозу и опасность стабильности и развитию государства во всех сферах. Как правило, внешнеэкономическая сфера содержит основные источники возникновения внешних угроз экономической безопасности. Проблема также заключается в том, что на большинство из них, государство не может оказать влияние. Вследствие этого, создание сильной, практически непоколебимой национальной экономики является одним из основных направлений для борьбы и противодействия внешним угрозам.

Понятие национальной экономической безопасности в научной литературе трактуется как: «защищенность экономики страны от внешних и внутренних факторов, неблагоприятно воздействующих на экономическое функционирование, подрывающих уровень жизни населения. Это главенствующий элемент экономической национальной безопасности» [4, с. 1].

Также выделяется несколько принципов, которые являются основными.

Принцип стабильности – означает устойчивость экономики, отсутствие криминала, различных кризисов и социальных потрясений.

Принцип независимости – означает создание экономики, исключающей насколько это возможно зависимость от мирового рынка и других стран.

Принцип устойчивого роста национальной экономики – означает реформирование и преобразование системы, снижение показателей безработицы, формирование предпосылок и условий для создания рабочих мест, а также работы граждан, создание уникальной продукции, развитие промышленного сектора.

Национальная экономическая безопасность характеризуется наличием сложной структуры и возможностью появления угроз как внутренних, так и внешних. Если говорить общими словами, то внешние угрозы национальной экономической безопасности можно охарактеризовать как явления, которые оказывают негативное воздействие на экономическую систему государства и имеют экзогенное происхождение. Также, важным является то, что источники внешних угроз безопасности для национальной экономики всегда находятся за её пределами.

Для того, чтобы противостоять внешним и внутренним угрозам, в Российской Федерации была разработана и принята концепция экономической безопасности. Это нормативный документ, в котором отражены основные положения, призванные обеспечить стабильный уровень и рост экономических показателей. Последние в свою очередь отвечают за нормальный уровень жизни населения государства и поддержание статуса страны на мировом рынке. Необходимо постоянно следить за таким фактором, как устойчивость экономики потому, что он один способен оказать огромное влияние на национальную безопасность в целом. Во многом, именно поэтому экономическая сфера государства первой принимает на себя удар в то время, когда на мировой арене появляются политические конфликты.

2017 год можно по праву считать отправной точкой начала действия стратегии экономической безопасности России на срок до 2030 года [1, с. 1-5]. Именно в этом году она была утверждена по приказу президента РФ. В стратегии изложены цели и задачи, которые являются основополагающими в сфере обеспечения финансовой безопасности государства. Как отмечают специалисты и эксперты, реализация принятой стратегии в полной мере позволит в полной мере стабилизировать положение как в самой России, так и на международном рынке.

Для того, чтобы охарактеризовать состояние безопасности национальной экономики в стране, существует система основных показателей. Данные показатели взаимосвязаны между собой и отражают ситуацию с разных сторон. В литературе, специалисты в сфере

экономической безопасности выделяют около 150 показателей, которые объединены в 4 группы:

- 1 группа – производственно-экономические показатели, экономический рост.
- 2 группа – финансово-экономические показатели.
- 3 группа – социально-экономические показатели.
- 4 группа – политические.

Показатели, описывающие экономическую безопасность Российской Федерации, нельзя охарактеризовать как стабильные. Поиск взаимосвязей, который позволяет определить закономерности становится сегодня одной из главных задач для аналитиков. Результат их работы может стать новой идеей, реализованной на законодательном уровне.

Как было отмечено уже выше, экономика не стоит на месте, а активно преобразовывается и развивается, вместе с ними обновляются и угрозы национальной экономической безопасности. В современных реалиях, выделяются следующие субъекты, которые порождают внешние угрозы экономической безопасности государства:

- международные экономические организации;
- иностранные государства, объединение этих стран;
- представители международного бизнеса;
- международная преступность [2, с. 95].

Стоит отметить, что в тот момент, когда роль страны в мировом экономическом пространстве ослабляется, тогда активизируются внешние угрозы национальной экономической безопасности.

Также, важным замечанием является то, что внешние угрозы в целом являются также следствием и внутренних проблем, и противоречий. Например, большие экономические потери, крупный возрастающий внешний долг, инфляция в государстве, экономический кризис приводят к экономическим потерям для страны и её компаний в рамках мирового рынка.

Внешних угроз национальной экономической безопасности России в современных условиях существует большое количество и все они непрерывно изменяются. Однако, на текущем этапе развития РФ выделяют следующие внешние угрозы экономической безопасности [5, с. 1]:

- большую долю структуры экспорта занимают сырьевые товары, также, проблемой является потеря традиционных ранее рынков сбыта машиностроительной продукции и военной.

- недостаточный уровень развития тех отраслей инфраструктуры, которые отвечают за создание рациональной структуры импорта и развитие конкурентоспособности экспорта. К этим отраслям относятся: информационная, организационная и финансовая инфраструктуры.

- развитие сферы транспортной инфраструктуры, занимающейся обслуживанием в области импорта и экспорта, не дотягивает до необходимого.

- проблема вытеснения продукции российских компаний с внешнего и внутреннего рынка в следствии их приобретения иностранными фирмами.

- негативные меры по отношению к России со стороны иностранных государств и их сообществ во внешнеэкономических отношениях.

- отток из России интеллектуального потенциала, высококвалифицированные специалисты и учёные активно мигрируют за рубеж.

- нелегальный отток капитала из Российской Федерации за границу.

- зависимость от импорта является актуальной проблемой в сфере продовольствия и потребительских товаров, в России на данный момент, всё ещё имеется определённая зависимость от наших западных коллег на мировой арене. Российские граждане, сохраняют привычку пользоваться продукцией, привезённой из-за границы [4, с. 1].

Одним из ключевых факторов, оказывающих влияние на экономику государств, а также на возникновение безопасности её экономики, является внешняя политика. Эту сферу

достаточно сложно регулировать и контролировать, так как многое зависит от иностранных коллег. Так, присоединение полуострова Крым к РФ, обострение ситуации на Украине и Сирии повлекло за собой бурную реакцию мирового сообщества и введение в отношении России санкций. Таким образом, во время возникновения политической напряженности, первой под удар попадает экономическая сфера и связанные с ней взаимоотношения государств. Действующей власти приходится принимать меры относительно импортозамещения, а также выстраивания политики таким образом, чтобы нормализовать обстановку и снять возникшее напряжение. Меры, которые направлены на нейтрализацию возникающих угроз национальной безопасности экономики должны приниматься чиновниками быстро и оперативно [3, с. 35-48].

Если же возникающие внешние угрозы экономической безопасности расширяют спектр воздействия, а также имеют продолжительный характер, то они способствуют отставанию РФ от иностранных государств по целому ряду показателей. Например, уровне благосостояния населения, темпах экономического роста, а также конкурентоспособности и т.д.

Для того, чтобы решать возникающие угрозы национальной экономической безопасности РФ, как уже отмечалось выше, чиновники должны быстро и оперативно принимать все необходимые для этого меры. Сегодня перед современными государственными служащими в данной сфере ставятся следующие важные задачи, которые они должны выполнять:

- Проведение грамотной всесторонней аналитики с целью определения слабых сторон в экономической системе государства. Изучение вопроса также должно опираться на уже имеющийся опыт прошлых лет не только в нашей стране, но и других государств.

- Прогноз возможных исходов. Задача специалиста на основе детального и всестороннего анализа появления угроз безопасности давать обоснованные прогнозы.

- Формирование стратегии, которая будет рассчитана на продолжительный временной этап, а также создание конкретного перечня мероприятий, направленных на устранение и снижение угроз.

- Стабилизация и поддержание международных отношений, которые могут считаться благоприятными.

- Реформирование и разработка в экономической сфере необходимой законодательной базы.

- Проведение в жизнь действий и мероприятий, направленных на формирование финансовой независимости.

Приведённый выше список задач нельзя охарактеризовать как исчерпывающий, однако они являются самыми необходимыми.

Российская Федерация в современных условиях имеет много внешних угроз национальной экономической безопасности, однако она активно с ними борется. Так, как было отмечено выше, министерство экономического развития разработало концепцию, в которой восстановление Россией статуса мировой державы стало одним из главенствующих принципов. РФ преследует цель прочно занять позицию одного из главных государств, а также войти в список высокоиндустриальных стран. Эта концепция предполагает твёрдо войти в топ 6 государств по уровню ВВП, повысить в значительной мере уровень благосостояния населения, занимать доминирующие позиции в мире в финансовой, технологической и научной сферах.

На текущем этапе развития России имеется большое количество угроз национальной экономической безопасности. Переход от экспортно-сырьевого развития к инновационному становится сегодня необходимым. В современных условиях передовые позиции в технологиях, науке и образовании являются одним из ключевых факторов, которые способствуют успешному экономическому развитию. Поэтому, сегодня важность прорыва в тех отраслях, которые являются основными в РФ, приобретает большое значение.

Однако возникающие тренды развития порождают также и определённые риски. Возможности роста зависят как от объективных, так и от субъективных факторов. Утверждённая до 2030 года стратегия экономической безопасности должна решить многие проблемы России сегодня.

Таким образом, Россия имеет сегодня большое количество как внешних, так и внутренних угроз национальной экономической безопасности. Эта проблема, безусловно является актуальной в наше время и будет оставаться таковой ещё долгий временной период. Тем не менее, государственная власть принимает активные меры по противодействию возникающим угрозам и проблемам. От того, насколько эффективными окажутся осуществляемые властями действия, зависит благосостояние как отдельного гражданина Российской Федерации, так и всей страны в целом.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Президент (2012 — 2018 ; В. В. Путин). О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 / Российская Федерация. Президент (2012 — 2018 ; В. В. Путин). -Доступ из СПС Гарант (дата обращения: 02.03.2021). – Текст: электронный.
2. Кошелев, А. Н. Национальная экономика: конспект лекций / А. Н. Кошелев. – Москва: «Эксмо», 2008. – 160 с. – Текст: непосредственный
3. Окунь, А. Методический аспект экономической безопасности региона / А. С. Окунь, Ю. А. Стешенко. – Текст: непосредственный // Национальные интересы, приоритеты и безопасность. – 2015. - № 35. – С. 35-48.
4. Суржик, Э. Экономическая безопасность России / Э. Суржик. – Текст: электронный // Моё мнение: электронный журнал. – 2018. – 08 июн. - URL: <http://surzhyk.info/ekonomicheskaya-bezopasnost-rossii/#i-3> (дата обращения: 02.03.2021).
5. Внешние угрозы экономической безопасности. – URL: <http://newinspire.ru/1/2/25/1080-vneshnie-ugrozy-ekonomicheskoy-bezopasnosti.html> (дата обращения: 03.03.2021). – Текст: электронный.

НЕЭФФЕКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ БЮДЖЕТА

Аннотация. В статье рассматривается неэффективное использование бюджетных средств как угроза экономической безопасности государства. Статья освещает понятие неэффективного использования денежных средств бюджета, анализ неэффективности за 5 лет, проблемы законодательного регулирования норм об ответственности в данной сфере деятельности, исходя из судебной практики.

Ключевые слова: неэффективное использование денежных средств, ответственность за неэффективное использование бюджетных средств, бюджет, экономическая безопасность.

Sidorova A. A., Lvova I. G.
Siberian Law University, Omsk

INEFFICIENT USE OF BUDGET FUNDS

Abstract. The article considers the inefficient use of budget funds as a threat to the economic security of the state. The article covers the concept of inefficient use of budget funds, the analysis of inefficiency over 5 years, the problems of legislative regulation of the norms on liability in this field of activity, based on judicial practice.

Keywords: Inefficient use of funds, responsibility for the inefficient use of budget funds, budget, economic security.

Как и любая система, бюджетная система Российской Федерации построена на принципах. Принципы для бюджетной системы, регламентированы в ст. 28 Бюджетного кодекса Российской Федерации, однако принципу эффективного использования денежных средств мы уделим большое внимание.

Принцип эффективности использования денежных средств, разъяснение которого находится в ст. 34 Бюджетного кодекса Российской Федерации, состоит в том, что необходимо достигнуть заданного результата путем использования наименьшего объема средств (экономность) и получить лучший результат при использовании определенного объема средств. Данный принцип не всегда находит свое исполнение, поэтому возникают последствия в виде неэффективного использования денежных средств государственной казны, тем самым посягая на экономическую безопасность государства.

Поскольку неэффективное использование денежных средств как понятие, законодательно не закреплено, то вполне можно предположить, что главными признаками такого деяния являются: во-первых – недостигнутая цель, для которой учреждению планировали и выделяли денежные средства, во-вторых – полученный результат, затраты на который был намного больше, чем было необходимо.

Как показывают отчеты Счетной палаты РФ неэффективное использование денежных средств, в период с 2016 года по 2020 год в сумме составляют 183,4 миллиардов рублей. Так, неэффективное использование денежных средств в 2016 году составило 158 нарушений на сумму 33,3 миллиарда рублей¹, в 2017 году нарушений насчитывалось 114 на сумму 34,8 миллиардов рублей², в 2018 году количество найденных нарушений составило 120 на сумму

¹ <https://ach.gov.ru/reports/9281>

² <https://ach.gov.ru/reports/9280>

70,7 миллиардов рублей³, на 2019 год приходилось 65 нарушений суммой 24 миллиарда рублей⁴, в 2020 году было выявлено 60 нарушений на сумму 20,6 миллиардов⁵.

Тем не менее, это не является окончательной суммой неэффективного использования денежных средств, поскольку эта сумма может быть значительно больше, чем представлена в отчетах. Причиной этому может служить несовершенство законодательства в области регулирования деятельности контрольных органов, которые занимаются выявлением нарушений в сфере государственных закупок бюджетными учреждениями. Ревизор, прежде всего, в осуществлении своей деятельности руководствуется законодательными актами, регуливающую данную деятельность, это приводит к тому, что осуществление деятельности по обнаружению нарушений в сфере государственных закупок делает контрольную деятельность затруднительной. Критерии оценки эффективности использования денежных средств должны быть четко регламентированы в законе. Вступившее в силу Постановление Правительства от 22.12.2020 №2024⁶, также не конкретизирует данную деятельность и не вносит ясности. Ситуация складывается таким образом, что ревизор, обнаружив нарушение должен также доказать, что использование денежных средств является неэффективным. В случае если ревизор не приведет достаточных доводов и не сможет доказать неэффективность, то результаты данной проверки могут быть оспорены.

Примером может являться Определение Верховного Суда Российской Федерации от 12.03.2018 N 308-КГ18-519 по делу N А53-32264/2016, суть спора заключался в том, что Министерство экономического развития Ростовской области (заявитель) решило оспорить возврат неиспользованного остатка субсидии 2014, разрешенного к использованию в 2015. Целью данной субсидии являлась реализация мероприятий по развитию малого и среднего предпринимательства, так в 2014 году данная цель была реализована, однако остаток не был реализован по причине отсутствия заявок малого и среднего предпринимательства. Также суд принял во внимание такой факт, как размер субсидии, поскольку эта сумма определяется исходя из количества заявок, а точное их количество в 2014 году было неизвестно. Казначейство не смогло привести доказательство того, что реализация субсидии с лучшим результатом могла быть осуществлена с меньшей суммой, чем было это реализовано. Соответственно, Верховный Суд оставил без изменений решение апелляционного суда о неправомочности действий контрольных органов, удовлетворив требования заявителя.

На сайте контрольно-счетной палаты Московской области размещена информация о действиях, совершаемых работниками контрольно-счетной палаты при оценке эффективности расходов⁷. Например, при оценке эффективности расходов на оказание какой-либо государственной услуги сравниваются между собой стоимости единицы услуги в различных учреждениях, ее оказывающих. При этом если средства потрачены, а показатели результата, установленные государственным заданием, не выполнены, то расходование средств считается неэффективным.

Как справедливо отмечает Львова И. Г. понятие эффективности [3], закрепленное в ст.34 Бюджетного Кодекса Российской Федерации, не отражает многоаспектность этого понятия. При определении эффективности необходимо учитывать такие критерии как экономическую обоснованность, целесообразность, качество и сроки исполнения поставленной цели⁸.

³ <https://ach.gov.ru/reports/9279>

⁴ <https://ach.gov.ru/reports/10114>

⁵ https://ach.gov.ru/reports/report_2020

⁶ Постановление Правительства РФ от 22 декабря 2020 г. N 2204 "О некоторых вопросах реализации государственной поддержки инновационной деятельности, в том числе путем венчурного и (или) прямого финансирования инновационных проектов, и признании утратившими силу акта Правительства Российской Федерации и отдельного положения акта Правительства Российской Федерации"

⁷ <http://www.ksp.mos.ru/documents/metodrek/>

⁸ *Львова И. Г. К вопросу об ответственности за неэффективное расходование бюджетных средств // Вестник Омской юридической академии. 2017. Том 14, № 3. С. 83-88.*

Количество нарушений в сфере неэффективного использования денежных средств является ключевым моментом, поскольку в сумме с 2016 по 2020 год составляет 517 нарушений. Законодательство не предусматривает за неэффективное использование бюджетных средств уголовной и административной ответственности, однако у контролирующих органов есть возможность отправить нарушителям представление или предписание, которое содержится в ст. 270 Бюджетного кодекса Российской Федерации. Представление содержит требование об устранении нарушения, либо устранение причин и условий нарушения. Предписание содержит в себе требование о возмещении причиненного вреда. В отчетах Счетной палаты РФ нет непосредственного указания о возмещении сумм нарушений за неэффективное использование денежных средств, однако прописаны в целом возврат денежных средств. Таким образом, за пять лет в казну было возвращено 47 654,9 миллионов рублей, из которых: в 2016 году возврат составил 8 816,8⁹; в 2017 году 19 151,7 миллионов рублей¹⁰; в 2018 году 7 555,8 миллионов рублей¹¹; в 2019 году 4 516,1 миллионов рублей¹² и в 2020 году было возвращено 16 423,3 миллионов рублей¹³.

Возврат суммы причиненного ущерба возможен только при наличии предписания контрольно-счетного органа, поскольку это единственная мера, применяемая к нарушителям. Ответственность за причинение ущерба государству, путем неэффективного использования денежных средств не предусмотрена, тем самым позволяет нарушителям злоупотреблять своим правом безнаказанно.

Проверки, проведенные Счетной палатой РФ в период с 2014г. по 2016г., доказывают необходимость введения административных и уголовных санкций за неэффективное использование денежных средств. Так, показательными являются результаты проверки МЧС¹⁴, в ходе которых был выявлен ряд нарушений, за совершение которых не последовало никакой ответственности. Как следует из отчета Счетной палаты РФ в период с 2015 по 2016 год, МЧС закупило улучшенные пожарные автоцистерны, стоимость которых в 2015 году составляла 15 миллионов рублей, а в 2016 составляла 16,6 миллионов рублей. Однако если посмотреть с точки зрения эффективности денежных средств, то целесообразнее было бы купить автоцистерны российского производства без улучшений, стоимость которых составляла 6,6 миллионов рублей, что намного выгоднее, поскольку данных пожарных автоцистерн было закуплено в количестве 110 штук.

Также проверка выявила другое нарушение, которое заключалось в том, МЧС закупило три автомобиля, суммарная сумма которых составляла 18,7 миллионов рублей. Это является случаем неэффективного использования денежных средств, поскольку данные автомобили не использовались, однако амортизационные отчисления в бухгалтерском учете высчитывались, увеличивая расходы на содержание имущества, которое фактически не используется.

Нарушение в сфере государственных закупок также фигурировало в списке нарушений. В данной проверке подведомственные учреждения МЧС приобрели 4 пожарно-спасательных мотоцикла, стоимость которого составляла 2,6 миллиона рублей каждый, однако в ходе проверки выяснилось, что данная модель мотоцикла ниже той, по сумме которой закупали 923 тысячи рублей. В ходе простых вычислений, сумма четырех мотоциклов составляет 10,4 миллиона рублей, а сумма с учетом меньшей стоимости составляет 6,7 миллиона рублей, таким образом, разница становится очевидной.

Неэффективность использования денежных средств бюджета это проблема, с которой сталкиваются контрольные органы, потому важно правильно сформировать критерии для определения нарушения в сфере эффективного использования денежных средств, а также

⁹ <https://ach.gov.ru/reports/9281>

¹⁰ <https://ach.gov.ru/reports/9280>

¹¹ <https://ach.gov.ru/reports/9279>

¹² <https://ach.gov.ru/reports/10114>

¹³ https://ach.gov.ru/reports/report_2020

¹⁴ <https://ach.gov.ru/news/schetnaya-palata-proverila-zakupki-v-mchs-rossii-28413>

установить уголовную и административную ответственность за причинение ущерба в денежном эквиваленте государству.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 22.12.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021) / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

2. Российская Федерация. Правительство. О некоторых вопросах реализации государственной поддержки инновационной деятельности, в том числе путем венчурного и (или) прямого финансирования инновационных проектов, и признании утратившими силу акта Правительства Российской Федерации и отдельного положения акта Правительства Российской Федерации: Постановление Правительства РФ от 22 декабря 2020 г. N 2204 / Российская Федерация. Правительство. - URL: <https://base.garant.ru/400126000/>. - Текст : электронный.

3. Львова, И. Г. К вопросу об ответственности за неэффективное расходование бюджетных средств / И. Г. Львова. - Текст : электронный // Сибирское юридическое обозрение. - 2017. - № 3. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-ob-otvetstvennosti-za-neeffectivnoe-rashodovanie-byudzhethnyh-sredstv> (дата обращения: 24.03.2021).

УДК 332.1

Синкина А. В.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

**ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОРГАНИЗАЦИИ
ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ**

Аннотация. В данной статье рассматривается соответствие практической реализации государственно-частного партнерства с существующей в регионе нормативно-правовой базой

Ключевые слова: Тюменская область, государственно-частное партнерство, государство, практика

Sinkina A. V.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

**THEORETICAL AND PRACTICAL ASPECTS OF THE ORGANIZATION OF
PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP IN THE TYUMEN REGION**

Annotation. This article examines the compliance of the practical implementation of public-private partnership with the existing regional regulatory framework.

Keywords: Tyumen region, public-private partnership, state, practice.

В информационном обществе становится все более очевидным, что обеспечение высоких и стабильных темпов развития региона, достижение стратегических целей государственной власти невозможно без взаимозаинтересованного партнерства государственной и муниципальной власти с представителями частных предприятий. Наиболее эффективным инструментом в таких случаях как раз и является государственно-частное партнерство.

Поэтому необходимо ввести понятие «Государственно-частное партнерство (ГЧП)» - долгосрочное сотрудничество государства и частного инвестора, направленное на реализацию общественно-значимых проектов на взаимовыгодных условиях.

В соответствии с российским законодательством различают две основные формы осуществления ГЧП – концессионное соглашение и соглашение о государственно-частном партнерстве (СГЧП). Учитывая соответствующее сходство этих разновидностей, ключевое различие состоит в том, что, когда проект реализуется в формате ГЧП, на том или ином этапе частный партнер приобретает право собственности на объект строительства или реконструкции.

В Тюменской области государственно-частное партнерство реализуется в большинстве случаев в форме предоставления аренды частным инвестиционным корпорациям. Глава региона А.В.Моор отметил, что уже есть положительные примеры интенсивного прогресса в некоторых сферах государственно-частного партнерства.

Основой функционирования государственно-частного партнерства в регионе является: принятие регионального закона об участии Тюменской области; создание координационного центра, который стал прочной основой для улучшения социально-экономической ситуации в регионе, пополнения регионального бюджета и создания дополнительных рабочих мест.

Целями внедрения на территории Тюменской области государственно-частного партнерства являются:

- реализация проектов, направленных на решение задач социально-экономического развития области и муниципальных образований.
- обеспечение эффективности использования имущества, находящегося в собственности Тюменской области.
- привлечение частных инвестиций в экономику.
- повышение качества товаров, работ, услуг, предоставляемых потребителям.

Рассмотрев неотъемлемые теоретические аспекты, необходимо проанализировать и оценить сложившуюся ситуацию в рамках государственно-частного партнерства в Тюменской области.

По последним данным, в области реализуется 11 концессионных договоров в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Общий объем инвестиций при реализации проектов на инвестиционной фазе составляет 31,0 млрд рублей, из них количество частных инвестиции составляет - 26,5 млрд рублей. Таким образом, для создания объектов коммунальной инфраструктуры в области на 1 рубль бюджетных средств было привлечено 6 рублей частных инвестиций.

Наиболее масштабный по объему инвестиций проект, выполнение которого было начато в 2017 году, это концессионное соглашение в отношении объектов централизованных систем холодного водоснабжения и водоотведения города Тюмени. Согласно заключенному соглашению в концессию передается более 2 тыс. объектов. Общий объем инвестиций по проекту до конца 2031 года составит свыше 22 млрд рублей [2, с. 15].

Отрицательным моментом становится то, что данная форма взаимодействия реализуется в основном в предоставлении арендных отношений с инвестиционной составляющей, однако законодательная база и координация этих проектов находится еще в стадии формирования.

В рамках изучения причин данной ситуации, был проведен сравнительный анализ (относительно общероссийских процессов) состояния государственно-частного партнерства в Тюменской области и на Российской Федерации в целом.

Относительно нормативно-правовой основы мер осуществления ГЧП в Тюменской области наблюдается большое количество документов, детализирующих механизмы реализации проектов, например: «Концепция долгосрочного развития Тюменской области 2020 и на перспективу до 2030»; «Инвестиционные предложения по развитию транспортно-логистического комплекса Тюменской области» и т.п.

В рамках «институтов государственно-частного партнерства» Тюменская область отличается отсутствием закрепления функций по развитию и реализации ГЧП(СГЧП) в структуре органов государственной власти. Так же на территории области свою деятельность осуществляют несколько институтов это:

- Западно-Сибирский инновационный центр нефти и газа.
- Частные инициативы по развитию ГЧП.
- Центр развития ГЧП в жилищно-коммунальном хозяйстве и других отраслях.
- Бизнес-инкубаторы

Существенный недостаток был выявлен при сравнении мер практической реализации проектов на территории России и, рассматриваемой области - это отсутствие официально опубликованной информации об осуществляемых проектах ГЧП в Тюменской области.

Стоит отметить, что сейчас бизнес выступает с инициативными проектами по развитию жилищно-коммунального хозяйства в областном центре, при том, что отрасль предоставляет выгодные варианты заработка. Частные компании менее охотно идут в сельскую местность, хотя в Тюменской области есть положительные примеры такой работы.

В рейтинге развития государственно-частного партнерства (ГЧП) Тюменская область за 6 лет поднялась сразу на 64 позиции. В 2014 году, как сообщает «Департамент экономического развития» регион занимал 75 строчку рейтинга, а по итогам 2019 - одиннадцатую.

Положительная динамика показателей напрямую связана с введением налоговых льгот и некоторых гарантий которые поменяли отношение инвесторов к проектам ГЧП с не доверительного до осознанного.

По результатам статистики за 2019 год Тюменская область заняла 11 место по показателю «Уровень развития ГЧП» (в динамике за 2014 — 2019 гг. повышение с 75 на 11 место, по сравнению с результатами 2018 г. (23 место) рост позиции в рейтинге составил 12 пунктов).

На перспективу 2020-2023 годов необходимо создать объекты с использованием механизмов государственно-частного партнерства в коммунальной, энергетической и социальной сферах.

В частности, в социальной сфере будут созданы:

- многофункциональный культурно-оздоровительный центр для оказания услуг в рамках инфраструктуры по обслуживанию пожилых людей (с учетом их геронтологических особенностей) и экономически активного населения, областной лечебно-реабилитационный центр,
- центр паллиативной медико-социальной помощи инкурабельным больным.

Изучение и обобщение текущей обстановки в регионе позволяет выделить ряд проблем, затрудняющих развитие ГЧП(СГЧП):

1) отсутствие четкой региональной стратегии развития приоритетных направлений взаимодействия государства и бизнес-структур (в стратегии развития региона проектам ГЧП не уделяется должного внимания);

2) дефицит квалифицированных кадров, имеющих опыт управления и реализации проектов ГЧП, в том числе среди представителей региональных органов государственной власти;

3) низкая информированность представителей бизнеса о возможности участия в проектах ГЧП, их преимуществах, относительно иных форм взаимодействия, конечных результатах партнерства и другие.

В целях достижения полной стабильности реализации ГЧП в Тюменской области предлагается:

- ведение активной работы по модернизации и стабилизации институциональной среды в сфере ГЧП,
- принятие необходимой нормативно-правовой базы, определяющей процесс согласования проектных инициатив
- содействие созданию общей среды развития ГЧП;

- установление гарантий государства партнерам из частного сектора;
- создание единого государственного органа и системы подготовки квалифицированных специалистов по вопросам ГЧП;
- более тщательная проработка проектов с обеих сторон и с общественностью.
- введение в оборот статистических данных, доступных для граждан, в рамках реализации ГЧП-проектов.

Список используемых источников:

1. Васильчиков, А. В. Пути реализации потенциала региона через механизм государственно – частного партнерства / А. В. Васильчиков. - Текст : непосредственный // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. - 2019. - № 6. - С. 68–73.

2. Макаров, И. Н. Государственно-частное партнерство в системе взаимодействия бизнеса и государства: институциональный подход / И. Н. Макаров. - Текст : непосредственный // Российское предпринимательство. - 2013. - Том 14. - № 24. - С. 18–29.

3. Савруков, А. Н. Оценка состояния и уровня развития проектов государственно-частного партнерства в субъектах РФ / А. Н. Савруков, Н. Т. Савруков, Э. А. Козловская. - Текст : непосредственный // Вопросы экономики. - 2018. - № 7. - С. 131–141.

4. Тюменская область. Правительство. О государственно-частном партнерстве в Тюменской области: Закон Тюменской области от 05.11.2015 г. №119-ОЗ / Тюменская область. Правительство. — Доступ из СПС Гарант. — Текст : электронный.

ВЛИЯНИЕ КОРОНОВИРУСА НА ЭКОНОМИКУ ГЕРМАНИИ

***Аннотация.** В данной статье рассматриваются основные экономические последствия эпидемии коронавируса на народное хозяйство Германии. Описываются возможные механизмы государственной поддержки малого и среднего бизнеса, а также их эффективность.*

***Ключевые слова:** Германия, эпидемия, пандемия, коронавирус, мировой экономический кризис, ВВП, экспорт, импорт.*

Til J.J., Zobenko E.A.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

THE IMPACT OF CORONAVIRUS ON THE GERMAN ECONOMY

***Abstract.** This article examines the main economic consequences of the coronavirus epidemic for the German economy. Possible mechanisms of state support for small and medium-sized businesses, as well as their effectiveness, are described.*

***Keywords:** Germany, epidemic, pandemic, coronavirus, Great Depression, GDP, export, import.*

Ende 2019 begann die Ausbreitung der Coronavirus-Infektion in China, was noch schlimmer ist, daß Virus sich schnell auf der ganzen Welt verbreitete und Länder wie den Iran, Südkorea, die USA und Russland betraf. Unter den europäischen Ländern sind Deutschland, Frankreich, Großbritannien, Italien, Spanien und andere Länder der Ausbreitung des Coronavirus bedroht. Bereits im März 2020 gab die Weltgesundheitsorganisation (WHO) bekannt, dass der COVID-19-Ausbruch zu einer Pandemie geworden war.

Ökonomen und Finanzanalysten sagen, dass die Coronavirus-Epidemie erhebliche Auswirkungen auf die deutsche Wirtschaft und die Weltwirtschaft insgesamt haben wird.

Die Pandemie erschütterte die deutsche Wirtschaft, es gab einen Rückgang der Investitionen, des Verbrauchs sowie der Exporte. Statistiken zeigten einen Rückgang des Bruttoinlandsprodukts um 2,2% im ersten Quartal gegenüber dem Vorquartal. Der Rückgang des deutschen BIP war der stärkste Rückgang seit der globalen Finanzkrise 2008. Das statistische Amt stellte den anfänglichen Schaden fest:

- Reduzierung der Verbraucherausgaben - 3,2%;
- Rückgang der Investitionen der Unternehmen in Ausrüstung - 6,9%;
- Reduzierung der Exporte - 3,1%;
- Reduzierung der Importe - 1,6%.

Die Bundesregierung erwartet die schlimmste Rezession in diesem Jahr - 6,3%.

In Deutschland kam es zu einer Unterbrechung der Versorgung vieler Waren aus verschiedenen Ländern, insbesondere aus China. Die Unterbrechung der Versorgung führte im ersten Quartal 2020 zu einem Rückgang des Frachturnsatzes zwischen China und Deutschland. Eine schwierige Situation aufgrund der Pandemie und der harten Maßnahmen zur Bekämpfung dieser Fracht hat sich im industriellen Norden Italiens und in einigen Teilen Spaniens entwickelt, wo sich Zulieferer von Bauteilen für den deutschen Automobil- und Maschinenbau befinden ... Viele Unternehmen waren gezwungen, die Produktion einzustellen. Zusammen mit dem chinesischen Faktor hat dies die Situation in der deutschen Automobilindustrie weiter erschwert, auch bei der Suche nach alternativen Versorgungsoptionen. Die Industrieaufträge gingen von Februar bis März um mehr als 9% zurück, der größte Rückgang seit 1991. Die deutschen Bauprojekte gingen

gegenüber den erwarteten 2% um mehr als 10,5% zurück. Unternehmen haben geplante Bauprojekte aufgrund wirtschaftlicher Unsicherheit verschoben. [1, S.138]

Im Februar / März 2020 wurden in Deutschland Maßnahmen zur Blockierung des Coronavirus eingeführt. Um die Ausbreitung des tödlichen Virus einzudämmen, hat Deutschland die Bedingungen des öffentlichen Lebens eingeschränkt, Produktionslinien eingestellt, viele Fabriken und Einzelhandelsgeschäfte geschlossen. Die Weigerung, die bereits vorbereiteten Veranstaltungen abzuhalten, in die Zehnten Millionen Euro investiert wurden, war ein schwerer Schlag für das Unterhaltungs- und Ausstellungsgeschäft. Allein im März wurden in Berlin, Köln, Düsseldorf, München, Hamburg, Stuttgart, Leipzig und anderen deutschen Städten rund 50 Ausstellungen und Messen abgesagt (davon etwas weniger als die Hälfte international). [1, S. 164]. Mitte März beschlossen die deutschen Automobilkonzerne Volkswagen, Daimler, BMW sowie ihre ausländischen Wettbewerber in Bezug auf ihre deutschen Werke: French PSA (Opel) und American Ford, die Arbeiten vorübergehend einzustellen. Einige der größten deutschen Automobilzulieferer - Bosch, Continental und ZF Friedrichshafen - stellten jedoch weiterhin Produkte her.

Das Tourismus- und Hotelgeschäft erlitt aufgrund der von Brüssel und Berlin eingeführten Beschränkungen des Bürgerverkehrs zwischen der EU und der Außenwelt noch größere Verluste. Zusammen mit den getroffenen Quarantänemaßnahmen führte dies zu spürbaren Verlusten für Flughäfen, Restaurants, Einzelhandels-, Unterhaltungs- und Museumsunternehmen. Zunächst drohten Kleinstunternehmen und Selbstständige dem Bankrott. Die Zahl der letzteren ist seit Anfang der 2000er Jahre erheblich gestiegen und erreichte bis 2020 fast 5 Millionen Menschen. [1, S. 203]

Die privaten Konsumausgaben gingen stark zurück, ebenso wie die Kosten für den Kauf von Industrieausrüstungen, einschließlich Autos und Fahrzeugen. Die Exporte, gefolgt von Importen, gingen stark zurück. Die Staatsausgaben konnten durch die Stärkung der Wirtschaft eine stabilisierende Wirkung entfalten und so eine Verschlechterung des Rückgangs der wirtschaftlichen Beziehungen vermeiden. Die Regierung begann dringend, ein Programm zur staatlichen Unterstützung wirtschaftlicher Einheiten zu entwickeln. Deutschland erwies sich im Vergleich zu vielen EU-Ländern als vorteilhaft - es beendete das Jahr 2019 mit einem Haushaltsüberschuss, einer relativ geringen Staatsverschuldung. Ein wichtiges Element der staatlichen Politik ist die Bereitstellung liquider Mittel für Personen in einer schwierigen Situation in freien Berufen, Selbstständigen, Einzelunternehmern und Eigentümern von Kleinstunternehmen. Teilweise finanzielle Unterstützung im März wurde durch Landstrukturen bereitgestellt. Seit dem 30. März wurde ein Mechanismus zur Bereitstellung einmaliger nicht erstattungsfähiger Subventionen in Höhe von 9.000 bis 15.000 Euro eingeführt. Der Gesamtbetrag der Hilfe wird auf 50 Milliarden Euro festgelegt.

Unternehmer in einer schwierigen finanziellen Situation erhielten auch das Recht, Steuerzahlungen im Jahr 2020 aufzuschieben. Ab dem 23. März gibt die Staatsbank Kreditanstalt für Wiederaufbau Unternehmen Garantien für den Erhalt von Krediten von "Heimatbanken". Alle notwendigen Verfahren im Zusammenhang mit der Prüfung von Anträgen (hauptsächlich auf der Ebene des Landes) sind maximal bürokratisch.

Darüber hinaus wurde ein Fonds zur wirtschaftlichen Stabilisierung in Höhe von 600 Mrd. EUR eingerichtet, dessen Mittel die Liquidität systemrelevanter Unternehmen, vor allem großer Unternehmen, unterstützen sollen. [1.S.145]

Der starke wirtschaftliche Abschwung zeigte, dass die Schläge für die deutsche Wirtschaft weniger schwerwiegend waren als für den Rest der Eurozone. Die anderen drei größten Volkswirtschaften - Frankreich, Italien, Spanien -, in denen das Gesundheitswesen von der Krise schwer getroffen wurde, sind in den ersten drei Monaten des Jahres 2020 erheblich geschrumpft.[3]

Die Situation mit der Pandemie hat erneut gezeigt, dass es unmöglich ist, schwer vorhersehbare Faktoren bei der mittelfristigen Prognose der wirtschaftlichen Entwicklung moderner Volkswirtschaften zu berücksichtigen. Ebenso schwierig ist es, alle relevanten Risiken zu bewerten und rechtzeitig Maßnahmen zu ihrer Minimierung vorzubereiten.

Die Bundesregierung und andere Bundesländer verfügten nicht über einen vorbereiteten Aktionsplan zur Unterstützung wirtschaftlicher Einheiten angesichts strenger

Quarantänemaßnahmen, die vor allem den Dienstleistungssektor betrafen. Selbst ihre hastige Entwicklung war nicht in der Lage, die notwendigen föderalen Mechanismen und Unterstützungsinstrumente sofort einzusetzen. Die meisten kleinen Unternehmen brauchten dringend Hilfe, bevor sie die erforderlichen Maßnahmen ergriffen. Eine wichtige Rolle spielten in dieser Zeit die Länder, die neben Bundesmitteln auch eigene Mittel für Unternehmer bereitstellten, um ihnen einen bürokratischen Zugang zu gewähren. Zum ersten Mal in der Geschichte der Bundesrepublik Deutschland sind Kleinstunternehmen und Selbstständige zu einem vorrangigen Ziel geworden.

Список используемых источников:

1. Белова, В.Б. Современная Германия: экономика и политика. Под общей редакцией В.Б. Белова. М., Институт Европы РАН, издательство «Весь мир». 2015. 720 с.
2. Михайлова, И.Э. Profitcenter Wirtschaftsbereich - Tourismus in Deutschland / Экономика туризма в Германии / И.Э. Михайлова. - М.: Героика и Спорт (ГИС), 2017. - 618 с.
3. Супян Н. Экономика заражена: как в Германии борются с корона-кризисом. URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/ekonomika-zarazhena-kak-v-germanii-boryuts-ya-s-korona-krizisom/> [дата обращения: 14.03.2021]
4. Черняк, В. Популярная история экономики и бизнеса / В. Черняк. - М.: Вече, 2018. - 512 с.
5. <https://www.bundesfinanzministerium.de/> [дата обращения: 24.03.2021]

ПЕРСПЕКТИВЫ ФОРМИРОВАНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ КРИПТОВАЛЮТЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. Изменения в экономике затрагивают все отрасли, появляются изменения, которые влияют на появление новых методов расчета. Внедрение криптовалют существенно изменило мировые платежные системы. Россия - не исключение. Процессы функционирования криптовалют, которые не зависят от банков и налоговых органов, требуют регулирования в правовом поле. Перспективы появления криптовалютного рубля вызывают много вопросов и проблем, которые потребуют комплексного подхода, если таковые существуют.

Ключевые слова: криптовалюта, финансовые активы, фиатные деньги, криптовалютный рубль

*Chesnokov D.A., Simakov A.A.,
Omsk Academy of the Ministry of Interior of Russia*

PROSPECTS FOR FORMING A NATIONAL CRYPTOCURRENCY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation. Changes in the economy affect all sectors, changes appear that affect the emergence of new methods of calculation. The introduction of cryptocurrencies has significantly changed the world's payment systems. Russia is no exception. The processes of functioning of cryptocurrencies, which do not depend on banks and tax authorities, require regulation in the legal field. The prospects for the emergence of the cryptocurrency ruble raise many questions and problems that will require an integrated approach if they exist.

Keywords: cryptocurrency, financial assets, fiat money, cryptocurrency ruble.

Cryptocurrency – it is virtual money, which, unlike paper money, does not have a physical appearance. The unit of such a currency is the "virtual coin". The concept of digital currency has been legally established in the Russian Federation since 2020 [1].

Digital currencies are protected from counterfeiting and duplication, and their quantity and distribution are strictly limited, for example, for the largest cryptocurrency Bitcoin (BTC), the maximum amount is 21 million coins..

Decentralization – The key feature of cryptocurrency is that there is no internal or external administrator. Because of this, banks, tax authorities, legal and government authorities cannot influence the transactions of users of cryptoassets. This is possible since all data from cryptocurrency wallets and transactions are stored on the blockchain. However, it is possible to control and regulate companies that create cryptocurrencies, such as Ripple (XRP), for which the SEC expects cryptocurrency firm Ripple to be brought to justice. [2]

The fact of the transfer of cryptocurrencies is irreversible - no one can cancel, block, challenge or forcibly (without a private key) complete the transaction. However, the participants in the transaction may voluntarily temporarily block their cryptocurrencies as collateral or establish that the consent of all parties is required to complete / cancel the transaction. Such capabilities are available in smart contracts and depend on the specific blockchain.

According to information provided by cNews [3], Sber (formerly SberBank) plans to release its own cryptocurrency not for the public, but for interbank and interbank transactions. Its appearance may occur in 2021 under the new law on digital financial assets. [1]

The Central Bank of Russia will participate in the development of the cryptocurrency ruble. O. Skorobogatova announced this at a meeting dedicated to crypto blockchain technologies. Currency regulators of all countries come to the same conclusion.

China, which issued its cryptocurrency, is an indicator that this will really happen.

The crypto-ruble will be a virtual version of the real ruble. The crypto-ruble will become a full-fledged national currency designed to increase non-cash circulation in the country.

The Central Bank of Russia has proposed to legalize cryptocurrencies by classifying them as digital goods, which will allow them to identify transactions with them and establish accounting and taxation. [4]

So far, the main source of information about the project is the report [3] for public consultations "Digital Ruble".

As of 2020, the central banks of many countries are actively developing projects of national digital currencies. Russia is still no exception: there are still reports in the media that the Central Bank is discussing the issue of creating a "cryptocurrency ruble". However, it remains to be determined if the currency will ever see the light of day.

In the near future, within 10 to 15 years, digital currency will replace paper money, said Liu Yihua, a researcher at the Taihe think tank.. [5]. According to him, during this period, profound changes will take place in the financial sector, which will lead to the formation of a society of non-cash money, RIA Novosti reports. He cited China's national cryptocurrency as an example of a central bank digital currency (CBDC). At the same time, Liu Ikhua stressed that its issue does not imply the creation of a new currency, but is a replacement for paper money.

The Central Bank of Russia plans to fully control the issue and circulation of the cryptocurrency. Moreover, most likely, the supervision of the turnover will be even stricter than in the case of non-cash payments. People and companies will have to go through the mandatory KYC procedure [6], which will make it impossible to hide transactions from the watchful eye of the state, including in the tax office.

It will not be possible to immediately exchange all the money for cryptocurrency rubles: you will have to keep within the established limits so as not to undermine the stability of the Central Bank's financial system.

Payments will be possible instantly and around the clock, including between legal entities. The rate will always be equal to 1 fiat ruble. The seller (receiving party) will not have access to the personal data of the payer, however, intermediaries (banks and payment applications) will remain in the infrastructure of the cryptocurrency, so it is quite possible that they will store information about users.

It is currently unknown what blockchain technology they will use, however it will most likely be centralized and based on a permission system for tighter control.

The Central Bank of Russia (CB) has published an analytical note in which it investigated the possible consequences of the introduction of the digital ruble in the country. According to experts, the introduction of a domestic cryptocurrency is beneficial to depositors and clients of Russian banks, but not to financial institutions themselves, which will have to lose part of their profits against the background of these changes.

The Central Bank announced preparations for the release of the digital ruble in mid-October 2020. Then he announced that the "crypto-ruble" would be used in addition to existing cash and non-cash forms of money. In early December 2020, Deputy Chairman of the Central Bank Alexei Zabolotkin confirmed [7] that the regulator will definitely issue a digital ruble in the near future. However, the digital ruble could become a catalyst for bank rates.

At the same time, according to experts, banks "have the opportunity to place these free cash balances at market rates without any risk (deposits at the central bank or secured by securities in the money market)." "In a normal (non-crisis) situation, it is difficult to imagine that depositors would prefer an interest-free digital ruble to their deposits, which are paid at a non-zero rate and are insured by the DIA (Deposit Insurance Agency) [3]. Central banks have special tools for crisis situations." As a result, banks will be forced to raise interest rates on attracted deposits and current accounts.

Representatives of the Russian financial market openly express doubts about the need to introduce the digital ruble in Russia. In mid-October 2020, when the Central Bank announced [7] about preparations for the release of the "crypto-ruble", it also prepared a corresponding report and asked participants in the domestic financial market to send him their vision of this idea.

In mid-January 2021, it became known that the Association of Electronic Money and Money Transfer Market Participants (AED) and the National Council for the Financial Market (NSFM) questioned the need for a digital ruble in the country. Representatives of the National Payments Association (NPA) also expressed their opinion [8].

AED and NSFR also believe that the "crypto-ruble" could threaten the entire banking sector. "The introduction of the digital ruble and the conversion of part of non-cash money into digital rubles will reduce the liquidity of the entire banking system, which will proportionally reduce the volume of potential credit resources in the economy as a whole." [8].

China is currently testing the digital yuan. In the city of Shenzhen, \$ 1.5 million in crypto-yuan was handed out to the public and asked to spend at over 3,000 retail outlets. China is the only country where the national digital currency project is already close to launch [9]. If a domestic digital currency is created, trade relations between Russia and China may move to a new level. Payment for exports and imports, investments will be carried out through domestic cryptocurrencies, which will allow Russia and China to abandon the dollar as a currency in foreign trade operations.

List of references:

1. Russian Federation. Laws. On digital financial assets, digital currency and on amendments to certain legislative acts of the Russian Federation: Federal Law of July 31 2020 N 259-FZ / Russian Federation. Laws. - Text : electronic // Access from the sprav.-legal system "ConsultantPlus".

2. Cryptocurrency firm Ripple expects to be sued by the SEC; XRP plunges Ryan Browne, Kane Roone. - Access mode: <https://www.cnn.com/2020/12/22/cryptocurrency-firm-ripple-expects-to-be-sued-by-the-sec-xrp-plunges.html>, free. - Text : electronic.

3. Digital ruble. Public Consultation Report. Bank of Russia, Moscow, 2020. - Access mode: https://cbr.ru/StaticHtml/File/112957/Consultation_Paper_201013.pdf, [24.03.2021], free. - Text : electronic.

4. A crypto-ruble will appear in Russia. St. Petersburg International Economic Forum, 2017. - Access mode: <https://forumspb.com/news/news/v-rossii-poyavitsya-kriptorubl/> [24.03.2021], free. - Text : electronic.

5. Introduction of Taihe Institute. - Access mode: <http://www.taiheinstitute.org/en/gywm/index.html>, free. - Text : electronic.

6. AML KYC compliance explained, BUREAU VAN DIJK, 20 January 2020. - Access mode: <https://www.bvdinfo.com/en-gb/blog/compliance-and-financial-crime/aml-kyc-compliance-explained>, free. - Text : electronic.

7. Bakhur, V. The Central Bank of Russia is preparing to issue the digital ruble / V. Bakhur. - Access mode: https://www.cnews.ru/news/top/2020-10-13_tsentrobank_rossii_nachal. [24.03.2021], free. - Text : electronic.

8. Kasmi, E. Russian banks: The digital ruble threatens the entire system. The central bank is hiding what it is for / E. Kasmi. - URL: https://www.cnews.ru/news/top/2021-01-12_rossijskie_banki_tsifrovoj, [24.03.2021], free. - Text : electronic.

9. China digital currency: Beijing, Suzhou confirm latest trials as e-yuan tests top 100 million yuan. Zhuang Pinghui. - URL: <https://www.scmp.com/economy/china-economy/article/3120955/china-digital-currency-beijing-suzhou-confirm-latest-trials-e>, [24.03.2021]. - Text : electronic.

*Южакова Д. А.,
Хайрулина Л. Р.*, научный руководитель
Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

ПРИНЦИПЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА: СМЕНА ПРИОРИТЕТОВ

***Аннотация.** В настоящей статье рассмотрена сфера внешнеэкономической политики государства с позиции теоретико-методологической организации международного экономического взаимодействия. Проанализированы цели и задачи Российской Федерации как субъекта мирового взаимодействия. Рассмотрены основополагающие принципы деятельности государства на международной экономической арене. В основу работы положен анализ Концепции социально-экономического развития страны до 2020г., сделаны выводы относительно степени реализации поставленных в Концепции задач, а также даны предположения относительно дальнейшего развития событий.*

***Ключевые слова:** глобализация, внешнеэкономическая политика, цель внешнеэкономической политики, принцип внешнеэкономической политики, приоритет, мировая арена, мировое хозяйство, динамика ВВП.*

Yuzhakova D. A.
Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

PRINCIPLES OF THE STATE'S FOREIGN ECONOMIC POLICY: CHANGE OF PRIORITIES

***Abstract.** This article examines the sphere of foreign economic policy of the state from the point of view of the theoretical and methodological organization of international economic cooperation. The goals and objectives of the Russian Federation as a subject of global interaction are analyzed. The fundamental principles of the state's activity in the international economic arena are considered. The work is based on the analysis of the Concept of socio-economic Development of the country until 2020, conclusions are drawn regarding the degree of implementation of the tasks set in the Concept, as well as assumptions about the further development of events.*

***Keywords:** Globalization, foreign economic policy, the purpose of foreign economic policy, the principle of foreign economic policy, priority, world arena, world economy, GDP dynamics.*

Термин глобализация - это исчерпывающее определение современного исторического этапа жизни людей, их объединений и государств, как высшей формы общественно-политического объединения граждан.

Этот новый жизненный этап диктует свои требования к ведению политики странами мира, которая должна соответствовать установившимся международным стандартам, а также способствовать вовлечению государств в единый механизм межгосударственного взаимодействия.

Если рассматривается понятие глобализация, то здесь речь идет в первую очередь о глобальном экономическом пространстве, которое представляет собой финансово-товарные потоки, охватывающие весь мир. Экономика - это основополагающая сфера как внутренней политики государства, так и внешней. Здесь автор работы во многом разделяет классовую теорию происхождения государства К. Маркса, по мнению которого государство - продукт экономической зрелости людей. Если переложить эту мысль на общемировой масштаб, то получается, что и внешнеполитическое взаимодействие государств складывается на базе внешнеэкономического.

Именно это предопределяет необходимость любого государства, четко, но в то же время гибко выстраивать планы, выработать краткосрочные и долгосрочные стратегии внешнеэкономической политики, а также выбирать тактику действий на внешнеэкономической арене.

Все это невозможно без предварительного осознания, понимания и определения основополагающих начал данной политики - принципов ведения внешнеэкономической политики, которые предопределяют методологию действий государства, и во многом способствуют формированию целей внешнеэкономической политики, которые реализуются за счет последовательного выполнения подцелей - задач внешнеэкономической политики государства.

А самое главное, это понимание субъектами управления самой сути внешнеэкономической политики. О чем идет речь? В современной информационной сети понятие внешнеэкономическая политика (в зависимости от лежащих в ее основе целей и приоритетов), можно рассматривать, как минимум с двух противоположных ракурсов.

Так, в некоторых источниках внешняя экономическая политика определяется следующим образом - это совокупность мер и действий государства (в лице гос. органов) по формированию и регулированию различных форм внешнеэкономического взаимодействия в целях защиты интересов государства, обеспечения национальной безопасности, укрепления своего (экономического, политического и др.) потенциала, активного и эффективного участия в системе межгосударственных отношений[5, с.157]. То есть здесь речь идет о деятельности непосредственно государства и иных политических институтов, а в качестве основной цели этой деятельности выступает внутреннее благосостояние страны (внутренне-направленная цель), то есть речь идет о внешнем взаимодействии ради внутренней безопасности и неприкосновенности.

Исходя из другой точки зрения, внешнеэкономическая политика - это действия государства по установлению режима регулирования внешнеэкономических связей и рационализации участия страны в международном разделении труда или, иными словами, это комплекс мероприятий, направленных на повышение эффективности функционирования экономики страны в системе мирового хозяйствования [2, с. 6]. Не сложно понять, что здесь государство выступает в качестве координатора действий иных экономических субъектов, кроме того, целью государства выступает интеграция в мировое экономическое пространство (внешне-направленная цель) речь идет о внешнеэкономической политике с целью общемировой интеграции, где страна выступает как элемент огромной экономической системы, где возможно некоторое отступление от своей суверенности.

В зависимости от того, какая из представленных интерпретаций будет взята гос. органами в качестве более приемлемой (исходя из состояния экономики страны, положения на внешнеэкономической арене), будут отличаться принципы, задачи, цели положенные в основу действий государства на внешнеэкономической арене. Исчерпывающую информацию о целях, задачах, принципах внешнеэкономической политики государства дают источники нормативно-правового регулирования экономической сферы.

Так, основным НПА, регулирующим внешнеэкономическую политику РФ, до недавнего времени являлась Концепция внешнеэкономической политики государства - своего рода долгосрочный план действий, утвержденный в соответствии с Распоряжением Правительства РФ от 17.11.2008 №1662-р "О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020г." Здесь нашли отражение основные направления социально-экономической деятельности государства в разрезе конкретных отраслей национального производства, а также сфер экономической деятельности.

Необходимый нам Раздел VI носит название "Внешиэкономическая политика". Анализируя ту часть документа, где обозначены принципы, а также стратегическая цель внешнеэкономической политики государства: создание условий для достижения лидирующих позиций страны в мировой экономике на основе эффективного участия в

мировом разделении труда и повышения глобальной конкурентоспособности ее национального хозяйства [1], можно уверенно сказать, что, разрабатывая данную Концепцию субъекты правоприменения и правотворчества (в лице гос. органов) тяготели к второй интерпретации внешнеэкономической политики государства. То есть глобальной целью 12 лет назад для РФ было включение в мировое экономическое пространство.

Этому соответствую и обозначенные в Концепции принципы, которыми РФ должна руководствоваться, осуществляя действия экономического характера в сфере мирового хозяйства. Важно отметить, что принципы государства в вопросах ведения им политики - это правила, которые предполагают не только их формулирование и документальное, законодательное закрепление, но и неукоснительное соблюдение, это вопрос чести государства, вопрос доверия к нему граждан. В данном случае речь идет о принципах внешнеэкономической политики, что предопределяет не только соответствие данных принципов международным стандартам и нормам, но и их обязательное исполнение со стороны государства, это уже вопрос доверия государству со стороны стран мира, стран-партнеров, стран-союзников. Только государство ведущее здравую внешнеэкономическую политику (так называемая "игра по правилам") пользуется авторитетом в глобальной хозяйственно-экономической сети. Однако, нельзя отрицать, что мировая экономика - среда постоянно изменяющаяся (динамичная), это определяет возможность пересмотра государством принципов, целей и задач внешнеэкономической политики, что можно проследить на примере нашей страны.

Так, изначально, в основу внешнеэкономической политики РФ, в соответствии с Концепцией были заложены следующие принципы (перечислены некоторые из них):

- наличие причинно-следственной связи между ведением внешней экономической политики и приоритетными направлениями внутренней экономической политики;
- перевод российской экономики на инновационный путь развития;
- открытость экономики страны, расширение возможностей доступа товаров, услуг, капиталов и рабочей силы на внешние рынки на основе взаимности и справедливой конкуренции;
- специализация Российской Федерации в мировой экономике, на основе имеющихся конкурентных преимуществ РФ в ряде отраслей;
- активное участие в решении глобальных проблем [1].

При этом, в качестве основных задач в сфере внешнеэкономического взаимодействия страны выделены следующие:

- специализация России в мировом разделении труда, сосредоточение усилий на производстве высокотехнологичных товаров, интеллектуальных услуг и товаров с высокой степенью переработки;
- достижение и сохранение лидирующих позиций в поставках энергоресурсов на мировые рынки, участие в создании мировой энерго-инфраструктуры и выработке правил действия мировых энергетических рынков;
- реализация имеющихся конкурентных преимуществ в сфере транспорта, сфере переработки сырья (добыча полезных ископаемых), а также аграрном секторе;
- достижение и сохранение лидирующих позиций России на мировом рынке в качестве производителя и поставщика аграрной продукции, снижение уровня потребления импортной сельскохозяйственной продукции и продовольствия;
- обеспечение глобальной конкурентоспособности обрабатывающих отраслей национального хозяйства;
- создание интегрированного евразийского экономического пространства совместного развития, превращение России в один из мировых финансовых центров;
- выстраивание стабильных экономических связей с центрами мирового хозяйствования, обеспечивающих устойчивость развития российской экономики в долгосрочной перспективе в условиях растущих глобальных рисков;

- повышение значимости России в решении глобальных проблем и формировании мирового экономического порядка.

Вспоминая, о том, что названная выше Концепция прекращает свое действие с 1 января 2021 года, то кажется бессмысленным рассматривать теперь, насколько верные цели и задачи были положены в ее основу, нужно понять, насколько поставленные цели были реализованы. В качестве индикативных показателей достижения поставленных целей в Концепции определены конкретные числовые значения.

Во-первых, планировалось повышение доли России в мировой экономике с 3,2% мирового ВВП (по итогам 2007г.) до 3,8% (за 2015г.) и 4,3% в 2020 году[1]. Оценивая статистические данные, можно сделать вывод, что поставленная задача не была реализована.



Рис. 1. Доля России в мировом ВВП 1992-2020гг. [7]

Второе, увеличение экспорта продукции машиностроительной отрасли более чем в 6 раз (до 110 - 130 млрд. долларов США) по сравнению с 2007 годом[1]. Снова, проводится анализ статистических данных, который показывает, что и этот показатель не доведен до конечного значения. По официальным данным в период с 2008г. происходит стабильное снижение доли экспорта машиностроительной продукции. Так, в 2019г. этот показатель достиг цифры 33,3 млрд.долл, что значительно ниже прогнозных данных[11].

Третье, увеличение экспорта транспортных услуг более чем в 4 раза (до 45 млрд. долл. США) к 2020 году по сравнению с 2006 годом[1]. Следует отметить, что это один из наиболее позитивных, с точки зрения роста показателей. Однако, и здесь не удалось достичь индикативного плана. Так, в 2019 г. этот показатель составил 20 млрд. долл, а это практически в 2,5 раза меньше оценочного критерия, и это с учетом того, что показатели 2019г. на 4,5% выше показателей 2018г. [10]

В-четвертых, повышение доли России на рынках высокотехнологичных (инновационных) товаров и услуг до показателя не ниже 5 - 10 процентов по 5 - 7 крупным позициям[1]. Так, из имеющихся данных можно сказать, что это единственный показатель, по которому удалось достичь плановых значений. Так, на период 2015г. вклад наукоемких и высокотехнологичных отраслей в ВВП страны составил 21,3%. Однако, и здесь прослеживается отрицательная динамика, на период 2018г. прогнозный показатель 26% так и не был достигнут, а доля наукоемких отраслей в ВВП России остается на уровне 2015г. [6]

И наконец, пятое, увеличение российского экспорта с 354 млрд. долл. США (показатель 2007г.) до 630 - 650 млрд. долл. США в 2015 году и более 900 млрд. долл. США в 2020 году[1]. Анализируя данные статистических агентств, понимаем, что названная цель не была достигнута.

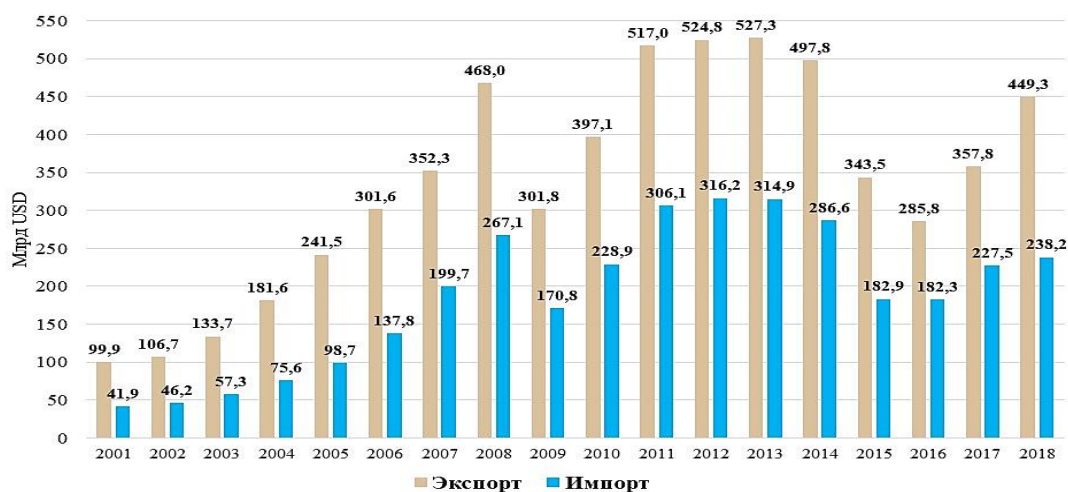


Рис. 2. Стоимость российского экспорта и импорта в 2001-2018гг. [9]

Однако, прежде чем делать выводы, нужно принять во внимание, что взятый период (2008-2020гг.) нельзя назвать ни легким, ни прогрессным. Совсем наоборот, именно на этот период приходится 2 экономических кризиса (2008, 2013гг.), период экономических санкций, а с 2019г. экономики стран мира испытывает на прочность пандемия коронавируса, все это дополняется нестабильностью внешнего политического пространства. При этом очевидно, что внешнеэкономическая нестабильность, вкупе с внешнеполитической, может стать основой нового глобального экономико-политического кризиса. А вот , что станет итогом этого кризиса: полная разруха и “откат” назад в развитии на десятилетия или выход на принципиально-новую ступень развития - зависит от действий государств или скорее, от мотивов их действий.

Для Российской Федерации - это этап анализирования и формулирования выводов, осознание необходимости разработки новой Концепции и определение новых целей, задач и принципов, которые найдут в ней свое отражение. Как известно, основой процесса планирования выступает прогнозирование, так, в качестве документа, подводящего итоги, а также в качестве ориентира будущих направлений деятельности государства во внешней экономике , применяется "Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года". Именно здесь представлена информация о степени достижения, поставленных в Концепции задач, путем сравнения исходных показателей социально-экономического развития страны на 2008г. и на 2020г., а также сравнение данных показателей с индикативными планами.

Хочу отметить, что многих доступных источниках информации, цели, определенные в Концепции, считаются неосуществленными по двум причинам. Это , с одной стороны, связано с тем, что именно в период 2008-2020гг. страны мира, и Российская Федерация в частности столкнулись с многими трудностями не только экономического, но и политического характера, которые могут говорить о нестабильности пространства межгосударственного взаимодействия, а с другой стороны, сверх динамичность внешнеэкономической сферы, которая ставит под сомнение целесообразность долгосрочного планирования в области внешнеэкономической политики (да, планировать необходимо, но нельзя воспринимать план, как закон, который требует неукоснительного соблюдения, планы должны быть гибкими и требуют их формулирования таким образом, чтобы можно было внести в них изменения). Именно здесь уместно употребить словосочетание “экономические вызовы”, которые в данном случае стали своего рода

индикатором необходимости смены курса в сфере ведения внешнеэкономической политики, когда Российская Федерация столкнулась с тем, что в новых экономико-политических условиях стратегическая цель внешнеэкономической политики вовсе не является той картиной мира, к которой следует стремиться, а принципы, на основе которых осуществляется внешнеэкономическая деятельность, ставят Россию в невыгодное (с точки зрения международной экономической справедливости, куда можно включить здоровую конкурентную среду, наличие равных условий выходы на международные рынки, отсутствие торговой дискриминации и т.д.) экономическое положение и в целом противодействуют эффективному сбалансированному развитию внешнего сектора национальной экономики. Возможно, поэтому названные выше задачи (в форме конкретных числовых показателей развития национальной экономики) , вновь определены Президентом в качестве приоритетных, в частности, нашли свое отражение в майских указах 2018г., при всем при этом следует сказать, что при неизменных задачах внешнеэкономической политики, происходит переориентация на абсолютно новые цели и принципы, приходит осознание внешнеэкономической политики, соответствующее первой ее интерпретации, где внешняя экономическая политика определяется как деятельность на международной арене, с целью обеспечения национальной безопасности, а также внутреннего благосостояния. Именно поэтому, многие ученые уже сейчас отмечают необходимость ориентации российской внешней экономики на новые цели и принципы, среди которых наиболее актуальными являются:

- координация внешнеэкономической политики государства с внешнеэкономической деятельностью российского бизнеса, как сферы взаимодействия и достижения общих целей;
- обеспечение национальной безопасности (в том числе, экономической), а также внутренней стабильности государства;
- защита экологии в условиях повышении уровня участия России в мировой экономике, обеспечение гражданам здоровой среды обитания;
- создание условий для выхода России на информационные и инновационные мировые рынки, максимальная цифровизация отраслей национального хозяйства;
- формирование благоприятного инвестиционного климата (привлечение внутренних и иностранных инвестиций, преимущественно в наукоемкие отрасли);
- достижение благоприятного торгово-политического режима с зарубежными странами, снятие имеющихся и потенциально возможных ограничений и торгово-экономических барьеров (речь идет о санкциях, а также о политике импортозамещения);
- долгосрочное урегулирование валютно-финансовых отношений со странами - кредиторами и должниками (в частности, снижение величины государственного долга)[4, с. 8-10];
- разумное сочетание либерализации (гармонизация развития внешнеэкономических отношений) и протекционизма[8, с. 97].

Некоторые отмечают в качестве главной цели деятельности государства на внешнеэкономической арене, обеспечение благосостояния граждан, развитие личности на основе экономической независимости и стабильного экономического роста[2, с. 10].

И возможно, именно названные выше принципы найдут свое отражение в новой Концепции социально-экономического развития Российской Федерации. Ведь на самом деле в любых начинаниях, в каждом своих действиях и поступках, необходимо отдавать себе отчет, ради чего это делается?, что самое главное? А самым ценным для любого современного социального демократического государства, с одной стороны, являются его граждане и их благосостояние, что становится основой для определения цели внешнеэкономической политики государства, а с другой стороны, ценны отношения с иными государствами, построенные на принципах здоровой конкуренции, справедливости, гуманизма, уважения, добропорядочности, именно это становится основой для выработки принципов (правил) действия на международной арене.

Таким образом, внешнеэкономическая политика, как целенаправленная деятельность государства - это важнейшая область национальной экономической политики, которая обеспечивает включенность государства в единую (международную) хозяйственную сеть, что обеспечивает реализация национальных интересов страны на международной арене, а также внутреннюю экономическую безопасность страны (то есть преследует внешние и внутренние цели). Внешнеэкономическая политика может осуществляться в двух различных формах: в форме непосредственной деятельности политических институтов; в форме координирующего воздействия со стороны государства внешнеэкономической деятельности хозяйствующих субъектов. При этом, в зависимости от того, какая из названных концепций выбрана в качестве приоритетной, различаются цели, задачи и принципы внешнеэкономической политики, которые в свою очередь выступают в качестве базисов, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность. Однако, следует учитывать, что внешняя экономика - это среда, которой характерны одновременно высокая динамика и определенные международные традиции взаимодействия (консервативный аспект). Именно это определяет сложность ведения внешнеэкономической политики, которая должна сочетать в себе осуществление долгосрочных планов и действий, соответствующих "экономическим вызовам" (то есть возможности принятия оперативных решений, возможности смены курса), что приводит к формулированию новых принципов, целей и задач внешнеэкономической политики страны.. Все это определяет сложность управления внешней экономикой государством.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Правительство. О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 год: Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 №1662-р (ред. от 28.09.2018) / Российская Федерация. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс». - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82134/80cfa4ebf8a85c6f24379d990e78449474354961/.
2. Багратуни, К. Ю. Внешнеэкономическая политика государства : учебное пособие / К. Ю. Багратуни, М. В. Данилина. - Москва : РУСАЙНС, 2020. - 136 с. - Текст : непосредственный.
3. ВВП России по годам: 1991-2020. Объем и динамика. - URL: <http://global-finances.ru/vvp-rossii-po-godam/>. - Текст : электронный.
4. Абрамов, В. Л. Внешнеэкономическая политика России в условиях глобальных вызовов : монография / В. Л. Абрамов, П. В. Алексеев, Э.П. Джагитян [и др.] ; под редакцией А. А. Ткаченко. - Москва : Вузовский учебник : ИНФРА-М, 2021. - 231с. - Текст : непосредственный.
5. Дерен, В. И. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник и практикум для вузов / В. И. Дерен, - 2-е издание, переработанное и дополненное. - Москва : Издательство Юрайт, 2020. - 588 с. - (Высшее образование). - Текст : непосредственный.
6. Доля высоких технологий в экономике России. - URL: <https://www.rbc.ru/economics/06/02/2019/5c598ccb9a7947731eea7477>. - Текст : электронный.
7. Доля России в мировой экономике по паритету покупательной способности. - URL: <https://vlv-mag.com/assets/img/Ekonomika/2019/7-vipusk/ved-russia/ved-russia-003-min.jpg>. - Текст : электронный.
8. Мумладзе, Р. Г. Государственное регулирование национальной экономики : учебное пособие / Р. Г. Мумладзе, В. М. Комаров, М. М. Бурмистрова, Н. И. Литвина. - Москва : Русайнс, 2020. - 242 с. - Текст : электронный.

9. Российский экспорт. - URL: <https://vedlord.com/uploads/Russian%20internal%20trade%202001-2018.jpg>. - Текст : электронный.

10. Рост экспорта транспортных услуг России. - URL: <https://rns.online/transport/V-pravitelstve-otsenili-rost-eksporta-transportnih-uslug-Rossii-2019-11-20/>. - Текст : электронный.

11. Экспортные достижения машиностроения России в 2019г. - URL: <https://sdelanounas.ru/blogs/130864/>. - Текст : электронный.

СЕКЦИЯ 4. ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ: ПОТЕНЦИАЛ И ПЕРСПЕКТИВЫ

УДК 336.6

*Акмалетдинова Ю.М., Дудкина П.А.
Фролова В.Б.*, научный руководитель
Финансовый университет при Правительстве РФ (г. Москва)

ВЛИЯНИЕ НАУЧНЫХ ПАРКОВ НА РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ РФ

Аннотация: *Материал, представленный в статье, посвящен вопросам, связанным с влиянием научных парков и технологических долин на развитие транспортной инфраструктуры в Российской Федерации. На данный момент развитие транспорта в государстве занимает важное положение не только в национальной, но и в мировой экономике, так как это позволяет оценить перспективы развития страны в целом.*

Ключевые слова: *научные парки, технологические долины, транспорт, транспортная инфраструктура, правительство.*

*Akmaletdinova Y.M., Dudkina P.A.
Scientific leader: Frolova V.B.*
Financial University under the Government of the Russian Federation, Moscow

IMPACT OF SCIENCE PARKS ON THE DEVELOPMENT OF TRANSPORT INFRASTRUCTURE IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: *the material presented in the article is devoted to issues related to the influence of science parks and technological valleys on the development of transport infrastructure in the Russian Federation. At the moment, the development of transport in the state occupies an important position not only in the national, but also in the world economy, as it allows you to assess the prospects for the development of the country as a whole.*

Keywords: *science parks, technological valleys, transport, transport infrastructure, government.*

Целью данной работы является комплексный анализ развития и совершенствования деятельности национальных научных парков и технологических долин, а также объяснение взаимосвязи данного аспекта с развитием транспортной инфраструктуры и такой значимости для национальной экономики. «В современном мире хозяйствующие субъекты все чаще сталкиваются с проблемой выживания в условиях глобализации» [9].

В настоящее время, современные технологии стали неотъемлемой частью для каждого человека и для каждой сферы. Стоит отметить, что транспортная сфера не исключение, так как сейчас много сил направляется на развитие транспортной инфраструктуры не без помощи научных парков и технологических долин.

Транспортная инфраструктура в Российской Федерации играет важную роль в городской коммуникации по всей стране и миру в целом. Стоит отметить, что наше государство самое большое в мире, и площадь, которую страна занимает, превышает 17 млн квадратных километров. Расстояние между городами может достигать более 8000 км. Из данных фактов не трудно догадаться, что отлаженная транспортная инфраструктура важна для Российской Федерации и для ее национальной экономики, так как на ней завязана вся перевозка груза, пассажиров и различной корреспонденции [7].

В современной практике все чаще встречается такое понятие как «Научные парки». Данный термин подразумевает объединение научной и производственной деятельности.

Впервые, практика создания научных парков появилась в 50-е года в Соединенных Штатах Америки. Сейчас же это всеми известная Силиконовая Долина, которая повлияла на развитие множества сфер и послужила примером для совершенствования и дальнейшего развития научных парков в США и по всему миру [5].

Стоит отметить, что подобная практика настолько расширилась, что стали создавать научные парки на базе учебных учреждений и организаций. Что касается развития таких научных парков в России, тут следует отметить, что это идеальный путь к совершенствованию транспортной инфраструктуры. Считается, что научные современные парки – это взаимосвязь производственной и научной единицы для воссоздания совершенной модели в государстве. Благодаря таким «паркам» прогресс не будет стоять на месте, а парки и долины – это шанс достичь высот в областях инноваций и технологий.

Говоря простым языком, научный парк – это центр по разработке и производству наукоемкой продукции, которые базируются на следующих принципах:

- Принцип создания благоприятны условий для НТП;
- Принцип сближения науки, производства и бизнеса;
- Принцип объединения фирм для обмена опытом и идеями;
- Принцип создания «тепличных условий» для новых идей.

Как правило, любой научный парк имеет свою структуру. К примеру, компонентами являются территория, научно-исследовательский центр, различные промышленные фирмы и административно-управленческая структура. Кроме того, для функционирования таких научных парков нужны необходимые средства. В основном, финансирование поступает от государственных органов [4].

Однако, такие научные парки имеют и свои недостатки. Во-первых, они являются невыгодными проектами, так как необходима быстрая отдача, что невозможно при разработке наукоемких продуктов. Кроме того, возникают конфликты с университетами и научными институтами, и нередко парки ждут поддержки от сторонних фирм, не занимаясь разработкой сами. Несмотря на недостатки, научные парки считаются незаменимой единицей взаимодействия науки и бизнеса, так как они воздействует на научно-технический прогресс и способствует созданию новых идей.

На сегодняшний день Законопроект «О научно-технологических долинах», разработанный в 2017 году, получил правительственную поддержку. Проект федерального закона «О научно-технологических долинах», разработанный Минэкономразвития, обеспечит, как следует из сообщения правительства, создание «условий для учреждения и функционирования научно-технологических долин, как территориально обособленных комплексов, создаваемых в целях формирования благоприятных условий для реализации приоритетных направлений развития науки, техники и технологий» [2].

После принятия закона до 1 декабря 2017 года должна была быть создана научно-технологическая долина «Воробьевы горы» на базе МГУ, а до 1 мая 2018 года — фонд и управляющая компания этой долины. Проект «Воробьевы горы», утвержденный градостроительно-земельной комиссией Москвы, оценивается в 149,9 млрд руб., из которых большая часть будет привлечена за счет частных инвесторов.

Кроме того, на данный момент реализуется национальный проект «Наука», реализуемому Минобрнауки с октября 2018 года по 2024 год.

Главными целями такого национального проекта стали:

- гарантия присутствия России в числе ведущих стран мира, которые ведут научные исследования и разработки в научно-технологического развитии страны;
- обеспечение привлекательности работы в России для ведущих российских и зарубежных ученых и молодых перспективных исследователей;
- увеличение внутренних затрат на научные исследования и разработки.

Стоит отметить важный факт, что правительство РФ старается максимально поддерживать такие проекты, как создание научных парков и технологических долин.

Как было раньше отмечено, транспортная инфраструктура играет важное значение в развитии каждого государства. Учитывая нестабильное экономическое положение, в РФ на сегодняшний день чувствуется значительный упадок в экономике транспортного комплекса. Для того, чтобы возместить убытки и восполнить былую экономическую эффективность, планируется разработать готовый план развития до 2035 года.

Долгосрочные планы будут отражены в Транспортной стратегии России на период до 2035 года, которую сейчас готовит Министерство Транспорта. В документе учитывается необходимость ликвидации ограничений на сети автомобильных дорог, внутренних водных путях, обеспечения транспортной доступности, в первую очередь, удаленных и труднодоступных регионов. Кроме того, необходимо также устранить ограничения провозной и пропускной способности железнодорожной инфраструктуры, развивать международные транспортные коридоры в стране.

Важно также отметить, что «Авторы Стратегии развития-2024 ориентируются на одну цель: нарастить инвестиции в основной капитал, а для этой цели лучше всего подходят мегапроекты, прежде всего, транспортные. Это объясняет и особенности плана развития магистральной инфраструктуры и стратегии пространственного развития (СПР), где предложено развивать центры экономического роста и крупнейшие агломерации за счет их конкуренции друг с другом» [10].

Стоит отметить, что Правительство оказывает существенную поддержку для развития российского транспорта. К примеру, власти выделили около 5 млрд руб. на развитие дорог в регионах. Но поддержка осуществляется также и с научной точки зрения. Для этого создаются все условия для эффективного функционирования научной деятельности для осуществления развития транспортной инфраструктуры в России. Таким образом, решающую роль играют научные парки и технологические долины.

Стоит отметить тот факт, что одной из предпосылок создания таких объектов стала стратегия относительно успешного приспособления российской науки к рынку, и создание подобного рода научных парков.

Анализируя приведенную информацию, можно понять, что взаимосвязь транспорта и науки существует и способствует улучшение различных автодорожных процессов, что значительно влияет на состояние экономики страны в целом. На рисунке представлены главные факторы, которые оказывают влияние на экономическое развитие государства [1].

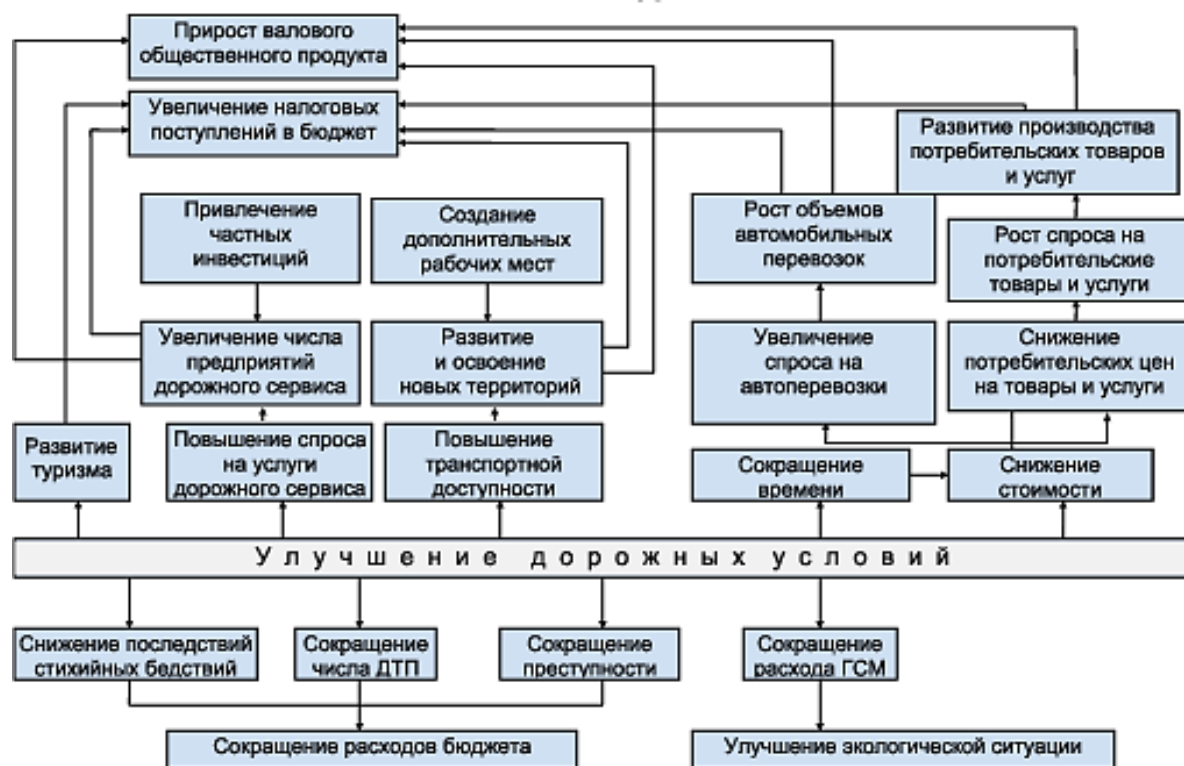


Рисунок 2. Влияние развития дорожной инфраструктуры на экономику страны [1]

Как уже было ранее сказано, наука прямо влияет на развитие транспортной инфраструктуры (ТИ). На сегодняшний день существует такой термин как Интеллектуальная транспортная инфраструктура (ИТИ). Такая система использует разные инновационные разработки для управления дорожным движением, а главное – обеспечивает безопасность для всех участников дорожно-транспортного движения.

Интеллектуальная транспортная система (ИТС) – это совокупность информационных и коммуникационных технологий в автомобильной сфере. К сожалению, система ИТС популярна только в центральной части России. К примеру, она активно развивается в столице, где, как известно, без огромных заторов на дорогах никак не обойтись. ИТС способствует значительному сокращению пробок, оптимизации маршрутов, и помогает доносить информацию о дорогах. Кроме того, такая система особенно внедряется на участки платных дорог.

Интеллектуальная транспортная система внедряется и на федеральных трассах. Как и в мегаполисах, система способствует улучшению безопасности, повышает эффективность грузооборота и пассажирооборота, а также значительно сокращает издержки на эксплуатацию дорог. Датчики и камеры, установленные на трассах, контролируются ситуационными центрами. Благодаря таким центрам, происходит постоянный мониторинг не только автомобилей, но и погодных условий [3]. «Ежегодно российская независимая инвестиционная компания INFRAONE анализирует состояние инфраструктуры основных отраслей экономики России, в том числе структурирует статистические данные о состоянии транспортной инфраструктуры и рассчитывает индекс ее развития» [8].

Стоит подчеркнуть в особенности развития научных парков в РФ. К примеру, в структуре предприятия ОАО «РЖД» есть подразделение – НИКОР, цели и задачи которого направлены на реализацию инновационных мероприятий и проектов. Говоря подробнее об РЖД, стоит отметить, что холдинг является самым крупным элементом в российской экономике и главным связующим звеном в транспортной системе. Для Холдинга РЖД особенно важно инновационное развитие, а значит и взаимодействие с научными парками и технологическими долинами. Для того, чтобы определить как РЖД справляется с

постоянным внедрением технологий, проанализируем главные тенденции научно-технического развития в железнодорожных системах мира [6].

1. Внедрение высокоскоростных поездов «Сапсан» и «Алегро».
2. Оснащение вагонов и поездов в целом спутниковой системой для эффективного контроля за состоянием подвижного состава в процессе передвижения.
3. Разработка и внедрение системы комплексного использования вторичных энергоресурсов (тепловые насосы, гибридные системы электроснабжения, солнечные батареи).
4. Внедрение инновационных материалов, конструкций, технических систем.
5. Развитие и внедрение железнодорожной электросвязи на базе инновационных телекоммуникационных решений и оборудования [1].

В заключении хотелось бы отметить, что взаимодействие транспортной инфраструктуры и научных парков в современном мире можно назвать неразрывной связью, так как постоянные изменения безопасности, экологичности подразумевает создание новых технологий, чтобы улучшить транспортную систему. Важно подчеркнуть, что развитие транспортной инфраструктуры в современном мире считается одним из главных приоритетов в мировой экономике, а значит, каждой стране, независимо от её политического положения, необходимо заниматься этой проблемой.

Список используемых источников:

1. Автомобильные дороги как фактор экономического развития страны. - URL: <http://www.rostransport.com/themes/9907/>, свободный. - Текст : электронный.
2. В России должны появиться научные технологические долины. - URL: <https://rossaprimavera.ru/news/v-rossii-dolzny-poyavitsya-nauchno-tehnologicheskie-doliny> свободный. - Текст : электронный.
3. Интеллектуальная транспортная инфраструктура. - URL: [https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Интеллектуальная_транспортная_инфраструктура_\(ИТС\)_Россия](https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Интеллектуальная_транспортная_инфраструктура_(ИТС)_Россия), свободный. - Текст : электронный.
4. Меры господдержки технопарков до 2024 года. - URL: <https://www.journal.rcgroup.pro/blog/measures-of-state-support-of-industrial-parks-and-technoparks-until-2024/> , свободный. - Текст : электронный.
5. Научные парки: новая форма объединения науки и производства. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nauchnye-parki-novaya-forma-obedineniya-nauki-i-proizvodstva>, свободный. - Текст : электронный.
6. Стратегия научного технического развития холдинга «Российские железные дороги» на период до 2020 и на перспективу до 2035 «Белая книга». - URL: http://www.rzd-expro.ru/innovation/sait_WB.pdf, свободный. - Текст : электронный.
7. Транспортная система РФ. - URL: <https://заводы.пф/publication/transportnaya-sistema-gossii>, свободный. - Текст : электронный.
8. Финансы автотранспортной и дорожной отраслей в условиях цифровизации экономики: монография / Е. В. Алексеенко, Л. С. Артамонова, С. П. Бочков [и др.]; под редакцией И.В. Политковской, Т.А. Шпилькиной, М.А. Жидковой. – Москва: КноРус, 2020. – 244 с. - Текст : непосредственный.
9. Фролова, В. Б. Слияние и поглощение как инструмент выхода из кризисной ситуации / В. Б. Фролова, Р. М. Дзайтов, А. Р. Саркисян. - Текст : непосредственный // Научное обозрение. – 2015. – № 10-1. – С. 310-316.
10. Шпилькина, Т. А., Инвестирование в промышленность и регионы страны как способ роста экономики России / Т. А. Шпилькина, М. А. Жидкова, О. И. Рыбьякова. - Текст : непосредственный // Актуальные вопросы развития экономики: материалы международной научно-практической конференции к 100-летию Финансового университета при Правительстве Российской Федерации; под редакцией В. А. Ковалева, А. И. Ковалева. – 2018. – С. 50-55.

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ COVID-19 НА УРОВЕНЬ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИИ: МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ЗАНЯТОСТИ ГРАЖДАН

Аннотация. COVID-19 оказал существенное влияние на жизнь людей. Многие экономические системы стран серьезно пострадали из-за пандемии. Экономика России не исключение. С ростом заболеваемости коронавирусом уровень безработицы в стране резко возрос, что также ведет к снижению уровня жизни населения и длительному спаду экономики. Для повышения уровня занятости государство разработало ряд мер и программ, позволяющих снизить риски потери работы.

Ключевые слова: уровень безработицы, безработица в России, пандемия, коронавирус, занятые, безработные, меры государственной поддержки, статистика.

Bektasova A. D.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

THE IMPACT OF THE COVID-19 PANDEMIC ON THE UNEMPLOYMENT RATE IN RUSSIA: MEASURES OF STATE SUPPORT FOR EMPLOYMENT

Abstract. COVID-19 has had a significant impact on people's lives. Many economies of countries have been seriously affected by the pandemic. The Russian economy is no exception. With the increase in the incidence of coronavirus, the unemployment rate in the country has risen sharply, which also leads to a decrease in the standard of living of the population and a prolonged economic recession. To increase the level of employment, the state has developed a number of measures and programs to reduce the risks of job loss.

Keywords: unemployment rate, unemployment in Russia, pandemic, coronavirus, employed, unemployed, government support measures, statistics.

Во всем мире безработица и распространение теневой экономики являются основными проблемами в сфере труда и занятости. Россия в этом плане не исключение. Под безработицей понимают такое социально-экономическое явление, при котором часть населения не может найти работу. Причинами безработицы служат ряд факторов, среди которых: спад в экономике страны; автоматизация производства, внедрение новых технологий, позволяющие увеличить производительность при сокращении численности персонала; повышение минимальной заработной платы, сопровождающееся увеличением издержек производства и снижением спроса на рабочую силу; сезонные изменения в некоторых отраслях экономика, которые приводят к возникновению к так называемой сезонной безработице; демографическая ситуация в стране, непосредственно влияющая на численность трудоспособного населения и так далее.

Начиная с 2019 года весь мир постепенно охватил вирус COVID-19, повлекший за собой тяжелые последствия как для экономик отдельных стран, так и для мировой экономики.

В 2020 году в связи с распространением пандемии коронавируса уровень безработицы в России значительно возрос по сравнению с предыдущими годами. Государству необходимо было предпринять ряд ограничительных мер по снижению темпов заболеваемости, которые так или иначе не могли не повлиять на экономику страны в целом.

Впервые за 5 лет уровень безработицы в России превысил 6%. Если до марта 2020 года прослеживалась положительная динамика роста занятости населения, и показатель уровня безработицы ежегодно снижался, колеблясь на уровне 4-5%, то уже с апреля он составил

5,8%, а самое максимальное его значение было зафиксировано в августе 2020 – 6,4% (таблица 1).

Таблица 1. Уровень безработицы населения в возрасте 15 лет и старше (2018-2020 гг., %) [4]

Месяц	2018	2019	2020
Январь	5,2	4,9	4,7
Февраль	5	4,9	4,6
Март	5	4,7	4,7
Апрель	4,9	4,7	5,8
Май	4,7	4,5	6,1
Июнь	4,7	4,4	6,2
Июль	4,7	4,5	6,3
Август	4,6	4,3	6,4
Сентябрь	4,5	4,5	6,3
Октябрь	4,7	4,6	6,3
Ноябрь	4,8	4,6	6,1
Декабрь	4,8	4,6	5,9

В первую очередь, пострадали сферы туризма, услуг, транспорта, торговли, финансового сектора, затем и остальные отрасли экономики. Это объяснялось естественными причинами - при закрытых границах ни о каком туризме не могло быть и речи, а значит, как утверждали весной в Ростуризме, без работы уже к маю оказались 1,3 млн человек, занятых в отрасли [2]; из-за введения карантинных мер многие предприятия потеряли большую часть клиентов, вследствие чего прибыль этих компаний сошла на нет.

Чтобы выйти из сложившейся ситуации, многие малые и средние предприятия были вынуждены при возможности переводить сотрудников на удаленную работу для обеспечения безопасности и минимизации затрат на создание условий труда, сокращать рабочее время с заработной платой. Во втором квартале 2020 года среди занятого населения среднее фактически отработанное время за трудовую неделю снизилось до 31,6 часов, а в апреле оно опускалось до 28,5 часов, в то время как в первом квартале составляло 38,1. Россияне стали работать меньше, а значит, и меньше получать за свой труд [1]. Уже в мае 2020 года 45% российских работодателей заявили, что вынуждены сокращать персонал [2]. Миллионы людей лишились рабочего места и постоянного дохода в условиях коронавируса.

Ещё одной причиной служит то, что пандемия оказала негативные последствия на трудовой потенциал страны. Часть трудоспособного занятого населения временно теряли свою трудоспособность в случае болезни и последующего процесса реабилитации. Доля временно отсутствовавших на работе из-за болезни во время второй волны пандемии оказалась значительно выше, нежели в первой (график 1.). К сожалению, на этот показатель повлиял и фактор смертности, однако незначительно, так как по статистике большая часть летальных исходов приходится на возрастную категорию, которая находится за пределами трудоспособного возраста.

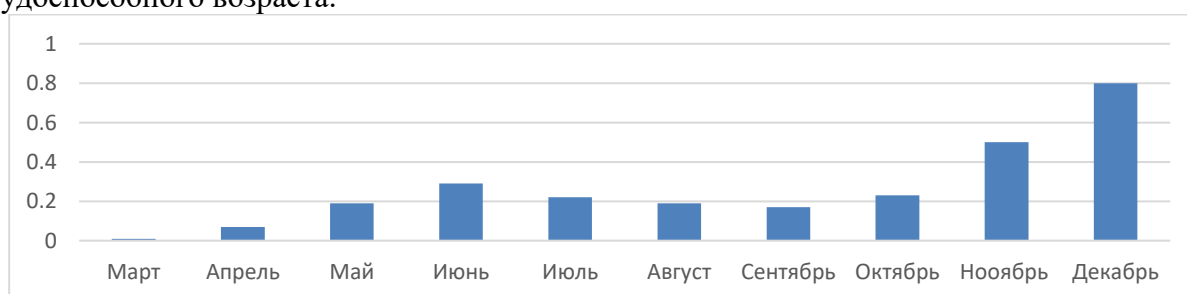


График 1. Доля рабочей силы, временно отсутствовавшей на работе из-за заболеваемости COVID-19, % [6]

Несмотря на это, уровень безработицы в период второй волны постепенно стабилизировался и даже начал снижаться, достигнув минимального значения 5,9% в декабре (таблица 1). Это может быть связано с тем, что ограничительные меры, направленные на борьбу с коронавирусом, оказались менее жестче по сравнению с первой волной. Большинство развлекательных центров, магазины, заведения общественного питания и другие организации могли продолжать свою работу при сокращении рабочего дня и с учетом всех санитарных норм, правил и требований, тем самым продолжалось повышение спроса на труд. Это положительно повлияло как на динамику безработицы, так и на экономику страны в целом.

Стоит отметить, что показатели безработицы в разных регионах значительно отличаются друг от друга. Наибольшее количество безработных оказалось в республиках: Ингушетия - 31,1%, Чечня - 23,3%, Тыва - 21,5%, Алтай - 15,8%, Дагестан - 15,4%. Наиболее благоприятная ситуация сложилась в автономных округах Сибири, на Камчатке и в столицах, где в среднем уровень безработицы не превышает 4%.

Значительно повысилась роль российских служб занятости во время пандемии. Если раньше данный институт был малоэффективен и мало кто обращался за помощью к ним, то на сегодняшний день службы занятости играют одну из важнейших ролей, предоставляя увеличенные в размере пособия по безработице и облегченный доступ к услугам через Интернет.

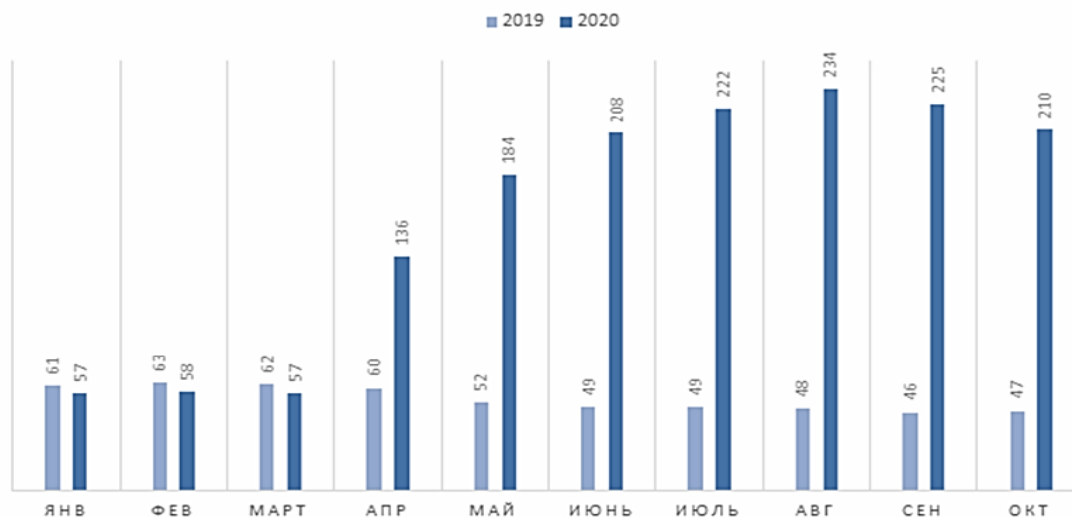


Рисунок 1. Число неработающих, зарегистрированных в службах занятости, на 100 вакансий (2019-2020 гг., чел.) [3]

По данным Росстата России число неработающих, зарегистрированных в службах занятости, на 100 вакансий в октябре 2020 года увеличилось в 4.4 раза по сравнению с октябрём 2019 года. На рисунке 2 хорошо видно, насколько увеличилась численность зарегистрированных. Значительный рост наблюдается с апреля 2020 года до августа, дальше численность медленно уменьшается [3].

В условиях пандемии многие предприятия в особенности малого и среднего бизнеса оказались на грани банкротства, следовательно, не могли содержать своих сотрудников, поэтому Правительство РФ предприняло ряд временных мер по поддержке граждан. В 2020 году в отношении безработных были предприняты следующие меры:

- повышение пособий по безработице до 12 130 рублей, что составляет уровень 1 МРОТ;
- продление сроков выплат при потере работы;
- упрощенный порядок получения социальной поддержки, оказываемой по принципу нуждаемости;
- дополнительная выплата в размере 3 тыс. руб. на каждого ребенка до 18 лет;

- предоставление субсидий на оплату коммунальных услуг и бесплатных социальных услуг [5];
- создание и совершенствование существующих систем для облегченного и быстрого поиска работы – портал «Работа в России», «Госуслуги»;
- бесплатные программы по переобучению и повышению квалификации.

В отношении занятых граждан:

- единовременные выплаты семьям с детьми от 3 до 16 лет в размере 10 тыс. руб. на каждого ребенка, выплаты в размере 5 тыс. руб. в течении трех месяцев на каждого ребенка до 3 лет, также существуют ежемесячные выплаты детям от 3 до 7 лет [5];
- увеличение минимальной суммы больничных;
- доплаты медицинским сотрудникам, непосредственно работающие с зараженными;
- предоставление кредитных и налоговых каникул индивидуальным предпринимателям, малому и среднему бизнесу, гражданам позволяет отсрочить платежи по кредитам и налогам, в случае, если заемщик оказался в трудной жизненной ситуации;
- предоставление кредитов по ставке 0% предпринимателям для выплаты заработной платы сотрудникам;
- запрет на увеличение суммы долга по коммунальным услугам.

Все предпринятые государством меры были направлены на то, чтобы снизить темпы безработицы и в целом смягчить последствия пандемии, оказав материальную поддержку населению, помощь работодателям в уплате заработной платы, кредитовании под низкие ставки, отсрочке платежей по налогам и кредитам и т.д.

Таким образом, пандемия COVID-19 оказала существенное воздействие на экономику страны в целом. Общая безработица в России значительно возросла с момента появления вируса, о чем свидетельствуют статистические данные. Ситуация на рынке труда остается крайне непростой, но постепенно улучшается. В 2021 году Росстат прогнозирует безработицу на уровне 5,65%, в 2022 году - 5,15% [4]. Но не стоит расслабляться, так как существует риск распространения новой волны коронавируса и появления других препятствий, преодоление которых возможно только при грамотном взаимодействии государства и населения.

Список используемых источников:

1. Морозова, С. А. Анализ влияния пандемии covid-19 на уровень безработицы в России / С. А. Морозова, С. Н. Мамедова. — Текст : электронный // Вопросы устойчивого развития общества: электронный журнал. — 2020. - № 9. — URL: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_44495468_33956735.pdf. — Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.

2. Омельченко, И. Б. Анализ основных тенденций рынка труда в России в условиях пандемии COVID-19 / И. Б. Омельченко, Г. В. Антонова, М. В. Данилина. — Текст : электронный // Актуальные вопросы современной экономики: электронный журнал. — 2020. - № 11. - URL: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_44548222_13976724.pdf. — Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.

3. Габалова, Е. Б. Влияние пандемии COVID-19 на российский рынок труда / Е. Б. Габалова, И. Э. Гергиев. - Текст : электронный // Modern science: электронный журнал. — 2021. - № 1-2. - URL: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_44640487_63301217.pdf. — Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.

4. Рынок труда, занятость и заработная плата. - Текст : электронный // Федеральная служба государственной статистики (Росстат): официальный сайт. - URL: https://rosstat.gov.ru/labor_market_employment_salaries.

5. Льготы и господдержка в период коронавируса. - URL: https://www.gosuslugi.ru/help/news/2020_04_15_coronavirus_benefits. - Текст : электронный.

6. Как коронакризис повлиял на рынок труда. - URL: <https://econs.online/articles/ekonomika/kak-koronakrizis-povliyal-na-rynok-truda/>. - Текст : электронный.

УДК 351.77

Босакевич Ю.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

АКТУАЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ГОСУДАРСТВЕННОМ УПРАВЛЕНИИ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

***Аннотация.** Данная статья посвящена исследованию государственного управления в сфере здравоохранения в Российской Федерации и изучению созданных условий для повышения эффективности системы здравоохранения в период пандемии. В приведенной статье на основе законодательно-нормативной базы исследованы изменения государственного регулирования сферы здравоохранения с целью её развития и повышения эффективности.*

***Ключевые слова:** государственное управление, система здравоохранения, COVID-19, охрана здоровья.*

Bosakevich Y.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

CURRENT CHANGES IN PUBLIC ADMINISTRATION IN THE FIELD OF HEALTHCARE

***Abstract.** This article is devoted to the study of public administration in the field of health care in the Russian Federation and the study of the conditions created to improve the efficiency of the health system during the pandemic. In this article, on the basis of the legislative and regulatory framework, changes in the state regulation of the healthcare sector are studied in order to develop it and increase its efficiency.*

***Keywords:** public administration, health system, COVID-19, health protection.*

Сейчас тема здоровья и здорового образа жизни особенно актуальна, в основном это обусловлено тем, что происходит в мире. Конечно, чаще всего под здоровьем понимается именно физическое здоровье, но важно не забывать о его духовной составляющей, которая тоже играет свою роль. В нашей жизни существует закон – если человек принимает во внимание только какую-то отдельную часть своей жизни, одну сферу, то начинают разрушаться остальные сферы жизнедеятельности. Это происходит из-за того, что в жизни каждого есть только то, что он видит и принимает во внимание. То есть, как только наше внимание в какой-либо из сфер жизни пропадает, начинается процесс разрушения этой сферы. Выходит, в случае отсутствия физиологического и духовного здоровья ничего не получается, наша жизнь начинает гаснуть, конечно, в значительной степени такие вещи имеют зависимость не только от нас самих. Если с каждым из нас что-то случится, то в таком случае врачи и специалисты в этой сфере должны оказать нам медицинскую помощь. А, как известно, сфера здравоохранения регулируется государством, то есть вся деятельность медицинских работников происходит на законных основаниях, которые официально закреплены в нормативно правовой базе.

Для успешного управления этой сферой соответствующими органами разрабатываются различные федеральные законы и поправки для уже существующих нормативно-правовых актов. За последнее время произошло достаточно большое количество изменений, особенно это стало заметно после того, как началось стремительное заражение большого количества

населения COVID-19. Разумеется, государство не осталось в стороне и начало принимать соответствующие меры, речь о которых пойдет чуть позже. Для государства здравоохранение является одной из важнейших функций, а управление этой системой в Российской Федерации реализуется на нескольких уровнях.

Необходимо начать с того, что именно на основаниях нормативно-правовой базы на территории России осуществляется охрана здоровья всех граждан. Законодательство предполагает то, что каждый гражданин имеет право на охрану здоровья и медпомощь. Под охраной здоровья граждан понимается система мер политического, экономического, правового, социального, научного, медицинского, в том числе санитарно-профилактического характера, осуществляемых органами государственной власти, органами местного самоуправления, организациями, их должностными лицами и иными лицами, гражданами в целях предупреждения заболеваний, сохранения и укрепления физического и психического здоровья каждого человека, поддержания его долгой жизнедеятельности, а также оказания ему медпомощи. А под медицинской помощью понимается комплекс мероприятий, направленных на сохранение и (или) восстановление здоровья. Формулировка двух вышеизложенных терминов зафиксирована в законодательстве [6].

В Российской Федерации существует три системы здравоохранения – это государственная, муниципальная и частная.

Правовые основы принципов управления здравоохранением определены в Конституции Российской Федерации, федеральных законах от 21 ноября 2011 г. № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [1] ; от 30 марта 1999 г. № 52-ФЗ «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» [2] и др.

В плане регулирования данной сферы посредством права происходили значительные перемены. Взамен потерявших силу Основ законодательства РФ об охране здоровья граждан, которые были утверждены Верховным Советом РФ 22 июля 1993 г. № 5487-1, пришел новый Закон об охране здоровья.

Закон об охране здоровья принят по причине того, что произошли достаточно заметные изменения условий функционирования экономики государства и системы исполнительной власти, кроме того произошли перемены в ключевых организационных моментах, связанных с оказанием медпомощи. На протяжении нескольких лет и сейчас идет совершенствование отрасли здравоохранения и смежных отраслей, еще необходимо отметить, что свою роль сыграло и разделение полномочий между органами государственной власти РФ и местного самоуправления. Данный закон определяет правовые, организационные и экономические основы охраны здоровья граждан; определяет полномочия и прямые обязанности людей в сфере охраны здоровья и обязанности по осуществлению прав, которые определены законодательством, и кроме того полномочия и ответственность федеральных, региональных и местных органов власти РФ в сфере здравоохранения населения страны [3].

В целях осуществления предписаний Закона об охране здоровья созданы специализированные подзаконные акты, к примеру, Программы государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи (Постановление Правительства РФ от 7 декабря 2019 г. N 1610 «О Программе государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи на 2020 год и на плановый период 2021 и 2022 годов») и Правила предоставления медицинскими организациями платных медицинских услуг [4].

Система органов исполнительной власти и основы их компетенции в области здравоохранения определяются Конституцией РФ, основами, а также иными НПА. Президент и Правительство Российской Федерации несут ответственность за общее управление здравоохранением. Само управление непосредственно реализуется системой органов здравоохранения, например, Министерство здравоохранения России, Федеральное медико-биологическое агентство, Росздравнадзор и другие. Определенные органы исполнительной ветви власти тоже обладают в собственном ведении учреждения здравоохранения, например, к таким органам относятся МВД России, ФСБ России и др.. Что

касается субъектов Российской Федерации, то в них образованы министерства, департаменты, управления, отделы здравоохранения.

За последнее время в здравоохранении произошло много изменений, в 2020 году вступили в силу новые нормативные акты, и, по моему мнению, основной акцент идет на первичную медико-санитарную помощь.

Нововведения 2020 года в основном коснулись такого направления, как онкология, эта сфера, как известно, является самой быстроразвивающейся. В 2020 году пациенты начнут получать более эффективную помощь, а значит, что вероятность скорейшего выздоровления увеличится. Изменилось время ожидания специализированной медицинской помощи: теперь пациенты будут ждать начала планового лечения в стационаре 14 дней, а если они болеют раком – то вдвое меньше – 7 дней. Согласно Постановлению Правительства № 1940 от 30.12.2019 года, медицинские работники, которые обнаружили у больных онкологические заболевания, будут получать премиальные по 1000 рублей за каждый выявленный случай. Половину из них получит врач, проводивший обследование, а другую половину — все остальные участники процесса, которые назначали анализы и проводили исследования.

Следующее о чем хотелось бы сказать, это то, что ответственным нововведением стал налоговый вычет на различные препараты, которые были куплены с наличием рецепта от лечащего врача. Ранее такой возможности не было, такой вычет мог проводиться только в случае того, если препараты находились в перечне из постановления правительства №201. Федеральный закон от 17.06.19 №147-ФЗ внес изменения в статью 219 Налогового кодекса, хотелось бы отметить, что на 2020 год в бюджете страны предусмотрено 177 млрд рублей на лекарственное обеспечение [5].

С 2020 году действуют поправки в статью 20 Закона №323-ФЗ. Эта поправка касается согласия пациента на медицинскую помощь. Теперь медики имеют право оказывать помощь без согласия на то пациента (9 пункт), в случае, если действия применяются по срочным указаниям, в отношении небезопасных лиц с психологическими отклонениями или уже совершивших правонарушение. Однако стоит отметить, что данная поправка не касается врачей скорой помощи, они работают со старыми условиями.

Перейдем к еще одному изменению – это заработная плата медработников. В соответствии с Указом президента РФ, ведется переоценка заработной платы для младшего и среднего персонала медработников Российской Федерации, отталкиваясь от средней заработной платы на 100%, а при наличии высшего образования — на 200%. Сам расчет заработной платы расписан в постановлении правительства страны №1910 от 27.12.2019.

Данные изменения являются основными в законодательстве в сфере здравоохранения на 2020 год. Безусловно, на реализацию и внедрение всего вышеперечисленного выделено много ресурсов, затраты которых должны оказаться оправданными.

Далее затронем изменения, которые произошли и продолжают происходить из-за пандемии COVID-19. В последнее время появляется много нововведений- указов и рекомендаций, в которых зачастую нелегко разобраться медикам и служащим, которые представляют региональную власть.

По мнению большинства экспертов коронавирусная инфекция показала все пробелы реформы системы здравоохранения. За все время проходившей оптимизации было большое сокращение медицинского персонала и коек в больницах, а как показывает практика, все это сейчас срочно необходимо.

Проводимая оптимизация системы здравоохранения не учитывала в себе возникновение пандемии, хотя на тот момент вероятность распространения какой-либо инфекции была на достаточно высоком уровне.

Коронавирус также показал, что у нас слабая обеспеченность собственными лекарствами. Речь идет о том, что в России для изготовления препаратов используют компоненты, которые доставляют из других стран, например, Индии и Китая. Таким образом, импорт в этой сфере деятельности составляет примерно 80%. Это является большой

проблемой для нашей страны, так как курс рубля падает, а следовательно многие импортные лекарства станут труднодоступными.

В основном, самой большой проблемой стало то, что по распоряжению Минздрава было проведено сокращение среднего и младшего медицинского персонала, медсестер, а производительность врача зависит именно от этих людей.

Во время самого начала распространения коронавирусной инфекции, качество отечественного здравоохранения было недостаточно высоким, все это объясняется непроработанными реформами, которые проводились в последние годы. Вследствие этого были сделаны предложения по реформированию здравоохранения России на 2020–2022 гг.:

- 1) Исправление положения медицинских работников
- 2) Создание единой вертикали управления
- 3) Повышение госзатрат на здравоохранение
- 4) Увеличение доступности и качества медицинской помощи
- 5) Повышение уровня качества медицинского образования и развитие медицинской науки
- 6) Обеспечение постоянной готовности к эпидемиям и кризисным ситуациям [7].

В конечном итоге были приняты некоторые изменения и рекомендации, которые были направлены на улучшение положения страны в случившейся ситуации. Однако, необходимо понимать, что все эти нововведения будут эффективны только в том случае, если будут грамотно разработаны и преподнесены гражданам.

В следствие пандемии коронавируса была проведена корректировка программы ОМС. В период с 25 апреля по 31 декабря 2020 года у клиник есть право запрашивать часть денег на лечение авансом. Новые правила появились и при оказании помощи, теперь необходимо принимать во внимание постановление Правительства от 03.04.2020 № 432 и приказ Минздрава от 09.04.2020 № 299н.

Принимая такие меры правительство хотело сделать лучше и облегчить работу медикам, но после нововведений появились пациенты, оказавшиеся в трудной ситуации, так как стало сложно записаться на прием к некоторым врачам.

Также следует отметить, что В.В.Путин принял решение о мотивации медиков, работавших с пациентами, у которых подтвердили COVID-19. Основываясь на Постановлении Правительства Российской Федерации от 2 апреля 2020 г. № 415 медработникам установили стимулирующие выплаты в фиксированном размере. Доплата медицинским сотрудникам определяется в зависимости от специальности и условий работы от 25 000 до 80 000 тыс. рублей.

Медицинский персонал, который заразился COVID-19 имеет право получить разовую выплату согласно фиксированным тарифам из Фонда соцстрахования. Данное право зафиксировано в указе о предоставлении дополнительных страховых гарантий отдельным категориям медработников. Кроме того, Правительство обозначило перечень заболеваний и осложнений, с которыми можно обратиться за помощью.

Еще одно изменение – это шестая версия рекомендаций по лечению коронавируса, ее составил Минздрав, и все региональные больницы должны в обязательном порядке придерживаться этих рекомендаций.

Сейчас мы все наблюдаем вторую волну коронавируса в России. На данный момент насчитывается более 1,5 миллиона зараженных и более 32 тысяч случаев с летальным исходом. Каждый день эти цифры растут и со стороны государства не прекращают применяться меры по предотвращению этого вируса. Однако результаты оставляют желать лучшего, врачи сообщают, что у них по-прежнему остается проблема нехватки коек, медикаментов и квалифицированного персонала.

За последние пятнадцать лет финансирование медицины значительно выросло, об этом могут говорить цифры. В 2019 году затраты на здравоохранение составили 3,7% ВВП, в 2020 этот показатель увеличился на 0,4%, то есть составил 4,1% ВВП. Необходимо отметить то,

что дополнительное финансирование в основном связано с пандемией, поэтому государственные расходы на медицину выросли.

По данным экспертов на 2019 год общие расходы на здравоохранение составили около 7500 млрд. рублей в 2020 году показатель составил 8 355,5 млрд. рублей. То есть произошел очевидный прирост в размере около 841,9 млрд рублей.

Стоит заметить, что большинство средств в стране ушло именно на медицину, расходы идут на восстановление эффективности системы, поддержание ее оптимального функционирования и описанные выше меры, связанные с борьбой против COVID-19.

Подводя итог, можно сказать, что сфера здравоохранения не находится без внимания государства, особенно в такое тяжелое для всех нас время. Постоянно принимаются новые поправки и рекомендации, для того, чтобы сделать эту сферу более развитой и эффективной. То есть можно сказать, что государственное регулирование и управление в этой сфере направлено на стабильное функционирование всей системы в целом, а также результативность ее деятельности. К настоящему моменту уже допущено много ошибок, которые теперь необходимо устранять, ведь данная сфера играет большую роль в стране в целом. Не сложно провести цепочку, в которой эффективная система здравоохранения начинает разрушаться, очевидно, что следом за ней пойдут и остальные сферы жизни общества, так как все имеет взаимосвязь. Именно поэтому остается важным продумывать каждый шаг и аккуратно прорабатывать систему государственного управления в этой области.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации: Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

2. Российская Федерация. Законы. О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения: Федеральный закон №52-ФЗ от 30 марта 1999 года / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

3. Российская Федерация. Законы. Основы законодательства Российской Федерации об охране здоровья граждан (утв. ВС РФ 22.07.1993 N 5487-1) / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

4. Российская Федерация. Правительство. О Программе государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи на 2020 год и на плановый период 2021 и 2022 годов: Постановление Правительства РФ от 7 декабря 2019 г. N 1610 / Российская Федерация. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

5. Российская Федерация. Законы. О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации: Федеральный закон от 17.06.2019 N 147-ФЗ (ред. от 26.03.2020) / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

6. Государственное управление здравоохранением. - URL: https://studme.org/297341/pravo/gosudarstvennoe_upravlenie_zdravoohraneniem. - Текст : электронный.

7. Какие проблемы в системе здравоохранения РФ выявила пандемия. - URL: <https://rg.ru/2020/06/03/kakie-problemy-v-sisteme-zdravoohraneniia-rf-vyiavila-pandemiia.html>. - Текст : электронный.

**ОЦЕНКА ТЕКУЩЕГО СОСТОЯНИЯ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ
СБАЛАНСИРОВАННОСТИ БЮДЖЕТА СУБЪЕКТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
(НА ПРИМЕРЕ БЮДЖЕТА КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ)**

Аннотация. В статье проводится оценка сбалансированности бюджета субъекта Российской Федерации на примере бюджета Кемеровской области - Кузбасса. Целью работы является определение возможных путей повышения равновесия доходов и расходов бюджета. Автор статьи пришёл к следующему выводу: сбалансированный бюджет особенно важен в кризисные периоды, характеризующиеся острой нехваткой бюджетных ресурсов.

Ключевые слова: региональный бюджет, доходы, расходы, дефицит, профицит, сбалансированность бюджета.

Varakina M.D.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

**ASSESSMENT OF THE CURRENT STATE AND WAYS TO INCREASE THE
BALANCED BUDGET OF THE SUBJECT OF THE RUSSIAN FEDERATION (ON THE
EXAMPLE OF THE BUDGET OF THE KEMEROVO REGION)**

Abstract. The article assesses the balance of the budget of the constituent entity of the Russian Federation on the example of the budget of the Kemerovo region - Kuzbass. The purpose of the work is to determine possible ways to increase the equilibrium of income and budget expenditures. The author of the article came to the following conclusion: the balanced budget is especially important in crisis periods characterized by an acute lack of budgetary resources.

Keywords: regional budget, revenues, expenses, deficit, surplus, budget balance.

Проблема достижения и поддержания уровня сбалансированности бюджетов субъектов Российской Федерации набирает всё большую актуальность, так же как и опыт выявления и распределения по степени значимости проблем финансовой устойчивости российской экономики. Отсюда объясняется и значимость вопросов межбюджетных отношений между органами государственной власти Российской Федерации и органами государственной власти субъектов РФ. Среди факторов, препятствующих повышению сбалансированности региональных бюджетов, можно выделить падение российской экономики, снижение цен на сырьевые ресурсы (резкое падение цен на нефть и нефтепродукты на мировом рынке в период пандемии COVID-19), санкции относительно России, милитаризация экономики, возникновение чрезвычайных обстоятельств (войны, эпидемии, крупные стихийные бедствия) и т.д.

По официальным данным Федерального казначейства, дефицит региональных бюджетов по итогам 2020 года достиг 676,6 млрд. руб. с стал рекордным за последние 15 лет. Дефицитными стали бюджеты 57 из 85 российских субъектов: многие регионы потеряли значительные суммы из-за снижения цен на сырьё, при этом были вынуждены увеличить расходы на поддержание здравоохранения [6].

Чтобы определить актуальные проблемы сбалансированности бюджета Кемеровской области и предложить возможные направления улучшения равновесия, необходимо проанализировать структуру регионального бюджета (то есть его доходную и расходную часть), а также рассмотреть социально-экономическое развитие области. Основным нормативно-правовым документом, регламентирующим вопросы обеспечения

сбалансированности бюджета, является Закон Кемеровской области – Кузбасса от 11 декабря 2019 года № 137-ОЗ «Об областном бюджете на 2020 год и плановый период 2021 и 2022 годов» (с изменениями на 23 декабря 2020 года).

Наибольший удельный вес в структуре доходов областного бюджета занимают налоговые доходы (лидерами налоговых поступлений в бюджет являются налоги на прибыль организаций (≈31%) и НДС (≈24-25%)), также есть меньшие неналоговые доходы и стабильные безвозмездные поступления (рисунок 1).

Стоит отметить, что с 2018 года наблюдается незначительное снижение доходов Кемеровского бюджета. Подобная негативная тенденция может быть обусловлена нестабильной экономической ситуацией в стране, вызванной острой международной конкуренцией на рынке товаров и услуг, сложностями в социальной и политической сфере жизни общества, введением многочисленных санкций в отношении России, а также неблагоприятной эпидемиологической обстановкой. В условиях стремительного распространения коронавирусной инфекции COVID-19, установления нерабочих дней с 4 по 30 апреля 2020 года и возникших кризисных явлений, вызванных резким понижением цен на сырьевые товары, областные бюджеты в совокупности за первые два квартала 2020 года получили значительно меньше финансовых ресурсов по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года.

Сокращение налоговых и неналоговых поступлений в бюджет Кемеровской области может быть также связано с изменением дифференцированных нормативов отчислений в местные бюджеты, снижением налоговой нагрузки определённых категорий физических и юридических лиц, предоставлением им дополнительных налоговых льгот, а также налоговой миграцией плательщиков.

В целом, изучение доходных поступлений бюджета Кемеровской области показывает стабильную и достаточно благоприятную ситуацию, причинами которой, прежде всего, является устойчивое материальное благополучие основной части налогоплательщиков и эффективное администрирование действующих налогов и сборов, чего не скажешь о расходной части бюджета.

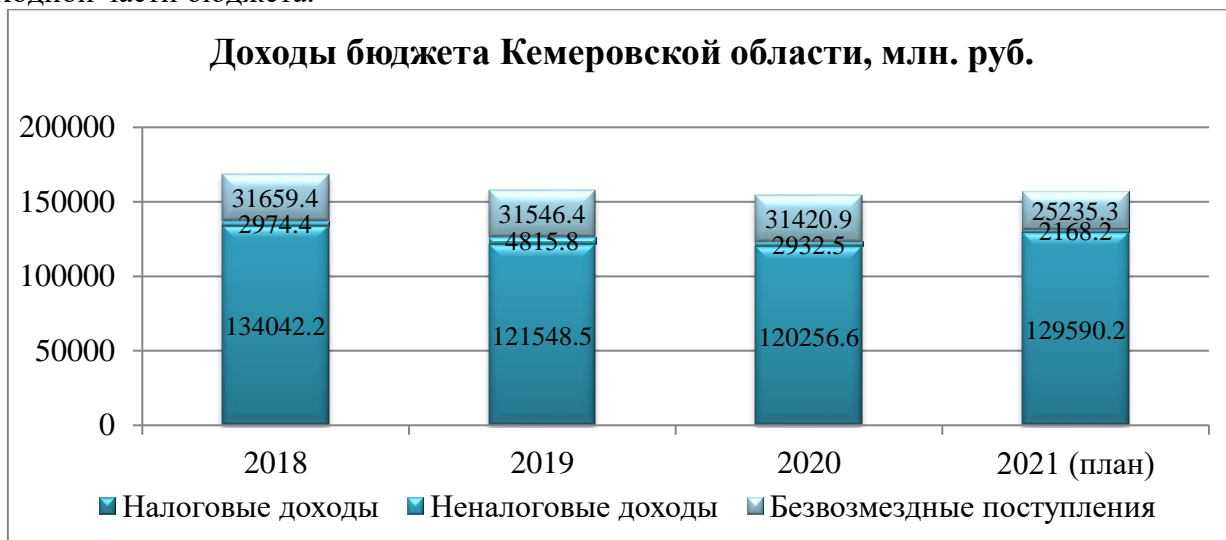


Рисунок 1. Структура доходов бюджета Кемеровской области за 2018-2021 гг. (составлено автором по данным [1])

При незначительных масштабах падения доходов с 2018 года наблюдается существенное увеличение расходов Кемеровского бюджета (рост в 2020 году на 38 769,5 млн. руб. по сравнению с базисным годом, это примерно 29,25%). Объективно увеличение расходов областного бюджета может быть связано с финансированием национальных проектов. Так, в 2019 году затраты на социальную политику возросли на 8,5% в сопоставлении с 2018 годом,

на образование – на 19,9%, на здравоохранение – на 25,1%, на физкультуру и спорт – на рекордные 238,3%.

Важно отметить, что на уровень сбалансированности бюджета Кемеровской области в 2020 году в значительной степени повлияли расходы, вызванные, в первую очередь, необходимостью исполнения федеральных решений, связанных с профилактикой и предотвращением распространения COVID-19 (в частности, возросли расходы на обязательное медицинское страхование (ОМС) неработающей части населения). В связи со значительным ростом расходов на здравоохранения в период пандемии COVID-19 (на 19,5%), связанных с созданием дополнительных койко-мест, страховыми и стимулирующими выплатами медицинскому персоналу, работающему в «красной» зоне, закупкой специальных средств защиты и медицинского оборудования, произошло увеличение его удельного веса в общем объёме расходов. Также возросли расходы на образование (на 10,6%) и социальную политику (на 9,3%).

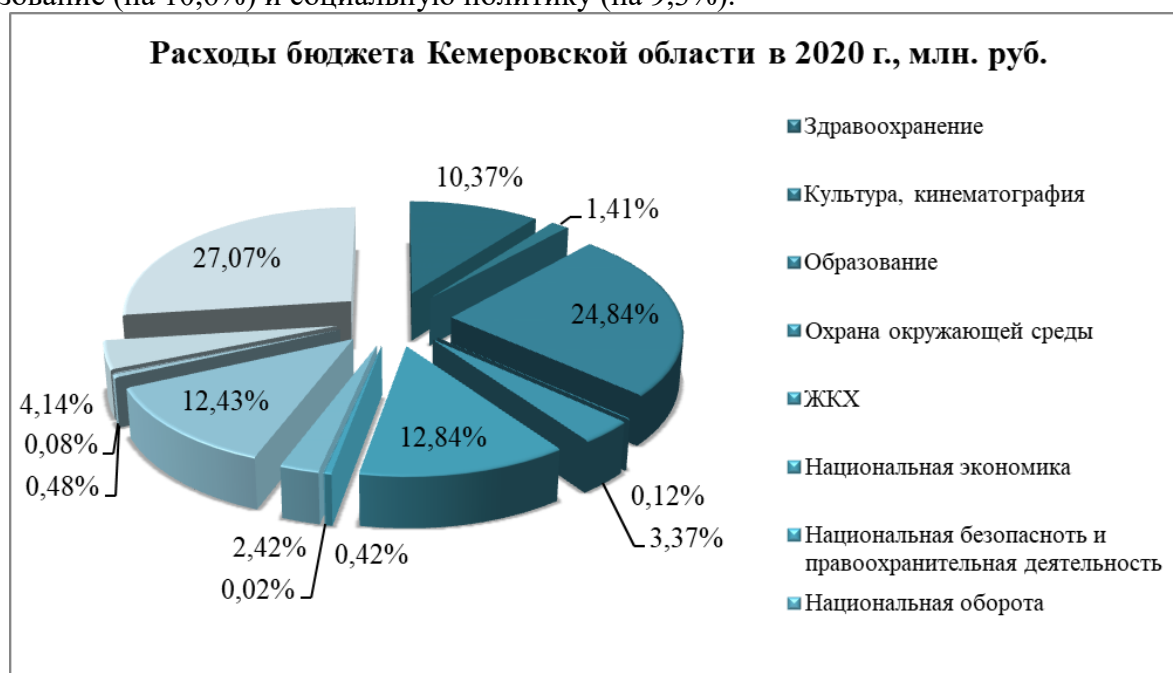


Рисунок 2. Структура расходов бюджета Кемеровской области в 2020 году [1]

Как видно из рисунка 3, бюджет Кемеровской области с 2019 года находится в состоянии бюджетного дефицита, так как расходы превышают доходы. Дефицит исполнения бюджета за 2020 год вырос в 17 раз. Он достиг отметки в 16 689,1 млн. руб. против 975,6 млн. руб. годом ранее. Отрицательная разница между совокупными доходами регионального бюджета и расходными обязательствами – относительно незначительная, следовательно, несбалансированность бюджета не имеет катастрофический характер.

В соответствии с ранее упомянутым Законом Кемеровской области – Кузбасса от 11 декабря 2019 года № 137-ОЗ «Об областном бюджете на 2020 год и плановый период 2021 и 2022 годов» плановый бюджет 2021 года также будет дефицитным. Это обусловлено кризисной эпидемиологической обстановкой в регионе, стране и мире в целом, а также последствиями введённых ограничительных мер по борьбе с COVID-19.

Предполагается, что большая часть возникшего дефицита будет покрыта за счёт средств, образованных на счетах от профицита бюджета в 2018 году (это 36 146,4 млн. руб.), и кредитов, полученных от российских кредитных организаций. Как правило, если доходы превышают расходы (профицит бюджета), полученная положительная разница расходуется на обслуживание государственного и муниципального долга, а также на дополнительные расходы по улучшению социальной сферы. В случаях, когда бюджет субъекта Российской Федерации достигает профицита или находится в сбалансированном состоянии, говорят о высокой эффективности администрирования доходов; это свидетельствует об увеличении

числа предприятий, которые являются центральными налогоплательщиками, а также о рациональном, целевом расходовании бюджетных средств.

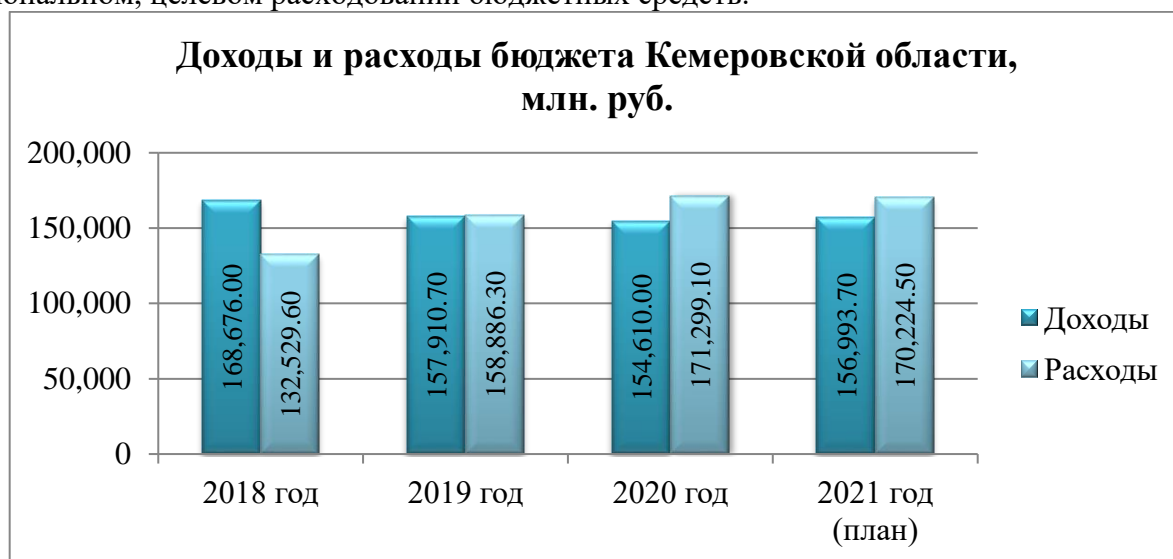


Рисунок 3. Динамика доходов и расходов бюджета Кемеровской области за 2018-2021 гг. (составлено автором по данным [1])

Проанализировав уровень сбалансированности бюджета Кемеровской области в динамике, можно выделить следующие пути повышения равновесия бюджета:

1. Внесение изменений в действующую систему межбюджетных отношений между органами государственной власти Российской Федерации и органами государственной власти субъектов Российской Федерации. В данном направлении целесообразно совершенствовать условия предоставления кредитов регионам из федерального бюджета и предоставлять дополнительные льготы по займам. В частности, уместно увеличить срок предоставления этих кредитов (по данным Федерального казначейства, срок кредитования не должен превышать 240 дней), это бы способствовало снижению долгового бремени области и позволило направить дополнительные средства на развитие экономической сферы, поддержку малого и среднего бизнеса, социальную защиту малообеспеченных слоёв населения.

Другим способом повышения сбалансированности в этом направлении является предоставление межбюджетных трансфертов. Безвозмездные поступления из федерального бюджета в виде дотаций, субвенций, субсидий и иных межбюджетных трансфертов занимают важное место в устойчивом и эффективном функционировании экономики региона, следовательно, и страны в целом. Федеральное правительство обладает гораздо более широкими полномочиями и возможностями для регулирования несбалансированности бюджета, оно аккумулирует внушительные объёмы денежных средств в федеральном бюджете и, таким образом, может более оперативно и действенно устранять возникающие диспропорции.

2. Формирование в регионе благоприятного инвестиционного климата и создание дополнительных способов поддержки и льгот для инвесторов. Это направление касается как отечественных инвесторов, так и иностранных.

Например, уместно активизировать совместную деятельность региона и Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ). Так, органы государственной власти субъектов Российской Федерации путём обращения в Центр привлечения инвестиций в регионы, функционирующий при РФПИ, могут информировать потенциальных инвесторов о потребности в финансовых ресурсах для развития региона, возможных преференциях и поощрительных программах. Кроме того, РФПИ не только размещает информацию о регионах на официальном сайте, но и предоставляет данные о крупных инвесторах, способствует установлению контактов [5].

Важное условие успешного привлечения иностранных инвестиций в экономику региона – наличие привлекательной среды промышленного кластера. Кемеровская область является одним из наиболее развитых регионов Западной Сибири, она имеет ярко выраженную сырьевую специализацию. Промышленность является ведущим сектором экономики региона. Ведущими отраслями выступают чёрная металлургия, угольная промышленность, химия [4].

Несомненными достоинствами данного направления повышения сбалансированности регионального бюджета выступают возможность активизировать внутреннее воспроизводство, внедрение инновационных технологий, увеличение числа предприятий и, как следствие, рост занятости населения, сокращение уровня безработицы и увеличение налоговых поступлений в бюджет (налог на прибыль организации и налог на доходы физических лиц).

3. Изменение структуры и санкционирование расходных обязательств региона. Данное направление не является наиболее приоритетным для реализации политики повышения сбалансированности бюджета региона. Сокращение расходов региона – болезненный процесс для всех сфер жизнедеятельности. При проведении данного направления необходимо не повсеместное сокращение финансовых отчислений на социально-экономическое развитие области, а оптимальное, грамотное распределение материальных средств между сферами. В частности, на фоне кризисных тенденций в условиях коронавирусной пандемии неоправданно будет сокращение расходов на здравоохранение и образование. Это приведёт к фатальным последствиям, устранение которых потребует ещё больших вложений.

Подводя итог всего вышеизложенного, можно сделать следующий вывод: достижение и поддержка сбалансированного состояния бюджета субъекта Российской Федерации является первоочередной задачей региональных властей, реализация которой способствует плодотворному социально-экономическому развитию, как региона, так и всего государства. Государство обладает более обширными финансовыми резервами и возможностями в отличие от регионов для повышения сбалансированности региональных бюджетов. В условиях экономической нестабильности из-за пандемии COVID-19 предоставление межбюджетных трансфертов (дотаций, субвенций, субсидий) является оправданным методом обеспечения сбалансированности региональных бюджетов.

Список используемых источников:

1. Министерство финансов Кузбасса : официальный сайт. – URL: <https://www.ofukem.ru/> (дата обращения: 14.03.2021). – Текст : электронный.

2. Кемеровская область. Правительство. Об областном бюджете на 2020 год и плановый период 2021 и 2022 годов : Закон Кемеровской области – Кузбасса от 11.12.2019 г. № 137-ОЗ / Кемеровская область. Правительство. — Доступ из СПС Гарант (дата обращения: 23.12.2020). — Текст : электронный.

3. Кемеровская область. Правительство. Об утверждении бюджетного прогноза Кемеровской области – Кузбасса на долгосрочный период до 2035 года : Постановление Коллегии Администрации Кемеровской области от 14.02.2017 г. № 66 / Кемеровская область. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

4. Кемеровская область. Правительство. Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Кемеровской области до 2025 года : Закон Кемеровской области – Кузбасса от 11.07.2008 г. № 74-ОЗ / Кемеровская область. Правительство. — Доступ из СПС Гарант (дата обращения: 21.03.2018). — Текст : электронный.

5. Российский фонд прямых инвестиций : официальный сайт. – URL: <https://rdif.ru/> (дата обращения 20.03.2021). – Текст : электронный.

6. Федеральное казначейство Российской Федерации : официальный сайт. – URL: <https://roskazna.gov.ru/> (дата обращения: 16.03.2021). – Текст : электронный.

УДК 35

Гнедкова М.А.
Финансовый университет при Правительстве РФ (г. Москва)
Барменкова Н.А., научный руководитель

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА РЕГИОНОВ НА ПРИМЕРЕ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА И ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

***Аннотация.** На данный момент в Российской Федерации существует потребность в немедленном изменении ситуации, при которой наблюдается пренебрежительное отношение людей к окружающей среде. Подобное отношение к окружающей среде способствует появлению глобальных экологических проблем, которые препятствуют удовлетворению нужд и потребностей населения в должной мере. Необходимо обеспечить такой уровень экологической ответственности, чтобы люди четко осознавали пределы вмешательства в природу. Чтобы достичь этой цели федеральным и региональным властям следует обеспечить свободный доступ граждан к информации о природных процессах и экологических проблемах. В свою очередь получение данной информации напрямую зависит от организации и осуществления постоянного мониторинга и контроля над природными процессами и воздействием человека на окружающую среду. Цель исследования: рассмотреть экологическую обстановку в Санкт-Петербурге и Ленинградской области, выявить проблемы существующие в решении экологических проблем данных субъектов Российской Федерации и обозначить возможные пути их решения.*

***Ключевые слова:** экология, государственное управление, экологическая политика, региональное управление.*

Gnedkova M.A.
Financial University under the Government of the Russian Federation (Moscow)
Supervisor: **N.A. Barmenkova**,
Ph. D. in Economics, Associate of the Department of State and Municipal Management

ENVIRONMENTAL POLICY OF THE REGIONS ON THE EXAMPLE OF ST. PETERSBURG AND THE LENINGRAD REGION

***Annotation.** At the moment, in the Russian Federation, there is a need for an immediate change in the situation in which there is a disdainful attitude of people to the environment. Such an attitude to the environment contributes to the emergence of global environmental problems that prevent the needs and needs of the population from being adequately met. It is necessary to ensure such a level of environmental responsibility that people clearly understand the limits of interference in nature. To achieve this goal, federal and regional authorities should ensure that citizens have free access to information about natural processes and environmental problems. In turn, obtaining this information directly depends on the organization and implementation of continuous monitoring and control over natural processes and human impact on the environment. The purpose of the study: to consider the environmental situation in St. Petersburg and the Leningrad Region, to identify the problems that exist in solving the environmental problems of these subjects of the Russian Federation and to identify possible ways to solve them.*

***Keywords:** ecology, public administration, environmental policy, regional management.*

Санкт-Петербург и Ленинградская область, как субъекты Российской Федерации, имеют ряд особенностей. Так, вышеназванные субъекты являются научным, культурным и промышленным центром России. Стоит отметить, что на данный момент в Санкт-Петербурге и Ленинградской области находит отражение довольно сложная экологическая ситуация. Так, значительную часть территории субъектов занимают различные промышленные предприятия, которые загрязняют окружающую среду. Причиной имеющейся экологической ситуации является длительное отсутствие экологической ориентации в развитии и размещении производительных сил в данном субъекте Российской Федерации.

Наблюдение за уровнем загрязнения воздуха и анализ загрязняющих веществ в Санкт-Петербурге осуществляется Гидрометеорологической городской службой. Управление по охране окружающей среды и Санкт-Петербургский научный центр РАН разработали «Программу первоочередных мероприятий по снижению загрязнения атмосферного воздуха в Санкт-Петербурге». В рамках данной программы значительное внимание уделяется системе мониторинга за состоянием окружающей среды [1].

Так как качество жизни населения является одним из главных элементов стратегического планирования развития субъекта, Правительство Санкт-Петербурга стремится не только развивать торгово-транспортные связи и промышленность, но и усиливать свои позиции в области культурной и туристической деятельности. Чистая и достойная окружающая среда позволит сформировать более привлекательный имидж Санкт-Петербурга и поспособствует решению имеющихся экологических проблем.

С целью предотвращения загрязнений воздуха происходит постоянный мониторинг окружающей среды со стороны Росгидромета. Данная служба стремится обеспечить эффективное функционирование и дальнейшее развитие Государственной службы мониторинга, осуществлять контроль над проведением мониторинга другими органами исполнительной власти, оценивать и прогнозировать состояние окружающей среды в различных субъектах Российской Федерации. Функции данной службы на муниципальном уровне осуществляют Управления по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды (УГМС) [2].

Градостроительное развитие Санкт-Петербурга и Ленинградской области привело к тому, что произошедшие геологические процессы оказывают влияние на текущую застройку анализируемых субъектов. Таким образом, степень воздействия строительных работ на геологическую среду зависит от имеющихся особенностей планировки выбранного района и состояния имеющихся зданий.

На данный момент имеется ряд ограничений развития Санкт-Петербурга и Ленинградской области. Это неравномерная водообеспеченность, которая связана с неоднородным распределением по территории субъектов питьевых и поверхностных вод. Одним из ограничений является небольшая площадь распространения плодородных почв на территории субъектов.

Стоит отметить, что существует неразрывная связь между экологическими, экономическими и социальными проблем в развитии субъектов, поэтому органам государственной власти необходимо подходить к решению тех или иных проблем комплексно и системно.

Любая деятельность (предпринимательская, туристическая, здравоохранительная, образовательная, культурная) на территории Санкт-Петербурга и Ленинградской области не представляется возможной без реконструкции и развития существующей транспортной и инженерной инфраструктуры.

В первую очередь, для дальнейшего устойчивого развития необходимо улучшать санитарно-экологическое состояние окружающей среды, в том числе, проводить мероприятия, направленные на оздоровление реки Невы.

Отдельно стоит отметить необходимость уточнения основных направлений решения проблемы в области сбора, транспортировки и переработки мусора. Чтобы минимизировать риски возникновения чрезвычайных ситуаций, связанных с безопасностью жизни и здоровья

населения анализируемых субъектов следует спроектировать и построить специализированные полигоны по обезвреживанию, обеззараживанию, переработке и захоронению отходов.

На официальном сайте Администрации Санкт-Петербурга ежегодно публикуются доклады об экологической ситуации в субъекте. Доклады подготавливает Комитет по природопользованию, охране окружающей среды и обеспечению экологической безопасности.

Интересен опыт реализации национального проекта «Экология» на территории Санкт-Петербурга. Региональный проект «Комплексная система обращения с твердыми коммунальными отходами» определяет в качестве основной задачи – рост доли обработанных и утилизированных твердых коммунальных отходов. К 2024 году данный показатель должен быть увеличен с 20 % до 48,7 %. С целью реализации данной задачи региональными властями осуществляются работы, направленные на обеспечение эффективного функционирования системы сбора опасных отходов в Санкт-Петербурге. Стоит отметить, что в 2019 году функционировали 7 мобильных пунктов приема опасных отходов, также было установлено свыше 400 специализированных контейнеров для раздельного сбора опасных отходов. Также было увеличено количество мест для установки экобоксов и расширен список принимаемых опасных отходов.

Особое внимание Администрация Санкт-Петербурга уделила вопросам экологического просвещения. Так, экобоксы были расположены в образовательных организациях, библиотеках, медицинских и социальных учреждениях. Общее финансирование регионального проекта за счет внебюджетных источников запланировано с 2021 года в соответствии с паспортом регионального проекта.

По данным анализируемого доклада в 2019 году был сформирован план проведения проверок на коммерческих предприятиях, с целью осуществления контроля над соблюдением законодательства в области экологического надзора. Статистические данные о типах нарушений, зафиксированных в 2019 году и проценте их выявления, свидетельствуют об имеющихся пробелах в законодательстве в области защиты окружающей среды, а также о нежелании граждан брать на себя ответственность за загрязнение окружающей среды и низкой осведомленности в сфере экологической безопасности и экологического права.

В связи с этим одним из перспективных направлений деятельности Комитета является развитие экологического образования и воспитания. Так, в 2018 году был создан Координационный совет по экологическому просвещению, основная цель которого заключается в развитии экологического просвещения, образования и формирования экологической культуры. В качестве основных результатов можно выделить создание Комитетом также экологического движения, направленного на сохранение больших деревьев и благоустройство окружающей среды. Кроме того, было организовано значительное количество научных исследований в области сохранения биологического разнообразия и совершенствования законодательства в области защиты окружающей среды. Граждане Санкт-Петербурга не менее активно вовлекались в общественную работу и привлекались к решению экологических проблем региона. При Правительстве Санкт-Петербурга был сформирован Экологический совет, состоящий из наиболее активных граждан и направленный на взаимодействие бизнеса, государства и населения. В 2019 году основное внимание Экологического совета занимало обсуждение вопросов реализации национального проекта «Экология», а также решение имеющихся экологических проблем города.

Если сконцентрировать внимание на статистических показателях, то по сравнению с 2018 годом выросли затраты на защиту атмосферного воздуха, также выросли затраты на водоохранные мероприятия, сбор и переработку отходов. Однако было сокращено финансирование на охрану и рациональное использование природных ресурсов. Общий объем выбросов вредных веществ в атмосферу сократился. Климатическое отклонение от средней температуры увеличилось на 0,2 градуса. Значительное количество обитателей реки Невы было занесено в Красную Книгу.

Отдельно хотелось бы проанализировать доклад об экологической ситуации в Ленинградской области за 2019 год, подготовленный Комитетом по природным ресурсам.

Комитет по природным ресурсам Ленинградской области участвует в реализации национальной стратегии по экологическому развитию и формирует систему экологического образования и экологической культуры на территории Ленинградской области.

Также значительное влияние в области реализации экологической стратегии имеют такие органы исполнительной власти, как Комитет государственного экологического надзора, Комитет по охране животного мира, Администрации муниципальных образований.

В рамках государственной программы «Охрана окружающей среды Ленинградской области» в 2019 году были достигнуты следующие плановые показатели:

1) Уровень информированности государственных органов о состоянии окружающей среды в Ленинградской области;

2) Доля бесхозных гидротехнических сооружений;

3) Вовлечение отходов в хозяйственный оборот;

4) Количество человек, принявших участие в мероприятиях культурного, воспитательного и образовательного характера в сфере защиты окружающей среды.

Также по многим критериям эффективности и результативности фактические показатели превысили заявленные в государственной программе плановые показатели, что свидетельствует об эффективной работе региональных органов исполнительной власти.

На данный момент на территории Ленинградской области оказывается активное содействие реализации национального проекта «Экология». Председатель Комитета по природным ресурсам данного субъекта Российской Федерации Павел Немчинов отметил, что в 2019 году значительное внимание региональных властей уделялось реализации региональных проектов «Сохранение лесов» и «Сохранение уникальных водных объектов».

Для того, чтобы достигнуть наиболее высоких показателей по данным проектам, была совершена закупка 236 единиц техники, предназначенной для тушения лесных пожаров и оборудования общей стоимостью более 190 млн. рублей.

Комитет по природным ресурсам обеспечил хранение на складах свыше 1400 тонн семян лесообразующих пород субъекта Российской Федерации (что на 25 % превышает плановый показатель). Также за счет областного бюджета к 2021 году планируется осуществить закупку семян различных лесных растений в объеме более 3700 тонн.

Стоит отметить, что в 2019 году также были реализованы государственные контракты на проведение лесохозяйственных работ и уходу за объектами лесного семеноводства.

По заявлению региональных властей в 2020 году будет проведено значительное количество мероприятий по уходу за объектами лесного семеноводства, также будет осуществлена закупка лесопожарной техники на сумму более 100 млн. рублей.

В рамках реализации регионального проекта «Сохранение уникальных водных объектов» завершено создание и формирование проектной документации, в связи с этим была завершена государственная экспертиза, результатом которой послужил государственный контракт на создание проектной документации по расчистке озер на территории Приоратского парка.

В 2020 году планируется расчистить перечень рек и озер Ленинградской области, а также завершить разработку проектной документации по расчистке озер на территории Приоратского парка.

По словам Павла Немчинова в 2019 году Комитет по природным ресурсам Ленинградской области провел большую работу, благодаря которой были в полном объеме достигнуты задачи региональных проектов национального проекта «Экология».

Таким образом, стоит отметить, что в целях защиты окружающей среды активно функционируют государственные органы как исполнительной, так и законодательной власти. Например, была создана цифровая экологическая карта Ленинградской области с достоверной и актуальной информацией о текущем состоянии окружающей среды в субъекте

Российской Федерации. С материалами карты может ознакомиться любой пользователь сети Интернет на официальном региональном сайте в разделе «Экологический портал».

На данный момент можно выделить такие основные причины загрязнения окружающей среды, как экономические и научно-технические причины, низкий уровень знаний в области экологии и защиты окружающей среды, а также низкий уровень культуры и нравственности населения.

По мнению специалистов, в настоящий момент в анализируемых субъектах Российской Федерации находит отражение достаточно сложная экологическая ситуация. Причиной имеющейся экологической ситуации является длительное отсутствие экологической ориентации в развитии и размещении производительных сил в данном субъекте Российской Федерации.

Решение экологических проблем требует комплексного подхода, включающего распространение информационных установок, направленных на формирование экологически ответственного гражданина, который бережно относится к растительному и животному миру, рационально использует природные ресурсы и стремится предотвратить различного рода загрязнения окружающей среды.

Список используемых источников:

1. Экология Санкт-Петербурга. - URL: <http://ecopiter.fatal.ru> (дата обращения: 20.11.2020). - Текст : электронный.
2. Экспертиза экологической безопасности в Санкт-Петербурге. - URL: <http://www.sibireco.ru/ecology/maps/radioactive.php> (дата обращения: 20.11.2020). - Текст : электронный.
3. Администрации Санкт-Петербурга: официальный сайт. - URL: <https://www.gov.spb.ru/> (дата обращения: 20.11.2020). - Текст : электронный.
4. Администрации Ленинградской области: официальный сайт. - URL: <https://lenobl.ru/> (дата обращения: 20.11.2020). - Текст : электронный.

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В ВЕЛИКОБРИТАНИИ

***Аннотация.** В статье описываются этапы становления механизма государственно-частного партнерства в Великобритании. Обоснована суть концепций PFI и PF2, дан анализ роли институтов ГЧП. Также показана возможность применения опыта зарубежных государств в области функционирования государственно-частного партнерства в Российской Федерации, представлены условия его эффективного внедрения.*

***Ключевые слова:** Великобритания, ГЧП, частная финансовая инициатива, инфраструктурные инвестиции, проектное финансирование, инфраструктурные объекты.*

Dolinenko A. Yu., Chepurko M. V.
Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIPS IN THE UNITED KINGDOM

***Abstract.** The article describes the stages of formation of the mechanism of public-private partnership in the UK. The essence of the PFI and PF2 concepts is substantiated, and the role of PPP institutions is analyzed. The possibility of applying the experience of foreign countries in the field of public-private partnership in the Russian Federation is also shown, and the conditions for its effective implementation are presented.*

***Keywords:** UK, PPP, private finance initiative, infrastructure investment, project finance, infrastructure facilities.*

Currently, one of the most commonly used methods of solving problems in the state is public-private partnership (PPP). This is confirmed by the success of the use of PPP in the countries of the near abroad.

The term "public-private partnership" has appeared relatively recently. The relationship of cooperation between the State and the private sector has existed since the advent of the democratic State. It is to characterize such relations that the term "public-private partnership" (PPP) – "Public-Private Partnership" (PPP) appears [1, p.135].

In the scientific literature, you can find a large number of definitions of the term "public-private partnership". One of them is given by J. Delmon, Senior Specialist of the World Bank on private sector participation in infrastructure: "PPPs are agreements between public and private parties on the production and provision of infrastructure services, concluded in order to attract additional investment and as a means of improving the efficiency of budget financing."

There are two sides to the PPP relationship. The first party or participant is the state, and the second party is the private sector.

One of the leading countries that is characterized by the successful application of public-private partnerships is the United Kingdom. The implementation of projects through public-private partnerships in the UK is becoming more productive every year. This is due to the UK Government, which creates favorable conditions for interaction between public and private structures, the latter of which become investors for the construction of socially significant infrastructure facilities. Saved budget funds are allocated for the implementation of the most ambitious state programs. The given form of cooperation allows the government to avoid significant capital expenditures.

According to scientists and experts in the field of interaction between business and the state, the positive foreign experience of using PPP forms in the Russian Federation (with its competent implementation) can become the foundation for creating a system that aims to solve Russia's economic problems (solving problems to stimulate the implementation of projects aimed at

modernizing the Russian economy) effectively, as well as to meet the needs of the country's population. All of the above justifies the need to consider the successful experience of public-private partnerships in the UK.

Historically, the manifestation of PPP in the UK is attributed to the 80s of the XX century. It was at this time that the post of Prime Minister was occupied by M. Thatcher, who took the course of neoliberal policy, one of the ideas of which was to reduce state intervention in the economy. We can say that this was the starting point for the formation and implementation of the "Private finance initiative" (PFI) model under the Government of D. Major. Over time, this model has consolidated its leadership position among other forms of public-private partnership implementation in the UK. During all this time, more than 720 projects were implemented in the field of industrial and social infrastructure: roads and railways, airports, seaports, energy networks, utilities, telecommunications, educational, health and cultural facilities [1].

In PFI projects, the private party that wins the open tender creates, together with the state, a special project company that finances, designs, builds, operates and manages the object of the contract [1]. The specificity of PFI also lies in the mandatory performance analysis for the level of price - quality ratio of the project aimed at improving the quality of people's lives.

For 20 years, the model has been constantly upgraded in the course of its application. At the same time, the global financial crisis caused commercial banks to withdraw from long-term infrastructure lending, which jeopardized the further application of the PFI concept. In this regard, the UK Government has decided to significantly revise the concept. In December 2012, an updated model, called PF2, was introduced, which provided for expanding the range of institutional investors, encouraging additional sources of financing, and providing credit and guarantee support from the state. [1]

The creation and development of relations between the state and the private sector was facilitated by the creation of institutions that ensure the development of partnerships. The first such institution can be considered Treasury Taskforce. Its distinctive feature is that it set itself the task of training personnel at the federal and regional levels of government in accordance with the principles of the concept of "private financial initiative". In total, over the period 1997-2016, more than 10 institutions were created to improve public-private partnerships in the UK.

The first most significant for the PPP mechanism can be considered Infrastructure and Projects Authority. The purpose of its activities is to advise the British government on the implementation of large infrastructure projects with the help of PPP. One of the most popular examples is the construction of a tunnel under the Thames, which is not feasible in the foreground. Another equally well-known institution is the Green Investment Bank, which invests in "green" infrastructure, that is, in projects aimed at maintaining an environmentally stable economy. And finally, the UK Guarantees Scheme, which is a source of financing for infrastructure projects in the field of PPP.

It is worth noting that there are no legal norms in the UK legislation that have a regulatory impact on public-private partnerships. Experts believe that the main reason for this is the precedent-setting nature of the Anglo-Saxon system of law and the consolidation of the contractual basis for regulating such relations. But it should be noted that the PPP mechanism is subject to the regulation of laws that intersect with its individual elements. An example is the "Law for Local Authorities in relation to Contracts", adopted for municipalities in 1997. This law gave municipalities the right to implement projects through a public-private partnership mechanism directly and independently of the center.

Thus, public-private partnership in the UK has had a long and difficult path of formation, which has now made this institution an effective form of cooperation between the public and private sectors. PPP (PFI) has fully met the wildest expectations. The vast majority of infrastructure facilities were built or reconstructed by the joint efforts of the state and the private sector. The experience of Great Britain has clearly shown that such cooperation in modern conditions is not only possible, but also necessary for the successful and effective satisfaction of the needs of society by the state.

If we compare PPPs in the UK and Russia, then our country lacks the experience of a sustainable partnership between business and the state. Experts explain this by the following two main reasons:

1) First of all, Russia is currently in a difficult situation both in the political and economic arena. This situation makes it difficult to purchase materials from European countries (due to the sanctions imposed on Russia);

2) Secondly, there is a high level of corruption in public authorities. Households and firms cannot fully trust government structures [2].

In order for the mechanism of public-private partnerships to effectively function on the territory of our country, it is necessary to comply with the following key, in our opinion, recommendations:

First, you need to prepare competent personnel, that is, to provide the PPP qualified staff of people this applies not only to the staff of the authorities and private companies.

Secondly, it is necessary to improve the existing system of the state apparatus, which is characterized by bureaucracy, bribery, and disunity in actions at different levels of government. These characteristics of the public sector hinder the successful functioning of the PPP mechanism.

Third, private companies and firms should guarantee the responsible fulfillment of their obligations in the implementation of projects, eliminate or at least minimize possible risks, thereby guaranteeing the state honest and effective cooperation.

Fourth, the Russian state needs to create a state body that would directly specialize in activities in the field of public-private partnership. So far, there is no such body in Russia.

Fifth, it is necessary to create so-called "competence centers" (a special structural element of the company), the main purpose of which will be aimed at the successful implementation of both federal and regional projects in the field of public-private partnership.

And, finally, sixth, for high-quality and legal cooperation between the state and the private sector, it is important to create a stable legal framework, that is, it is necessary to introduce a law directly regulating the PPP mechanism.

The experience of the UK in the field of PPP has successfully confirmed that these recommendations will help to build the right interaction between the state and private companies.

Thus, public-private partnership becomes one of the real mechanisms for solving problems in the social sphere, housing and communal services, transport infrastructure, industry and other areas. PPP is a transition to a new sustainable stage of cooperation between the private and public sectors through the implementation of joint projects. Russia is moving forward confidently in this area. Statistics tell us that at the moment in our country about four thousand large and medium-sized projects are being implemented between the government and private individuals. The experience of foreign countries will help to avoid undesirable consequences and major mistakes in PPP in Russia. Thus, the UK's leadership in the implementation of PPP projects should be a positive example for Russia.

Список используемых источников:

1. Varnavsky, V. G. New concept of public-private partnership in Great Britain / V. G. Varnavsky. - Text : unmediated // World Economy and International Relations. – 2014. - № 8. - P. 67–143.

2. Makarov, I. N. Property relations and PPP: statement of the problem / I. N. Makarov. - Text : unmediated // News of higher educational institutions of the Chernozem region. - 2010. - № 1. - P. 101-104.

СОВРЕМЕННЫЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РОССИИ

Аннотация. В статье рассмотрены основные факторы демографического кризиса в России, представлены сценарии демографического прогноза России до 2035 г., обозначены мероприятия по преодолению долговой ямы в РФ. По результатам исследования сделан вывод.

Ключевые слова: население, житель, показатель, рождаемость, смертность.

Zharnikova D. A.
Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

MODERN DEMOGRAPHIC PROBLEMS OF RUSSIA

Abstract. The article considers the main factors of the demographic crisis in Russia, presents scenarios of the demographic forecast of Russia until 2035, and outlines measures to overcome the debt hole in the Russian Federation. According to the results of the study, a conclusion was made.

Keywords: population, resident, indicator, birth rate, death rate.

Экономическое развития государства предполагает непростую систему с собственными законами, подъемами и падениями тех или других явлений: социального производства, отсутствия работы, курса государственной денежной единицы и др. С целью эффективного развития экономики необходимо изучить то, что притормаживает ее развитие.

Главный вызов для современной России – демографический упадок, под которыми, как правило, предполагается значительный показатель смертности, в особенности в трудоспособном возрасте, и сокращение рождаемости. Государства, в которых быстро стареет и убывает население сталкиваются множеством актуальных вопросов, например, с необходимостью реформирования системы пенсионного обеспечения и охраны здоровья, обеспечения стабильности показателя населения трудоспособного возраста и граждан, вне границ этого возраста, обеспечением оптимального уровня замещающей миграции и т.п.

Ниже, для наглядности продемонстрировано отношение естественного прироста и итогового значения миграции за период 1990–2017 гг. к их предполагаемым значениям до 2035 г. (Рис.1).

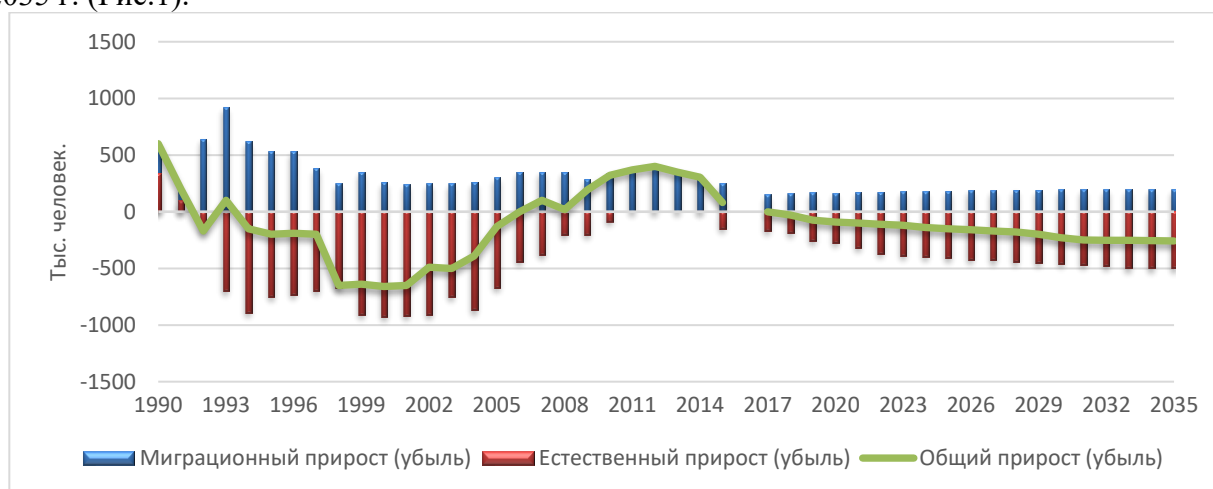


Рисунок 1. Компоненты изменения численности населения России в 1990–2035 гг. [1]

Стабильное значение миграционных потоков с 1992 г. тесно соприкасается с ухудшающимися значениями естественного увеличения числа граждан до 2013 г. Тем не менее положительное демографическое направление продлилось непродолжительное время: с 2016 г. смертность по причине возрастной кагорты населения вновь стала динамично развиваться по сравнению с рождаемостью.

На основании данных Росстата, прямая убыль граждан страны в 2019 году стала самой значительной за минувшие 11 лет, а число жителей страны сократилось до 146 780 720 чел.

Таким образом, в 2020 год страна вошла со следующими демографическими показателями [1]:

1. Численность населения – 146 780 720 чел.;
2. Позиция согласно населенности из числа иных стран – 9 (1,89% от всех жителей населения Земли);
3. Плотность населения – 8,6 чел./кв. км.;
4. Естественная убыль (количество умерших) – 2 030 629 чел.;
5. Естественный прирост (количество родившихся) – 1 862 143 чел.;
6. Миграционный прирост – 228 556 чел. (граждане Таджикистана, Казахстана и Украины);
7. Средний возрастной ценз – 38,7 лет;
8. Половое соответствие – 0,86 (мужчин на 10 млн. меньше, чем женщин);
9. Продолжительность жизни представителей сильного пола – 59,8 лет;
10. Продолжительность жизни представительниц слабого пола – 73,2 года.

Непосредственное сокращение числа жителей РФ ускорилось за 2020 год на треть и составило 265,5 тыс. чел. В предшествующие года данное сокращение отчасти возмещалось мигрантами. В этот раз всему виной эпидемия COVID-19, но только отчасти: за 2 кв. 2020 г. количество официально скончавшихся от COVID-19 в РФ достигло 27 411 человек. Жители стали умирать еще задолго до пандемии. При продолжении данных тенденций население РФ продолжит уменьшаться и стремительно устаревать.

Из-за стремительного снижения рождаемости и постоянных мер борьбы с убылью населения масштабное привлечение в Россию мигрантов, будь то на короткий или на долгий срок представляет собой рациональный выбор со стороны государства, в целях сохранения необходимого объема числа граждан трудоспособного возраста. Однако, на сегодня стоит подчеркнуть следующее:

1. Актуальная система подсчета мигрантов несовершенна. За счет нее невозможно получить правдивую оценку конечного значения внешнего миграционного процесса, и нельзя получить масштабную характеристику миграционной структуры для подсчета значения человеческих ресурсов.

2. Выезд и въезд мигрантов в России неравнозначны в конечном результате. Даже в случае благоприятного миграционного значения, Россия, как государство, быстро устраняя дефицит работников в сферах, где не нужен высококвалифицированный труд, теряет свои конкурентные преимущества, которые зависят от уровня человеческих ресурсов.

3. Государственная концепция защиты здоровья полностью не готова к угрозам актуального миграционного потока извне. Главные предпосылки этого – неидеальный миграционный подсчет, условия жизнедеятельности, особенности и характер работы, социокультурные черты большинства выходцев, к тому же недостатки организации и управления врачебной поддержкой.

Кроме того, следует обозначить и тот факт, что количество жителей России в настоящее время будет известна лишь после проведения Всероссийской переписи населения, запланированной на сентябрь 2021 года. Вычисление перспективного количества жителей выполняется в трех альтернативах на базе разных гипотез касаясь предстоящих трендов рождаемости, смертности и миграции [2]:

1. Низкий вариант рассчитывается с учетом фактора того, что рождаемость продолжит падать до 2025-го года в целом на 10%, далее падение суммарного коэффициента

рождаемости (СКР) остановится и возникнет его рост, темпы роста планируемой продолжительности жизни затормозятся, а приток мигрантов начнет уменьшаться, не достигнув отрицательных значений;

2. Средний вариант подразумевает, что с 2022 по 2028 годы станет максимально ощутимы последствия «демографических ям» 1990-х гг. В частности, средний уровень для 2020-х годов рождаемости на одну женщину по плану составит 1,46 ребенка — это всего на 2,8% выше показателей 90-х годов: 1,42 ребенка на женщину. Таким образом, в 2020-е по среднему сценарному прогнозу должны родиться на 1 млн. 850 тыс. (12,7%) меньше детей в сравнении с 1990 гг.;

3. Высокий вариант определяется позитивными трендами в миграционном и естественном передвижении населения из-за повышения итогового показателя рождаемости и мощного увеличения планируемой продолжительности жизни. Однако и в этом варианте не предусматривается достижение уровня рождаемости 2,1 ребенка на женщину, в связи с чем количество детей не сможет заместить число родителей. И дальше будет формироваться базис для резкого понижения численности населения и торможения темпов роста продолжительности жизни. Кроме того, сохранится урбанизированный общественный тренд, при котором молодое население в большом объеме будет покидать сельскую местность и обосновываться в мегаполисах. К примеру, в настоящее время в сельской местности живет всего $\frac{1}{4}$ населения РФ.

Таким образом, «Демографическая яма», в которой существует Россия сегодня, таит в себе совокупность угроз для национальной экономики. В связи с чем первостепенными задачами должны стать мероприятия, которые направлены на максимальный рост фундаментальных условий человеческого капитала, из-за чего снижение численности населения в стране сильно озадачивает правительство страны.

Одной из мер по решению вышеобозначенных проблем стал указ Президента России от 07.05.2018 г., в котором первая и последующая цель национального развития - повышение числа жителей и рост продолжительности жизни до 78 лет к 2024 г. [3]. Обозначенные цели необходимо реализовать посредством пакета документов, подготовленных Правительством РФ, а именно: национальных проектов: «Здравоохранение» и «Демография». Для их реализации выделено свыше 5 трлн. руб.

Большая совокупность мер программы «Здравоохранение» может помочь в решении проблем предотвратимого сокращения населения, что, в результате, увеличит среднюю продолжительность жизни. При этом сводный показатель рождаемости должен достигать 2,1. В стране преобладает тренд на снижение данного показателя с 1,621 в 2017 г. до настоящего времени. Решения по понижению предотвратимой смертности должны быть связаны с борьбой с вредными привычками в масштабах всей страны.

Ключевые цели нацпроекта «Демография» - увеличение ожидаемой продолжительности здоровой жизни к 2024 году до 67 лет, увеличение суммарного коэффициента рождаемости до 1,7 детей на 1 женщину, увеличение доли граждан, ведущих ЗОЖ и граждан, системно занимающихся физкультурой и спортом. Также разрешить демографические проблемы в России можно при помощи улучшения региональных условий проживания граждан и реализации социальных программ для населения [4].

В общем государство поставило перед собой крайне амбициозные задачи. Для решения демографических проблем Правительство также намерено и впредь поддерживать материально молодые семьи. К примеру, с 2021-го размер маткапитала проиндексирован и составляет 483 882 руб. на первого ребенка и 639 432 руб. на второго. Для улучшения условий проживания населения будут также направлены средства на развитие культуры и образования. К концу 2024 года планируется формирование более 1 млн. новых мест в школах. Также, национальные цели предусматривают ежегодное улучшение жилищных не менее 5 млн. семей. До 2030 года должно быть построено более 1 млрд. кв. м жилья, что составляет 26% всего жилищного фонда России [5].

Таким образом, «демографическая яма» в России и ее отрицательные тренды являются фактом. Правительство видит эту проблему как наиболее актуальную для страны, спланировав сокращение депопуляции граждан и рост продолжительности их жизни как стратегические цели развития национальной экономики. Тем не менее, критерии демографического кризиса неоднозначны и находятся в непростом, изменчивом взаимодействии. В виду чего, комплекс мер запланированной борьбы государства с демографической ямой должен быть определенно точно выверен, просчитан и обоснован, в особенности, когда Правительство планирует выделить на него львиную долю бюджетных средств.

Список используемых источников:

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru>

2. Демографический прогноз России до 2035 года [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://ruxpert.ru/Демографический_прогноз_до_2035_года (дата обращения: 22.03.2021)

3. Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2018 № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития РФ на период до 2024 года» // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001201805070038> (дата обращения: 22.03.2021)

4. Прохоренко Н.Ф., Гинойн А.Б. Демографический вызов России: рациональные решения и готовность системы общественного здоровья / Н.Ф. Прохоренко, А.Б. Гинойн // Вестник ВШОУЗ. - 2018. - № 4. - С. 28-52

5. Лобацкая Н.А. Демографическая ситуация в России, ее воздействие на экономику страны // сборник докладов Международной научно-практической конференции: Актуальные проблемы и перспективы развития государственной статистики в современных условиях (Саратов, 20-22 января 2020 г.). - Саратов, 2020. - С. 17-22 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [https://srtv.gks.ru/storage/mediabank/статья\(1\).pdf](https://srtv.gks.ru/storage/mediabank/статья(1).pdf) (дата обращения: 22.03.2021)

*Зайцева А. В., Юрина С. И.,
Московский автомобильно-дорожный государственный технический университет
Дицкий В. А., научный руководитель*

ПЕРСПЕКТИВЫ ИНФРАСТРУКТУРНОГО РАЗВИТИЯ НОВОЙ МОСКВЫ

***Аннотация.** В статье рассмотрены и проанализированы проблемы и перспективы развития новых территорий Москвы, поскольку данный градостроительный проект считается самым крупным за всю историю города не только за счет присоединенной территории, но и за счет его стратегической полицентрической направленности.*

***Ключевые слова:** агломерация, инфраструктура, развитие территорий, проблемы и перспективы развития городов*

*Zaitseva A. V., Yurina S. I.,
Moscow Automobile and Highway State Technical University
Ditsky V. A. - scientific director*

PROSPECTS FOR INFRASTRUCTURAL DEVELOPMENT OF NEW MOSCOW

***Abstract.** The article examines and analyzes the problems and prospects for the development of new territories in Moscow, since this urban planning project is considered the largest in the entire history of the city, not only due to the annexed territory, but also due to its strategic polycentric orientation.*

***Keywords:** agglomeration, infrastructure, development of territories, problems and prospects of urban development*

Москва – это самый населенный город России, центр Московской городской агломерации, крупнейшей городской агломерации в России и Европе с численностью населения города 12 678 079 чел. (2020 год), а плотность населения - 4950,44 чел./км² (2020) и новая присоединенная территория позволяет разгрузить центр столицы

Помимо постоянно растущей численности населения и сложной транспортной ситуации, существовала проблема центростремительного развития Москвы: в центре было сосредоточено около 40% рабочих мест (или 85 % ВРП), хотя в пределах Третьего транспортного кольца проживало только 8-9% и порядка двух миллионов приезжало на работу из области ежедневно. На протяжении 6 лет Москва развивает сразу несколько центров деловой активности на территории столицы и увеличивает децентрализацию транспортных потоков.

Новая территория имела перспективы для экстенсивного развития: большое количество свободной территории от застройки, хорошая экологическая обстановка, небольшое количество промышленных зон, которые нуждались в перестройке, но совершенно не развитую инфраструктуру, которая до сих пор требует больших капитальных вложений.

Главной экономической задачей подхода - создание ВВП и налоговой базы «на местах». По мере усвоения новых территорий возникает потенциал развития промышленных зон, как следствие, появляются новые рабочие места не только для "синих воротничков", но и для квалифицированных специалистов. Если рассмотреть задачи, которые ставит перед собой город, главным показателем их решения будет - снижение маятниковой миграции, и как следствие – нагрузка на транспортную инфраструктуру. Но это не представлялось бы возможным без развития инфраструктуры, особенно транспортной, так как это главное звено для социально-экономической составляющей города, которые делают новую территорию привлекательной для бизнеса, торговли, досуга, бытовых услуг с каждым днем.

Главными точками роста в соответствии с Генпланом развития города является Троицкий и Новомосковский округа (ТиНАО). Комфортную среду большинство экспертов делят на три составляющие: недорогое и удобное жилье, пространство для сопутствующей инфраструктуры и рекреационные зоны, которые создаются непосредственно на территории жилых комплексов или в нескольких минутах ходьбы. При наличии этих звеньев территория становится привлекательной для бизнеса из сферы торговли, досуга, бытовых услуг.

Жители столицы постепенно меняют свое отношение к данной территории и количество положительных откликов и заинтересованность растет: по данным ВЦИОМ с 61% до 74% к концу 2019 года. Постепенно развивается инфраструктура на данной территории и становится все более привлекательной для всех сфер развития, следовательно, и для привлечения новых инвестиций. Строится большое количество автомобильных дорог, которые связывают «старую» Москву с «новой», деловые центры, жилые комплексы, области и города, поэтому оценка экономической эффективности является актуальной на сегодняшний день.

В городе появились 2 новых административных округа (Новомосковский и Троицкий, сокращенно ТиНАО), а в их составе 21 поселение. Этот градостроительный проект считается самым крупным за всю историю города не только за счет присоединенной территории в 148 тыс. га на юго-западе Подмосковья, но и за счет его стратегической полицентрической направленности – разгрузить город, так как центростремительное развитие Москвы, сложная транспортная ситуация, а также постоянный рост численности населения с каждым годом снижает качество среды обитания горожан.

Цель проекта - обеспечение комфортных условий для жизнедеятельности населения в Троицком и Новомосковском округах, не выезжая за их пределы. Данные территории станут не только безопасной, привлекательной и удобной средой для всех групп населения, но и постепенно устойчивой экономико-функционирующей системой.

Проблема достойных локальных центров - сравнительно небольших территорий, где уровень жизни с каждым годом постоянно возрастает благодаря комфортным условиям проживания, не выезжая за их пределы, является главной задачей города.

Комфортабельное жилье, наличие рабочих мест, образовательных и медицинских учреждений, а также зон отдыха в «Новой Москве» до сих пор является главной и сложной инженерно-строительной задачей, помимо этого данная территория имела ряд проблем, что сделало строительство еще более интенсивным и сложным.

За 7 лет (2012-2019 гг.) появилось 10,5 млн кв. м. жилья, 3,1 млн кв. м. коммерческой недвижимости, что дало 200 тысяч рабочих мест, 54 социальных объекта, 15 парков, 6 станции метрополитена на Сокольнической линии в 2016 году, 6 станций на Солнцевской линии. Формирование современного транспортного каркаса Новой Москвы остается приоритетным направлением развития присоединенных территорий. Так как проблема автомобилизации до сих пор остается актуальной. За семь с половиной лет на присоединенных территориях построено более 212 км дорог.

Помимо действующих 109 маршрутов появилось еще 30 новых, которые имеют 2 выделенные полосы, 15 стоянок для легковых такси и 5 городских парковок. Общая протяженность автобусных маршрутов составила 5,4 тыс. км.

По новым направлениям следуют комфортные автобусы экологического класса «Евро-5» с системами видеонаблюдения, кондиционирования и отопления салона. Маршруты улучшили транспортную доступность для 800 тысяч москвичей и гостей столицы [8]. Обслуживают 30 новых направлений не менее 197 автобусов: 145 большой, 18 средней и 34 малой вместимости.

Прокладываются три линии метро для обеспечения многофункционального и крайне важного развития новой территории, привлекательного и для проживания, а также для бизнеса и развития экономического кластера на данных территориях. С учетом минимального потраченного времени от места работы до дома или какого-либо центра в границах старой или новой Москвы. На данный момент продлили две линии метро –

Калининско-Солнцевскую на 6 станций и Сокольническую. Новые станции метро улучшили движение по Киевскому шоссе, разгрузили станцию «Юго-Западная» и дали возможность комплексного освоения этой территории, строительства жилья, создания новых рабочих мест. За 7 лет в ТиНАО за счет внебюджетных источников построено и введено в эксплуатацию более 13,6 млн квадратных метров недвижимости, в том числе 10,5 млн квадратных метров жилья. Инвестиции в строительство жилья и инфраструктуры превысили 870 млрд рублей, а так же 2,0 млн квадратных метров ИЖС [7].

Новая Москва - единственный из субрынков Московского региона, где за 6 лет зафиксирован общий рост цен (а не только повышение стоимости метра при переходе на более высокие стадии строительства), но жилье в Троицком и Новомосковском округах (ТиНАО) остается самым доступным в столице. Это связано с транспортной доступностью и ввода в действие социальных объектов.

На данный момент доля людей, приобретающих квартиры в новостройках Новой Москвы, чтобы жить там, достигла 85%. Главные приобретатели – молодые семьи и семьи, в которых родители решили разъехаться с взрослыми детьми. Для многих столичных жителей Новая Москва стала единственной возможностью расширить площадь без дополнительных вложений, продав квартиру в «старой» Москве и купив в ТиНАО.

Еще одним немаловажным фактором является то, что в Новой Москве основную часть предложений составляют новостройки комфорт-класса, что подразумевает сочетание привлекательных цен и концепции, создание комфортной среды.

На данный момент предложение квартир в новостройках Троицкого и Новомосковского округов превышает 9 тысяч. Спрос остается стабильным. Уже на протяжении нескольких лет объем продаваемых квартир в новостройках ТиНАО одинаков – 500-600 тыс. «квадратов» одновременно. Они раскупаются примерно за 8-9 месяцев и постоянно пополняются новыми предложениями. Чем больше построенных и сданных домов в комплексе, тем выше эта доля. Клиенты больше доверяют застройщику.

Строительство социальных объектов, построенных за 6 лет, превышает 350 тысяч квадратных метров.

Всего с 1 июля 2012 года построено и введено в эксплуатацию более шестидесяти объектов образования и здравоохранения. Первое место по количеству занимают детские сады — свыше 35. Второе школы - 12 из них 2 за счет адресно-инвестиционной программы. Благодаря строительству 10 новых объектов здравоохранения, 2 из которых за счет АИП, осуществлен переход на самые современные стандарты обслуживания граждан, проживающих в Новой Москве. Среди подобных проектов можно отметить ввод первой очереди больницы на территории АДЦ в Коммунарке.

Присоединенные к Москве земли – одни из самых «зеленых» в Московском регионе. Сразу после присоединения новых территорий в июле 2012 года началась очистка леса от бытового мусора, расчистка пожарных прудов и строительство пожарных подъездов.

На 2012 год согласно Генплану Московской области, 90 % всех стоков уходили на небольшие очистные сооружения, и оттуда сбрасывались в реки. На момент присоединения территории было принято решение о новой системе очистки: 90 % уходят на основные крупные очистные сооружения Москвы (Южнобутовские), а 10 % уходят на локальные очистные станции.

С 2011 года в Новой Москве появилось 15 новых парков площадью 102,56 га. 3 парка за счет бюджета Москвы, 7 парков за счет муниципального бюджета, 5 парков за счет инвестора. В 2016 году власти Москвы одобрили проект всесезонного парка «Красная Пахра» площадью 115 га. Здесь предусмотрены горнолыжный склон, каток и кемпинг.

Общая сумма, заложенная на развитие новых округов столицы на период 2012-2019 годов составила 558,6 млрд. рублей или 26,22%. Основная масса расходов, 86,57% (483,6 млрд. руб.), приходится на программу развития транспортной системы [3, 4]. Второй по величине статьей затрат, согласно АИП, является здравоохранение (28,3 млрд рублей или 5,1% расходов). На образование (17,9 млрд рублей), на развитие коммунально-инженерной

инфраструктуры 14,2 млрд. рублей), большая часть пошла на проектирование и строительство инженерной инфраструктуры на территории административно-делового центра в Коммунарке. Он обеспечит рабочими местами порядка 100 тысяч человек. На данный момент обеспеченность населения социальными объектами выросло на 9% (с 86 до 95 процентов).

Активное градостроительное развитие этой территории увеличило число жителей в ТиНАО на 40%: в Новомосковском административном округе с 157 до 235 тысяч человек, а в Троицком административном округе с 99 до 125 тысяч человек.

Интерес постоянно растет не только со стороны граждан и молодых семей для покупки или аренды жилых помещений, но и со стороны малого, среднего и крупного бизнеса - за последние 7 лет 70% жителей работают, не выезжая в "старую" Москву или за ее пределы, а улучшение городской среды отметили 74% респондентов.

Не смотря на то, что прошло не так много времени, а программа является долгосрочной, хочется отметить, что уже на данный момент наблюдается положительная социально-экономическая динамика: пассажиры, которые передвигаются исключительно на городском общественном транспорте оценивают ситуацию на дорогах в два раза позитивнее, чем автомобилисты – 37,7% против 19,5%. Количество горожан, которые считают, что ситуация усугубилась - снизилась с 16,7 % 2015 году до 8,7 %, но 70 % людей, проживающих в ТиНАО, позитивно оценивают темпы дорожного строительства

Задача создания мест приложения труда обозначена как приоритетная. Найти достойную работу можно практически в любой сфере: инновационные и IT-технологии, перерабатывающая промышленность, производственные направления и логистика, топливно-энергетическое хозяйство и финансовая деятельность, транспорт, образование, медицина, сфера социальных услуг, торговля [2]. В поселении Воскресенское количество работающих увеличилось в 8 раз, в Марушкинском — в 7, почти такой же показатель достигнут во Внуковском, втрое — в поселении Первомайское, вдвое — в поселении Московский, Десеновское, в Щербинке.

Было бы невозможно представить все положительные тенденции в градостроительном развитии города без Адресной инвестиционной программы (АИП), (таблица 1).

Таблица 1. - Лимиты капитальных вложений Адресной инвестиционной программы города Москвы на 2017-2021 гг. в разрезе государственных программ, млн руб.

Государственные программы	2016 год	2017 год	2018 год	2019 год	2020 год	2021 год
Всего по городу Москве	401 782,2	532 510,7	452 762,2	523 759,0	519 485,8	538 902,2
Развитие транспортной системы	275 361,0	352 978,7	341 648,6	357 718,9	356 050,0	363 767,7
Развитие здравоохранения Москвы	15 261,0	27 249,5	11 064,4	25 364,0	26 030,7	32 225,3
Развитие образования Москвы	12 823,0	15 883,1	7 186,6	17 331,5	17 390,5	17 288,7
Социальная поддержка жителей Москвы	778,0	841,2	58,9	609,0	610,0	530,9
Жилище	38 444,4	37 952,0	36 231,2	36 483,9	30 513,7	21 626,0

Остальные государственные программы, в т.ч.	59 114,8	97 606,2	56 572,5	86 251,7	88 890,9	103 463,6
Развитие коммунально-инженерной инфраструктуры и энергосбережение	27 041,9	20 430,4	16 908,6	29 262,3	39 621,6	40 318,0
Культура Москвы	4 970,9	7 225,6	987,2	3 977,0	5 859,0	5 058,2
Спорт Москвы	2,0	13 402,0	18 767,0	5 989,0	3 659,0	3 927,5
Открытое Правительство	15,9	-	-	-	-	-
Развитие индустрии отдыха и туризма	10 917,0	-	-	-	-	-
Развитие городской среды	-	30 076,9	6 685,0	3 189,1	2 557,0	2 597,9
Экономическое развитие и инвестиционная привлекательность	7 312,8	12 966,8	3 778,7	7 900,0	8 855,0	9 156,6
Градостроительная политика	3 691,0	6 170,9	5 925,1	4 885,8	6 677,4	6 004,4
Безопасный город	5 163,3	7 333,6	3 420,9	7 525,7	8 556,5	7 641,8
Непрограммные инвестиции	-	-	100,0	23 522,8	13 105,4	28 759,2

Приоритетными остаются расходы на решение транспортных проблем Москвы. Благодаря бюджету города развивается дорожно-транспортная инфраструктура, разгружая главные магистрали столицы и МКАД. На момент присоединения территории от ТиНАО до центра города можно было доехать за час, то в 2018 году за 40 минут, предположительно, на конец 2019 года этот показатель сократится до 37 минут. На один квадратный километр площади приходилось 0,41 километр дорог, этот показатель должен увеличиться до 0,55 до конца 2019 года. Развитие дорожно-транспортной инфраструктуры в Троицком и Новомосковском административном округе стало одним из главных факторов успешных преобразований на новых территориях.

Полицентрическая модель города, которая постоянно развивается, должна справляться с увеличивающимся потоком машин на новых территориях, особенно связь населенных пунктов в ТиНАО, поэтому строительство автомобильных дорог так и остается приоритетной и актуальной [1]. По данным комплекса градостроительной политики и строительства города Москвы: в Новой Москве планируется построить порядка 450 километров магистральных дорог до 2023 года. К 2035 году суммарно магистральная сеть Новой Москвы составит порядка 700 км.

Планы по развитию железнодорожной сети являются грандиозными: Киевское направление МЖД обзаведется еще несколькими путями, будет произведена реконструкция железнодорожных путей на Курском направлении и на участке Большого Кольца МЖД. Протяженность новых дополнительных линий составит 41 км. В ТиНАО начнет курсировать скоростной трамвай, длина сети составит 48 км к 2025 году, а к 2035 году - возрастет до 175 м, с учетом создания 9 новых маршрутов, появятся новые маршруты автобусов. К 2021 году будет построено и реконструировано порядка 325 км автодорог, включая первый пусковой

комплекс ЦКАД, проходящий по территории Новой Москвы к 2035 году на присоединенных территориях построят 25 транспортно-пересадочных узлов (ТПУ).

В мировой и российской практике метро – это самый мобильный и популярный вид городского транспорта. Совокупная длина линий метрополитена до 2035 года составит 72 км. Для передвижения по ним будет открыто 33 новых станций метро и для их обслуживания планируется построить 4 электродепо.

К 2021 году планируется отрыть следующие станции: «Новомосковская (Потапово)». Новая радиальная линия метро пока не имеет официального названия. Она пройдет от станции «Улица Новаторов» Большого кольца метро до Троицка. Линия будет состоять из нескольких участков. Предположительно, на участке появится семь станций. Подземную линию планируется построить в течение пяти лет. В пределах «старой» Москвы она пройдет вдоль Ленинского проспекта. Собственную станцию метро получит и аэропорт «Внуково» – она станет продолжением Калининско-Солнцевской линии.

Развитие социальной инфраструктуры в Новой Москве продолжает оставаться крайне важным направлением, до 2024 года планируется возвести не менее 100 детсадов, школ, амбулаторий и поликлиник.

Активное строительство и развитие территорий продолжается. До сих пор основной упор идет на развитие социальной инфраструктуры, растет интерес инвесторов к данной территории, что позволяет нам предположить об увеличении рабочих мест в перспективе [5].

Город постоянно развивается и становится благоприятным для проживания «на местах», что значительно уменьшает время в пути. За шесть с половиной лет данная территория преобразилась и уже становится самостоятельной экономической системой воспроизводства, которая имеет точки роста, безусловно, благодаря развитию инфраструктуры.

Транспортный каркас города позволит улучшить товарно-сбытовое производство между городом и областью, что позволит еще глубже развивать сельское хозяйство, ведь себестоимость станет значительно меньше из-за уменьшения транспортных издержек [6]. Так же планируется создать около 20 технопарков, что обеспечит прирост новых рабочих мест, в основном — высокотехнологичных, темпы их прироста отвечают стратегической цели, обозначенной Генпланом - к 2035 году иметь на новых территориях 1 миллион рабочих мест.

Список используемых источников:

1. Жидкова, М. А. Цифровые решения в транспортной системе страны / М. А. Жидкова, Т. А. Шпилькина. - Текст : непосредственный // Финансовый менеджмент в условиях новой промышленной революции: тенденции и перспективы. - 2018. - С. 96-98.
2. Жидкова, М. А. Теория и практика преобразования современных экономических моделей: мультидисциплинарный подход: монография / М. А. Жидкова, М. В. Кунцман, А. А. Султыгова. - Текст : непосредственный // Москва: МАДИ, 2020. – 200 с.
3. Ландсман, А. Я. Проблемы модернизации мобильной терминальной системы финансового обслуживания на транспорте / А. Я. Ландсман. - Текст : непосредственный // Автомобиль. Дорога. Инфраструктура. - 2016. - № 3 (9). - С. 8.
4. Ландсман, А. Я. Стабильность мобильной сервисной системы финансового обслуживания на транспорте / А. Я. Ландсман. - Текст : непосредственный // Автомобиль. Дорога. Инфраструктура. - 2017. - № 1 (11). - С. 15.
5. Современное состояние и тенденции развития банковского сектора РФ в условиях цифровизации / И. В. Политковская, М. А. Жидкова, Т. А. Шпилькина [и др.]. - Текст : непосредственный // Экономика и бизнес: теория и практика.- 2020. - № 8 (66). - С. 132-138.
6. Прусова, В. И. Цифровизация экономики и управление проектами / В. И. Прусова, А. А. Князева. - Текст : непосредственный // Ученые записки Российской Академии предпринимательства. - 2020. - Т. 19. - № 3. - С. 49-61.

7. Цифровая экономика: инструменты развития и их влияние на финансовую систему страны / И. В. Политковская, М. А. Жидкова, Т. А. Шпилькина [и др.]. - Текст : непосредственный // Современные информационные технологии в образовании, науке и промышленности: материалы XI международной конференции; IX Международный конкурс научных и научно-методических работ / Ответственные редакторы: Т. В. Пирязева, В. В. Серов. - 2018. - С. 188-191.

8. Шпилькина, Т. А. Ключевые проблемы развития дорожно-транспортной инфраструктуры в регионах РФ / М. А. Жидкова, Т. А. Шпилькина. - Текст : непосредственный // Актуальные тренды в экономике и финансах: материалы международной научно-практической конференции / под редакцией В.А. Ковалева, А.И. Ковалева. - 2019. - С. 164-169.

УДК 352: 94(47)

Козлова Д. А.

Ярославский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ИЗБИРАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ ВЫБОРОВ В ОРГАНЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ЯРОСЛАВЛЯ)

Аннотация. Статья посвящена эволюции избирательной системы, применяемой на выборах в органы местного самоуправления на примере Ярославля в XVIII – XXI вв. Становление избирательной системы шло по пути расширения избирательных прав. Однако реальные возможности участия в выборах и сегодня зачастую подменяются номинальными, что требует дальнейшего совершенствования системы.

Ключевые слова: избирательная система, местное самоуправление, дума, муниципалитет.

Kozlova D. A.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Yaroslavl Branch

FORMATION AND DEVELOPMENT OF THE ELECTION SYSTEM OF ELECTIONS TO LOCAL GOVERNMENT (ON THE EXAMPLE OF YAROSLAVL)

Abstract. The article is devoted to the evolution of the electoral system used in elections to local self-government on the example of Yaroslavl in the XVIII - XXI centuries. The formation of the electoral system followed the path of expanding electoral rights. However, even today, real opportunities to participate in elections are often replaced by nominal ones, which requires further improvement of the system.

Keywords: electoral system, local government, council, municipality.

Избирательная система – один из важнейших атрибутов демократической организации общества и государства, обеспечивающий участие граждан в общественных делах. Учет и отражение в ней интересов каждого гражданина и общества в целом – актуальный и жизненно важный аспект эволюционного развития государства. Современное состояние избирательной системы во многом не отвечает потребностям многопартийности и парламентаризма в их истинном понимании. Обратная связь общества и государства в сфере взаимодействия с избирательной системой оказывается подорванной, что особенно заметно на уровне местного самоуправления, максимально приближенного к населению. Подлинно демократические выборы, с учетом исторических и территориальных особенностей региона, дают возможность двигаться на пути к стабильности [9, с. 113].

Изучение эволюции избирательной системы, применяемой на выборах представителей в органы местного самоуправления, позволяет проследить историю становления и развития

местного управления в России и специфику формирования и функционирования гражданского общества. Актуальность темы исследования особенно возросла в последние годы в связи с реформированием системы центрального и местного управления в России, дальнейшим развитием демократического общества. Анализ опыта российской провинции и, в частности, Ярославля, одного из важнейших губернских и областных центров, сегодня приобрел несомненную социально-практическую значимость. Необходимость изучения исторического опыта выборов в органы городского самоуправления на разных этапах развития города является основой успешного взаимодействия между обществом и государством в будущем.

История городского управления уходит корнями в 80-е годы XVIII в., когда Россия находилась на стадии формирования своего геополитического пространства и формирования своих интересов [10, с. 169]. 21 апреля 1785 года согласно «Грамоте на права и выгоды городам Российской империи» [1] Екатерины II, Ярославль официально стал самостоятельной административной единицей со своими правами и привилегиями. В городе были учреждены органы самоуправления: распорядительные и исполнительные. Распорядительные функции осуществляло собрание «градского общества», в котором участвовали купцы, почетные граждане, мещане и ремесленники старше 25 лет с доходом не менее 50 рублей в год; представители других сословий, живущие в городах, не могли участвовать в его работе.

Исполнительный орган был представлен общей городской и шестигласной думами. Общая городская дума собиралась раз в 3 года и выбирала городского голову. Первый такой орган самоуправления появился в Ярославле 1 ноября 1785 года. Общая дума проводила выборы в шестигласную думу – постоянно действующий исполнительный орган, называвшийся так потому, что в ее состав входило по одному представителю от каждой категории городского населения. Выборы в первую шестигласную думу Ярославля прошли 12 ноября 1785 года. В отличие от общей Думы шестигласная осуществляла свою деятельность постоянно, собиралась примерно раз в неделю [1].

Еще одним органом местного самоуправления был городской магистрат. Он выполнял судебные и административные функции, например, контролировал городские органы, их работу, рассматривал уголовные и гражданские дела купцов и мещан. Очень часто деятельность магистрата была связана с работой шестигласной думы. Членов магистрата избирало городское купечество и мещанство.

Выборы в органы городского самоуправления осуществлялись на сословной основе. Зачастую пропорции между категориями городских граждан не соблюдались. Были годы, когда вопросы решали лишь двумя гласными. Какое-то время даже оставалась вакантной должность городского головы. Деятельность органов городского самоуправления контролировалась губернской администрацией. Как общая, так и шестигласная думы были подчинены губернатору, что значительно снижало эффективность управления.

Сословные думы были заменены на всесословные на основе налогового ценза «Городовым положением», введенным Александром II в 1870 году. Городские думы избирались сроком на четыре года по трем группам, которые формировались по размеру уплаты налогов гражданином. К 1 группе относились крупные налогоплательщики, ко второй – средние и к третьей – мелкие. Каждая группа избирала равное количество представителей – «гласных» в формирующуюся Городскую думу. Несмотря на изменения в избирательной системе, количество граждан, обладавших избирательными правами, было незначительным – не более 9 % жителей Ярославля [8, с. 91].

Избиратель должен был соответствовать ряду требований: являться гражданином Российской Империи; быть старше 25 лет; иметь в собственности недвижимость в городе; не иметь судимостей и не находиться под следствием; не являться банкротом, не иметь задолженностей по выплатам налогов и т.д. Отдельные категории граждан лишались права голоса на выборах. За женщин, отсутствующих лиц и несовершеннолетних могли участвовать в выборах их доверенные представители или опекуны. Изменение

избирательного права на практике привело к увеличению представительства купцов в органах самоуправления – их было более 60 %.

Вновь избирательная система в органы самоуправления претерпела изменения при Александре III. Городская контрреформа 1892 года заменила при формировании органов городского самоуправления налоговый ценз имущественным, что сократило число избирателей. Было узаконено право администрации при определенных обстоятельствах, таких как: избрание менее 2/3 от установленного законом числа гласных, назначать гласных думы. Число гласных в Ярославской городской думе сократилось с 66 до 50 человек, избирательные права были только у 0,9% жителей. При общем сокращении численности избирателей сословный состав органов городского общественного управления изменился в пользу дворянства [8, с. 94].

Таким образом, начиная с правления Екатерины II, города получили право на самостоятельную деятельность, но, по мере проведения реформ, принципы избирательного процесса менялись. В стремлении приспособить общественные учреждения к самодержавному строю контроль над самоуправлением усиливался, количество граждан, участвовавших в избирательном процессе, уменьшалось.

После установления советской власти по всей стране происходило разрушение старого государственного аппарата и формирование нового. Вместо традиционной системы органов городского общественного управления был создан Ярославский Совет рабочих, крестьянских и красноармейских депутатов. Советы являлись представительными органами, члены которых избирались гражданами на основе всеобщего, равного и прямого избирательного права при тайном голосовании. По Конституции 1918 года выборы в Советы проводились на основе единого избирательного права 1 раз в 3 месяца гражданами, достигшими 18 лет, путем открытого голосования. С 1922 года выборы в Советы стали проводиться 1 раз в год [2]. Для выполнения текущей работы между выборами Совет избирал свой исполнительный орган – исполнительный комитет. Новое управление поменяло не только состав и структуру органов управления, но и сознание людей, целью которых являлся труд на благо общества.

Согласно Конституции СССР 1936 года, местные Советы рабочих, крестьянских и красноармейских депутатов были преобразованы в Советы депутатов трудящихся, которые избирались сроком на 4 года на основе всеобщего, равного и прямого избирательного права при тайном голосовании. Из числа депутатов создавались постоянные комиссии для предварительного рассмотрения вопросов, выносимых на сессии советов. Совет избирал из своего состава исполнительный комитет, приводивший в жизнь решения сессий Совета, его председателя и заместителей, подотчетных ему [3].

Вопрос о существовании у Советов функций местного самоуправления является дискуссионным среди исследователей на современном этапе. Связано это с тем, что местные Советы не управляли, а управлялись, выступая в качестве низшего звена государственной власти. Основной принцип формирования представительных органов – принцип выборности практически не применялся. Органы местного управления были всего лишь посредником между государством и городскими жителями. Самостоятельностью они все еще не обладали. Реконструкция представительных органов власти на местах и формирование современной системы самоуправления начались после падения СССР в 1990-х годах.

Возрождение принципа выборности в органы местного самоуправления произошло после ликвидации советской власти в 90-е годы XX в. Современная система местного самоуправления была закреплена в решении Муниципалитета города Ярославля от 16 октября 1995 года N 42 «Об уставе города Ярославля» [4]. Городское управление включает в себя муниципалитет (представительный орган), мэра (глава муниципального образования), городскую администрацию (управленческий орган).

Порядок формирования муниципалитета, выполняющего по сути те же функции что и Ярославская городская дума в 1785-1917 годах, прописан в Уставе города Ярославля и Регламенте муниципалитета [5]. Эти документы содержат в себе информацию о том, по

какой избирательной системе осуществляются выборы – по мажоритарной, пропорциональной или смешанной. Также в уставе указывается количество депутатов, пороговый процент (при выборах по пропорциональной или смешанной системе). Избирательным правом обладают все граждане, ведь народ является единственным источником власти в России.

Стоит отметить, что каждый город сам определяет порядок и процедуру выборов или же имеет право вносит изменения в законном порядке. Город делится на округа, от каждого из которых выдвигается кандидатура. Процесс голосования осуществляется избирателем тайно и лично. В Ярославле депутаты муниципалитета избираются по 36 одномандатным избирательным округам сроком на 4 года. Выборы муниципалитета города Ярославля первого созыва состоялись 27 февраля 1994 года. Но из нужных 22 депутатов были избраны 15; остальных избрали 24 апреля 1994 года на довыборах; все были избраны по одномандатным округам. Первый созыв муниципалитета избирался сроком на 2 года, со второго по пятый включительно созывы избирались сроком на 4 года, а муниципалитет шестого созыва был избран сроком уже на 5 лет. Второй и третий созывы насчитывали по 23 депутата, а численность депутатов четвертого и пятого созыва достигла 36 человек; начиная с четвертого созыва, в муниципалитете появились фракции таких партий как: «Единая Россия», ЛДПР и «Новый город». Последний шестой созыв муниципалитета отличался тем, что впервые было избрано 38 депутатов, из которых половина была избрана по одномандатным округам, как и в предыдущие годы, а вторая половина по партийным спискам [7].

Депутатом муниципалитета может быть избран гражданин Российской Федерации, достигший на день голосования 18 лет. Голосовать на муниципальных выборах может любой человек, достигший 18 лет и имеющий постоянную прописку на данной территории. Таким образом, в настоящее время избирательное право распространяется на всех граждан, на все слои населения, вне зависимости от их «имущественного ценза», социального статуса, места с социальной иерархии [6].

Избирательная система современности значительно отличается от той, что была раньше. Помимо всеобщности избирательного права, граждане наконец-то получили самостоятельность органов местного самоуправления, свободу выбора на уровне городских дел. Муниципальное управление зависит только от закона и является полноценной ступенью власти. Городское самоуправление представляет собой один из важнейших институтов современного общества, который обеспечивает демократическое участие граждан в общественных делах.

С каждой реформой, каждым преобразованием управление на местах совершенствовалось и модернизировалось. В период становления органов самоуправления избирательным правом обладало не все население, что тормозило развитие демократических отношений в государстве. При Екатерине II выборы были сословными, при Александре II – всесословными, основанными на размере выплачиваемого налога, в советское время – номинальными. Функции и возможности городских органов также были урезаны и ограничены. Современные условия расширяют возможности муниципалитета. Выборы являются всеобщими, равными и тайными. Каждый гражданин старше 18 лет способен выражать свою точку зрения, отстаивать свои предпочтения, отдавать свое доверие той или иной кандидатуре.

Применение избирательной системы при выборах в органы местного самоуправления определяет степень развитости гражданского общества. Муниципалитет функционирует вне зависимости от других органов власти, его деятельность осуществляется на отдельной ступени власти. Местное самоуправление – самостоятельный институт, составляющий элемент всей политической системы. Благодаря всеобщности избирательного права можно смело говорить: многонациональный народ – единственный источник власти. Совместная работа граждан страны, городских управленцев и государственной власти способна творить чудеса. Благодаря ей совершенствуется не только город, но и вся страна.

Изучение исторических форм и этапов становления органов местного самоуправления является основополагающим для выявления структурных особенностей, тенденций и социальных факторов эффективного функционирования данного уровня власти на современном этапе формирования правового демократического российского государства.

Список используемых источников:

1. Жалованная грамота на права и выгоды городам Российской Империи 1785 года. – URL: <http://www.hist.msu.ru/ER/Text/gorgram.htm>, свободный. - Текст : электронный.
2. Российская Федерация. Законы. Конституция (Основной закон) Российской Социалистической Федеративной Советской Республики: принята V Всероссийским съездом Советов в заседании от 10 июля 1918 г. / Российская Федерация. Законы. - URL: : <http://www.hist.msu.ru/ER/Text/cnst1918.htm>, свободный. - Текст : электронный.
3. Российская Федерация. Законы. Конституция (Основной закон) Союза Советских Социалистических республик: утверждена Чрезвычайным VIII съездом Советов Союза ССР 5 декабря 1936 г. / Российская Федерация. Законы. – URL: <http://www.hist.msu.ru/ER/Text/cnst1936.htm>, свободный. - Текст : электронный.
4. Ярославская область. Правительство. Об уставе города Ярославля: Решение Муниципалитета города Ярославля от 16 октября 1995 г. N 42 / Ярославская область. Правительство. - URL: <https://base.garant.ru/24502598/>, свободный. - Текст : электронный.
5. Ярославская область. Правительство. Устав города Ярославля / Ярославская область. Правительство. - Текст : электронный // Официальный портал города Ярославля. – URL: <https://city-yaroslavl.ru/city/about/ustav/>, свободный.
6. Российская Федерация. Законы. Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации : Федеральный закон от 12.06.2002 N 67-ФЗ (ред. от 31.07.2020)" (с изм. и доп., вступ. в силу с 14.09.2020) / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс». - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37119/856d6ff1c0e771f2bf66458bbd312b6fb7639585/, свободный.
7. Выборы прошли. Но не везде состоялись. - Текст : электронный // Государственный архив Ярославской области. - URL: <https://www.yararchive.ru/publications/details/467/>, свободный.
8. Марасанова, В. М. Городское общественное управление и губернская администрация Верхнего Поволжья после реформ 1870 и 1892 годов / В. М. Марасанова. - Текст : непосредственный // Научно-технические ведомости СПбГПУ. – Гуманитарные и общественные науки. – 2014. – № 3 (203). – С. 90 – 99.
9. Мильто, А. В. Фадумо Дайиб: из беженки в кандидаты в президенты / А. В. Мильто. - Текст : непосредственный // Герои и антигерои в мировой истории: материалы Всероссийской научной конференции 9 июня 2017 г. / ответственный редактор Т. М. Гавристова; Яросл. гос. ун-т им. П.Г. Демидова. – Ярославль: Филигрань, 2017. - С. 113 – 119.
10. Разумов, Д. С. Особенности колониального управления: геополитический аспект / Д. С. Разумов, А. В. Мильто. - Текст : непосредственный // Сборник научных статей научно-педагогических и практических работников / под ред. В. А. Неклюдова и О. В. Карташевой. – Ярославль: Канцлер, 2016. - С. 167 – 171.

ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И ГЕРМАНИИ

***Аннотация.** В статье рассмотрены внешнеторговые отношения России и Германии. Целью работы является оценка на основании анализа статистических показателей внешнеторговых отношений двух стран и обозначение перспектив их развития. Анализ экспортно-импортных показателей как торговых отношений между Россией и Германией, так и изменение общих объемов экспорта и импорта стран позволяет сделать вывод о высокой степени взаимозависимости экономик двух стран.*

***Ключевые слова:** внешнеторговые отношения, Россия, Германия, экономическое сотрудничество, экспорт, импорт.*

Kosovets N.O., Pavlenko I.P.

Omsk State Technical University (Omsk)

FOREIGN TRADE RELATIONS OF RUSSIA AND GERMANY

***Abstract.** The article examines the foreign trade relations between Russia and Germany. The aim of the work is to assess, based on the analysis of statistical indicators of foreign trade relations between the two countries, and to outline the prospects for their development. An analysis of the export-import indicators of both trade relations between Russia and Germany and the change in the total volumes of exports and imports of countries allows us to conclude that the economies of the two countries are highly interdependent.*

***Keywords:** foreign trade relations, Russia, Germany, economic cooperation, export, import.*

Торгово-экономическое сотрудничество между Россией и Германией традиционно относится к наиболее передовым направлениям двусторонних отношений. Немецкий бизнес представлен в России огромным количеством компаний. Большинство из них давно локализовали свои производственные мощности в Российской Федерации. Обе страны представляют собой необычайно широкие и перспективные инвестиционные площадки друг для друга. Товарооборот между Германией и Россией является приоритетом для обеих сторон как с точки зрения экспорта, так и с точки зрения импорта.

Совместно с Германией создано и подготовлено к реализации множество проектов: строятся и модернизируются промышленные объекты, налажено производство автомобилей, сельхозтехники, поездов, электрооборудования и другой наукоемкой продукции с использованием современных немецких технологий. Развивается сотрудничество в энергетической сфере: это проекты «Газ в обмен на трубы» и «Северный поток», сейчас реализуется «Северный поток-2».

Еще одним положительным моментом в экономическом сотрудничестве с Германией для России является рост положительного сальдо внешней торговли.

Германия является одной из ведущих промышленно развитых стран мира. Наиболее важные промышленные отрасли – автомобилестроительная, машиностроительная, химическая, пищевая, электротехническая. Эти же отрасли являются ведущими в германском экспорте. При этом по стоимости валовой продукции лидирует автомобильная промышленность, а по чистой продукции – машиностроение. Среди отраслей обрабатывающей промышленности наивысший показатель производства вновь созданной стоимости – в химической промышленности, если же брать все производственные отрасли, то лидером по этому показателю становится энерго- и водоснабжение [1, с. 49, 54].

В России ведущим промышленным сектором является горнодобывающая промышленность, добыча угля, нефти, газа, химикатов и металлов; все формы машиностроения от прокатных станков до высокопроизводительных самолетов и космических кораблей; оборонная промышленность, судостроение; автомобильные и железнодорожные перевозки оборудования; коммуникационное оборудование; сельскохозяйственная техника, тракторы и строительная техника; оборудование для производства и передачи электроэнергии; медицинские и научные инструменты; товары длительного пользования, текстиль, продукты питания, изделия ручной работы.

Характер и степень взаимной заинтересованности Германии и Российской Федерации в укреплении и дальнейшем расширении экономического сотрудничества определяются мощнейшим научным, техническим и экономическим потенциалом этих стран, географической близостью и взаимодополняемостью экономик друг друга [3].

Импорт из Германии составляет от российского примерно 40% оборудования и машин, обуви – 33%, медицинских препаратов – 18%, мяса и продукции из него – 12%. Несмотря на то, что Германия крупный торговый партнер России, Российская Федерация не является основным торговым партнером ФРГ, это объясняют разницей в масштабности экономик этих двух стран.

В таблице 1 представлены основные импортируемые товары из Германии в Россию в 2018–2019 гг. [5].

Таблица 1. Основные импортируемые товары из Германии в Россию

Группа товаров	2018 год, млрд. долл. США	2019 год, млрд. долл. США	Изменение, %	Доля, %
Машины, оборудование и аппаратура	8,66	7,83	10	31,2
Продукция химической промышленности	4,72	5,51	17	22
Транспорт	3,89	3,82	2	15,2
Пластмассы, каучук и резина	2,06	1,93	6	7,7
Металлы и изделия из них	1,68	1,69	0	6,7
Инструменты и аппараты, часы	1,22	1,3	6	5,2
Пищевые продукты, напитки, табак	1,02	0,98	3	3,9
Книги, бумага, картон	0,51	0,46	9	1,9
Скрытый раздел	0,27	0,26	5	1
Разные промышленные товары	0,28	0,25	8	1
Все остальные	1,18	1,06	11	4,2
Итого	25,5	25,1	2	100

По данным таблицы 1 можно заметить, что машины, оборудование и аппаратура занимают лидирующее место, как в 2018-м, так и в 2019-м году.

Внешнеэкономические связи играют ключевую роль для экономики Германии. При сравнительно незначительных природных ресурсах экономическая мощь страны создавалась благодаря внешней торговле, путем все более тесного интегрирования в мировую экономику [2].

Основной российской продукцией, которая пользуется спросом со стороны немецких предприятий – это продукция машиностроительной, автомобильной, химической и электронной отраслей промышленности. Основные товары экспорта из России в Германию – медь и медные полуфабрикаты, алюминий и алюминиевые полуфабрикаты, удобрения и азотные соединения и другие. Германия не обладает большими запасами каких-либо полезных ископаемых [4].

В таблице 2 представлены основные экспортируемые товары из России в Германию в 2018-2019 гг. [6].

Таблица 2. Основные экспортируемые товары из России в Германию

Группа товаров	2018 год, млрд. долл. США	2019 год, млрд. долл. США	Измене ния, %	Доля, %
Минеральные продукты	16,5	12,9	22	46,3
Скрытый раздел	12,9	10,8	16	38,5
Металлы и изделия из них	1,9	1,44	24	5,1
Драгоценности	0,56	0,69	23	2,5
Машины, оборудование и аппаратура	0,5	0,46	9	1,7
Продукция химической промышленности	0,35	0,31	10	1,1
Древесина и изделия из нее	0,32	0,3	6	1,1
Все остальные	1,11	1,03	7	3,7
Итого	34,2	28	18	100

По данным таблицы 2 можно заметить, что минеральные продукты занимают лидирующее место, как в 2018-м, так и в 2019-м году.

Проанализировав данные, можно сделать вывод, что сегодня Россия остается важнейшим поставщиком энергоносителей и сырья для Германии.

Германия по-прежнему является для России основным партнером и кредитором, а также поставщиком импорта, в основном это готовая продукция: машины, оборудование и транспортные средства, химические товары, изделия из металла.

Для российско-германских отношений существует ряд предпосылок: мощный потенциал взаимного сотрудничества, основанный на высоком уровне взаимодополняемости экономик двух стран, географическая близость, традиционные деловые связи и надежная правовая база.

Таким образом, широкие возможности отношений между Россией и Германией, активное участие в них хозяйствующих субъектов, а также их значительная поддержка на государственном уровне вселяют уверенность в том, что в будущем партнерские отношения будут только укрепляться и дополняться новыми сферами деятельности взаимовыгодного сотрудничества, несмотря на санкции, которые время от времени приводят к кризису российско-германские отношения.

В ближайшей перспективе Германия сохранит роль одного из важнейших торговых партнеров России. Развитие двусторонних отношений будет зависеть как от последствий мирового финансового кризиса, так и от эффективности антикризисных мер, принимаемых правительствами двух стран.

Список используемых источников:

1. Захаров, А. Н. Внешняя торговля Германии / А. Н. Захаров, Ю. А. Старовая. - Текст : непосредственный // Российский внешнеэкономический вестник. – 2018. – №10. – С. 49–58.
2. Внешняя торговля Германии: Объем импорта и экспорта. - URL: <https://visasam.ru/emigration/economy/vneshnyaya-torgovlya-germanii.html>, свободный. - Текст : электронный.
3. Импорт и его виды, основные сведения. - URL: <https://3dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/15216>, свободный. - Текст : электронный.

4. Торговля между Россией и Германией. - URL: <http://russian-trade.com/reports-and-reviews/2017-02/torgovlya-mezhdu-rossiey-i-germaniey-v-2016-g/>, свободный. - Текст : электронный.

5. Экспорт и импорт в Германию. - URL: <https://ru-stat.com/analytics/5393>, свободный. - Текст : электронный.

6. Экспорт из России в Германию. - URL: <https://ru-stat.com/date-M201601-201701/RU/export/DE>, свободный. - Текст : электронный.

УДК 351

Кулькова П.Д., Туренко А.Г.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

СЕКРЕТЫ УСПЕХА СИНГАПУРА (РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ)

***Аннотация.** Статья посвящена факторам, способствующим быстрому экономическому развитию Сингапура. Авторы описывают изменения в государственном управлении, произошедшие в этой стране за 50 лет. Они дают рекомендации для решения аналогичных проблем в своей стране с учетом управленческого опыта Сингапура.*

***Ключевые слова:** меритократия, эффективное государственное управление, профессиональное образование, борьба с коррупцией.*

Kulkova P.D., Turenko A.G.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

SECRETS OF SINGAPORE'S SUCCESS (A RETROSPECTIVE ANALYSIS)

***Abstract.** The article is devoted to the factors that contributed to the rapid economic growth of Singapore. The authors describe changes that took place in public administration of the country over 50 years. They give recommendations how to solve similar problems in their own country taking into account the management experience of Singapore.*

***Keywords:** meritocracy, effective public administration, professional education, anti-corruption measures.*

В настоящее время, когда наша страна предпринимает шаги по выходу из экономического кризиса, обусловленного пандемией коронавируса, будет интересно изучить опыт успешных стран с ретроспективной точки зрения и адаптировать его к российской особенности государственного управления.

Успех Сингапура показывает, как страна, практически не имеющая природных ресурсов, может создать экономические преимущества, оказывая влияние далеко за пределами своего региона. Ее превращение из маленькой рыбацкой деревушки в начале девятнадцатого века в современный и процветающий город-государство сегодня - это невероятная история перехода от бедности к богатству. Во-первых, ВВП Сингапура на душу населения увеличился в 56 раз с 428 долларов США в 1960 году до 52 962 доллара США в 2016 году. Во-вторых, площадь Сингапура увеличилась на 137,7 квадратных километров (1960-2016) в результате усилий по мелиорации земель. В-третьих, в результате либеральной иммиграционной политики население Сингапура за тот же период увеличилось в 3,6 раза. В-четвертых, официальные валютные резервы Сингапура выросли в 310 раз. Жизнь населения также улучшилась, что нашло отражение в резком снижении уровня безработицы с 14% до 2,1% в течение 1960-2016 годов. Кроме того, доля населения, проживающего в государственном жилье, возросла с 9 процентов в 1960 году до 82 процентов в 2016 году. Государственные расходы на образование выросли в 200 раз [1]. Наконец, в результате

эффективной работы Бюро по расследованию случаев коррупции Сингапур является наименее коррумпированной азиатской страной.

Руководители страны считают, что меритократия является ключом к успеху Сингапура, поскольку практика меритократии на государственной службе, в политике, в бизнесе и в школах позволяет сингапурцам достигать совершенства и конкурировать с другими. Ли Куан Ю подчеркивал важность хорошего руководства, когда писал: «Мой опыт развития событий в Азии привел меня к выводу, что нам нужны хорошие люди, чтобы иметь хорошее правительство. Как бы ни была хороша система правления, плохие лидеры принесут вред своему народу. Единственным решающим фактором, который способствовал развитию Сингапура, были способности его министров и высокое качество государственных служащих, которые их поддерживали» [2]. В дополнение к своей вере в важность хороших лидеров, руководство страны поощряло работу транснациональных корпораций на своей территории, потому что у них были технологии, опыт и рынки.

Сингапур принял прагматический подход к формулированию политики, который предполагает готовность вводить новые политические меры или изменять существующие в зависимости от обстоятельств, независимо от идеологических принципов. Правительство страны состоит из 16 министерств и 64 уставных советов. Всемирный банк определяет эффективность правительства, основываясь на следующих критериях: качество предоставления государственных услуг, компетентность государственных служащих, независимость государственной службы от политического давления и доверие к правительственной политике. Согласно данным Всемирного банка, Сингапур последовательно добивается высоких результатов по показателю эффективности государственного управления. За десять лет он достиг 100-процентного рейтинга: 1996, 1998, 2000, 2007, 2008, 2009, 2010, 2014, 2015 и 2016 год [3]. Акцент на меритократию и обучение государственных служащих привел к высокому уровню компетентности персонала в реализации политики.

Коррупция среди государственных служащих была серьезной проблемой в Сингапуре. Это было связано с низкими зарплатами, высоким уровнем инфляции и неадекватным надзором со стороны руководства. Для борьбы с коррупцией правительство начало уделять особое внимание тем областям, где дискреционные полномочия использовались для личной выгоды, и оно оттачивало инструменты, которые могли предотвращать, выявлять или сдерживать такую практику.

Было создано агентство по борьбе с коррупцией. Помимо своих адекватных юридических полномочий, бюджета и персонала, оно является эффективным по нескольким причинам. Во-первых, хотя агентство находится под юрисдикцией премьер-министра, оно обладает оперативной автономией, поскольку премьер-министр и другие политические лидеры не вмешиваются в его повседневную деятельность, а его директор подчиняется секретарю кабинета. Кроме того, директор агентства может получить согласие избранного президента на расследование обвинений в коррупции в отношении министров, членов парламента и высших государственных служащих, если премьер-министр не даст своего согласия. Во-вторых, агентство рассматривает как крупные, так и незначительные случаи коррупции в государственном и частном секторах, независимо от количества, ранга или статуса лиц, находящихся под следствием. Те же процессы и процедуры применяются ко всем, кто находится под следствием, включая министров и руководителей крупных компаний. Как взяточдатели, так и взяточники одинаково виновны в совершении преступления. В-третьих, эффективность данного агентства является результатом его усилий по расширению возможностей своих сотрудников путем направления их на учебные программы по управленческим и профессиональным темам в Сингапуре и других странах.

Сингапур компенсировал отсутствие природных ресурсов, вкладывая значительные средства в образование, чтобы повысить квалификацию своего населения и привлечь «лучших и умнейших» сингапурцев в органы государственного управления, проводя политику меритократии и выплачивая этим гражданам конкурентоспособные зарплаты.

Рассматривая образование как “национальную инвестицию”, правительство увеличило государственные расходы на образование примерно в 200 раз. Таким образом, число учащихся во всех учебных заведениях Сингапура выросло с 352 952 учащихся в 1960 году до 651 655 учащихся в 2016 году, а уровень грамотности также повысился с 72 процентов в 1970 году до 97 процента в 2016 году. Интенсивные инвестиции Сингапура в образование и профессиональную подготовку в течение последних 60 лет, безусловно, повысили качество его населения, что нашло отражение в отличной успеваемости его студентов в соответствии с международными оценками. В 2015 году сингапурские студенты заняли лидирующие позиции по естествознанию и математике, а также возглавили программу международной оценки учащихся 65 стран по чтению и навыкам научной грамотности.

Улучшение экономики Сингапура в 1970-х годах привело к повышению заработной платы в частном секторе, что стало причиной оттока талантливых государственных служащих в более прибыльные рабочие места в частном секторе. В ответ правительство пересмотрело оклады государственных служащих в 1982, 1988, 1989 и 1994 годах, чтобы сократить разрыв с окладами в частном секторе. С целью сопоставления зарплат в государственном секторе с зарплатами в частном секторе, в 1994 году была издана Белая книга “Конкурентоспособные зарплаты для компетентного и честного правительства”, в которой обосновывалось привязывание зарплат министров и старших государственных служащих к средним зарплатам лучших работников в шести профессиях частного сектора - бухгалтерии, банковском деле, инженерном деле, юриспруденции, местных производственных компаниях и транснациональных корпорациях. Успех Сингапура неразрывно связан с его неподкупными и компетентными государственными служащими, поскольку “наличие лучших и умнейших” граждан в правительстве, вероятно, является одной из главных сильных сторон Сингапура в том, что они способны изобрести то, что нужно стране для выживания и роста.

Важной сильной стороной правительства Сингапура является его готовность учиться на опыте других стран, не повторяя ошибок, допущенных ими при решении своих проблем. Выбранные политические решения обычно адаптируются и модифицируются в соответствии с контекстом Сингапура. Например, правительство изучило систему служебной аттестации компании Shell в рамках своих усилий по совершенствованию управления персоналом в органах государственной власти и приняло ее, так посчитало практичной и надежной. Опора на заимствование политических идей и решений из других стран является важной стратегией, принятой правительством Сингапура для решения собственных проблем. Тремя этапами процесса “прагматической аккультурации” являются: выявление проблем и направление группы экспертов и должностных лиц в ознакомительную поездку по соответствующим техническим центрам и организациям в других странах, чтобы узнать, как решаются те же проблемы; приглашение всемирно известных экспертов в Сингапур для составления профессиональных заключений, и формулирование политического плана на основе идей, отобранных из того, что было изучено по данной проблеме, и адаптированных к конкретным потребностям Сингапура. В первые годы после обретения независимости Сингапур рассматривал такие небольшие страны, как Израиль и Швейцария, как образцы для подражания при разработке соответствующей государственной политики. Позже в список были добавлены другие страны, такие как Германия (техническое образование), Нидерланды (аэропорт Чанги) и Япония (контроль предупреждения преступности).

Выявив и проанализировав основные факторы успеха Сингапура, остается открытым вопрос о том, можно ли извлечь уроки из его опыта для решения аналогичных проблем в своей стране, так как существуют значительные контекстуальные различия. Они включают в себя более низкий ВВП на душу населения, большую территорию и население.

Список используемых источников:

1. Department of Statistics. "Singapore's Per Capita GNI and Per Capita GDP at Current Market Prices, 1960–2016" / Department of Statistics. - Singapore, 2018. - URL: www.tablebuilder.singstat.gov.sg/publicfacing/dataTable.action. - Text : electronic.
2. Lee, K.Y. From Third World to First, the Singapore Story: 1965–2000 / K.Y. Lee. - Singapore: Times Media, 2000. . - Text : unmediated.
3. World Bank. Worldwide Governance Indicators 2016 / World Bank. - Washington, DC. - URL: <http://info.worldbank.org/governance/wgi/#reports>. - Text : electronic.

УДК 338.262

Кураמיшина Т.А., Конорева Т.В.

Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ

**ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ НА ТЕРРИТОРИИ
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ**

***Аннотация:** национальные проекты сегодня являются частью эффективного управления регионом, учитывая все сферы деятельности. Благодаря успешной реализации национальных проектов планируется повысить в регионах уровень социально-экономического развития, а также благосостояния граждан. Но в процессе реализации национальных проектов у региона появляются различные трудности. В статье раскрываются проблемы, с которыми столкнулась Омская область в процессе реализации национальных проектов.*

***Ключевые слова:** национальный проект, региональный проект, развитие.*

Kuramshina T.A., Konoreva T.V.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

**PROBLEMS OF IMPLEMENTATION OF NATIONAL PROJECTS IN THE
TERRITORY OF THE OMSK REGION**

***Annotation:** national projects today are part of the effective management of the region, taking into account all areas of activity. Thanks to the successful implementation of national projects, it is planned to increase the level of socio-economic development in the regions, as well as the welfare of citizens. But in the process of implementing national projects, the region faces various difficulties. The article reveals the problems faced by the Omsk region in the process of implementing national projects.*

***Keyword:** national project, regional project, development.*

Национальные проекты (далее – нацпроекты) играют важную роль в повышении эффективности управления регионом, которая проявляется через возможность внедрения усовершенствованных методов управления. Благодаря реализации проектов региональные проблемы, как социальные, так и экономические, подвергаются комплексному анализу, а также реализуются в совместном взаимодействии органов государственной и муниципальной власти совместно с участниками инвестиционной деятельности.

В соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 31 октября 2018 года № 1288 "Об организации проектной деятельности в Правительстве Российской Федерации" нацпроект определяется как проект (программа), обеспечивающая достижение целей и целевых показателей, выполнение задач, определенных Указом Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 года № 204 "О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 год" [1] (далее – Указ), а также при необходимости достижение дополнительных показателей и выполнение

дополнительных задач по поручению и (или) указанию Президента Российской Федерации, Председателя Правительства Российской Федерации, решению Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам и подлежащий разработке в соответствии с Указом [3].

Иными словами можно сказать, что нацпроект – это инструмент реализации целей национального развития, имеющих приоритетное значение на определенном этапе развития государства и требующий для своего решения значительных ресурсов, предполагающих четко обозначенные конечные результаты, так, например, повышение продолжительности жизни до 78 лет (к 2030 году – до 80 лет), снижение уровня бедности в два раза, а также вхождение России в число пяти крупнейших экономик мира и т.д.

Нацпроекты развивают программно-целевое планирование, заключающееся в глубоком анализе, формировании целей, а также проработке мер по их реализации.

В соответствии с Указом отмечено 12 основных направлений деятельности: демография, здравоохранение, образование, жилье и городская среда, экология, безопасные и качественные автомобильные дороги, производительность труда, наука, цифровая экономика, культура, малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы, международная кооперация и экспорт.

Официально реализацию нацпроектов запустили в 2019 году на срок до 2024 года, однако в июле 2020 года было принято решение перенести достижение ряда показателей до 2030 года и скорректировать программу с учетом изменившихся обстоятельств (Указ Президента Российской Федерации от 21 июля 2020 года № 474 "О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года") [2].

В Омской области основным законодательный акт, регулирующий деятельность органов власти в отношении реализации нацпроектов, является постановление Правительства Омской области от 21 декабря 2016 года № 380-п "О проектной деятельности в органах исполнительной власти Омской области" [4].

В настоящее время в структуру органов управления проектной деятельностью в Омской области входят координационные органы, принимающие управленческие решения в отношении региональных проектов Омской области, обеспечивающих достижение целей, показателей и результатов федеральных проектов, включенных в состав национальных проектов, а также приоритетных, внешних и внутренних проектов. В число таких координационных органов входят:

- Проектный комитет Омской области, действующий под председательством Губернатора Омской области, Председателя Правительства Омской области А.Л. Буркова (распоряжение Губернатора Омской области 17 апреля 2017 года № 108-р "О Проектном комитете Омской области"[6]);

- Проектный офис Омской области, действующий в структуре Министерства экономики Омской области и осуществляющий методологическое и информационно-аналитическое сопровождение проектной деятельности в органах исполнительной власти Омской области (распоряжение Министерства экономики Омской области от 3 июля 2020 года № 323 – К "Об утверждении Положения о департаменте проектной деятельности Министерства экономики Омской области и его структурных подразделениях" [7]);

- ведомственные проектные офисы, действующие в структуре отраслевых органов исполнительной власти Омской области и созданные в целях сопровождения проектной деятельности (пункт 8 постановления Правительства Омской области от 21 декабря 2016 года № 380-п "О проектной деятельности в органах исполнительной власти Омской области"[4]). Также допускается формирование муниципальных проектных офисов.

В 2020 году на территории Омской области была обеспечена реализация 50 региональных проектов, предусмотренных 11 национальными проектами: "Демография", "Образование", "Здравоохранение", "Жилье и городская среда", "Безопасные и качественные автомобильные дороги", "Экология", "Культура", "Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы", "Производительность

труда", "Международная кооперация и экспорт" и "Цифровая экономика Российской Федерации".

Что касается 12 нацпроекта – "Наука" – в настоящее время на федеральном уровне ведется работа по его переформатированию в национальный проект "Наука и университеты". Вероятнее всего, прямое участие субъектов Российской Федерации в нем так же не будет предусмотрено. В Омской области идет работа над созданием научно-образовательного центра мирового уровня для того, чтобы наш регион смог участвовать в федеральном отборе в 2021 году в рамках реализации указанного нацпроекта.

По итогам 2020 года в рамках реализации проектов было осуществлено множество различных мероприятий, таких как:

- созданы 250 мест дошкольного образования для детей в возрасте до 3 лет в 13 дошкольных образовательных организациях города Омска посредством проведения ремонтных работ и материально-технического оснащения;

- введены в эксплуатацию общеобразовательная школа в микрорайоне "Амурский-2" в городе Омске, дошкольное образовательное учреждение по ул. Осавиохимовская города Омска, автомобильная дорога от моста им. 60-летия Победы по ул. 3-я Островская, ул. Крупская от б. Архитекторов до ул. Перелета города Омска;

- предоставлены ежемесячные выплаты в связи с рождением (усыновлением) 1-го ребенка в размере 10 437 рублей 13,6 тысячам семей, а также в связи с рождением 3-го или последующих детей в размере 10 870 рублей 12,4 тысячам семей;

- начато строительство 3 общеобразовательных школ и 4 дошкольных образовательных учреждений в городе Омске и Омской области;

- проведено переоснащение оборудованием БУЗОО "Клинический онкологический диспансер", открыт второй в регионе центр амбулаторной онкологической помощи;

- завершены работы по благоустройству 48 общественных территорий, а также 26 дворовых территорий;

- выполнен ремонт 192,48 км автомобильных дорог общего пользования;

- проведен ремонт муниципальных учреждений культурно-досугового типа;

- микрокредитной компанией Омский региональный фонд микрофинансирования субъектов малого и среднего предпринимательства выдано 172 микрофинансовых займа на общую сумму 243,50 млн. рублей, что в 4,9 раз превышает количество микрозаймов, выданных за аналогичный период 2019 года.

И это только часть того, что было сделано в рамках нацпроектов в ушедшем году.

Однако в процессе реализации проектов возник ряд проблем, которые не позволили реализовать проекты в 2020 году на 100 %.

Первая и основная проблема – низкий процент кассового исполнения нацпроектов в регионе. Всего на реализацию региональных проектов, с учетом бюджетных корректировок, проводимых в течение года, было предусмотрено 17,9 млрд. рублей, в том числе 12,9 млрд. рублей за счет средств федерального бюджета.

По итогам 2020 года кассовое исполнение бюджетов региональных проектов составило 15,3 млрд. рублей (85,3 % от плановых назначений), в том числе 10,7 млрд. рублей за счет средств федерального бюджета (83,2 % от плановых назначений).

Неосвоенные средства включают в себя в основном средства, сэкономленные по итогам проведения конкурсных процедур и реализации мероприятий, обеспеченных финансированием; нераспределенные или неиспользованные средства 2020 года; средства, по которым принято официальное решение о переносе на 2021 год (средства, предусмотренные на приобретение медицинского оборудования (нацпроект "Здравоохранение"), на строительство детских садов (нацпроект "Демография"), на строительство общеобразовательных школ (нацпроект "Образование").

Органами исполнительной власти, являющимися главными распорядителями бюджетных средств, неосвоенных в 2020 году и планируемых к переносу на 2021 год, велась активная работа с федеральными органами исполнительной власти по переносу

необходимых средств, в настоящее время часть денежных средств возвращена в бюджет Омской области.

Вторая существенная проблема, связанная с первой – неритмичность освоения. Как видно по графику 1 ситуация с бюджетными средствами стала нормализовываться только в 4 квартале (процент вырос почти в 2 раза).

Это связано с объективными причинами, такими как позднее доведение средств федеральными органами власти, недобросовестные подрядчики, влияние пандемии коронавирусной инфекцией COVID-2019 и т.д.

Третья основная проблема – это недостижение показателей региональных проектов, в основном по тем же причинам, которые были указаны выше.

По оценке отраслевых органов власти, ответственных за реализацию проектов, в 2020 году выявлено недостижение 26 целевых показателей, предусмотренных 10 региональными проектами. Основная часть недостигнутых показателей – 15 ед., относится к национальному проекту "Здравоохранение" из-за влияния пандемии.

На сегодняшний день санкции за недостижение показателей не предусмотрены. Однако в распоряжении Правительства Омской области от 23 августа 2018 года № 106-рп "Об организации на территории Омской области работы по исполнению поручений, содержащихся в Указе Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 года № 204 "О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года" предусмотрена персональная ответственность должностных лиц, реализующих нацпроекты на территории Омской области [5].

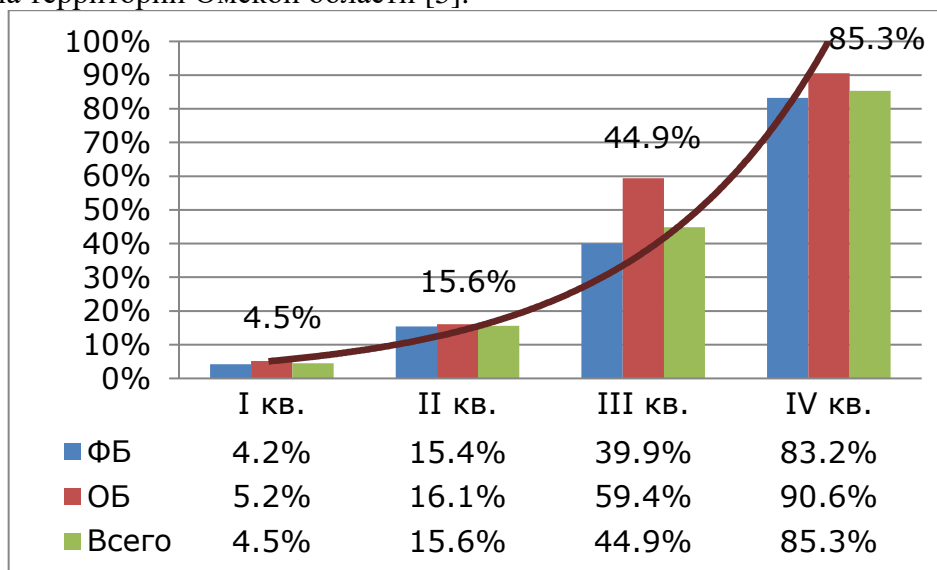


График 1. Динамика освоения средств на нацпроекты в 2020 году

В настоящее время каких-либо рейтингов субъектов по реализации национальных проектов в России федеральными органами власти не ведутся. Несмотря на это, есть результаты рейтинга общероссийской общественной организации "Майский указ", по итогам которого Омская область вошла в группу лидеров, заняв 17-е место. Экспертами оценивались публикации в региональных СМИ, предложения по достижению целей национального развития, качество работы проектных офисов.

В 2021 году произошли небольшие изменения в структуре региональных проектов. С начала текущего года Омская область принимает участие в реализации 44 региональных проектов в рамках 11 национальных проектов. Сокращение количества проектов связано с закрытием некоторых из них на федеральном уровне. Однако общий объем финансового обеспечения нацпроектов в период с 2020 по 2021 годы увеличился на 5,3 млрд. рублей (с 17,9 млрд. рублей в 2020 году до 23,2 млрд. рублей в 2021 году). Что является положительным фактором, ведь на отдельные проекты финансирование увеличилось, а

значит регион сможет реализовать больше мероприятий, направленных на улучшение жизни граждан.

В целом в 2020 году была проведена огромная работа, но также с увеличением объемов работ появляются и новые проблемы в их реализации, которые необходимо учитывать при дальнейшей реализации проектов.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Президент (2018 — ...; В. В. Путин). О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 год: Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 года № 204 / Российская Федерация. Президент (2018 — ...; В. В. Путин). - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система "Консультант Плюс".

2. Российская Федерация. Президент (2018 — ...; В. В. Путин). О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента Российской Федерации от 21 июля 2020 года № 474. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система "Консультант Плюс".

3. Российская Федерация. Правительство. Об организации проектной деятельности в Правительстве Российской Федерации: Постановление Правительства Российской Федерации от 31 октября 2018 года № 1288 / Российская Федерация. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система "Консультант Плюс".

4. Омская область. Правительство. О проектной деятельности в органах исполнительной власти Омской области : Постановление Правительства Омской области от 21 декабря 2016 года № 380-п / Омская область. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система "Консультант Плюс".

5. Омская область. Правительство. Об организации на территории Омской области работы по исполнению поручений, содержащихся в Указе Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 года № 204 "О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года: Распоряжение Правительства Омской области от 23.08.2018 № 106-рп / Омская область. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система "Консультант Плюс".

6. Омская область. Правительство. О Проектном комитете Омской области: Распоряжение Губернатора Омской области 17 апреля 2017 года № 108-р / Омская область. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система "Консультант Плюс".

7. Омская область. Правительство. Об утверждении Положений о департаменте проектной деятельности Министерства экономики Омской области и его структурных подразделениях: Распоряжение Министерства экономики Омской области от 3 июля 2020 года № 323 – К / Омская область. Правительство. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система "Консультант Плюс".

ЗАНЯТОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Аннотация. В статье описывается влияние кризиса на уровень занятости населения в данный период времени, действия со стороны государственных служб. Приводится статистический анализ по доле работающего населения в условиях кризиса.

Ключевые слова: занятость, кризис, пандемия, население, рынок труда.

Ryzhikh A.Y.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

EMPLOYMENT OF THE POPULATION IN THE CRISIS

Abstract. In the article describes the impact of the crisis on the level of employment of the population in a given period of time, the actions of government services. The statistical analysis of the share of the working population under the conditions of the crisis is presented.

Keywords: employment, crisis, pandemic, population, labor market.

Занятость населения остается актуальной во все времена существования человека. И любой человек может сталкиваться с различными проблемами, связанными непосредственно с данной темой. Занятость не может стоять на одном месте и быть стабильной, она изменчива и зависит от многих факторов, в том числе от кризисов: экономических, мировых, сезонных, структурных и т.д. В данной статье показано, как занятость трансформируется в условиях кризиса, как возникают различные проблемы и как человек справляется с ними и вынужденно адаптируется к новым условиям.

Современный мир невозможно представить без различных товаров и услуг, которые создаются только благодаря труду человека. Населению необходимо работать, то есть быть занятыми в различных сферах, чтобы обеспечивать себя товарами и удовлетворять все свои потребности.

Ученые дают различные трактовки понятию занятости. А.Э. Котляр говорит о том, что занятость это «... общественные отношения между людьми, прежде всего экономические и правовые, по поводу включения работника в конкретную кооперацию труда на определенном рабочем месте».

Опираясь на работы В.А. Павленкова, занятость означает, что наемный работник соединен с рабочим местом, которое благодаря этому становится действующим рабочим местом. Однако нужно помнить, что это соединение осуществляется через куплю-продажу рабочей силы и рабочего места на рынке труда, опосредованную ценой труда – заработной платой [4, с. 144].

Обобщая следует сказать, что занятость как социально-экономическое явление можно определить как общественно полезную деятельность граждан, связанную с удовлетворением личных и общественных потребностей и приносящую трудовой доход (зарботок) [1, с. 86].

Занятость может быть официальной – юридически оформленная (трудовым договором, лицензией) и учитываемая государственной статистикой. Неофициальная (скрытая) – трудовая деятельность части экономически активного населения, юридически не оформленная и не учитываемая государственной статистикой. Формальная – юридически оформленная, но реально не осуществляемая трудовая деятельность или осуществляемая неэффективно [5, с. 62].

Существуют международные нормативные акты о регулировании занятости, которые создает Международная организация труда (МОТ). Благодаря данным нормативным актам

происходит трансформация служб занятости всего мира, ставятся их основные задачи и цели, которым они следуют. Из-за этого регулирование занятости совершенствуется с каждым годом. В наше время важнейшей частью политики занятости являются службы занятости, в их полномочия входит разработка основных направлений политики занятости.

Периодически возникающие кризисы, как во всем мире, так и на территориях отдельных государств, наносят большой удар по экономике. Страдают следующие факторы: ВВП, стабильный спрос и предложение, уровень безработицы и уровень занятости. Практически каждый кризис несет определенные последствия, такие как инфляция, снижение заработных выплат, повышение ставок на различные кредиты и т.д.

В масштабах всего мира сильное влияние на занятость трудоспособного населения оказал кризис 2008-2009 годов. Данный финансово-экономический кризис послужил неким вызовом, как для экономик всех стран, так и для всего человечества. Рассматривая уровень занятости в России в данный период можно сделать вывод о том, что доля работающего населения в возрасте от 15 до 72 лет еще в августе 2008 года составляла 64,5%. К февралю 2009 года она снизилась на 3,9%, то есть составила 60,6%. Что касается уровня безработицы в этот период, то в августе 2008 года по методологии МОТ в России уровень составил 5,8% от всего экономически активного населения. Но уже к февралю 2009 года уровень безработицы равнялся 9,4%. Данный скачок был достаточно большим.

Наиболее чувствительный «удар» кризис нанес ядру корпоративного сектора экономики – занятости на крупных и средних предприятиях. Эти предприятия потеряли за 2009 г. 1,6 млн. работников списочного состава. Снижение занятости на крупных и средних предприятиях продолжилось и в 2010-2011 гг. В итоге за 2008-2011 гг. численность работающих уменьшилась на 4,0 млн. чел [2, с. 91-92].

Вследствие кризиса 2008 года значительно повысилась информированность трудоспособного населения России о работе служб занятости страны, о вопросах предоставления гарантий со стороны государства, о сложившейся ситуации на рынке труда всех субъектов РФ. Были проведены глобальные программы, связанные напрямую с поддержкой занятости населения. Благодаря данным программам несколько миллионов человек обрели новое место работы.

Государственные меры по содействию политики занятости не были прекращены в 2009 году, они продолжились и последующие годы 2010-2011. В 2010 году на основные меры по содействию занятости россиян, выплату пособий по безработице было предусмотрено 88,7 млрд. рублей, что на 12,8% больше, чем в 2009 году [3, с. 120]. В 2011 году на реализацию дополнительных мероприятий, направленных на снижение напряженности на рынке труда в бюджете страны было предусмотрено 27,8 млрд. рублей [3, с. 121].

Более актуальным на момент написания статьи является экономический кризис 2020 года, связанный с пандемией коронавирусной инфекции. Он затронул, как большую часть трудоспособного населения, так и молодежь в возрасте от 18 до 29 лет. Организацией МОТ с апреля по май 2020 года была проделана глобальная исследовательская работа по теме «Молодежь и COVID-19: влияние на рабочие места, образование, права и ментальное самочувствие». Исходя из результатов проведенного исследования, каждый шестой человек от 18 до 29 лет был вынужден прекратить свою рабочую деятельность с приходом пандемии. Пандемия в первую очередь нанесла удар по бизнесу, поэтому большая часть опрошенных высказалась о том, что их увольнение было связано либо с закрытием предприятия, либо со значительным сокращением штата.

Анализируя шестой выпуск «Вестник МОТ: COVID-19 и сфера труда», было выявлено существенное сокращение занятости населения различных государств в период с апреля по июнь 2020 года по сравнению с данными 2019 года. Практически во всех странах с трудностями больше столкнулись женщины, чем мужчины.

В Республике Молдова среди женщин занятость снизилась на 10,1%, а среди мужчин на 7,7%. Самый большой спад занятости произошел в государстве Перу, женщины – 57,1%, мужчины – 53,5%. А самые незначительные потери произошли в Республике Кипр, женщины

– 0,5%, мужчины – 0,3%. Вероятнее всего таких низких результатов удалось достичь за счёт программы SURE (инструмент Евросоюза) посредством которой Кипру был выделен кредит на 250 млн. евро. Данный кредит позволил республике справиться с достаточно большими расходами госсектора, направленными на поддержание занятости населения.

По данным Росстата с января по март 2020 года процент уровня занятости населения Российской Федерации в возрасте от 15 до 72 лет составлял 64,3%. С ноября 2020 по январь 2021 данный уровень составил 63,9%, то есть снизился на 0,4%. Трудоспособное население 15-72 лет составляет примерно 110 млн. человек, следовательно, за данный период около 440 тысяч граждан России потеряли свое место работы. Это лишь выборочные исследования рабочей силы, вероятнее всего показатели более велики. Безусловно, эти цифры не говорят только о воздействии экономического кризиса связанного с COVID-19, этому в какой-то мере способствовали и типичные факторы снижения уровня занятости.

Кризис 2020 года сильно перевернул устоявшиеся представления о занятости населения. В связи с массовым закрытием предприятий по всему миру, сокращением зарплат и рабочих мест, людям пришлось адаптироваться к новым критическим условиям, чтобы сохранить свой прежний уровень жизни. Поэтому именно пандемия послужила толчком к переводу определенного количества работающей части населения на удаленный формат работы, а так же к самостоятельному освоению населением новых видов профессией, позволяющих работать из дома и переходить на фриланс.

Основной спад рабочих мест произошел в следующих сферах: индустрия питания; спортивные клубы, фитнес центры; автошколы; организации по подготовке праздничных мероприятий. Незначительно пострадали сферы, в которых был возможен перевод сотрудников на «удаленку» без особых потерь. Это сфера образования, IT-технологий, юриспруденция, бухгалтерский учёт, реклама, масс-медиа и прочее. Роль здесь скорее сыграл человеческий фактор, так как не все сотрудники были готовы быстро приспособиться к новым условиям работы на дому по ряду объективных причин (трудности с самоорганизацией, необходимость общения с людьми в связи со спецификой профессиональной деятельности).

Работодатели тоже столкнулись с проблемами, например, связанными с трудовым законодательством, так как действующий Трудовой Кодекс РФ не регулирует ограниченную по времени трудовую занятость работников. В статьях 72.1 и 72.2 освещаются положения связанные с перемещением работников и их временном переводе на другую работу, но пандемия COVID-19 под данные положения не попадает.

Что касемо освоения новых профессий на рынке онлайн-обучения, то это происходило и до начала пандемии. Но не всем работникам посчастливилось просто перейти на удалённую работу от своей прежней организации, часть занятого населения полностью потеряло свое основное место работы. В связи с этим люди начали больше интересоваться освоением новых специальностей в онлайн. И если до пандемии данная тема была близка молодому поколению, то с приходом COVID-19 она заинтересовала и более старшее трудоспособное население, особенно это относится к России.

Платформы GetCourse и EdMarket провели статистическое исследование, которое оценивает рост спроса на онлайн-образование в период пандемии. На данных платформах размещаются курсы по разным сферам существующих на рынке онлайн-школ. За период апрель к февралю 2020 года абсолютным лидером по различным проектам, таким как языки, психология, хобби, личностный рост, фитнес и т.д. стала ниша обучения профессиям. Общий оборот по проектам на данных платформах в сфере обучения профессиям составил 158 млн. рублей.

Данная статистика говорит о том, что раннее занятое население, потерявшее работу в период кризиса 2020 года, смогло адаптироваться к новым условиям, благодаря обучению онлайн профессиям и дальнейшему заработку на них.

За всю историю человечества произошло уже несколько десятков различных кризисов, оказавших негативное влияние на многие аспекты жизнедеятельности, в том числе на рынок

труда. Проблема занятости населения в условиях кризиса всегда будет оставаться актуальной. Со временем решение данной проблемы будет меняться. Как показал опыт, во время кризиса 2008-2009 годов в большей степени населению требовалась поддержка от государства, от служб занятости, так как еще не было таких развитых информационных технологий для перехода на удаленный формат работы, как в кризис 2020 года. В 2020 году населению так же требовалась поддержка от государства, но уже не в такой значительной степени как раньше, так как у людей существовали все возможности для продолжения своей трудовой деятельности, пусть и с некими изменениями.

Список используемых источников:

1. Алиев, И. М. Экономика труда: учебник и практикум для вузов / И. М. Алиев, Н. А. Горелов, Л. О. Ильина. – 4-е издание, переработанное и дополненное. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 486 с. - Текст : непосредственный.
2. Варшавская, Е. Я. Российский рынок труда и экономический кризис 2008-2009 гг.: время упущенных возможностей? / Е. Я. Варшавская. - Текст : непосредственный // Вестник Омского университета. Серия: Экономика. – 2012. – № 3. – С. 91-96.
3. Змияк, С. С. Проблемы трансформации государственной политики занятости в условиях кризиса / С. С. Змияк. - Текст : непосредственный // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. – 2011. – № 1. – С. 113-126.
4. Павленков, В. А. Рынок труда. Занятость. Безработица: учебник / В. А. Павленков – Москва: Издательство Московского государственного университета, 2004. – 386 с. - Текст : непосредственный.
5. Симонова, М. В. Экономика труда: учебник для среднего профессионального образования / М. В. Симонова [и др.]; под общей редакцией М.В. Симоновой. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 259 с. - Текст : непосредственный.

НАЛОГОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ: ЗАДАЧИ И МЕТОДЫ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация. В статье раскрыто понятие налогового регулирования экономической деятельности хозяйствующих субъектов, а также выделены социально-экономические задачи, цели и методы их решения с помощью налогового воздействия.

Ключевые слова: налоговое регулирование экономики, задачи налогового регулирования, методы налогового регулирования

Solovyova A.V., Konyukova O.G.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

TAX REGULATION OF THE ECONOMY: PROBLEMS AND METHODS OF THEIR SOLUTION

Abstract. The article reveals the concept of tax regulation of economic activities of economic entities, and also highlights the socio-economic tasks, goals and methods of their solution with the help of tax impact.

Keywords: tax regulation of the economy, tasks of tax regulation, methods of tax regulation

Среди множества методов регулирования экономики, существуют методы контроля и балансирования экономической деятельности через налоги. Государственное налоговое регулирование занимает важную роль в процессе контроля работы экономики страны. Налоги могут быть названы главным инструментом управления рынком и связи общегосударственных интересов с интересами хозяйствующих субъектов рынка.

В современной экономической среде под налоговым регулированием подразумевается воздействие государства на различные субъекты экономики с определенной целью [1]. Осуществляется это действие с использованием тех инструментов и способов, которые предполагаются в налоговой политике для устранения негативных явлений рынка, а также для достижения социально и экономически значимых результатов. Стоит отметить налоговое регулирование отдельным важным направлением налоговой политики. Также большинство определений налогового регулирования схожи друг с другом, имея различия по большей части только в целях и методах воздействия на экономические процессы. В большинстве случаев выделяется косвенный характер влияния на экономику. Тогда налоговое регулирование осуществляет косвенное воздействие на социально-экономическую сферу. Государство в этом случае определяет следующие методы:

- Снижение или повышение уровня налогов;
- Изменение налоговых ставок;
- Отчисления в бюджет;
- Изменение вида налогов;
- Установка налоговых льгот [3].

Прежде чем выделять задачи налогового регулирования экономической деятельности, стоит обозначить важный аспект для понимания о том, что налоговая политика не имеет исключительно фискальные цели, состоящие в создании источника финансирования государства на определенные затраты. Налоговая политика является регулятором для осуществления перестройки экономики, а также её роста и достижения целей, поставленных государством в реализации социального развития жизни общества. А значит процесс

налогового регулирования представляет собой процесс использования регулирующей функции налогов для достижения социально-экономических результатов.

Выделяются различные задачи налогового регулирования, стоит обозначить какие именно участвуют в реализации социально-экономической государственной политики:

- *Регулирование предложения и спроса.* Предложение и спрос являются важными показателями, отражающими ситуацию на рынке, поэтому данные явления подлежат контролю, а также регулируются налогообложением. С помощью изменения соотношения прямых и косвенных налогов государство может производить сдерживание спроса на те или иные виды товаров и услуг посредством введения специальных налогов таких как: акциз, налог на продажу тех или иных продуктов, налог на различные виды деятельности.

- *Установление баланса в соотношении потребления и накопления денежных средств.*

Установлено, что при снижении налоговой ставки увеличивается количество накоплений по стране. Однако, если накопление слишком превышает потребление, меняется структура налогообложения в пользу потребления, что возвращает показатель соотношения к балансу.

- *Темпы инфляции.* В большинстве случаев налоговое регулирование способствует как средство устранения лишней массы денег, но не стоит забывать про метод повышения налоговой ставки косвенных налогов, напрямую влияющих на изменение уровня цен.

- *Повышение уровня занятости и самозанятости населения.* Данная задача осуществляется в виде упрощения систем налогообложения или в виде введения налоговых льгот для субъектов, занимающихся малым предпринимательством.

- *Стимулирование развития отдельных территорий.* Решается методами введения специальных налогов для определенных территорий или же специальных режимов налогообложения, а также реализация налоговой политики в рамках местного самоуправления и региональной власти.

- *Стимуляция развития конкуренции.* Осуществляется в рамках антимонопольной политики, путем стимулирования через налоговые льготы различных предприятий.

- *Стимулирование рационального использования ресурсов производства.* Осуществляется путем введения налоговых сборов касательно использования природных ресурсов (вода, земля объекты животного мира и т.д.)

- *Повышение заинтересованности в предпринимательской деятельности.* Государство вводит определенные поощрения в виде освобождения субъектов хозяйствования от уплаты налогов на определенный промежуток времени (так называемые «налоговые каникулы»), устанавливает режим упрощенного налогового учета благодаря кассовому методу, используемому для новых предприятий.

- *Стимулирование инвестиционной деятельности.* Осуществляется в более развитых странах путем применения инструментов налогового регулирования таких как: налоговый инвестиционный кредит, прямые льготы инновационным предприятиям, введение специальных режимов налогообложения.

- *Сдерживание объемов производства на отдельные товары.* Хорошим примером является акцизирование на товары алкогольной и табачной продукции, вредной для потребления. Данный метод стимулирует конкуренцию и вследствие сокращение производства.

- *Снижение нагрузки на окружающую природную среду.* Регуляторами данной задачи являются экологические налоги и сборы, также налоговое стимулирование на выпуск экологической продукции, природоохранной техники и др.

- *Увеличение объемов социально значимых товаров.* Осуществляется через введение льгот для тех, кто потребляет данные товары, и установление прямого налогообложения для тех, кто эти товары производит [2].

Данные задачи и их решения выделяют основные инструменты налогового регулирования экономики такие как:

1. Специальные отраслевые режимы налогообложения как регулятор. Осуществляются с помощью введения комплекса налоговых льгот, вводимых по нескольким налогам и сборам, касающихся одной отрасли или отдельных налогоплательщиков, занимающихся определённым видом деятельности.

2. Инструменты, связанные с объектом и предметом налогообложения. Представляет собой изменение состава объекта налогообложения.

3. Налоговые льготы как локальный регулятор. Данный инструмент отражает исключительные налоговые льготы представленные отдельным группам плательщиков.

4. Определение состава налогоплательщиков. Масштабы налогового регулирования и его эффективность определяются тем, насколько полно охвачены налогом потенциальные субъекты налогообложения.

5. Инструменты, связанные с порядком исчисления налоговых обязательств. Существуют локальные регулирующие механизмы налогов, стимулирующих или сдерживающих действия налогоплательщиков с помощью специальных правил исчисления элементов налоговых баз и налоговых обязательств [4].

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. Налоговый кодекс РФ. Часть первая от 31.07.1998 № 146-ФЗ : (ред. от 15.02.2016 N 32-ФЗ, от 05.04.2016 N 101-ФЗ, от 05.04.2016 N 102-ФЗ, от 26.04.2016 N 110-ФЗ / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».

2. Бабаев, Ю. А. Расчеты организации / Ю. А. Бабаев, А. М. Петров. – Текст: непосредственный // Учет, налогообложение, управление. - 2018. - № 2. - С. 41-46.

3. Имыкшенова, Е. А. Налоги и сборы: некоторые вопросы классификации / Е. А. Имыкшенова. - Текст: непосредственный // Налоговед. - 2019. - № 9. - С. 2-5.

4. Лазарева, Н. В. Налоги и налогообложение / Н. В. Лазарева. – Текст: непосредственный // Финансы - 2018. - № 9. - С. 21-26.

ОСОБЕННОСТИ РЫНКА ТРУДА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация. В статье рассматриваются особенности рынка труда в современной России. Также в статье анализируется ситуация на рынке труда в России за 2020 год. Целью работы является анализ особенностей функционирования рынка труда в России.

Ключевые слова: рынок труда, особенности функционирования рынка труда, безработица, удаленная работа, самозанятость, отток населения, наём работников, зарплата, премия.

Торопова А.А.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

FEATURES OF THE LABOR MARKET IN MODERN RUSSIA

Abstract. The article discusses the features of the labor market in modern Russia. The article also analyzes the situation on the labor market in Russia in 2020. The purpose of the work is to analyze the peculiarities of the functioning of the labor market in Russia.

Keywords: labor market, features of the functioning of the labor market, unemployment, remote work, self-employment, outflow of population, hiring of employees, salary, bonus.

Рынок труда представляет собой систему, которая включает социально-трудовые отношения по поводу найма, увольнения, механизм спроса и предложения, функционирующие на основе информации изменения цены труда, то есть заработной платы. На функционирование рынка труда оказывают влияние множество факторов. Например, динамика оплаты труда, состояние национальной экономики или динамика демографической ситуации. Также к факторам, которые влияют на особенности функционирования рынка труда можно отнести изменение в психологическом восприятии определенных профессий. Например, некоторые профессии со временем могут стать менее престижными [4].

Для начала стоит рассмотреть общие особенности рынка труда в современной России.

– рост безработицы;
– перераспределение рабочей силы по секторам экономики. Сейчас более популярна вторичная занятость. Также в последнее время отметилось появление рабочих мест, которые не имеют высокой квалификации работника.

– неполная занятость. Эта особенность рынка труда связана с простоями предприятий, с ростом безработицы. Достаточно большое количество работников имеют неполный рабочий день или находятся в вынужденных отпусках.

– территориальное различие занятости. В экономически активных и депрессивных регионах уровень безработицы может различаться в 10 раз. Эта особенность исходит из территориальных, исторических и других индивидуальных особенностей каждого региона.

Также к особенностям современного рынка труда можно отнести неэффективное использование трудового потенциала, расширение теневой занятости, разграничение общей численности безработного населения и численности официально зарегистрированного безработного населения, монополизация финансово-банковской сферы, сферы государственного управления. В эти сферы сложно пробиться без достаточного уровня квалификации.

Также современный рынок труда характеризуется долгосрочностью взаимоотношений продавца и покупателя, значительным влиянием трудового законодательства, предпринимателей, использованием устаревшего оборудования [1, с.2; 4, с.2]:

Одним из переломных периодов функционирования рынка труда в России стал период пандемии коронавируса в 2020 году, который привел к появлению новых тенденций и особенностей на рынке труда в России. За этот период в России закрылся 1 миллион предприятий среднего и малого бизнеса. Можно выделить те сферы экономики и бизнеса, которые больше других пострадали от пандемии: туристический бизнес, индустрия красоты, развлечения, транспортный бизнес. Также пострадали нефтяная сфера, промышленное производство (из-за снижения темпов добычи полезных ископаемых), обрабатывающая промышленность, автомобильный бизнес, строительный бизнес. Также наблюдается снижение прибыли в банковском секторе по сравнению с 2019 годом, в сфере маркетинга и рекламы наблюдается отрицательная динамика. Розничная торговля продуктами питания показывает уменьшение товарооборота. Но есть и те отрасли, которые пострадали менее других или не пострадали совсем: фармацевтика (наблюдается рост на 10-15%), производство сельхозпродукции (выросло почти на 2 %), интернет отрасль.

Итак, можно выделить такие особенности рынка труда в 2020 году [2]:

- сокращение штата сотрудников. Предприятия теряют прибыль, нет возможности выплачивать всем сотрудникам заработную плату. Но, чтобы совсем не закрывать производство, предприятия оставляют только надежных, квалифицированных работников.

- увеличение срока поиска нового места работы. Данная особенность вытекает из первой, поскольку в этот период есть тенденция сокращения персонала. Больше всего нуждались в сотрудниках фармацевтические компании, IT-компании, также возрос спрос на курьеров, грузчиков, охранников, таксистов строителей.

- рост количества переработок и ухудшение условий труда. Эта особенность так же вытекает из первой. Поскольку штат сотрудников сокращается, оставшимся работникам приходится выполнять работу, большую по объему.

- удаленная работа. Из-за введенного на территории России режима самоизоляции многие были вынуждены выполнять работу, не выходя из дома.

- самозанятость. В период пандемии возросло стремление работать автономно, чтобы ни от кого не зависеть: к концу 2020 года число зарегистрированных самозанятых превысило 1,5 млн человек.

- введение минимальной часовой оплаты труда. С 1 октября 2020 года в России введена минимальная часовая оплата труда, которая равна 150 р. За один час работы.

- переход на сдельную оплату труда, использование гибких форм занятости. Таким образом работодатели обезопасили себя от рисков оплаты фиксированной заработной платы, когда работники не всегда могли выходить на работу из-за режима самоизоляции.

- четырехдневная рабочая неделя. Эта свежая тенденция, которая появилась так же во время пандемии. В некоторых предприятиях сокращенная неделя начала действовать с января 2021 года и сохранилась до сих пор, например в главном офисе компании Лукойл.

- отток людей из Москвы в регионы. Так как многие уезжают в Москву, чтобы работать и зарабатывать деньги, но в период пандемии появилась возможность работать удаленно, поэтому происходит отток людей из Москвы в регионы обратно.

- замена людей роботами. Эта тенденция уже появилась в таких компаниях, как «Яндекс», «Сбер», «KFC», «Microsoft News».

- повышение зарплаты бюджетникам. С 1 октября 2020 года в стране были повышены зарплаты бюджетникам на процент инфляции.

- сокращение численности официально безработных. В ноябре 2020 года реальная безработица достигла отметки 6,1% экономически активного населения страны.

- изменение технологий подбора персонала. Технологии подбора персонала стали более сложными, критериев по подбору персонала стало больше. Это тоже связано с рисками бизнеса в период пандемии.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что рынок труда в России имеет нестабильный характер, особенно точно это можно заметить в последние годы, когда пандемия привнесла ряд кардинальных изменений в данную сферу.

Список используемых источников:

1. Азиева, Р. Х. Теоретический анализ рынка труда: сущность и особенности / Р. Х. Алиева. – Текст: электронный // Sciences of Europe. - 2018. - №29-1 (29). - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskiy-analiz-rynka-truda-suschnost-i-osobennosti> (дата обращения: 23.03.2021).
2. Карьерный консультант. Итоги 2020 года на рынке труда: цифры, факты и тенденции. – URL: <https://ccgb.ru/articles/itogi-goda-na-rynke-truda>, свободный. - Текст : электронный.
3. Орцханова, М. А. Современный рынок труда России: анализ и особенности развития / М. А. Орцханова, Ф. Я. Полонкочева, М. И. Китиева. - Текст : электронный // Colloquium-journal. - 2019. - №3-7 (27). - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennyy-rynok-truda-rossii-analiz-i-osobennosti-razvitiya> (дата обращения: 23.03.2021).
4. Рынок труда // WWW.GRANDARS.RU. – URL: <https://www.grandars.ru/student/ekonomicheskaya-teoriya/rynok-truda.html>, свободный. - Текст : электронный.

УДК 332.14

Турундаева А. А., Джойс Э. А.
Омская академия МВД России

УПРАВЛЕНИЕ СРЕДСТВАМИ ФОНДА НАЦИОНАЛЬНОГО БЛАГОСОСТОЯНИЯ РОССИИ

***Аннотация.** Проанализированы структура и динамика объема Фонда национального благосостояния России, который имеет тенденцию к улучшению. Были изучены и проанализированы различные предложения инвестиционной стратегии Фонда. Отражены основные проблемы управления средствами Фонда национального благосостояния России и их распределения.*

***Ключевые слова:** финансовая система, Фонд национального благосостояния, федеральный бюджет, финансирование.*

Turundaeva A.A., Dzhois E.A.
Omsk Academy of the Ministry of Interior of Russia (Omsk)

MANAGING THE FUNDS OF THE NATIONAL WELFARE FUND OF RUSSIA

***Abstract.** The structure and dynamics of the volume of the National Welfare Fund of Russia, which tends to improve, are analyzed. Various proposals of the Fund's investment strategy have been studied and analyzed. The main problems of managing the funds of the National Welfare Fund of Russia and their allocation are reflected.*

***Keywords:** financial system National Welfare Fund, federal budget, financing.*

The Russian Federation is the largest country rich in natural resources. Mineral resources located on the territory of the state are successfully exported, and part of the proceeds from their sale is sent to the National Welfare Fund of Russia.

It should be noted that the source of the formation of this Fund, in addition to additional income from oil and gas, is also the income received from the management of the funds of the National Welfare Fund. At the moment, the investment policy of the Fund is conservative and is aimed at investing in assets with a high level of liquidity and a low level of risk. This policy is optimal for preserving the assets of the Fund and ensuring an adequate level of their liquidity.

According to domestic legislation, the National Welfare Fund pursues the following goals:
firstly, co-financing of pension savings of citizens;
secondly, covering the federal budget deficit;

thirdly, ensuring a balanced budget of the Pension Fund of Russia.

Note that the Federal Law on the Federal Budget for the next financial year and planning period establishes the amount of funds from the National Welfare Fund allocated for specific purposes, but this action was suspended until 01.01.2022. On the use of the Fund's resources in 2021 [1].

At present, the dynamics of the Fund's volume tends to improve. According to the Ministry of Finance, by September 2020, the Russian Federation increased the volume of the Fund's liquid assets (funds in bank accounts with the Bank of Russia) to 8,910,242.8 million rubles, which is 7.8% of GDP, and to increase the volume of the National Wealth Fund to 13,256 659.2 million rubles, which is 11.7% of GDP.

In this regard, broad discussions unfolded, in which both representatives of federal government bodies and ordinary specialists in the field of economics took part, about the use of funds from the National Welfare Fund accumulated in excess of the statutory value, equal to 7% of GDP.

Thus, the Ministry of Finance has put forward proposals to place part of the Fund's resources in a wider range of assets on the principle of a Norwegian sovereign wealth fund, namely in foreign shares, government bonds and bonds of high-quality corporate borrowers, which is significantly different from the current conservative investment strategy of the Sovereign Wealth Fund, focused on investment into the safest assets [3].

With regard to these proposals, the Bank of Russia expressed reasonable concerns about the growth of inflation in this case, as well as the risk of a decrease in the share of oil and gas revenues. Taking into account these concerns, it was proposed to invest within the country within 15-20% of the Fund's resources..

We believe that this will help accelerate the growth of the Russian economy, but will not have a strong impact on its macro parameters. Thus, the weakening of the ruble and the acceleration of inflation will be insignificant. The rest of the fund (while the Ministry of Finance and the Bank of Russia are in solidarity) must be invested in foreign assets.

Others (in particular, representatives of the Ministry of Economic Development of Russia) put forward proposals to support exporters by stimulating the sale of Russian non-primary goods and services by issuing export credits.

The Accounts Chamber of the Russian Federation, in turn, continues to draw attention to the weakness of Russia's economic growth in the next five years, in connection with which it draws attention to the low efficiency of spending the funds of the National Welfare Fund. Representatives of the Accounts Chamber consider the possibilities of investing the Fund's free assets as an additional instrument of economic growth, and propose to co-finance regional infrastructure projects from the NWF and invest in reliable liquid assets, the yield of which would exceed the inflation rate in our country [2].

In addition to the above, there are also opinions that the funds of the National Wealth Fund can not be invested, but they can be used to fight poverty, improve the well-being of the country's population by financing social spending, reduce the tax burden on the corporate sector through compensation of insurance premiums and spending the Fund national welfare to increase the size of pension payments.

It is worth saying that although this opinion is considered radical, it still takes place and can be implemented in terms of allocating funds from the National Welfare Fund to reduce the tax burden on the population. At best, it would look like a decrease in insurance premiums while compensating for the shortfall in income of the Pension Fund of Russia from the National Welfare Fund, which would fully correspond to the goal of this fund, enshrined in domestic legislation.

Such a step would at least slightly compensate the business for the increase in VAT, which the government initially planned to carry out simultaneously with the reduction of insurance premiums. Reducing the tax burden will help primarily non-resource sectors of the economy, which, in turn, will help Russia to get away from oil dependence.

Of course, in view of the exhaustion of funds from the National Welfare Fund, the application of such measures is possible only for a certain period, say, for five years. But in the future, upon completion of the current national projects, the state will be able to allocate part of the funds to

ensure that these measures are permanent. Ultimately, this will help to obtain additional non-oil and gas revenues due to accelerated economic growth in Russia.

I would like to note that all proposals have their place, but the state will either have to follow one of the proposed paths, or seek a compromise.

To us, the solution to this issue is as follows: the funds of the National Wealth Fund in the amount of 7% of GDP should remain under the jurisdiction of the Ministry of Finance, as the so-called "safety net" of Russia, in which one can invest as reliable liquid assets, the yield of which would exceed the inflation rate in our country; the rest of the funds exceeding the seven percent threshold, to use to reduce insurance premiums of citizens and investments in foreign assets.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Законы. О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации и установлении особенностей исполнения бюджетов бюджетной системы Российской Федерации в 2021 году: Федеральный закон от 15.10.2020 N 327-ФЗ (ред. от 22.12.2020) / Российская Федерация. Законы. - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «Консультант Плюс».

2. Дорофеев, М. Л. Особенности управления Фондом национального благосостояния РФ в современных условиях / М. Л. Дорофеев. - Текст : непосредственный // Известия высших учебных заведений. Серия: экономика, финансы и управление производством. – 2020. -№ 1. — С. 13-15.

3. Кислова, Е. Г. Роль Фонда Национального благосостояния в современной экономике России / Е. Г. Кислова. - Текст : непосредственный // Вестник экспертного совета. – 2020. - № 2.-3. — С. 57-59.

ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ КАК ИНСТРУМЕНТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ

Аннотация. В представленной статье рассмотрена проблема политико-территориального структурирования Российской Федерации. Дана характеристика федерального округа как инструмента реализации государственного управления территориальными единицами. В основу работы положен анализ исторических предпосылок федерально-окружного районирования. Целью работы определено установление места и роли федерального округа в современной России как объекта государственного управления региональным развитием, а в качестве объекта исследования взят Дальневосточный федеральный округ.

Ключевые слова: Федеральный округ, макрорегион, государственная региональная политика, инструмент региональной политики, институт Полномочного Представителя Президента РФ, региональное развитие, программа развития, Дальневосточный федеральный округ (ДФО).

Yuzhakova D.A.

Financial University under the Government of the Russian Federation. Omsk Branch

THE FEDERAL DISTRICT AS AN INSTRUMENT OF STATE REGIONAL POLICY

Abstract. The article deals with the problem of the political-territorial structuring of the Russian Federation. The characteristics of the federal district as a tool for the implementation of state management of territorial units are given. The work is based on the analysis of the historical preconditions of the federal district region for determining the position of the federal region in modern Russia as a subject of state management of regional development, where the Far Eastern Federal District is taken as the object of research.

Keywords: Federal District, macroregion, state regional policy, regional policy instrument, Institute of the Plenipotentiary Representative of the President of the Russian Federation, regional development, development program, Far Eastern Federal District (FEFD).

На рубеже XX-XXI вв. наша страна испытывает ряд политических кризисов. Первый мощный удар - распад СССР. Однако, с распадом СССР внутренний распад государства не прекратился. 7 мая 2000г. по итогам выборов, Президентом РФ становится Путин В.В. , вступив на должность, Президент столкнулся с тем, что страна по сути представляла собой абсолютно децентрализованную систему, части которой стремились к максимальной самостоятельности и независимости от управленческого воздействия Центра[5]. Во многих субъектах Федерации создавались собственные властные структуры, во главе которых были Президенты (речь идет о республиках, таких, как Татарстан, Башкортостан). Следуя своим суверенным амбициям эти “государства в государстве” издавали собственные конституции и законы, противоречащие Конституции РФ. То время с уверенностью можно назвать периодом затяжного политического кризиса (от момента распада СССР до возникновения РФ), выход из которого следовало найти, иначе подобные явления могли привести к внутреннему распаду государства.

В качестве первоочередной задачи того времени стояло укрепление вертикали власти и восстановление управляемости территорий. Для этого было решено осуществить модификацию существующих экономических районов в новую надрегиональную структуру - федеральный округ с утверждением института полномочных представителей Президента РФ в федеральных округах. Основная идея данного преобразования заключалась в

восстановлении внутренней целостности страны и оптимизации системы регионального управления путем укрупнения регионов так, чтобы обеспечить интеграцию субъектов РФ и обеспечить максимальное удобство управления ими, для этого было создано 7 федеральных округов, которые включают в себя территории нескольких субъектов Федерации, объединенных схожестью природно-климатических, социально-экономических, национально-культурных условий.

Данное преобразование было нормативно закреплено Указом Президента РФ от 13 мая 2000г. №849 “О полномочном представителе Президента Российской Федерации в федеральном округе”, который является должностным лицом, представляющим Президента Российской Федерации в пределах соответствующего федерального округа, обеспечивает реализацию конституционных полномочий главы государства и входит в состав Администрации Президента РФ . [1]

Основными задачами полномочного представителя являются:

- организация в федеральном округе работы по реализации региональными органами гос.власти основных направлений внутренней и внешней политики страны;
- осуществление контроля за надлежащим исполнением в федеральном округе решений федеральных органов гос. власти;
- обеспечение реализации в федеральном округе кадровой политики;
- представление Президенту РФ докладов об обеспечении национальной безопасности в рамках федерального округа, а также о политическом, социально-экономическом положении в федеральном округе[1].

В качестве основных функций полномочного представителя выступают: исполнение решений Президента РФ, контроль и координация деятельности региональных органов власти, контроль исполнения законов Российской Федерации на территории федерального округа.

Таким образом был сформирован промежуточный уровень государственного регионального управления, способствовавший осуществлению рациональной и действенной региональной политики, путем объединения субъектов РФ в рамках федерального округа.

Оценивая значимость подобных преобразований, многие ученые сходятся во мнении, что “образование федеральных округов оказало существенное влияние на развитие отечественного федерализма и эволюцию сложившегося формата отношений между федеральными органами государственной власти и органами государственной власти субъектов Федерации” [6, с. 137], это своего рода способ укрепления вертикали власти и усовершенствования системы контроля за деятельностью региональных органов власти, что обеспечивает осуществление единой и согласованной государственной политики, а также способствует укреплению государственного суверенитета.

То есть, на момент выделения в структуре РФ, федеральный округ - это ничто иное, как инструмент государственной региональной политики, суть которого заключается в создании посреднического уровня управления. Таким образом было решено как минимум 2 задачи: во-первых, в рамках федерально-окружного регионарирования происходит объединение политически разрозненных субъектов РФ, что способствует постепенному установлению политических и экономических связей между ними, что становится гарантом территориальной целостности страны; во-вторых, с помощью введения должности Полпреда Президента РФ восстанавливается управляемость субъектов РФ, путем посреднической деятельности полномочных представителей, что обеспечивает проведение согласованной политики как на уровне государства, так и на уровне регионов.

В момент учреждения в 2000г. было создано 7 ФО (Центральный, Северо-Западный, Северо-Кавказский, Приволжский, Уральский, Сибирский, Дальневосточный). Первым изменением их количества и состава стало выделение Северо-Кавказского ФО из состава Южного ФО в 2010 году. Вторым — образование Крымского ФО в 2014 г. Третьим — включение Крымского ФО в состав Южного ФО в 2016 г., четвертым — перевод Республики Бурятия и Забайкальского края из Сибирского ФО в Дальневосточный в 2018 г.[7]

Таким образом, на данный момент в РФ существует 8 федеральных округов, которым можно дать следующую характеристику:

- Центральный ФО расположен в европейской части страны, обладает выгодным экономико-географическим положением, наиболее благоприятный по уровню социально-экономического развития. Федеральный центр - Москва. Территория - 653 тыс. км². Население - 37,1 млн. чел. Включает в себя 18 субъектов РФ.

- Приволжский ФО. Выгодное экономико-географическое положение. Богат полезными ископаемыми. Территория - 1036 тыс км². Население - 32,0 млн чел. Федеральный центр - Нижний Новгород. Состав - 14 субъектов РФ.

- Сибирский ФО. Неблагоприятное экономико-географическое положение. Низкая транспортная доступность. Суровый климат. При этом округ один из самых богатых по запасам полезных ископаемых. Территория - 5115 тыс км². Население - 20,8 млн чел. Федеральный центр - Новосибирск. Состав - 14 субъектов РФ.

- Северо-Западный ФО. Занимает выгодное экономико-географическое приморское положение. Территория - 1678 тыс км². Население - 14,5 млн чел. Федеральный центр - Санкт-Петербург. Состав - 11 субъектов РФ.

- Дальне-Восточный ФО. Выгодное приморское положение и наличие полезных ископаемых сопровождается крайне низкой транспортной доступностью и самым суровым на территории страны климатом. Территория - 6216 тыс км². Население - 7,2 млн чел. Федеральный центр - Хабаровск. Состав - 9 субъектов РФ.

- Южный ФО расположен на юго-западе страны. Территория - 589 тыс км². Население - 21,7 млн чел. Федеральный центр - Ростов-на-Дону. Состав - 8 субъектов РФ. Отличается выгодным экономико-географическим положением и богатыми рекреационными ресурсами.

- Северо-Кавказский ФО. Расположен на юге европейской части страны. Сложные условия хозяйствования, обусловленные суровыми климатическими условиями и особенностями рельефа местности. Территория - 170 тыс.км². Население - 9,9млн.чел.. Федеральный центр - Пятигорск. Состав - 7 субъектов РФ.

- Уральский ФО. Срединное географическое положение. Самый богатый округ по запасам нефти и газа. суровые природно-климатические условия. Территория - 1789 тыс. км². Население - 12,6 млн чел. Федеральный центр - Екатеринбург. Состав - 6 субъектов РФ.

Таким образом, можно увидеть, что основными критериями объединения субъектов РФ в федеральные округа стали: соседское территориальное расположение, общность природно-климатических условий, схожесть уровней социально-экономического развития и условий хозяйствования. И именно схожесть регионов по названным факторам способствует осуществлению управления субъектами в рамках федерального округа, как единым целым и способствует сбалансированному пропорциональному развитию территорий.

Так, постепенно роль федерального округа в структуре государственного управления меняется. На современном этапе развития федеративных отношений федеральный округ в структуре РФ представляет собой нечто иное, как объект управления региональным развитием. Федеральные округа в современном их виде - это структуры надрегионального типа, которые существуют, как посредники между федеральным и региональным уровнем власти, которые в силу своей масштабности обеспечивают осуществлению согласованной равномерной политики регионального развития в отношении каждого субъекта, входящего в его состав. Так, непосредственно на уровне федерального округа происходит активная реализация государственных целевых Программ, а также программ развития и Стратегий социально-экономического развития федеральных округов.

Для наглядности и с целью обеспечения научной обоснованности работы решено провести краткий анализ процесса управления региональным развитием на примере Дальневосточного федерального округа.

Так, в качестве одного из наиболее используемых в современном мире инструмента региональной политики выступает региональное программирование, процесс, который включает в себя разработку, принятие и реализацию программ развития территории. Так, в

соответствии с Постановлением Правительства РФ от 15 апреля 2014г. №308 на территории ДФО реализуется «ФЕДЕРАЛЬНАЯ ЦЕЛЕВАЯ ПРОГРАММА «ЭКОНОМИЧЕСКОЕ И СОЦИАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА И БАЙКАЛЬСКОГО РЕГИОНА НА ПЕРИОД ДО 2020 ГОДА»(принятая на основе Стратегии социально-экономического развития ДФО), где в качестве стратегической цели выступает : ускоренное социально-экономическое развитие Дальнего Востока и Байкальского региона, а в качестве одной из основных задач определено : реализация на основе принципов государственно-частного партнерства инвестиционных проектов, направленных на социально-экономическое развитие территорий.[2, с. 1-2] Кроме того, содержание программы представлено в структуре разрезов не только по отраслям экономики, но и по развитию субъектов РФ, входящих в состав федерального округа, где учтены специфические особенности развития региона. Подобный подход в современной практике регионального управления способствует интенсивному развитию страны в целом за счет стабильного развития составляющих ее частей - регионов.

Далее Постановлением Правительства РФ от 9 августа 2016г. № 757 в Госпрограмму были внесены значительные изменения, в частности касаясь ее целей (переориентация с развития региона вообще на развитие базовых конкурентных отраслей региона) , это в свою очередь стало основанием изменения структуры Госпрограммы. Теперь в программу входит 5 подпрограмм: «Создание условий для опережающего социально-экономического развития Дальневосточного федерального округа», «Поддержка реализации инвестиционных проектов в Дальневосточном федеральном округе», «Поддержка реализации инвестиционных проектов в Байкальском регионе», «Повышение инвестиционной привлекательности Дальнего Востока», «Обеспечение реализации государственной программы Российской Федерации "Социально-экономическое развитие Дальнего Востока и Байкальского региона" и прочие мероприятия в области сбалансированного территориального развития», а также следующие ФЦП: «Экономическое и социальное развитие Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2018 года», «Социально-экономическое развитие Курильских островов (Сахалинская область) на 2007–2015 годы», «Социально-экономическое развитие Курильских островов (Сахалинская область) на 2016–2025 годы».[4]

А Распоряжением Правительства РФ от 24 сентября 2020г. принята Национальная программа развития Дальнего Востока до 2035г., где в качестве основных целей определены: ускорение развития экономики региона, улучшение демографической ситуации, прекращение миграционного оттока, повышение качества жизни людей на Дальнем Востоке. А в качестве индикативных планов установлено: создание не менее 450 тыс. новых рабочих мест; обеспечение транспортной (в том числе авиационной – строительство около 40 новых аэропортов внутреннего пользования) и информационной (сеть Интернет) удаленных населенных пунктов; создание туристических кластеров в каждом из 11 субъектов РФ, входящих в состав ДФО; развитие социальной инфраструктуры – строительстве новых школ, детских садов, больниц и объектов культуры.[3]

На примере приведенных выше документов прослеживается определенная градация степени охвата государственными органами направлений регионального развития, в рамках осуществления ими региональной политики в отношении ДФО. Стоит отметить, что выявленная тенденция в равной степени свойственна любому другому федеральному округу на территории РФ. Важно понимать, что деятельность по управлению региональным развитием сложна и непрерывна, она включает в себя помимо конкретно действий, направленных на развитие региона, действия в сферах прогнозирования регионального развития, планирования действий. Здесь важен дифференцированный подход, который способен обеспечить пропорциональное развитие территорий, таким образом, чтобы в полной мере реализовать их конкурентные преимущества и локализовать существующие проблемы. Осуществить это возможно с учетом применения различных методов и инструментов, одним из которых стал укрупнение субъектов РФ, путем объединения их в

федеральные округа. Федеральный округ, трансформировавшись из института государственного управления в целом в институт управления региональным развитием, нисколько не потерял своей значимости, а, наоборот, стал одним из наиболее действенных и перспективных на данный момент инструментом государственного управления региональным развитием.

Таким образом, выделение в структуре страны федеральных округов, стало в свое время “спасательным кругом”, который сумел не только предотвратить процессы внутреннего распада государства, но и стал базой для формирования абсолютно нового типа отношений между федеральным Центром и субъектами РФ, в настоящий момент эти отношения с уверенностью можно назвать партнерскими. Кроме того, учреждение института полномочного представителя Президента РФ сформировало базу срединного (посреднеческого) управления территориями, как нового инструмента государственной региональной политики, что способствует ее более эффективному осуществлению, с учетом интересов страны в целом и субъектов РФ в отдельности. Постепенно, федеральный округ становится неотъемлемой частью государственного управления территориальным развитием, включая в свой состав субъекты РФ, сходные в отношении условий ведения хозяйства, федеральный округ становится гарантом их рационального и пропорционального развития, способствует сокращению регионального неравенства и обеспечивает максимальную реализацию региональных потенциалов.

Список используемых источников:

1. Российская Федерация. Президент. О полномочном представителе Президента Российской Федерации в федеральном округе: Указ Президента РФ от 13 мая 2000 г. N 849 (с изменениями и дополнениями) / Российская Федерация. Президент - Текст : электронный // Правовая справочно-информационная система «КонсультантПлюс».
2. Экономическое и социальное развитие Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2025 года: Паспорт федеральной целевой программы. - URL: <https://urexpert.online/wp-content/uploads/2017/03/DVBR2025.pdf> . - Текст : электронный.
3. Михаил Мишустин утвердил Национальную программу развития Дальнего Востока. - URL: <http://government.ru/news/40487/>. - Текст : электронный.
4. Об утверждении новой редакции государственной программы «Социально-экономическое развитие Дальнего Востока и Байкальского региона». - URL: <http://government.ru/docs/24166/> . - Текст : электронный.
5. Становление и развитие института полномочного представителя Президента Российской Федерации. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/stanovlenie-i-razvitie-instituta-polnomochnogo-predstavatelya-prezidenta-rossiyskoy-federatsii-v-federalnom-okruge>. - Текст : электронный.
6. Федорец, М. Н. Федеральные округа: значимость и роль в государственно-территориальном устройстве Российской Федерации / М. Н. Федорец. - Текст : непосредственный // Государство и право : журнал. — 2018. — № 10. — С. 139 .
7. Федеральные округа Российской Федерации. - URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Федеральные_округа_Российской_Федерации#cite_ref-2 . - Текст : электронный.

Научное издание

ПОТЕНЦИАЛ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ И ИННОВАЦИОННЫЕ ПУТИ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ

ЧАСТЬ I

ВСЕРОССИЙСКАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ
СТУДЕНТОВ И АСПИРАНТОВ
28 АПРЕЛЯ 2021 г.

Редакторы Т.В. Ивашкевич, А.И. Ковалев
Технические редакторы: Т.В. Жеребятъева, Л.Г. Трубина
Верстка: Т.В. Жеребятъева

ISBN 978-5-6043648-8-8



Подписано в печать 28.04.2021 г. Формат 210 x 297 (А4). Усл. печ. лист. 24,7
Бумага офсетная 65 – 70 г/м². Печать на дубликаторе
Тираж 500 экземпляров (349 стр.), 2021 г.

Типография Омского филиала Финуниверситета
644099, г.Омск, ул.Партизанская, д.6, тел. (3812) 233-440